

Universidad Católica de Santa María
Facultad de Ciencias Económico Administrativas
Escuela Profesional de Ingeniería Comercial



**ANÁLISIS DEL IMPACTO DEL TLC PERÚ – UNIÓN EUROPEA EN LA
INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA Y EN LA BALANZA COMERCIAL DE
PERÚ EN EL PERIODO 2013 AL 2022.**

Tesis presentada por la Bachiller:

Ugarte Villena, Carol Alfonsina,

para optar el Título Profesional de

**Ingeniera Comercial con especialidad
en Negocios Internacionales**

Asesor:

Mg. Quintanilla Rodríguez, Martin

Arequipa- Perú

2021

UCSM-ERP

UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTA MARÍA
INGENIERIA COMERCIAL
TITULACIÓN CON TESIS
DICTAMEN APROBACIÓN DE BORRADOR

Arequipa, 25 de Octubre del 2021

Dictamen: 002458-C-EPICO-2021

Visto el borrador del expediente 002458, presentado por:

2013224492 - UGARTE VILLENA CAROL ALFONSINA

Titulado:

**ANÁLISIS DEL IMPACTO DEL TLC PERÚ ? UNIÓN EUROPEA EN LA INVERSIÓN EXTRANJERA
DIRECTA Y EN LA BALANZA COMERCIAL DE PERÚ EN EL PERIODO 2013 AL 2022.**

Nuestro dictamen es:

APROBADO

**1149 - ESPINOZA RIEGA JORGE DAVID
DICTAMINADOR**



**1697 - VARGAS ESPINOZA LUIS
DICTAMINADOR**



**2587 - QUINTANILLA RODRIGUEZ MARTIN PATRICIO
DICTAMINADOR**





Dedicatoria

Dedico la presente tesis a Dios, por guiar mi camino y darme una vida bendecida.

A mis papas, Alfonso y Lourdes, por su amor incondicional, su constante apoyo y su confianza.

A mis hermanas, Alexandra, Sharon y Luciana por motivarme a crecer personal y profesionalmente.



Agradecimiento

A mis docentes universitarios que me transmitieron su conocimiento y el amor por mi carrera.

A mi asesor de tesis por su apoyo en el proceso de la presente tesis.

A todos los que contribuyeron y me apoyaron con el desarrollo de la tesis.

RESUMEN

La presente tesis tuvo como objetivo analizar el impacto del TLC entre Perú y Unión Europea en la inversión extranjera directa y la balanza comercial de Perú en el periodo 2013 – 2020. Además, de determinar las perspectivas de lo que se espera en los próximos 2 años del TLC entre Perú y UE considerando el Brexit.

La investigación tuvo un enfoque cuantitativo ya que se usó la recolección de datos para probar la hipótesis, con base en la medición numérica y el análisis estadístico; con un alcance descriptivo que nos permitirá conocer a fondo el acuerdo comercial entre Perú y la Unión Europea, y la situación del Brexit (Salida del Reino Unido de la Unión Europea); y de alcance correlacional ya que se buscó analizar la relación o grado de asociación existente entre las variables. Asimismo; la investigación es de carácter no experimental (porque el estudio se realiza sin la manipulación deliberada de variables y en los que sólo se observan los fenómenos en su ambiente natural para después analizarlos), de tipo no longitudinal (porque el estudio recaba datos en diferentes puntos del tiempo, para realizar inferencias acerca de la evolución).

Al analizar los resultados se concluyó que, el Tratado de Libre Comercio entre Perú y la Unión Europea impactó favorablemente sobre la inversión extranjera directa y la balanza comercial de Perú; ya que durante los 8 años de estudio se obtuvo un superávit comercial de 12 088 338.789 (en Miles de US\$); ya que en dicho periodo Perú exportó 49 349 266.00 (en Miles de US\$), e importó 37 260 927.211 (en Miles de US\$). Asimismo, se realizó una comparación de los 8 años antes y después de la vigencia del acuerdo comercial, en los 8 años también se obtiene un superávit comercial de 21 861 993.285 (en Miles de US\$), un monto superior a la balanza comercial del periodo 2013-2020, esto se debe principalmente a que a partir de la entrada en vigencia el TLC Perú aumento sus importaciones desde la UE. Cabe mencionar que el principal producto importado desde la UE en el periodo 2013 – 2020 fueron los Demás vehículos ensamblados con motor de émbolo o pistón alternativo, de encendido por chispa, para el transporte de personas, de cilindrada superior a 1.500 cm³ pero inferior o igual a 3.000 cm³; el principal producto tradicional exportado a la UE en el periodo 2013 – 2020 fueron los Minerales de cobre y sus concentrados, y el principal producto no tradicional exportado a la UE en el periodo 2013 – 2020 fueron los Aguacates (Paltas), Frescas o Secas.

Respecto a Reino Unido, miembro de la UE desde 1973, que en marzo del 2017 invocó el artículo 50 del Tratado de Lisboa para comunicar oficialmente a la Unión su deseo de retirarse del bloque, esta situación inicialmente causó preocupación pues no se sabía cómo sería su nueva relación comercial con brexit de por medio; sin embargo dicha preocupación se disipó pues a partir del 31 de diciembre de 2020 a las 18 horas entro en vigor el “Acuerdo Comercial entre el Reino Unido de Gran Bretaña e Irlanda del Norte, por una parte, y la República de Colombia, la República del Ecuador y la República del Perú, por otra”. En tal sentido el nuevo acuerdo comercial será beneficioso para Perú, ya que ambos países mantienen un activo intercambio comercial, y los resultados obtenidos lo demuestran ya que, de los 28 miembros de la UE, Reino Unido figura entre el 5°, 6° y 7° lugar como proveedor a Perú, representado en promedio un 5.81% del total de las importaciones desde la UE-28; y, figura entre el 4°, 5° y 6° lugar como destino de las exportaciones de Perú, representado en promedio un 8.19% del total de las exportaciones con destino a la UE-28; también Perú obtuvo un superávit comercial de 2 642 121.817 (en Miles de US\$), ya que en dicho periodo Perú exportó 4 818 574.800(en Miles de US\$), e importó 2 176 452.983 (en Miles de US\$). Asimismo, el principal producto importado desde Reino Unido en el periodo 2013 – 2020 fue el Whisky; el principal producto tradicional exportado a Reino Unido en el periodo 2013 – 2020 fue el Oro en las demás formas en bruto, y el principal producto no tradicional exportado a Reino Unido en el periodo 2013 – 2020 fueron los Uvas frescas.

La Inversión Extranjera Directa también fue favorecida por el TLC Perú – UE, ya que a partir de la entrada en vigencia de dicho acuerdo el flujo de IED incrementó; comparando los 8 años antes y 8 años después del TLC, podemos observar que en el periodo 2005-2012 el flujo de IED fue de 76 183.7 (en Miles de US\$), y en el periodo 2013-2020 la IED fue de 96 085.1 (en Miles de US\$), teniendo a España, Reino Unido y Países Bajos como los principales aportantes de capital a Perú.

