REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

Universidad Católica de Santa María

Facultad de Ciencias Contables y Financieras

Escuela Profesional de Contabilidad

IMPACTO DE LOS COSTOS DE EXPORTACIÓN EN LA RENTABILIDAD DE LAS EMPRESAS AGROEXPORTADORAS: CASO AGRÍCOLA AREQUIPA E.I.R.L., 2019-2021

Tesis presentada por los Bachilleres:

Dávila Castillo, Miguel Carlos

Villegas Díaz, Luis Daniel

Para optar el Título Profesional de Contador Público

Asesor:

Dr. Suclla Revilla Jorge Luis

Arequipa – Perú

2023

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

UCSM-ERP

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

CONTABILIDAD

TITULACIÓN CON TESIS

DICTAMEN APROBACIÓN DE BORRADOR

Arequipa, 11 de Octubre del 2023

Dictamen: 005141-C-EPC-2023

Visto el borrador del expediente 005141, presentado por:

2015245061 - DAVILA CASTILLO MIGUEL CARLOS
2015244351 - VILLEGAS DIAZ LUIS DANIEL

Titulado:

IMPACTO DE LOS COSTOS DE EXPORTACIÓN EN LA RENTABILIDAD DE LAS EMPRESAS AGROEXPORTADORAS: CASO AGRÍCOLA AREQUIPA E.I.R.L., 2019-2021

Nuestro dictamen es:

APROBADO

29476094 - LAZA MANRIQUE JUAN SALOMON
DICTAMINADOR

29283339 - HERNANI RODRIGUEZ LEONIDAS JORGE
DICTAMINADOR

29523082 - GALVAN RODRIGUEZ SARA OBDULIA
DICTAMINADOR

DEDICATORIA

IMPACTO DE LOS COSTOS DE EXPORTACIÓN EN LA RENTABILIDAD DE LAS EMPRESAS AGROEXPORTADORAS: CASO AGRÍCOLA AREQUIPA E.I.R.L., 2019-2021

INFORME DE ORIGINALIDAD

5%	2%	2%	4%
INDICE DE SIMILITUD	FUENTES DE INTERNET	PUBLICACIONES	TRABAJOS DEL ESTUDIANTE

FUENTES PRIMARIAS

1	Submitted to Escuela de Posgrado Newman Trabajo del estudiante	4%
2	repositorio.unac.edu.pe Fuente de Internet	2%

Excluir citas	Apagado	Excluir coincidencias	< 1%
Excluir bibliografía	Apagado		

REPOSITORIO DE
TESIS UCSM

UNIVERSIDAD
CATÓLICA
DE SANTA MARÍA

Al Señor por habernos brindado fuerza para nunca rendirnos en la elaboración de este trabajo.

A nuestros padres, hermanos y familiares por apoyarnos en todo este camino.

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE
TESIS UCSM

UNIVERSIDAD
CATÓLICA
DE SANTA MARÍA

EPÍGRAFE

"La agricultura es la madre fecunda que proporciona todas las materias primas que dan movimiento a las artes y al comercio"

MANUEL BELGRANO

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE
TESIS UCSM

UNIVERSIDAD
CATÓLICA
DE SANTA MARÍA

AGRADECIMIENTO

A nuestros padres y hermanos por apoyarnos en todos estos últimos meses.

A todos los docentes que nos aconsejaron en el desarrollo del presente trabajo.

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

RESUMEN

La presente investigación titulada “Impacto de los costos de exportación en la rentabilidad de las empresas agroexportadoras: Caso Agrícola Arequipa E.I.R.L., 2019-2021”.

Cuenta con el principal objetivo de determinar cuál es el impacto de los costos de exportación en la rentabilidad de las empresas agroexportadoras: Caso Agrícola Arequipa E.I.R.L., 2019-2021.

En cuanto a la metodología utilizada, podemos decir se ha hecho una investigación básica en cuanto a su tipo y que tiene nivel correlacional. Así mismo, el enfoque de la investigación es cuantitativo y tiene un diseño no experimental ya que no se van a manipular las variables. Utilizándose como técnica el análisis documental, haciendo uso de información de la empresa que es caso de estudio, principalmente de datos contables, financieros y tributarios.

Con toda la información previa se pudo conocer cómo operan los costos de exportación, pudiendo identificarlos y cuantificarlos, logrando posteriormente saber qué aspectos de estos costos de exportación impactan en la rentabilidad de Agrícola Arequipa E.I.R.L.

Estos datos se analizaron por medio del Test de Shapiro-Wilk, el cual nos permitió reconocer que nuestra data era anormal en cuanto su comportamiento, por lo que se utilizó estadística no paramétrica, que nos llevó a hacer uso del Test de RHO de Spearman, por medio del cual se pudo saber el verdadero impacto que tienen los costos de exportación en Agrícola Arequipa E.I.R.L. y su rentabilidad.

La conclusión a la que se pudo llegar fue, que los costos de gestión financiera, costo de transporte, costos de almacenamiento y costos de preparación tienen un impacto significativo tanto en la rentabilidad económica como financiera de la empresa.

PALABRAS CLAVE: Rentabilidad económica, rentabilidad financiera, costos de exportación.

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE
TESIS UCSM

UNIVERSIDAD
CATÓLICA
DE SANTA MARÍA

ABSTRACT

The present investigation entitled " Impact of export costs on the profitability of companies agricultural exporters: Agricultural Case Arequipa EIRL , 2019-2021".

Its main objective is to know which is the impact of the costs of export in the cost effectiveness of the Business agro-exporters: Case Agricultural Arequipa EIRL, 2019-2021.

Regarding the methodology used, we can say that basic research has been done regarding its type and that it has a correlational level. Likewise, the research approach is quantitative and has a non-experimental design since the variables will not be manipulated.

With all the previous information, it was possible to know how export costs operate, being able to identify and quantify them, subsequently knowing what aspects of these export costs impact the profitability of Agrícola Arequipa EIRL

Shapiro-Wilk Test , which allowed us to recognize that our data was abnormal in terms of its behavior, so non-parametric statistics were used, which led us to use Spearman 's RHO Test , through which it was possible to know the true impact of export costs on Agrícola Arequipa EIRL and its profitability.

The conclusion that could be reached was that financial management costs, transportation costs, storage costs and preparation costs have a significant impact on both the economic and financial profitability of the company.

KEY WORDS: Economic profitability, financial profitability, export costs.

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

INDICE GENERAL

DEDICATORIA

EPÍGRAFE

AGRADECIMIENTO

RESUMEN

ABSTRACT

INTRODUCCIÓN

CAPITULO I 3

1. PLANTEAMIENTO TEÓRICO 3

1.1. El problema de investigación 3

1.1.1. Determinación del problema 3

1.1.2. Enunciado del problema 5

1.1.3. Interrogantes a resolver 5

1.2. Descripción 5

1.2.1. Área del conocimiento: Campo – Área – Línea 5

1.2.2. Tipo y nivel: Tipo de Investigación – Nivel de Investigación 6

1.3. Operacionalización y descripción de variables 6

1.3.1. Variables 6

1.3.2. Indicadores 6

1.3.3. Cuadro de variables, indicadores y sub indicadores 7

1.4. Justificación del problema (relevancias) 7

1.5. Marco teórico 8

1.5.1. Antecedentes investigativos 8

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

1.5.1.1. Antecedentes locales....8
1.5.1.2. Antecedentes nacionales:....10
1.5.1.3. Antecedentes internacionales....12
1.5.2. Marco Conceptual....13
1.5.2.1. Costos de exportación....13
1.5.2.1.1. Definición de costos de exportación....13
1.5.2.1.2. Importancia de la exportación....14
1.5.2.1.3. Modelos teóricos de los costos de exportación....15
1.5.2.1.4. Definición de indicadores y sub indicadores de costos de exportación....16
1.5.2.1.5. Beneficios tributarios de las empresas exportadoras....19
1.5.2.1.6. Regímenes de exportación....22
1.5.2.2. Rentabilidad....24
1.5.2.2.1. Concepto de rentabilidad....24
1.5.2.2.2. Modelo teórico de la rentabilidad....24
1.5.2.2.3. Importancia del análisis de la rentabilidad....25
1.5.2.2.4. Definición de indicadores de la rentabilidad....26
1.5.2.2.5. Componentes de rentabilidad que permiten un mejor entendimiento....27
1.6. Objetivo....28
1.7. Hipótesis....28
1.7.1. Hipótesis General....28
1.7.2. Hipótesis Específicas....28
CAPITULO II....30
2. PLANTEAMIENTO OPERACIONAL....30
2.1. Técnicas, instrumentos y materiales de verificación....30
2.1.1. Técnicas....30

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

2.1.2. Instrumentos 30

2.1.3. Matriz de consistencia: variables, indicadores, sub indicadores, técnicas, instrumentos, aplicación, instrumento/íte 31

2.2. Campo de verificación 32

2.2.1. Ubicación Espacial 32

2.2.2. Ubicación Temporal 32

2.2.3. Unidades de Estudio: Universo y población, muestra y procedimientos de muestreo, estratificación de la muestra 32

2.3. Estrategia de recolección de datos 32

2.3.1. Organización 32

2.3.2. Recursos 33

2.3.2.1. Recursos humanos 33

2.3.2.2. Recursos físicos 33

2.3.2.3. Recursos financieros 33

2.3. Validación del instrumento 33

2.3.3. Criterio para manejo de resultados 34

2.3.3.1. Matrices 34

2.4. Criterio para el manejo de resulta 34

2.3.3.2. Tratamiento estadístico 35

2.3.3.3. Tablas y gráficas 35

CAPITULO III 36

3. RESULTADOS 37

3.1. Análisis e interpretación de resultados 37

3.1.1. Análisis de la data obtenida 37

3.1.2. Análisis de normalidad 40

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

CAPITULO IV 55

4. DISCUSIÓN.....56

CONCLUSIONES.....61

SUGERENCIAS.....63

REFERENCIAS 64

ANEXOS.....79

Anexo N°1: Estado de Situación Financiera al 31 de Diciembre del 2019 2020 y 2021 80

Anexo N°2: Estado de Resultados por Función por los años terminados al 31 de Diciembre del 2019 2020 y 2021 82

Anexo N°3: Estados financieros correspondiente al 31 de diciembre del año 2019 de la empresa Agrícola Arequipa E.I.R.L. 83

Anexo N°4: Estados financieros correspondiente al 31 de diciembre del año 2020 de la empresa Agrícola Arequipa E.I.R.L. 85

Anexo N°5: Estado de resultados correspondiente al 31 de diciembre del año 2020 de la empresa Agrícola Arequipa E.I.R.L. 85

Anexo N°6: Estados financieros correspondiente al 31 de diciembre del año 2021 de la empresa Agrícola Arequipa E.I.R.L. 87

Anexo N°7: Clasificación por Costo de Exportación de acuerdo al Libro Diario 2019 .89

Anexo N°8: Clasificación por Costo de Exportación de acuerdo al Libro Diario 2020 .90

Anexo N°9: Clasificación por Costo de Exportación de acuerdo al Libro Diario 2021 .95

Anexo N° 10: Documentos para solicitud de Drawback.....97

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 1 *Cuadro de variables indicadores y subindicadores* 7
Tabla 2 *Matriz de consistencia* 31
Tabla 3 *Cuadro de variables indicadores y subindicadores* 37
Tabla 4 *Escala de impacto de los costos de exportación en la rentabilidad* 37
Tabla 5 *Costos de exportación durante el año 2019* 38
Tabla 6 *Costos de exportación durante el año 2020* 38
Tabla 7 *Costos de exportación durante el año 2021* 39
Tabla 8 *Valores cuantitativos de los indicadores de costos de exportación, según el año estudiado* 40
Tabla 9 *Escala de medición de la rentabilidad económica y financiera* 40
Tabla 10 *Rentabilidad económica por los años 2019, 2020 y 2021* 41
Tabla 11 *Costos de exportación durante el año 2019* 41
Tabla 12 *Valores cuantitavicos de los indicadores de rentabilidad* 41
Tabla 13 *Prueba de normalidad para el indicador costos de gestión financiera* 41
Tabla 14 *Prueba de normalidad para el indicador costos de transporte* 41
Tabla 15 *Prueba de normalidad para el indicador costos de almacén* 43
Tabla 16 *Prueba de normalidad para el indicador costos de preparación* 44
Tabla 17 *Prueba de normalidad para el indicador rentabilidad económica* 45
Tabla 18 *Prueba de normalidad para el indicador rendimiento financiero* 46
Tabla 19 *Impacto de los costos de gestión financiera en la rentabilidad* 47
Tabla 20 *Impacto de los costos de transporte en la rentabilidad* 49
Tabla 21 *Impacto de los costos de almacenamiento* 50
Tabla 22 *Impacto de los costos de preparación en la rentabilidad* 52
Tabla 23 *Impacto de los costos de exportación en la rentabilidad* 523
Tabla 24 *Resumen de los resultados del análisis de normalidad* 545

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE
TESIS UCSM

UNIVERSIDAD
CATÓLICA
DE SANTA MARÍA

ÍNDICE DE FIGURAS

Figura 1 *Grafica de normalidad para el indicador costos de gestión financiera* 41

Figura 2 *Gráfico de normalidad para la indicador costos de transporte* 42

Figura 3 *Gráfico de normalidad para la indicador costos de almacén* 43

Figura 4 *Gráfica de normalidad para el indicador costos de preparación* 44

Figura 5 *Gráfico de normalidad para el indicador rendimiento económico* 45

Figura 6 *Gráfico de normalidad para el indicador rendimiento financiero* 47

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM
UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

INTRODUCCIÓN

Buscar la optimización en cuanto al uso de recursos es una constante meta que desean obtener las empresas para mejorar su rendimiento y asegurar la sostenibilidad de sus operaciones a lo largo de los años, ello frente a las vicisitudes que genera un mercado volátil y una fuerte competencia. Para ello, es necesario que todos los procesos empresariales sean revisados y puestos en un proceso de mejora continua, incluidos aquellos vinculados al área contable, como los costos de las diversas actividades, ya que un adecuado costeo es fundamental para contar con información de calidad sobre los desembolsos de dinero en la actividad productiva, de modo tal que puedan detectarse oportunidades de mejora en la eficiencia operativa. En las empresas agroexportadoras esto no es la excepción, ya que el comercio internacional, así como es una gran oportunidad de negocio, también implica fuertes inversiones de dinero y altos desembolsos para efectivizar el proceso de exportación, los cuales deben mantenerse mejorando continuamente, a efectos de optimizar la rentabilidad de la organización. Ante ello, se ha visto por conveniente realizarla presente investigación titulada "IMPACTO DE LOS COSTOS DE EXPORTACIÓN EN LA RENTABILIDAD DE LAS EMPRESAS AGROEXPORTADORAS: CASO AGRÍCOLA AREQUIPA E.I.R.L., 2019-2021", el cual está compuesto de las siguientes partes:

En el capítulo I "Planteamiento Teórico", el problema de investigación ha sido desarrollado, determinándolo, planteando el enunciado, así como las interrogantes a resolver. Asimismo, se ha hecho una descripción del área de conocimiento que se abordará, se ha señalado el tipo y nivel de investigación realizados, se han operacionalizado las variables estudiadas, se ha expuesto la justificación del problema investigado, se ha planteado el objetivo y la hipótesis de esta investigación y se ha realizado el marco teórico pertinente.

En el capítulo II denominado "Planteamiento Operacional" se ha descrito el instrumento y la técnica que se ha utilizado en la investigación, se ha señalado el marco de verificación y se ha desarrollado de manera clara la estrategia de recolección de datos, compuesta por la organización, los recursos a utilizar, la validación del instrumento y el criterio para poder manejar los resultados.

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE
TESIS UCSM

UNIVERSIDAD
CATÓLICA
DE SANTA MARÍA

En el capítulo III denominado “Resultados” reconocemos los cuatro tipos de costo de exportación que se dan en la empresa para identificar cuales de estos impactan realmente en la rentabilidad y cuantificando cual es el impacto, para conseguir esto, se reconoció que los datos manejados son anormales gracias al Test de normalidad de Shapiro Wilk. Para luego finalizar utilizando el test de RHO de Spearman ya que nuestra estadística era no paramétrica, y así poder saber cuál es el impacto existente.

En el capítulo IV denominado “Discusión” es donde se explica lo que nos ha resultado del impacto de los indicadores de gestión financiera, costo de transporte, costo de almacenaje y costos de preparación en los indicadores de rentabilidad económica y rentabilidad financiera, comparándolo al mismo tiempo con otras investigaciones.

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE
TESIS UCSM

UNIVERSIDAD
CATÓLICA
DE SANTA MARÍA

CAPITULO I

1. PLANTEAMIENTO TEÓRICO

1.1. El problema de investigación

1.1.1. Determinación del problema

La agroexportación se conoce como una actividad económica muy importante a nivel global debido a la gran necesidad que tienen todos los países de satisfacer la demanda de productos que su población necesita para su alimentación, así como para ser insumos de producción diversa en la industria alimentaria. Para poder llevar a cabo de manera exitosa el proceso de colocar los productos propios en diferentes mercados, las empresas agroexportadoras incurren en una serie de costos, denominados costos de exportación, siendo así que, a nivel mundial, las grandes empresas agroexportadoras tienen una variedad de métodos de costeo, los cuales pueden tener un impacto diverso en dichas exportaciones.

Muchas empresas han incursionado en el cultivo de distintos productos vegetales

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

en nuestro país, debido a sus características favorables en términos comerciales, productivos y de empleo. La expansión de las actividades agroexportadoras en el Perú se ha debido a la gran demanda internacional de productos de nuestra tierra, siendo así que, la existencia de productos agrícolas tales como mango, granada, palta, uva, espárragos, entre otros, que están en la vanguardia del crecimiento, han hecho que la actividad agroexportadora en el Perú se incremente de una manera considerable en la última década. Una serie de factores han hecho que los productos peruanos se posicionen con gran reconocimiento en el mercado mundial, poniendo como ejemplo el caso del esparrago que llego a estar en primer lugar a mediados del año 2008.

La empresa en la que se basa este trabajo de investigación tiene como principales producto de exportación: Granada, uva y palta. Siendo la primera mencionada una de las frutas con una mayor cantidad de oportunidades comerciales en el mercado internacional. La producción de granada se incrementó de 928,2 toneladas en el año 2000 a 46 382,9 toneladas en el 2018, lo que significó una tasa con un promedio anual de crecimiento de 24,3%, según publicación de la Dirección de Estudios Económicos e Información Agraria del Ministerio de Agricultura y Riego (Becerra, 2019).

La exportación de productos conlleva una serie de costos, y entre los más importantes y críticos a nivel empresarial se encuentran los costos de exportación. Estos costos pueden tener un impacto significativo en la rentabilidad de la empresa, por lo tanto, es fundamental saber el impacto que tienen dichos costos en esta. Dicha información será crucial para tomar decisiones acertadas que afecten positivamente la rentabilidad de la empresa. Las agroexportadoras están expuestas principalmente a dos tipos de riesgos financieros; riesgos de mercado y riesgo cambiario, los cuales pueden tener un efecto directo en la empresa tanto en aspectos económicos y financieros, siendo de suma importancia conocer los costos reales de los productos exportados durante el proceso de comercialización, para así determinar la óptima relación entre el costo y beneficio.

De acuerdo a lo mencionado en el párrafo anterior, tratar esta problemática va a permitir a los altos mandos tomar mejores decisiones, las cuales les permitirá minimizar o adecuar los costos en el proceso de exportación, pudiendo maximizar su rentabilidad y tener una adecuada distribución y gestión de estas, por ello, es que se ha visto por conveniente realizar la investigación titulada “Impacto de los costos de exportación en la rentabilidad de las empresas agroexportadoras: Caso Agrícola Arequipa E.I.R.L., 2019-

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM
UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

2021.”

1.1.2. Enunciado del problema

Impacto de los costos de exportación en la rentabilidad de las empresas agroexportadoras: Caso Agrícola Arequipa E.I.R.L., 2019-2021.

1.1.3. Interrogantes a resolver

a) Interrogante General

¿Cuál es el impacto de los costos de exportación en la rentabilidad de las empresas agroexportadoras: Caso Agrícola Arequipa E.I.R.L., 2019-2021?

b) Interrogantes Específicas

¿Cuál es el impacto de los costos de gestión financiera en la rentabilidad de las empresas agroexportadora Agrícola Arequipa E.I.R.L., 2019-2021?

¿Cuál es el impacto de los costos de transporte en la rentabilidad de la empresa agroexportadora Agrícola Arequipa E.I.R.L., 2019-2021?

¿Cuál es el impacto de los costos de almacenamiento en la rentabilidad de la empresa agroexportadora Agrícola Arequipa E.I.R.L., 2019-2021?

¿Cuál es el impacto de los costos de preparación en la rentabilidad de la empresa agroexportadora Agrícola Arequipa E.I.R.L., 2019-2021?

1.2. Descripción

1.2.1. Área del conocimiento: Campo – Área – Línea

a) Campo

Ciencias Contables y Financieras

b) Área

Costos

c) Línea

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

Costos de exportación.

1.2.2. Tipo y nivel: Tipo de Investigación – Nivel de Investigación

a) Tipo de Investigación

La investigación es de tipo básica.

b) Nivel de Investigación

Este trabajo de investigación es de un nivel correlacional.

1.3. Operacionalización y descripción de variables

1.3.1. Variables

a) Independiente

Costos de exportación

b) Dependiente

Rentabilidad

1.3.2. Indicadores

a) Indicadores de la Variable Independiente

- Costos de gestión financiera.
- Costos de transporte
- Costos de almacenamiento
- Costos de preparación

b) Indicadores de la Variable Dependiente

- Rentabilidad económica.

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM
UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

- Rentabilidad financiera.

1.3.3. Cuadro de variables, indicadores y sub indicadores

Tabla 1

Cuadro de variables indicadores y subindicadores

VARIABLES	INDICADORES	SUB INDICADORES
1. V.I. Costos de exportación	1.1 Costos de gestión financiera.	1.1.1. Costos de capital. 1.1.2. Costos de seguro.
	1.2 Costos de transporte	1.2.1. Costos de derechos. 1.2.2. Costos de licencias.
	1.3 Costos de almacenamiento	1.3.1. Costos de pérdidas. 1.3.2 Costos de manejo
	1.4 Costos de preparación	1.4.1. Costos de embarque. 1.4.2. Costos de embalaje
2. V.D. Rentabilidad	2.2.1. Rentabilidad económica.	2.1.1. Utilidad antes de intereses e impuestos 2.1.2. Total, de activos.
	2. 2.2 Rentabilidad financiera.	2.2.1. Utilidad antes de intereses. 2.2.2. Total, de patrimonio.

1.4. Justificación del problema (relevancias)

Esta investigación es de gran relevancia social ya que se centra en generar conocimiento valioso para empresas del sector agroexportador, el cual es una fuente de empleo para muchos ciudadanos en Perú y debe ser centro necesario de mejora continua en sus diversos procesos, incluyendo la gestión contable y de costos. Asimismo, el incorrecto reconocimiento de estos costos puede traer consigo diferentes consecuencias en las empresas agro exportadoras, lo cual podría afectar la presencia de algunos productos nacionales en el mercado internacional o incluso la reducción de capital humano para el desarrollo del proceso de exportación.

En cuanto al aspecto económico podemos decir que el manejo oportuno y adecuado de los costos de exportación tienen una gran importancia para aquellas empresas que se han adentrado en el comercio internacional, fundamentalmente PYMES

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

que por el momento no han conseguido economías de escala. El saber con precisión cuales costos de exportación son aquellos que influyen en la empresa y su rentabilidad permitirán reflejar su impacto en términos económicos, lo cual puede contribuir a la optimización del uso de recursos utilizados por la empresa.

El presente trabajo de investigación tiene relevancia en el aspecto práctico de la profesión contable, ya que abordará un punto muy importante en las empresas agro exportadoras como son los costos en los que incurren al momento de exportar y la influencia que pueden tener estos en su rentabilidad. Es así, que esta investigación aportará a los profesionales de la contabilidad una manera de reconocer los costos que se utilizan durante la exportación y como estos pueden afectar en una empresa que está en el rubro agro exportador y su rentabilidad, lo cual es de utilidad al momento de analizar si una empresa de este rubro es realmente rentable o si quizá se están incurriendo en costos innecesarios que no permiten el crecimiento o expansión de la empresa.

El presente podrá servir como guía a futuras investigaciones que busquen reconocer los costos en los que se incurren en el sector agro exportador y como estos nos pueden ayudar a identificar si una empresa es realmente rentable o no, ya que los resultados obtenidos de un buen cálculo de los costosde exportación contribuyen a la rentabilidad de la empresa, siendo ello así, servirá como base para futuras líneas de investigación vinculadas al tema.

1.5.Marco teórico

1.5.1. Antecedentes investigativos

1.5.1.1.Antecedentes locales

Rodríguez & Fernández (2020) nombran a su investigación “La aplicación del drawback para incrementar la rentabilidad de las empresas agroexportadorasde la ciudad de Arequipa Caso: Agroexport S.A.C. 2018”, la cual fue de tipo aplicada con el fin de generar el conocimiento suficiente para obtener las mejores posibles soluciones al problema que se ha planteado. Durante la elaboración de esta investigación, se empleó el drawback como medio para generar un incremento en la rentabilidad y al analizarse los datos, se pudo concluir que después de la deducción de los costos de venta, la utilidad bruta tuvo un incremento del 6.61%; después de la deducción de costos y gastos

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

primordiales en los cuales la empresa ha incurrido, se calculó que hubo un incremento de 3.61% en la utilidad operacional; con ambos resultados se evidenció un impacto considerable y significativamente favorable para la empresa. En ese sentido, se recomendó a los directivos evaluar y establecer políticas internas que resulten efectivas para la organización; es decir, que permitan generar otros beneficios y medidas competitivas.

