

# Universidad Católica de Santa María

Facultad de Ciencias Económico Administrativas

Escuela Profesional de Ingeniería Comercial



## **“ANÁLISIS DEL IMPACTO DEL CRECIMIENTO ECONÓMICO EN LA POBREZA EN EL PERÚ, APLICANDO UN MODELO DE VECTORES AUTORREGRESIVOS, PERÍODO: 2004 – 2017”**

**Tesis presentada por la bachiller:**

Sucno Herencia, Alexandra Fiorella

**Para optar el Título Profesional de:**

Ingeniera Comercial, en la especialidad  
de: Economía

**Asesor:**

Mg. Sosa Torres, Jorge

**AREQUIPA - PERÚ**

**2019**

**FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICO ADMINISTRATIVAS  
ESCUELA PROFESIONAL DE INGENIERÍA COMERCIAL  
DICTAMEN DE BORRADOR DE TESIS**

Visto el expediente 2019-22453 presentado por la Señorita:

- Alexandra Fiorella Sucno Herencia

Solicitando dictamen de su Borrador de Tesis titulado:

"Análisis del Impacto del Crecimiento Económico en la Pobreza en el Perú, aplicando un Modelo VAR, Período 2004 – 2017"

Luego de realizar una revisión y análisis minucioso se emite el siguiente dictamen:

Aprobado ( X )      Aprobado con observaciones ( )      Rechazado ( )

OBSERVACIONES:

Arequipa, 09 de septiembre del 2019

  
Econ. Jorge Tejada Bernal  
Código: 0257

  
Mgter. Jorge Andreu Sosa Torres  
Código: 2903

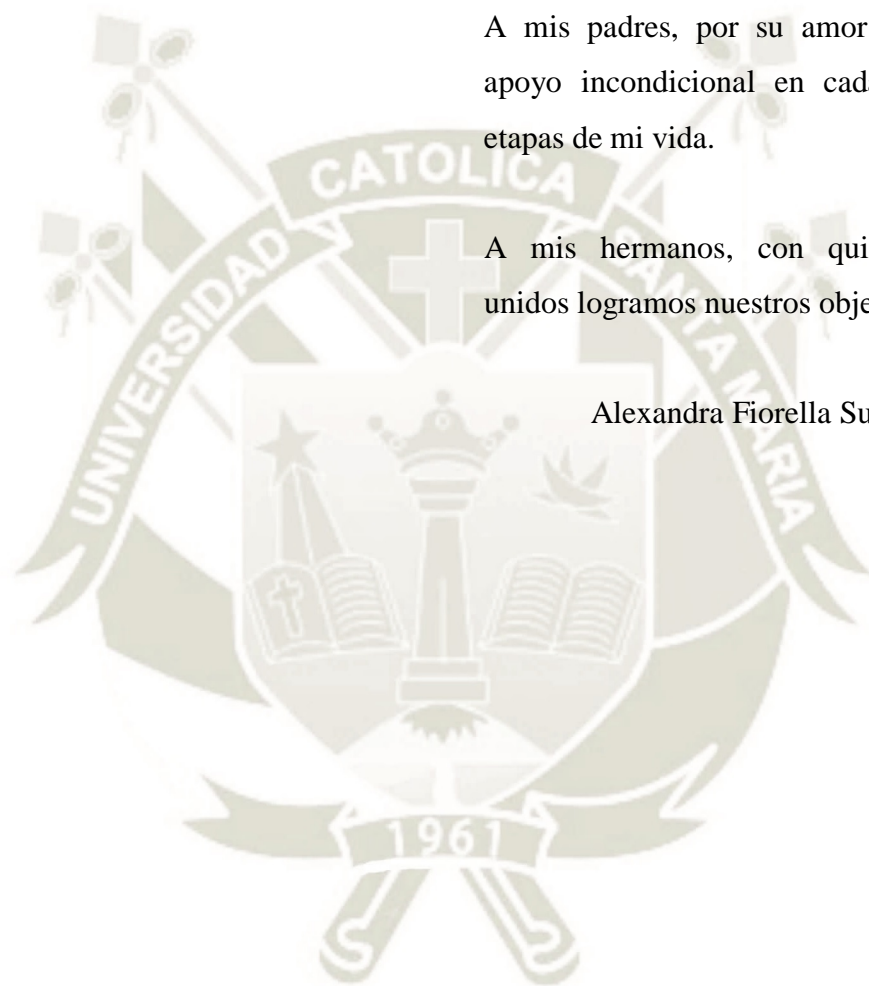
## Dedicatoria

A Dios, por permitirme concluir este trabajo de investigación y poder lograr un objetivo más dentro de mi vida profesional.

A mis padres, por su amor, confianza y apoyo incondicional en cada una de las etapas de mi vida.

A mis hermanos, con quienes siempre unidos logramos nuestros objetivos.

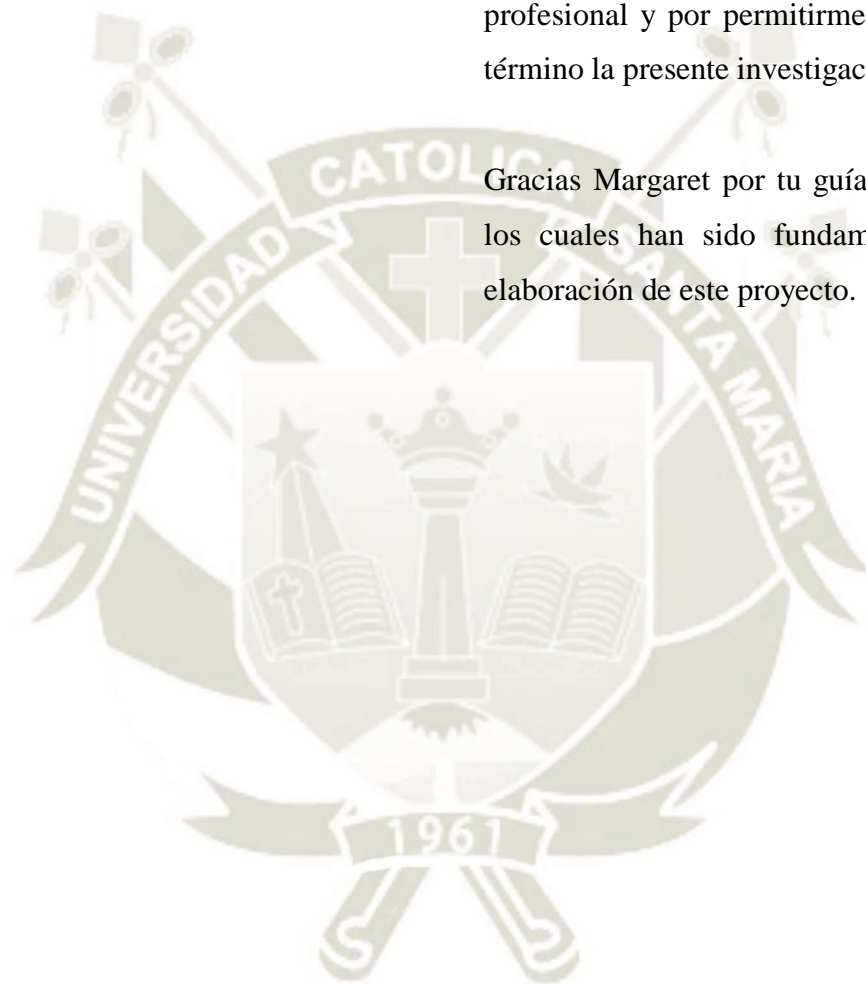
Alexandra Fiorella Sucno Herencia.



## Agradecimiento

Expreso un profundo agradecimiento hacia mis docentes de la Universidad Católica de Santa María por todos los conocimientos aprendidos a lo largo de mi carrera profesional y por permitirme llevar a buen término la presente investigación.

Gracias Margaret por tu guía y motivación los cuales han sido fundamentales en la elaboración de este proyecto.



## ÍNDICE DE CONTENIDO

Dedicatoria.....	i
Agradecimiento .....	ii
RESUMEN .....	vii
ABSTRACT.....	viii
INTRODUCCIÓN .....	ix
CAPÍTULO I: PLANTEAMIENTO TEÓRICO .....	1
1. Planteamiento Teórico.....	1
1.1. Problema .....	1
1.2. Descripción .....	1
1.2.1. Delimitación temática.....	3
1.2.2. Tipo de problema.....	3
1.2.3. Variables.....	3
1.2.4. Interrogantes básicas.....	6
1.3. Justificación.....	6
1.4. Objetivos .....	7
1.4.1. Objetivo General .....	7
1.4.2. Objetivos específicos.....	7
1.5. Marco de referencia.....	7
1.5.1. Marco Conceptual .....	7
1.5.2. Antecedentes .....	8
1.6. Marco Teórico .....	11
1.6.1. Ingeniería Comercial .....	11
1.6.2. Crecimiento Económico .....	12
1.6.3. Pobreza.....	38
1.6.3.1. Definición de la Pobreza.....	38
1.6.3.2. Características de la Pobreza .....	38
1.6.3.3. Factores que determinan la Pobreza.....	39
1.6.3.4. Indicadores de la Pobreza .....	40
1.6.3.5. Niveles de la Pobreza.....	41
1.6.3.6. Métodos de Medición de la Pobreza .....	42
1.6.3.7. Gasto real per cápita .....	44
1.6.3.8. Ingreso real per cápita.....	44
1.6.4. Política Social.....	44
1.6.5. Interacciones del Crecimiento Económico.....	47

1.6.5.1.	Crecimiento Económico e Inversión Privada.....	47
1.6.5.2.	Crecimiento Económico y Población Económicamente Activa Ocupada .....	48
1.6.5.3.	Crecimiento Económico e Ingreso real promedio per cápita mensual.....	49
1.6.5.4.	Crecimiento Económico e Incidencia de pobreza monetaria.....	49
1.6.5.5.	Crecimiento Económico y Gasto real promedio per cápita mensual .....	50
1.6.5.6.	Crecimiento Económico y Población con al menos una Necesidad básica insatisfecha .....	51
1.6.6.	Modelo de Vectores Autorregresivos (VAR) .....	51
1.7.	Hipótesis.....	53
<b>CAPÍTULO II: ASPECTOS METODOLÓGICOS.....</b>		<b>53</b>
2.	Aspectos Metodológicos .....	53
2.1.	Técnica .....	53
2.2.	Estructura del Instrumento.....	54
2.3.	Campo de verificación.....	54
2.3.2.	Temporalidad.....	54
2.3.3.	Unidades de Estudio .....	54
2.4.	Estrategia de recolección de datos .....	54
2.5.	Recursos necesarios.....	55
<b>CAPÍTULO III: RESULTADOS .....</b>		<b>57</b>
3.	Resultados .....	57
3.1.	Incidencia de Pobreza Monetaria.....	57
3.1.1.	Inversión Privada.....	57
3.1.2.	Tasa de Población Económicamente Activa Ocupada .....	58
3.1.3.	Ingreso Real Promedio Per Cápita Mensual .....	58
3.2.	Gasto Real Promedio Per Cápita Mensual .....	59
3.2.1.	Inversión Privada.....	59
3.2.2.	Tasa de Población Económicamente Activa Ocupada .....	59
3.2.3.	Ingreso Real Promedio Per Cápita Mensual .....	60
3.3.	Población con al menos una necesidad básica insatisfecha.....	60
3.3.1.	Inversión Privada.....	60
3.3.2.	Tasa de Población Económicamente Activa Ocupada .....	61
3.3.3.	Ingreso Real Promedio Per Cápita Mensual .....	62
3.4.	Tabla resumen .....	63
<b>CONCLUSIONES .....</b>		<b>64</b>
<b>RECOMENDACIONES .....</b>		<b>66</b>
<b>REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS .....</b>		<b>67</b>

ANEXOS .....	71
ANEXO 01: BASE DE DATOS .....	71
ANEXO 02: ANÁLISIS DE DATOS .....	72
ANEXO 2.1. INCIDENCIA DE POBREZA MONETARIA .....	72
ANEXO 2.2. GASTO REAL PROMEDIO PER CÁPITA MENSUAL .....	74
ANEXO 2.3. POBLACIÓN CON AL MENOS UNA NECESIDAD BÁSICA INSATISFECHA .....	75
ANEXO 03: PROYECTO DE TESIS .....	76
1.    PLANTEAMIENTO TEÓRICO .....	76
1.1.    Enunciado del Problema.....	76
1.2.    Descripción del Problema.....	76
1.2.1.    Campo, Área y Línea:.....	78
1.2.2.    Tipo de Problema: .....	78
1.2.3.    Variables: .....	78
1.2.4.    Interrogantes Básicas:.....	81
1.3.    Justificación.....	81
1.4.    Objetivos .....	82
1.4.1.    Objetivo General: .....	82
1.4.2.    Objetivos Específicos: .....	82
1.5.    Marco Teórico .....	82
1.5.1.    Marco Conceptual: .....	82
1.5.2.    Bibliografía Básica: .....	86
1.5.3.    Antecedentes: .....	88
1.6.    Hipótesis.....	91
2.    PLANTEAMIENTO OPERACIONAL .....	91
2.1.    Técnicas.....	91
2.2.    Estructura del Instrumento.....	92
2.3.    Campo de Verificación.....	92
2.3.1.    Ámbito:.....	92
2.3.2.    Temporalidad: .....	92
2.3.3.    Unidades de Estudio (Universo y Muestra): .....	92
2.4.    Estrategia de recolección de Datos .....	92
2.5.    Recursos necesarios (Humanos, Materiales, Financieros) .....	93
2.6.    Cronograma de la Investigación .....	95

## ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 1 Operacionalización de Variables

Tabla 2 Matriz de Consistencia

Tabla 3 Estimación de costos de la Investigación

Tabla 4 Cuadro resumen

## ÍNDICE DE FIGURAS

Figura 1 Características del Crecimiento Económico

Figura 2 Factores determinantes del Crecimiento Económico

Figura 3 Características de la Pobreza

Figura 4 Factores que determinan la Pobreza

Figura 5 Indicadores de la Pobreza

Figura 6 Programas sociales en el Perú y clasificación

## RESUMEN

La presente investigación tuvo como objetivo analizar a partir del modelo econométrico de vectores autorregresivos (Modelo VAR), si el crecimiento económico de los últimos años impacta de forma significativa en la pobreza del Perú en el período: 2004-2017. El estudio tuvo una metodología no experimental-longitudinal, puesto que no se manipulan variables, sólo se observan en su ambiente natural para después analizarlas, dado que se recolectaron observaciones de catorce años (2004-2017) para la realización de inferencias acerca de la evolución y efectos de las variables e indicadores.

El instrumento utilizado fue una base de datos longitudinal, lo que comprendió los datos de los indicadores del crecimiento económico: Inversión Privada (IP), la Población Económicamente Activa Ocupada (PEAO) y el Ingreso real promedio per cápita mensual (IRP); asimismo la Pobreza está conformada por la Incidencia de pobreza monetaria (IPM), el Gasto real promedio per cápita mensual (GRP) y la Población con al menos una necesidad básica insatisfecha (P1), proveniente del Instituto Nacional de Estadística e Informática (INEI) y del Banco Central de Reserva del Perú (BCRP).

La base de datos fue procesada mediante el programa econométrico STATA 13, del que se obtuvo el modelo econométrico y los resultados. Asimismo, realizado el análisis sobre el crecimiento económico y su impacto en la pobreza, se explica la variable del crecimiento económico se evaluó a partir de la Inversión Privada, Población Económicamente Activa Ocupada y el Ingreso real promedio per cápita mensual, en cuanto a la pobreza se consideró tres dimensiones detalladas en la segunda conclusión.

**Palabras claves:** Crecimiento económico, pobreza, modelo econométrico, ingreso y gasto real.

## ABSTRACT

The objective of this research was to analyze from the econometric model of autoregressive vectors (VAR Model), if the economic growth of recent years has a significant impact on the poverty of Peru in the period: 2004-2017. The study had a non-experimental-longitudinal methodology, since no variables are manipulated, they are only observed in their natural environment and then analyzed, since observations of fourteen years (2004-2017) were collected to make inferences about evolution and effects of variables and indicators.

The instrument used was a longitudinal database, which included data on economic growth indicators: Private Investment (IP), Economically Active Occupied Population (PEAO) and average monthly real income per capita (IRP); Likewise, Poverty is made up of the Incidence of monetary poverty (IPM), the average real monthly Per capita expenditure (GRP) and the Population with at least one unmet basic need (P1), from the National Institute of Statistics and Informatics (INEI) and of the Central Reserve Bank of Peru (BCRP).

The database was processed using the STATA 13 econometric program, from which the econometric model and the results were obtained. Likewise, when the analysis on economic growth and its impact on poverty was carried out, the variable of economic growth was explained based on the Private Investment, Economically Active Population Occupied and the average real income per capita per month, in terms of poverty Three detailed dimensions were considered in the second conclusion.

**Keywords:** Economic growth, poverty, econometric model, real income and expenditure.

## INTRODUCCIÓN

El Crecimiento Económico constituye un aspecto esencial en el desarrollo económico de un país, asimismo se caracteriza por un incremento en la producción total de una economía, que ocurre cuando una sociedad adquiere nuevos recursos y se encuentra en la capacidad de obtener bienes económicos. Por ello cuando el ingreso de los países aumenta se ve beneficiada su población ya que adquiere los medios para poder satisfacer necesidades básicas como alimentación, vivienda, vestido, educación, salud, etc.

En el Perú, durante el período del 2002 al 2013 se ha mantenido un crecimiento anual del 6% del PBI, el cual es consecuencia de políticas macroeconómicas y reformas estructurales que lo han hecho posible. Asimismo, se han registrado una baja en el desempleo así como un aumento en los ingresos de la población lo cual ha hecho posible que las tasas de pobreza se reduzcan, esto experimentó una baja con referencia al 2005 el cual se encontraba en 52.2% al 2013 esta se encontraba en 26.1%, lo que significa que 6,4 millones de personas dejaron de ser pobres durante ese período (BM, 2018).

No existe nación que haya salido adelante sin atender las necesidades de sus habitantes y un punto importante de ello es la reducción de la pobreza. Muchas de las políticas de Estado solo tienen sentido cuando permiten el crecimiento de sus habitantes, es imprescindible por lo tanto potenciar todo aquello que permita la satisfacción de las necesidades básicas de los habitantes de la nación.

Es en ese sentido que esta investigación está enfocada en el análisis y determinación del impacto que genera el Crecimiento Económico en la Pobreza en el Perú, por lo que se organizó la data estadística de los últimos catorce años, proveniente del Instituto Nacional de Estadística e Informática (INEI) así como del Banco Central de Reserva del Perú (BCRP), y se realizó un modelo econométrico (Modelo VAR) para determinar la relación estadística entre las variables, y mediante ello analizar la influencia del crecimiento económico en la reducción de la pobreza del país.

La presente investigación está conformada por cuatro capítulos detallados a continuación:

Capítulo I. Planteamiento Teórico: Está conformado por la presentación y descripción del problema, las variables de la investigación, así como las interrogantes planteadas, la justificación del estudio, los objetivos y el marco de referencia; dentro del cual se presenta los antecedentes y el marco teórico de la investigación. En el marco teórico, se desarrolló las variables de investigación, como: crecimiento económico, población económicamente activa ocupada, ingreso real promedio per cápita, pobreza, gasto real promedio per cápita, la población con necesidades básicas insatisfechas y se trató sobre el modelo econométrico (Modelo VAR).

Capítulo II. Planteamiento Operacional: Está conformado por la técnica de investigación, el instrumento, así como también las unidades de estudio, la estrategia de recolección de datos y los recursos utilizados en la investigación.

Capítulo III. Resultados: Está conformado por los resultados econométricos y el análisis e interpretación de la data estadística que se recolectó.

Conclusiones y Recomendaciones: Es el resultado del análisis de la investigación realizada por la investigadora.

## CAPÍTULO I: PLANTEAMIENTO TEÓRICO

### Planteamiento Teórico

#### 1.1. Problema

Análisis del Impacto del Crecimiento Económico en la Pobreza en el Perú, aplicando un Modelo VAR, Período: 2004 – 2017.

#### 1.2. Descripción

En cuanto al Crecimiento Económico este se mide por la variación porcentual que en este caso tiene que ser positiva del Producto Bruto Interno (PBI) en un periodo determinado (Instituto Peruano de Economía IPE, 2017).

Es importante velar por el crecimiento económico de un país, puesto que este es un aspecto primordial para el desarrollo del mismo, dado que tiene relevancia en cuanto a las necesidades de la población ya sean estas de educación, salud, transporte y vivienda, las cuales son necesidades básicas de cualquier sociedad. Por esta razón en nuestro país se han dado las condiciones adecuadas las que han permitido un crecimiento al ritmo del 6% durante los últimos años, esto ha permitido que 9 millones de peruanos ya no se encuentran en condiciones de pobreza (Banco Mundial BM, 2018).

Durante el período del 2002 al 2013 se ha mantenido un crecimiento anual del 6% del PBI, el cual es consecuencia de políticas macroeconómicas y reformas estructurales que lo han hecho posible. Asimismo, se han registrado una baja en el desempleo, así como un aumento en los ingresos de la población lo cual ha hecho posible que las tasas de pobreza se reduzcan, esto experimentó una baja con referencia al 2005 el cual se encontraba en 52.2% al 2013 esta se encontraba en 26.1%, lo que significa que 6,4 millones de personas dejaron de ser pobres durante ese período (BM, 2018).

Entre otros datos tenemos que el precio de la materia prima entre ellas, el cobre tuvo una caída a nivel mundial lo cual tuvo un impacto en el Perú respecto de la pobreza.

En ese sentido, el crecimiento económico juega un rol de suma importancia para la reducción de la pobreza, en la medida en que mejore las condiciones de vida de la sociedad, por ello la reducción de la pobreza no es considerada como sólo un objetivo social y ético prioritario, sino una condición necesaria para el desarrollo económico de un país.

Por ello la Pobreza, según el Glosario de Términos del Banco Central de Reserva del Perú (BCRP, 2018), se da cuando la población no puede cubrir sus necesidades básicas, es decir, está en un nivel mínimo de bienestar socialmente aceptable, esto incluye precariedad en cuanto a su salud sus condiciones de vivienda, así como una educación casi paupérrima en algunos casos subempleo, lo cual representa ingresos inferiores a los que permitirían tener un nivel de vida aceptable, entre otros males.