Palabras claves: Tratado de libre comercio, balanza comercial, exportación, importación, IED.

ABSTRACT

The objective of this thesis was to analyze the impact of the Free Trade Agreement (FTA) between Peru and the European Union on Foreign Direct Investment (FDI) and Peru's trade balance in the period from 2013 to 2020. In addition, it will determine the prospects of what is expected in the next two years of the FTA between Perú and the EU considering the Brexit.

The research had a quantitative approach because i used data collection to test the hypothesis, based on numerical measurement and statistical analysis; with a descriptive scope that will allow us to know in depth the trade agreement between Peru and the European Union, and the situation of Brexit (Exit of the United Kingdom from the European Union); and of correlational scope beacuse it is sought to analyze the relationship or degree of association between the variables. In addition; The research is of a non-experimental nature (because the study is carried out without the deliberate manipulation of variables and in which the phenomena are only observed in their natural environment and then are analyzed), of a non-longitudinal type (because the study collects data at different points time, to make inferences about the evolution).

When analyzing the results, it was concluded that the Free Trade Agreement between Peru and the European Union had a favorable impact on Foreign Direct Investment and Peru's trade balance; since during the 8 years of study it was obtained a trade surplus of 12 088 338,789 (in thousands of US \$); because in that period Perú exported 49 349 266.00 (in thousands of US \$), and imported 37 260 927,211 (in thousands of US \$). Likewise, a comparison was made between the 8 years before and after the validity of the trade agreement, in the 8 years there is also a trade surplus of 21 861 993,285 (in thousands of US \$), an amount higher than the trade balance of the period from 2013 to 2020, this is mainly due to the fact that since beginning the validity of FTA, Peru increased its imports from the EU. It is worth mentioning that the main product imported from the EU in the period 2013-2020 were Other vehicles assembled with a piston or reciprocating piston engine, spark ignition, for the transport of people, with a cylinder capacity greater than 1,500 cm³ but less than or equal to at 3,000 cm³; The main traditional product exported to the EU in the period 2013-2020 were Copper Minerals and their concentrates, and the main non-traditional product exported to the EU in the period 2013-2020 were Avocados, Fresh or Dried.

About the United Kingdom, a member of the EU since 1973, which in March 2017 invoked the Article 50 of the Treaty of Lisbon to communicate officially to the Union its wish to leave from the block, this situation initially caused concern because it was not known what its new commercial relationship with Brexit involved; However, this concern was dispelled because since December 31, 2020 at 6:00 p.m. came into force the “Trade Agreement between the United Kingdom of Great Britain and Northern Ireland, on the one hand, and the Republic of Colombia, the Republic of Ecuador and the Republic of Perú, on the other”. In that sense, the new trade agreement will be beneficial for Perú, because both countries maintain an active commercial exchange, and the results obtained demonstrate this since, of the 28 members of the EU, the United Kingdom is ranked between the 5th, 6th and 7th place as a supplier to Peru, representing an average of 5.81% of total imports from the EU-28; and, it ranks between 4th, 5th and 6th as a destination for Peru's exports, representing an average 8.19% of total exports to the EU-28; Peru also obtained a trade surplus of 2,642,121,817 (in thousands of US \$), \$); Since in that period Perú exported 4,818,574,800 (in thousands of US \$), and imported 2,176,452,983 (in thousands of US \$). Likewise, the main product imported from the United Kingdom in the period 2013-2020 was Whisky; The main traditional product exported to the United Kingdom in the period 2013-2020 was Gold in other raw forms, and the main non-traditional product exported to the United Kingdom in the period 2013-2020 was Fresh Grapes.

Foreign Direct Investment was also favored by the Free Trade Agreement (FTA) Perú - EU, since from the entry into force of that agreement the flow of FDI increased; Comparing the 8 years before and 8 years after the FTA, we can see that in the period 2005-2012 the flow of FDI was 76 183.7 (in thousands of US \$), and in the period 2013-2020 the FDI was 96 085.1 (in thousands of US \$), with Spain, the United Kingdom and the Netherlands as the main contributors of capital to Perú.

Key words: Free trade agreement, trade balance, export, import, foreign direct investment.

INTRODUCCIÓN

La presente tesis tuvo como objetivo analizar el impacto del TLC entre Perú y Unión Europea en la inversión extranjera directa y la balanza comercial de Perú en el periodo 2013 – 2020. Además, de determinar las perspectivas de lo que se espera en los próximos 2 años del TLC entre Perú y UE considerando el Brexit.

La presente investigación se ha organizado en 3 capítulos:

En el Capítulo I se abordan las cuestiones teóricas que sustentan el planteamiento. Se presenta el planteamiento del problema, objetivos, justificación, hipótesis. Asimismo, se desarrollarán los aspectos teóricos relacionados a la Unión Europea, Reino Unido, Balanza comercial, Exportaciones, importación y la Inversión Extranjera Directa (IED).

En el Capítulo II se abordan los aspectos metodológicos, este capítulo contiene las técnicas e instrumentos, campo de verificación y la estrategia de recolección de datos.

En el Capítulo III, se expone el análisis y los resultados; en este capítulo se mostrará la relación comercial de Perú y la Unión Europea a partir de la vigencia del acuerdo comercial; abordaremos el tema del acceso a mercados, la evolución del tipo de cambio local frente al dólar y al euro, la balanza comercial, las exportaciones tradicionales y no tradicionales según sectores, las importaciones, la cuota de mercado de las importaciones y exportaciones según cada miembro de la UE-28, los principales productos importados y exportados durante el periodo de estudio, las principales empresas exportadoras e importadoras, resultado del saldo comercial, la comparación del valor de las exportaciones e importaciones 8 años antes y 8 años después de la vigencia del TLC; se presentarán los flujos de IED desde la UE durante el periodo estudiado y las empresas que aportan capital al Perú. Asimismo, se presentarán datos sobre el intercambio comercial de Perú y Reino Unido.

Finalmente se presentarán las conclusiones y recomendaciones de la tesis.