Medina (2018) tituló a su trabajo "La incidencia de la contabilidad de costos en la toma de decisiones de las empresas agroexportadoras en el departamento de Arequipa, caso práctico Anvesa S.A.C. 2015", en donde se afirma que aquellas empresas del sector agroexportador de la ciudad tienen información poco eficiente, lo cual no les da la oportunidad de cumplir con los objeticos que se han trazado, debido a que existen diferencias tanto en el control y cálculo de sus costos. Mediante datos recolectados, entrevistas y la observación directa del proceso productivo, fue posible realizar trabajos de reestructuración contable que permitieron que basándose en ordenes según características y la naturaleza de la entidad que se ha estudiado, se aplicara un sistema de costeo. Entonces se pudo concluir que la decisión es influenciada positivamente por la contabilidad de costos, ya que al brindar información confiable se puede calcular la rentabilidad de cada línea de producción, lo que facilita la implementación de estrategias que permitan a la empresa lograr un crecimiento económico sostenible.

Mamani (2020) en su investigación denominada "Incidencia de las exportaciones del sector agropecuario en el crecimiento económico del Perú, años 2006 - 2017", confirma que efectivamente tanto el crecimiento económico de la nación como las exportaciones que son realizadas por el sector agropecuario están relacionadas, repercutiendo de manera directa la una sobre la otra; además, basándose en la información obtenida se pudo afirmar que las entidades gubernamentales realizan diversos esfuerzos porque haya un incremento en las exportaciones, sobre todo las no tradicionales, a través de la integración comercial y las políticas públicas. Por lo que se pudo llegar a la conclusión, de que entre las exportaciones que son tradicionales como las que no son tradicionales y el crecimiento de la economía, existe una relación que es directa. En ese sentido, se recomendó prestar mayor atención a los productores exportadores y a sus productos, para impulsar su crecimiento mediante apoyo logístico, de gestión y tecnología para que tengan mayor impacto económico.

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

Suarez (2016) en su tesis denominada "Modelo de negocio para la exportación de productos agroindustriales caso: Arándanos Socabaya –Arequipa", explica por medio de una propuesta de modelo de negocio innovador, que los productores de arándanos ubicados en el sur del país pueden incursionar con éxito en el mercado internacional, siempre y cuando desarrollen estrategias diferenciales que les permita crecer y permanecer en dicho mercado por un periodo largo de tiempo, además se señala que un modelo de negocio asociativo concebido de manera correcta por los pequeños y medianos productores, puede brindar estrategias competitivas que les deje incrementar la eficacia y eficiencia de sus empresas. Como conclusión se pudo destacar que, basándonos en la validación y evaluación económica del proyecto, son positivos los indicadores para los inversionistas, proyectando la recuperación de su inversión entre el cuarto y sexto año, por lo que se recomienda a los empresarios peruanos de arándanos aumentar los volúmenes de exportación en sociedad con otros agroexportadores, con el fin de que se reduzcan los costos de envío, y así poder obtener mayores ingresos para la empresa.

Molina (2019) tituló su trabajo investigación "Repercusión de los costos ocultos logísticos en la rentabilidad de la empresa Majes Tradición S.A.C. Arequipa 2013 – 2017", la cual, en una investigación transversal, con un nivel explicativo y diseño no experimental, se analizó y evaluó los costos logísticos ocultos que afectan a la entidad objeto de estudio y la rentabilidad de esta. Con la información obtenida, logró concluir que al momento de realizarse el estudio, la empresa contaba con una rentabilidad de 46.15% con una tendencia a incrementarse hasta en un 8% más en los siguientes años, pero los costos ocultos impactan en su rentabilidad en distintas proporciones, por ejemplo, los costos por almacenar inventarios obsoletos, costos por atención de reservas, costos por órdenes de compra que se dan de imprevisto y el costo por la ruptura del stock por mencionar algunas. Por ello, en base a la investigación se sugirió añadir y mejorar nuevos procedimientos y procesos en el área logística en cuanto a almacenamiento, aprovisionamiento, catalogación, control de inventarios y distribución, a fin de maximizar la rentabilidad, pero para ello se consideró importante implementar nuevos sistemas informáticos y capacitación constante del personal para poder llevar a cabo los objetivos de la entidad.

1.5.1.2.Antecedentes nacionales:

En Lima, Salas (2020) nombro su investigación como: "Agroexportaciones no

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

tradicionales y su contribución al desarrollo económico peruano", en donde se estudia cómo las exportaciones producto de la agricultura peruana han tenido influencia en el desarrollo económico del país a lo largo del tiempo, puesto que se afirma que en la actualidad muchos de estos productos se han presentado interesantes para el mercado internacional, tales como los espárragos, las paltas, los arándanos, entre otros; por ende, han contribuido con el crecimiento de muchos productores no tradicionales, incidiendo de manera positiva en la mejora económica de diversas familias peruanas. En conclusión, se pudo evidenciar que Perú es el primer productor de espárragos a nivel mundial, estando los mayores productos en la región costera del país, en el caso de la palta hass, el país es el segundo productor luego de México, lo que representa un negocio altamente rentable no solo para los exportadores sino también para el Gobierno.

También en Lima, Pérez (2018) denomina a su trabajo "Influencia del drawback en las exportaciones no tradicionales del Perú (1990 - 2013)", que busca profundizar en el tratamiento del drawback como un medio para aumentar el ánimo de exportación en las empresas. Para obtener los datos del estudio se hizo uso de una encuesta que estaba dirigida tanto directivos como a colaboradores de empresas que principalmente están beneficiadas por el drawback en el país y posteriormente a la discusión de la información que se ha obtenido como resultado, se pudo concluir, que bajo este régimen, las exportaciones no tradicionales han crecido favorablemente siendo los sectores más influenciados el pesquero, químico y la agroindustria, por lo que se afirma que si las empresas no realizan el uso del drawback, estas se verían perjudicadas económicamente, y como consecuencia de ello, aumentarían los costos de exportación, lo que por consiguiente representaría más gasto a la empresa; es decir, disminuye la rentabilidad y a su vez lo competitivos que pueden ser los productos en mercados extranjeros.

En San Martín, Gil (2019) denomina a su estudio "Costos logísticos de las exportaciones de cacao de la Cooperativa Agraria Allima Cacao Limitada en el año 2017", donde buscando recolectar datos se encuestaron a 81 proveedores de cacao de la zona, y además se realizó la ficha de análisis documental con la información brindada por los profesionales del equipo técnico de la empresa, los cuales incluían la información mensual del periodo estudiado. El resultado que se obtuvo fue, que en el proceso por el cual se exporta el cacao, los costos logísticos son excesivos, lo cual hace que menos productores se animen a asociarse a las empresas que acopian este producto y, en consecuencia, se afecta de manera significativa la rentabilidad de las entidades en el rubro

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

del cacao. En ese sentido, se recomienda a las exportadoras de cacao optar por mejores alternativas de captación de socios, además ampliar su cobertura geográfica, así como realizar acciones en beneficio de fidelizar a los proveedores, ya sea con capacitaciones técnicas que permitan a su vez, brindar una mejor calidad de productos y lograr reducir sobrecostos. También, se recomienda realizar convenios justos que representen seguridad en los precios de venta, lo cual se afirma que pueden ser atractivos para el productor y, además, brindarles mejores tasas de interés que permitan reducir los costos logísticos de las exportaciones.

1.5.1.3.Antecedentes internacionales

En Ecuador, Tapia (2019) titula a su estudio "Estudio de la cadena productiva y su impacto en la rentabilidad de las empresas florícolas en la provincia de Cotopaxi", donde después de revisar los antecedentes investigativos se evidenció que las empresas florícolas carecen de procesos para el control adecuado de la cadena productiva. Con el fin de recolectar información se realizó una encuesta, que estaba dirigida a las personas que intervienen en dichas empresas, dando como resultado que efectivamente, si las empresas del sector no cuentan con procesos personalizados en base a sus actividades, el impacto de la rentabilidad es negativo puesto que ello repercute de manera directa en el adecuado manejo de las decisiones empresariales por lo cual se reducen los ingresos. En ese sentido, se recomendó a las empresas florícolas realizar un estudio previo de los problemas que aqueja la región para de esa manera detectarlos y plantear posibles soluciones para obtener mejores resultados económicos.

En Colombia, Cruz et al. (2019) denominan a su artículo "Impacto de la exportación del aguacate Hass a países bajos y mercado chino", aquí nos explican un poco sobre el mercado holandés y porque es el mejor para la comercialización del aguacate Hass; sin embargo, los productores colombianos cuentan con una desventaja competitiva, puesto que en su gran mayoría no forman parte de un gremio o federación, lo que ocasiona que realicen su siembra y cosecha de manera intuitiva y no especializada. En tal sentido, la investigación recomienda a las entidades agroexportadoras captar a estos productores con el fin de brindarles capacitaciones técnicas durante todo el año, puesto que, a diferencia de otros países, en Colombia se produce palta hass todo el año, por lo que están en la capacidad de abastecer el mercado internacional, en ese sentido, es necesario que los agricultores puedan agregarle valor a su producto buscando obtener ganancias

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

superiores por sus respectivas ventas.

Hablando de los costos de exportación, se han realizado investigaciones profundas que abordan la problemática de estos en las Américas, como el caso del trabajo de Estevadeordal (2017), el cual se centra en el estudio de cómo estimular y generar crecimiento en el comercio internacional en los países de América, en los cuales por sus distintas características existe mucha disparidad en esta actividad.

1.5.2. Marco Conceptual

1.5.2.1.Costos de exportación

1.5.2.1.1. Definición de costos de exportación

La exportación es el proceso de vender y enviar bienes o servicios producidos en un país a un destino extranjero para su venta o distribución. Es una actividad fundamental en el comercio internacional y desempeña un papel importante en el crecimiento económico de los países. La exportación permite a las empresas expandir su alcance más allá de los mercados nacionales, llegar a nuevos clientes en otros países y aprovechar oportunidades de negocio en el extranjero. A través de la exportación, los productos y servicios pueden ser comercializados en diferentes culturas y economías, lo que brinda la posibilidad de aumentar los ingresos, crear empleo y mejorar la competitividad global de las empresas y la economía en general (Valencia et al., 2022).

Es así que los costos de exportación, se refieren a los gastos financieros y logísticos asociados con la venta y distribución de bienes y servicios a través de las fronteras internacionales. Estos costos pueden incluir tarifas aduaneras, impuestos de exportación, aranceles, seguros de carga, embalaje especializado, transporte internacional y documentación aduanera. En resumen, los costos de exportación son los desembolsos económicos necesarios para llevar a cabo y completar exitosamente una transacción de exportación (Torshizi y Gray, 2018); además, abarcan los gastos relacionados con la adaptación y cumplimiento de los requisitos y regulaciones de los mercados extranjeros. Esto puede incluir la certificación de productos, traducciones de etiquetas y documentación técnica, pruebas de cumplimiento de estándares internacionales, investigación de mercado, registros de patentes y marcas, entre otros. Estos costos adicionales están destinados a garantizar que los productos o servicios exportados

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

cumplan con los estándares y regulaciones locales de los mercados de destino (Kwok et al., 2019).

1.5.2.1.2. Importancia de la exportación

La exportación desempeña un papel fundamental en la economía de un país, brindando importantes beneficios y contribuciones. En primer lugar, la exportación impulsa el crecimiento económico al permitir que las empresas amplíen su mercado y alcancen clientes internacionales, lo que a su vez genera empleo y aumenta la producción. Además, la exportación fomenta la diversificación de la economía y reduce la dependencia de un solo sector o mercado interno, brindando estabilidad y fortaleza a la economía nacional. Asimismo, al generar ingresos en divisas extranjeras, la exportación contribuye al equilibrio de la balanza comercial y a la obtención de recursos financieros para invertir en el desarrollo de infraestructura, educación y salud, entre otros aspectos clave para el progreso y bienestar de la sociedad (Alvarado et al., 2020).

Existen diversos factores que hacen de la exportación un eje fundamental para la economía de un país; en ese sentido, Pérez (2018) a través de la Asociación de Exportaciones (ADEX), explica que la exportación tiene una influencia directa en la creación de empleo, la formalidad laboral, el aumento de la actividad económica, los salarios más altos para los trabajadores y otros aspectos relevantes. En el Perú, el crecimiento económico del sector exportador ha sido constante en los últimos años, puesto que más empresas se han dedicado a brindar este servicio debido a la gran demanda existente, tal y como lo señala Torres (2020), quien asegura que el sector exportador es uno de los elementos principales que conforman el Producto Bruto Interno (PBI), y en el caso de Perú, en el año 2019 representó aproximadamente el 27% del PBI. Durante las últimas dos décadas, este sector ha experimentado un notable crecimiento, además añade que del año 2000 al 2019 el PBI del sector aumentó aproximadamente en siete (7) veces.

Otros autores que resaltan la importancia de la exportación en el país son Valenzuela et al. (2019), quienes aseguran que el auge de las exportaciones en el Perú nació a partir del año 1995, a raíz de la estabilidad económica que brindó el Alberto Fujimori en su gobierno desde 1990 hasta el 2000 luego del gobierno de Alan García, que llevó al país a la superinflación. Estos últimos años, el crecimiento económico de la nación comparándolo con otros países de la región ha sido envidiable, y se puede decir que la

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

estabilidad económica se ha conservado hasta el momento.; sin embargo, por los acontecimientos sucedidos a raíz de la COVID – 19 en el año 2020, la producción interna del Perú se ha visto gravemente perjudicada, pero es necesario aclarar que es un hecho sin precedentes que no desmerita el crecimiento del sector durante los últimos años.

Por lo expuesto, se puede afirmar que las exportaciones son muy importantes en la economía nacional, lo cual no solo favorece a los empresarios, sino que genera puestos de trabajo, lo cual brinda una calidad de vida mejor en las familias peruanas, pudiendo estos ser trabajadores de las empresas y en el caso de la agroexportación, a los agricultores que son la base fundamental para que las empresas dedicadas a la exportación puedan brindar al mercado internacional los productos agrícolas que genera el país, como por ejemplo los espárragos, la quinua, los arándanos, la granada, la alcachofa, la palta, entre otros.

1.5.2.1.3. Modelos teóricos de los costos de exportación

Teoría del comercio internacional

A diferencia de Adam Smith, los economistas clásicos que le sucedieron comenzaron a abordar el comercio internacional desde la perspectiva de la división geográfica del trabajo. Torrens argumentó que tanto la división mecánica del trabajo como la división territorial mejoran con el comercio exterior, pero él se centró principalmente en esta última. Después de Torrens, la división mecánica del trabajo fue en gran medida pasada por alto en las teorías sobre el comercio internacional. David Ricardo subrayó la importancia de la división geográfica, sosteniendo que se podrían producir más bienes a través de una asignación más eficiente de la mano de obra, permitiendo que cada nación se especializara en la producción de artículos para los cuales su clima, ubicación y otras ventajas naturales o artificiales fueran apropiadas (Schumacher, 2020).

Teoría de lo ventaja comparativa

El argumento central de Ricardo es que la eliminación de la protección arancelaria conduciría a un desplazamiento de recursos desde la producción de bienes con costos elevados hacia la producción de bienes con costos más bajos, lo que resultaría en un

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

aumento de la productividad económica. Su concepto de ventaja comparativa, que respalda un modelo de libre comercio, a menudo se utiliza implícitamente en favor del laissez-faire económico (Morales, 2023). La protección arancelaria se considera una barrera que obstaculiza el flujo libre de las fuerzas del mercado. La noción de ventaja comparativa de Ricardo no se basa en la comparación de los precios de mercado en términos monetarios, sino en los costos reales (que incluyen mano de obra y otros recursos) de la producción de diferentes bienes dentro de una nación. A diferencia de los economistas neoclásicos, David Ricardo fundamentó sus argumentos en la teoría del valor basada en el trabajo como fuente de valor económico (Siddiqui, 2018)

1.5.2.1.4. Definición de indicadores y sub indicadores de costos de exportación

Costos de gestión financiera

Se refieren a los gastos y cargos asociados con las actividades financieras y de gestión en una empresa. Estos costos incluyen una variedad de elementos relacionados con la administración de los recursos financieros de la organización, como los honorarios de asesores financieros o contables, los costos de contratación de personal especializado en finanzas, los gastos de software y tecnología financiera, los costos de auditorías externas, los intereses y comisiones bancarias, los seguros relacionados con riesgos financieros, así como cualquier otro gasto administrativo relacionado con las funciones de contabilidad, tesorería, control de costos y gestión financiera en general (Udoh, 2022). Estos costos son necesarios para mantener y optimizar la salud financiera de la empresa, asegurando una adecuada planificación, control y gestión de los recursos monetarios de la organización (Karpáč y Bartosova, 2020).

Costos de capital: se refiere al costo asociado con la financiación de las operaciones de exportación. Cuando una empresa exporta productos, puede incurrir en varios costos relacionados con la obtención de fondos para financiar la producción, el transporte y otros gastos relacionados con la exportación (Li, 2019)

Costos de seguro: se refiere al gasto asociado con la contratación de pólizas de seguros para cubrir los riesgos y pérdidas que pueden ocurrir durante el proceso de exportación de mercancías. El costo del seguro es una parte importante de los costos totales de exportación y puede variar según diversos factores, como el valor de las mercancías, el destino de la exportación, el tipo de mercancías, el medio de transporte

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

utilizado y las condiciones de mercado (Camisón y Clemente, 2018).

Costos de transporte

Los costos de transporte, son considerados como los gastos y cargos asociados con el traslado de mercancías o bienes desde un lugar de origen hasta un destino final. Estos costos incluyen una variedad de elementos, como el flete, que es el costo del transporte propiamente dicho, ya sea por carretera, ferrocarril, mar o aire. Además del flete, los costos de transporte pueden incluir tarifas de embalaje, manipulación de carga, seguros de transporte, costos de almacenamiento temporal, peajes y otros gastos relacionados con el movimiento físico de los bienes (López y Pardo, 2019). Los costos de transporte varían según la distancia, el tipo de carga, la urgencia de entrega, las características del transporte y los acuerdos contractuales entre las partes involucradas. Estos costos son un componente significativo en la cadena de suministro y deben considerarse al calcular los precios de los productos, la rentabilidad de las operaciones y la planificación logística (Marinucci, 2021).

Costos de derechos: se refieren a los gastos asociados con los derechos de aduana o aranceles que se deben pagar por la importación o exportación de mercancías. Estos derechos son impuestos que los gobiernos cobran a las mercancías que cruzan las fronteras y pueden ser un componente significativo de los costos de transporte, ya que afectan el precio final de los bienes importados o exportados (Noureen y Mahmood, 2022).

Costos de licencias: no se refiere específicamente a un gasto relacionado con el transporte en sí mismo, sino más bien a los gastos asociados con la obtención de las licencias o permisos necesarios para llevar a cabo la exportación de ciertos productos o para cumplir con regulaciones gubernamentales y aduaneras específicas (Noureen y Mahmood, 2022).

Costos de almacenamiento

Se refiere a los gastos asociados con la conservación y manejo de inventarios o mercancías en un lugar de almacenamiento durante un período determinado (Guardián y Trujillo, 2019). Estos costos incluyen una variedad de elementos, como el alquiler o

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

propiedad del espacio de almacenamiento, los costos de mantenimiento y limpieza de las instalaciones, los seguros de los productos almacenados, los gastos de seguridad y vigilancia, los costos de manipulación y etiquetado de los productos, así como cualquier otro gasto relacionado con el almacenamiento y control de inventarios, como la depreciación de equipos o sistemas de almacenamiento (Vásquez y Tonon, 2021).

Costos de pérdidas: se refiere a los gastos relacionados con la posible pérdida de mercancías almacenadas que pueden ocurrir mientras las mercancías están en espera antes de su exportación. Estas pérdidas pueden deberse a diversos factores, como daños, deterioro, robo o pérdida de valor debido a la obsolescencia (Vásquez y Tonon, 2021).

Costos de manejo: se refiere a los gastos asociados con la gestión y manipulación de las mercancías almacenadas mientras están en espera antes de ser exportadas. Estos costos se relacionan con todas las actividades involucradas en el almacenamiento y la administración de inventario, desde la recepción de las mercancías hasta su envío final (Vásquez y Tonon, 2021).

Costos de preparación

Son gastos asociados con la adecuación y organización de productos y documentación para el envío internacional. Incluyen la preparación de documentación de exportación, empaque y embalaje, etiquetado, inspección de calidad, selección de pedidos y el cumplimiento de regulaciones específicas del país de destino. Estos costos son esenciales para garantizar que las mercancías estén en conformidad con los requisitos legales y de calidad, y listas para el envío sin problemas, asegurando así el éxito en la exportación (Chen et al., 2019).

Costos de embarque: se refieren a los gastos asociados con el proceso de carga y envío de mercancías desde el lugar de origen (país de exportación) hasta el lugar de destino (país de importación) durante una operación de exportación. Estos costos pueden variar ampliamente según diversos factores, como el tipo de mercancía, la ruta de transporte, el medio de transporte utilizado (marítimo, aéreo, terrestre, ferroviario, etc.) y los servicios adicionales requeridos (Chen y Juvenal, 2022).

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

Costos de embalaje: se refieren a los gastos relacionados con el diseño, la creación y la preparación de los materiales y envases utilizados para proteger y presentar productos con el objetivo de garantizar su integridad y calidad durante el transporte, almacenamiento y entrega al cliente final (Chen y Juvenal, 2022).

1.5.2.1.5. Beneficios tributarios de las empresas exportadoras

Las empresas exportadoras pueden beneficiarse de una serie de ventajas fiscales y tributarias que incentivan y promueven su actividad en los mercados internacionales. En primer lugar, muchas jurisdicciones ofrecen exenciones o reducciones de impuestos sobre las ganancias generadas por las exportaciones. Estos beneficios pueden incluir regímenes especiales de impuestos sobre la renta, como tasas impositivas preferenciales para los ingresos derivados de las exportaciones o la posibilidad de aplicar deducciones fiscales relacionadas con los gastos asociados a la exportación. Esto permite a las empresas exportadoras retener un mayor porcentaje de sus ingresos y reinvertirlos en la expansión de sus operaciones, la mejora de la competitividad y la búsqueda de nuevos mercados (Huamán, 2018).

Además de los beneficios fiscales directos, las empresas exportadoras pueden acceder a regímenes aduaneros especiales que reducen o eliminan los impuestos y aranceles sobre las mercancías destinadas a la exportación. Estos regímenes incluyen áreas de libre comercio, zonas francas o zonas económicas especiales, donde se otorgan beneficios aduaneros como la suspensión de impuestos de importación, el diferimiento de los pagos o la simplificación de los trámites aduaneros. Estos beneficios permiten a las empresas exportadoras reducir los costos logísticos y aumentar su competitividad en los mercados internacionales al ofrecer precios más atractivos (Tuesta et al., 2021).

En Perú, las empresas exportadoras cuentan con beneficios tributarios, a fin de incentivar la comercialización de productos nacionales al mercado internacional, tal y como lo señala el Sistema Integrado de Información de Comercio Exterior (2021), comúnmente denominado SIICEX; donde indica que nuestro país, no se aplican impuestos a la exportación de bienes. Además, las empresas que se dedican a la exportación pueden aprovechar dos beneficios fiscales, conocidos como la devolución del Impuesto General a las Ventas (IGV) y el Drawback. La devolución del IGV se solicita a través de trámites realizados ante la SUNAT, mientras que el Drawback se tramita

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

directamente ante la aduana.

Por lo que se concluye que las empresas peruanas dedicadas a la exportación cuentan con el drawback y la devolución del IGV dependiendo del rubro específico, como beneficio tributario. A continuación, se proceden a detallar los dos (02) beneficios tributarios:

a) Devolución del IGV

Se refiere al mecanismo mediante el cual las empresas que realizan exportaciones pueden solicitar la devolución del Impuesto General a las Ventas (IGV) que hayan pagado en las etapas previas de producción y comercialización de los bienes o servicios exportados. Este beneficio busca evitar la acumulación del IGV en la cadena de producción y favorecer la competitividad de las empresas exportadoras (Superintendencia Nacional de Administración Tributaria [SUNAT], 2023).

En este caso es necesario citar a Villar (2017), quien explica de manera clara que el tratamiento tributario de este beneficio, señalando que es un proceso mediante el cual se reembolsa a los exportadores el Impuesto General a las Ventas (IGV) que han pagado durante la producción de sus productos. Esta devolución tiene como objetivo corregir los desequilibrios generados durante la cadena productiva, ya que las empresas exportadoras venden sus productos fuera del país sin incluir el IGV. Sin embargo, al adquirir insumos o servicios en el territorio nacional, deben pagar el IGV a sus proveedores, por lo que necesitan gestionar la devolución de estos pagos a través de trámites específicos.

b) Drawback

El régimen aduanero conocido como "Drawback" permite la devolución total o parcial de los derechos de importación que se aplican a las mercancías que fueron incluidas o utilizadas en la producción de bienes exportados. Este mecanismo tiene como objetivo impulsar las exportaciones y fomentar el crecimiento económico en muchos países. Las políticas de promoción de exportaciones adoptadas por los gobiernos pueden incluir diversas medidas, como la provisión de bienes públicos, la implementación de políticas cambiarias, la asistencia financiera y crediticia, así como servicios no financieros como marketing y publicidad. Además, estas políticas también pueden contemplar la devolución o exención de derechos sobre las mercancías importadas, lo que brinda

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM
UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

incentivos adicionales a las empresas exportadoras (López, 2022).

El drawback o Procedimiento Simplificado de Devolución de Derechos Arancelarios se ha convertido en un método muy utilizado por las empresas, tanto individuales como corporativas, que fabrican productos dentro del país y luego los envían al extranjero. Este sistema permite a los exportadores adquirir una ventaja monetaria equivalente a una determinada parte del valor de las mercancías si se cumplen determinados requisitos previos (Alva y Álvarez, 2019).

Documentos que se adjuntan a la solicitud del Drawback:

- Factura de Exportación
- BL
- Nota de Crédito o Nota de Debito
- DAM (Declaración de Adquisición de Mercancías)
- Factura servicio de producción por encargo
- Factura compra del material de embalaje
- Guía de remisión correspondiente a la factura de la compra del material de embalaje
- Declaración jurada del proveedor del material de embalaje.

Si la aduana hace alguna observación te puede pedir que presentes otros documentos como factura y guía de remisión de la compra de la materia prima, etc.