De esta manera, según refiere el INEI la pobreza es la carencia de condiciones mínimas que permitan una vida digna (Instituto Nacional de Estadística e Informática INEI, 2005). Esto nos demuestra que es importante el crecimiento económico debido a que en caso contrario no se podrán afrontar los compromisos para erradicar la pobreza en la nación.

Por otro lado, es importante resaltar que el Perú se encuentra en constante observación por otras naciones debido a que en los últimos años se ha podido mantener un crecimiento económico positivo, a pesar que lo proyectado para este 2019 en cuanto al crecimiento económico se ha desacelerado sigue manteniendo un índice positivo con respecto a los demás países de la región (IPE, 2018). De continuar así, se puede afirmar que el verdadero reto de poder establecer una estrategia para la reducción de la pobreza está en el intercambio entre la distribución del ingreso y el crecimiento económico.

Es en ese sentido que es importante analizar y determinar cuál es el impacto que genera el Crecimiento Económico en la Pobreza en el Perú, por lo que es pertinente realizar esta investigación que posibilita describir el comportamiento de las variables así como determinar la relación estadística entre ambas.

### 1.2.1. Delimitación temática

- **Campo:** Ciencias Económico – Administrativas.
- **Área:** Ingeniería Comercial.
- **Línea:** Economía.

### 1.2.2. Tipo de problema

La presente investigación es aplicada, debido a que busca analizar un determinado problema o planteamiento específico, que en este caso es: el impacto que tiene el Crecimiento Económico en la Pobreza en el Perú.

Por otro lado, es necesario mencionar que la investigación también es No Experimental-longitudinal, debido a que no se manipulan variables, solo se las observa en su ambiente natural para después analizarlas. Longitudinal porque se recolectaron observaciones de catorce años (2004-2017), para la realización de inferencias acerca de la evolución, causas y efectos de los fenómenos de las variables e indicadores.

### 1.2.3. Variables

#### a) Análisis de Variables:

- **Variable Independiente:** Crecimiento Económico
- **Variable Dependiente:** Pobreza

b) Operacionalización de Variables:

Tabla 1.

*Operacionalización de Variables*

VARIABLES	INDICADORES
Variable Independiente: Crecimiento Económico	Inversión Privada
	Tasa de Población Económicamente Activa Ocupada
	Ingreso real promedio per cápita mensual
Variable Dependiente: Pobreza	Incidencia de pobreza monetaria
	Gasto real promedio per cápita mensual
	Población con al menos una necesidad básica insatisfecha

*Nota.* En la tabla 1 se detalla la variable independiente y variable dependiente con sus indicadores respectivos tomados en cuenta para esta investigación. Adaptación propia en base a la investigación realizada, 2019.

Fuente: Elaboración Propia.

c) :Matriz de consistencia

Tabla 2.  
Matriz de consistencia

TEMA	PROBLEMAS	OBJETIVOS	HIPÓTESIS	VARIABLES	INDICADORES	FUENTES DE INFORMACIÓN	TÉCNICAS E INSTRUMENTOS	TÉCNICAS DE OBSERVACIÓN	METODOLOGÍA		
Análisis del Impacto del Crecimiento Económico en la Pobreza en el Perú, aplicando un Modelo VAR, Período: 2004-2017.	<b>Problema general:</b>	<b>Objetivo general:</b>	Dado el Crecimiento Económico del Perú de los últimos años, es probable que este impacte de forma significativa en la reducción de la Pobreza en el período: 2004-2017.	<b>V. Independiente Crecimiento Económico</b>	Inversión Privada	BCRP INEI	<b>TÉCNICAS:</b>	<b>ESTRATEGIA DE RECOLECCIÓN DE DATOS</b>	<b>TIPO DE INVESTIGACIÓN:</b>		
	¿Cuál es el Impacto del Crecimiento Económico en la Pobreza en el Perú en el período 2004-2017?	Analizar el Impacto del Crecimiento Económico en la Pobreza en el Perú, aplicando un Modelo VAR en el período: 2004 – 2017.			Tasa de Población Económicamente Activa Ocupada					Se extraerá la información de la página web del INEI y BCRP, haciendo uso de internet y también de los trabajos publicados en estos medios, con el fin de utilizar eficazmente tiempo y facilitar el análisis.	La investigación es Aplicada y No Experimental-longitudinal.
					Ingreso real promedio per cápita mensual						
				<b>Problemas específicos:</b>	<b>Objetivos específicos:</b>	<b>INSTRUMENTOS:</b>	<b>PROCESAMIENTO DE LOS DATOS</b>	<b>PLAN A SEGUIR</b>			
	¿Cuál es la incidencia del crecimiento económico en la pobreza monetaria del Perú?	Analizar la incidencia del crecimiento económico en relación a la pobreza monetaria del Perú.		Incidencia de pobreza monetaria	INEI	Los datos u observaciones de las variables se recogerán, registrarán y analizarán en hojas y archivos de Word y Excel.	Para procesar la información se utilizara el análisis de regresión de series de tiempo, tomando en cuenta la relación planteada en la hipótesis. Se trabajará con los paquetes estadísticos STATA 13.	Recabar información estadística de instituciones como INEI y BCRP, así como de anteriores investigaciones en internet y libros.			
	¿En cuánto afecta el crecimiento económico al gasto real promedio per cápita mensual?	Analizar el impacto del crecimiento económico en el gasto real promedio per cápita mensual.		Gasto real promedio per cápita mensual	INEI				Realizar el análisis de relación con STATA. Redactar resultados.		
	¿Cómo afecta el crecimiento económico en la población con al menos una necesidad básica insatisfecha?	Analizar el impacto del crecimiento económico en la población con al menos una necesidad básica insatisfecha.		Población con al menos una necesidad básica insatisfecha	INEI	Paquetes estadísticos STATA13.	Análisis de los resultados. Presentación del informe final.				
			<b>V. Dependiente Pobreza</b>								

Nota. En la tabla 2 se detalla la Matriz de consistencia para esta investigación. Adaptación propia en base a la investigación realizada, 2019.

#### 1.2.4. Interrogantes básicas

##### 1.2.4.1. Interrogante General

¿Cuál es el Impacto del Crecimiento Económico en la Pobreza en el Perú en el período 2004-2017?

##### 1.2.4.2. Interrogantes específicas

- ¿Cuál es la incidencia del crecimiento económico en la pobreza monetaria del Perú?
- ¿En cuánto afecta el crecimiento económico al gasto real promedio per cápita mensual?
- ¿Cómo afecta el crecimiento económico en la población con al menos una necesidad básica insatisfecha?

#### 1.3. Justificación

En la economía, con respecto a la reducción de la pobreza, el crecimiento económico juega un rol de suma importancia en la medida en que mejore las condiciones de vida de la sociedad, por ello la reducción de la pobreza no es considerada como sólo un objetivo social y ético prioritario, sino una condición necesaria para el desarrollo económico de un país.

En ese sentido, analizar el impacto que genera el Crecimiento Económico en la Pobreza en el Perú resulta importante, porque al realizar esta investigación, posibilita describir el comportamiento de las variables así como determinar la relación estadística entre ambas.

Aplicando un modelo econométrico que permita medir la causalidad de cada variable es vital en este trabajo de investigación, ya que permite conocer cuál es el impacto del Crecimiento Económico en la Pobreza del país en el período de estudio.

## 1.4. Objetivos

### 1.4.1. Objetivo General

Analizar el Impacto del Crecimiento Económico en la Pobreza en el Perú, aplicando un Modelo VAR en el período: 2004 – 2017.

### 1.4.2. Objetivos específicos

- Analizar la incidencia del crecimiento económico en relación a la pobreza monetaria del Perú.
- Analizar el impacto del crecimiento económico en el gasto real promedio per cápita mensual.
- Analizar el impacto del crecimiento económico en la población con al menos una necesidad básica insatisfecha.

## 1.5. Marco de referencia

### 1.5.1. Marco Conceptual

- **Crecimiento Económico:** Según Kuznets (1973) el crecimiento económico de un país se debe entender como el incremento a largo plazo, en la capacidad de obtener bienes económicos para la población. Esta capacidad de crecimiento está basada en el avance tecnológico, institucional y adaptación ideológica.
- **Economía:** El diccionario de La Real Academia Española (RAE) define de la siguiente manera: “Administración eficaz y razonable de los bienes” (“RAE”, 2018, párr.1).
- **Econometría:** “Especialidad que aplica al análisis económico modelos basados en técnicas matemáticas y estadísticas” (“RAE”, 2018, párr.1).

- **Empleo:** “Ocupación, oficio” (“RAE”, 2018, párr.1).
- **Modelo Econométrico (VAR):** Según la definición de Gujarati y Porter (2011) con relación a la definición de modelo de vectores autorregresivos VAR nos dicen que “el término ‘autorregresivo’ se refiere a la aparición del valor rezagado de la variable dependiente en el lado derecho, y el término ‘vector’ se atribuye a que tratamos con un vector de dos (o más) variables” (p. 784).
- **Necesidad:** El diccionario de La Real Academia Española (RAE) define de la siguiente manera: “Carencia de las cosas que son menester para la conservación de la vida” (“RAE”, 2018, párr.1).
- **Población Activa:** El diccionario de La Real Academia Española (RAE) define de la siguiente manera: “Parte de la población de un país en edad de trabajar, tanto si tiene empleo como si no lo tiene” (“RAE”, 2018, párr.2).
- **Pobreza:** “Falta, escasez” (“RAE”, 2018, párr.1).

### 1.5.2. Antecedentes

- **Julca (2016) “Crecimiento económico y Pobreza en el Perú: Un análisis de datos de panel para el período 2004-2013”.**

La investigación tuvo como principal objetivo determinar y analizar la relevancia del crecimiento económico en el Perú en la reducción de los niveles de pobreza, dada la importancia también de factores específicos como: el gasto social, desempleo, desarrollo financiero e inversión pública productiva.

Esta investigación se centra básicamente en la relevancia del crecimiento dentro de las economías, que resulta importante exponer de qué manera éste incide en la pobreza.

Dado el problema durante el período 2004-2013, esta investigación tiene un aporte para la investigación que realizaré ya que el Crecimiento Económico de acuerdo a la investigación realizada señala que el PBI ha contribuido favorablemente a la reducción de la pobreza, por lo que resalta que dichas variables tienen una importante relación, relación que es tema central del mi análisis.

- **Mercado (2015) “Análisis del Crecimiento Económico y la Pobreza en el Perú: 2006-2011”.**

La investigación tuvo como objetivo describir el desempeño del Crecimiento Económico y la distribución del ingreso y su relación con la incidencia de la pobreza, en el Perú durante el período de estudio.

Esta investigación pone énfasis en el Crecimiento Económico y de acuerdo al PBI analiza la situación económica del país para poder calificar su grado de desarrollo y cómo incide en la reducción de la pobreza; por tal motivo esta investigación sirve de aporte para la investigación que realizaré porque resalta el impacto de las variables que son motivo de mi estudio y, concluye con que si se logra una tasa de Crecimiento generalizado cada vez más alto, existe la coordinación objetiva para resolver el problema de la Pobreza.

- **Gamarra (2017) “Pobreza, desigualdad y crecimiento económico: Un enfoque regional del caso peruano”.**

La investigación busca conocer la importancia acerca del Crecimiento Económico que genera empleo, aumenta la demanda de trabajo y de factores de producción, mencionando que la desigualdad es perjudicial para el crecimiento económico en sí, y sus efectos en la reducción de la Pobreza.

El trabajo de investigación utilizó tanto datos de fuentes como INEI, entre otros, y uso de la econometría, como algunos modelos econométricos, para el estudio, las variables a estudiar, la estimación y los resultados econométricos.

Dado que el problema es de actualidad, esta investigación es de gran importancia, cuya relevancia económica y social servirá como antecedente para la investigación que realizaré porque aborda la Pobreza y el Crecimiento Económico como tema central, donde se enfatiza las relaciones teóricas y empíricas entre las variables.

- **Villafana (2014) “Pobreza multidimensional y desestructuración social en la amazonia peruana. El caso del distrito de Curimana, provincia del Padre Abad, Ucayali”.**

La investigación tuvo como principal objetivo estudiar la Pobreza desde la perspectiva multidimensional y desestructuración social en la amazonia peruana.

Para la ejecución de este trabajo de investigación se utilizaron datos, para el estudio de las variables, obtenidos principalmente de INEI.

Asimismo, se recabó información de campo, sobretodo de los caseríos del distrito de Curimana, Ucayali.

- **Fernández (2013) “Incidencia del Crecimiento Económico (PBI) en la Pobreza en el departamento de Junín: 1990 – 2009”.**

La investigación tuvo como principal objetivo medir la incidencia del Crecimiento Económico (PBI) en la reducción de la Pobreza en el departamento de Junín en el período 1990 al 2009.

Esta investigación se centra básicamente en el Crecimiento Económico como factor que contribuye a reducir la Pobreza, muestra

de manera específica el crecimiento económico y cómo este crecimiento influye en la Pobreza, asimismo, señala que para el período de estudio el crecimiento económico en esta localidad ha sido creciente.

Para la ejecución de este trabajo de investigación se utilizaron datos, software estadístico y econométrico para el estudio de las variables, los datos fueron obtenidos principalmente de INEI.

Dado que el problema es real y actual, esta investigación es de gran envergadura, cuya relevancia está en el crecimiento que ha experimentado el departamento de Junín y que aunque el Crecimiento Económico incide en la reducción de la Pobreza, es clave que la distribución de dichos ingresos llegue a la población que se encuentra en condiciones de pobreza y pobreza extrema.

## **1.6. Marco Teórico**

### **1.6.1. Ingeniería Comercial**

#### **1.6.1.1. Definición de Ingeniería Comercial**

La Universidad Internacional de Valencia (VIU, 2018) define la Ingeniería Comercial de la siguiente manera:

La ingeniería comercial es una carrera en la cual se adquieren conocimientos económicos y administrativos, por lo que los profesionales de este sector tendrán como objetivo buscar soluciones para que los modelos de negocio se desarrollen adecuadamente y puedan cumplir sus objetivos previstos (párr. 2).

Según la Escuela Superior Politécnica de Chimborazo (ESPOCH, 2005) nos dice que:

La ingeniería comercial es una ciencia empresarial que aplica los conocimientos de matemática básica, cálculo, estadística, métodos cuantitativos, investigación de operaciones, economía, administración, finanzas y marketing para la solución de los problemas sociales y organizacionales; se convierte de esta forma en una disciplina con un gran campo de acción y muy completa por la gran cantidad de conocimientos que adquiere el comercial (p. 1).

Luego de haber revisado los conceptos anteriores, podemos decir que la Ingeniería Comercial es una ciencia empresarial que se vale tanto de la economía y administración para alcanzar los objetivos trazados por las organizaciones solucionando los problemas y necesidades que se presentan en el entorno de mercado.

#### **1.6.1.2. Importancia de la carrera de Ingeniería Comercial**

Según la ESPOCH (2005) la carrera de Ingeniería Comercial se convierte en una disciplina con un gran campo de acción debido a la gran cantidad de conocimientos que adquiere el profesional, sobre todo en lo que respecta a dar soluciones a los problemas de las organizaciones empresariales con propuestas graduales, científicas, realistas y sostenibles con capacidad de adaptarse al cambio en los diferentes escenarios productivos, comerciales, nacionales e internacionales; de ahí su importancia.

### **1.6.2. Crecimiento Económico**

#### **1.6.2.1. Definición del Crecimiento Económico**

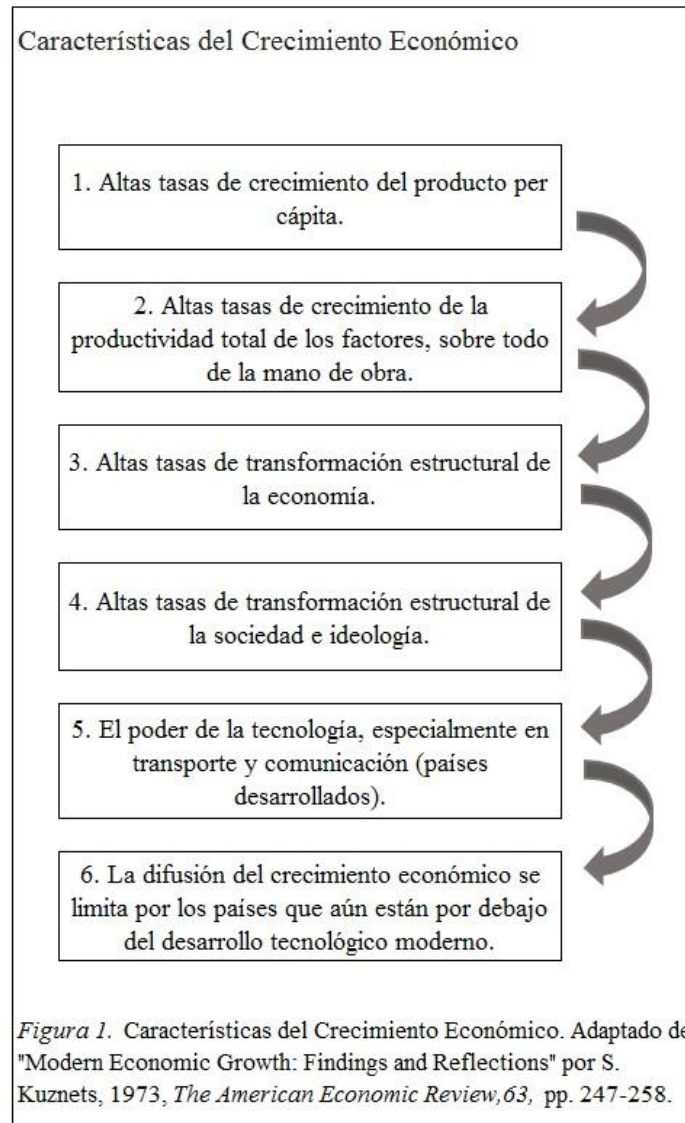
De acuerdo con Case, Fair y Oster (2012) nos dicen que “el crecimiento económico se caracteriza por un incremento en la

producción total de una economía. Ocurre cuando una sociedad adquiere nuevos recursos o cuando aprende a producir más con los recursos existentes” (p. 36) así lo explican.

Según Kuznets (1973) el crecimiento económico de un país se debe entender como el incremento a largo plazo, en la capacidad de obtener bienes económicos para la población. Esta capacidad de crecimiento está basada en el avance tecnológico, institucional y adaptación ideológica.

#### **1.6.2.2. Características del Crecimiento Económico**

Según Kuznets (1973) en el análisis del crecimiento económico moderno han surgido seis características basadas en medidas convencionales del producto nacional y sus componentes como población, trabajo, fuerza. A continuación se presentarán las características del crecimiento económico:



Fuente: Elaboración Propia.

### 1.6.2.3. Factores determinantes del Crecimiento Económico

Barro y Sala-i-Martin (2009) indican que “el crecimiento es probablemente el factor que por sí solo tiene una mayor influencia sobre los niveles de vida individuales” (p. 6) así lo expresan.

Chirinos (2007) en su trabajo de investigación de los determinantes del crecimiento económico refiere que:

Los hoy países ricos tenían una situación similar a la del tercer mundo antes de experimentar su proceso de desarrollo, el interés es justamente establecer qué factores posibilitaron dicha divergencia a fin que los gobiernos de los países ahora pobres puedan reorientar sus economías hacia la senda del progreso (p. 4).

A continuación se presentarán los factores determinantes del crecimiento económico:



Factores determinantes del Crecimiento Económico

El capital material o capital tangible, refuerza la productividad del trabajo por tanto aumenta la producción. Fuente: generadora de riqueza al constituir un factor creador de puestos de trabajo y de ingresos en los procesos productivos. Las medidas de capital físico e infraestructura representan el punto de partida en el análisis del crecimiento en el largo plazo. Ejemplo: Japón, los países del sudeste asiático y China.

Variables asociadas a las características de un país que no pueden ser fácilmente modificadas en el corto plazo. La apertura comercial es un determinante del crecimiento se basa en la observación empírica de que las economías más abiertas son a su vez las más desarrolladas y que a su vez, el comercio mundial se da principalmente entre los países del primer mundo; la desigualdad tiene un efecto ambiguo sobre el crecimiento, por un lado ésta puede ser beneficiosa si las diferencias de ingreso representan incentivos para los que menos tienen. Por otro lado, las sociedades menos tolerantes a la desigualdad pueden terminar obstaculizando procesos de desarrollo. La provisión de bienes públicos es vista como un factor positivo porque estimula el crecimiento, pero su financiamiento vía impuestos crea una distorsión en la economía por lo que también tiene efectos que retardan el crecimiento, lo que significa que un mayor consumo público tiende a retardar el crecimiento.

Los mercados financieros pueden afectar positivamente la tasa de crecimiento de un país debido a que contribuyen a asignar el capital de manera eficiente. Como por ejemplo, los mercados financieros operan más adecuadamente cuanto mejor definidos están los derechos de propiedad, dado que ello mejora el acceso de las empresas a los mercados de capitales, lo que resulta beneficioso para el crecimiento.

Conjunto de reglas formales y no formales que regulan la interacción entre los agentes de una sociedad y los mecanismos existentes para asegurar su cumplimiento, de esta manera las instituciones contribuyen a reducir de manera significativa los costos de transacción e información con los que opera un mercado. En cuanto a los factores institucionales que afectan al crecimiento: capital social, calidad de las instituciones, golpes de estado, democracia, corrupción.

Es la cantidad de trabajadores y calificaciones de la población trabajadora y el talento de los trabajadores. Factor importante para la economía, una mano de obra productiva es fundamental para el desarrollo de un país. La capacidad productiva de un individuo puede incrementarse a través de mejoras en su salud y educación. El proceso de adquisición de capital humano se da a través de: la educación formal propiamente dicha y el aprendizaje por la práctica, en tanto las diferencias entre las tasas de crecimiento de los países son atribuibles a la tasa a la cual las economías acumulan capital humano en el tiempo.