ÍNDICE

DICTAMEN APROBATORIO

DEDICATORIA

AGRADECIMIENTO

RESUMEN

ABSTRACT

INTRODUCCIÓN

CAPITULO I PLANTEAMIENTO TEÓRICO.....	1
1. PROBLEMA DE INVESTIGACIÓN	2
1.1. PROBLEMA DE INVESTIGACIÓN.....	2
1.2. DESCRIPCIÓN DEL PROBLEMA.....	2
1.2.1. CAMPO Y ÁREA DE INVESTIGACIÓN:.....	3
1.2.2. TIPO DE PROBLEMA.....	3
1.2.3. VARIABLES	4
1.3. JUSTIFICACIÓN	5
2. OBJETIVOS	5
2.1. OBJETIVO GENERAL	5
2.2. OBJETIVOS ESPECÍFICOS	6
3. MARCO TEÓRICO.....	6
3.1. CONCEPTOS BÁSICOS	6
3.2. MARCO TEÓRICO	7
3.2.1. TRATADO DE LIBRE COMERCIO.....	7
3.2.1.1. VENTAJAS Y DESVENTAJAS DE LOS TRATADOS DE LIBRE COMERCIO	8
3.2.1.2. ¿POR QUÉ NEGOCIAR CON PAÍSES GRANDES Y NO SOLO CON PAÍSES PEQUEÑOS, COMO EL PERÚ?	9
3.2.2. TRATADO DE LIBRE COMERCIO PERÚ – UNIÓN EUROPEA	10
3.2.2.1. ANTECEDENTES.....	10
3.2.2.2. PROCESO DE NEGOCIACIÓN DEL ACUERDO COMERCIAL	11
3.2.2.3. FORMALIZACIÓN Y SUSCRIPCIÓN DEL ACUERDO COMERCIAL	16
3.2.2.4. OBJETIVOS GENERALES	17
3.2.3. UNIÓN EUROPA.....	18
3.2.3.1. QUE ES LA UNIÓN EUROPEA.....	18
3.2.3.2. OBJETIVOS.....	22

3.2.3.3.	EL COMERCIO EN LA UNIÓN EUROPEA.....	22
3.2.3.4.	CUMPLIMIENTO DE LAS NORMAS EUROPEAS.....	23
3.2.3.4.1.	RESTRICCIONES A LA IMPORTACIÓN	23
3.2.3.4.2.	REQUISITOS SANITARIOS Y FITOSANITARIOS	24
3.2.3.4.3.	REQUISITOS MEDIOAMBIENTALES.....	25
3.2.3.5.	MERCADO ÚNICO.....	26
3.2.3.6.	DIVISAS DE LA UNIÓN EUROPEA.....	26
3.2.3.6.1.	PAÍSES MIEMBROS QUE UTILIZAN EL EURO	27
3.2.3.6.2.	PAÍSES MIEMBROS NO PERTENECIENTES A LA ZONA DEL EURO	27
3.2.3.6.3.	PAÍSES MIEMBROS ACOGIDOS A UNA CLÁUSULA DE EXCLUSIÓN VOLUNTARIA.....	28
3.2.3.6.4.	VENTAJAS DEL EURO	28
3.2.4.	REINO UNIDO Y EL BREXIT	29
3.2.5.	ACUERDO COMERCIAL ENTRE PERÚ Y REINO UNIDO	35
3.2.5.1.	ANTECEDENTES.....	35
3.2.5.2.	SUSCRIPCIÓN Y ENTRADA DE VIGOR DEL ACUERDO	37
3.2.6.	BALANZA COMERCIAL.....	38
3.2.6.1.	EXPORTACIONES.....	38
3.2.6.1.1.	EXPORTACIONES DE PRODUCTOS TRADICIONALES.....	39
3.2.6.1.2.	EXPORTACIONES DE PRODUCTOS NO TRADICIONALES	40
3.2.6.1.3.	MODALIDADES DE EXPORTACIÓN	40
3.2.6.1.3.1.	EXPORTACIÓN INDIRECTA O PASIVA.....	41
3.2.6.1.3.2.	EXPORTACIÓN DIRECTA O ACTIVA	41
3.2.6.1.4.	PORQUE SE DECIDE EXPORTAR.....	43
3.2.6.1.5.	CONSIDERACIONES QUE SE DEBEN TOMAR EN CUENTA ANTES DE EXPORTAR.....	43
3.2.6.2.	IMPORTACIONES	44
3.2.6.2.1.	MODALIDADES DE IMPORTACIÓN EN EL PERÚ	46
3.2.6.2.1.1.	IMPORTACIÓN PARA EL CONSUMO (LA MÁS IMPORTANTE).....	46
3.2.6.2.1.2.	REIMPORTACIÓN EN EL MISMO ESTADO	46
3.2.6.2.1.3.	ADMISIÓN TEMPORAL PARA REEXPORTACIÓN EN EL MISMO ESTADO.....	46
3.2.6.2.2.	CONSIDERACIONES QUE SE DEBEN TOMAR EN CUENTA ANTES DE IMPORTAR	47
3.2.6.3.	SALDO DE LA BALANZA COMERCIAL.....	48
3.2.6.3.1.	BALANZA POSITIVA O SUPERÁVIT COMERCIAL:	48
3.2.6.3.2.	BALANZA NEGATIVA O DÉFICIT COMERCIAL:	48
3.2.6.3.3.	EQUILIBRIO DE LA BALANZA COMERCIAL	49
3.2.7.	INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA (IED).....	49
3.2.7.1.	LOS DETERMINANTES DE LA IED	50

3.2.7.2.	LEY DE PROMOCIÓN DE LAS INVERSIONES EXTRANJERAS EN EL PERÚ	51
4.	HIPÓTESIS	53
	CAPITULO II ASPECTOS METODOLÓGICOS	54
2.1.	TÉCNICAS E INSTRUMENTOS	55
2.1.1.	TÉCNICAS	55
2.1.2.	INSTRUMENTOS	55
2.2.	CAMPO DE VERIFICACIÓN	55
2.2.1.	ÁMBITO	55
2.2.2.	TEMPORALIDAD	56
2.2.3.	UNIDAD DE ESTUDIO	56
2.3.	ESTRATEGIA DE RECOLECCIÓN DE DATOS	56
	CAPITULO III ANÁLISIS Y RESUTADOS.....	57
3.1.	ACCESO A MERCADOS	58
3.1.1.	DESGRAVACIÓN ARANCELARIA DE LAS IMPORTACIONES DE UNIÓN EUROPEA DESDE PERÚ	58
3.1.2.	DESGRAVACIÓN ARANCELARIA DE LAS IMPORTACIONES PERUANAS DESDE UNIÓN EUROPEA	59
3.2.	TIPO DE CAMBIO.....	60
3.2.1.	EVOLUCIÓN DEL TIPO DE CAMBIO DEL SOL FRENTE AL DÓLAR AMERICANO.....	60
3.2.2.	EVOLUCIÓN DEL TIPO DE CAMBIO DEL EURO FRENTE AL DÓLAR AMERICANO	62
3.2.3.	EVOLUCIÓN DEL TIPO DE CAMBIO DEL SOL FRENTE AL EURO	64
3.3.	BALANZA COMERCIAL	65
3.3.1.	BALANZA COMERCIAL PERÚ – UE.....	65
3.3.1.1.	IMPORTACIONES DESDE LA UE	65
3.3.1.1.1.	CUOTA DE MERCADO DE LAS IMPORTACIONES SEGÚN CADA MIEMBRO DE LA UE AÑO 2013	65
3.3.1.1.2.	CUOTA DE MERCADO DE LAS IMPORTACIONES SEGÚN CADA MIEMBRO DE LA UE AÑO 2014	67
3.3.1.1.3.	CUOTA DE MERCADO DE LAS IMPORTACIONES SEGÚN CADA MIEMBRO DE LA UE AÑO 2015	68
3.3.1.1.4.	CUOTA DE MERCADO DE LAS IMPORTACIONES SEGÚN CADA MIEMBRO DE LA UE AÑO 2016	70
3.3.1.1.5.	CUOTA DE MERCADO DE LAS IMPORTACIONES SEGÚN CADA MIEMBRO DE LA UE AÑO 2017	71
3.3.1.1.6.	CUOTA DE MERCADO DE LAS IMPORTACIONES SEGÚN CADA MIEMBRO DE LA UE AÑO 2018	73
3.3.1.1.7.	CUOTA DE MERCADO DE LAS IMPORTACIONES SEGÚN CADA MIEMBRO DE LA UE AÑO 2019	74