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

1.5.2.1.6. Regímenes de exportación

Son normativas y disposiciones establecidas por los países para regular y facilitar las operaciones de exportación de bienes y servicios. Estos regímenes proporcionan un marco legal y administrativo que define los derechos, obligaciones y procedimientos que deben seguir tanto las empresas exportadoras como las autoridades aduaneras y fiscales (Muñoz, 2019). Es así, que existen dos (02)regímenes de exportación: exportaciones definitivas y exportaciones temporales, las cuales se detallan a continuación:

a) Régimen aduanero definitivo

Sobre la definición de régimen definitivo, la SUNAT (2020) señala que es el procedimiento aduanero mediante el cual las mercancías nacionales o nacionalizadas pueden salir del territorio aduanero con el fin de ser utilizadas o consumidas de manera permanente en el extranjero. En este régimen, no se aplican impuestos o tributos sobre la exportación, lo que permite que las mercancías puedan ser enviadas al exterior sin incurrir en cargas fiscales adicionales. Siendo ello así, existen factores a tener en cuenta para el tratamiento de este régimen, como, por ejemplo:

- Respecto a plazos, el exportador o consignante y las mercancías

Las mercancías que ya han sido embarcadas cuentan con un tiempo de 30 días calendario que van a ser contabilizados desde el día siguiente de la numeración de la declaración para regularizar los trámites correspondientes de acuerdo al procedimiento específico, según sea el caso particular del bien objeto de exportación.

- Respecto a la regularización

En este caso, se asegura que, desde el día posterior a la fecha en que se terminó del embarque, la empresa exportadora cuenta con treinta (30) días hábiles para realizar la regularización. Además, se añade que podrán realizar la exportación personas tanto jurídicas como naturales que cuenten con Registro Único de Contribuyentes (RUC), y que, de manera excepcional, pueden llevar a cabo la exportación con documentos que puedan identificarlos personalmente como Pasaporte, DNI o Carné de extranjería. Es necesario tener en cuenta que cualquier mercancía puede ser exportable, excepto las mercancías prohibidas taxativamente. En el caso de las mercancías restringidas, es necesaria la presencia de autorizaciones correspondientes, como lo son lospermisos,

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

licencias y otro tipo de documento que requiera la autoridad.

Es importante tener en cuenta la documentación para realizar la exportación definitiva; se debe contar con la declaración, el documento de transporte, el comprobante de venta físico o electrónico el cual puede ser factura o boleta para ser aceptado por la Administración Tributaria, las mercancías restringidas, y algún otro documento pertinente que acredite el origen de la mercadería. Así mismo, es oportuno agregar que, al hablar de exportaciones definitivas, contamos con dos tipos de exportaciones definitivas: Primero está la que es típica, es decir cuando las mercaderías salen físicamente del territorio nacional con rumbo a otro país y luego tenemos a los CETICOS que es cuando ingresan mercaderías del territorio patrio con dirección a los Centros de Exportación, Transformación, Industria, Comercialización y Servicios y posteriormente exportarse hacia el extranjero.

b) Régimen aduanero temporal

Es un procedimiento aduanero que permite la importación o exportación de bienes con carácter temporal y limitado en el tiempo. En este régimen, los bienes ingresan o salen del territorio aduanero con el propósito de ser utilizados en una actividad específica por un período determinado, y posteriormente son reexportados o retornados al país de origen (SUNAT, 2020). De manera técnica, el Procedimiento General de Exportación Temporal para Reimportación en el Mismo Estado y Exportación Temporal para Perfeccionamiento contenido en el INTA-PG.05 la, el cual es interpretado por SUNAT (2020) señala que la exportación temporal abarca un régimen aduanero que permite la exportación o reimportación temporal de bienes en las mismas condiciones en las que fueron exportados. Además, se menciona la exportación temporal para trámites de exportación. En el caso de la exportación o reimportación temporal en las mismas condiciones, no es necesario reimportar los bienes bajo este régimen, pero se deben pagar los derechos de aduana y otros impuestos especiales y recargos aplicables a las importaciones correspondientemente.

La exportación temporal para perfeccionamiento es un régimen aduanero que autoriza la salida del territorio aduanero de bienes nacionales o nacionalizados con el propósito de someterlos a procesos de transformación, elaboración o reparación. Posteriormente, estos bienes son reimportados como productos compensadores dentro de

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

un plazo específico, este régimen permite la salida temporal de los bienes y su posterior retorno al territorio aduanero como productos compensadores, cumpliendo con los requisitos y plazos establecidos (SUNAT, 2020), siendo el periodo máximo de doce meses que son computados desde la fecha del embarque, según el Art. 77 de la Ley General de Aduanas.

Sobre el cambio o reparación, las exportaciones temporales para trámite se refieren a las modificaciones o reparaciones de mercancías que son propiedad del Estado pero que presentan defectos o no cumplen con los requisitos del importador. Estas exportaciones se consideran válidas siempre y cuando se realicen dentro de los doce (12) meses siguientes al número de declaración de importación. En resumen, este régimen permite realizar alteraciones o reparaciones temporales en mercancías estatales exportadas, en un plazo determinado y bajo ciertas condiciones específicas establecidas por las autoridades (SUNAT, 2020)

1.5.2.2.Rentabilidad

1.5.2.2.1. Concepto de rentabilidad

La rentabilidad se refiere a los beneficios netos que una empresa obtiene a partir de sus ingresos, descontando todos los costos incurridos durante un período de tiempo específico. Es un indicador utilizado para evaluar la eficiencia y el éxito financiero de una empresa al comparar sus ganancias con sus gastos (Jayathilaka, 2020). Este indicador global y completo permite evaluar la capacidad de una empresa para generar ganancias y financiar sus operaciones a través del análisis financiero. El análisis de rentabilidad brinda a los gerentes una evaluación de la situación financiera de la empresa, lo que les ayuda a tomar decisiones acertadas. Es importante tener en cuenta que tomar decisiones equivocadas puede generar problemas significativos que afectarían negativamente las finanzas de la empresa. Por lo tanto, para mejorar la situación económica de la empresa, es esencial comprender y gestionar eficientemente la rentabilidad (Aguirre et al., 2020).

1.5.2.2.2. Modelo teórico de la rentabilidad

Teoría de la estructura eficiente

Tanto la hipótesis de eficiencia de escala como la hipótesis de eficiencia X son conceptos clave dentro de la teoría de la estructura eficiente. La hipótesis de eficiencia X

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

plantea que una gestión más efectiva puede resultar en un mejor control de los costos, permitiendo a las empresas obtener ventajas competitivas. Por otro lado, la Hipótesis de Eficiencia sostiene que las empresas que operan de manera más eficiente que sus competidores pueden lograr mayores ganancias debido a costos operativos más bajos, lo que puede llevar a una mayor cuota de mercado y una mayor concentración en el mercado. Sin embargo, es importante señalar que la relación entre eficiencia, estructura del mercado y rendimiento es compleja, y la eficiencia se considera un factor crucial para la competitividad y rentabilidad empresarial, respaldada por una serie de capacidades y recursos clave, como el conocimiento, la capacidad de aprendizaje y el capital humano sólido (Sayegh y Afentaous, 2022).

Teoría de la visión basada en los recursos

La teoría de la Visión Basada en Recursos (VBR) es un enfoque estratégico que argumenta que una empresa puede ganar una ventaja competitiva y alcanzar un mayor éxito al aprovechar sus recursos internos y capacidades distintivas. Esta idea fue inicialmente propuesta por Penrose y se centra en analizar los activos y habilidades únicas de una empresa, reconociendo que estos recursos pueden no ser fácilmente transferibles entre organizaciones. Para evaluar la valía de estos recursos y lograr una ventaja competitiva sostenible, se aplica el sistema VRIN, que se enfoca en si los recursos son Valiosos, Raros, Inimitables y No Sustituibles. A pesar de sus limitaciones, como su enfoque estático y la falta de consideración del entorno empresarial en constante cambio, la teoría VRIN ha sido objeto de extensa investigación y adaptaciones, incluyendo la inclusión de capacidades dinámicas y el análisis de cómo las empresas utilizan sus recursos a lo largo de su ciclo de vida (Chen et al., 2021).

1.5.2.2.3. Importancia del análisis de la rentabilidad

Es esencial comprender las métricas de rentabilidad, y dos de las más comunes son el beneficio de explotación y el beneficio neto. Comprender el significado de ambas métricas y su relación es fundamental para cualquier empresa que busque aumentar el valor de sus acciones y maximizar la riqueza de sus accionistas. La rentabilidad juega un papel clave en los negocios, ya que refleja el éxito de la gestión, atrae a los inversores, satisface a los accionistas y asegura la sostenibilidad de la empresa (Jayathilaka, 2020). Evaluar el éxito de una empresa implica considerar su rentabilidad, que analiza las

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

ganancias en relación con las inversiones realizadas en activos, capital y ventas. Aumentar la rentabilidad es un objetivo primordial para las empresas, especialmente en la economía global en la que nos encontramos (Nguyen y Nguyen, 2020).

1.5.2.2.4. Definición de indicadores de la rentabilidad

Rentabilidad financiera

Se refiere al rendimiento obtenido a través de las inversiones realizadas por las empresas. A diferencia de la rentabilidad económica, la rentabilidad financiera no tiene en cuenta los préstamos o deudas utilizados para generar beneficios (Rojas, 2020). Además, es importante destacar que la rentabilidad se calcula en base al beneficio neto. El rendimiento de los fondos propios (ROE) se calcula utilizando el beneficio neto después de tener en cuenta todos los costes e impuestos. Esta cifra refleja la parte de los ingresos que la empresa puede utilizar para reinvertir en sí misma (constitución de reservas) o para pagar a los accionistas (dividendos) si es positiva. Si se compara con los fondos propios, se interpreta como el rendimiento para los accionistas, es decir, muestra el beneficio que obtendrán de sus inversiones (Iturrioz et al., 2022). El ROE representa el punto de partida del análisis económico y financiero desde la perspectiva de un inversor existente o potencial. El valor añadido para el propietario solo se crea cuando el ROE es mayor que el costo del capital.

Utilidad antes de intereses: es un indicador financiero que representa la ganancia o beneficio que una empresa obtiene antes de deducir los gastos e intereses relacionados con la financiación de su operación (Anuruddika y Jayathilaka, 2020).

Total de patrimonio: se refiere al valor total de los activos que posee una entidad (como una empresa o una persona) después de deducir todas sus deudas y obligaciones. En otras palabras, es la diferencia entre los activos y los pasivos de la entidad, y representa el valor neto o la riqueza neta (Vergara y Chión, 2021).

Rentabilidad económica

Es un indicador que evalúa el rendimiento de una empresa en relación a sus inversiones y recursos económicos. Se expresa como un porcentaje y refleja la capacidad de la empresa para generar ingresos a partir de sus activos. Idealmente, se espera que sea

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

positivo (a menos que haya pérdidas operativas) y se busque que sea lo más alto posible, lo que indica una mayor eficiencia en la generación de recursos disponibles (Iturrioz et al., 2022).

Utilidad antes de intereses e impuestos: es un indicador financiero que representa la ganancia o beneficio que una empresa genera a partir de sus operaciones comerciales antes de deducir los gastos relacionados con intereses y los impuestos sobre las ganancias (Anuruddika y Jayathilaka, 2020).

Total de activos: se refiere al valor total de todos los bienes y recursos económicos que posee una entidad en un momento dado. Estos activos representan los recursos que una empresa, individuo u organización tiene a su disposición y que se pueden utilizar para generar ingresos o para otros fines (Anuruddika y Jayathilaka, 2020).

1.5.2.2.5. Componentes de rentabilidad que permiten un mejor entendimiento

Indicadores de rentabilidad: son medidas financieras utilizadas para evaluar la eficiencia y el rendimiento de una empresa en términos de generación de beneficios. Estos indicadores proporcionan información clave sobre la capacidad de una empresa para generar ganancias a partir de sus operaciones y activo (Clahorran et al., 2021).

Valor Económico Agregado (EVA): Es un indicador financiero que mide la creación de valor de una empresa. Representa la diferencia entre el beneficio neto generado por la empresa y el costo de los recursos utilizados para generar esos beneficios, teniendo en cuenta tanto los costos explícitos como los costos implícitos del capital invertido. En otras palabras, el EVA evalúa cuánto valor adicional se ha creado por encima de los costos de capital requeridos para mantener las operaciones de la empresa (Ceballos et al., 2021).

Tasa Interna de Retorno (TIR): Es una medida financiera utilizada para evaluar la rentabilidad de una inversión o proyecto. Representa la tasa de rendimiento que iguala el valor presente neto (VPN) de los flujos de efectivo futuros de un proyecto a cero. En otras palabras, es la tasa de interés a la cual el valor actual de las entradas de efectivo es igual al valor actual de las salidas de efectivo (Simisterra et al., 2018).

Indicadores de Beneficios Económicos: El INEI (2021) brinda un claro concepto

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

acerca de los indicadores de los beneficios económicos, el cual las relaciones entre dos o más elementos de cuenta se utilizan para comparar el rendimiento financiero de una empresa con su historial y los promedios de la industria; en otras palabras, estos indicadores reflejan que tan capaces son las entidades para poder llevar a cabo sus compromisos a largo y corto plazo, además refleja su rentabilidad y el valor de sus acciones en elmercado. A través de estos indicadores, los empresarios pueden tomar mejores decisiones a fin administrar de manera eficaz los recursos que posee la entidad.

1.6.Objetivo

a) Objetivo General

Determinar cuál es el impacto de los costos de exportación en la rentabilidadde las empresas agroexportadoras: Caso Agrícola Arequipa E.I.R.L., 2019-2021.

b) Objetivos Específicos

- Calcular el impacto de los costos de gestión financiera en la rentabilidad de la empresa agroexportadora Agrícola Arequipa E.I.R.L., 2019-2021.
- Calcular el impacto de los costos de transporte en la rentabilidad de la empresa agroexportadora Agrícola Arequipa E.I.R.L., 2019-2021.
- Calcular el impacto de los costos de almacenamiento en la rentabilidad de la empresa agroexportadora Agrícola Arequipa E.I.R.L., 2019-2021.
- Calcular el impacto de los costos de preparación en la rentabilidad de la empresa agroexportadora Agrícola Arequipa E.I.R.L., 2019-2021

1.7.Hipótesis

1.7.1. Hipótesis General

Los costos de exportación generan un impacto significativo en la rentabilidad de la empresa agroexportadora Agrícola Arequipa E.I.R.L., 2019-2021.

1.7.2. Hipótesis Específicas

- Los costos de gestión financiera tienen un impacto significativo en la rentabilidad

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE
TESIS UCSM

UNIVERSIDAD
CATÓLICA
DE SANTA MARÍA

de la empresa agroexportadora Agrícola Arequipa E.I.R.L., 2019-2021.

- Los costos de transporte tienen un impacto significativo en la rentabilidad de la empresa agroexportadora Agrícola Arequipa E.I.R.L., 2019-2021.

- Los costos de almacenamiento tienen un impacto significativo en la rentabilidad de la empresa agroexportadora Agrícola Arequipa E.I.R.L., 2019-2021.

- Los costos de preparación tienen un impacto significativo en la rentabilidad de la empresa agroexportadora Agrícola Arequipa E.I.R.L., 2019-2021.

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE
TESIS UCSM

UNIVERSIDAD
CATÓLICA
DE SANTA MARÍA

CAPITULO II

2. PLANTEAMIENTO OPERACIONAL

2.1.Técnicas, instrumentos y materiales de verificación

2.1.1. Técnicas

Análisis documental

2.1.2. Instrumentos

Fichas de análisis documental.

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM
UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

2.1.3. Matriz de consistencia: variables, indicadores, sub indicadores, técnicas, instrumentos, aplicación, instrumento/íte

Tabla 2

Matriz de consistencia

Variables	Indicadores	Sub indicadores	Técnica	Instrumentos	Aplicación del instrumento
1. V.I. Costos de exportación	1.1 Costos de gestión financiera.	1.1.1. Costos de capital. 1.1.2. Costos de seguro.	Análisis documental	Ficha de análisis documental	La información objetiva obtenida de la empresa se analizará utilizando el software Microsoft Excel así como otros similares.
	1.2 Costos de transporte	1.2.1. Costos de derechos. 1.2.2. Costos de licencias.			
	1.3 Costos de almacenamiento	1.3.1. Costos de pérdidas. 1.3.2 Costos de manejo			
	1.4 Costos de preparación	1.4.1. Costos de embarque. 1.4.2. Costos de embalaje			
2. V.D. Rentabilidad	2.2.1. Rentabilidad económica.	2.1.1. Utilidad antes de intereses e impuestos 2.1.2. Total de activos.	Análisis documental	Ficha de análisis documental	La información objetiva obtenida de la empresa se analizará utilizando el software Microsoft Excel así como otros similares.
	2. 2.2 Rentabilidad financiera.	2.2.1. Utilidad antes de intereses. 2.2.2. Total de patrimonio.			

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

2.2. Campo de verificación

2.2.1. Ubicación Espacial

Arequipa, Perú.

2.2.2. Ubicación Temporal

Año 2019-2021.

2.2.3. Unidades de Estudio: Universo y población, muestra y procedimientos de muestreo, estratificación de la muestra

a) Universo

Es la Empresa Agrícola Arequipa E.I.R.L., ya que al ser un estudio de caso solo existe una unidad de estudio.

b) Muestra

Se estudió todo el universo, que es la empresa Agrícola Arequipa E.I.R.L.

c) Procedimientos de muestreo

En este trabajo no es necesario un muestreo al ser una investigación de caso, por ello se tomó una única unidad de estudio.

2.3. Estrategia de recolección de datos

2.3.1. Organización

La información que fue recolectada para ejecutar esta investigación estuvo constituida principalmente por información contable, financiera y tributaria de la empresa Agrícola Arequipa E.I.R.L, la misma que fue solicitada a la gerencia de manera formal para posteriormente ser analizada. Dicha información fue obtenida por medio de los sistemas informáticos de la empresa en los que se encuentra alojada y ya se ha sostenido una conversación previa con el gerente, quien manifiesta estar de acuerdo con permitir el uso de la información de la empresa para este trabajo.

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

2.3.2. Recursos

2.3.2.1.Recursos humanos

Se utilizó el conocimiento, experiencia en el tema y horas de dedicación a la investigación de los bachilleres Miguel Carlos Dávila Castillo y Luis Daniel Villegas Diaz.

2.3.2.2.Recursos físicos

- Dos (02) laptops para procesar la información y redactar la tesis.
- Una (01) impresora para imprimir y revisar partes puntuales del trabajo.

2.3.2.3.Recursos financieros

- Pasajes a la empresa para recolectar información: S/ 500.
- Impresiones: S/ 200.

No fue necesaria la validación del instrumento (ficha de análisis documental), dado que difiere de instrumentos que sí requieren validación como, por ejemplo, los cuestionarios. En esta investigación se utilizaron fichas de análisis documental en formato Word y Excel que permitieron analizar los datos objetivos obtenidos de la empresa que es el caso de estudio.

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM
UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

2.3.3. Criterio para manejo de resultados

2.3.3.1.Matrices

Tabla 3

Cuadro de variables indicadores y subindicadores

Variables	Indicadores	Sub indicadores	Técnica	Escala de medición	Análisis
1. V.I. Costos de exportación	1.1 Costos de gestión financiera.	1.1.1. Costos de capital. 1.1.2. Costos de seguro.	Análisis documental	Escala de razón	Documental y de tendencias
	1.2 Costos de transporte	1.2.1. Costos de derechos. 1.2.2. Costos de licencias.			
	1.3 Costos de almacenamiento	1.3.1. Costos de pérdidas. 1.3.2 Costos de manejo			
	1.4 Costos de preparación	1.4.1. Costos de embarque. 1.4.2. Costos de embalaje			
2. V.D. Rentabilidad	2.2.1. Rentabilidad económica.	2.1.1. Utilidad antes de intereses e impuestos 2.1.2. Total de activos.	Análisis documental	Escala de razón	Documental y de tendencias
	2. 2.2 Rentabilidad financiera.	2.2.1. Utilidad antes de intereses. 2.2.2. Total de patrimonio.			

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

2.3.3.2.Tratamiento estadístico

a) Se conoció cómo operan los costos de exportación de la entidad que se está estudiando, de tal modo que se puedan identificar y cuantificar.

b) Luego, se identificaron los aspectos de los costos de exportación que tienen un impacto en la empresa que se estudia y su rentabilidad y dicho impacto fue cuantificado.

c) Una vez cuantificadas ambas variables, se procedió a analizar si los datos correspondientes a estas tienen un comportamiento normal o anormal, utilizando para ello el test de normalidad de Shapiro-Wilk, el cual es recomendado para analizar bases de datos menores a 50 casos (Triola, 2018).

d) Una vez determinado el comportamiento de los datos (normal o anormal) se pudo optar por utilizar estadística paramétrica o no paramétrica. El test a utilizar si los datos son normales fue el test de Pearson, en caso los datos sean anormales, se utilizó el test de RHO de Spearman.

e) Finalmente, se comprobó en base a información objetiva obtenida de las pruebas estadísticas, como la mejora cuantitativa y cualitativa en los costos de exportación impacta en la empresa objeto de estudio y su rentabilidad.

2.3.3.3.Tablas y gráficas

Con la información que se recolectó se elaboró tablas con cifras y gráficos correspondientes.

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE
TESIS UCSM

UNIVERSIDAD
CATÓLICA
DE SANTA MARÍA

CAPITULO III

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

3. RESULTADOS

3.1.Análisis e interpretación de resultados

3.1.1. Análisis de la data obtenida

Tabla 4

Escala de impacto de los costos de exportación en la rentabilidad

Valor cualitativo	Valor cuantitativo
Alto	4
Ni alto ni bajo	3
Bajo	2
Muy bajo	1

Nota. Elaboración propia.

Después de la revisión documental de la entidad estudiada, se ha podido saber que esta hace uso de servicios logísticos de otra empresa denominada “NEW TRANSPORT”, la cual se encarga de trasladar los bienes del Perú hacía su destino internacional. Lo anterior genera que la empresa objeto de estudio simplifique su proceso de exportación y por tanto, no se puedan identificar costos en el país importador como de tránsito internacional, ya que todos los costos por estos fines, así como aquellos correspondientes a costos de embarque, costos de derechos y licencias y costos de seguros, a la empresa “NEW TRANSPORT”. Así también, no se han identificado costos de pérdidas producto de la operación de la empresa.

Siendo así, los costos de exportación analizados son los siguientes:

a) Costos de preparación (P): se corresponde a los costos del producto terminado, a su cuidado, conservación y acreditación como apta para la exportación.

b) Costos de transporte (T): se refiere al transporte en el país exportador. Incluye los pagos para la gestión del transporte internacional por tercero.

c) Costos de gestión financiera (GF): costos de asesorías, contables, financieras, comisiones bancarias y envío de documentos.

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

d) Costos de almacenamiento (A): costos que tienen el fin de cubrir los desembolsos por los locales donde se almacenan los productos a exportar.

Tabla 5

Costos de exportación durante el año 2019

Costos de exportación	Suma de MONTO
GF	12,683.72
T	19,657.33
A	19,800
P	313,594.07
Total general	365,735.12

Nota. Elaboración propia basado en el Libro Diario.

Tabla 6

Costos de exportación durante el año 2020

Costo de Exportación	Suma de MONTO
A	10,400
GF	10,886.55
T	76,754.58
P	453,079.15
Total general	551,120.28

Nota. Elaboración propia basado en el Libro Diario.

Tabla 7

Costos de exportación durante el año 2021

Costo de exportación	Suma de monto
A	8,800
GF	69,957.48
T	70,168.97
P	382,931.89
Total general	531,858.34

Nota. Elaboración propia basado en el Libro Diario.

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM
UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

Tabla 8

Valores cuantitativos de los indicadores de costos de exportación, según el año estudiado

AÑO	2019	2020	2021
GF	1	2	2
T	2	3	3
A	3	1	1
P	4	4	4

Nota. Elaboración propia

Tabla 9

Escala de medición de la rentabilidad económica y financiera

Valor	Escala cualitativa	Escala cuantitativa
>0.9	Muy buena	5
0.7-0.8	Buena	4
0.5-0.6	Ni buena ni mala	3
0.3-0.4	Mala	2
0-0.2	Muy mala	1

Nota. Elaboración propia

Tabla 10

Rentabilidad económica por los años 2019, 2020 y 2021

	2019	2020	2021
UAII	23,232	139,632	635
TOTAL ACTIVOS	173,187	179,635	176,121
RE	0.13	0.78	0.004

Nota. Elaboración propia basado en el Estado de Resultado y Estado de Situación Financiera.

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

Tabla 11

Rentabilidad financiera por los años 2019, 2020 y 2021

	2019	2020	2021
UAII	23,232	139,632	635
TOTAL PATRIMONIO	35,854	175,486	175,934
RF	0.65	0.8	0.004

Nota. Elaboración propia basado en el Estado de Resultado y Estado de Situación Financiera.

Tabla 12

Valores cuantitativos de los indicadores de rentabilidad

AÑO	2019	2020	2021
RE	1	4	1
RF	3	4	1

Nota. Elaboración propia

3.1.2. Análisis de normalidad

Tabla 13

Prueba de normalidad para el indicador costos de gestión financiera

	Shapiro-Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.
GF	,597	30	,000

a. Corrección de significación de Lilliefors

Nota: Elaboración propia utilizando el software IBM SPSS V26

Interpretación:

Para la prueba de normalidad de Shapiro-Wilk, se interpreta el valor Sig. o P-valor como para determinar la significancia de los datos, siendo así, si este valor es mayor a 0.05, se tiene que la data analizada tiene un comportamiento normal, en caso se tenga un valor menor a 0.05, la data no tendrá un comportamiento normal.