Un pobre desempeño del gobierno que genere inestabilidad macroeconómica tiende a ser perjudicial para el crecimiento. El efecto de esta conducta se da a través del efecto de la inflación y de la volatilidad del producto. En el caso de la inflación, si bien la literatura que la relaciona con el nivel de actividad es prolija, su relación con el crecimiento a largo plazo es menos categórica, por ende la rechazan, en tanto la gran mayoría de estudios no considera su relación con el crecimiento. En cuanto a la volatilidad macroeconómica, tiene efectos tanto negativos como positivos en el crecimiento. Así, si la mayor volatilidad resulta de los mayores retornos que representa una economía (comparados con un mayor riesgo) ello tendría un efecto positivo en el producto. De otro lado, si el país carece de los mecanismos institucionales que permitan reducir el riesgo implícito de una inversión, la incertidumbre resultante sería perjudicial para el crecimiento.

Factores exógenos al manejo político y económico de un país que afectan las perspectivas de crecimiento. Se consideran entre estos factores a los choques de términos de intercambio, los países en desarrollo dependen con mayor intensidad de sus ingresos por la venta de materias primas para sus procesos de formación de capital, y que por tanto la volatilidad en sus precios se traduce en volatilidad macroeconómica, la cual está negativamente correlacionada con el crecimiento. Dentro de la influencia de las condiciones externas también debe considerarse el efecto que puede tener la ayuda externa sobre el crecimiento, las donaciones del exterior impactan de manera favorable a aquellos países pobres que emprenden a su vez políticas económicas saludables.

La geografía es un poderoso determinante del comercio bilateral y en general para el comercio total de un país, siendo por tanto el canal comercial el medio por el cual la geografía puede afectar el patrón de ingresos de un país, y por ende su crecimiento.

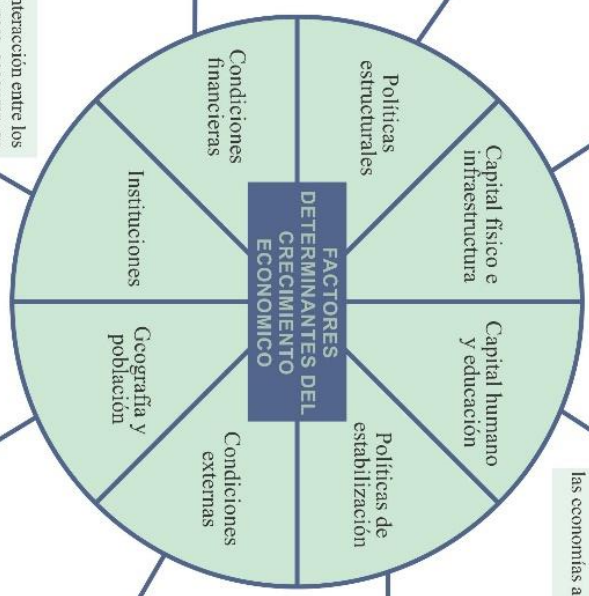


Figura 2. A continuación los factores determinantes del crecimiento económico. Adaptado de "Determinantes del crecimiento económico: Una revisión de la literatura existente y estimaciones para el período 1960-2000" por R. Chirinos, 2007, Banco Central de Reserva del Perú, Serie de Documentos de Trabajo 013, p. 7.

Fuente: Elaboración Propia.

Así pues, los factores determinantes del crecimiento económico son uno de los pilares más importantes para poder entender cómo aumentar los niveles de vida de la población y, en consecuencia, reducir la pobreza mundial.

#### 1.6.2.4. Teorías del Crecimiento Económico

##### A. Teoría Clásica del Crecimiento

Según Jiménez (2011) “Smith y Ricardo son los primeros en abordar sistemáticamente el tema del crecimiento económico y de la generación de riqueza y, en particular, los límites o restricciones que enfrenta el proceso de expansión de las economías capitalistas de mercado” (p. 57) así lo menciona.

De acuerdo con Destinobles (2007) Adam Smith, Thomas Robert Malthus y David Ricardo, como economistas referentes de finales del siglo XVIII y principios del siglo XIX, proponen esta teoría, sin embargo, esta explicación se relaciona más con el nombre de Malthus y por ende, se le denomina teoría Malthusiana.

##### a. Modelo tipo Malthusiano

De acuerdo con Destinobles (2007) para Malthus el mayor problema que enfrentaba la población era la pobreza, pensaba que el problema estaba causado por el crecimiento excesivo de la población y en caso de no intervenir factores como el hambre, guerras y pestes, así como también el aumento de nuevos seres provocaría la extinción de la humanidad. Adicionalmente la banca rota del estado, creía que la pobreza no era por la escasez de recursos si no por el aumento masivo de la población. En la teoría explica que, la población mundial crece en progresión geométrica y los recursos para

su supervivencia en progresión aritmética. Así, Malthus crea esta teoría con el propósito de llevar un control de la natalidad, haciendo el ajuste por la modificación de natalidad justamente, y el crecimiento para así poder en un futuro evitar el hambre, la miseria, entre otros.

De esta manera Destinobles (2007) nos explica que “hoy en día, estos ajustes se llevan a cabo por las políticas relativas a la migración, la modificación en las tasas de actividad, y las salidas prejubilaciones” (p. 7).

## **B. Teoría Neoclásica del Crecimiento**

### **a. Modelo Neoclásico de Crecimiento: Modelo de Solow**

De acuerdo con Destinobles (2007) nos indica que Solow en su modelo estudia lo siguiente:

En su modelo, Solow trata de demostrar que si se descarta la hipótesis según la cual la producción se da en condiciones de proporciones fijas que Harrod plantea en su modelo, el crecimiento regular no sería inestable sino estable. Para llegar a la conclusión de un crecimiento regular estable Solow formuló un modelo de equilibrio general en el cual modificó un aspecto del modelo de Harrod, admitió una función de producción que permite la sustitución de factores (es decir, capital y trabajo) (p. 19).

Destinobles (2007) menciona que “en rigor, el modelo de Solow es un modelo de la síntesis clásico-keynesiana y parte de las siguientes hipótesis” (p. 20):

- “Del Keynesianismo retomó las siguientes hipótesis:
  - En el mercado de bienes: El ahorro es función del ingreso. La relación entre ahorro y la tasa de interés del enfoque neoclásico no ha sido considerada; conservo la ley psicológica fundamental de Keynes.
  - En el mercado de trabajo: rechazó la teoría neoclásica, en el sentido de que la oferta de trabajo es independiente del salario real” (p. 20).
- “De la óptica clásica o neoclásica retomó:
  - La función de producción con factores sustitutivos.
  - Todo el ahorro es invertido, por consiguiente necesariamente hay equilibrio en el mercado de los productos y por lo tanto no existe problema de salida o de demanda” (p. 20).

### **C. Teoría Post – Keynesiana**

#### **a. Modelo de Harrod – Domar**

De acuerdo con Destinobles (2007) nos indica que Harrod-Domar en su modelo estudian lo siguiente:

En el modelo Harrod-Domar se reconoce tanto a la demanda efectiva como a la oferta de mano de obra (variable que considera exógena) como las variables que limitan el crecimiento y la compatibilidad de la demanda y la inversión es la condicionante para tener un crecimiento regular o equilibrado.

El nivel de inversión es proporcional a la demanda, o dicho de otra manera, las capacidades de producción son proporcionales al monto total de las inversiones sucesivas o tanto el stock de capital como el producto crecen al mismo ritmo (p. 9).

Asimismo Destinobles (2007) refiere que el modelo Harrod-Domar tiene como aspectos centrales lo siguiente:

El modelo Harrod-Domar tiene como fuente de inspiración al modelo de Keynes. Sin embargo, el modelo Harrod-Domar difiere del modelo de Keynes en el sentido de que su análisis no es de corto plazo sino de largo plazo, es decir, de crecimiento económico. De allí, surge la importancia de analizar la manera en que los cambios en el stock de capital afectan a la renta (ingreso) (p. 11).

#### **D. Teorías del Modelo Endógeno**

##### **a. Modelo de Rebelo (1990)**

De acuerdo con Destinobles (2007) nos indica que Rebelo en su modelo estudia lo siguiente:

Rebelo propone un modelo simple de crecimiento endógeno. En este modelo, los rendimientos de escala crecientes no son necesarios para generar un proceso de crecimiento endógeno. En comparación al modelo de crecimiento exógeno en donde la productividad marginal del factor acumulable se

anula, aquí en Rebelo no existe tal anulación, además, la elasticidad de la producción con respecto al factor acumulable es igual a 1 (p. 38).

**b. Modelo de Romer (1986)**

De acuerdo con Destinobles (2007) nos indica que Romer en su modelo estudia lo siguiente:

En su primer modelo, *Romer* (1986) considera que las externalidades tecnológicas positivas están estrechamente ligadas a la acumulación de un factor K, o dicho de otra forma, son el producto de un factor K. Cabe mencionar que en este modelo de Romer, K, no es necesariamente el capital físico, más bien utiliza la expresión de “conocimiento”, pero implícitamente se está refiriendo al capital físico, admite que el stock de capital puede servir como indicador del stock de conocimiento (p. 41).

De esta manera Destinobles (2007) nos explica que “Romer no rompe completamente con la hipótesis de rendimientos constantes, considera que es así para cada empresa, pero estos rendimientos constantes son relacionados con las externalidades positivas de la inversión” (p. 41).

**c. Modelo de Barro (1990)**

De acuerdo con Destinobles (2007) nos indica que Barro en su modelo estudia lo siguiente:

El Estado financia el gasto público por la vía del préstamo, lleva a las tasas de interés a la alza y por consiguiente, deprime la inversión privada productiva “efecto de expulsión o desplazamiento”; si por el contrario el financiamiento se opera por la vía de los impuestos sobre la producción se observa una disminución del rendimiento privado del capital. En estos dos casos, la intervención del Estado tiene una influencia negativa sobre la inversión privada, la producción y el crecimiento.

En una perspectiva de crecimiento endógeno, esa manera de considerar la intervención del Estado es sin lugar a duda dudosa, si es cierto que una parte de los gastos públicos pueden ser considerados como suntuarios o improductivos o rinden servicios de tipo de “consumo final”: museos, bibliotecas, parques, subvenciones a los desayunos escolares o de transporte público. Sin embargo, grandes cantidades de gastos públicos rinden servicios de tipo de “consumo intermediario” que contribuyen directamente o indirectamente a mejorar la productividad del sector privado: infraestructuras (carreteras, comunicaciones, redes urbanas,...), contribución a la formación o al mantenimiento del capital humano (educación, salud), garantía de los derechos de propiedad (seguridad interior y exterior, defensa nacional, policía,...) (p. 45).

Así, “*Robert Barro* considera que las inversiones y servicios públicos contribuyen considerablemente al crecimiento económico” (p. 53).

**d. Modelo de Romer (1990)**

De acuerdo con Destinobles (2007) nos indica que este modelo es el que más Romer ha venido desarrollando:

Al igual que su modelo de 1986, Romer enfoca la fuente del crecimiento en un aumento de la división social del trabajo. Esta división social del trabajo, es, sin embargo, explícita en este modelo de Romer bajo la forma de un número creciente de inputs de producción diferentes y especializados.

Mientras que en el primer modelo de Romer (1986), el aumento de la especialización de los inputs era un subproducto de la inversión de las firmas en el conocimiento, aquí ese aumento de la especialización es el resultado de una actividad específica y remunerada: la I-D (p. 55).

**e. Modelo de Aghion y Howitt (1990)**

De acuerdo con Destinobles (2007) nos indica que Aghion y Howitt en su modelo estudian lo siguiente:

*Aghion* y *Howitt* proponen un modelo de crecimiento y de innovación que tiene tres sectores: investigación, bien intermedio y bien de consumo. En este modelo, el número de bienes intermediarios es fijo, el progreso técnico consiste en inventar un nuevo bien intermedio para reemplazar al viejo bien intermedio. La innovación pone en tela de juicio la renta de monopolio del productor del viejo bien

intermedio, pero esa misma innovación da pauta a un alza de productividad para el conjunto de la economía y para los periodos futuros. La externalidad tecnológica es pues, esencialmente intertemporal.

Esta pérdida que sufre el productor del bien intermedio viejo en este modelo, cuando un innovador toma su lugar, constituye una externalidad negativa de la innovación. Esta innovación presenta pues un aspecto destructor (p. 61).

**f. Modelo de Guellec y Ralle (1991)**

De acuerdo con Destinobles (2007) nos indica que Guellec y Ralle en su modelo estudian lo siguiente:

En este modelo, al igual que el modelo de Romer (1990), se observa que la tasa de crecimiento en equilibrio es inferior a la tasa de crecimiento óptimo. Una razón es por la externalidad intertemporal sobre el conocimiento (los bienes inventados hoy aumentan el número de invenciones en el futuro) que no está tomado en cuenta por las empresas; otra razón, tiene que ver con el sistema de propiedad intelectual. El tiempo limitado a un solo periodo para las patentes, implica que los consumidores deben pagar hoy un descubrimiento que los beneficiará en diferentes periodos futuros (el uso de antiguas técnicas es gratuito tanto en la actividad de producción, como en la actividad científica) (p. 66).

#### **g. Modelo de Lucas (1988)**

De acuerdo con Destinobles (2007) nos indica que Lucas en su modelo estudia lo siguiente:

En 1988, Lucas privilegió al capital humano sobre la tecnología como factor de crecimiento. Según *Lucas*, la tecnología es un bien público accesible de manera idéntica a todas las naciones, además, no puede explicar las diferencias internacionales de nivel y de la tasa de crecimiento del ingreso. En cambio, el capital humano es incorporado a los individuos y por su naturaleza es apropiable.

Esa característica del capital humano de ser la propiedad del individuo que le posee permite un acercamiento a la problemática neoclásica, es decir, los procedimientos estándares del cálculo individual se pueden aplicar sin restricción (el factor acumulado no es un bien público) (p. 67).

### **E. Nueva Teoría del Crecimiento**

#### **a. Modelo de Ramsey, Cass y Koopmans**

De acuerdo con las notas de clase de García (2012) nos indica que Ramsey, Cass y Koopmans en su modelo estudian lo siguiente:

La relación del agente económico y la utilidad futura. El agente obtiene utilidad por medio del consumo ya sea lo haga hoy o en algún momento posterior cualquiera. Esa satisfacción futura debe

ser considerada en términos presentes, ya que al estar mediada por una fracción temporal que las separa, no pueden ser iguales. Por ello, parece que el posponer consumo y utilidad hoy, en relación con los beneficios que obtiene al invertir, para un agente racional no tiene sentido hacerlo indefinidamente sino que debe de tener algún tipo de límite. Por su parte, *Ramsey* supone que la función de utilidad esta acota dado que el agente económico se encontrará en algún punto cualquiera y a partir de allí elegirá la trayectoria de consumo/inversión que maximice sus decisiones a lo largo del tiempo. *Cass* y *Koompmans* en cambio suponen que los agentes económicos pueden de algún modo “descontar” ese consumo futuro por una tasa de valoración subjetiva y de este modo logran acotar a la trayectoria de la función utilidad a un problema finito (p. 2).

#### **b. Modelo de Kaldor**

De acuerdo con *Destinobles* (2007) nos indica que *Kaldor* en su modelo estudia lo siguiente:

En 1956, *Kaldor*, en un trabajo titulado "Alternative Theories of Distribution", propone la manera de enfrentar la inestabilidad del crecimiento, es decir, el crecimiento económico sería estable en la medida que la propensión a ahorrar varía en función de la distribución de los ingresos. Así, *Kaldor* supone que la propensión a ahorrar de los trabajadores es inferior a la propensión a ahorrar de los capitalistas (p. 17).

Este modelo de Kaldor que pretende ser una enmienda (corregir) al modelo de Harrod-Domar ha sido criticado por Pasinetti. En el sentido de que en la postura de Kaldor hay un "desliz lógico", porque al analizar el comportamiento del ahorro y del ingreso, para *Kaldor*, los trabajadores no son propietarios del capital que poseen. Para Pasinetti este planteamiento en una economía de mercado no es adecuado (p. 18).

#### 1.6.2.5. El Producto Bruto Interno

##### A. Definición del PBI

Jiménez (2010) considera como definición del Producto Bruto Interno lo siguiente:

El producto bruto interno (PBI) es el valor de toda la producción corriente de bienes y servicios finales efectuada en el territorio de un país durante un periodo determinado e independientemente de la nacionalidad de los propietarios de los factores. El periodo de medición del PBI es generalmente de un año. Como se trata de la producción corriente, no considera los bienes y servicios producidos en periodos anteriores, ya que estos fueron contabilizados en el periodo de su producción. Además, hay que resaltar el hecho de que se contabilice solo la producción con destino final, ya que de lo contrario se podrían sumar los productos intermedios, con lo cual estaríamos contabilizándolos doblemente. Por esta razón, el PBI puede definirse también como la diferencia entre el valor bruto de la

producción o producción bruta de bienes y servicios, y el valor de los insumos necesarios para generarlo (p. 81).

## **B. PBI Per cápita**

De acuerdo con la definición del Banco Central de Reserva del Perú (BCRP, 2018) nos dice que “es la relación entre el producto bruto interno y la población de un país en un año determinado. Generalmente, se asocia con el grado de desarrollo relativo de un país” (p. 14).

## **C. PBI y Producto nacional bruto**

Jiménez (2010) refiere en el concepto de Producto nacional bruto un aspecto importante a tener en cuenta:

El PBI, es un concepto que considera toda la producción efectuada en el territorio de un país sin importar la nacionalidad de los agentes que participan en el proceso productivo. Un concepto que permita medir la producción efectuada tan solo por agentes nacionales, es el concepto de producto nacional bruto (PNB) (p. 89).

## **D. Métodos de Medición del PBI**

Jiménez (2010) explica que son tres los métodos de medición del PBI (método del gasto, método del valor agregado y método del ingreso) y que corresponden a las tres fases del circuito económico: la producción, el destino final de los bienes y servicios y el ingreso generado en el proceso de producción; de tal forma que todos deben dar el mismo resultado.

### **a. Método del Gasto**

Jiménez (2010) nos dice que este método de medición del PBI explica lo siguiente:

El PBI es el valor de todas las diferentes utilizaciones finales de bienes y servicios menos el valor de las importaciones de bienes y servicios, ya que estas últimas no son producidas en el territorio nacional. La diferencia es el valor final de bienes y servicios producidos en el territorio nacional. Por utilizaciones finales, se entienden todas las ventas de productos finales (que no se destinan al consumo intermedio) a la demanda final (p. 82).

Asimismo, la medición del PBI según este método se expresa mediante la siguiente ecuación:

$$PBI = C + I + G + (X - M)$$

Donde:

C: Consumo

I: Inversión

G: Gasto del Gobierno

(X-M): Exportaciones Netas

#### **b. Método del Valor Agregado**

Jiménez (2010) nos dice que este método de medición del PBI explica que “el PBI es la agregación de los aportes de producción de todas las ramas de actividad económica; es decir, la suma de los valores agregados de cada una ellas” (p. 85) así también, nos dice que “el valor agregado es el valor

bruto de la producción de un bien menos el valor de los bienes intermedios que se utilizaron para producirlo” (p. 86).

En términos de ecuación, la medición del PBI según este método, se expresa como sigue:

$$VAB = VBP - CI$$

Donde:

VBP: Valor Bruto de la Producción

CI: Consumo Intermedio

De esta manera Jiménez (2010) para este método de medición del PBI concluye que:

El PBI del país será entonces igual a la suma de los valores agregados brutos de todos los sectores, en ausencia de barreras arancelarias; Pero cuando estas barreras existen, hay que agregarle a la suma de los valores agregados los derechos sobre las importaciones para obtener el PBI a precios de mercado (p. 86).

Es así que luego del concepto anteriormente explicado podemos decir que en consecuencia:

$$PBIPM = \Sigma VABPPi + DM$$

### c. Método del Ingreso

Jiménez (2010) nos dice que este método de medición del PBI explica que “el PBI es la suma de los ingresos percibidos por los factores de producción utilizados en el proceso productivo (la renta del trabajo y del capital), los impuestos

indirectos netos de subsidios y los derechos sobre las importaciones” (p. 87).

De acuerdo con ese procedimiento, el PBI a precios de mercado se expresa mediante la siguiente ecuación:

$$PBIPM = W + UD + UR + RE + IN + TD + D + TI + SUB + DM$$

Donde:

W: Salarios

UD: Utilidades Distribuidas

UR: Utilidades No Distribuidas

RE: Rentas

IN: Intereses

TD: Impuestos Directos a Empresas

D: Depreciación

TI: Impuestos Indirectos

SUB: Subsidios

DM: Derechos de Importación

Entonces, Jiménez (2010) para este método de medición del PBI concluye lo siguiente:

El método del ingreso consiste en sumar los ingresos percibidos por los factores de producción utilizados para obtener el producto bruto interno. El factor trabajo percibe sueldos y salarios, el capital (tierra, maquinaria, equipos) percibe beneficios que equivalen al resto del total de ingresos asignados en el proceso de producción (p. 88).

## E. Tipos de PBI

### a. PBI Nominal

Jiménez (2010) refiere que la definición del PBI Nominal se explica de la siguiente manera:

El PBI nominal en un año determinado es la suma de los distintos bienes y servicios finales multiplicados por sus respectivos precios. Este es el PBI a precios corrientes; es decir, a precios del respectivo periodo. Los precios pueden variar de un periodo a otro y, con ellos, el valor del PBI nominal. Por ello, no es fácil identificar si la variación del PBI se debe a la variación de los precios o a la variación de las cantidades producidas. Si queremos saber si aumentó o no la producción física ante un aumento del PBI de un año a otro, debemos medir el producto a precios constantes (p. 94).

### b. PBI Real

Jiménez (2010) considera que la definición del PBI Real está dada por lo siguiente:

El PBI real o PBI a precios constantes no considera el efecto de los cambios en precios, sino que es exclusivamente un concepto de cantidad. Se obtiene dividiendo el PBI nominal entre un índice de precios denominado deflactor del PBI. Este deflactor tiene un periodo de base respecto al cual se hacen las comparaciones (p. 94).