3.3.1.1.8.	CUOTA DE MERCADO DE LAS IMPORTACIONES SEGÚN CADA MIEMBRO DE LA UE AÑO 2020	76
3.3.1.1.9.	PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS DE LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2013	77
3.3.1.1.10.	PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS DE LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2014	80
3.3.1.1.11.	PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS DE LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2015	83
3.3.1.1.12.	PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS DE LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2016	85
3.3.1.1.13.	PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS DE LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2017	89
3.3.1.1.14.	PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS DE LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2018	91
3.3.1.1.15.	PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS DE LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2019	94
3.3.1.1.16.	PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS DE LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2020	98
3.3.1.1.17.	PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS DESDE LA UNIÓN EUROPEA PERIODO 2013 – 2020	101
3.3.1.1.17.1.	DEMÁS VEHÍCULOS ENSAMBLADOS CON MOTOR DE ÉMBOLO O PISTÓN ALTERNATIVO, DE ENCENDIDO POR CHISPA, PARA EL TRANSPORTE DE PERSONAS, DE CILINDRADA SUPERIOR A 1.500 CM3, PERO INFERIOR O IGUAL A 3.000 CM3	124
3.3.1.1.17.2.	AUTOMOTORES PARA VÍAS FÉRREAS Y TRANVÍAS, AUTOPROPULSADO, DE FUENTE EXTERNA DE ELECTRICIDAD	125
3.3.1.1.17.3.	DEMÁS MEDICAMENTOS, EXCEPTO ANALGÉSICOS, PARA USO HUMANO, PREPARADOS PARA USOS TERAPÉUTICOS O PROFILÁCTICOS, DOSIFICADOS O ACONDICIONADOS PARA LA VENTA AL POR MENOR	126
3.3.1.1.17.4.	BIODIÉSEL Y SUS MEZCLAS, SIN ACEITES DE PETRÓLEO O DE MINERAL BITUMINOSO O CON UN CONTENIDO INFERIOR AL 70 % EN PESO	127
3.3.1.1.17.5.	DEMÁS VEHÍCULOS PARA EL TRANSPORTE DE MERCANCÍAS, CON MOTOR DE ÉMBOLO O PISTÓN, DE ENCENDIDO POR COMPRESIÓN (DIÉSEL O SEMIDIÉSEL), DE PESO TOTAL CON CARGA MÁXIMA SUPERIOR A 20 T	128
3.3.1.1.18.	PRINCIPALES EMPRESAS IMPORTADORAS DESDE LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2013	129
3.3.1.1.19.	PRINCIPALES EMPRESAS IMPORTADORAS DESDE LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2014	130
3.3.1.1.20.	PRINCIPALES EMPRESAS IMPORTADORAS DESDE LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2015	131
3.3.1.1.21.	PRINCIPALES EMPRESAS IMPORTADORAS DESDE LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2016	132
3.3.1.1.22.	PRINCIPALES EMPRESAS IMPORTADORAS DESDE LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2017	133
3.3.1.1.23.	PRINCIPALES EMPRESAS IMPORTADORAS DESDE LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2018	134
3.3.1.1.24.	PRINCIPALES EMPRESAS IMPORTADORAS DESDE LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2019	135
3.3.1.1.25.	PRINCIPALES EMPRESAS IMPORTADORAS DESDE LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2020	136
3.3.1.2.	EXPORTACIONES DE PERÚ A LA UE	137
3.3.1.2.1.	CUOTA DE MERCADO DE LAS EXPORTACIONES SEGÚN CADA MIEMBRO DE LA UE AÑO 2013	137
3.3.1.2.2.	CUOTA DE MERCADO DE LAS EXPORTACIONES SEGÚN CADA MIEMBRO DE LA UE AÑO 2014	138
3.3.1.2.3.	CUOTA DE MERCADO DE LAS EXPORTACIONES SEGÚN CADA MIEMBRO DE LA UE AÑO 2015	140

3.3.1.2.4.	CUOTA DE MERCADO DE LAS EXPORTACIONES SEGÚN CADA MIEMBRO DE LA UE AÑO 2016	141
3.3.1.2.5.	CUOTA DE MERCADO DE LAS EXPORTACIONES SEGÚN CADA MIEMBRO DE LA UE AÑO 2017	143
3.3.1.2.6.	CUOTA DE MERCADO DE LAS EXPORTACIONES SEGÚN CADA MIEMBRO DE LA UE AÑO 2018	144
3.3.1.2.7.	CUOTA DE MERCADO DE LAS EXPORTACIONES SEGÚN CADA MIEMBRO DE LA UE AÑO 2019	146
3.3.1.2.8.	CUOTA DE MERCADO DE LAS EXPORTACIONES SEGÚN CADA MIEMBRO DE LA UE AÑO 2020	147
3.3.1.2.9.	EXPORTACIONES POR SECTORES ECONÓMICOS	148
3.3.1.2.10.	PRINCIPALES PRODUCTOS TRADICIONALES EXPORTADOS A LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2013	150
3.3.1.2.11.	PRINCIPALES PRODUCTOS TRADICIONALES EXPORTADOS A LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2014	153
3.3.1.2.12.	PRINCIPALES PRODUCTOS TRADICIONALES EXPORTADOS A LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2015	156
3.3.1.2.13.	PRINCIPALES PRODUCTOS TRADICIONALES EXPORTADOS A LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2016	159
3.3.1.2.14.	PRINCIPALES PRODUCTOS TRADICIONALES EXPORTADOS A LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2017	162
3.3.1.2.15.	PRINCIPALES PRODUCTOS TRADICIONALES EXPORTADOS A LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2018	166
3.3.1.2.16.	PRINCIPALES PRODUCTOS TRADICIONALES EXPORTADOS A LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2019	169
3.3.1.2.17.	PRINCIPALES PRODUCTOS TRADICIONALES EXPORTADOS A LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2020	173
3.3.1.2.18.	PRINCIPALES PRODUCTOS TRADICIONALES EXPORTADOS A LA UNIÓN EUROPEA PERIODO 2013 – 2020	176
3.3.1.2.18.1.	MINERALES DE COBRE Y SUS CONCENTRADOS	178
3.3.1.2.18.2.	CAFÉ SIN TOSTAR Y SIN DESCAFEINAR EXCEPTO PARA SIEMBRA.....	178
3.3.1.2.18.3.	GAS NATURAL, LICUADO	179
3.3.1.2.18.4.	CÁTODOS Y SECCIONES DE CÁTODOS DE COBRE REFINADO.....	180
3.3.1.2.18.5.	ORO EN LAS DEMÁS FORMAS EN BRUTO	181
3.3.1.2.19.	PRINCIPALES PRODUCTOS NO TRADICIONALES EXPORTADOS A LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2013	181
3.3.1.2.20.	PRINCIPALES PRODUCTOS NO TRADICIONALES EXPORTADOS A LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2014	187
3.3.1.2.21.	PRINCIPALES PRODUCTOS NO TRADICIONALES EXPORTADOS A LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2015	192