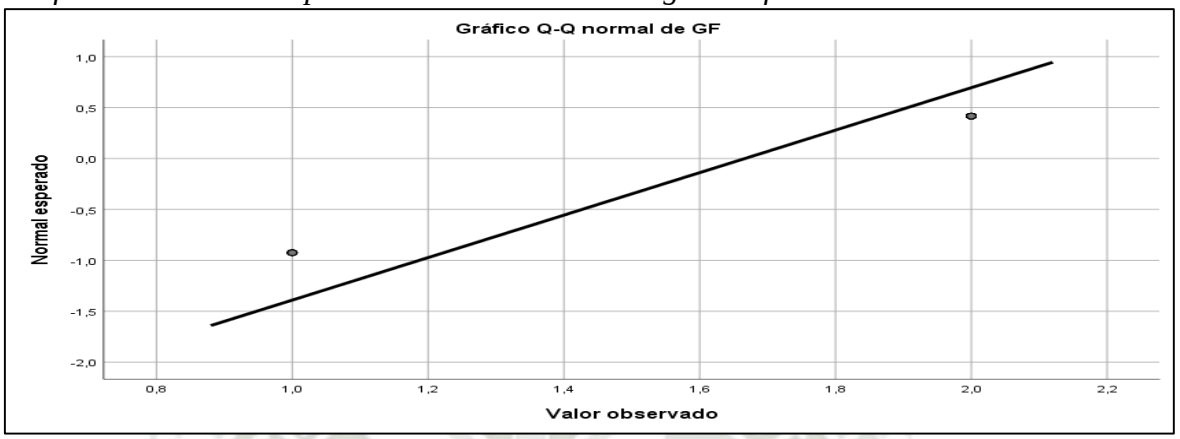
Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM
UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

En el caso concreto que ha sido objeto de estudio, se tiene como valor Sig. 0.000, por tanto, se puede concluir que la data analizada no tiene un comportamiento normal, debido a esto, aplicaremos estadística no paramétrica.

Figura 1

Grafica de normalidad para el indicador costos de gestión financiera



Nota: Elaboración propia utilizando el software IBM SPSS V26

Interpretación:

El gráfico Q-Q anterior es una forma de diagnosticar los diversos tipos de diferencias que pueden presentarse en la distribución de una data estudiada, y en este caso ha sido empleado para verificar el compartimiento normal o anormal de los datos. Mientras más pegados estén los puntos a la línea que relaciona el valor normal esperado y el valor normal observado, mayor nivel de normalidad tendrán los datos. Como se puede observar, no hay una alineación ideal de los puntos alrededor de la línea, por tanto, no se puede afirmar que exista una distribución normal en los datos que se han analizado.

Tabla 14

Prueba de normalidad para el indicador costos de transporte

	Shapiro-Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.
T	,597	30	,000

a. Corrección de significación de Lilliefors

Nota: Elaboración propia utilizando el software IBM SPSS V26

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM
UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

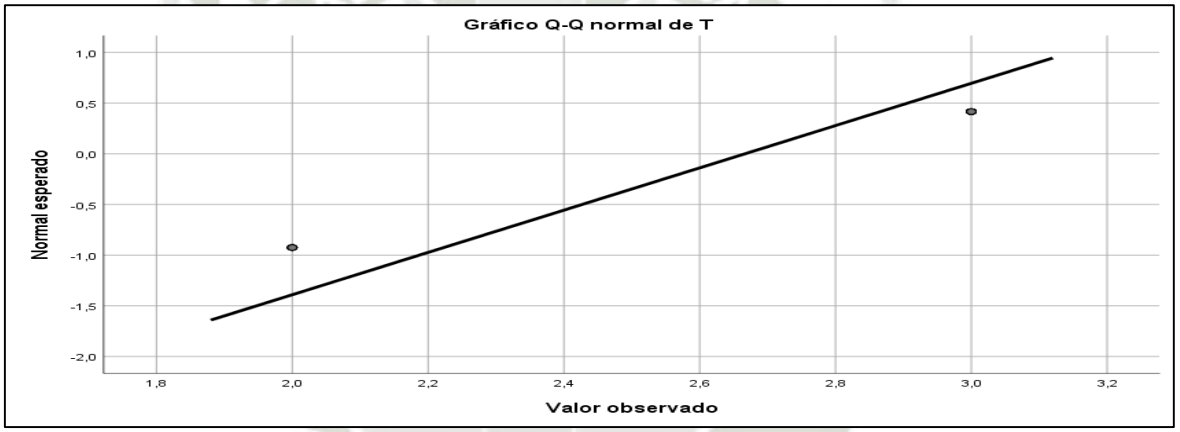
Interpretación:

Para la prueba de normalidad de Shapiro-Wilk, se interpreta el valor Sig. o P-valor como para determinar la significancia de los datos, siendo así, si este valor es mayor a 0.05, se tiene que la data analizada tiene un comportamiento normal, en caso se tenga un valor menor a 0.05, la data no tendrá un comportamiento normal.

En el caso concreto que ha sido objeto de estudio, se tiene como valor Sig. 0.000, por tanto, se puede concluir que la data analizada al no tiene un comportamiento normal, aplicándose estadística no paramétrica, por lo tanto.

Figura 2

Gráfico de normalidad para la indicador costos de transporte



Nota: Elaboración propia utilizando el software IBM SPSS V26

Interpretación:

El gráfico Q-Q anterior es una forma de diagnosticar los diversos tipos de diferencias que pueden presentarse en la distribución de una data estudiada, y en este caso ha sido empleado para verificar el compartimiento normal o anormal de los datos. Mientras más pegados estén los puntos a la línea que relaciona el valor normal esperado y el valor normal observado, mayor nivel de normalidad tendrán los datos. Como se puede observar, no hay una alineación ideal de los puntos alrededor de la línea, por tanto, no podemos afirmar que los datos que han sido analizados tengan una distribución normal.

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

Tabla 35

Prueba de normalidad para el indicador costos de almacén

	Shapiro-Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.
A	,597	30	,000

a. Corrección de significación de Lilliefors

Nota: Elaboración propia utilizando el software IBM SPSS V26

Interpretación:

Para la prueba de normalidad de Shapiro-Wilk, se interpreta el valor Sig. o P-valor como para determinar la significancia de los datos, siendo así, si este valor es mayor a 0.05, se tiene que la data analizada tiene un comportamiento normal, en caso se tenga un valor menor a 0.05, la data no tendrá un comportamiento normal.

En el caso concreto que ha sido objeto de estudio, se tiene como valor Sig. 0.000, por tanto, se puede concluir que la data analizada no tiene un comportamiento normal, debido a esto, aplicaremos estadística no paramétrica.

Figura 3

Gráfico de normalidad para la indicador costos de almacén

Nota: Elaboración propia utilizando el software IBM SPSS V26

Interpretación:

El gráfico Q-Q anterior es una forma de diagnosticar los diversos tipos de diferencias que pueden presentarse en la distribución de una data estudiada, y en este caso ha sido empleado para verificar el compartimiento normal o anormal de los datos.

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

Mientras más pegados estén los puntos a la línea que relaciona el valor normal esperado y el valor normal observado, mayor nivel de normalidad tendrán los datos. Como se puede observar, no hay una alineación ideal de los puntos alrededor de la línea, por tanto, no podemos afirmar que los datos que se han analizado tengan una distribución normal.

Tabla 46

Prueba de normalidad para el indicador costos de preparación

	Shapiro-Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.
P	.	30	.

a. Corrección de significación de Lilliefors

Nota: Elaboración propia utilizando el software IBM SPSS V26

Interpretación:

Para la prueba de normalidad de Shapiro-Wilk, se interpreta el valor Sig. o P-valor como para determinar la significancia de los datos, siendo así, si este valor es mayor a 0.05, se tiene que la data analizada tiene un comportamiento normal, en caso se tenga un valor menor a 0.05, la data no tendrá un comportamiento normal.

En el caso concreto que ha sido objeto de estudio, no se ha podido calcular un valor Sig. debido a que la data estudiada estuvo compuesta solo por una constante, en ese sentido, se puede concluir que la data analizada no tiene una distribución normal, debido a esto, se aplicó la estadística no paramétrica.

Figura 4

Gráfica de normalidad para el indicador costos de preparación

Nota: Elaboración propia utilizando el software IBM SPSS V26

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

Interpretación:

El gráfico Q-Q anterior es una forma de diagnosticar los diversos tipos de diferencias que pueden presentarse en la distribución de una data estudiada, y en este caso ha sido empleado para verificar el compartimiento normal o anormal de los datos. Mientras más pegados estén los puntos a la línea que relaciona el valor normal esperado y el valor normal observado, mayor nivel de normalidad tendrán los datos. Como se puede observar, no se ha podido plasmar una gráfica de distribución ya que la data se compone solo de un único valor constante.

Tabla 57

Prueba de normalidad para el indicador rentabilidad económica

	Shapiro-Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.
RF	,597	30	,000

a. Corrección de significación de Lilliefors

Nota: Elaboración propia utilizando el software IBM SPSS V26

Interpretación:

Para la prueba de normalidad de Shapiro-Wilk, se interpreta el valor Sig. o P-valor como para determinar la significancia de los datos, siendo así, si este valor es mayor a 0.05, se tiene que la data analizada tiene un comportamiento normal, en caso se tenga un valor menor a 0.05, la data no tendrá un comportamiento normal.

En el caso concreto que ha sido objeto de estudio, se tiene como valor Sig. 0.000, por tanto, se puede concluir que la data analizada no tiene un comportamiento normal, debido a esto, se aplicó la estadística no paramétrica.

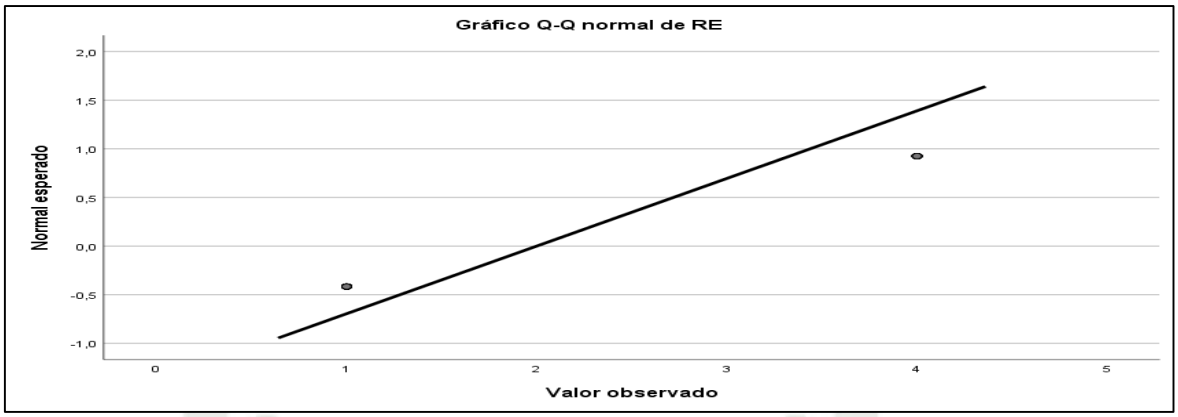
Figura 5

Gráfico de normalidad para el indicador rendimiento económico

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA



Nota: Elaboración propia utilizando el software IBM SPSS V26

Interpretación:

El gráfico Q-Q anterior es una forma de diagnosticar los diversos tipos de diferencias que pueden presentarse en la distribución de una data estudiada, y en este caso ha sido empleado para verificar el compartimiento normal o anormal de los datos. Mientras más pegados estén los puntos a la línea que relaciona el valor normal esperado y el valor normal observado, mayor nivel de normalidad tendrán los datos. Como se puede observar, no hay una alineación ideal de los puntos alrededor de la línea, por tanto, no se puede afirmar que los datos analizados son normales según su distribución.

Tabla 18

Prueba de normalidad para el indicador rendimiento financiero

	Shapiro-Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.
RF	,767	30	,000

a. Corrección de significación de Lilliefors

Nota: Elaboración propia utilizando el software IBM SPSS V26

Interpretación:

Para la prueba de normalidad de Shapiro-Wilk, se interpreta el valor Sig. o P-valor como para determinar la significancia de los datos, siendo así, si este valor es mayor a 0.05, se tiene que la data analizada tiene un comportamiento normal, en caso se tenga un valor menor a 0.05, la data no tendrá un comportamiento normal.

En el caso concreto que ha sido objeto de estudio, se tiene como valor Sig. 0.000, por tanto, se puede concluir que la data analizada no tiene un comportamiento normal,

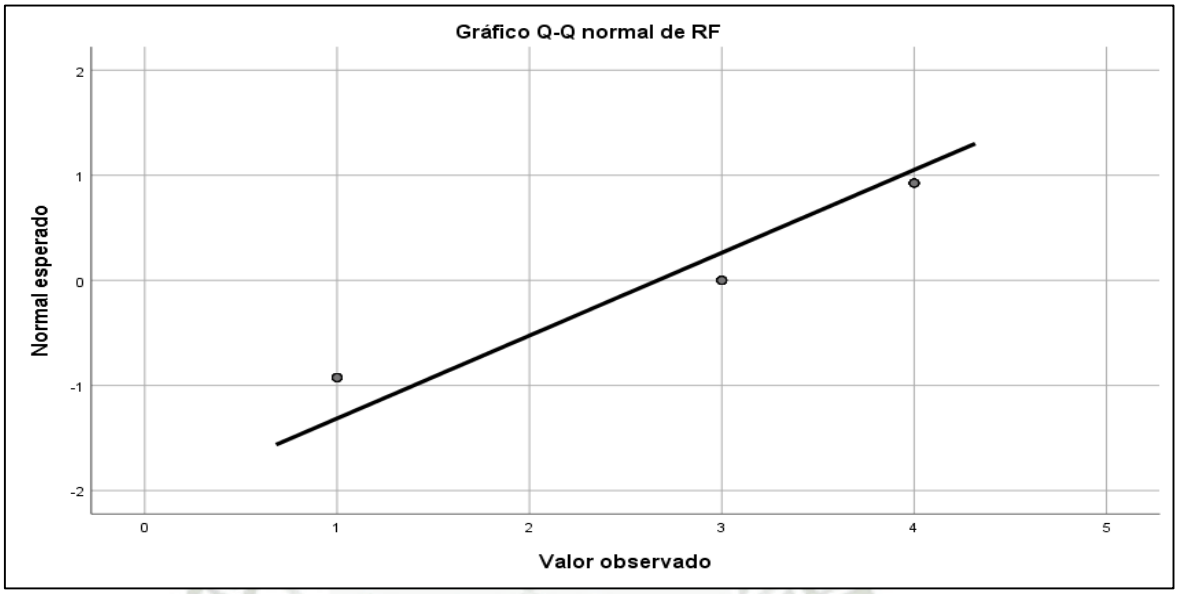
Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM
UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

debido a esto, aplicaremos estadística no paramétrica.

Figura 6

Gráfico de normalidad para el indicador rendimiento financiero



Nota: Elaboración propia utilizando el software IBM SPSS V26.

Interpretación:

El gráfico Q-Q anterior es una forma de diagnosticar los diversos tipos de diferencias que pueden presentarse en la distribución de una data estudiada, y en este caso ha sido empleado para verificar el compartimiento normal o anormal de los datos. Mientras más pegados estén los puntos a la línea que relaciona el valor normal esperado y el valor normal observado, mayor nivel de normalidad tendrán los datos. Como se puede observar, no hay una alineación ideal de los puntos alrededor de la línea, por tanto, no podemos afirmar que los datos que han sido analizados tengan una distribución normal.

Ya que no se ha podido comprobar que los datos analizados tengan una distribución normal, se ha optado por aplicar la prueba estadística no paramétrica de RHO de Spearman con el fin de comprobar la hipótesis de la presente investigación.

Se procede a mostrar los resultados del análisis del impacto de los indicadores:

Tabla 69

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

Impacto de los costos de gestión financiera en la rentabilidad

			Rentabilidad económica	Rentabilidad financiera
Rho de Spearman	Costos de gestión financiera	R cuadrado	0.25	-----
		Coeficiente	,500**	,000
		Sig. (bilateral)	,005	0,000

**. Es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

Nota: Elaboración propia utilizando el software IBM SPSS V26.

Interpretación:

El programa estadístico IBM SPSS V. 26 brinda con precisión los resultados del análisis de impacto utilizando un cuadro de doble entrada, por medio del cual podemos apreciar el impacto entre el indicador de costos de gestión financiera y los indicadores de rentabilidad económica y financiera.

Se deben interpretar dos valores: i) el valor Sig. y ii) el coeficiente estadístico. El valor Sig. o también conocido como de "significancia estadística", nos dice que tan significativa es el impacto que el programa estadístico ha calculado. Si tenemos un Sig. mayor a 0.05, se puede representar como la no existencia de un impacto entre las variables o indicadores y que el valor que se ha calculado para el coeficiente estadístico no tiene significancia o no es confiable. Para la presente investigación, obtuvimos como valor Sig.=0.005 y 0.000, por lo que, el impacto estadístico que se ha calculado fue significativo o confiable. Además de ello para medir el grado de impacto del primer indicador de la primera variable en los indicadores de la segunda variable, se analiza el R^2 , es así que mediante los resultados que se evidencian en la tabla anterior, los costos de gestión financiera tienen un impacto en la rentabilidad económica en un 25%, mientras que el impacto en la rentabilidad financiera existe, pero se desconoce.

En cuanto al coeficiente estadístico, el RHO de Spearman muestra cómo se comporta la fuerza y dirección del impacto, siendo así que mientras más se acerca el valor de este coeficiente a uno (1), se puede inferir un impacto positivo o directo mayor, mientras más se acerca este coeficiente a menos uno (-1), el impacto negativo o inverso es mayor y mientras más cercano es este coeficiente a cero (0), la intensidad del impacto

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

es menor. En esta ocasión se tuvo un valor de 0.500 y 0.000.

Tabla 20

Impacto de los costos de transporte en la rentabilidad

			Rentabilidad económica	Rentabilidad financiera
Rho de Spearman	Costos transporte	R cuadrado	0.25	-----
		Coeficiente	,500**	,000
		Sig. (bilateral)	,005	0,000

**. Es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

Nota: Elaboración propia utilizando el software IBM SPSS V26.

Interpretación:

El programa estadístico IBM SPSS V. 26 brinda con precisión los resultados del análisis de impacto utilizando un cuadro de doble entrada, por medio del cual podemos apreciar el impacto entre el indicador de costos de transporte y los indicadores de rentabilidad económica y financiera.

Se deben interpretar dos valores: i) el valor Sig. y ii) el coeficiente estadístico. El valor Sig. o también conocido como de "significancia estadística", nos dice que tan significativa es el impacto que el programa estadístico ha calculado. Si tenemos un Sig. mayor a 0.05, se puede representar como la no existencia de un impacto entre las variables o indicadores y que el valor que se ha calculado para el coeficiente estadístico no tiene significancia o no es confiable. Para la presente investigación, obtuvimos como valor Sig.=0.005 y 0.000, por lo que, el impacto estadístico que se ha calculado fue significativo o confiable. Además, para evaluar cuánto impacta el segundo indicador de la primera variable en los indicadores de la segunda variable, se utiliza el coeficiente de determinación R^2. De acuerdo con los datos presentados en la tabla anterior, podemos concluir que los costos de transporte explican el 25% de la variabilidad en la rentabilidad económica, mientras que en el caso de la rentabilidad financiera, sabemos que existe pero se desconoce.

En cuanto al coeficiente estadístico, el RHO de Spearman muestra cómo se comporta la fuerza y dirección del impacto, siendo así que mientras más se acerca el valor

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

de este coeficiente a uno (1), se puede inferir un impacto positivo o directo mayor, mientras más se acerca este coeficiente a menos uno (-1), el impacto negativo o inverso es mayor y mientras más cercano es este coeficiente a cero (0), la intensidad del impacto es menor. En esta ocasión se tuvo un valor de 0.5 y 0,000.

Tabla 21

Impacto de los costos de almacenamiento

			Rentabilidad económica	Rentabilidad financiera
Rho de Spearman	Costos de almacenamiento	R cuadrado	0.25	----
		Coeficiente	-,500**	,000
		Sig. (bilateral)	,005	0,000

**. Es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

Nota: Elaboración propia utilizando el software IBM SPSS V26.

Interpretación:

El programa estadístico IBM SPSS V. 26 brinda con precisión los resultados del análisis del impacto utilizando un cuadro de doble entrada, por medio del cual podemos apreciar el impacto entre el indicador de costos de almacenamiento y los indicadores de rentabilidad económica y financiera.

Se deben interpretar dos valores: i) el valor Sig. y ii) el coeficiente estadístico. El valor Sig. o también conocido como de "significancia estadística", nos dice que tan significativa es el impacto que el programa estadístico ha calculado. Si tenemos un Sig. mayor a 0.05, se puede representar como la no existencia de un impacto entre las variables o indicadores y que el valor que se ha calculado para el coeficiente estadístico no tiene significancia o no es confiable. Para la presente investigación, obtuvimos como valor Sig.= 0.005 y 0.000, por lo que, el impacto estadístico que se ha calculado fue significativo o confiable. Adicionalmente, para cuantificar el grado de impacto del tercer indicador de la primera variable en los indicadores de la segunda variable, se emplea el coeficiente de determinación R^2. De acuerdo a los datos proporcionados en la tabla previa, se puede deducir que los costos de almacenamiento explican el 25% de la variabilidad en la rentabilidad económica y este impacto es negativo o inversamente proporcional, con

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

respecto a la rentabilidad financiera, sabemos que existe pero se desconoce.

En cuanto al coeficiente estadístico, el RHO de Spearman muestra cómo se comporta la fuerza y dirección del impacto, siendo así que mientras más se acerca el valor de este coeficiente a uno (1), se puede inferir un impacto positivo o directo mayor, mientras más se acerca este coeficiente a menos uno (-1), el impacto negativo o inverso es mayor y mientras más cercano es este coeficiente a cero (0), la intensidad del impacto es menor. En esta ocasión se tuvo un valor de -0.5, lo cual indica que existe un impacto negativo o inversamente proporcional.

Tabla 22

Impacto de los costos de preparación en la rentabilidad

			Rentabilidad económica	Rentabilidad financiera
Rho de Spearman	Costos de preparación	R cuadrado	---	--
		Coeficiente	,000**	,000
		Sig. (bilateral)	,000	0,000

**. Es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

Nota: Elaboración propia utilizando el software IBM SPSS V26.

Interpretación:

El programa estadístico IBM SPSS V. 26 brinda con precisión los resultados del análisis del impacto utilizando un cuadro de doble entrada, por medio del cual podemos apreciar el impacto entre el indicador de costos de preparación y los indicadores de rentabilidad económica y financiera.

Se deben interpretar dos valores: i) el valor Sig. y ii) el coeficiente estadístico. El valor Sig. o también conocido como de "significancia estadística", nos dice que tan significativa es el impacto que el programa estadístico ha calculado. Si tenemos un Sig. mayor a 0.05, se puede representar como la no existencia de un impacto entre las variables o indicadores y que el valor que se ha calculado para el coeficiente estadístico no tiene significancia o no es confiable. Para la presente investigación, obtuvimos como valor Sig.= 0.000 y 0.000, por lo que, el impacto estadístico que se ha calculado fue significativo o confiable. También, para medir el nivel de impacto del cuarto indicador

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

de la primera variable en los indicadores de la segunda variable, se utiliza el coeficiente de determinación R^2. Según los datos presentados en la tabla anterior, se puede concluir que los costos de preparación explican de manera significativa de la variabilidad en la rentabilidad económica, y tienen un efecto significativo en la rentabilidad financiera.

En cuanto al coeficiente estadístico, el RHO de Spearman muestra cómo se comporta la fuerza y dirección del impacto, siendo así que mientras más se acerca el valor de este coeficiente a uno (1), se puede inferir un impacto positivo o directo mayor, mientras más se acerca este coeficiente a menos uno (-1), el impacto negativo o inverso es mayor y mientras más cercano es este coeficiente a cero (0), la intensidad del impacto es menor. En esta ocasión no se pudo obtener un coeficiente de impacto debido a que el indicador "Costos de preparación" se ha comportado de manera constante en todos los casos observados.

Tabla 73

Impacto de los costos de exportación en la rentabilidad

		Rentabilidad
Costos de exportación	R^2	0.75
	Coeficiente (Spearman)	-.866**
	Sig. (bilateral)	0,000
	N	30

Es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

Interpretación:

El programa estadístico IBM SPSS V. 26 brinda con precisión los resultados del análisis de impacto utilizando un cuadro de doble entrada, por medio del cual podemos apreciar el impacto entre el indicador de costos de exportación y el indicador de rentabilidad.

Se deben interpretar dos valores: i) el valor Sig. y ii) el coeficiente estadístico. El valor Sig. o también conocido como de "significancia estadística", nos dice que tan significativa es el impacto que el programa estadístico ha calculado. Si tenemos un Sig. mayor a 0.05, se puede representar como la no existencia de un impacto entre las variables

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE
TESIS UCSM

UNIVERSIDAD
CATÓLICA
DE SANTA MARÍA

o indicadores y que el valor que se ha calculado para el coeficiente estadístico no tiene significancia o no es confiable. Para la presente investigación, obtuvimos como valor Sig.=0.000, por lo que, el impacto estadístico que se ha calculado fue significativo o confiable, además de ello para medir el grado de impacto de la primera variable en la segunda variable, se analiza el r^2 para, es así que mediante los resultados que se evidencian en la tabla anterior, los costos de exportación tienen un impacto en la rentabilidad en un 75% y este impacto es inverso.

En cuanto al coeficiente estadístico, el RHO de Spearman muestra cómo se comporta la fuerza y dirección del impacto, siendo así que mientras más se acerca el valor de este coeficiente a uno (1), se puede inferir un impacto positivo o directo mayor, mientras más se acerca este coeficiente a menos uno (-1), el impacto negativo o inverso es mayor y mientras más cercano es este coeficiente a cero (0), la intensidad del impacto es menor. En esta ocasión el coeficiente estadístico asciende a -0.886, por lo cual es negativo o inverso.