### 1.6.2.6. Empleo

#### A. Definición de Empleo

De acuerdo a la definición de la Organización Internacional del Trabajo (OIT) propone la siguiente definición de empleo:

La *Organización Internacional del Trabajo (OIT)* entiende el “pleno empleo” como el escenario donde a) hay trabajo para todas las personas que quieren trabajar y están en busca de él; b) tal empleo es tan productivo como es posible; y c) los individuos tienen la libertad de elegir el empleo. OIT (como se citó en Enríquez y Galindo, 2015, p. 2).

#### B. Empleo Formal

De igual manera con respecto al concepto de empleo formal Enríquez y Galindo (2015) refieren que “el empleo formal incluye a los trabajadores que tienen una relación laboral reconocida y que hacen cumplir sus derechos laborales (tales como seguridad social, beneficios no salariales de liquidación o finiquito al término de la relación de trabajo)” (p. 2).

#### C. Empleo Informal

Así también con respecto al concepto de empleo informal Enríquez y Galindo (2015) refieren que “el empleo informal engloba a los trabajadores que, aunque reciben un pago por su trabajo, no tienen una relación laboral reconocida y no pueden hacer cumplir sus derechos laborales” (p. 2).

#### D. Población en Edad de Trabajar

Según la investigación realizada por el Instituto Nacional de Estadística e Informática (INEI, 2013):

La Población en Edad de Trabajar o Población en Edad Activa, son las personas aptas para ejercer funciones productivas. No existe uniformidad internacional para definir a la Población en Edad de Trabajar (PET). En América Latina y Caribe, la Población en Edad de Trabajar ha sido precisada en función a las características del mercado laboral de cada país (p. 19).

**a. Población Económicamente Activa**

Así también el INEI (2000) en su colección de metodologías estadísticas nos dice que:

La Población Económicamente Activa (PEA), es la oferta de mano de obra en el mercado de trabajo y está constituida por el conjunto de personas, que contando con la edad mínima establecida (14 años en el caso del Perú), ofrecen la mano de obra disponible para la producción de bienes y/o servicios durante un período de referencia determinado. Por lo tanto, las personas son consideradas económicamente activas, si contribuyen o están disponibles para la producción de bienes y servicios (p. 2).

**b. Población Económicamente Inactiva**

Con respecto a la población económicamente inactiva el INEI (2000) refiere que:

La Población Económicamente Inactiva (PEI) es el grupo de personas en edad de trabajar que no participan en el mercado laboral. Es decir, que no

realizan ni buscan alguna actividad económica. La PEI está conformada por los estudiantes, jubilados o pensionistas, rentistas, personas dedicadas a los quehaceres del hogar, ancianos, etc. Esta denominación se usa indistintamente con el de Población Económicamente No Activa (p. 2).

## **E. Niveles de Empleo**

### **a. La Población Ocupada**

Así también, con respecto a la población ocupada el INEI (2000) nos explica que:

Las “Población ocupada” es el conjunto de todas las personas que contando con la edad mínima especificada para la medición de la PEA durante el período de referencia, se encontraban realizando “algún trabajo” (13° CIET), ya sea como “Asalariado”, percibiendo un sueldo o salario, monetario o en especie o como “Empleado Independiente”, obteniendo un beneficio o ganancia familiar, monetario o en especie (p. 3).

### **b. La Población Adecuadamente Empleada**

Con respecto a la población adecuadamente empleada el INEI (2000) nos dice que:

Se consideran como trabajadores adecuadamente empleados, aquellos que voluntariamente trabajan un número de horas menor a la duración de una jornada laboral normal, y no desean trabajar más. En esta situación, también se encuentran los trabajadores que laboran igual o

mayor número de horas consideradas en una jornada normal y obtienen ingreso igual o mayor al considerado como adecuado (p. 3).

### c. La Población Subempleada

De acuerdo al INEI (2000) en su colección de metodologías estadísticas define que la población subempleada:

Es definida como aquella población cuya ocupación es inadecuada, respecto a determinadas normas como las de nivel de ingreso, aprovechamiento de las calificaciones, productividad de la mano de obra y horas trabajadas. Por lo general se presentan dos tipos de subempleo: el subempleo visible, que refleja una insuficiencia en el volumen de empleo (jornada parcial de trabajo) y el subempleo invisible, caracterizado por los bajos ingresos que perciben los trabajadores (p. 3).

#### 1.6.2.7. Desempleo

Para definir el desempleo usaremos la definición empleada por la OIT así ésta nos dice que las “‘personas desempleadas’ son todas aquellas personas que tengan la edad exigida para la medición de la población económicamente activa y que, durante el período de referencia se encuentren... sin trabajo...actualmente disponibles para trabajar...buscando trabajo” (OIT, 2014, p. 5), para que esta definición se cumpla la OIT (2014) explica que estos tres criterios deben darse de manera conjunta y tienen las siguientes características:

- “‘sin trabajo’, es decir, que no tengan un empleo remunerado ni estén trabajando por cuenta propia, como se establece en la definición internacional del empleo” (p. 5).
- “‘actualmente disponibles para trabajar’, es decir, que estén disponibles para trabajar en un empleo remunerado o por cuenta propia en el período de referencia” (p. 5).
- “‘buscando trabajo’, es decir, que hayan hecho gestiones concretas en un determinado período reciente para encontrar un empleo remunerado o trabajar por cuenta propia.” (p. 5).

De igual manera la OIT (2014) explica que existen “tres categorías de desempleo ampliamente utilizadas y que exigen una respuesta diferente cada una” (p. 4), las cuales se mencionan a continuación:

#### **A. El Desempleo Keynesiano**

“El desempleo keynesiano se refiere a una situación en que la cantidad de personas que buscan trabajo supera el número de empleos disponibles y remunerados con el salario corriente, y se explica por la ausencia de una demanda efectiva de bienes y servicios. A veces se lo denomina también desempleo cíclico por su relación con los ciclos económicos” (p. 5).

#### **B. El Desempleo Estructural**

“Por desempleo estructural se entiende una situación en que existe un desajuste entre los empleos que se ofrecen y los que se necesitan. Su causa ha de buscarse en una disparidad en el nivel de las calificaciones, la ubicación geográfica, los cambios sectoriales en los patrones productivos de los países, u otros factores estructurales similares” (p. 5).

### C. El Desempleo Friccional

“El desempleo friccional se conoce como desempleo transitorio o también como el período de desempleo en que se “busca” o se está “a la espera” de un trabajo” (p. 6).

#### 1.6.3. Pobreza

##### 1.6.3.1. Definición de la Pobreza

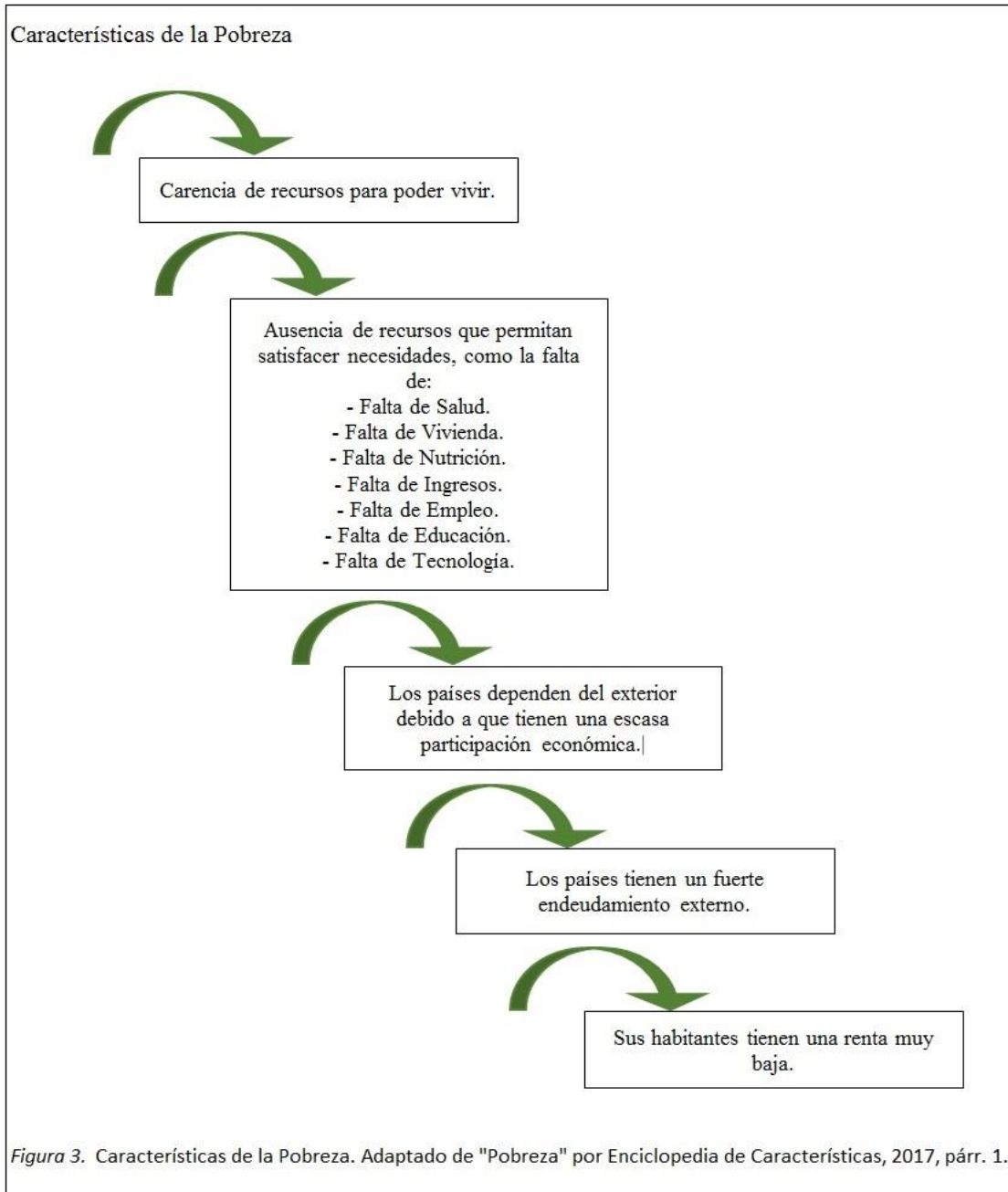
De acuerdo con la definición del INEI (2005) en cuanto a la pobreza, nos dice que:

La Pobreza es un concepto multidimensional y complejo y por tanto no existe una definición única de pobreza. Sin embargo, una definición que aproxima a esta multidimensionalidad es la que refiere a la pobreza como la incapacidad de las personas de tener una vida digna (p. 1).

Así también tenemos otro concepto correspondiente a la pobreza como el que refiere Spicker (1993) quien dice que la pobreza es la privación de bienes que se sufre durante un determinado periodo de tiempo y que ésta tiene diferentes dimensiones en la vida tales como vivienda, educación y la salud.

##### 1.6.3.2. Características de la Pobreza

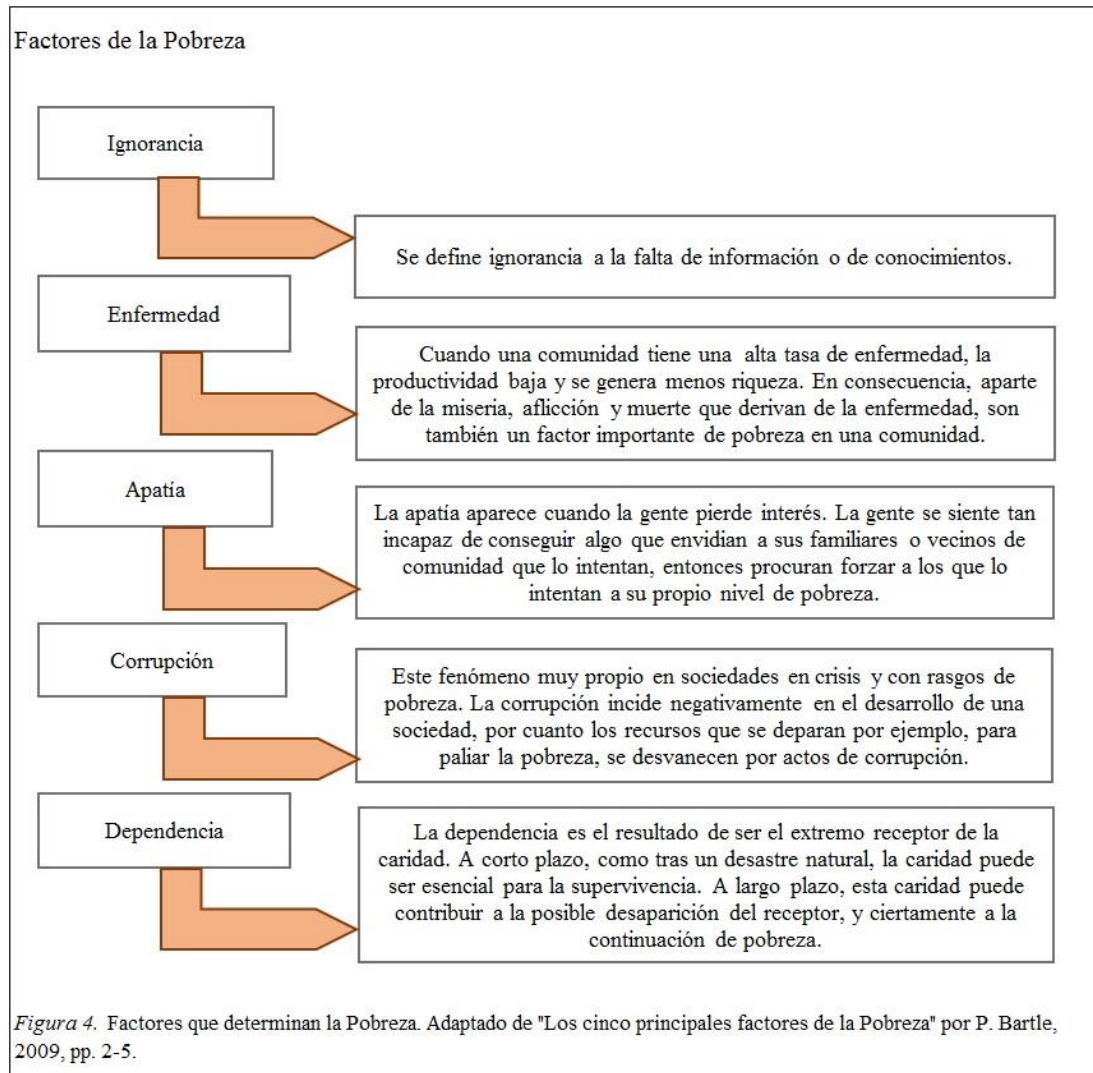
En la presente figura se podrá apreciar de manera clara las características correspondientes a la pobreza:



Fuente: Elaboración Propia.

### 1.6.3.3. Factores que determinan la Pobreza

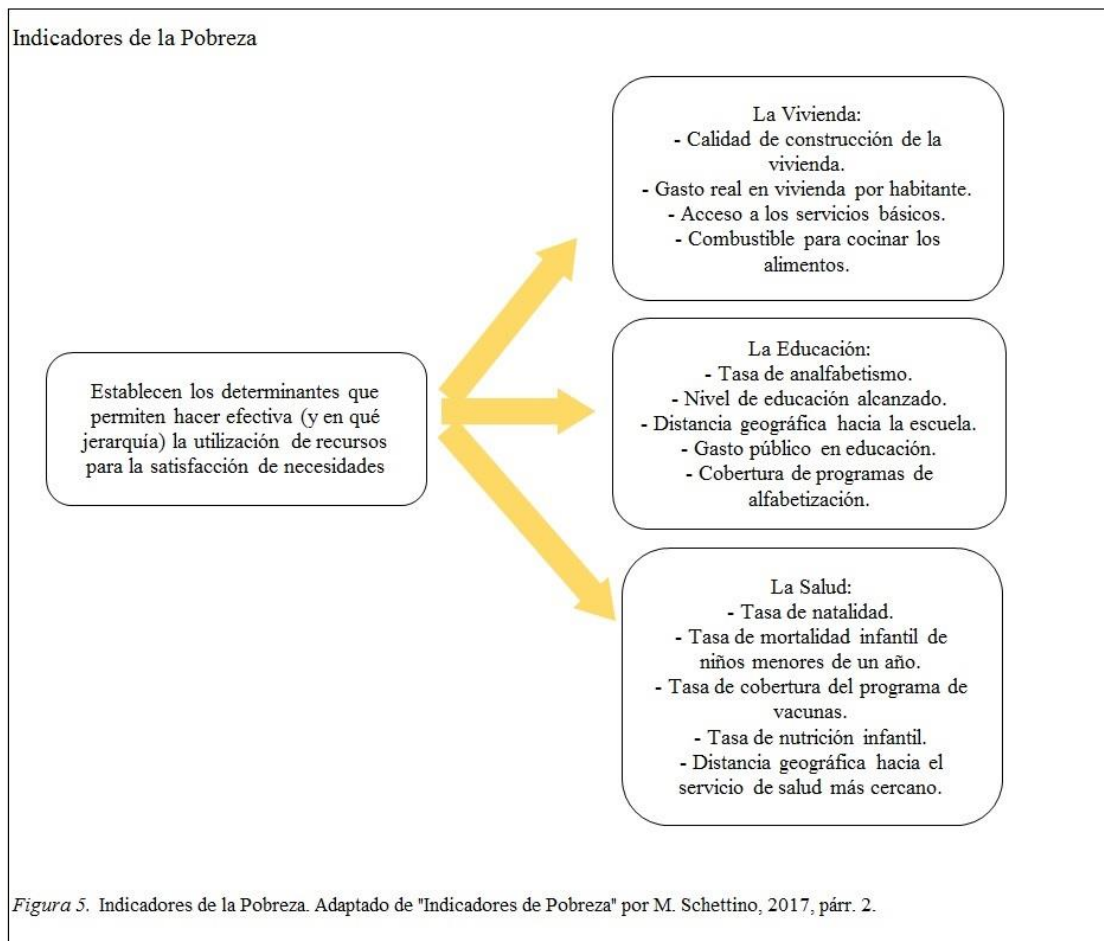
Con respecto a los factores que determinan la pobreza, en la siguiente figura Bartle (2009) refiere lo siguiente:



Fuente: Elaboración Propia.

#### 1.6.3.4. Indicadores de la Pobreza

A continuación en la presente figura se mostrarán de manera clara los indicadores correspondientes a la pobreza:



Fuente: Elaboración Propia.

### 1.6.3.5. Niveles de la Pobreza

#### A. La Pobreza Absoluta

Según el Instituto Nacional de Estadística (INE, 2005) refiere que “la pobreza absoluta se define como la situación en la cual no están cubiertas las necesidades básicas del individuo, es decir, existe carencia de bienes y servicios básicos (normalmente relacionados con la alimentación, la vivienda y el vestido)” (p. 3).

#### B. La Pobreza Relativa

De acuerdo con la definición del INE (2005) en cuanto a la pobreza relativa, nos dice que:

La pobreza relativa sitúa el fenómeno de la pobreza en la sociedad objeto de estudio. Desde esta perspectiva se considera que una persona es pobre cuando se encuentra en una situación de clara desventaja, económica y socialmente, respecto al resto de personas de su entorno. Esta concepción de la pobreza está muy ligada a la noción de desigualdad (p. 3).

#### **1.6.3.6. Métodos de Medición de la Pobreza**

##### **A. Método de la Línea de Pobreza – LP**

INEI (2000) nos dice que este método de medición de la pobreza explica lo siguiente:

Este método centra su atención en la dimensión económica de la pobreza y utiliza el ingreso o el gasto de consumo como medidas del bienestar. Al determinar los niveles de pobreza, se compara el valor per cápita de ingreso o gasto en el hogar con el valor de una canasta mínima denominada línea de pobreza. Cuando se utiliza el método de línea de pobreza por el consumo, se incorpora el valor de todos los bienes y servicios que consume el hogar, indistintamente de la forma de adquisición o consecución. La utilización del gasto de consumo tiene la ventaja de que es el mejor indicador para medir el bienestar, porque se refiere a lo que realmente consume un hogar y no a lo que potencialmente puede consumir cuando se mide por el ingreso (p. 2).

## **B. Método de las Necesidades Básicas Insatisfechas (NBI)**

Según INEI (2000) nos dice que este método de medición de la pobreza tiene el siguiente concepto:

El método de medición de las Necesidades Básicas Insatisfechas (NBI) toma en consideración un conjunto de indicadores relacionados con necesidades básicas estructurales (Vivienda, educación, salud, infraestructura pública, etc.) que se requiere para evaluar el bienestar individual. Este método presta atención fundamentalmente a la evolución de la pobreza estructural, y por tanto no es sensible a los cambios de la coyuntura económica y permite una visión específica de la situación de pobreza, considerando los aspectos sociales (p. 3).

## **C. Método de Medición Integrado**

INEI (2000) con respecto a este método de medición de la pobreza explica lo siguiente:

Este método combina los métodos de la línea de pobreza y las necesidades básicas insatisfechas. Con este método se clasifica a la población en cuatro grupos: Pobres crónicos constituido por quienes presentan limitaciones en el acceso a las necesidades básicas y a su vez tienen ingresos o consumos deficientes; Pobres recientes, formado por quienes tienen sus necesidades básicas satisfechas pero cuyos ingresos o gastos están por debajo de la línea de pobreza; Pobres inerciales, aquellos que no presentan problemas en ingresos o gastos, pero si tienen al menos una necesidad básica insatisfecha. Integrados socialmente, los que no tienen problemas de necesidades básicas ni de gastos o ingresos (p. 4).

### **1.6.3.7. Gasto real per cápita**

De acuerdo con la definición del BCRP (2018) nos dice que “es el desembolso de dinero que tiene como contrapartida una contraprestación en bienes o servicios” (p. 7), así también según INEI (2016) menciona que “el gasto real per cápita indica la media por persona en una estadística social determinada” (p. 13).

### **1.6.3.8. Ingreso real per cápita**

De acuerdo con la definición del BCRP (2018) nos dice que “es el conjunto de remuneraciones promedio obtenida por los habitantes de un país en un periodo determinado, generalmente un año. Se utiliza para comparar estándares de vida entre países” (p. 9).