3.3.1.2.22.	PRINCIPALES PRODUCTOS NO TRADICIONALES EXPORTADOS A LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2016	198
3.3.1.2.23.	PRINCIPALES PRODUCTOS NO TRADICIONALES EXPORTADOS A LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2017	204
3.3.1.2.24.	PRINCIPALES PRODUCTOS NO TRADICIONALES EXPORTADOS A LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2018	210
3.3.1.2.25.	PRINCIPALES PRODUCTOS NO TRADICIONALES EXPORTADOS A LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2019	216
3.3.1.2.26.	PRINCIPALES PRODUCTOS NO TRADICIONALES EXPORTADOS A LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2020	222
3.3.1.2.27.	PRINCIPALES PRODUCTOS NO TRADICIONALES EXPORTADOS A LA UNIÓN EUROPEA PERIODO 2013 – 2020	228
3.3.1.2.27.1.	AGUACATES (PALTAS), FRESCAS O SECAS.....	230
3.3.1.2.27.2.	UVAS FRESCAS	230
3.3.1.2.27.3.	ARÁNDANOS ROJOS, MIRTILOS Y DEMÁS FRUTOS DEL GÉNERO VACCINIUM, FRESCOS	231
3.3.1.2.27.4.	MANGOS Y MANGOSTANES, FRESCOS O SECOS	232
3.3.1.2.27.5.	ESPÁRRAGOS, FRESCOS O REFRIGERADOS.....	233
3.3.1.2.28.	PRINCIPALES EMPRESAS EXPORTADORAS A LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2013	234
3.3.1.2.29.	PRINCIPALES EMPRESAS EXPORTADORAS A LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2014.....	235
3.3.1.2.30.	PRINCIPALES EMPRESAS EXPORTADORAS A LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2015.....	236
3.3.1.2.31.	PRINCIPALES EMPRESAS EXPORTADORAS A LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2016.....	237
3.3.1.2.32.	PRINCIPALES EMPRESAS EXPORTADORAS A LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2017.....	238
3.3.1.2.33.	PRINCIPALES EMPRESAS EXPORTADORAS A LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2018.....	239
3.3.1.2.34.	PRINCIPALES EMPRESAS EXPORTADORAS A LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2019.....	240
3.3.1.2.35.	PRINCIPALES EMPRESAS EXPORTADORAS A LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2020.....	241
3.3.2.	BALANZA COMERCIAL PERÚ – REINO UNIDO.....	242
3.3.2.1.	IMPORTACIONES DESDE REINO UNIDO A PERÚ	242
3.3.2.1.1.	CUOTA DE MERCADO DE LAS IMPORTACIONES DE REINO UNIDO AÑO 2013 – 2020..	242
3.3.2.1.2.	PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS DESDE REINO UNIDO AÑO 2013	244
3.3.2.1.3.	PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS DESDE REINO UNIDO AÑO 2014	246
3.3.2.1.4.	PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS DESDE REINO UNIDO AÑO 2015	247
3.3.2.1.5.	PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS DESDE REINO UNIDO AÑO 2016	249
3.3.2.1.6.	PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS DESDE REINO UNIDO AÑO 2017	250
3.3.2.1.7.	PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS DESDE REINO UNIDO AÑO 2018	252
3.3.2.1.8.	PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS DESDE REINO UNIDO AÑO 2019	254
3.3.2.1.9.	PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS DESDE REINO UNIDO AÑO 2020	255

3.3.2.1.10.	PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS DESDE REINO UNIDO PERIODO 2013 – 2020.	257
3.3.2.1.10.1.	WHISKY	259
3.3.2.1.10.2.	DEMÁS PALAS MECÁNICAS, EXCAVADORAS, CARGADORAS Y PALAS CARGADORAS.	259
3.3.2.1.10.3.	DEMÁS VEHÍCULOS ENSAMBLADOS CON MOTOR DE ÉMBOLO O PISTÓN ALTERNATIVO, DE ENCENDIDO POR CHISPA, PARA EL TRANSPORTE DE PERSONAS, DE CILINDRADA SUPERIOR A 1.500 CM3, PERO INFERIOR O IGUAL A 3.000 CM3	260
3.3.2.1.10.4.	CAMPEROS (4 X 4), CON MOTOR DE ÉMBOLO O PISTÓN ALTERNATIVO, DE ENCENDIDO POR CHISPA, PARA EL TRANSPORTE DE PERSONAS, DE CILINDRADA SUPERIOR A 1.500 CM3 PERO INFERIOR O IGUAL A 3.000 CM3.....	261
3.3.2.1.10.5.	DEMÁS MEDICAMENTOS, EXCEPTO ANALGÉSICOS, PARA USO HUMANO, PREPARADOS PARA USOS TERAPÉUTICOS O PROFILÁCTICOS, DOSIFICADOS O ACONDICIONADOS PARA LA VENTA AL POR MENOR	261
3.3.2.1.11.	PRINCIPALES EMPRESAS IMPORTADORAS DESDE REINO UNIDO AÑO 2013	262
3.3.2.1.12.	PRINCIPALES EMPRESAS IMPORTADORAS DESDE REINO UNIDO AÑO 2014	263
3.3.2.1.13.	PRINCIPALES EMPRESAS IMPORTADORAS DESDE REINO UNIDO AÑO 2015	264
3.3.2.1.14.	PRINCIPALES EMPRESAS IMPORTADORAS DESDE REINO UNIDO AÑO 2016	265
3.3.2.1.15.	PRINCIPALES EMPRESAS IMPORTADORAS DESDE REINO UNIDO AÑO 2017	266
3.3.2.1.16.	PRINCIPALES EMPRESAS IMPORTADORAS DESDE REINO UNIDO AÑO 2018	267
3.3.2.1.17.	PRINCIPALES EMPRESAS IMPORTADORAS DESDE REINO UNIDO AÑO 2019	268
3.3.2.1.18.	PRINCIPALES EMPRESAS IMPORTADORAS DESDE REINO UNIDO AÑO 2020	269
3.3.2.2.	EXPORTACIONES DE PERÚ A REINO UNIDO.....	270
3.3.2.2.1.	CUOTA DE MERCADO DE LAS EXPORTACIONES A REINO UNIDO AÑO 2013 – 2020....	270
3.3.2.2.2.	EXPORTACIONES POR SECTORES ECONÓMICOS.....	272
3.3.2.2.3.	PRINCIPALES PRODUCTOS TRADICIONALES EXPORTADOS A REINO UNIDO AÑO 2013	273
3.3.2.2.4.	PRINCIPALES PRODUCTOS TRADICIONALES EXPORTADOS A REINO UNIDO AÑO 2014	275
3.3.2.2.5.	PRINCIPALES PRODUCTOS TRADICIONALES EXPORTADOS A REINO UNIDO AÑO 2015	276
3.3.2.2.6.	PRINCIPALES PRODUCTOS TRADICIONALES EXPORTADOS A REINO UNIDO AÑO 2016	278
3.3.2.2.7.	PRINCIPALES PRODUCTOS TRADICIONALES EXPORTADOS A REINO UNIDO AÑO 2017	279
3.3.2.2.8.	PRINCIPALES PRODUCTOS TRADICIONALES EXPORTADOS A REINO UNIDO AÑO 2018	281
3.3.2.2.9.	PRINCIPALES PRODUCTOS TRADICIONALES EXPORTADOS A REINO UNIDO AÑO 2019	282