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM
UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

Tabla 84

Resumen de los resultados del análisis de normalidad

Variable independiente	Variable dependiente	Sig.	Interpretación Sig.	Coeficiente estadístico	Interpretación estadística
Rentabilidad económica	Costos de gestión financiera (GF)	0,005	Impacto significativo	0.500	Impacto directo o positivo
	Costos de transporte	0,005	Impacto significativo	0.500	Impacto directo o positivo
	Costos de almacenamiento	0,005	Impacto significativo	-0.500	Impacto inverso o negativo
	Costos de preparación	0,000	Impacto significativo	0,000	Impacto directo o positivo
Rentabilidad financiera	Costos de gestión financiera (GF)	0,000	Impacto significativo	0.000	Impacto directo o positivo
	Costos de Transporte	0,000	Impacto significativo	0.000	Impacto directo o positivo
	Costos de almacenamiento	0,000	Impacto significativo	0.000	Impacto directo o positivo
	Costos de preparación	0,000	Impacto significativo	0.000	Impacto directo o positivo

Nota: Elaboración propia

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE
TESIS UCSM

UNIVERSIDAD
CATÓLICA
DE SANTA MARÍA

CAPITULO IV

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

4. DISCUSIÓN

Esta investigación busca determinar el impacto que tienen los costos de exportación en la rentabilidad de las empresas agroexportadores, enfocándonos en la empresa Agroexportadora Arequipa E.I.R.L. entre los periodos 2019 - 2021, buscándose demostrar que efectivamente dichos costos de exportación tienen un impacto significativo en la rentabilidad de la empresa o si no es de esta manera.

Por medio del presente capítulo se mostrará los resultados que se obtuvieron y se buscara hacer un contraste con los resultados de otros autores que estudiaron temas similares.

En la búsqueda de determinar el impacto de los costos de exportación en la rentabilidad de la empresa, el cual es el objetivo a cumplir, evaluamos nuestro primer resultado en el cual se calculó el impacto de los costos de gestión financiera en la rentabilidad tanto económica como financiera, obtuvimos como valor Sig.=0.005 y 0.000 respectivamente, por lo que, el impacto estadístico que se ha calculado fue significativo o confiable. Además de ello para medir el grado de impacto del primer indicador de la primera variable en los indicadores de la segunda variable, se analiza el R^2 , evidenciando así que, los costos de gestión financiera tienen un impacto en la rentabilidad económica en un 25%, mientras que el impacto en la rentabilidad financiera existe, pero se desconoce. Así mismo, se evidencio que hubo un impacto directo (0.5) y (0) en base a la prueba estadística no paramétrica RHO de Spearman, dándonos a entender de que efectivamente existe un impacto del indicador en la variable.

Dicho esto, se rechaza la hipótesis nula y se acepta la hipótesis de investigación, que nos dice que los costos de exportación generan un impacto significativo en la rentabilidad de la empresa agroexportadora Agrícola Arequipa E.I.RL. Habiendo analizado los resultados y bajo lo referido previamente, se confirma que mientras mejor se gestionen los costos de exportación, en específico los referidos a gestión financiera, mayor será la rentabilidad económica y financiera de la entidad estudiada.

Rodríguez & Fernández (2020) en su investigación comenta que al utilizar el drawback ha logrado incrementar la rentabilidad de la empresa que es su objeto de estudio, ya que ha podido deducir costos y gastos considerablemente, así mismo recomendó establecer políticas internas que permitan generar otros beneficios y medidas

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

competitivas. El resultado de este trabajo coincide con nuestra investigación, si bien es cierto nosotros no hemos utilizado el drawback con el fin de mejorar la rentabilidad, pero al poder observar que efectivamente los costos de gestión financiera tienen un impacto en la rentabilidad, buscamos dar como opción a Agrícola Arequipa E.I.R.L. que busque maximizar la eficiencia en la gestión de recursos financieros, y consideramos que eso lo puede lograr por medio del uso adecuado y oportuno del drawback, para de esa manera deducir todos los costos y gastos posibles presentando toda la documentación necesaria y siguiendo el procedimiento correcto.

Enfocándonos en nuestro segundo resultado, en el cual se calculó el impacto de los costos de transporte en la rentabilidad tanto económica como financiera y obtuvimos como valor Sig.=0.005 y 0.000 respectivamente, por lo que, el impacto estadístico que se ha calculado fue significativo o confiable. Además de ello para medir el grado de impacto del segundo indicador de la primera variable en los indicadores de la segunda variable, se analiza el R^2 , evidenciando así que, los costos de gestión financiera tienen un impacto en la rentabilidad económica en un 25%, mientras que el impacto en la rentabilidad financiera existe, pero se desconoce. Asi mismo, se evidencio que hubo un impacto directo (0.5) y (0) en base a la prueba estadística no paramétrica RHO de Spearman, dándonos a entender de que efectivamente existe un impacto del indicador en la variable.

Dicho esto, se rechaza la hipótesis nula y se acepta la hipótesis de investigación, que nos dice que los costos de exportación generan un impacto significativo en la rentabilidad de la empresa agroexportadora Agrícola Arequipa E.I.RL. Habiendo analizado los resultados y bajo lo referido previamente, se confirma que mientras mejor se gestionen los costos de exportación, en específico los referidos a costos de transporte, mayor será la rentabilidad económica y financiera de la entidad estudiada.

Suarez (2016), en su investigación recomienda a los empresarios peruanos de arándanos aumentar los volúmenes de exportación en sociedad con otros agroexportadores, con el fin de que se reduzcan los costos de envío, y así poder obtener mayores ingresos para la empresa. Coincidiendo con nuestra investigación, ya que al efectivamente demostrarse que los costos de transporte influyen en la rentabilidad de la empresa, es recomendable que el área de Logística de Agricola Arequipa E.I.R.L. analice nuevas rutas, ver que tan eficientes son sus proveedores y negociar tarifas optimas, tarifas que se pueden reducir si se trata de exportar en sociedad con otros agroexportadores, tal

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

como nos lo demuestra este autor.

Para nuestro tercer resultado, en el que se calculó el impacto de los costos de almacenamiento en la rentabilidad tanto económica como financiera, obtuvimos como valor Sig.=0.005 y 0.000 respectivamente, por lo que, el impacto estadístico que se ha calculado fue significativo o confiable. Además de ello para medir el grado de impacto del tercer indicador de la primera variable en los indicadores de la segunda variable, se analiza el R^2 , evidenciando así que, los costos de gestión financiera tienen un impacto en la rentabilidad económica en un 25%, mientras que el impacto en la rentabilidad financiera existe, pero se desconoce. Así mismo, se evidencio que hubo un impacto inverso -(0.5) en caso de la rentabilidad económica y un impacto directo (0) en cuanto a la rentabilidad financiera, en base a la prueba estadística no paramétrica RHO de Spearman, dándonos a entender de que efectivamente existe un impacto del indicador en la variable.

Dicho esto, se rechaza la hipótesis nula y se acepta la hipótesis de investigación, que nos dice que los costos de exportación generan un impacto significativo en la rentabilidad de la empresa agroexportadora Agrícola Arequipa E.I.RL. Habiendo analizado los resultados y bajo lo referido previamente, se confirma que mientras mayores sean costos de exportación, en específico los referidos a costos de almacenamiento, menor será la rentabilidad económica de la empresa y viceversa y mientras mejor se gestionen los costos de almacenamiento mayor será la rentabilidad financiera de la entidad estudiada.

Molina (2019) en trabajo de investigación nos comenta que los costos por almacenar inventarios obsoletos, costos por atención de reservas, costos por órdenes de compra que se dan de imprevisto y el costo por la ruptura del stock por mencionar algunas, impactan en la rentabilidad en proporciones distintas. Por ello, sugirió añadir y mejorar nuevos procedimientos y procesos en el área logística en cuanto a almacenamiento, aprovisionamiento, catalogación, control de inventarios y distribución, a fin de maximizar la rentabilidad. Consideramos que el aporte de este autor coincide con nuestra investigación, puesto que al saber que estos costos de almacenamiento tienen un impacto significativo en la rentabilidad de la empresa, se busca que el área de almacén identifique sus ineficiencias, utilice de la mejorar manera posible los espacios de almacenamiento, estas mejores prácticas resultaran en reducción de costos en el proceso de exportación

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

Para nuestro cuarto resultado se calculó el impacto de los costos de preparación en la rentabilidad tanto económica como financiera, obtuvimos como valor Sig.=0.000 y 0.000 respectivamente, por lo que, el impacto estadístico que se ha calculado fue significativo o confiable. Además de ello para medir el grado de impacto del cuarto indicador de la primera variable en los indicadores de la segunda variable, se analiza el R^2 , evidenciando que en ambos casos existe un impacto pero se desconoce. Así mismo, se evidencio que hubo un impacto directo (0.0) y (0.0) en base a la prueba estadística no paramétrica RHO de Spearman, dándonos a entender de que efectivamente existe un impacto del indicador en la variable.

Dicho esto, se rechaza la hipótesis nula y se acepta la hipótesis de investigación, que nos dice que los costos de exportación generan un impacto significativo en la rentabilidad de la empresa agroexportadora Agrícola Arequipa E.I.RL. Habiendo analizado los resultados y bajo lo referido previamente, se confirma que mientras mejor se gestionen los costos de exportación, en específico los referidos a costos de preparación, mayor será la rentabilidad económica y financiera de la entidad estudiada.

Gil (2019) en su estudio obtiene como resultado que el proceso por el cual se exporta el cacao, los costos logísticos son excesivos, lo cual hace que menos productores se animen a asociarse a las empresas que acopian este producto y, en consecuencia, se afecta de manera significativa la rentabilidad de las entidades que se encuentran en el rubro del cacao. Recomendando entre otros realizar acciones en beneficio de fidelizar a los proveedores, ya sea con capacitaciones técnicas que permitan a su vez, brindar una mejor calidad de productos y lograr reducir sobrecostos. El aporte de este autor consideramos que coincide con nuestra investigación puesto que al darnos cuentas que los costos de preparación impactan en la rentabilidad de la empresa, se busca que los encargados de la producción identifiquen etapas que puedan simplificarse o eliminarse sin que el producto final se vea afectado en cuanto a su calidad, logrando así que la rentabilidad mejore.

Para finalizar, el resultado que da respuesta a nuestro objetivo general en el que buscamos determinar el impacto de los costos de exportación en la rentabilidad de la empresa, obtuvimos como valor Sig.=0.000, por lo que, el impacto estadístico que se ha calculado fue significativo o confiable. Además de ello para medir el grado de impacto de la primera variable sobre la segunda variable, se analiza el R^2 , evidenciando que los

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE
TESIS UCSM

UNIVERSIDAD
CATÓLICA
DE SANTA MARÍA

costos de exportación tienen un impacto del 75% en la rentabilidad. Así mismo, se evidencio que hubo un impacto inverso (-0.886) en base a la prueba estadística no paramétrica RHO de Spearman, dándonos a entender de que efectivamente existe un impacto del indicador en la variable.

Dicho esto, se rechaza la hipótesis nula y se acepta la hipótesis de investigación, que nos dice que los costos de exportación generan un impacto significativo en la rentabilidad de la empresa agroexportadora Agrícola Arequipa E.I.RL. Habiendo analizado los resultados y bajo lo referido previamente, se confirma que mientras más y mayores sean los costos de exportación, menor será la rentabilidad de la entidad estudiada y viceversa.

Medina (2018) en su trabajo concluye que la contabilidad de costos influencia positivamente en las decisiones, ya que al brindar información confiable se puede calcular la rentabilidad de cada línea de producción, lo que facilita la implementación de estrategias que permitan a la empresa lograr un crecimiento económico sostenible. Coincidiendo lo aportado por dicho autor con nuestra investigación, ya que se busca que la gerencia de exportaciones de Agrícola Arequipa E.I.R.L consiga mejores acuerdos comerciales que reduzcan tasas y diferentes costos que se asocian con la exportación, estas negociaciones más efectivas mejoraran la rentabilidad de la empresa.

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

CONCLUSIONES

1. Referente al objetivo específico 1, se concluye que los costos de gestión financiera tienen un impacto significativo directo en un porcentaje del 25% en la rentabilidad económica e impacta de manera significativa directa, pero se desconoce en qué porcentaje en la rentabilidad financiera de la empresa agroexportadora Agrícola Arequipa E.I.R.L, tal como se puede observar en la **Tabla 19.** Esto significa que la eficiencia en la gestión de los recursos financieros de la empresa afecta su rentabilidad global, y también en la capacidad para generar beneficios exclusivamente a través de sus operaciones financieras.

2. Además, en relación al objetivo específico 2, se concluye que existe un impacto significativo directo de los costos de transporte en la rentabilidad económica en un porcentaje del 25% y también existe un impacto significativo directo, pero se desconoce en qué porcentaje en el caso de la rentabilidad financiera de la empresa agroexportadora Agrícola Arequipa E.I.R.L, tal como se puede observar en la **Tabla 20.** Esto significa que los gastos que tienen que ver con el transporte de productos afectan la capacidad de la empresa para generar ganancias, asimismo tienen un efecto significativo en su situación financiera en términos de ingresos y gastos.

3. Asimismo, con respecto al objetivo específico 3, se concluye que existe un impacto significativo inverso en un porcentaje del 25% de los costos de almacenamiento en la rentabilidad económica y que existe un impacto significativo directo, pero se desconoce en qué porcentaje en el caso de la rentabilidad financiera de la empresa agroexportadora Agrícola Arequipa E.I.R.L, tal como se puede observar en la **Tabla 21.** Esto indica que los gastos que tienen que ver con el almacenamiento de productos o materias primas afectan la capacidad de la empresa para generar ganancias y también tienen un efecto significativo en su situación financiera en términos de ingresos y gastos.

4. Por otro lado, con respecto al objetivo específico 4, se concluye que los costos de preparación tienen impacto significativo directo tanto en la rentabilidad económica como en la financiera de la empresa agroexportadora Agrícola Arequipa E.I.R.L, pero se desconoce en qué porcentaje, tal como se puede observar en la **Tabla 22.**

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE
TESIS UCSM

UNIVERSIDAD
CATÓLICA
DE SANTA MARÍA

Esto significa que los gastos relacionados con la preparación de productos o procesos específicos influyen significativamente en los resultados financieros y económicos de la empresa.

5. Finalmente, respecto al objetivo general, se concluye que existe un impacto significativo inverso de los costos de exportación en la rentabilidad de la empresa agroexportadora Agrícola Arequipa E.I.R.L en un porcentaje del 75%; tal como se puede observar en la **Tabla 23,** es decir que los gastos asociados al proceso de exportación, como aranceles, costos logísticos, tasas aduaneras y otros costos relacionados con la exportación, tienen un efecto importante en la capacidad de la empresa para generar beneficios y mientras más altos sean estos menor será la rentabilidad de esta.

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE
TESIS UCSM

UNIVERSIDAD
CATÓLICA
DE SANTA MARÍA

SUGERENCIAS

1. Se recomienda al departamento financiero, bajo la supervisión directa su gerencia realizar un análisis detallado de los costos de gestión financiera. Identificar áreas de redundancia o gastos excesivos en transacciones, herramientas financieras y procesos de reporte lo que puede permitir una optimización de recursos financieros. Se estima que este análisis exhaustivo y la implementación de medidas de optimización pueden completarse en 2-3 meses. Esta acción mejorará la rentabilidad económica al adecuar costos y maximizar la eficiencia en la gestión de recursos financieros.

2. Se aconseja al equipo de logística, liderado por el Gerente de Logística, revisar contratos de transporte y establecer negociaciones con proveedores. Este proceso implica analizar rutas, evaluar la eficiencia de los proveedores y negociar tarifas óptimas. Se estima que este análisis y las negociaciones pueden llevar entre 1-2 meses. Al lograr acuerdos más favorables, se reducirán los costos de transporte, mejorando así la rentabilidad económica al optimizar gastos asociados a la logística de transporte.

3. Se insta al área de almacenamiento a ser liderada por el Jefe de Almacén para examinar los procesos actuales de almacenamiento. Identificar ineficiencias, potenciales reducciones de costos y optimizar el uso del espacio de almacenamiento son acciones clave. Se estima que este proceso de revisión y optimización puede tomar aproximadamente 1-2 meses. La implementación de mejores prácticas en almacenamiento resultará en una reducción de costos y, por ende, una mejora en la rentabilidad económica.

4. Se sugiere que el Gerente de Producción, en colaboración con el equipo pertinente, revise detenidamente los procesos de preparación. Este análisis implica identificar etapas que puedan ser simplificadas o eliminadas sin afectar la calidad del producto final. Se estima que este proceso de revisión puede completarse en aproximadamente 1 mes. Al optimizar los procesos de preparación, se reducirán los costos asociados, contribuyendo así a mejorar la rentabilidad económica.

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

5. Se insita al equipo de exportación, liderado por el Gerente de Exportaciones, a revisar minuciosamente los contratos y acuerdos comerciales relacionados con la exportación. Este proceso implica la identificación y negociación de términos más favorables asociados a la exportación. Se estima que este análisis y proceso de negociación pueden tomar alrededor de 3-4 meses. Al reducir los costos de exportación a través de negociaciones efectivas, se mejorará significativamente la rentabilidad de la empresa agroexportadora.

REFERENCIAS

Aguirre, C., Barrona, C., & Dávila, G. (2020). La rentabilidad como herramienta para la toma de decisiones: análisis empírico en una empresa industria. *Revista Valor Contable, 7*(1), 50-64.

Albán, J., García, D., & Tapia, J. (2020). Costos de importación de productos textiles y su incidencia en la utilidad empresarial. *Universidad, Ciencia y Tecnología, 24-105*, 12-19. doi:10.47460/uct.v24i105.376

Alva, C., & Álvarez, R. (2019). Exportación "regularizada": ¿Requisito para gozar del drawback? A propósito de la posición emitida por Sunat y el Tribunal Fiscal del Perú. *IUS ET VERITAS, 1*(58), 128-139. https://revistas.pucp.edu.pe/index.php/iusetveritas/article/view/21277/20967

Alvarado, M., Ullari, N., & Benítez, F. (2020). Impacto de exportaciones primarias en el crecimiento económico del Ecuador: análisis econométrico desde Cobb Douglas, período 2000-2017. *INNOVA Research Journal, 5*(1), 206-217. doi:https://doi.org/10.33890/innova.v5.n1.2020.1140

Anuruddika, K., & Jayathilaka, K. (2020). Operating Profit and Net Profit: Measurements of Profitability. *Open Access Library Journal, 7*(12). https://doi.org/10.4236/oalib.1107011

Becerra, D. (2019). Costos Controlables Y No Controlables. https://idoc.pub/documents/costos-controlables-y-no-controlables-

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

34m7mmqkoo46

Camisón, S., & Clemente, J. (2018). A global model for the estimation of transport costs. *Economic Research-Ekonomska Istraživanja, 33*(1), 2075-2100. https://doi.org/10.1080/1331677X.2019.1584044

Ceballos, V., Valverde, P., Hernán, & Cevallos, A. (2021). El Valor Económico Agregado (EVA) en las PYMES, caso: fábrica de embutidos "La Ibérica" de la ciudad de Riobamba. *ConcienciaDigital, 4*(1), 372-389. doi:https://doi.org/10.33262/concienciadigital.v4i1.2.1604

Chen, J., Sousa, C., & He, X. (2019). Export market re-entry: Time-out period and price/quality dynamisms. *Journal of World Business, 54*(2), 154-168. https://doi.org/10.1016/j.jwb.2019.01.001

Chen, N., & Juvenal, L. (2022). Markups, quality, and trade costs. *Journal of International Economics, 137*. https://doi.org/10.1016/j.jinteco.2022.103627

Clahorrano, G., Chacón, F., & Tulcanaza, A. (2021). Indicadores financieros y rentabilidad en bancos grandes y medianos ecuatorianos, periodo: 2016-2019. *NNOVA Research Journal, 6*(2), 225-239. doi:https://doi.org/10.33890/innova.v6.n2.2021.1700

Guardián, J., & Trujillo, I. (2019). Cadena de suministros para la exportación de granos andinos a Estados Unidos. *Ingeniería Industrial, 37*, 15-31. doi:https://doi.org/10.26439/ing.ind2019.n037.4540

Iturrioz, J. I., Masa, C., & Medina, A. (2022). Análisis de la vinculación de los resultados económico financieros y la trasparencia en materia de Responsabilidad Social Corporativa en las empresas tecnológicas. *Revesco: revista de estudios cooperativos, 142*(2), 1-13. doi:10.5209/REVE.83720

Jayathilaka, A. (2020). Operating Profit and Net Profit: Measurements of Profitability. *Open Access Library Journal, 7*, 1-11. doi:10.4236/oalib.1107011

Karpáč, D., & Bartosova, V. (2020). The Importance of Opportunity Costs in Financial Management in Connection to the Economic Profit. *Conference: Fifth International Conference on Economic and Business Management*. doi:http://dx.doi.org/10.2991/aebmr.k.201211.058

Kwok, F., Sharma, P., Gaur, S., & Ueno, A. (2019). Interactive effects of information exchange, relationship capital and environmental uncertainty on international joint venture (IJV) performance: An emerging markets perspective. *International Business Review, 28*(5). doi:https://doi.org/10.1016/j.ibusrev.2018.02.008

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

Li, H. (2019). Cost of Capital: Literatures Review about Calculation Methods and Influencing Factors. *Journal of Service Science and Management, 12*(3). https://www.scirp.org/journal/paperinformation.aspx?paperid=91713

López, C., & Pardo, S. (2019). El transporte de carga terrestre en el comercio internacional. Análisis comparativo entre Bogotá, Colombia y Santa Cruz de la Sierra, Bolivia. *Ensayos de Economía, 29*(24), 89-114. doi:https://doi.org/10.15446/ede.v29n54.75022

López, D. (2022). Duty Drawbacks, Imported Inputs Duties and Exports: Evidence from Firm-Level Data from Colombia. *Revista de Economía del Rosario, 25*(2), 1-59. https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=8828426

Marinucci, E. (2021). Logística y transporte internacional: la disrupción ante el COVID-19. *Revista Integración Y Cooperación Internacional*(32), 6-21. doi:https://doi.org/10.35305/revistamici.v0i32.71

Morales, J. (2023). The demystification of David Ricardo's famous four numbers. *Cambridge University Press, 1*(1), 1-20. https://www.cambridge.org/core/journals/journal-of-the-history-of-economic-thought/article/demystification-of-david-ricardos-famous-four-numbers/F792792BA5F4759D3882F73E6422265D

Muñoz, M. (2019). Establecimiento de un Régimen de Facilitación del Comercio en Chile: Estudio del Comercio Internacional desde la Perspectiva de las Transiciones Socio-técnicas. *Información tecnológica, 30*(6), 233-242. doi:https://dx.doi.org/10.4067/S0718-07642019000600233

Nguyen, T., & Nguyen, V. C. (2020). The Determinants of Profitability in Listed Enterprises: A Study from Vietnamese Stock Exchange. *The Journal of Asian Finance, Economics and Business, 7*(1), 47-58. https://koreascience.kr/article/JAKO202014862061720.pdf

Noureen, S., & Mahmood, Z. (2022). Transportation Cost Estimates. *The effects of trade cost components and uncertainty of time delay on bilateral export growth, 8*(1), 1-13. https://doi.org/10.1016/j.heliyon.2022.e08779

Rojas, A. (2020). *El drawback y su incidencia en la aplicación contable y tributaria en la rentabilidad de las empresas agroindustriales al periodo 2019.* Tesis para titulación. https://repositorio.urp.edu.pe/bitstream/handle/20.500.14138/4013/CONT-T030_73646438_T%20%20%20ROJAS%20SALVATIERRA%20ASHLY%20

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

VALERIE%20ARACELY.pdf?sequence=1

Sayegh, A., & Afentaous, S. (2022). *COVID-19 Impact on Bank Profitability in the Nordic Countries: A study on how lockdown affected Sweden compared to the other Nordic countries.* [Bachelor Thesis in Economics, Jönköping University]. https://www.diva-portal.org/smash/get/diva2:1677308/FULLTEXT01.pdf

Schumacher, R. (2020). altering the pattern of trade in the Wealth of Nations: Adam Smith and the historigraphy of international trade theory. *Journal of the History of Economic Thought, 42*(1), 1-24. https://www.cambridge.org/core/journals/journal-of-the-history-of-economic-thought/article/abs/altering-the-pattern-of-trade-in-the-wealth-of-nations-adam-smith-and-the-historiography-of-international-trade-theory/EE7AFD341E879E3895C9E6036B85E4E1

Siddiqui, K. (2018). David Ricardo's Comparative Advantage and Developing Countries: Myth and Reality. *International Critical Thought, 8*(3), 426-452. https://www.tandfonline.com/doi/abs/10.1080/21598282.2018.1506264

Simisterra, É., Rosa, R., & Suárez, S. (2018). La viabilidad de un proyecto, el valor actual neto (VAN) y la tasa interna de retorno (TIR). *Revista De Producción, Ciencias E Investigación, 2*(17), 9-15. doi:https://doi.org/10.29018/issn.2588-1000vol2iss17.2018pp9-15

Superintendencia Nacional de Administración Tributaria [SUNAT]. (2020). Admisión temporal para perfeccionamiento activo. https://www.sunat.gob.pe/legislacion/procedim/despacho/perfeccionam/adTemporal/procGeneral/despa-pg.06.htm#:~:text=La%20admisi%C3%B3n%20temporal%20para%20perfeccionamiento,con%20el%20fin%20de%20ser

Superintendencia Nacional de Administración Tributaria [SUNAT]. (2023). Capítulo IX de las exportaciones. https://www.sunat.gob.pe/legislacion/tributaria/igv/ley/capitul9.htm

Torshizi, M., & Gray, R. (2018). An economic analysis of Western Canadian grain export capacity. *Canadian Journal of Agricultural Economics/Revue canadienne d'agroeconomie, 66*(2), 255-282. doi:https://doi.org/10.1111/cjag.12148

Udoh, S. (2022). Review of financial management in private firms: unlocking the cash management model. *International Journal of Entrepreneurial Knowledge, 10*(2), 95-106. doi:https://doi.org/10.37335/ijek.v10i2.172

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE
TESIS UCSM

UNIVERSIDAD
CATÓLICA
DE SANTA MARÍA

Valencia, M., López, D., & Valderra, D. (2022). Factores económicos e incidencia en las exportaciones agrícolas: Caso de Colombia comparado ante diferentes países. *ECONÓMICAS CUC, 43*(1), 31-56. doi:https://doi.org/10.17981/econcuc.43.1.2022.Econ.2

Vásquez, J., & Tonon, L. (2021). Modelo de gravedad de las exportaciones de cacao en grano del Ecuador. *INNOVA Research Journal, 6*(1), 216-231. doi:http://revistas.uide.edu.ec/index.php/innova/index

Vergara, J., & Chión, S. (2021). Relationship between cash holdings and expected equity returns: evidence from Pacific alliance countries. *Journal of Economics, Finance and Administrative Science, 25*(51), 77-93. https://doi.org/10.1108/JEFAS-03-2020-0078

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

Albarracín, P. (2021). *Costos asociados al proceso de importación*. https://www.academia.edu/12096015/COSTOS_ASOCIADOS_AL_PROCESO_DE_IMPORTACION

Andia, W. (2011). Indicador de Rentabilidad de Proyectos: el Valor Actual Neto (VAN) o el Valor Económico Agregado (EVA). *Industrial Data*, *14*(1), 15–18. http://www.redalyc.org/articulo.oa?id=81622582003

Andrade, M. (2018). *Estrategias basadas en métodos cuantitativos para el sistema de costos de producción de CURTILAN S.C y su impacto en la rentabilidad empresarial (Tesis de Maestría)* [Universidad Técnica de Ambato]. http://repositorio.uta.edu.ec/jspui/handle/123456789/28927

Arias, R., & Bustamante, A. (2018). *Análisis de factibilidad para el lanzamiento de compota a base de cereales andinos y frutas en Arequipa metropolitana y su potencialidad de exportación, 2018 - 2022 (Tesis de Grado)* [Universidad Católica de Santa María]. http://tesis.ucsm.edu.pe/repositorio/handle/UCSM/7350

Assereto, J. (2005). La Exportación como concepto y su aplicación con relación al Impuesto General a las Ventas. *Derecho & Sociedad*, 24–29. http://revistas.pucp.edu.pe/index.php/derechoysociedad/article/view/16909/17214

Becerra, D. (2019). *Costos Controlables Y No Controlables*. https://idoc.pub/documents/costos-controlables-y-no-controlables-34m7mmqkoo46 Bravo, S. (2021). *Entendiendo el significado del costo de capital*. Inversión e

Infraestructura. https://gestion.pe/blog/inversioneinfraestructura/2017/04/entendiendo-el-significado-del-costo-de-capital.html/

Bustos, C., & Chacón, G. (2010). Modelos determinísticos de inventarios para demanda independiente: Un estudio en Venezuela. *Contaduría y Administración*, *57*(3), 239–258. https://doi.org/10.22201/fca.24488410e.2012.405

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

Cámara de Comercio de Bogotá. (2019). *Guía Práctica: Costeo de una exportación e importación* (p. 12). https://bibliotecadigital.ccb.org.co/bitstream/handle/11520/14391/Guía práctica costeo de una exportación e importación %28002%29.pdf?sequence=5&isAllowed=y

Carazas, L. (2019). *Costos Fijos y costos variables – Diferencias*. GML Soluciones. https://www.siscont.info/costos-fijos-y-costos-variables-diferencias/

Cárcamo, C. (2018). *El mercado holandés: identificación de una oportunidad de exportación de granada de la región de Arequipa, para los años 2018-2022*. Universidad Católica de Santa María.