## **1.6.4. Política Social**

### **A. Definición de la Política Social**

Según la Organización de Naciones Unidas (ONU, 2007) en sus guías de Orientación de Políticas Públicas refieren que:

La política social es definida a menudo en términos de servicios sociales como la educación, la salud, o la seguridad social. Sin embargo, la política social incluye mucho más: distribución, protección y justicia social. Las políticas sociales pueden superar el círculo vicioso de la pobreza y el atraso, y crear un círculo virtuoso en el que el desarrollo humano y el empleo generen una mayor demanda interna y crecimiento económico (Ortiz, 2007, p. 6).

### **B. Importancia de la Política Social**

Asimismo con relación a la importancia de la política social en las mismas guías la ONU (2007) nos dice que:

La importancia que ha adquirido la política social como mecanismo o instrumento para: mejorar las condiciones de vida de la sociedad, contribuir al crecimiento económico y alcanzar la cohesión social ha ocasionado en los últimos años que los gobiernos de una gran cantidad de países del mundo, incluidos los latinoamericanos, intensifiquen sus esfuerzos y multipliquen los recursos encaminados a la atención en diversos temas sociales, como educación, salud, pobreza, vivienda, empleo, entre otros (Ortiz, 2007, p. 32).

### **C. Programas Sociales**

#### **a. Definición de los Programas Sociales**

Las Naciones Unidas (1998) en su Gestión de Programas Sociales en América Latina presentan características que permiten gestionar programas y proyectos sociales en países de América Latina, por ello definen a los programas sociales de la siguiente forma:

Los programas y proyectos sociales como materialización de la política social, se elaboran con el fin de satisfacer las necesidades de la población. Por tanto, los programas sociales no se justifican por la utilización eficiente de los recursos que reciben, sino por los resultados que persiguen obtener (p. 14).

#### **b. Programas Sociales en el Perú y clasificación**

De acuerdo con el MEF (2018) un programa social el cual está referido al gasto social es clasificado según su naturaleza así como por los beneficios que otorga.

Cuando éste es clasificado por su naturaleza nos habla de programas universales los cuales están referidos a todo tipo de beneficiario, hablamos de educación inicial, primaria, secundaria y los servicios de salud los cuales se encuentran en todo el país. Al hablar de programas focalizados se refiere a determinados grupos, regiones o problemas y su implementación puede ser geográfica o individual, entre estos tenemos el Programa del Vaso de Leche, el Programa de Comedores Populares, los Programas de Inversión Social y Productiva, etc, y éstos se ubican de manera diversa.

Cuando es clasificado por el beneficio a quien se le otorga hablamos de beneficios individuales donde el mismo es entregado directamente al beneficiario, por ejemplo el Programa del Vaso de Leche, Wawa-Wasi, etc, y por otro lado cuando es un beneficio colectivo se refiere a la comunidad o región en general, por ejemplo Foncodes, Provías Descentralizado o Electrificación Rural: carreteras rurales, estaciones eléctricas.

La clasificación de estos programas sociales se ve de manera más clara en la figura que se presenta a continuación:

Programas sociales en el Perú y clasificación

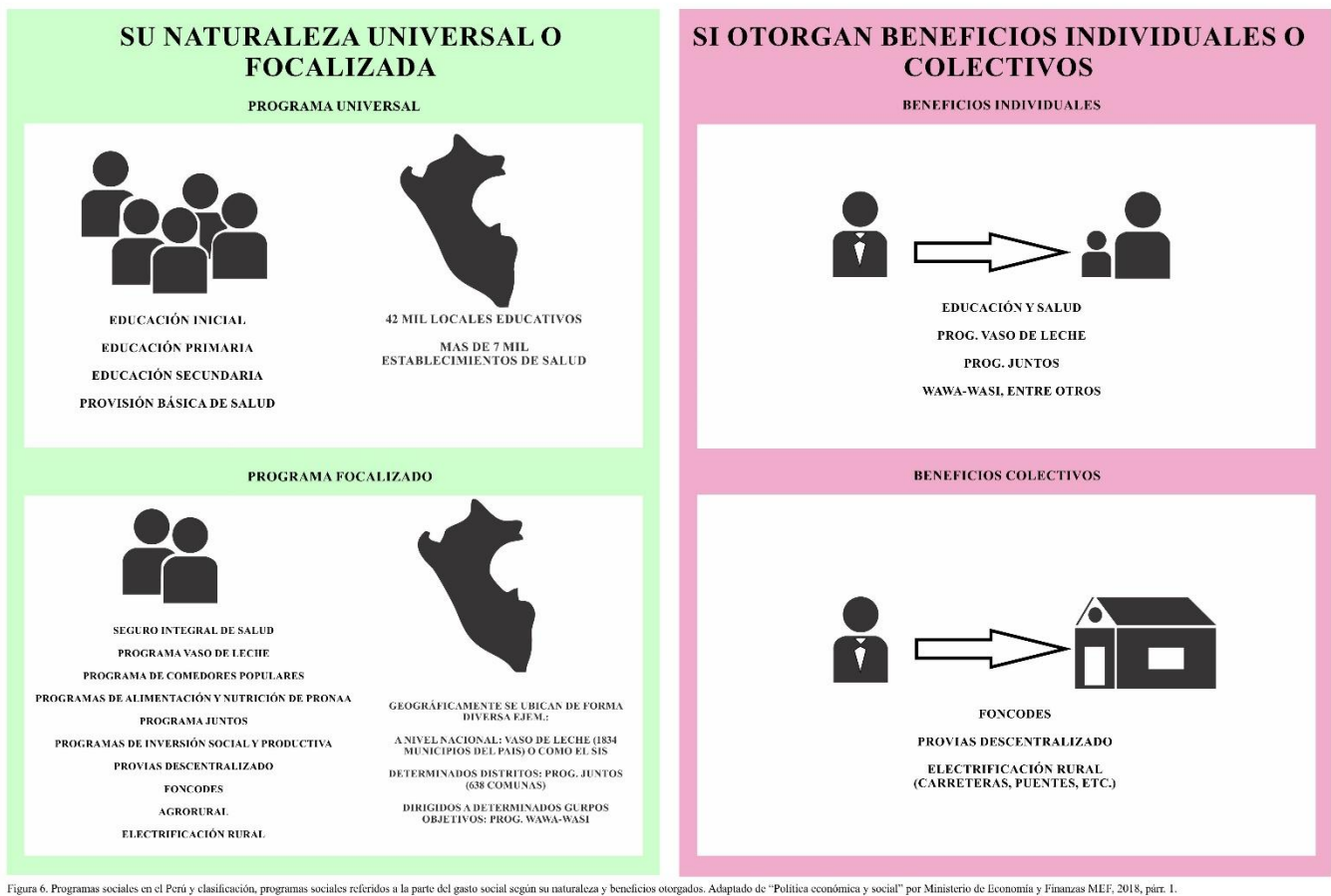


Figura 6. Programas sociales en el Perú y clasificación, programas sociales referidos a la parte del gasto social según su naturaleza y beneficios otorgados. Adaptado de "Política económica y social" por Ministerio de Economía y Finanzas MEF, 2018, párr. 1.

Fuente: Elaboración Propia.

**1.6.5. Interacciones del Crecimiento Económico**

**1.6.5.1. Crecimiento Económico e Inversión Privada**

De acuerdo con Case, Fair y Oster (2012) nos dicen que “el crecimiento económico se caracteriza por un incremento en la producción total de una economía” (p. 36).

Por otro lado, de acuerdo con la definición del BCRP (2018) en cuanto a la Inversión Privada nos dice que:

Es el desembolso de recursos financieros para adquirir bienes concretos durables o instrumentos de producción, denominados bienes de equipo, y que el sector privado utilizará durante varios años. El sector privado está

integrado por empresas y consumidores distintos al Estado y sus dependencias (p. 9).

Luego de haber revisado los conceptos anteriores, podemos decir que el Crecimiento Económico y la Inversión Privada tienen una relación directa, ya que la inversión privada promueve el crecimiento económico dado que genera empleo, de esa manera incrementa el ingreso real per cápita.

#### **1.6.5.2. Crecimiento Económico y Población Económicamente Activa Ocupada**

De acuerdo con Case, Fair y Oster (2012) nos dicen que “el crecimiento económico se caracteriza por un incremento en la producción total de una economía” (p. 36).

Por otro lado, de acuerdo con la definición del INEI (2000) en cuanto a la Población Económicamente Activa Ocupada nos dice que:

La Población Económicamente Activa Ocupada (PEAO), es la población que puede incorporarse al mercado laboral como un trabajador remunerado (dependen de un empleador) o trabajan por su cuenta como trabajador independiente (p. 1).

Luego de haber revisado los conceptos anteriores, podemos decir que el Crecimiento Económico y la Población Económicamente Activa Ocupada tienen una relación directa, a pesar de no ser automática ni crecer en la misma proporción, ya que el crecimiento económico es un requisito previo para aumentar el empleo productivo, que es el resultado combinado de incrementos en el empleo e incrementos en la productividad laboral, por ello es importante la existencia de programas de educación y capacitación para que el mercado laboral al crecer absorba a la fuerza laboral (trabajadores

potenciales cada vez más capacitados), ya que el empleo es la principal fuente de ingresos.

#### **1.6.5.3. Crecimiento Económico e Ingreso real promedio per cápita mensual**

De acuerdo con Case, Fair y Oster (2012) nos dicen que “el crecimiento económico se caracteriza por un incremento en la producción total de una economía” (p. 36).

Por otro lado, de acuerdo con la definición del BCRP (2018) en cuanto al Ingreso real promedio per cápita nos dice que “es el conjunto de remuneraciones promedio obtenida por los habitantes de un país en un periodo determinado, generalmente un año” (p. 9).

Luego de haber revisado los conceptos anteriores, podemos decir que el Crecimiento Económico y el Ingreso real promedio per cápita tienen una relación directa, ya que el ingreso real per cápita es una medida que sirve para tener referencia del bienestar de la población dado el crecimiento económico en el país.

#### **1.6.5.4. Crecimiento Económico e Incidencia de pobreza monetaria**

De acuerdo con Case, Fair y Oster (2012) nos dicen que “el crecimiento económico se caracteriza por un incremento en la producción total de una economía” (p. 36).

Por otro lado, de acuerdo con la definición del MEF (2018) en cuanto a la pobreza monetaria, nos dice que:

Se define como la insuficiencia de recursos monetarios para adquirir una canasta de consumo mínima aceptable socialmente. Así, es comúnmente el indicador que hace referencia al nivel de vida de la población, este refleja la capacidad de un hogar para afrontar las exigencias

mínimas para vivir; en este sentido el indicador que se utiliza es el gasto per cápita del Hogar (p. 1).

Luego de haber revisado los conceptos anteriores, podemos decir que el Crecimiento Económico y la Incidencia de pobreza monetaria tienen una relación directa, ya que cuando hay crecimiento económico en un país determinado, ocurre un impacto en la pobreza, por ende la pobreza monetaria que es el indicador que hace referencia al nivel de vida de la población, refleja la capacidad de un hogar para afrontar las exigencias mínimas para vivir, después del crecimiento económico obtenido.

#### **1.6.5.5. Crecimiento Económico y Gasto real promedio per cápita mensual**

De acuerdo con Case, Fair y Oster (2012) nos dicen que “el crecimiento económico se caracteriza por un incremento en la producción total de una economía” (p. 36).

En cuanto al Gasto real promedio per cápita, de acuerdo con la definición del BCRP (2018) nos dice que “es el desembolso de dinero que tiene como contrapartida una contraprestación en bienes o servicios” (p. 7), así también según INEI (2016) menciona que “el gasto real per cápita indica la media por persona en una estadística social determinada” (p. 13).

Luego de haber revisado los conceptos anteriores, podemos decir que el Crecimiento Económico y el Gasto real promedio per cápita tienen una relación directa, ya que cuando hay crecimiento económico en un país determinado, el ingreso real per cápita, que es lo que en promedio cada uno de los habitantes de un país recibe de acuerdo a su empleo, sufre también un incremento, por ello mayor también es el gasto per cápita, ya que a mayor ingreso mayor capacidad de gasto.

#### **1.6.5.6. Crecimiento Económico y Población con al menos una Necesidad básica insatisfecha**

De acuerdo con Case, Fair y Oster (2012) nos dicen que “el crecimiento económico se caracteriza por un incremento en la producción total de una economía” (p. 36).

Por otro lado, INEI (2014) considera que la definición de la Población con al menos una Necesidad básica insatisfecha está dada por lo siguiente:

Una persona es pobre por tener al menos una necesidad básica insatisfecha habitando en una vivienda sin servicios de agua o desagüe, siendo vivienda inadecuada, en hacinamiento, como en familias donde existe un menor que no va a la escuela, o con alta dependencia económica (p. 3).

Luego de haber revisado los conceptos anteriores, podemos decir que el Crecimiento Económico y la Población con al menos una Necesidad básica insatisfecha tienen una relación directa, ya que al haber crecimiento económico en un país, ocurre un impacto en la pobreza, en este caso en la Población con al menos una Necesidad básica insatisfecha, de esta manera los efectos del crecimiento económico como en el ingreso, explica que si el crecimiento de una economía (medido por el ingreso per cápita) beneficia a la población, entonces el aumento del ingreso de los pobres deberá expandirse, porque dado el crecimiento económico genera un mayor ingreso real per cápita para las familias.

#### **1.6.6. Modelo de Vectores Autorregresivos (VAR)**

##### **A. Definición de Modelo de Vectores Autorregresivos (VAR)**

Según la definición de Gujarati y Porter (2011) con relación a la definición de modelo de vectores autorregresivos VAR nos dicen que

“el término ‘autorregresivo’ se refiere a la aparición del valor rezagado de la variable dependiente en el lado derecho, y el término ‘vector’ se atribuye a que tratamos con un vector de dos (o más) variables” (p. 784).

## **B. Cointegración**

Con respecto a la cointegración según Gujarati y Porter (2011) mencionan que “en términos económicos, dos variables serán cointegradas si existe una relación de largo plazo, o de equilibrio, entre ambas” (p. 762), así también los autores mencionan que “cointegración significa que, a pesar de no ser estacionarias en un nivel individual, una combinación lineal de dos o más series de tiempo puede ser estacionaria” (Gujarati y Porter, 2011, p. 769).

## **C. Causalidad**

De acuerdo con Gujarati y Porter (2011) en cuanto a causalidad nos dicen que esencialmente, se interpreta cuando se tiene un par de series temporales interrelacionadas y se desea saber si hay un par de relaciones sencillas, primero desde la variable X, explicando la Y, y después desde la variable Y, explicando la X. Existe dos tipos de causalidad, la primera es la unidireccional cuando X causa a Y, pero Y no causa a X y la segunda es la bidireccional cuando entre ambas variables existe una causalidad.

## **D. Coeficiente de Autocorrelación**

Del mismo modo Gujarati y Porter (2011) nos dicen que “el término autocorrelación se define como la ‘correlación entre miembros de series de observaciones ordenadas en el tiempo (como en datos de series de tiempo) o en el espacio (como en datos de corte transversal)’” (p. 413).

## 1.7. Hipótesis

Hipótesis Alterna:

Dado el Crecimiento Económico del Perú de los últimos años, es probable que este impacte de forma significativa en la reducción de la Pobreza en el período: 2004-2017.

Hipótesis Nula:

Dado el Crecimiento Económico del Perú de los últimos años, es probable que este no impacte de forma significativa en la reducción de la Pobreza en el período: 2004-2017.

## CAPÍTULO II: ASPECTOS METODOLÓGICOS

### Aspectos Metodológicos

#### 2.1. Técnica

- Se hizo uso de la técnica de observación documental, porque permite la recopilación de información de las variables con sus respectivos indicadores, para poder enunciar las teorías que sustentan el estudio de los fenómenos y procesos relevantes en esta investigación.
- Siguiendo la técnica de observación documental, se tomó como referencia fuentes secundarias como antecedentes investigativos, libros, revistas, utilizados como guía para el análisis de indicadores, además sirvieron para hacer el marco teórico.
- Posteriormente, se recopiló datos de las variables e indicadores de fuentes secundarias, para poder analizar y determinar la influencia entre las variables e indicadores y luego el impacto del crecimiento económico en la pobreza en el Perú.

- Como fuente de datos estadísticos se consideró al INEI y BCRP, para posteriormente plasmarlos en cuadros que permitan hacer una comparación y establecer una relación entre las variables y los indicadores.
- Se sistematizó la información en documentos (Word y Excel) para su posterior análisis en el programa econométrico STATA 13, para así determinar la relación entre variables e indicadores.

## **2.2. Estructura del Instrumento**

- Los datos u observaciones de las variables se recogieron, registraron y analizaron en hojas y archivos de Word y Excel.

## **2.3. Campo de verificación**

### **2.3.1. Ámbito**

La investigación se llevó a cabo en el Perú.

### **2.3.2. Temporalidad**

El período de estudio abarca desde el año 2004 hasta el año 2017.

### **2.3.3. Unidades de Estudio**

Debido a que se hizo uso de información de tipo secundaria, para esta investigación no se requirió de universo y muestra.

## **2.4. Estrategia de recolección de datos**

La información se extrajo de la página web del INEI y BCRP principalmente, haciendo uso de internet y también de los trabajos publicados en estos medios, con el fin de utilizar eficazmente tiempo y facilitar el análisis.

En lo que respecta al procesamiento de los datos, se utilizó el análisis de regresión de series de tiempo, tomando en cuenta la relación planteada en la hipótesis. Se trabajó con los paquetes estadísticos STATA 13.

## 2.5. Recursos necesarios

### A. Humanos

- **Investigadora:**  
Alexandra Fiorella Sucno Herencia

### B. Materiales

Para la presente investigación se va a requerir:

- Computadora
- Internet
- Impresiones
- Fotocopias y servicio de fotocopiado
- Servicio de Anillado
- Servicio de impresión de tesis
- Servicio de empastado
- Material de escritorio

### C. Financieros

Tabla 3.  
*Estimación de costos de la investigación*

Descripción		Inversión
<b>Servicios personales</b>	Viáticos	S/ 400.00
	Horas de trabajo valorizadas por mes	S/ 1,500.00
<b>Gastos Generales</b>	Papelería	S/ 150.00
	Impresiones	S/ 80.00
	Copias	S/ 20.00
	Empastados y anillados	S/ 200.00
	Procesamiento de información	S/ 150.00
<b>Total</b>		<b>S/ 2500.00</b>

*Nota:* Estimación de costos de la investigación en base al estudio a realizar.  
Adaptación propia en base a la investigación realizada, 2019.

Fuente: Elaboración Propia.

## CAPÍTULO III: RESULTADOS

### 3. Resultados

El Crecimiento Económico tiene como indicador de crecimiento a la Inversión Privada (IP), la Población Económicamente Activa Ocupada (PEAO) y el Ingreso real promedio per cápita mensual (IRP).

En cuanto a la Pobreza, está conformada por la Incidencia de pobreza monetaria (IPM), el Gasto real promedio per cápita mensual (GRP) y la Población con al menos una necesidad básica insatisfecha (P1).

#### 3.1. Incidencia de Pobreza Monetaria

**Unidad de Medida: Puntos Porcentuales.**

**En función de:**

**IPM = f (IP)**

**IPM = f (PEAO)**

**IPM = f (IRP)**

##### 3.1.1. Inversión Privada

$$\ln IPM = -1.293 + 1.569IP$$

Respecto a la Inversión Privada, se observa que tiene un impacto directo en la Incidencia de pobreza monetaria, es decir si incrementa en 0.01% la Inversión Privada, entonces incrementa en 1.57 puntos porcentuales la Incidencia de pobreza monetaria. No obstante, la ecuación presentada en el modelo al 95% de confianza no es significativa ( $t_e = 1.77$ ,  $t = 2.04$ ,  $gl = 13$ ), presentando un valor  $R^2$  de 0.2572, por ende, la Inversión Privada explica en un 25.72% la Incidencia de pobreza monetaria. Para mayor detalle ver el Anexo 2.1.

### 3.1.2. Tasa de Población Económicamente Activa Ocupada

$$\ln IPM = 45.461 - 48.603PEAO$$

Respecto a la Población Económicamente Activa Ocupada, se observa que tiene un impacto inverso en la Incidencia de pobreza monetaria, es decir si incrementa en 0.001% la Población Económicamente Activa Ocupada, entonces disminuye en 4.86 puntos porcentuales la Incidencia de pobreza monetaria; de lo cual se infiere que cuando hay mayor población ocupada, ocurre un impacto en la Incidencia de pobreza monetaria, ya que al ser el indicador que hace referencia al nivel de vida de la población, cuando hay empleo hay también una mayor capacidad del hogar para afrontar las exigencias mínimas para vivir. Sin embargo, la ecuación presentada en el modelo al 95% de confianza no es significativa ( $t_e = 1.77$ ,  $t = 1.80$ ,  $gl = 13$ ), presentando un valor  $R^2$  de 0.2117, por ende, la Población Económicamente Activa Ocupada explica en un 21.17% la Incidencia de pobreza monetaria. Para mayor detalle ver el Anexo 2.1.

### 3.1.3. Ingreso Real Promedio Per Cápita Mensual

$$\ln IPM = 1.737 - 0.003IRP$$

Respecto al Ingreso real promedio per cápita mensual, se observa que tiene un impacto inverso en la Incidencia de pobreza monetaria, es decir si incrementa en un sol el Ingreso real promedio per cápita mensual, entonces disminuye en 0.3 puntos porcentuales la Incidencia de pobreza monetaria. Asimismo, la ecuación presentada en el modelo al 95% de confianza es significativa ( $t_e = 1.77$ ,  $t = 2.45$ ,  $gl = 13$ ), presentando un valor  $R^2$  de 0.3341, por ende, el Ingreso real promedio per cápita mensual explica en un 33.41% la Incidencia de pobreza monetaria. Para mayor detalle ver el Anexo 2.1.

### 3.2. Gasto Real Promedio Per Cápita Mensual

**Unidad de Medida: Participación en Soles.**

**En función de:**

**GRP = f (IP)**

**GRP = f (PEAO)**

**GRP = f (IRP)**

#### 3.2.1. Inversión Privada

$$GRP = 698.927 - 223.692IP$$

Respecto a la Inversión Privada, se observa que tiene un impacto inverso en el Gasto real promedio per cápita mensual, es decir si incrementa en 0.1% la Inversión Privada, entonces disminuye en 22.37 soles el Gasto real promedio per cápita mensual. No obstante, la ecuación presentada en el modelo al 95% de confianza es significativa ( $t_e = 1.77$ ,  $t=2.57$ ,  $gl=13$ ), presentando un valor  $R^2$  de 0.3543, por ende, la Inversión Privada explica en un 35.43% el Gasto real promedio per cápita mensual. Para mayor detalle ver el Anexo 2.2.