3.3.2.2.10.	PRINCIPALES PRODUCTOS TRADICIONALES EXPORTADOS A REINO UNIDO AÑO 2020	284
3.3.2.2.11.	PRINCIPALES PRODUCTOS TRADICIONALES EXPORTADOS A REINO UNIDO PERIODO 2013 – 2020	285
3.3.2.2.11.1.	ORO EN LAS DEMÁS FORMAS EN BRUTO.....	287
3.3.2.2.11.2.	ESTAÑO EN BRUTO, SIN ALEAR.....	287
3.3.2.2.11.3.	CAFÉ SIN TOSTAR Y SIN DESCAFEINAR EXCEPTO PARA SIEMBRA.....	288
3.3.2.2.11.4.	GAS NATURAL, LICUADO	288
3.3.2.2.11.5.	HARINA DE PESCADO CON UN CONTENIDO DE GRASA SUPERIOR A 2% EN PESO	289
3.3.2.2.12.	PRINCIPALES PRODUCTOS NO TRADICIONALES EXPORTADOS A REINO UNIDO AÑO 2013	290
3.3.2.2.13.	PRINCIPALES PRODUCTOS NO TRADICIONALES EXPORTADOS A REINO UNIDO AÑO 2014	291
3.3.2.2.14.	PRINCIPALES PRODUCTOS NO TRADICIONALES EXPORTADOS A REINO UNIDO AÑO 2015	293
3.3.2.2.15.	PRINCIPALES PRODUCTOS NO TRADICIONALES EXPORTADOS A REINO UNIDO AÑO 2016	295
3.3.2.2.16.	PRINCIPALES PRODUCTOS NO TRADICIONALES EXPORTADOS A REINO UNIDO AÑO 2017	296
3.3.2.2.17.	PRINCIPALES PRODUCTOS NO TRADICIONALES EXPORTADOS A REINO UNIDO AÑO 2018	298
3.3.2.2.18.	PRINCIPALES PRODUCTOS NO TRADICIONALES EXPORTADOS A REINO UNIDO AÑO 2019	300
3.3.2.2.19.	PRINCIPALES PRODUCTOS NO TRADICIONALES EXPORTADOS A REINO UNIDO AÑO 2020	301
3.3.2.2.20.	PRINCIPALES PRODUCTOS NO TRADICIONALES EXPORTADOS A REINO UNIDO PERIODO 2013 – 2020	303
3.3.2.2.20.1.	UVAS FRESCAS	305
3.3.2.2.20.2.	AGUACATES (PALTAS), FRESCAS O SECAS.....	305
3.3.2.2.20.3.	ESPÁRRAGOS, FRESCOS O REFRIGERADOS.....	306
3.3.2.2.20.4.	ARÁNDANOS ROJOS, MIRTILOS Y DEMÁS FRUTOS DEL GÉNERO VACCINIUM, FRESCOS	306
3.3.2.2.20.5.	MANGOS Y MANGOSTANES, FRESCOS O SECOS	307
3.3.2.2.21.	PRINCIPALES EMPRESAS EXPORTADORAS A REINO UNIDO AÑO 2013	308
3.3.2.2.22.	PRINCIPALES EMPRESAS EXPORTADORAS A REINO UNIDO AÑO 2014	309
3.3.2.2.23.	PRINCIPALES EMPRESAS EXPORTADORAS A REINO UNIDO AÑO 2015	310
3.3.2.2.24.	PRINCIPALES EMPRESAS EXPORTADORAS A REINO UNIDO AÑO 2016	311
3.3.2.2.25.	PRINCIPALES EMPRESAS EXPORTADORAS A REINO UNIDO AÑO 2017	312
3.3.2.2.26.	PRINCIPALES EMPRESAS EXPORTADORAS A REINO UNIDO AÑO 2018	313