Cárdenas, M., Ojeda, T., & Rodríguez, Á. (2019). *Logística inversa para mejorar los costos logísticos de la empresa Eurofresh (Tesis de Maestría)* [Universidad del Pacífico]. https://repositorio.up.edu.pe/bitstream/handle/11354/2470/Milton_Tesis_maestria_2019.pdf?sequence=1&isAllowed=y

Cárdenas, R. (2017). *Costos 1*. Editorial IMCP.

Carreño, A. (2011). *Logística de la A a la Z*. Editorial Fondo Editorial de la PUCP. https://www.fondoeditorial.pucp.edu.pe/ciencias-e-ingenieria-/153-logistica-de-la- a-a-la-z.html

Cruz, P., Enciso, A., & Gómez, J. (2019). *Impacto de la exportación del aguacate Hass a países bajos y mercado chino* (p. 16). https://repository.ucc.edu.co/bitstream/20.500.12494/16694/1/2019_impacto_expo rtación_aguacate.pdf

Dávalos. (2017). *Evolución de las exportaciones y su incidencia en el crecimiento económico de Arequipa 2007-2014 (Tesis de Grado)* [Universidad Católica de Santa María]. http://tesis.ucsm.edu.pe/repositorio/bitstream/handle/UCSM/6517/40.1060.CE.pdf ?sequence=1&isAllowed=y

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

Diario Gestión. (2019). *Costos fijos y costos variables: ¿cuáles son sus diferencias?* Economía. https://gestion.pe/economia/empresas/costos-fijos-costos-variables-son-diferencias-empresa-emprendimiento-negocio-nnda-nnlt-263127-noticia/

Duarte, F. (2011). Reflexiones sobre el drawback y su efecto sobre las exportaciones. *Contabilidad y Negocios*, *6*(11), 99–112. http://revistas.pucp.edu.pe/index.php/contabilidadyNegocios/article/view/454/444

Enciclopedia Colaborativa Cubana EcuRed. (2021a). *Concepto de Rentabilidad*. https://www.ecured.cu/Rentabilidad#:~:text=Noción que se aplica a,capitales utilizados en el mismo.

Enciclopedia Colaborativa Cubana EcuRed. (2021b). *Costos predeterminados*. Diccionario. https://www.ecured.cu/Costos_predeterminados

Enciclopedia Económica. (2021). *Definición de Patrimonio Neto*. Contabilidad. https://enciclopediaeconomica.com/patrimonio-neto/

Estrategias de Inversión. (2021). *Definición de Total de Activo*. https://www.estrategiasdeinversion.com/herramientas/diccionario/analisis-fundamental/total-activo-t-1698

Faga, H., & Ramos, M. (2006). *Cómo conocer y manejar sus costos para tomardecisiones rentables* (Ediciones). https://books.google.es/books?hl=es&lr=&id=9EoUE4ZbhG0C&oi=fnd&pg=PA5 &dq=definición+de+costos&ots=Xgh6_B5rkZ&sig=HDeEQGGqY_TSvq7fzk-#v=onepage&q=definición de costos&f=false

García, J. (2008). *Contabilidad de Costos* (Tercera Ed). Editorial Mc Graw Hill. http://fullseguridad.net/wp-content/uploads/2016/11/Contabilidad-de-costos-3ra-Edición-Juan-García-Colín.pdf

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

Gil, D. (2019). *Costos logísticos de las exportaciones de cacao de la Cooperativa Agraria Allima Cacao Limitada en el año 2017 (Tesis de Maestría)* [Universidad César Vallejo]. http://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/36009/Gil_RD.pdf?sequence=1&isAllowed=y

Gobierno del Perú. (2021). *Drawback*. Comercio, Negocio y Emprendimiento. https://www.gob.pe/1207-drawback

González, A., Correa, A., & Acosta, M. (2002). Factores determinantes de la rentabilidad financiera de las pymes. *Revista Española de Financiacion y Contabilidad*, *XXXI*(112), 395–429. https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=256418

Hernández-Sampieri, R., & Mendoza, C. (2018). *Metodología de la Investigación*. McGraw-Hill/ Interamericana Editores, S.A. de C.V.

Herrera, R. (2016). *Los costos de exportación y su influencia en la rentabilidad agrícola El espárrago S.A.C en la ciudad de Trujillo, año 2014 (Tesis de Grado)* [Universidad Nacional de Trujillo]. https://dspace.unitru.edu.pe/handle/UNITRU/2191

Instituto Nacional de Estadística e Informática. (2021). *IV. Indicadores Económicos y Financieros* (p. 16). https://www.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/publicaciones_digitales/Est/Lib1176/cap04.pdf

Kemp, M. (2018). *El drawback como alternativa de liquidez en las empresas exportadoras del peru: caso empresa pesquera Hucor Export E.I.R.L. - Ancash, 2017 (Tesis de Maestría)* [Universidad Católica Los Angeles de Chimbote]. https://erp.uladech.edu.pe/siga/biblioteca/virtual/?dom=01&mod=019&i=0101900 1

Lam, F. (2006). *Cómo calcular los costos de exportación de productos agrícolas*. http://repiica.iica.int/docs/B0498e/B0498e.pdf

Lara, C. (2019). Estrategia competitiva y rentabilidad de las empresas peruanas exportadoras de polos de algodón. *Quipukamayoc*, *27*(54), 57–64.

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

https://core.ac.uk/download/pdf/304895624.pdf

Latorre, F. (2016). Estado del Arte de la Contabilidad de Costos. *Revista PublicandO*, *3*(8), 513–528. https://dialnet.unirioja.es/descarga/articulo/5833423.pdf+&cd=15&hl=es-419&ct=clnk&gl=pe

López, D. (2020). *Costes de Almacenamiento*. Contabilidad. https://numdea.com/costes-de-almacenamiento.html

Mamani, A. (2020). *Incidencia de las exportaciones del sector agropecuario en el crecimiento económico del Perú, años 2006 - 2017 (Tesis de Grado)* [Universidad Católica de Santa María]. http://tesis.ucsm.edu.pe/repositorio/bitstream/handle/UCSM/10068/54.1128.CE.pd f?sequence=1&isAllowed=y

Medina, M. (2018). *La incidencia de la contabilidad de costos en la toma de decisiones de las empresas agroexportadoras en el departamento de Arequipa, caso prácticoAnvesa S.A.C. 2015 (Tesis de Grado)* [Universidad Nacional de San Agustín de Arequipa]. http://repositorio.unsa.edu.pe/bitstream/handle/UNSA/6192/COmejime.pdf?sequence=1&isAllowed=y

Milanessi, G. (2017). La tasa interna de retorno promedio como medida alternativa de rendimiento. *Revista CEA*, 1(1), p. 10-30 https://ojs.uns.edu.ar/index.php/cea/article/view/830/

Miller, A. (2018). *El efecto de las exportaciones en la rentabilidad de las empresas textiles cotizadas en la bolsa de valores de lima durante el 2007-2017 (Tesis de Grado)* [Universidad San Ignacio de Loyola]. http://repositorio.usil.edu.pe/bitstream/USIL/3611/3/2018_Miller-Albino.pdf

Ministerio de Desa y Riego. (2019). *La granada: nueva estrella de las agroexportaciones peruanas*. Noticias. https://www.gob.pe/institucion/midagri/noticias/27444-la-granada-nueva-estrella-de-las-agroexportaciones-peruanas

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

Molina, R. (2019). *Repercusión de los costos ocultos logísticos en la rentabilidad de la empresa Majes Tradición S.A.C. Arequipa 2013 – 2017 (Tesis de Grado).* 125. http://190.119.145.154/bitstream/handle/UNSA/9855/UPmoaprg.pdf?sequence=1 &isAllowed=y

Nava, M. (2009). Análisis financiero: una herramienta clave para una gestión financiera eficiente. *Revista Venezolana de Gerencia (RVG), 14*(48), 606–628. https://d1wqtxts1xzle7.cloudfront.net/48514943/ANALISIS_FINANCIERO_HER RAMIENTA_CLAVE_10553-10810-1-PB.pdf?1472824086=&response-content-disposition=inline%3B+filename%3DAnalisis_financiero_una_herramienta_clav.pdf&Expires=1599524604&Signature=gWSH6mdm-1509

OCDE. (2018). *Manual de Frascati 2015: Guía para la recopilación y presentación de información sobre la investigación y el desarrollo experimental*. Fundación Española para la Ciencia y la Tecnología.

Palomino, G. (2017). *Estudio de impacto de las exportaciones del sector agrícola no tradicional en la Región Arequipa durante el periodo 2010-2014 (Tesis de Grado).*Universidad Católica de Santa María.

Pérez, A. (2018). *Influencia del drawback en las exportaciones n0 tradicionales del Perú (1990 - 2013)* [Universidad Nacional del Callao]. http://repositorio.unac.edu.pe/handle/UNAC/2813

Pérez, C. (2018). *Impacto de las Exportaciones en la Economía*. Notas Económicas. https://www.cien.adexperu.org.pe/impacto-de-las-exportaciones-en-la-economia/

Ramos, M. (2020). *Propuesta para el incremento de las exportaciones de las empresas productoras y exportadoras de cacao en grano de Tabasco* [Universidad Mochoacana de San Nicolás de Hidalgo]. http://bibliotecavirtual.dgb.umich.mx:8083/xmlui/handle/DGB_UMICH/2669

Reyes, Y. (2021). Contabilidad de Costos (p. 14).

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

http://biblioteca.esucomex.cl/RCA/Contabilidad de costos_.pdf

Robayo, G. (2018). *Los costos de producción y su impacto en la rentabilidad del cacao (Tesis de Grado)* [Universidad Laica Vicente de Guayaquil]. http://link.springer.com/10.1007/978-3-319-76887-8%0Ahttp://link.springer.com/10.1007/978-3-319-93594-2%0Ahttp://dx.doi.org/10.1016/B978-0-12-409517-5.00007-3%0Ahttp://dx.doi.org/10.1016/j.jff.2015.06.018%0Ahttp://dx.doi.org/10.1038/s41559-019-0877-3%0Ahttp://dx.do

Rodriguez, J., & Fernandez, A. (2020). *La aplicación del drawback para incrementar la rentabilidad de las empresas agroexportadoras de la ciudad de Arequipa Caso: Agroexport S.A.C. 2018 (Tesis de Grado)* [Universidad Nacional de San Agustín de Arequipa]. http://repositorio.unsa.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12773/11727/COrogojmf%26fedeal.pdf?sequence=1&isAllowed=y

Rojas, R. (2007). *Sistemas de costos: Un Proceso para su implementación*. Editorial Universidad Nacional de Colombia Sede Manizales. https://repositorio.unal.edu.co/bitstream/handle/unal/9803/97895882800907.pdf?sequence=1&isAllowed=y

Salas, J. (2020). Agroexportaciones no tradicionales y su contribución al desarrollo económico peruano. *Ciencias Económicas y Empresariales*, *6*(1), 4–27.

Salinas, E. (2019). *Análisis de Reducción de los precios de exportación del camarón ecuatoriano período 2013-2018 (Tesis de Grado)* [Universidad Tecnológica empresarial de Guayaquil]. http://biblioteca.uteg.edu.ec:8080/bitstream/handle/123456789/41/ANALISIS-DE-REDUCCION-DE-LOS-PRECIOS-DE-EXPORTACION-DEL-CAMARON-ECUATORIANO-PERIODO-2013-2018.pdf?sequence=1&isAllowed=y

Sánchez, J. (2002). Análisis de rentabilidad de la empresa. *Analisis Contable*, 1–24. https://doi.org/10.1016/j.ejphar.2012.03.003.Effects

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

Sánchez, M. (2019). *Caracterización del financiamiento de las empresas del sector agro exportación de uva en el Perú (Tesis de Grado)* [Universidad Católica los Ángeles de Chimbote]. http://repositorio.uladech.edu.pe/bitstream/handle/123456789/8879/FINANCIAMIENTO_AGRO_EXPORTACION_SANCHEZ_JUAREZ_MARIA_ANGELICA.pdf?sequence=4&isAllowed=y

Santiesteban, E., Godwal, V., Leyva, E., Lozada, D., & Cantero, H. (2014). *Análisis de la rentabilidad económica. Tecnología propuesta para incrementar la eficiencia empresarial*. Editorial Universitaria. http://edunivlms.reduniv.edu.cu/items/show/32489

Sevilla, A. (2021). *Beneficio antes de intereses e impuestos (BAII)*. https://economipedia.com/definiciones/beneficio-antes-de-intereses-e-impuestos- bait.html

Sistema Integrado de Informació de Comercio Exterior. (2021). Impuestos y/o beneficios trinutarios. Preguntas Frecuentes. https://www.siicex.gob.pe/siicex/portal5ES.asp?_portletid_=SPreguntaFrecuente&_page_=162.00000&scriptdo=&hdnIdTema=3664&txtpregunta=

Suarez, C. (2016). *Modelo de negocio para la exportación de productos agroindustriales caso: Arándanos Socabaya – Arequipa (Tesis de Grado)* [Universidad Nacional de San Agustín de Arequipa]. http://repositorio.unsa.edu.pe/bitstream/handle/UNSA/3646/Socahuc.pdf?sequence=1&isAllowed=y

Superintendencia Nacional de Aduanas y Administración Tributaria. (2020a). *Exportación temporal para reimportación en el mismo estado y exportación temporal para perfeccionamiento pasivo.*

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

https://www.sunat.gob.pe/legislacion/procedim/despacho/exportacion/exTemporal/ procGeneral/index.html#:~:text=recargos%2C de corresponder.-,3.,compensadoresen un plazo determinado.

Superintendencia Nacional de Aduanas y Administración Tributaria. (2020b). Exportaciones definitivas. https://www.sunat.gob.pe/legislacion/procedim/despacho/exportacion/exportac/pro cGeneral/despa-pg.02.htm

Superintendencia Nacional de Aduanas y Administración Tributaria. (2021). *Definición de*

Exportación. Aduanas. https://www.sunat.gob.pe/orientacionaduanera/exportacion/index.html

Tapia, X. (2019). *Estudio de la cadena productiva y su impacto en la rentabilidad de las empresas florícolas en la provincia de Cotopaxi (Tesis de Maestría)* [Universidad Técnica De Ambato].

http://repo.uta.edu.ec/bitstream/handle/123456789/5301/Mg.DCEv.Ed.1859.pdf?sequence=3

Torres, P. (2020). *El sector exportador es clave para el crecimiento económico del Perú*. Política. https://sonarempresarial.info/el-sector-exportador-es-clave-para-el-crecimiento-economico-del-peru/

Valenzuela, A., Choquehuanca, C., & Díaz, J. (2019). Exportaciones y producción interna del Perú 1980-2018. *Revista Tayacaja*, *2*(2), 63–81. http://revistas.unat.edu.pe/index.php/RevTaya/article/view/47/47

Villalobos, J. (2020). *Impacto de la cadena productiva de exportación en la rentabilidad de la Cooperativa Agraria Cafetalera Bagua Grande Ltda. 2018 (Tesis de Grado)*[Universidad Nacional Toribio Rodríguez de Mendoza de Amazonas].

http://repositorio.untrm.edu.pe/bitstream/handle/UNTRM/1482/CHAPA GRANDEZ SALLY PATRICIA.pdf?sequence=1&isAllowed=y

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

REPOSITORIO DE TESIS UCSM

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA

Villar, J. (2017). *Devolucion de IGV para empresas exportadoras*. https://jvcontadores.com/devolucion-de-igv-para-empresas-exportadoras/

Zenteno, A. (2021). *¿Como impactan los costos incrementales en la toma de decisiones? (Parte I)*. Finanzas. https://www.mbsperu.com/publicaciones/articulos/finanzas/como-impactan-los-costos-incrementales-en-la-toma-de-decisiones

Zerda, K. (2018). *Optimización de los costos operativos en el área de logística de las empresas exportadoras de la ciudad de Machala (Tesis de Grado)* [Unidad académica de ciencias empresariales carrera de comercio internacional]. http://repositorio.utmachala.edu.ec/bitstream/48000/13032/1/ECUACE-2018-CI- DE00239.pdf

Triola, M. F. (2018). Estadística (12a ed.). Pearson Educación.

Publicación autorizada con fines académicos e investigativos
En su investigación no olvide referenciar esta tesis

ANEXOS

Anexo N°1: Estado de Situación Financiera al 31 de Diciembre del 2019 2020 y 2021

AGRICOLA AREQUIPA EIRL

ESTADO DE LA SITUACION FINANCIERA

"AL 31 DE DICIEMBRE DE 2021 2020 Y 2019"

(Expresado en Soles)

	2021		2020		2019	
ACTIVO	**S/.**	**%**	**S/.**	**%**	**S/.**	**%**
ACTIVO CORRIENTE						
Efectivo y equivalente en efectivo	80,696.00	44.92%	32,799.00	18.26%	4,909.00	2.73%
Cuentas por Cobrar Comerciales - Terceros	47,588.00	26.49%	0.00	0.00%	0.00	0.00%
Cuentas por Cobrar Comerciales - Relacionadas	0.00	0.00%	0.00	0.00%	0.00	0.00%
Cuentas por Cobrar a Personal, a los Acc., Directores Y Gerentes	0.00	0.00%	0.00	0.00%	0.00	0.00%
Cuentas por Cobrar - Terceros	0.00	0.00%	0.00	0.00%	0.00	0.00%
Cuentas por Cobrar - Relacionadas	0.00	0.00%	0.00	0.00%	0.00	0.00%
Materiales Auxiliares, Suministros y Repuestos	0.00	0.00%	0.00	0.00%	17,403.00	9.69%
Envases y embalajes	43,288.00	24.10%	43,288.00	24.10%	94,504.00	52.61%
Activo diferido corriente	0.00	0.00%	0.00	0.00%	0.00	0.00%
Anticipo Proveedores	0.00	0.00%	0.00	0.00%	0.00	0.00%
Total Activo Corriente	**171,572.00**	**95.51%**	**76,087.00**	**42.36%**	**116,816.00**	**65.03%**
ACTIVO NO CORRIENTE						
Inmuebles, maquinaria y equipo Neto	475.00	0.26%	474.00	0.26%	592.00	0.33%
Activo no Cte Mantenidos para la Venta	0.00	0.00%	0.00	0.00%	0.00	0.00%
Activo diferido no corriente	744.00	0.41%	744.00	0.41%	55,779.00	31.05%
Otros Activos no corrientes	3,330.00	1.85%	102,330.00	56.97%	0.00	0.00%
Trib. Contrap. y Aportes al Sist. De Pens. y de Salud	0.00	0.00%	0.00	0.00%	0.00	0.00%
Total Activo No Corriente	**4,549.00**	**2.53%**	**103,548.00**	**57.64%**	**56,371.00**	**31.38%**
TOTAL ACTIVO	**176,121.00**	**100.00%**	**179,635.00**	**100.00%**	**173,187.00**	**100.00%**
PASIVO Y PATRIMONIO						
PASIVO CORRIENTE						
Trib. Contrap. Y Aportes al Sist. De Pens. Y De Salud	0.00	0.00%	744.00	0.41%	0.00	0.00%
Remuneraciones y Participaciones por Pagar	187.00	0.10%	0.00	0.00%	0.00	0.00%
Cuentas por pagar Comerciales - Terceros	0.00	0.00%	3,405.00	1.90%	52,649.00	29.31%
Cuentas por Pagar Accionistas, Directores y Gerentes	0.00	0.00%	0.00	0.00%	0.00	0.00%
Obligaciones Financieras	0.00	0.00%	0.00	0.00%	0.00	0.00%
Cuentas por Pagar Diversas - Terceros	0.00	0.00%	0.00	0.00%	84,684.00	47.14%
TOTAL PASIVO CORRIENTE	**187.00**	**0.10%**	**4,149.00**	**2.31%**	**137,333.00**	**76.45%**
PASIVO NO CORRIENTE						
TOTAL PASIVO NO CORRIENTE	**0.00**	**0.00%**	**0.00**	**0.00%**	**0.00**	**0.00%**
TOTAL PASIVO	**187.00**	**0.10%**	**4,149.00**	**2.31%**	**137,333.00**	**76.45%**
PATRIMONIO						
Capital	1,000.00	0.56%	1,000.00	0.56%	1,000.00	0.56%
Reserva Legal	0.00	0.00%	0.00	0.00%	0.00	0.00%
Resultados Acumulados	174,486.00	97.13%	34,854.00	19.40%	11,622.00	6.47%
Resultado del Ejercicio	448.00	0.25%	139,632.00	77.73%	23,232.00	12.93%
TOTAL PATRIMONIO	**175,934.00**	**97.94%**	**175,486.00**	**97.69%**	**35,854.00**	**19.96%**
TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	**176,121.00**	**100.00%**	**179,635.00**	**100.00%**	**173,187.00**	**100.00%**

Anexo N°2: Estado de Resultados por Función por los años terminados al 31 de Diciembre del 2019 2020 y 2021

AGRICOLA AREQUIPA EIRL

ESTADO DE RESULTADOS POR FUNCION

"POR LOS AÑOS TERMINADOS AL
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2021 2020 Y 2019"
(Expresado en Soles)

	2021		2020		2019	
	S/.	**%**	**S/.**	**%**	**S/.**	**%**
Ventas	517,493.00	**60.44%**	856,215.00	**100.00%**	447,519.00	**52.27%**
Costo de ventas	381,610.00	**44.57%**	643,305.00	**75.13%**	388,352.00	**45.36%**
UTILIDAD BRUTA	**135,883.00**	**15.87%**	**212,910.00**	**24.87%**	**59,167.00**	**6.91%**
Gastos de Administración	150,248.00	**17.55%**	73,278.00	**8.56%**	35,935.00	**4.20%**
Gastos de Ventas	0.00	**0.00%**	0.00	**0.00%**	0.00	**0.00%**
UTILIDAD DE OPERACIÓN	**-14,365.00**	**-1.68%**	**139,632.00**	**16.31%**	**23,232.00**	**2.71%**
OTROS INGRESOS Y GASTOS						
Desc. Bonificación Obtenidas	0.00	**0.00%**	0.00	**0.00%**	0.00	**0.00%**
Ingresos Diversos	15,000.00	**1.75%**	0.00	**0.00%**	0.00	**0.00%**
Gastos Financieros	0.00	**0.00%**	0.00	**0.00%**	0.00	**0.00%**
Ingresos Financieros	0.00	**0.00%**	0.00	**0.00%**	0.00	**0.00%**
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS	**635.00**	**0.07%**	**139,632.00**	**16.31%**	**23,232.00**	**2.71%**
Impuesto a la Renta	187.00	**0.02%**	0.00	**0.00%**	**0.00%**	**0.00%**
UTILIDAD NETA	**448.00**	**0.05%**	**139,632.00**	**16.31%**	**23,232.00**	**2.71%**

Anexo N°3: Estados financieros correspondiente al 31 de diciembre del año 2019 de la empresa Agrícola Arequipa E.I.R.L.