#### 3.2.2. Tasa de Población Económicamente Activa Ocupada

$$GRP = -9017.774 + 10110.38PEAO$$

Respecto a la Población Económicamente Activa Ocupada, se observa que tiene un impacto directo en el Gasto real promedio per cápita mensual, es decir si incrementa en 0.001% la Población Económicamente Activa Ocupada, entonces incrementa en 10.11 soles el Gasto real promedio per cápita mensual; de lo cual se infiere que al haber mayor población con empleo, mayor será el ingreso y por ende mayor también es el gasto per cápita de las familias peruanas, de tal forma aumenta la posibilidad de satisfacer sus necesidades básicas por completo. Asimismo, la ecuación presentada en el modelo al 95% de confianza es significativa ( $t_e = 1.77$ ,  $t=4.43$ ,  $gl=13$ ),

presentando un valor  $R^2$  de 0.6211, por ende, la Población Económicamente Activa Ocupada explica en un 62.11% el Gasto real promedio per cápita mensual. Para mayor detalle ver el Anexo 2.2.

### 3.2.3. Ingreso Real Promedio Per Cápita Mensual

$$GRP = 73.058 + 0.679IRP$$

Respecto al Ingreso real promedio per cápita mensual, se observa que tiene un impacto directo en el Gasto real promedio per cápita mensual, es decir si incrementa en un sol el Ingreso real promedio per cápita mensual, entonces incrementa en 0.679 soles el Gasto real promedio per cápita mensual; lo cual se explica debido a que cuando hay crecimiento económico en un país determinado, el ingreso real per cápita, que es lo que en promedio cada uno de los habitantes de un país recibe de acuerdo a su empleo, sufre también un incremento, por ello mayor también es el gasto per cápita de las familias peruanas. Asimismo, la ecuación presentada en el modelo al 95% de confianza es significativa ( $t_e = 1.77$ ,  $t = 51.45$ ,  $gl = 13$ ), presentando un valor  $R^2$  de 0.9955, por ende, el Ingreso real promedio per cápita mensual explica en un 99.55% el Gasto real promedio per cápita mensual. Para mayor detalle ver el Anexo 2.2.

### 3.3. Población con al menos una necesidad básica insatisfecha

**Unidad de Medida: Puntos Porcentuales.**

**En función de:**

$$P1 = f(IP)$$

$$P1 = f(PEAO)$$

$$P1 = f(IRP)$$

#### 3.3.1. Inversión Privada

$$P1 = 0.238 + 0.211IP$$

Respecto a la Inversión Privada, se observa que tiene un impacto directo en la Población con al menos una necesidad básica insatisfecha, es decir si incrementa en un punto porcentual la Inversión Privada, entonces incrementa en 0.211% la Población con al menos una necesidad básica insatisfecha. No obstante, la ecuación presentada en el modelo al 95% de confianza no es significativa ( $t_e = 1.77$ ,  $t = 1.69$ ,  $gl = 13$ ), presentando un valor  $R^2$  de 0.1926, por ende, la Inversión Privada explica en un 19.26% la Población con al menos una necesidad básica insatisfecha. Para mayor detalle ver el Anexo 2.3.

### 3.3.2. Tasa de Población Económicamente Activa Ocupada

$$P1 = 8.480 - 8.574PEAO$$

Respecto a la Población Económicamente Activa Ocupada, se observa que tiene un impacto inverso en la Población con al menos una necesidad básica insatisfecha, es decir si incrementa en un punto porcentual la Población Económicamente Activa Ocupada, entonces disminuye en 8.574 puntos porcentuales la Población con al menos una necesidad básica insatisfecha; de lo cual se infiere que al haber mayor población con empleo disminuye la cantidad de personas con al menos una necesidad básica insatisfecha, dado que estas personas al encontrarse activas en el mercado laboral incrementan la posibilidad de satisfacer sus necesidades básicas por completo. Asimismo, la ecuación presentada en el modelo al 95% de confianza no es significativa ( $t_e = 1.77$ ,  $t = 2.12$ ,  $gl = 13$ ), presentando un valor  $R^2$  de 0.2723, por ende, la Población Económicamente Activa Ocupada explica en un 27.23% la Población con al menos una necesidad básica insatisfecha. Para mayor detalle ver el Anexo 2.3.

### 3.3.3. Ingreso Real Promedio Per Cápita Mensual

$$P1 = 0.674 - 0.0005IRP$$

Respecto al Ingreso real promedio per cápita mensual, se observa que tiene un impacto inverso en la Población con al menos una necesidad básica insatisfecha, es decir si incrementa en un sol el Ingreso real promedio per cápita mensual, entonces disminuye en 0.0005 puntos porcentuales la Población con al menos una necesidad básica insatisfecha; de lo cual se infiere que dado el crecimiento económico genera un mayor ingreso real promedio per cápita para las familias, por ello disminuye el número de necesidades insatisfechas, para este caso del 0.0005 de la Población con al menos una necesidad básica insatisfecha. Asimismo, la ecuación presentada en el modelo al 95% de confianza es significativa ( $t_e = 1.77$ ,  $t = 2.20$ ,  $gl = 13$ ), presentando un valor  $R^2$  de 0.2880, por ende, el Ingreso real promedio per cápita mensual explica en un 28.80% la Población con al menos una necesidad básica insatisfecha. Para mayor detalle ver el Anexo 2.3.

### 3.4. Tabla resumen

Tabla 4.

*Cuadro Resumen*

		CRECIMIENTO ECONÓMICO		
		IP	PEAO	IRP
POBREZA	IPM	1.57 R <sup>2</sup> : 0.2572 p: 0.064	(-) 4.86 R <sup>2</sup> : 0.2117 p: 0.098	(-) 0.3 R <sup>2</sup> : 0.3341 p: 0.030
	GRP	(-) 22.37 R <sup>2</sup> : 0.3543 p: 0.025	10.11 R <sup>2</sup> : 0.6211 p: 0.001	0.679 R <sup>2</sup> : 0.9955 p: 0.000
	P1	0.211 R <sup>2</sup> : 0.1926 p: 0.116	(-)8.574 R <sup>2</sup> : 0.2723 p: 0.056	(-) 0.0005 R <sup>2</sup> : 0.2880 p: 0.048

*Nota.* En la tabla 4 se detalla en un Cuadro Resumen los resultados del Modelo tomando en cuenta todos los indicadores para esta investigación. Adaptación propia en base a la investigación realizada, 2019.

Fuente: Elaboración Propia.

En la siguiente tabla, se aprecia los coeficientes, así como los valores de R<sup>2</sup> y el p valor, para conocer si los modelos presentados son significativos en base a los indicadores de crecimiento de económico y pobreza detallados en los resultados de la presente investigación.

## CONCLUSIONES

### Primera conclusión

Del análisis realizado sobre el crecimiento económico y su impacto en la pobreza, se pudo concluir que la variable del crecimiento económico fue evaluada a partir de la Inversión Privada, Población Económicamente Activa Ocupada y el Ingreso real promedio per cápita mensual; asimismo se consideró tres dimensiones para la pobreza detallada a partir de la segunda conclusión, debido a esto se aprecia que el crecimiento económico si tiene un impacto estadísticamente significativo en la reducción de la pobreza, aunque este impacto es bajo, por lo que se aprueba la hipótesis de investigación y se rechaza la hipótesis nula.

### Segunda conclusión

Respecto al crecimiento económico en relación a la incidencia de pobreza monetaria se concluye que, de los indicadores del crecimiento económico, sólo el Ingreso real promedio per cápita mensual representa un indicador estadísticamente significativo, dado que tiene un impacto inverso en la Incidencia de pobreza monetaria, lo que explica que si incrementa en un sol el Ingreso real promedio per cápita mensual, entonces disminuye en 0.3 puntos porcentuales la Incidencia de pobreza monetaria. Mientras que la Inversión Privada, tiene un impacto directo y no significativo y la Población económicamente activa ocupada tiene un impacto inverso y no significativo.

### Tercera conclusión

Respecto al impacto del crecimiento económico en el gasto real promedio per cápita mensual se concluye que, únicamente la Inversión Privada tiene un impacto inverso en el gasto real promedio per cápita mensual, por lo demás esta ecuación es significativa; la Población económicamente activa ocupada y el Ingreso real promedio per cápita mensual tienen un impacto directo y significativo sobre el gasto real promedio per cápita mensual, de lo cual se infiere que al haber mayor

población con empleo, mayor será el ingreso y por ende mayor también es el gasto per cápita de las familias peruanas, de tal forma aumenta la posibilidad de satisfacer sus necesidades básicas por completo.

#### Cuarta conclusión

Respecto al impacto del crecimiento económico en la población con al menos una necesidad básica insatisfecha se concluye que, de los indicadores del crecimiento económico, sólo el Ingreso real promedio per cápita mensual representa un indicador estadísticamente significativo, además de tener un impacto inverso, es decir si incrementa en un sol el Ingreso real promedio per cápita mensual, entonces disminuye en 0.0005 puntos porcentuales la Población con al menos una necesidad básica insatisfecha; de lo cual se infiere que dado el crecimiento económico genera un mayor ingreso real promedio per cápita para las familias, por ello disminuye el número de necesidades insatisfechas. Mientras que la Inversión Privada, tiene un impacto directo y no significativo y la Población económicamente activa ocupada tiene un impacto inverso y no significativo.

## RECOMENDACIONES

### Primera recomendación

Se recomienda que para posteriores trabajos de investigación, se aborde el estudio de dimensión regional, porque el estudio a nivel macro si bien es cierto permite el mejor entendimiento del ciclo económico, a pesar de considerar las regiones naturales (costa, sierra y selva) se puede llevar a cabo un análisis más profundo y específico.

### Segunda recomendación

Se recomienda realizar trabajos investigativos diferenciados según el tipo de población a analizar, es decir, diferenciando entre la condición de pobreza y pobreza extrema, de tal manera que se priorice el comportamiento de las variables de estudio y su repercusión, tanto a nivel regional como nacional.

### Tercera recomendación

Se recomienda continuar con el análisis del tema de estudio utilizando otras variables como por ejemplo: ahorro per cápita e inversión promedio per cápita según sectores industriales, y las implicancias respecto a la reducción de la pobreza, así mismo se obtendrán resultados interesantes al considerar otros indicadores sobre la gestión gubernamental, como la inversión pública.

## REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

- Barro, R., & Sala-i-Martin, X. (2009). *Crecimiento económico*. Barcelona: Editorial Reverté.
- Bartle, P. (2009). *Los cinco principales factores de la pobreza*. Obtenido de Biblioteca UTEC:  
<http://biblioteca.utec.edu.sv/siab/virtual/auprides/40457/capitulo%20IV.pdf>
- BCRP. (2018). *Glosario de Términos*. Glosario, BCRP, Lima. Recuperado el 03 de Diciembre de 2018, de <http://www.bcrp.gob.pe/publicaciones/glosario/p.html>
- BCRP. (2018). *Glosario de Términos*. BCRP, Lima, Lima. Recuperado el 25 de Octubre de 2018, de <http://www.bcrp.gob.pe/publicaciones/glosario/s.html>
- BCRP. (2018). *Reporte de Inflación Junio*. Informativo, BCRP, Lima, Lima. Recuperado el 25 de Octubre de 2018, de <http://www.bcrp.gob.pe/docs/Publicaciones/Reporte-Inflacion/2018/junio/reporte-de-inflacion-junio-2018-sintesis.pdf>
- BCRP. (2018). *Reporte de Inflación Marzo*. Informativo, BCRP, Lima, Lima. Recuperado el 25 de Octubre de 2018, de <http://www.bcrp.gob.pe/docs/Publicaciones/Reporte-Inflacion/2018/marzo/reporte-de-inflacion-marzo-2018-sintesis.pdf>
- BCRP. (2018). *Reporte de Inflación Setiembre*. Informativo, BCRP, Lima, Lima. Recuperado el 25 de Octubre de 2018, de <http://www.bcrp.gob.pe/docs/Publicaciones/Reporte-Inflacion/2018/setiembre/reporte-de-inflacion-setiembre-2018-sintesis.pdf>
- BM. (2017). *Tasa de Incidencia de la Pobreza*. BM. Recuperado el 04 de Diciembre de 2018, de <https://datos.bancomundial.org/pais/peru>
- BM. (2017). *Tasa de Incidencia de la Pobreza 2017*. Informativo, BM. Recuperado el 04 de Diciembre de 2018, de <https://datos.bancomundial.org/indicador/SI.POV.NAHC>
- BM. (2018). *Perú Panorama General*. Informativo, Banco Mundial. Recuperado el 02 de Diciembre de 2018, de <http://www.bancomundial.org/es/country/peru/overview>
- Case, K. E., Fair, R. C., & Oster, S. M. (2012). *Principios de microeconomía*. México: Pearson.
- Chirinos, R. (2007). Determinantes del crecimiento económico: Una revisión de la literatura existente y estimaciones para el período 1960-2000. *Serie de Documentos de Trabajo*, 1-45. Obtenido de <http://www.bcrp.gob.pe/docs/Publicaciones/Documentos-de-Trabajo/2007/Working-Paper-13-2007.pdf>
- Comisión Económica para América Latina y el Caribe. (1998). *Gestión de Programas Sociales en América Latina*. Obtenido de Naciones Unidas: [https://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/6255/S9800061\\_es.pdf?sequence=1](https://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/6255/S9800061_es.pdf?sequence=1)

- Destinobles, A. (2007). *Introducción a los modelos de crecimiento económico exógeno y endógeno*.
- Enriquez, A., & Galindo, M. (2015). *Empleo*. Mexico DF: Serie de Estudios Económicos. Obtenido de [http://scholar.harvard.edu/files/vrios/files/201508\\_mexicoemployment.pdf?m=1453513189](http://scholar.harvard.edu/files/vrios/files/201508_mexicoemployment.pdf?m=1453513189)
- Escuela Superior Politécnica de Chimborazo. (2005). *Ingeniería Comercial*. Riobamba: Escuela Superior Politécnica de Chimborazo.
- FMI. (2018). *Datos básicos*. FMI. Recuperado el 04 de Diciembre de 2018, de <https://www.imf.org/es/About/Factsheets/IMF-at-a-Glance>
- Francke, P., & Iguíñiz, J. (2006). *Crecimiento pro-pobre en el Perú*. Lima. Obtenido de [https://www.researchgate.net/profile/Pedro\\_Ballve/publication/40888879\\_Crecimiento\\_pro-pobre\\_en\\_el\\_Peru/links/5b047c9f4585154aeb07f526/Crecimiento-pro-pobre-en-el-Peru.pdf](https://www.researchgate.net/profile/Pedro_Ballve/publication/40888879_Crecimiento_pro-pobre_en_el_Peru/links/5b047c9f4585154aeb07f526/Crecimiento-pro-pobre-en-el-Peru.pdf)
- García, P. (2012). *NOTAS DE CLASE: "El modelo de Ramsey, Cass - Koopmans"*. Obtenido de CRECIMIENTO ECONÓMICO : [https://crecimientoeconomico-asiain.weebly.com/uploads/1/2/9/0/1290958/nc\\_-\\_modelo\\_de\\_ramsey.pdf](https://crecimientoeconomico-asiain.weebly.com/uploads/1/2/9/0/1290958/nc_-_modelo_de_ramsey.pdf)
- Gujarati, D., & Porter, D. (2011). *Econometría* (Quinta Edición ed.). (E. Z. Gutierrez, Ed.) México: McGraw-Hill.
- INEI. (2005). *Medición de la Pobreza 2004,2005 y 2006*. Informativo, INEI, Lima. Recuperado el 03 de Diciembre de 2018, de <https://www.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/boletines/7008.pdf>
- INEI. (2015). *Evolución de la Pobreza Monetaria 2009-2015*. Informativo, Lima. Recuperado el 03 de Diciembre de 2018, de [https://www.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/publicaciones\\_digitales/Est/Lib1347/libro.pdf](https://www.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/publicaciones_digitales/Est/Lib1347/libro.pdf)
- INEI. (2018). *Evolución de las Líneas de Pobreza 2017*. Informativo, INEI, Lima. Recuperado el 04 de Diciembre de 2018, de [https://www.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/publicaciones\\_digitales/Est/Lib1425/cap02.pdf](https://www.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/publicaciones_digitales/Est/Lib1425/cap02.pdf)
- INEI. (2018). *Panorama de la Economía Peruana 1950-2016*. PDF, INEI, Lima, Lima. Recuperado el 22 de Octubre de 2018, de [https://www.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/publicaciones\\_digitales/Est/Lib1424/libro.pdf](https://www.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/publicaciones_digitales/Est/Lib1424/libro.pdf)
- INEI. (2018). *Pobreza Monetaria 2017*. Informativo, INEI, Lima. Recuperado el 04 de Diciembre de 2018, de <https://www.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/noticias/nota-de-prensa-n-063-2018-inei.pdf>
- INEI. (2018). *Resultados de la pobreza monetaria 2017*. iNFORMATIVO, INEI, Lima. Recuperado el 04 de Diciembre de 2018, de [https://www.inei.gob.pe/media/cifras\\_de\\_pobreza/presentacion\\_evolucion-de-pobreza-monetaria-2017.pdf](https://www.inei.gob.pe/media/cifras_de_pobreza/presentacion_evolucion-de-pobreza-monetaria-2017.pdf)

- Instituto Nacional de Estadística. (2005). *La pobreza y su medición*. Obtenido de INE Instituto Nacional de Estadística:  
<https://www.ine.es/daco/daco42/sociales/pobreza.pdf>
- Instituto Nacional de Estadística e Informática. (1998). *PERU: NIVELES DE VIDA Y POBREZA*. Obtenido de INEI:  
<http://proyectos.inei.gob.pe/web/biblioineipub/bancopub/Est/Lib0180/indice.HTM>
- Instituto Nacional de Estadística e Informática. (2000). Metodología para el cálculo de los niveles de empleo. *Metodologías Estadísticas*, 1-9. Obtenido de  
<https://www.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/metodologias/empleo01.pdf>
- Instituto Nacional de Estadística e Informática. (2000). Metodología para la Medición de la Pobreza en el Perú. *Metodologías Estadísticas*, 1-8. Obtenido de  
<https://www.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/metodologias/pobreza01.pdf>
- Instituto Nacional de Estadística e Informática. (2013). *Características y Condición de Actividad de la Población en Edad de Trabajar*. INEI, Lima. Obtenido de  
[https://www.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/publicaciones\\_digitales/Est/Lib1200/cap01.pdf](https://www.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/publicaciones_digitales/Est/Lib1200/cap01.pdf)
- Instituto Nacional de Estadística e Informática. (2014). *Multidimensionalidad de la Pobreza*. INEI. Obtenido de  
[https://www.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/publicaciones\\_digitales/Est/Lib1306/cap04.pdf](https://www.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/publicaciones_digitales/Est/Lib1306/cap04.pdf)
- Instituto Nacional de Estadística e Informática. (2016). *Evolución de la Pobreza Monetaria 2009-2015*. Informe Técnico, Lima. Obtenido de  
[https://www.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/publicaciones\\_digitales/Est/Lib1347/libro.pdf](https://www.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/publicaciones_digitales/Est/Lib1347/libro.pdf)
- Instituto Nacional de Estadística e Informática. (2017). *Evolución de la pobreza monetaria 2007-2016*. INEI. Obtenido de  
[https://www.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/publicaciones\\_digitales/Est/Lib1425/](https://www.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/publicaciones_digitales/Est/Lib1425/)
- Instituto Nacional de Estadística e Informática. (2018). *Perú: Indicadores de Empleo e Ingreso por departamento 2007-2017*. INEI. Obtenido de  
[https://www.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/publicaciones\\_digitales/Est/Lib1537/libro.pdf](https://www.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/publicaciones_digitales/Est/Lib1537/libro.pdf)
- Instituto Peruano de Economía IPE. (2017). *Instituto Peruano de Economía IPE*. Recuperado el 02 de Diciembre de 2018, de [www.ipe.org.pe](http://www.ipe.org.pe):  
<http://www.ipe.org.pe/portal/crecimiento-economico/>
- IPE. (2018). *Perú será el país con mayor crecimiento económico de Latinoamérica en 2018*. Informativo, IPE, Lima. Recuperado el 03 de Diciembre de 2018, de  
<http://www.ipe.org.pe/portal/peru-sera-el-pais-con-mayor-crecimiento-economico-de-latinoamerica-en-2018/>
- Jiménez, F. (2010). *Elementos de teoría y política macroeconómica para una economía abierta*. Lima: Fondo editorial de la Pontificia Universidad Católica del Perú.
- Jiménez, F. (2011). *Crecimiento económico: enfoques y modelos*. Lima: Fondo editorial de la Pontificia Universidad Católica del Perú.