3.3.2.2.27.	PRINCIPALES EMPRESAS EXPORTADORAS A REINO UNIDO AÑO 2019	314
3.3.2.2.28.	PRINCIPALES EMPRESAS EXPORTADORAS A REINO UNIDO AÑO 2020	314
3.4.	SALDO COMERCIAL	316
3.4.1.	SALDO COMERCIAL PERÚ – UNIÓN EUROPEA	316
3.4.1.1.	TOTAL DE EXPORTACIONES POR SECTORES ECONÓMICOS DE PRODUCTOS NO TRADICIONALES A LA UNIÓN EUROPEA PERIODO 2013-2020.....	316
3.4.1.2.	TOTAL DE EXPORTACIONES POR SUB SECTORES ECONÓMICOS DE PRODUCTOS TRADICIONALES A LA UNIÓN EUROPEA PERIODO 2013-2020.....	320
3.4.1.3.	TOTAL DE EXPORTACIONES POR SECTORES ECONÓMICOS DE PRODUCTOS TRADICIONALES A LA UNIÓN EUROPEA PERIODO 2013-2020.....	325
3.4.1.4.	TOTAL DE EXPORTACIONES DE PRODUCTOS TRADICIONALES Y NO TRADICIONALES A LA UNIÓN EUROPEA PERIODO 2013-2020	327
3.4.1.5.	TOTAL DE IMPORTACIONES A LA UNIÓN EUROPEA PERIODO 2013-2020.....	330
3.4.1.6.	RESULTADO DEL SALDO COMERCIAL DE LA BALANZA COMERCIAL PERÚ – UNIÓN EUROPEA PERIODO 2013-2020	330
3.4.1.7.	BALANZA COMERCIAL PERÚ – UNIÓN EUROPEA ANTES Y DESPUÉS DEL ACUERDO COMERCIAL	332
3.4.2.	SALDO COMERCIAL PERÚ – REINO UNIDO	337
3.4.2.1.	TOTAL DE EXPORTACIONES POR SECTORES ECONÓMICOS DE PRODUCTOS NO TRADICIONALES A REINO UNIDO PERIODO 2013-2020	337
3.4.2.2.	TOTAL DE EXPORTACIONES POR SUB SECTORES ECONÓMICOS DE PRODUCTOS TRADICIONALES A REINO UNIDO PERIODO 2013-2020.....	340
3.4.2.3.	TOTAL DE EXPORTACIONES POR SECTORES ECONÓMICOS DE PRODUCTOS TRADICIONALES A REINO UNIDO PERIODO 2013-2020	344
3.4.2.4.	TOTAL DE EXPORTACIONES DE PRODUCTOS TRADICIONALES Y NO TRADICIONALES A REINO UNIDO PERIODO 2013-2020	346
3.4.2.5.	TOTAL DE IMPORTACIONES DE REINO UNIDO PERIODO 2013-2020	349
3.4.2.6.	RESULTADO DEL SALDO COMERCIAL DE LA BALANZA COMERCIAL PERÚ – REINO UNIDO PERIODO 2013-2020.....	350
3.4.2.7.	BALANZA COMERCIAL PERÚ – REINO UNIDO ANTES Y DESPUÉS DEL ACUERDO COMERCIAL	351
3.4.3.	SALDO COMERCIAL PERÚ – MUNDO	357
3.5.	INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA.....	360
3.5.1.	ANÁLISIS DEL SALDO DE IED DE PERÚ DESDE EL EXTERIOR 2013 – 2020	360
3.5.1.1.	SALDOS DE IED DE PERÚ DESDE EL EXTERIOR SEGÚN SECTORES 2013 – 2020	361
3.5.2.	ANÁLISIS DEL SALDO DE IED DE PERÚ DESDE LA UNIÓN EUROPEA 2013 – 2020.....	367
3.5.2.1.	SALDOS DE IED DE PERÚ DESDE LA UNIÓN EUROPEA POR PAÍS MIEMBRO AÑO 2013.....	368
3.5.2.2.	SALDOS DE IED DE PERÚ DESDE LA UNIÓN EUROPEA POR PAÍS MIEMBRO AÑO 2014.....	369

3.5.2.3.	SALDOS DE IED DE PERÚ DESDE LA UNIÓN EUROPEA POR PAÍS MIEMBRO AÑO 2015.....	371
3.5.2.4.	SALDOS DE IED DE PERÚ DESDE LA UNIÓN EUROPEA POR PAÍS MIEMBRO AÑO 2016.....	372
3.5.2.5.	SALDO DE IED DE PERÚ DESDE LA UNIÓN EUROPEA POR PAÍS MIEMBRO AÑO 2017	374
3.5.2.6.	SALDO DE IED DE PERÚ DESDE LA UNIÓN EUROPEA POR PAÍS MIEMBRO AÑO 2018	376
3.5.2.7.	SALDO DE IED DE PERÚ DESDE LA UNIÓN EUROPEA POR PAÍS MIEMBRO AÑO 2019	377
3.5.2.8.	SALDO DE IED DE PERÚ DESDE LA UNIÓN EUROPEA POR PAÍS MIEMBRO AÑO 2020	379
3.5.2.9.	SALDO DE IED DE PERÚ DESDE LA UNIÓN EUROPEA SEGÚN SECTORES POR PAÍS MIEMBRO AÑO 2020	380
3.5.2.10.	PRINCIPALES INVERSIONISTAS QUE HAN EFECTUADO APORTES DE CAPITAL, EN EL PERIODO 2011-2020	382
3.5.3.	SALDO DE LA IED DE PERÚ DESDE LA UE-28 ANTES Y DESPUÉS DEL ACUERDO COMERCIAL.	385
3.6.	PROYECCIÓN PERIODO 2021 Y 2022	387
3.6.1.	PERSPECTIVAS DE LA ECONOMÍA GLOBAL	387
3.6.2.	PROYECCIÓN DE LA BALANZA COMERCIAL	388
3.6.3.	PROYECCIÓN DEL TIPO DE CAMBIO.....	391
3.6.4.	PROYECCIÓN DEL FLUJO DE LA IED	392
	CONCLUSIONES	394
	RECOMENDACIONES	397
	REFERENCIAS BIBLIOGRAFICAS.....	399
	ANEXOS.....	404
	Anexo 1: Plan de tesis	404

INDICE DE TABLAS

Tabla 1 Operacionalización de variables.....	4
Tabla 2 La formación de la UE	21
Tabla 3 Exportaciones tradicionales según sector y subsector.....	39
Tabla 4 Cronograma de desgravación arancelaria de las importaciones de la UE desde Perú	58
Tabla 5 Cronograma de desgravación arancelaria de las importaciones de Perú desde la UE	59
Tabla 6 Tipo de cambio de US\$ a S/. 2013-2020.....	60
Tabla 7 Tipo de cambio de US\$ al euro 2013-2020.....	62
Tabla 8 Tipo de cambio de S/. a euro 2013-2020.....	64
Tabla 9 Cuota de mercado de las importaciones según cada miembro de la UE 2013	65
Tabla 10 Cuota de mercado de las importaciones según cada miembro de la UE 2014.....	67
Tabla 11 Cuota de mercado de las importaciones según cada miembro de la UE 2015	68
Tabla 12 Cuota de mercado de las importaciones según cada miembro de la UE 2016.....	70
Tabla 13 Cuota de mercado de las importaciones según cada miembro de la UE 2017.....	71
Tabla 14 Cuota de mercado de las importaciones según cada miembro de la UE 2018.....	73
Tabla 15 Cuota de mercado de las importaciones según cada miembro de la UE 2019.....	74
Tabla 16 Cuota de mercado de las importaciones según cada miembro de la UE 2020.....	76
Tabla 17 Principales Productos Importados de la UE 2013	77
Tabla 18 Principales Productos Importados de la UE 2014	80
Tabla 19 Principales Productos Importados de la UE 2015	83
Tabla 20 Principales Productos Importados de la UE 2016	85
Tabla 21 Principales Productos Importados de la UE 2017	89
Tabla 22 Principales Productos Importados de la UE 2018	91
Tabla 23 Principales Productos Importados de la UE 2019	94
Tabla 24 Principales Productos Importados de la UE 2020	98
Tabla 25 Principales 5 Productos Importados desde la UE -28 DE 2013 - 2020	123
Tabla 26 Principales Empresas Importadoras desde la UE 2013	129
Tabla 27 Principales Empresas Importadoras desde UE 2014	130
Tabla 28 Principales Empresas Importadoras desde UE 2015	131
Tabla 29 Principales Empresas Importadoras desde UE 2016	132
Tabla 30 Principales Empresas Importadoras desde UE 2017	133
Tabla 31 Principales Empresas Importadoras desde UE 2018	134
Tabla 32 Principales Empresas Importadoras desde UE 2019	135
Tabla 33 Principales Empresas Importadoras desde UE 2020	136
Tabla 34 Cuota de mercado de las exportaciones según cada miembro de la UE 2013	137
Tabla 35 Cuota de mercado de las exportaciones según cada miembro de la UE 2014	138
Tabla 36 Cuota de mercado de las exportaciones según cada miembro de la UE 2015	140
Tabla 37 Cuota de mercado de las exportaciones según cada miembro de la UE 2016	141
Tabla 38 Cuota de mercado de las exportaciones según cada miembro de la UE 2017	143
Tabla 39 Cuota de mercado de las exportaciones según cada miembro de la UE 2018	144
Tabla 40 Cuota de mercado de las exportaciones según cada miembro de la UE 2019	146
Tabla 41 Cuota de mercado de las exportaciones según cada miembro de la UE 2020	147
Tabla 42 Exportaciones Perú-UE Sunat vs Promperú 2013-2020.....	149
Tabla 43 Principales productos tradicionales exportados a la Unión Europea 2013	150
Tabla 44 Principales productos tradicionales exportados a la Unión Europea 2014	153