Estado de Situación Financiera (Valor historico al 31 de diciembre2019)					
ACTIVO			**PASIVO**		
Caja y bancos	359	4909	Sobregiros bancarios	401	0
Inv. valor razonable y disp. valor para la venta	360	0	Trib. y aport. sist. pens. y salud por pagar	402	0
Ctas. por cobrar comerciales - ter.	361	0	Remuneraciones y particip. por pagar	403	0
Ctas. por cobrar comerciales - relac.	362	0	Ctas. por pagar comerciales - terceros	404	52649
Ctas. por cobrar per. acc. soc. dir. y ger.	363	0	Ctas. por pagar comerciales - relac.	405	0
Ctas. por cobrar diversas - terceros	364	0	Ctas. por pagar accion, directores y ger.	406	0
Ctas. por cobrar diversas - relacionados	365	0	Ctas. por pagar diversas - terceros	407	84684
Serv. y otros contratados por anticipado	366	0	Ctas. por pagar diversas - relacionadas	408	0
Estimacio de ctas. de cobranza dudosa	367	0	Obligaciones financieras	409	0
Mercaderías	368	0	Provisiones	410	0
Productos terminados	369	0	Pago diferido	411	0
Subproductos, deshechos y desperdicios	370	0	**TOTAL PASIVO**	412	137333
Productos en proceso	371	0	**PATRIMONIO**		
Materias primas	372	0			
Materias aux, suministros y repuestos	373	17403			
Envases y embalajes	374	94504	Capital	414	1000
Existencias por recibir	375	0	Acciones de inversión	415	0
Desvalorización de existencias	376	0	Capital adicional positivo	416	0
Activos no ctes. mantenidos por la vta	377	0	Capital adicional negativos	417	0
Otros activos corrientes	378	0	Resultados no realizados	418	0
Inversiones mobiliarias	379	0	Excedentes de evaluacion	419	0
Inversiones immobiliarias (1)	380	0	Reservas	420	0
Activ. adq. en Arrendamiento finan. (2)	381	0	Resultados acumulados positivos	421	11622
Inmuebles, maquinarias y equipos	382	592	Resultados acumulados negativos	422	0
Depreciación de 1, 2 e IME acumulados	383	0	Utilidad del ejercicio	423	23232
Intangibles	384	0	Pérdida del ejercicio	424	0
Activos biologicos	385	0	TOTAL PATRIMONIO	425	35854
Deprec act biol, amort y agota acum	386	0			
Desvalorizacióo de activo inmovilizado	387	0	TOTAL PATRIMONIO Y PASIVO	426	173187
Activo diferido	388	55779			
Otros activos no corrientes	389	0			
TOTAL ACTIVO NETO	390	173187			

Estado de Resultados Del 01/01 al 31/12 del2019		
Ventas netas o Ing. por servicios	461	464085
Desc. rebajas y bonif. concedidas	462	16566
Ventas netas	463	447519
Costo de ventas	464	388352
Resultado bruto de utilidad	466	59167
Resultado bruto de pérdida	467	0
Gasto de ventas	468	0
Gasto de administración	469	35935
Resultado de operación utilidad	470	23232
Resultado de operación pérdida	471	0
Gastos financieros	472	0
Ingresos financieros gravados	473	0
Otros ingresos gravados	475	0
Otros ingresos no gravados	476	0
Enaj. de val. y bienes del act. F.	477	0
Costo enajen. de val y bienes a. f.	478	0
Gastos diversos	480	0
REI del ejercicio positivo	481	0
REI del ejercicio negativo	483	0
Resultado antes de part. Utilidad	484	23232
Resultado antes de part. Pérdida	485	0
Distribución legal de la renta	486	0
Resultado antes del imp. - Utilidad	487	23232
Resultado antes del imp. - Pérdida	489	0
Impuesto a la renta	490	0
Resultado de ejercicio - Utilidad	492	23232
Resultado de ejercicio - Pérdida	493	0

Anexo N°4: Estados financieros correspondiente al 31 de diciembre del año 2020 de la empresa Agrícola Arequipa E.I.R.L.

Estado de Situación Financiera (Valor historico al 31 de diciembre2020)					
ACTIVO			**PASIVO**		
Caja y bancos	359	32799	Sobregiros bancarios	401	0
Inv. valor razonable y disp. valor para la venta	360	0	Trib. y aport. sist. pens. y salud por pagar	402	744
Ctas. por cobrar comerciales - ter.	361	0	Remuneraciones y particip. por pagar	403	0
Ctas. por cobrar comerciales - relac.	362	0	Ctas. por pagar comerciales - terceros	404	3405
Ctas. por cobrar per. acc. soc. dir. y ger.	363	0	Ctas. por pagar comerciales - relac.	405	0
Ctas. por cobrar diversas - terceros	364	0	Ctas. por pagar accion, directores y ger.	406	0
Ctas. por cobrar diversas - relacionados	365	0	Ctas. por pagar diversas - terceros	407	0
Serv. y otros contratados por anticipado	366	0	Ctas. por pagar diversas - relacionadas	408	0
Estimacio de ctas. de cobranza dudosa	367	(0)	Obligaciones financieras	409	0
Mercaderías	368	0	Provisiones	410	0
Productos terminados	369	0	Pago diferido	411	0
Subproductos, deshechos y desperdicios	370	0	**TOTAL PASIVO**	412	4149
Productos en proceso	371	0	**PATRIMONIO**		
Materias primas	372	0			
Materias aux, suministros y repuestos	373	0			
Envases y embalajes	374	43288	Capital	414	1000
Existencias por recibir	375	0	Acciones de inversión	415	0
Desvalorización de existencias	376	(0)	Capital adicional positivo	416	0
Activos no ctes. mantenidos por la vta	377	0	Capital adicional negativos	417	(0)
Otros activos corrientes	378	0	Resultados no realizados	418	0
Inversiones mobiliarias	379	0	Excedentes de evaluacion	419	0
Inversiones immobiliarias (1)	380	0	Reservas	420	0
Activ. adq. en Arrendamiento finan. (2)	381	0	Resultados acumulados positivos	421	34854
Inmuebles, maquinarias y equipos	382	592	Resultados acumulados negativos	422	(0)
Depreciación de 1, 2 e IME acumulados	383	(118)	Utilidad del ejercicio	423	139632
Intangibles	384	0	Pérdida del ejercicio	424	(0)
Activos biologicos	385	0	TOTAL PATRIMONIO	425	175486
Deprec act biol, amort y agota acum	386	(0)			
Desvalorizacióo de activo inmovilizado	387	(0)	TOTAL PATRIMONIO Y PASIVO	426	179635
Activo diferido	388	744			
Otros activos no corrientes	389	102330			
TOTAL ACTIVO NETO	390	179635			

Anexo N°5: Estado de resultados correspondiente al 31 de diciembre del año 2020 dela empresa Agrícola Arequipa E.I.R.L.

Estado de Resultados Del 01/01 al 31/12 del2020		
Ventas netas o Ing. por servicios	461	1087180
Desc. rebajas y bonif. concedidas	462	(230965)
Ventas netas	463	856215
Costo de ventas	464	(643305)
Resultado bruto de utilidad	466	212910
Resultado bruto de pérdida	467	(0)
Gasto de ventas	468	(0)
Gasto de administración	469	(73278)
Resultado de operación utilidad	470	139632
Resultado de operación pérdida	471	(0)
Gastos financieros	472	(0)
Ingresos financieros gravados	473	0
Otros ingresos gravados	475	0
Otros ingresos no gravados	476	0
Enaj. de val. y bienes del act. F.	477	0
Costo enajen. de val y bienes a. f.	478	(0)
Gastos diversos	480	(0)
REI del ejercicio positivo	481	0
Resultado antes de part. Utilidad	484	139632
Resultado antes de part. Pérdida	485	(0)
Distribución legal de la renta	486	(0)
Resultado antes del imp. - Utilidad	487	139632
Resultado antes del imp. - Pérdida	489	(0)
Impuesto a la renta	490	(0)
Resultado de ejercicio - Utilidad	492	139632
Resultado de ejercicio - Pérdida	493	(0)

Anexo N°6: Estados financieros correspondiente al 31 de diciembre del año 2021 de la empresa Agrícola Arequipa E.I.R.L.

Estado de Situación Financiera (Balance General - Valor Histórico al 31 de dic. 2021)					
ACTIVO			**PASIVO**		
Efectivo y equivalente en efectivo	359	80696	Sobregiros bancarios	401	0
Inversiones financieras	360	0	Trib. y aport. sist. pens. y salud por pagar	402	0
Ctas. por cobrar comerciales - ter.	361	0	Remuneraciones y particip. por pagar	403	187
Ctas. por cobrar comerciales - relac.	362	0	Ctas. por pagar comerciales - terceros	404	0
Cuentas por cobrar al personal, acc(socios) y directores	363	0	Ctas. por pagar comerciales - relac.	405	0
			Ctas por pagar accionist(soc, partic) y direct	406	0
Ctas. por cobrar diversas - terceros	364	47588			
Ctas. por cobrar diversas - relacionados	365	0	Ctas. por pagar diversas - terceros	407	0
Serv. y otros contratados por anticipado	366	0	Ctas. por pagar diversas - relacionadas	408	0
Estimacio de ctas. de cobranza dudosa	367	(0)	Obligaciones financieras	409	0
Mercaderías	368	0	Provisiones	410	0
Productos terminados	369	0	Pago diferido	411	0
Subproductos, deshechos y desperdicios	370	0	**TOTAL PASIVO**	412	187
Productos en proceso	371	0	**PATRIMONIO**		
Materias primas	372	0			
Materias aux, suministros y repuestos	373	0			
Envases y embalajes	374	43288	Capital	414	1000
Inventarios por recibir	375	0	Acciones de inversión	415	0
Desvalorización de inventarios	376	(0)	Capital adicional positivo	416	0
Activos no ctes. mantenidos por la vta	377	0	Capital adicional negativos	417	(0)
Otros activos corrientes	378	0	Resultados no realizados	418	0
Inversiones mobiliarias	379	0	Excedentes de evaluacion	419	0
Propiedades de inversión (1)	380	0	Reservas	420	0
Activos por derecho de uso (2)	381	0	Resultados acumulados positivos	421	174486
Propiedades, planta y equipo	382	475	Resultados acumulados negativos	422	(0)
Depreciación de 1,2 y PPE acumulados	383	(0)	Utilidad del ejercicio	423	448
Intangibles	384	0	Pérdida del ejercicio	424	(0)
Activos biologicos	385	0	TOTAL PATRIMONIO	425	175934
Deprec act biologico y amortiz acumulada	386	(0)			
Desvalorizacióo de activo inmovilizado	387	(0)	TOTAL PATRIMONIO Y PASIVO	426	176121
Activo diferido	388	744			
Otros activos no corrientes	389	3330			
TOTAL ACTIVO NETO	390	176121			

Estado de Resultados Del 01/01 al 31/12 del2021		
Ventas netas o Ing. por servicios	461	517493
Desc. rebajas y bonif. concedidas	462	(0)
Ventas netas	463	517493
Costo de ventas	464	(381610)
Resultado bruto de utilidad	466	135883
Resultado bruto de pérdida	467	(0)
Gasto de ventas	468	(0)
Gasto de administración	469	(150248)
Resultado de operación utilidad	470	0
Resultado de operación pérdida	471	(14365)
Gastos financieros	472	(0)
Ingresos financieros gravados	473	0
Otros ingresos gravados	475	15000
Otros ingresos no gravados	476	0
Enaj. de val. y bienes del act. F.	477	0
Costo enajen. de val y bienes a. f.	478	(0)
Gastos diversos	480	(0)
REI del ejercicio positivo	481	0
Resultado antes de part. Utilidad	484	635
Resultado antes de part. Pérdida	485	(0)
Distribución legal de la renta	486	(0)
Resultado antes del imp. - Utilidad	487	635
Resultado antes del imp. - Pérdida	489	(0)
Impuesto a la renta	490	(187)
Resultado de ejercicio - Utilidad	492	448
Resultado de ejercicio - Pérdida	493	(0)

Anexo N°7: Clasificación por Costo de Exportación de acuerdo al Libro Diario 2019

2019			
CUENTA CONTABL	**DESCRIPCIÓN**	**MONTO**	**COSTO DE EXPORTACIÓN**
94	Alquileres	S/ 1,800.00	A
94	Alquileres	S/ 1,800.00	A
94	Alquileres	S/ 1,300.00	A
94	Alquileres	S/ 500.00	A
94	Alquileres	S/ 1,800.00	A
94	Alquileres	S/ 1,800.00	A
94	Alquileres	S/ 3,600.00	A
94	Alquileres	S/ 1,800.00	A
94	Alquileres	S/ 1,800.00	A
94	Alquileres	S/ 1,800.00	A
94	Alquileres	S/ 1,800.00	A
94	Correos	S/ 81.36	GF
94	RXH administrativa	S/ 1,565.00	GF
94	RXH auditoria y contable	S/ 500.00	GF
94	RXH administrativa	S/ 2,530.00	GF
94	RXH auditoria y contable	S/ 500.00	GF
94	RXH auditoria y contable	S/ 500.00	GF
94	RXH auditoria y contable	S/ 500.00	GF
94	Copias e Impresiones	S/ 3.73	GF
94	RXH auditoria y contable	S/ 500.00	GF
94	RXH auditoria y contable	S/ 1,421.00	GF
94	RXH auditoria y contable	S/ 1,500.00	GF
94	RXH auditoria y contable	S/ 500.00	GF
94	Asesoría contable	S/ 679.33	GF
94	Gastos de administración	S/ 889.30	GF
94	Asesoría contable	S/ 1,014.00	GF
90	Granada fresca	S/ 14,169.53	P
90	Fungicida	S/ 1,148.35	P
90	Cajas de granada	S/ 24,550.99	P
90	Bolsas granada	S/ 9,292.25	P
90	Granada fresca	S/ 37,114.51	P
90	Esquineros	S/ 541.99	P
90	Empaque	S/ 466.12	P
90	Granada fresca	S/ 187,476.69	P
90	Produccion encargada a terceros	S/ 38,833.64	P
90	Combustible	S/ 711.88	T
90	Otros servicios prestados por terceros (NEW TRANSPORT)	S/ 603.72	T
90	Combustible	S/ 540.70	T
90	Repuestos	S/ 703.39	T
90	Otros servicios prestados por terceros (NEW TRANSPORT)	S/ 10,344.25	T
94	Transporte	S/ 540.25	T
94	Correos	S/ 11.02	T
90	Combustible	S/ 550.87	T
90	Combustible	S/ 381.37	T
90	Combustible	S/ 169.50	T
90	Combustible	S/ 377.97	T
90	Combustible	S/ 491.56	T
90	Combustible	S/ 169.50	T
94	Correos	S/ 11.02	T
94	Otros servicios prestados por terceros	S/ 25.42	T
90	Combustible	S/ 296.62	T
94	Transporte de Carga	S/ 288.14	T
94	Otros gastos de Viaje	S/ 726.32	T
94	Tasas aereas	S/ 58.49	T
90	Combustible	S/ 864.44	T
94	Repuestos	S/ 337.86	T
94	Transporte	S/ 690.33	T
94	Correos	S/ 737.29	T
94	Otros servicios prestados por terceros (NEW TRANSPORT)	S/ 25.42	T

Anexo N°8: Clasificación por Costo de Exportación de acuerdo al Libro Diario 2020

2020			
CUENTA CONTABLE	DENOMINACIÓN	MONTO	COSTO DE EXPORTACIÓN
94	Edificaciones	S/ 800.00	A
94	Edificaciones	S/ 800.00	A
94	Edificaciones	S/ 800.00	A
94	Edificaciones	S/ 800.00	A
94	Edificaciones	S/ 800.00	A
94	Edificaciones	S/ 800.00	A
94	Edificaciones	S/ 800.00	A
94	Edificaciones	S/ 800.00	A
94	Edificaciones	S/ 800.00	A
94	Edificaciones	S/ 800.00	A
94	Edificaciones	S/ 800.00	A
94	Edificaciones	S/ 800.00	A
94	Edificaciones	S/ 800.00	A
94	Edificaciones	S/ 800.00	A
94	Fredy Sardon	S/ 1,000.00	GF
94	Miguel Dávila	S/ 930.00	GF
94	Gastos de Registro Publicos y Notariales	S/ 50.85	GF
90	OLVA COURRIER	S/ 11.02	GF
94	Gastos de Registro Publicos y Notariales	S/ 8.47	GF
90	OLVA COURRIER	S/ 13.56	GF
90	OLVA COURRIER	S/ 11.02	GF
94	Asesoría en Exportación	S/ 1,824.50	GF
94	Miguel Dávila	S/ 930.00	GF
94	Fredy Sardon	S/ 250.00	GF
94	Fredy Sardon	S/ 500.00	GF
90	OLVA COURRIER	S/ 11.02	GF
90	OLVA COURRIER	S/ 11.02	GF
90	OLVA COURRIER	S/ 11.02	GF
90	Otros	S/ 55.00	GF
94	Fredy Sardon	S/ 250.00	GF
94	Fredy Sardon	S/ 500.00	GF
90	OLVA COURRIER	S/ 11.02	GF
94	Asesoría en Exportación	S/ 1,055.88	GF
90	KUEHNE+NAGEL	S/ 388.61	GF
90	OLVA COURRIER	S/ 12.71	GF
94	Asesoría en Exportación	S/ 1,500.00	GF
94	Asesoría en Exportación	S/ 1,500.00	GF
94	Alojamiento	S/ 50.85	GF
90	CEIMIC PERU SAC	S/ 2,580.00	P
90	ZONIA RIVERA	S/ 3,800.73	P
90	NINFA VILCA DE ZEGARRA	S/ 8,342.28	P
90	NINFA VILCA DE ZEGARRA	S/ 2,630.45	P
90	AGROINVERSIONES LA JOYA S.A.C.	S/ 5,763.78	P
90	MARIO OBANDO	S/ 8,672.50	P
90	MARIO OBANDO	S/ 7,334.36	P
90	MARIO OBANDO	S/ 2,325.26	P
90	ERICK BARRIONUEVO PAREDES	S/ 11,573.15	P
90	CEIMIC PERU SAC	S/ 3,259.00	P
90	CELSO BUSTAMANTE	S/ 7,568.78	P
90	CELSO BUSTAMANTE	S/ 2,329.82	P
90	CELSO BUSTAMANTE	S/ 1,724.94	P
90	CELSO BUSTAMANTE	S/ 6,852.38	P
90	CELSO BUSTAMANTE	S/ 4,258.55	P
90	CELSO BUSTAMANTE	S/ 4,144.30	P
90	CELSO BUSTAMANTE	S/ 1,366.00	P
90	CELSO BUSTAMANTE	S/ 4,732.60	P
90	CELSO BUSTAMANTE	S/ 1,839.26	P
90	MARIO OBANDO	S/ 6,734.36	P
90	JOSE MIGUEL RIVAS	S/ 64,057.83	P

UNIVERSIDAD CATOLICA SANTA MARIA
1961

90	NINFA VILCA DE ZEGARRA	S/ 20,877.94	P
90	AGROINVERSIONES LA JOYA S.A.C.	S/ 33,378.98	P
90	ZONIA RIVERA	S/ 7,874.80	P
90	VICENTE MANRIQUE	S/ 1,235.31	P
90	GABRIEL BUSTAMANTE	S/ 5,326.74	P
90	SALVADOR APAZA	S/ 2,803.55	P
90	NELIDA ARAGON	S/ 438.05	P
90	TEOFILO MENDOZA ZEGARRA	S/ 1,095.14	P
90	HERADIO CUTIPA	S/ 1,953.72	P
90	VICENTE CARNERO	S/ 7,306.75	P
90	TEOFILO GUILLEN	S/ 2,304.17	P
90	CARLOS GUILLEN	S/ 5,291.70	P
90	FUNDO LA ESCONDIDA	S/ 19,664.25	P
90	AGROINVERSIONES LA JOYA S.A.C.	S/ 5,391.57	P
90	AGROINVERSIONES LA JOYA S.A.C.	S/ 24,552.74	P
90	AGROINVERSIONES LA JOYA S.A.C.	S/ 7,138.92	P
90	CARLOS VALDIVIA	S/ 38,504.56	P
90	ERICK BARRIONUEVO PAREDES	S/ 2,500.59	P
90	MARIO OBANDO	S/ 5,041.07	P
90	CORPORACION ASOCIATIVA LA JOYA	S/ 12,284.64	P
90	CORPORACION ASOCIATIVA LA JOYA	S/ 12,284.64	P
90	CORPORACION ASOCIATIVA LA JOYA	S/ 12,284.64	P
90	CORPORACION ASOCIATIVA LA JOYA	S/ 12,284.64	P
90	CORPORACION ASOCIATIVA LA JOYA	S/ 1,147.64	P
90	CORPORACION ASOCIATIVA LA JOYA	S/ 12,284.64	P
90	CORPORACION ASOCIATIVA LA JOYA	S/ 12,284.64	P
90	CORPORACION ASOCIATIVA LA JOYA	S/ 12,058.34	P
90	CERTI MAYA SAC	S/ 5,628.97	P
90	CERTI MAYA SAC	S/ 393.47	P
90	Fungicida COVERPLUS	S/ 3,356.37	P
90	AGQ PERU SAC	S/ 1,479.69	P
90	AGQ PERU SAC	S/ 735.95	P
94	Otros gastos de viaje	S/ 25.42	T
90	Combustible	S/ 42.37	T
90	Repuestos	S/ 29.66	T
90	Combustible	S/ 84.75	T
90	Materiales de Reparación	S/ 157.63	T
90	OLVA COURRIER	S/ 99.15	T
90	Embalajes	S/ 8.48	T
90	Correos	S/ 10.17	T
90	Combustible	S/ 127.12	T
90	NEW TRANSPORT SA	S/ 2,057.36	T
94	Otros gastos de viaje	S/ 16.95	T
94	Otros gastos de viaje	S/ 25.42	T
90	Combustible	S/ 127.12	T
90	NEW TRANSPORT SA	S/ 9,804.50	T
90	NEW TRANSPORT SA	S/ 500.40	T
90	NEW TRANSPORT SA	S/ 200.00	T
94	Otros gastos de viaje	S/ 166.10	T
90	Combustible	S/ 84.75	T
90	Combustible	S/ 42.37	T
90	Correos	S/ 10.17	T
90	Combustible	S/ 84.75	T
90	Combustible	S/ 42.37	T
90	NEW TRANSPORT SA	S/ 10,397.67	T
90	NEW TRANSPORT SA	S/ 9,766.30	T
90	NEW TRANSPORT SA	S/ 9,766.30	T
90	NEW TRANSPORT SA	S/ 631.37	T
90	Materiales de Reparación	S/ 529.75	T
90	Materiales de Reparación	S/ 285.59	T
90	GRAPAS DE FIERRO TIPO PIÑA	S/ 71.19	T
90	Combustible	S/ 84.75	T
90	NEW TRANSPORT SA	S/ 276.14	T

90	Materiales de Reparación	S/	345.76	T
90	Combustible	S/	42.37	T
90	OLVA COURRIER	S/	26.27	T
90	NEW TRANSPORT SA	S/	179.55	T
90	Materiales de Reparación	S/	55.42	T
90	Combustible	S/	84.75	T
90	NEW TRANSPORT SA	S/	200.70	T
90	NEW TRANSPORT SA	S/	9,916.19	T
90	Combustible	S/	84.75	T
90	Materiales de Reparación	S/	569.83	T
90	Combustible	S/	42.37	T
90	NEW TRANSPORT SA	S/	504.00	T
90	NEW TRANSPORT SA	S/	124.32	T
90	NEW TRANSPORT SA	S/	125.58	T
90	NEW TRANSPORT SA	S/	305.46	T
90	NEW TRANSPORT SA	S/	9,974.97	T
90	Materiales de Reparación	S/	55.08	T
90	Combustible	S/	84.75	T
90	NEW TRANSPORT SA	S/	338.30	T
90	NEW TRANSPORT SA	S/	304.65	T
90	NEW TRANSPORT SA	S/	2,233.44	T
90	NEW TRANSPORT SA	S/	125.21	T
94	Otros gastos de viaje	S/	22.03	T
90	Materiales de Reparación	S/	7.88	T
90	Combustible	S/	84.75	T
90	Combustible	S/	84.75	T
90	NEW TRANSPORT SA	S/	222.95	T
90	Combustible	S/	127.12	T
90	Materiales de Reparación	S/	541.53	T
90	NEW TRANSPORT SA	S/	664.62	T
90	Combustible	S/	84.75	T
90	Combustible	S/	84.75	T
90	Combustible	S/	84.75	T
90	Combustible	S/	42.37	T
90	Combustible	S/	33.90	T
90	Combustible	S/	84.75	T
90	Combustible	S/	84.75	T
90	Combustible	S/	84.75	T
90	Combustible	S/	42.37	T
90	Combustible	S/	84.75	T
90	Combustible	S/	84.75	T
90	Combustible	S/	84.75	T
90	NEW TRANSPORT SA	S/	129.43	T
90	NEW TRANSPORT SA	S/	352.30	T
90	Combustible	S/	84.75	T
90	Otros servicios prestados por terceros	S/	67.80	T
90	Combustible	S/	42.37	T
90	Combustible	S/	84.75	T
90	Combustible	S/	84.75	T
90	Combustible	S/	84.75	T
90	Combustible	S/	84.75	T
90	Combustible	S/	84.75	T
90	Combustible	S/	84.75	T
90	Combustible	S/	84.75	T
90	Combustible	S/	84.75	T
90	Combustible	S/	84.75	T
90	Combustible	S/	84.75	T
90	Combustible	S/	84.75	T
90	Combustible	S/	84.75	T
90	Combustible	S/	84.75	T
90	Combustible	S/	84.75	T
90	Combustible	S/	84.75	T
90	Combustible	S/	42.37	T
90	Combustible	S/	84.75	T
90	Combustible	S/	84.75	T
90	Combustible	S/	84.75	T
90	Combustible	S/	84.75	T
90	Combustible	S/	84.75	T
90	Combustible	S/	84.75	T
90	Combustible	S/	84.75	T
90	Combustible	S/	84.75	T
90	Combustible	S/	84.75	T
90	Combustible	S/	84.75	T
90	Combustible	S/	84.75	T
90	Combustible	S/	84.75	T
90	Combustible	S/	84.75	T