- Kakwani, N., & Son, H. (2003). Pro-poor Growth: Concepts and Measurement with Country Case Studies. *The Pakistan Development Review*, 417–444. Obtenido de <http://www.pide.org.pk/pdf/PDR/2003/Volume4/417-444.pdf>
- Kuznets, S. (1973). Modern Economic Growth: Findings and Reflections. *The American Economic Review*, 63(3), 247-258. Obtenido de <http://www.piketty.pse.ens.fr/files/Kuznets1973.pdf>
- MEF. (2001). *Pobreza: Medición, Evolución y Déficit de Consumo*. MEF, Lima. Recuperado el 04 de Diciembre de 2018, de [https://www.mef.gob.pe/contenidos/pol\\_econ/documentos/Pobreza\\_Medic\\_Evol\\_Def\\_consumo.pdf](https://www.mef.gob.pe/contenidos/pol_econ/documentos/Pobreza_Medic_Evol_Def_consumo.pdf)
- MEF. (2018). *Mapa de Pobreza*. MEF, Lima. Recuperado el 04 de Diciembre de 2018, de <https://www.mef.gob.pe/es/mapas-de-pobreza>
- MEF. (2018). *Política Económica y Social*. MEF, Lima. Recuperado el 04 de Diciembre de 2018, de <https://www.mef.gob.pe/es/politica-economica-y-social-sp-2822/223-documentacion/2277-pobreza>
- MIDEPLAN. (2002). *Síntesis de los principales enfoques, métodos y estrategias para la superación de la Pobreza*. Documento, MIDEPLAN, Chile. Recuperado el 03 de Diciembre de 2018, de <https://es.scribd.com/document/51929239/Documento-pobreza-mideplan>
- Ministerio de Economía y Finanzas. (2018). *MEF Ministerio de Economía y Finanzas*. Obtenido de [www.mef.gob.pe](http://www.mef.gob.pe): <https://www.mef.gob.pe/es/politica-economica-y-social-sp-2822/750-preguntas-frecuentes-pol-econ/4861-94-que-programas-sociales-desarrolla-el-estado-y-como-se-clasifican>
- Novales, A. (2016). *Modelos Vectoriales Autoregresivos (VAR)*. PDF, Universidad Complutense. Recuperado el 03 de Diciembre de 2018, de [https://www.ucm.es/data/cont/media/www/pag-41459/VAR\\_new.pdf](https://www.ucm.es/data/cont/media/www/pag-41459/VAR_new.pdf)
- Oficina Internacional del Trabajo. (2014). *Analizar el desempleo y el subempleo*. Obtenido de OIT Oficina Internacional del Trabajo: [https://www.ilo.org/wcmsp5/groups/public/---ed\\_emp/documents/publication/wcms\\_563303.pdf](https://www.ilo.org/wcmsp5/groups/public/---ed_emp/documents/publication/wcms_563303.pdf)
- Organización de Naciones Unidas. (2007). *Guías de Orientación de Políticas Públicas*. Obtenido de ONU Organización de Naciones Unidas: [https://esa.un.org/techcoop/documents/socialpolicy\\_spanish.pdf](https://esa.un.org/techcoop/documents/socialpolicy_spanish.pdf)
- Universidad Católica de Santa María. (2019). *UCSM Ingeniería Comercial*. Obtenido de [www.ucsm.edu.pe](http://www.ucsm.edu.pe): <http://www.ucsm.edu.pe/ingenieria-comercial/>
- Universidad Internacional de Valencia. (2018). *VIU Universidad Internacional de Valencia*. Obtenido de [www.universidadviu.com](http://www.universidadviu.com): <https://www.universidadviu.com/consiste-la-ingenieria-comercial/>

**ANEXOS**

**ANEXO 01: BASE DE DATOS**

**INICIAL**

	%pbi	PEAO%	IRP	GRP	%inf	P1	P2	IPM	LP
2004	0.052					0.348	0.11	0.587	
2005	0.064				0.012	0.349	0.107	0.556	
2006	0.079				0.011	0.317	0.09	0.491	
2007	0.089	0.952415768	765	593.144	0.039	0.303	0.087	0.424	238.18
2008	0.098	0.953998141	783	609.1243	0.067	0.289	0.082	0.373	250.30
2009	0.009	0.955413793	825.4676	631.8247	0.002	0.268	0.067	0.335	251.59
2010	0.088	0.958982344	856.3803	651.8836	0.021	0.239	0.057	0.308	259.92
2011	0.069	0.959784398	878.8895	671.514	0.047	0.233	0.054	0.278	272.26
2012	0.063	0.962810812	926.8023	698.0312	0.026	0.216	0.051	0.258	283.90
2013	0.058	0.960579737	934.4981	711.391	0.029	0.203	0.045	0.239	292.18
2014	0.024	0.963435643	943.8938	714.4664	0.032	0.197	0.041	0.227	303.13
2015	0.033	0.964898461	946.171	718.758	0.044	0.194	0.038	0.218	314.77
2016	0.04	0.958200226	976.6699	733.524	0.032	0.187	0.037	0.207	328.03
2017	0.025		961.9199	732.3505	0.014			0.217	338.49

**FINAL**

	GRP S/	P1 %	IPM%	IP%	PEAO%	IRP S/
2004	678.7283	0.3480	0.5870	0.0809	0.9591	890.7902
2005	678.7283	0.3490	0.5560	0.1201	0.9591	890.7902
2006	678.7283	0.3170	0.4910	0.2006	0.9591	890.7902
2007	593.1440	0.3030	0.4240	0.2333	0.9524	765.0000
2008	609.1243	0.2890	0.3730	0.2390	0.9540	783.0000
2009	631.8247	0.2680	0.3350	-0.0884	0.9554	825.4676
2010	651.8836	0.2390	0.3080	0.2576	0.9590	856.3803
2011	671.5140	0.2330	0.2780	0.1096	0.9598	878.8895
2012	698.0312	0.2160	0.2580	0.1562	0.9628	926.8023
2013	711.3910	0.2030	0.2390	0.0710	0.9606	934.4981
2014	714.4664	0.1970	0.2270	-0.0222	0.9634	943.8938
2015	718.7580	0.1940	0.2180	-0.0418	0.9649	946.1710
2016	733.5240	0.1870	0.2070	-0.0541	0.9582	976.6699
2017	732.3505	0.2572	0.2170	0.0024	0.9591	961.9199

## ANEXO 02: ANÁLISIS DE DATOS

### ANEXO 2.1. INCIDENCIA DE POBREZA MONETARIA

. reg IPM IP

Source	SS	df	MS			
Model	.042603059	1	.042603059	Number of obs =	14	
Residual	.178170949	12	.014847579	F( 1, 12) =	2.87	
Total	.220774008	13	.016982616	Prob > F =	0.1161	
				R-squared =	0.1930	
				Adj R-squared =	0.1257	
				Root MSE =	.12185	

IPM	Coef.	Std. Err.	t	P> t	[95% Conf. Interval]	
IP	.4873165	.2876859	1.69	0.116	-.1394972	1.11413
_cons	.2929953	.0416581	7.03	0.000	.20223	.3837606

Este modelo no es significativo, debido a esto se empleó un recurso matemático que es aplicar un Logaritmo Natural.

. reg lnIPM IP

Source	SS	df	MS			
Model	.441816946	1	.441816946	Number of obs =	14	
Residual	1.2761513	12	.106345942	F( 1, 12) =	4.15	
Total	1.71796824	13	.132151403	Prob > F =	0.0642	
				R-squared =	0.2572	
				Adj R-squared =	0.1953	
				Root MSE =	.32611	

lnIPM	Coef.	Std. Err.	t	P> t	[95% Conf. Interval]	
IP	1.569322	.7699299	2.04	0.064	-.1082117	3.246855
_cons	-1.293259	.1114891	-11.60	0.000	-1.536173	-1.050345

. reg IPM PEAO

Source	SS	df	MS			
Model	.033855116	1	.033855116	Number of obs =	14	
Residual	.186918892	12	.015576574	F( 1, 12) =	2.17	
Total	.220774008	13	.016982616	Prob > F =	0.1662	
				R-squared =	0.1533	
				Adj R-squared =	0.0828	
				Root MSE =	.12481	

IPM	Coef.	Std. Err.	t	P> t	[95% Conf. Interval]	
PEAO	-14.82924	10.05872	-1.47	0.166	-36.74531	7.086828
_cons	14.55919	9.647017	1.51	0.157	-6.459849	35.57824

Este modelo no es significativo, debido a esto se empleó un recurso matemático que es aplicar un Logaritmo Natural.

```
. reg lnIPM PEAO
```

Source	SS	df	MS			
Model	.363675033	1	.363675033	Number of obs =	14	
Residual	1.35429321	12	.112857768	F( 1, 12) =	3.22	
Total	1.71796824	13	.132151403	Prob > F =	0.0978	
				R-squared =	0.2117	
				Adj R-squared =	0.1460	
				Root MSE =	.33594	

lnIPM	Coef.	Std. Err.	t	P> t	[95% Conf. Interval]	
PEAO	-48.60305	27.07525	-1.80	0.098	-107.5949	10.38886
_cons	45.4619	25.96706	1.75	0.105	-11.11547	102.0393

```
. reg IPM IRP
```

Source	SS	df	MS			
Model	.050041125	1	.050041125	Number of obs =	14	
Residual	.170732883	12	.01422774	F( 1, 12) =	3.52	
Total	.220774008	13	.016982616	Prob > F =	0.0853	
				R-squared =	0.2267	
				Adj R-squared =	0.1622	
				Root MSE =	.11928	

IPM	Coef.	Std. Err.	t	P> t	[95% Conf. Interval]	
IRP	-.0009577	.0005106	-1.88	0.085	-.0020703	.0001549
_cons	1.190075	.4559903	2.61	0.023	.1965575	2.183593

Este modelo no es significativo, debido a esto se empleó un recurso matemático que es aplicar un Logaritmo Natural.

```
. reg lnIPM IRP
```

Source	SS	df	MS			
Model	.573927636	1	.573927636	Number of obs =	14	
Residual	1.14404061	12	.095336717	F( 1, 12) =	6.02	
Total	1.71796824	13	.132151403	Prob > F =	0.0304	
				R-squared =	0.3341	
				Adj R-squared =	0.2786	
				Root MSE =	.30877	

lnIPM	Coef.	Std. Err.	t	P> t	[95% Conf. Interval]	
IRP	-.0032432	.0013218	-2.45	0.030	-.0061233	-.0003632
_cons	1.737482	1.180369	1.47	0.167	-.8343205	4.309285

**ANEXO 2.2. GASTO REAL PROMEDIO PER CÁPITA MENSUAL**

```
. reg GR IP
```

Source	SS	df	MS			
Model	8976.7768	1	8976.7768	Number of obs =	14	
Residual	16362.192	12	1363.516	F( 1, 12) =	6.58	
Total	25338.9688	13	1949.15145	Prob > F =	0.0247	
				R-squared =	0.3543	
				Adj R-squared =	0.3005	
				Root MSE =	36.926	

GR	Coef.	Std. Err.	t	P> t	[95% Conf. Interval]	
IP	-223.6923	87.1808	-2.57	0.025	-413.6429	-33.74161
_cons	698.9277	12.62415	55.36	0.000	671.4221	726.4334

```
. reg GR PEAO
```

Source	SS	df	MS			
Model	15736.9767	1	15736.9767	Number of obs =	14	
Residual	9601.99207	12	800.166006	F( 1, 12) =	19.67	
Total	25338.9688	13	1949.15145	Prob > F =	0.0008	
				R-squared =	0.6211	
				Adj R-squared =	0.5895	
				Root MSE =	28.287	

GR	Coef.	Std. Err.	t	P> t	[95% Conf. Interval]	
PEAO	10110.38	2279.8	4.43	0.001	5143.12	15077.64
_cons	-9017.774	2186.488	-4.12	0.001	-13781.72	-4253.826

```
. reg GR IRP
```

Source	SS	df	MS			
Model	25224.6278	1	25224.6278	Number of obs =	14	
Residual	114.341025	12	9.52841876	F( 1, 12) =	2647.30	
Total	25338.9688	13	1949.15145	Prob > F =	0.0000	
				R-squared =	0.9955	
				Adj R-squared =	0.9951	
				Root MSE =	3.0868	

GR	Coef.	Std. Err.	t	P> t	[95% Conf. Interval]	
IRP	.6799244	.0132147	51.45	0.000	.651132	.7087169
_cons	73.05827	11.80044	6.19	0.000	47.34733	98.76922

### ANEXO 2.3. POBLACIÓN CON AL MENOS UNA NECESIDAD BÁSICA INSATISFECHA

. reg P1 IP

Source	SS	df	MS			
Model	.008008218	1	.008008218	Number of obs =	14	
Residual	.033563476	12	.002796956	F( 1, 12) =	2.86	
Total	.041571694	13	.003197823	Prob > F =	0.1164	
				R-squared =	0.1926	
				Adj R-squared =	0.1254	
				Root MSE =	.05289	

P1	Coef.	Std. Err.	t	P> t	[95% Conf. Interval]	
IP	.2112802	.1248629	1.69	0.116	-.0607728	.4833331
_cons	.2380785	.0180807	13.17	0.000	.1986841	.277473

. reg P1 PEAO

Source	SS	df	MS			
Model	.011319846	1	.011319846	Number of obs =	14	
Residual	.030251848	12	.002520987	F( 1, 12) =	4.49	
Total	.041571694	13	.003197823	Prob > F =	0.0556	
				R-squared =	0.2723	
				Adj R-squared =	0.2117	
				Root MSE =	.05021	

P1	Coef.	Std. Err.	t	P> t	[95% Conf. Interval]	
PEAO	-8.574859	4.046617	-2.12	0.056	-17.39168	.241961
_cons	8.480999	3.880989	2.19	0.049	.0250505	16.93695

. reg P1 IRP

Source	SS	df	MS			
Model	.011971988	1	.011971988	Number of obs =	14	
Residual	.029599706	12	.002466642	F( 1, 12) =	4.85	
Total	.041571694	13	.003197823	Prob > F =	0.0479	
				R-squared =	0.2880	
				Adj R-squared =	0.2286	
				Root MSE =	.04967	

P1	Coef.	Std. Err.	t	P> t	[95% Conf. Interval]	
IRP	-.0004684	.0002126	-2.20	0.048	-.0009317	-5.16e-06
_cons	.6744172	.1898632	3.55	0.004	.2607409	1.088094

## ANEXO 03: PROYECTO DE TESIS

### 1. PLANTEAMIENTO TEÓRICO

#### 1.1. Enunciado del Problema

Análisis del Impacto del Crecimiento Económico en la Pobreza en el Perú, aplicando un Modelo VAR, Período: 2004 – 2017.

#### 1.2. Descripción del Problema

El Crecimiento Económico es la variación porcentual (positiva) del producto bruto interno (PBI) de una economía en un período determinado (IPE, 2017). Por esta razón el crecimiento de la economía constituye un aspecto esencial en el desarrollo económico de un país, porque cuando el ingreso de los países aumenta se ve beneficiada su población ya que adquiere los medios para satisfacer necesidades básicas como educación, salud, transporte y vivienda.

En el Perú, las acertadas políticas macroeconómicas y estructurales, combinadas con condiciones externas propicias, han generado un importante crecimiento. Así, el país creció a un ritmo cercano al 6% durante la última década y, entre 2004 y 2015, 9 millones de peruanos ya no se encuentran en condiciones de pobreza (BM, 2018).

Posteriormente, el Perú entre 2002 y 2013 registró una tasa de crecimiento promedio del PBI de 6,1% anual. Este incremento se explica principalmente por la adopción de políticas macroeconómicas prudentes y reformas estructurales de amplio alcance, en un entorno externo favorable, que crearon un escenario de alto crecimiento y baja inflación. El firme crecimiento del empleo y los ingresos redujo de manera significativa las tasas de pobreza. La pobreza (porcentaje de la población que vive con menos de USD 5,5 al día) cayó de 52,2% en 2005 a 26,1% en 2013, lo que significa que 6,4 millones de personas dejaron de ser pobres durante ese período. La pobreza extrema (aquellos que viven con menos de USD 3,2 al día) disminuyó de 30,9% a 11,4% en ese mismo lapso (BM, 2018).

Entre 2014 y 2017, la expansión de la economía se desaceleró a un promedio de 3,1% anual, sobre todo como consecuencia de la caída del precio internacional de

las materias primas, entre ellas el cobre, como principal producto de exportación peruano (BM, 2018).

Aunque de acuerdo con el Banco Mundial (BM, 2018), se proyecta para 2018 un repunte en el crecimiento del PBI a una tasa de alrededor del 4%, impulsada por una recuperación en la demanda interna; es válido mencionar que este crecimiento en números aún no se traduce en una cifra significativa en cuanto a la reducción de la pobreza.

En ese sentido, el crecimiento económico juega un rol de suma importancia para la reducción de la pobreza, en la medida en que mejore las condiciones de vida de la sociedad, por ello la reducción de la pobreza no es considerada como sólo un objetivo social y ético prioritario, sino una condición necesaria para el desarrollo económico de un país.

Por ello la Pobreza, según el Glosario de Términos del Banco Central de Reserva del Perú (BCRP, 2018), es una condición en la que las personas tienen un nivel de bienestar inferior al mínimo socialmente aceptado. En un inicio, la pobreza se asocia con la incapacidad de las personas para satisfacer sus necesidades básicas de alimentación, posteriormente se considera un concepto más amplio que incluye la salud, las condiciones de vivienda, educación, empleo, ingresos, gastos, y aspectos más extensos como la identidad, los derechos humanos, etc.

De esta manera, entendemos que la Pobreza no es más ni menos que la incapacidad de las personas de tener una vida digna (INEI, 2005). Por este motivo, el crecimiento económico en el Perú ha sido necesario, pero no ha sido suficiente para poder reducir la pobreza.

Por otro lado, es importante resaltar que a pesar que durante el año 2017 el crecimiento económico del Perú no fue el esperado, hoy en día el país es un ejemplo para muchos otros en la región y las proyecciones para el 2018 son más favorables (IPE, 2018). Según lo proyectado por el Fondo Monetario Internacional (FMI) y el Ministerio de Economía y Finanzas (MEF) para el 2018 se proyectó un crecimiento del 4,0 %. En el 2017 se proyectaba que la tasa de crecimiento se ubicara en un 2,7 %. Sin embargo, se logró un crecimiento del 2,5 % tras las afectaciones ocasionadas por el fenómeno torrencial El Niño costero. De continuar así, se puede afirmar que el verdadero reto de poder establecer una

estrategia para la reducción de la pobreza está en el intercambio entre la distribución del ingreso y el crecimiento económico.

Es en ese sentido que es importante analizar y determinar cuál es el impacto que genera el Crecimiento Económico en la Pobreza en el Perú, por lo que es pertinente realizar esta investigación que posibilita describir el comportamiento de las variables así como determinar la relación estadística entre ambas.

### **1.2.1. Campo, Área y Línea:**

Campo: Facultad de Ciencias Económico – Administrativas.

Área: Escuela Profesional de Ingeniería Comercial.

Línea: Especialidad de Economía.

### **1.2.2. Tipo de Problema:**

La presente investigación es aplicada, debido a que busca analizar un determinado problema o planteamiento específico, que en este caso es: el impacto que tiene el Crecimiento Económico en la Pobreza en el Perú.

Por otro lado, es necesario mencionar que también la investigación es No Experimental-longitudinal, debido a que no se manipulan variables, solo se las observa en su ambiente natural para después analizarlas. Longitudinal porque se recolectarán observaciones de trece años (2004-2017), para la realización de inferencias acerca de la evolución, causas y efectos de los fenómenos de las variables e indicadores.

### **1.2.3. Variables:**

#### **a) Análisis de variables:**

Variable Independiente: Crecimiento Económico

Variable Dependiente: Pobreza

**b) Operacionalización de variables:**

Tabla 1.

*Operacionalización de Variables*

VARIABLES	INDICADORES
Variable Independiente: Crecimiento Económico	Población Económicamente Activa
	Población Económicamente Inactiva
	Tasa de Actividad
Variable Dependiente: Pobreza	Gasto real promedio per cápita mensual total
	Ingreso real promedio per cápita mensual
	Valor de la línea de pobreza
	Población con al menos una Necesidad básica insatisfecha
	Población con dos o más Necesidades básicas insatisfechas
	Gasto del Gobierno Central y Regional.

*Nota.* En la tabla 1 se detalla la variable independiente y variable dependiente con sus indicadores respectivos tomados en cuenta para esta investigación. Adaptación propia en base a la investigación realizada, 2019.

c) **Matriz de Consistencia:**

Tabla 2.  
Matriz de consistencia

TEMA	PROBLEMAS	OBJETIVOS	HIPÓTESIS	VARIABLES	INDICADORES	FUENTES DE INFORMACIÓN	TÉCNICAS E INSTRUMENTOS	TÉCNICAS DE OBSERVACIÓN	METODOLOGÍA	
Análisis del Impacto del Crecimiento Económico en la Pobreza en el Perú, aplicando un Modelo VAR, Periodo: 2004-2017.	<b>Problema general:</b>	<b>Objetivo general:</b>	Dado el Crecimiento Económico del Perú de los últimos años, es probable que este impacte de forma significativa en la reducción de la Pobreza en el periodo: 2004-2017.	<u>V. Independiente</u>	Población Económicamente Activa	INEI	TÉCNICAS:  Se hará uso de la técnica de observación documental, porque permite la recopilación de información de las variables con sus respectivos indicadores.  Siguiendo la técnica de observación documental, se tomará como referencia fuentes secundarias como antecedentes investigativos.	<b>ESTRATEGIA DE RECOLECCIÓN DE DATOS</b>  Se extraerá la información de la página web del INEI, haciendo uso de internet y también de los trabajos publicados en estos medios, con el fin de utilizar eficazmente tiempo y facilitar el análisis.	<b>TIPO DE INVESTIGACIÓN:</b>  La investigación es Aplicada y No Experimental-longitudinal.	
	¿Cuál es el Impacto del Crecimiento Económico en la Pobreza en el Perú en el periodo 2004-2017?	Análisis del Impacto del Crecimiento Económico en la Pobreza en el Perú, aplicando un Modelo VAR en el periodo: 2004-2017.		Crecimiento Económico	Población Económicamente Inactiva					
				Tasa de Actividad						
	<b>Problemas específicos:</b>	<b>Objetivos específicos:</b>		<u>V. Dependiente</u>	Gasto real promedio per cápita mensual total	INEI	Como fuente de datos estadísticos se considera al INEI.			
	¿Cuánto es el gasto real promedio per cápita del Perú?	Análisis del gasto real promedio per cápita del Perú.		Pobreza	Ingreso real promedio per cápita mensual	INEI	<b>INSTRUMENTOS:</b>	<b>PROCESAMIENTO DE LOS DATOS</b>  Los datos u observaciones de las variables se recogerán, registrarán y analizarán en hojas y archivos de Word y Excel.	Para procesar la información se utilizará el análisis de regresión de series de tiempo, tomando en cuenta la relación planteada en la hipótesis. Se trabajará con los paquetes estadísticos STATA 13.	Recabar información estadística de instituciones como INEI y otras instituciones públicas y privadas, así como de anteriores investigaciones en internet y libros.
	¿Cuál es el ingreso real per cápita del Perú?	Estudiar el ingreso real per cápita del Perú.			Valor de la línea de pobreza	INEI				
	¿Cuál es el valor de la línea de pobreza del Perú?	Estudiar el valor de la línea de pobreza del Perú.			Población con al menos una Necesidad básica insatisfecha	INEI	Paquetes estadísticos STATA13.	Realizar el análisis de relación con STATA. Redactar resultados.		
	¿Cuáles son las necesidades básicas insatisfechas?	Análisis de las necesidades básicas insatisfechas.			Población con dos o más Necesidades básicas insatisfechas	INEI				
¿Cuál es el comportamiento del gasto del gobierno central y regional del Perú?	Determinar el gasto del gobierno central y regional del Perú.	Gasto del Gobierno Central y Regional.	INEI		Presentación del informe final.					