UNIVERSIDAD CATOLICA SANTA MARIA
1961

Anexo N°9: Clasificación por Costo de Exportación de acuerdo al Libro Diario 2021

2021			
CUENTA CONTABLE	DENOMINACIÓN	MONTO	COSTO DE EXPORTACIÓ
94	Alquiler	S/ 800.00	A
94	Alquiler	S/ 800.00	A
94	Alquiler	S/ 800.00	A
94	Alquiler	S/ 800.00	A
94	Alquiler	S/ 800.00	A
94	Alquiler	S/ 800.00	A
94	Alquiler	S/ 800.00	A
94	Alquiler	S/ 800.00	A
94	Alquiler	S/ 800.00	A
94	Alquiler	S/ 800.00	A
94	Alquiler	S/ 800.00	A
94	Gasto Administrativo	S/ 8.47	GF
94	Gasto Administrativo	S/ 8.47	GF
94	Gasto Administrativo	S/ 8.47	GF
94	Gasto Administrativo	S/ 8.47	GF
94	Gasto Administrativo	S/ 8.47	GF
90	Envío olva courier	S/ 12.71	GF
90	Envío olva courier	S/ 12.71	GF
90	Envío olva courier	S/ 12.71	GF
90	Envío olva courier	S/ 12.71	GF
94	Comisiones Bancarias	S/ 46.20	GF
94	Comisiones Bancarias	S/ 27.50	GF
90	Legalización de libros	S/ 72.03	GF
94	Pago de RXH - administrativo	S/ 14,760.00	GF
94	Pago de RXH - administrativo	S/ 5,869.56	GF
94	Planillas - Gasto administrativo	S/ 47,124.00	GF
94	Gasto administrativo	S/ 1,965.00	GF
90	Por la compra de fruta	S/ 18,045.00	P
90	Zunchos y grapas	S/ 640.68	P
90	Granada Wonderfull	S/ 2,784.68	P
90	Etiquetas y cinta ribbon	S/ 849.53	P
90	Compra de esquineros	S/ 970.00	P
90	Granada Wonderfull	S/ 2,218.85	P
94	Certificado de GLOBAL GAP	S/ 683.66	P
90	Cajas para exportación	S/ 23,324.03	P
90	Compra de esquineros	S/ 333.05	P
90	Compra de parihuelas	S/ 1,803.00	P
90	Granada Wonderfull	S/ 65,998.43	P
90	Granada Wonderfull	S/ 92,111.15	P
90	Granada Wonderfull	S/ 2,002.23	P
90	Granada Wonderfull	S/ 31,862.86	P
90	Granada Wonderfull	S/ 7,097.39	P
90	Granada Wonderfull	S/ 29,108.78	P
90	Granada Wonderfull	S/ 2,447.46	P
90	Compra de esquineros	S/ 1,786.69	P
90	Zunchos y grapas	S/ 715.42	P
90	Compra de fungicidas	S/ 3,356.37	P
90	Compra de esquineros	S/ 320.00	P
90	Compra de fungicidas	S/ 1,186.77	P
90	Bolsas extend. para granada	S/ 12,471.30	P
90	Bolsas extend. para granada	S/ 6,235.65	P
90	Etiquetas y cinta ribbon	S/ 707.12	P
94	Certificación de GLOBAL GAP	S/ 5,763.20	P
90	Compra de parihuelas	S/ 4,700.00	P
90	Granada Wonderfull	S/ 934.03	P
90	Adelanto por compra de fruta	S/ 50,000.00	P
90	Cajas para exportación	S/ 2,273.06	P
90	Cajas para exportación	S/ 10,201.50	P
90	Combustible	S/ 84.75	T
90	Combustible	S/ 84.75	T
90	Combustible	S/ 84.75	T

90	Servicios Logísticos New Transport	S/ 117.13	T
90	Compra de combustible	S/ 84.75	T
90	Transporte de carga	S/ 33.90	T
90	Servicio de packing	S/ 10,083.23	T
90	Serivicio de packing	S/ 9,978.19	T
90	Compra de combustible	S/ 84.75	T
94	Servicio logístico New Transport	S/ 10,343.28	T
94	Servicio logístico New Transport	S/ 10,343.28	T
90	Servicio de packing	S/ 10,066.14	T
90	Combustible	S/ 84.75	T
94	Servicio logístico New Transport	S/ 10,348.96	T
90	Combustible	S/ 127.12	T
90	Combustible	S/ 84.75	T
90	Servicio logístico New Transport	S/ 548.25	T
90	Combustible	S/ 84.75	T
90	Combustible	S/ 84.75	T
90	Combustible	S/ 84.75	T
90	Combustible	S/ 84.75	T
90	Combustible	S/ 84.75	T
90	Combustible	S/ 84.75	T
90	Servicio logístico New Transport	S/ 282.82	T
90	Combustible	S/ 84.75	T
90	Combustible	S/ 42.37	T
90	Combustible	S/ 84.75	T
90	Combustible	S/ 84.75	T
90	Combustible	S/ 84.75	T
90	Combustible	S/ 169.49	T
90	Combustible	S/ 84.75	T
90	Combustible	S/ 169.49	T
90	Combustible	S/ 169.49	T
90	Combustible	S/ 84.75	T
90	Combustible	S/ 169.49	T
90	Combustible	S/ 169.49	T
90	Combustible	S/ 169.49	T
90	Combustible	S/ 169.49	T
90	Combustible	S/ 169.49	T
90	Combustible	S/ 169.49	T
90	Combustible	S/ 84.75	T
90	Combustible	S/ 169.49	T
90	Combustible	S/ 169.49	T
90	Combustible	S/ 169.49	T
90	Combustible	S/ 169.49	T
90	Combustible	S/ 169.49	T
94	Servicio logístico New Transport	S/ 1,776.27	T
90	Combustible	S/ 84.75	T
90	Combustible	S/ 84.75	T
90	Combustible	S/ 169.49	T
90	Combustible	S/ 169.49	T
90	Combustible	S/ 169.49	T
90	Combustible	S/ 169.49	T
90	Transporte de carga	S/ 105.93	T
90	Combustible	S/ 84.75	T
90	Combustible	S/ 42.37	T
90	Combustible	S/ 169.49	T
90	Transporte de carga	S/ 35.59	T
90	Transporte de carga	S/ 12.71	T
90	Combustible	S/ 84.75	T
90	Combustible	S/ 169.49	T
90	Transporte de carga	S/ 33.90	T
90	Combustible	S/ 169.49	T
90	Combustible	S/ 84.75	T
90	Combustible	S/ 169.49	T

Anexo N° 10: Documentos para solicitud de Drawback

I. Factura de exportación:

PERU LINE LOGISTICS SOCIEDAD ANONIMA CERRADA
AV. TUPAC AMARU 4905 P.J. AÑO NUEVO
COMAS - LIMA - LIMA

FACTURA ELECTRONICA
RUC: 20517887618
E001-104

Fecha de Emisión	: **25/05/2023**	Forma de pago: Contado
Señor(es)	: **FAKIHAT ALEIRAQ**	
Establecimiento del Emisor	: **AV. TUPAC AMARU 4905 P.J. AÃ'O NUEVO LIMA-LIMA-COMAS**	
Tipo de Moneda	: **DOLAR AMERICANO**	
Observación	: **PLL500100/ CAJA DE 13.20 KG/ INCOTERM FOB CALLAO**	

Cantidad	Unidad Medida	Descripción	Valor Unitario	ICBPER
5573.00	CAJA	POMEGRANATE CATEGORY 3 FOR INDUSTRY	14.50	0.00

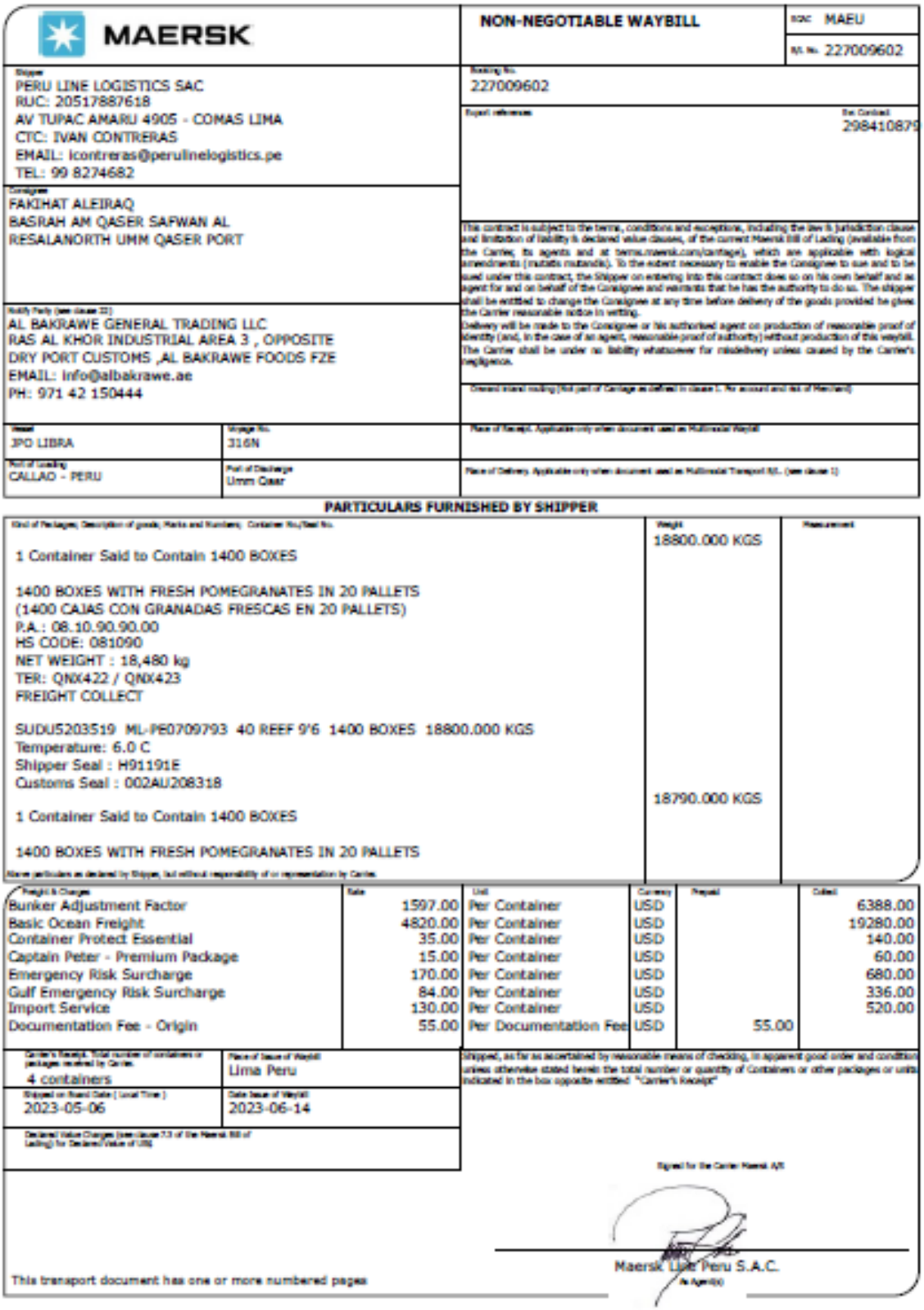
Valor de Venta de Operaciones Gratuitas : $0.00

SON: OCHENTA MIL OCHOCIENTOS OCHO Y 50/100 DOLAR AMERICANO

Sub Total Ventas :	$ 80,808.50
Anticipos :	$ 0.00
Descuentos :	$ 0.00
Valor Venta :	$ 80,808.50
ISC :	$ 0.00
IGV :	$ 0.00
ICBPER :	$ 0.00
Otros Cargos :	$ 0.00
Otros Tributos :	$ 0.00
Monto de redondeo :	$ 0.00
Importe Total :	$ 80,808.50

Esta es una representación impresa de la factura electrónica, generada en el Sistema de SUNAT. Puede verificarla utilizando su clave SOL.

II. BL:



MAERSK

NON-NEGOTIABLE WAYBILL

SCAC MAEU

B/L No. 227009602

Shipper
PERU LINE LOGISTICS SAC
RUC: 20517887618
AV TUPAC AMARU 4905 - COMAS LIMA
CTC: IVAN CONTRERAS
EMAIL: lcontreras@perulinelogistics.pe
TEL: 99 8274682

Booking No.
227009602

Export references

For Combined Transport or Port to Port Shipment

298410879

Consignee
FAKIHAT ALEIRAQ
BASRAH AM QASER SAFWAN AL
RESALANORTH UMM QASER PORT

This contract is subject to the terms, conditions and exceptions, including the law & jurisdiction clause and limitation of liability & declared value clauses, of the current Maersk Bill of Lading (available from the Carrier, its agents and at terms.maersk.com/cartage), which are applicable with logical amendments (mutatis mutandis). To the extent necessary to enable the Consignee to sue and to be sued under this contract, the Shipper on entering into this contract does so on his own behalf and as agent for and on behalf of the Consignee and warrants that he has the authority to do so. The shipper shall be entitled to change the Consignee at any time before delivery of the goods provided he gives the Carrier reasonable notice in writing.
Delivery will be made to the Consignee or his authorised agent on production of reasonable proof of identity (and, in the case of an agent, reasonable proof of authority) without production of this waybill.
The Carrier shall be under no liability whatsoever for misdelivery unless caused by the Carrier's negligence.

Notify Party (see clause 22)
AL BAKRAWE GENERAL TRADING LLC
RAS AL KHOR INDUSTRIAL AREA 3 , OPPOSITE
DRY PORT CUSTOMS ,AL BAKRAWE FOODS FZE
EMAIL: info@albakrawe.ae
PH: 971 42 150444

Onward inland routing (Not part of Carriage as defined in clause 1. For account and risk of Merchant)

Vessel
JPO LIBRA

Voyage No.
316N

Place of Receipt. Applicable only when document used as Multimodal Waybill

Port of Loading
CALLAO - PERU

Port of Discharge
Umm Qasr

Place of Delivery. Applicable only when document used as Multimodal Transport B/L. (see clause 1)

PARTICULARS FURNISHED BY SHIPPER

Kind of Packages; Description of goods; Marks and Numbers; Container No./Seal No.	Weight	Measurement
1 Container Said to Contain 1400 BOXES 1400 BOXES WITH FRESH POMEGRANATES IN 20 PALLETS (1400 CAJAS CON GRANADAS FRESCAS EN 20 PALLETS) P.A.: 08.10.90.90.00 HS CODE: 081090 NET WEIGHT : 18,480 kg TER: QNX422 / QNX423 FREIGHT COLLECT SUDU5203519 ML-P60709793 40 REEF 9'6 1400 BOXES 18800.000 KGS Temperature: 6.0 C Shipper Seal : H91191E Customs Seal : 002AU208318	18800.000 KGS	
1 Container Said to Contain 1400 BOXES 1400 BOXES WITH FRESH POMEGRANATES IN 20 PALLETS	18790.000 KGS	

Above particulars as declared by Shipper, but without responsibility of or representation by Carrier.

Freight & Charges	Rate	Unit	Currency	Prepaid	Collect
Bunker Adjustment Factor	1597.00	Per Container	USD		6388.00
Basic Ocean Freight	4820.00	Per Container	USD		19280.00
Container Protect Essential	35.00	Per Container	USD		140.00
Captain Peter - Premium Package	15.00	Per Container	USD		60.00
Emergency Risk Surcharge	170.00	Per Container	USD		680.00
Gulf Emergency Risk Surcharge	84.00	Per Container	USD		336.00
Import Service	130.00	Per Container	USD		520.00
Documentation Fee - Origin	55.00	Per Documentation Fee	USD	55.00	

Carrier's Receipt. Total number of containers or packages received by Carrier.
4 containers

Place of Issue of Waybill
Lima Peru

Shipped on Board Date (Local Time)
2023-05-06

Date Issue of Waybill
2023-06-14

Declared Value Charges (see clause 7.3 of the Maersk Bill of Lading) for Declared Value of USD

Shipped, as far as ascertained by reasonable means of checking, in apparent good order and condition unless otherwise stated herein the total number or quantity of Containers or other packages or units indicated in the box opposite entitled "Carrier's Receipt"

Signed for the Carrier Maersk A/S

Maersk Line Peru S.A.C.
As Agent(s)

This transport document has one or more numbered pages

(1400 CAJAS CON GRANADAS FRESCAS EN 20 PALLETS)
P.A.: 08.10.90.90.00
HS CODE: 081090
NET WEIGHT : 18,480 kg
TER: QNX187 / QNX192
FREIGHT COLLECT

MNBU4369011 ML-PE0709833 40 REEF 9'6 1400 BOXES 18790.000 KGS
Temperature: 6.0 C
Shipper Seal : H91181E
Customs Seal : 002AU214569
Veterinarian Seal : 018IM015692

18740.000 KGS

1 Container Said to Contain 1400 BOXES

1400 BOXES WITH FRESH POMEGRANATES IN 20 PALLETS
(1400 CAJAS CON GRANADAS FRESCAS EN 20 PALLETS)
P.A.: 08.10.90.90.00
HS CODE: 081090
NET WEIGHT : 18,480 kg
TER: QOL152 / QOKT748
FREIGHT COLLECT

MNBU3168136 ML-PE0709775 40 REEF 9'6 1400 BOXES 18740.000 KGS
Temperature: 6.0 C
Shipper Seal : H91190E
Customs Seal : 002AU212638
Veterinarian Seal : 018IM015671

18420.000 KGS

1 Container Said to Contain 1373 BOXES

1373 BOXES WITH FRESH POMEGRANATES IN 20 PALLETS
(1373 CAJAS CON GRANADAS FRESCAS EN 20 PALLETS)
P.A.: 08.10.90.90.00
HS CODE: 081090
NET WEIGHT: 18,123.60 kg

Freight & Charges	Rate	Unit	Currency	Prepaid	Collect
Terminal Handling Service - Origin	100.00	Per Container	USD	400.00	
Value Protect Cool Standard	39.00	Per Container	USD		156.00
USD			USD	455.00	27560.00

ADUANA: CODIGO:

DECLARACION ADUANERA DE MERCANCIAS (A)

2 REGISTRO DE ADUANAS (DEFINITIVA)

PISCO 127 Ref. BK: 237009602

No ORDEN	Destinación	Modalidad	Tipo Despa	No Orden de Embarque	No Declaración
2023/274651	40	01	0-1	2023-011770 04/05/2023	127-2023-40-011770

1 IDENTIFICACION
1.1 Importador/Exportador: 00 PERU LINE LOGISTICS SOCIEDAD ANONIMA CERRADA
Fch.Numeración: 01/06/2023 Sujeto a:

1.2 Cod.y Docu Ident.	1.3 Dirección de Importador/Exportador	1.4 Cod.Ubi.Geo.
4 20517887618	AV. TUPAC AMARU NRO. 4905 P.J. AÑO NUEVO LIMA - LIMA - COMAS	150110

3 TRANSPORTE

3.1 Empresa Transporte - RUC: 20451770399	Cod.	3.2 No. Manifiesto	3.3 Via Transporte	Cod.
MAERSK LINE PERU S.A.C.	5030	110-2023-893	MARITIMA	1

3.4 Fch.Term.Desc/Embar	3.5 Emp.Trans.(Trámite,Reemb)	Cod.	3.6 Unid.Trans.(Trámite,Reemb)	3.7 Aduana Dest/Sal	Cod.
06/05/2023	MAERSK LINE PERU S.A.C.		JPO LIBRA	MARITIMA CAL	118

4 ALMACEN

4.1 Terminal de Alma. - RUC: 20136222725	Cod.	4.2 Depósito Adu. - RUC:	Cod.	4.3 Plazo Soli.
SAN MIGUEL FRUITS PERU S.A.	9998			

5 TRANSACCION
5.1 Entidad Financiera | Cod. | 5.2 Modalidad: Otras (Especifique) | Cod. 7

6 VALOR ADUANA

6.1 FOB/Val.Clau.Vent:	6.2 Flete/Comi.Ext.	6.3 Seg./Otr.Gst.Ded.	6.4 Total Ajustes	6.5 Val.Adu/Val.Net.Entr
80,808.500				80,808.500

7 DESCRIPCION MERCANCIAS

7.1 Serie/Total	7.2 Items Ejem.B	7.3 No Decla.Precedente	Serie	7.4 No Cert.Reposición	Item	7.5 C.Ap.Ultr
0001/0001						

7.6 Puerto Emba	Cod.	7.7 F.Emb	7.8 Doc. Transp.Detalle	7.9 Cert.Origen	Fecha	7.10 Cant.U.Comer	7.11 C.Eaon
CALLAO	PECLL		MAEU237009602 210			CAJ 5,573.000	

7.12 Cant.Bult.	7.13 Cla	7.14 Peso Net.Kg	7.15 Peso Brut.Kg	7.16 Cant.U.Fisica	Unidad	7.17 Can.U.Eq/Prod	Unid.	7.18 I.CIP
5,573.000	CAJ	70,000.000	74,750.000	70,000.000	KGI			

7.19 Partida Nac.	DV	7.20 Tipo	7.21 Nalad/Naban	DV	7.22 TM	7.23 TPI	7.24 TPN	7.25 C.Lib	7.26 P.O.	7.27 P.A/Dest	7.28 R.A
0810909000	8	10							110205	IRAQ IQ	13

7.29 FOB Mon.Trans	Cod.	7.30 FOB US $	7.31 Flete US$	7.32 Seguro US$	Tipo	7.33 Ajus.Val.US$	7.34 Val.Aduana US$
		80,808.500					

1. GRANADAS FRESCAS
2. EN CAJAS
3.
4.
5. SE ACOGE A DRAWBACK

7.35 No Factura	Fecha	No	Fecha	No	Fecha	No	Fecha
0001-104	25/05/2023						

7.37 Información Complementaria
RESTITUCION DERECHOS ARANC. (COD 13)
FOB $ 80,808.500

DRAWBACK D.S. 104-95 EF

7.36 Observaciones
LUGAR: 110205 - EL CARMEN
F.Inicio Embarque: 05/05/2023
CONSIG: FARHAT ALDRAO
DIRECC: BASRAH AM QASER SAFWAN AL REGALANORTH UMM QASER PORT

8 DECLARANTE
8.1 Nombre o Razón Social: DESPACHOS ADUANEROS CHAVIMOCHI | Codigo: 7558

9 No CONTENEDORES/PRECINTOS 4 X 40

8.3 Fecha
01/06/2023
Exportacion por la Aduana de: MARITIMA
CALLAO

SUDU5203519 002AU208318 1X40
MNBU4359011 002AU214559 1X40
MNBU3168136 002AU123538 1X40
SUDU8233374 002AU204227 1X40

10 DILIGENCIA ADUANERA
10.2 Fecha Vencimiento
10.3 Plazo Autorizado
10.4 Fecha

11 CONTROL OFICIAL DE ADUANAS
11.1 Código
11.2 Fecha

12 REGULARIZACION/CONTROL DE EMBARQUE/TORNAGUIA
12.1 Código
12.2 Fecha

13 DEPOSITO ADUA. ZONA PRIMARIA
13.2 Cant.y Clase Bulto
13.3 Peso Bruto en Kilos

14 TRANSPORTISTA

15 VALIDACION DE DATOS 15.1 Clave de Validación

Cant.Bult:	5,573.000	K.Bruto:	74,750.000	K.Neto:	70,000.000	U.Comer:	5,573.000	U.Fisic:	70,000.000

IV. Declaración Jurada de Materiales

FIAMMA
Tecnología Post Cosecha

"Año de la unidad, la paz y el desarrollo"

DECLARACIÓN JURADA

Trujillo, 02 de mayo de 2023

Señores:

PERU LINE LOGISTICS S.A.C.

Por medio de la presente, **FIAMMA S.A.C.**, identificado con RUC **Nº 20482309209** declaramos que se ha realizado la operación de venta del insumo o mercancía abajo detallada:

Ítem	FACTURA DE VENTA LOCAL			DAM DE IMPORTACION		
	Número	Fecha	Descripción	Número	Serie	Descripción
01	F001-0009842	02/05/2023	BOLSA XTEND PARA GRANADA DE 20 KG.	118-2022-10-021695-01-6-0	3	BOLSAS PLASTICA, XTEND, S/M, XTEND BULK BAG, POMEGRANATE PARA LA INDUSTRIA AGRICOLA

Asimismo, declaramos bajo juramento que el insumo o mercancía detallada no ha ingresado al país mediante el uso de mecanismos aduaneros suspensivos o exonerados de aranceles o de franquicias aduaneras especiales o con el uso de cualquier otro régimen devolutivo o suspensivo de derechos y gravámenes aduaneros.

Se emite la presente declaración de conformidad a lo dispuesto en el Reglamento de Procedimiento de Restitución Simplificado de Derechos Arancelarios y al amparo de Texto Único Ordenado de la Ley N° 27444 - Ley del Procedimiento Administrativo General.

Atentamente,

FIAMMA S.A.C
DIEGO FERRERO GHISLIERI
GERENTE GENERAL
DNI: 08467025

Av. Camino Real S/N, Predio VD-1, Sector Alto Moche, Moche, Trujillo, Perú
www.fiammaperu.com / https://www.facebook.com/fiammasac

IMPACTO DE LOS COSTOS DE EXPORTACIÓN EN LA RENTABILIDAD DE LAS EMPRESAS AGROEXPORTADORAS: CASO AGRÍCOLA AREQUIPA E.I.R.L., 2019-2021

INFORME DE ORIGINALIDAD

5%	2%	2%	4%
INDICE DE SIMILITUD	FUENTES DE INTERNET	PUBLICACIONES	TRABAJOS DEL ESTUDIANTE

FUENTES PRIMARIAS

1	Submitted to Escuela de Posgrado Newman Trabajo del estudiante	4%
2	repositorio.unac.edu.pe Fuente de Internet	2%

Excluir citas	Apagado	Excluir coincidencias	< 1%
Excluir bibliografía	Apagado		