Nota. En la tabla 2 se detalla la Matriz de consistencia para esta investigación. Adaptación propia en base a la investigación realizada, 2019.

#### 1.2.4. Interrogantes Básicas:

##### 1.2.4.1. Interrogante General:

¿Cuál es el Impacto del Crecimiento Económico en la Pobreza en el Perú en el período 2004-2017?

##### 1.2.4.2. Interrogantes Específicas:

- ¿Cuánto es el gasto real promedio per cápita del Perú?
- ¿Cuál es el ingreso real per cápita del Perú?
- ¿Cuál es el valor de la línea de pobreza del Perú?
- ¿Cuáles son las necesidades básicas insatisfechas?
- ¿Cuál es el comportamiento del gasto del gobierno central y regional del Perú?

#### 1.3. Justificación

En la economía, con respecto a la reducción de la pobreza, el crecimiento económico juega un rol de suma importancia en la medida en que mejore las condiciones de vida de la sociedad, por ello la reducción de la pobreza no es considerada como sólo un objetivo social y ético prioritario, sino una condición necesaria para el desarrollo económico de un país.

En ese sentido, analizar el impacto que genera el Crecimiento Económico en la Pobreza en el Perú resulta importante, porque al realizar esta investigación, posibilita describir el comportamiento de las variables así como determinar la relación estadística entre ambas.

Aplicando un modelo econométrico que permita medir la causalidad de cada variable es vital en este trabajo de investigación, ya que permite conocer cuál es el impacto del Crecimiento Económico en la Pobreza del país en el período de estudio.

## 1.4. Objetivos

### 1.4.1. Objetivo General:

Analizar el Impacto del Crecimiento Económico en la Pobreza en el Perú, aplicando un Modelo VAR en el período: 2004 – 2017.

### 1.4.2. Objetivos Específicos:

- Analizar el gasto real promedio per cápita del Perú.
- Estudiar el ingreso real per cápita del Perú.
- Estudiar el valor de la línea de pobreza del Perú.
- Analizar las necesidades básicas insatisfechas.
- Determinar el gasto del gobierno central y regional del Perú.

## 1.5. Marco Teórico

### 1.5.1. Marco Conceptual:

#### Variable Independiente:

**Crecimiento económico:** De acuerdo con Case, Fair y Oster (2012) nos dicen que “el crecimiento económico se caracteriza por un incremento en la producción total de una economía. Ocurre cuando una sociedad adquiere nuevos recursos o cuando aprende a producir más con los recursos existentes” (p. 36) así lo explican.

**Producto Bruto Interno (PBI):** Jiménez (2010) considera como definición del Producto Bruto Interno lo siguiente:

El producto bruto interno (PBI) es el valor de toda la producción corriente de bienes y servicios finales efectuada en el territorio de un país durante un periodo determinado e independientemente de la nacionalidad de los propietarios de los factores. El periodo de medición del PBI es generalmente de un año. Como se trata de la producción corriente, no considera los bienes y servicios producidos en periodos anteriores, ya que estos fueron contabilizados en el periodo de su

producción. Además, hay que resaltar el hecho de que se contabilice solo la producción con destino final, ya que de lo contrario se podrían sumar los productos intermedios, con lo cual estaríamos contabilizándolos doblemente. Por esta razón, el PBI puede definirse también como la diferencia entre el valor bruto de la producción o producción bruta de bienes y servicios, y el valor de los insumos necesarios para generarlo (p. 81).

**Producto Bruto Interno per cápita:** De acuerdo con la definición del Banco Central de Reserva del Perú (BCRP, 2018) nos dice que “es la relación entre el producto bruto interno y la población de un país en un año determinado. Generalmente, se asocia con el grado de desarrollo relativo de un país” (p. 14).

**PBI nominal:** Jiménez (2010) refiere que la definición del PBI Nominal se explica de la siguiente manera:

El PBI nominal en un año determinado es la suma de los distintos bienes y servicios finales multiplicados por sus respectivos precios. Este es el PBI a precios corrientes; es decir, a precios del respectivo periodo. Los precios pueden variar de un periodo a otro y, con ellos, el valor del PBI nominal. Por ello, no es fácil identificar si la variación del PBI se debe a la variación de los precios o a la variación de las cantidades producidas. Si queremos saber si aumentó o no la producción física ante un aumento del PBI de un año a otro, debemos medir el producto a precios constantes (p. 94).

**Población Económicamente Activa:** Así también el INEI (2000) en su colección de metodologías estadísticas nos dice que:

La Población Económicamente Activa (PEA), es la oferta de mano de obra en el mercado de trabajo y está constituida por el conjunto de personas, que contando con la edad mínima establecida (14 años en el caso del Perú), ofrecen la mano de obra disponible para la producción de bienes y/o servicios durante un período de referencia determinado. Por lo tanto, las personas son consideradas económicamente activas, si contribuyen o están disponibles para la producción de bienes y servicios (p. 2).

**Población Económicamente Inactiva:** Con respecto a la población económicamente inactiva el INEI (2000) refiere que:

La Población Económicamente Inactiva (PEI) es el grupo de personas en edad de trabajar que no participan en el mercado laboral. Es decir, que no realizan ni buscan alguna actividad económica. La PEI está conformada por los estudiantes, jubilados o pensionistas, rentistas, personas dedicadas a los quehaceres del hogar, ancianos, etc. Esta denominación se usa indistintamente con el de Población Económicamente No Activa (p. 2).

**Variable Dependiente:**

**Pobreza:** De acuerdo con la definición del INEI (2005) en cuanto a la pobreza, nos dice que:

La Pobreza es un concepto multidimensional y complejo y por tanto no existe una definición única de pobreza. Sin embargo, una definición que aproxima a esta multidimensionalidad es la que refiere a la pobreza como la incapacidad de las personas de tener una vida digna (p. 1).

**Gasto real per cápita:** De acuerdo con la definición del BCRP (2018) nos dice que “es el desembolso de dinero que tiene como contrapartida una

contraprestación en bienes o servicios” (p. 7), así también según INEI (2016) menciona que “el gasto real per cápita indica la media por persona en una estadística social determinada” (p. 13).

**Gasto del Gobierno Central y Regional:** De acuerdo con la definición del BCRP (2018) nos dice que el gasto del Gobierno Central y Regional comprende lo siguiente:

Comprende al conjunto de gastos pertenecientes a las entidades constituidas por los Ministerios, Oficinas y otros organismos bajo el ámbito del Poder Ejecutivo. Se incluye las dependencias del Gobierno Central que pueden operar en el ámbito regional o local. Asimismo, incluye los gobiernos regionales (p. 7).

**Ingreso real per cápita:** De acuerdo con la definición del BCRP (2018) nos dice que “es el conjunto de remuneraciones promedio obtenida por los habitantes de un país en un periodo determinado, generalmente un año. Se utiliza para comparar estándares de vida entre países” (p. 9).

**Modelo VAR:** Según la definición de Gujarati y Porter (2011) con relación a la definición de modelo de vectores autorregresivos VAR nos dicen que “el término ‘autorregresivo’ se refiere a la aparición del valor rezagado de la variable dependiente en el lado derecho, y el término ‘vector’ se atribuye a que tratamos con un vector de dos (o más) variables” (p. 784).

### 1.5.2. Bibliografía Básica:

- BCRP. (2018). *Glosario de Términos*. BCRP, Lima, Lima. Recuperado el 25 de Octubre de 2018, de <http://www.bcrp.gob.pe/publicaciones/glosario/s.html>
- BCRP. (2018). *Glosario de Términos*. Glosario, BCRP, Lima. Recuperado el 03 de Diciembre de 2018, de <http://www.bcrp.gob.pe/publicaciones/glosario/p.html>
- BCRP. (2018). *Reporte de Inflación Junio*. Informativo, BCRP, Lima, Lima. Recuperado el 25 de Octubre de 2018, de <http://www.bcrp.gob.pe/docs/Publicaciones/Reporte-Inflacion/2018/junio/reporte-de-inflacion-junio-2018-sintesis.pdf>
- BCRP. (2018). *Reporte de Inflación Marzo*. Informativo, BCRP, Lima, Lima. Recuperado el 25 de Octubre de 2018, de <http://www.bcrp.gob.pe/docs/Publicaciones/Reporte-Inflacion/2018/marzo/reporte-de-inflacion-marzo-2018-sintesis.pdf>
- BCRP. (2018). *Reporte de Inflación Setiembre*. Informativo, BCRP, Lima, Lima. Recuperado el 25 de Octubre de 2018, de <http://www.bcrp.gob.pe/docs/Publicaciones/Reporte-Inflacion/2018/setiembre/reporte-de-inflacion-setiembre-2018-sintesis.pdf>
- BM. (2017). *Tasa de Incidencia de la Pobreza*. BM. Recuperado el 04 de Diciembre de 2018, de <https://datos.bancomundial.org/pais/peru>
- BM. (2017). *Tasa de Incidencia de la Pobreza 2017*. Informativo, BM. Recuperado el 04 de Diciembre de 2018, de <https://datos.bancomundial.org/indicador/SI.POV.NAHC>
- BM. (2018). *Perú Panorama General*. Informativo, Banco Mundial. Recuperado el 02 de Diciembre de 2018, de <http://www.bancomundial.org/es/country/peru/overview>
- FMI. (2018). *Datos básicos*. FMI. Recuperado el 04 de Diciembre de 2018, de <https://www.imf.org/es/About/Factsheets/IMF-at-a-Glance>
- INEI. (2005). *Medición de la Pobreza 2004,2005 y 2006*. Informativo, INEI, Lima. Recuperado el 03 de Diciembre de 2018, de <https://www.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/boletines/7008.pdf>
- INEI. (2015). *Evolución de la Pobreza Monetaria 2009-2015*. Informativo, Lima. Recuperado el 03 de Diciembre de 2018, de [https://www.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/publicaciones\\_digitales/Est/Lib1347/libro.pdf](https://www.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/publicaciones_digitales/Est/Lib1347/libro.pdf)
- INEI. (2018). *Evolución de las Líneas de Pobreza 2017*. Informativo, INEI, Lima. Recuperado el 04 de Diciembre de 2018, de [https://www.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/publicaciones\\_digitales/Est/Lib1425/cap02.pdf](https://www.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/publicaciones_digitales/Est/Lib1425/cap02.pdf)
- INEI. (2018). *Panorama de la Economía Peruana 1950-2016*. PDF, INEI, Lima, Lima. Recuperado el 22 de Octubre de 2018, de [https://www.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/publicaciones\\_digitales/Est/Lib1424/libro.pdf](https://www.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/publicaciones_digitales/Est/Lib1424/libro.pdf)
- INEI. (2018). *Pobreza Monetaria 2017*. Informativo, INEI, Lima. Recuperado el 04 de Diciembre de 2018, de

- <https://www.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/noticias/nota-de-prensa-n-063-2018-inei.pdf>
- INEI. (2018). *Resultados de la pobreza monetaria 2017*. iNFORMATIVO, INEI, Lima. Recuperado el 04 de Diciembre de 2018, de [https://www.inei.gob.pe/media/cifras\\_de\\_pobreza/presentacion\\_evolucion-de-pobreza-monetaria-2017.pdf](https://www.inei.gob.pe/media/cifras_de_pobreza/presentacion_evolucion-de-pobreza-monetaria-2017.pdf)
- IPE. (2017). *Crecimiento Económico*. Informativo, Lima. Recuperado el 02 de Diciembre de 2018, de <http://www.ipe.org.pe/portal/crecimiento-economico/>
- IPE. (2018). *Perú será el país con mayor crecimiento económico de Latinoamérica en 2018*. Informativo, IPE, Lima. Recuperado el 03 de Diciembre de 2018, de <http://www.ipe.org.pe/portal/peru-sera-el-pais-con-mayor-crecimiento-economico-de-latinoamerica-en-2018/>
- MEF. (2001). *Pobreza: Medición, Evolución y Déficit de Consumo*. MEF, Lima. Recuperado el 04 de Diciembre de 2018, de [https://www.mef.gob.pe/contenidos/pol\\_econ/documentos/Pobreza\\_Medic\\_Evol\\_Def\\_consumo.pdf](https://www.mef.gob.pe/contenidos/pol_econ/documentos/Pobreza_Medic_Evol_Def_consumo.pdf)
- MEF. (2018). *Mapa de Pobreza*. MEF, Lima. Recuperado el 04 de Diciembre de 2018, de <https://www.mef.gob.pe/es/mapas-de-pobreza>
- MEF. (2018). *Política Económica y Social*. MEF, Lima. Recuperado el 04 de Diciembre de 2018, de <https://www.mef.gob.pe/es/politica-economica-y-social-sp-2822/223-documentacion/2277-pobreza>
- MIDEPLAN. (2002). *Síntesis de los principales enfoques, métodos y estrategias para la superación de la Pobreza*. Documento, MIDEPLAN, Chile. Recuperado el 03 de Diciembre de 2018, de <https://es.scribd.com/document/51929239/Documento-pobreza-mideplan>
- Novales, A. (2016). *Modelos Vectoriales Autoregresivos (VAR)*. PDF, Universidad Complutense. Recuperado el 03 de Diciembre de 2018, de [https://www.ucm.es/data/cont/media/www/pag-41459/VAR\\_new.pdf](https://www.ucm.es/data/cont/media/www/pag-41459/VAR_new.pdf)

### 1.5.3. Antecedentes:

- **Julca (2016) “Crecimiento económico y Pobreza en el Perú: Un análisis de datos de panel para el período 2004-2013”.**

La investigación tuvo como principal objetivo determinar y analizar la relevancia del crecimiento económico en el Perú en la reducción de los niveles de pobreza, dada la importancia también de factores específicos como: el gasto social, desempleo, desarrollo financiero e inversión pública productiva.

Esta investigación se centra básicamente en la relevancia del crecimiento dentro de las economías, que resulta importante exponer de qué manera éste incide en la pobreza.

Dado el problema durante el período 2004-2013, esta investigación tiene un aporte para la investigación que realizaré ya que el Crecimiento Económico de acuerdo a la investigación realizada señala que el PBI ha contribuido favorablemente a la reducción de la pobreza, por lo que resalta que dichas variables tienen una importante relación, relación que es tema central del mi análisis.

- **Mercado (2015) “Análisis del Crecimiento Económico y la Pobreza en el Perú: 2006-2011”.**

La investigación tuvo como objetivo describir el desempeño del Crecimiento Económico y la distribución del ingreso y su relación con la incidencia de la pobreza, en el Perú durante el período de estudio.

Esta investigación pone énfasis en el Crecimiento Económico y de acuerdo al PBI analiza la situación económica del país para poder calificar su grado de desarrollo y cómo incide en la reducción de la pobreza; por tal motivo esta investigación sirve de aporte para la investigación que realizaré porque resalta el impacto de las variables

que son motivo de mi estudio y, concluye con que si se logra una tasa de Crecimiento generalizado cada vez más alto, existe la coordinación objetiva para resolver el problema de la Pobreza.

- **Gamarra (2017) “Pobreza, desigualdad y crecimiento económico: Un enfoque regional del caso peruano”.**

La investigación busca conocer la importancia acerca del Crecimiento Económico que genera empleo, aumenta la demanda de trabajo y de factores de producción, mencionando que la desigualdad es perjudicial para el crecimiento económico en sí, y sus efectos en la reducción de la Pobreza.

El trabajo de investigación utilizó tanto datos de fuentes como INEI, entre otros, y uso de la econometría, como algunos modelos econométricos, para el estudio, las variables a estudiar, la estimación y los resultados econométricos.

Dado que el problema es de actualidad, esta investigación es de gran importancia, cuya relevancia económica y social servirá como antecedente para la investigación que realizaré porque aborda la Pobreza y el Crecimiento Económico como tema central, donde se enfatiza las relaciones teóricas y empíricas entre las variables.

- **Villafana (2014) “Pobreza multidimensional y desestructuración social en la amazonia peruana. El caso del distrito de Curimana, provincia del Padre Abad, Ucayali”.**

La investigación tuvo como principal objetivo estudiar la Pobreza desde la perspectiva multidimensional y desestructuración social en la amazonia peruana.

Para la ejecución de este trabajo de investigación se utilizaron datos, para el estudio de las variables, obtenidos principalmente de INEI.

Asimismo, se recabó información de campo, sobretodo de los caseríos del distrito de Curimana, Ucayali.

- **Fernández (2013) “Incidencia del Crecimiento Económico (PBI) en la Pobreza en el departamento de Junín: 1990 – 2009”.**

La investigación tuvo como principal objetivo medir la incidencia del Crecimiento Económico (PBI) en la reducción de la Pobreza en el departamento de Junín en el período 1990 al 2009.

Esta investigación se centra básicamente en el Crecimiento Económico como factor que contribuye a reducir la Pobreza, muestra de manera específica el crecimiento económico y cómo este crecimiento influye en la Pobreza, asimismo, señala que para el período de estudio el crecimiento económico en esta localidad ha sido creciente.

Para la ejecución de este trabajo de investigación se utilizaron datos, software estadístico y econométrico para el estudio de las variables, los datos fueron obtenidos principalmente de INEI.

Dado que el problema es real y actual, esta investigación es de gran envergadura, cuya relevancia está en el crecimiento que ha experimentado el departamento de Junín y que aunque el Crecimiento Económico incide en la reducción de la Pobreza, es clave que la distribución de dichos ingresos llegue a la población que se encuentra en condiciones de pobreza y pobreza extrema.

## 1.6. Hipótesis

Dado el Crecimiento Económico del Perú de los últimos años, es probable que este impacte de forma significativa en la reducción de la Pobreza en el período: 2004-2017.

## 2. PLANTEAMIENTO OPERACIONAL

### 2.1. Técnicas

- Se hará uso de la técnica de observación documental, porque permite la recopilación de información de las variables con sus respectivos indicadores, para poder enunciar las teorías que sustentan el estudio de los fenómenos y procesos relevantes en esta investigación.
- Siguiendo la técnica de observación documental, se tomará como referencia fuentes secundarias como antecedentes investigativos, libros, revistas, utilizados como guía para el análisis de indicadores, además sirvieron para hacer el marco teórico.
- Posteriormente, se recopilarán datos de las variables e indicadores de fuentes secundarias, para poder analizar y determinar la influencia entre las variables e indicadores y luego el impacto del crecimiento económico en la pobreza en el Perú.
- Como fuente de datos estadísticos se considera al INEI y BCRP, como fuente principal, para posteriormente plasmarlos en cuadros que permitan hacer una comparación y establecer una relación entre las variables y los indicadores.
- Se sistematizará la información en documentos (Word y Excel) para su posterior análisis en el programa econométrico STATA 13, para así determinar la relación entre variables e indicadores.

## 2.2. Estructura del Instrumento

- Los datos u observaciones de las variables se recogerán, registrarán y analizarán en hojas y archivos de Word y Excel.

## 2.3. Campo de Verificación

### 2.3.1. Ámbito:

La investigación se llevará a cabo en el Perú.

### 2.3.2. Temporalidad:

El período de estudio abarca desde el año 2004 hasta el año 2017.

### 2.3.3. Unidades de Estudio (Universo y Muestra):

Debido a que se hará uso de información de tipo secundaria, para esta investigación no se requerirá de universo y muestra.

## 2.4. Estrategia de recolección de Datos

La información se extraerá de la página web del INEI principalmente, haciendo uso de internet y también de los trabajos publicados en estos medios, con el fin de utilizar eficazmente tiempo y facilitar el análisis.

En lo que respecta al procesamiento de los datos, se utilizará el análisis de regresión de series de tiempo, tomando en cuenta la relación planteada en la hipótesis. Se trabajará con los paquetes estadísticos STATA 13.

## 2.5. Recursos necesarios (Humanos, Materiales, Financieros)

### ➤ Humanos:

Investigadora: Sucno Herencia, Alexandra Fiorella.

### ➤ Materiales:

Para la presente investigación se va a requerir:

- Computadora.
- Internet.
- Impresiones.
- Fotocopias y servicio de fotocopiado.
- Servicio de Anillado.
- Servicio de impresión de tesis.
- Servicio de empastado.
- Material de escritorio.

➤ **Financieros:**

Estimación de Costos para la realización del Proyecto:

Tabla 3.  
*Estimación de costos de la investigación*

Descripción		Inversión
<b>Servicios personales</b>	Viáticos	S/ 400.00
	Horas de trabajo valorizadas por mes	S/ 1,500.00
<b>Gastos Generales</b>	Papelería	S/ 150.00
	Impresiones	S/ 80.00
	Copias	S/ 20.00
	Empastados y anillados	S/ 200.00
	Procesamiento de información	S/ 150.00
<b>Total</b>		<b>S/ 2500.00</b>

*Nota:* Estimación de costos de la investigación en base al estudio a realizar.  
Adaptación propia en base a la investigación realizada, 2019.

## 2.6. Cronograma de la Investigación

Etapas de la tesis	MES 1				MES 2				MES 3				MES 4				MES 5			
	S1	S2	S3	S4	S1	S2	S3	S4	S1	S2	S3	S4	S1	S2	S3	S4	S1	S2	S3	S4
Definición de tema	x																			
Búsqueda de antecedentes		x																		
Planteamiento del problema			x																	
Marco de referencia				x	x															
Planteamiento operacional					x															
Presentación de plan de tesis						x														
Aplicación de herramientas							x	x	x											
Recolección de información										x	x	x								
Procesamiento de información													x	x	x					
Conclusiones y recomendaciones																			x	
Presentación de borrador de tesis																		x	x	
Levantamientos de observaciones																			x	x
Sustentación																				x