Tabla 45	<i>Principales productos tradicionales exportados a la Unión Europea 2015</i>	156
Tabla 46	<i>Principales productos tradicionales exportados a la Unión Europea 2016</i>	159
Tabla 47	<i>Principales productos tradicionales exportados a la Unión Europea 2017</i>	162
Tabla 48	<i>Principales productos tradicionales exportados a la Unión Europea 2018</i>	166
Tabla 49	<i>Principales productos tradicionales exportados a la Unión Europea 2019</i>	169
Tabla 50	<i>Principales productos tradicionales exportados a la Unión Europea 2020</i>	173
Tabla 51	<i>Principales 5 Productos Tradicionales Exportados a la UE -28 DE 2013 - 2020</i>	177
Tabla 52	<i>Principales productos no tradicionales exportados a la Unión Europea 2013</i>	181
Tabla 53	<i>Principales productos no tradicionales exportados a la Unión Europea 2014</i>	187
Tabla 54	<i>Principales productos no tradicionales exportados a la Unión Europea 2015</i>	192
Tabla 55	<i>Principales productos no tradicionales exportados a la Unión Europea 2016</i>	198
Tabla 56	<i>Principales productos no tradicionales exportados a la Unión Europea 2017</i>	204
Tabla 57	<i>Principales productos no tradicionales exportados a la Unión Europea 2018</i>	210
Tabla 58	<i>Principales productos no tradicionales exportados a la Unión Europea 2019</i>	216
Tabla 59	<i>Principales productos no tradicionales exportados a la Unión Europea 2020</i>	222
Tabla 60	<i>Principales 5 Productos no Tradicionales Exportados a la UE -28 de 2013 - 2020</i>	229
Tabla 61	<i>Principales Empresas Exportadoras a la UE 2013</i>	234
Tabla 62	<i>Principales Empresas Exportadoras a la UE 2014</i>	235
Tabla 63	<i>Principales Empresas Exportadoras a la UE 2015</i>	236
Tabla 64	<i>Principales Empresas Exportadoras a la UE 2016</i>	237
Tabla 65	<i>Principales Empresas Exportadoras a la UE 2017</i>	238
Tabla 66	<i>Principales Empresas Exportadoras a la UE 2018</i>	239
Tabla 67	<i>Principales Empresas Exportadoras a la UE 2019</i>	240
Tabla 68	<i>Principales Empresas Exportadoras a la UE 2020</i>	241
Tabla 69	<i>Cuota de Mercado de las Importaciones de Reino Unido Año 2013-2020</i>	242
Tabla 70	<i>Principales Productos Importados desde Reino Unido año 2013</i>	244
Tabla 71	<i>Principales Productos Importados desde Reino Unido año 2014</i>	246
Tabla 72	<i>Principales Productos Importados desde Reino Unido año 2015</i>	247
Tabla 73	<i>Principales Productos Importados desde Reino Unido año 2016</i>	249
Tabla 74	<i>Principales Productos Importados desde Reino Unido año 2017</i>	250
Tabla 75	<i>Principales Productos Importados desde Reino Unido año 2018</i>	252
Tabla 76	<i>Principales Productos Importados desde Reino Unido año 2019</i>	254
Tabla 77	<i>Principales Productos Importados desde Reino Unido año 2020</i>	255
Tabla 78	<i>Principales Productos Importados desde Reino Unido Periodo 2013 – 2020</i>	258
Tabla 79	<i>Principales Empresas Importadoras desde Reino Unido año 2013</i>	262
Tabla 80	<i>Principales Empresas Importadoras desde Reino Unido año 2014</i>	263
Tabla 81	<i>Principales Empresas Importadoras desde Reino Unido año 2015</i>	264
Tabla 82	<i>Principales Empresas Importadoras desde Reino Unido año 2016</i>	265
Tabla 83	<i>Principales Empresas Importadoras desde Reino Unido año 2017</i>	266
Tabla 84	<i>Principales Empresas Importadoras desde Reino Unido año 2018</i>	267
Tabla 85	<i>Principales Empresas Importadoras desde Reino Unido año 2019</i>	268
Tabla 86	<i>Principales Empresas Importadoras desde Reino Unido año 2020</i>	269
Tabla 87	<i>Cuota de Mercado de las Exportaciones a Reino Unido año 2013 – 2020</i>	270
Tabla 88	<i>Exportaciones Perú-Reino Unido Sunat vs Promperú 2013-2020</i>	272
Tabla 89	<i>Principales Productos Tradicionales Exportados a Reino Unido año 2013</i>	273
Tabla 90	<i>Principales Productos Tradicionales Exportados a Reino Unido año 2014</i>	275
Tabla 91	<i>Principales Productos Tradicionales Exportados s Reino Unido año 2015</i>	276
Tabla 92	<i>Principales Productos Tradicionales Exportados a Reino Unido año 2016</i>	278

Tabla 93 <i>Principales Productos Tradicionales Exportados a Reino Unido año 2017</i>	279
Tabla 94 <i>Principales Productos Tradicionales Exportados a Reino Unido año 2018</i>	281
Tabla 95 <i>Principales Productos Tradicionales Exportados a Reino Unido año 2019</i>	282
Tabla 96 <i>Principales Productos Tradicionales Exportados a Reino Unido año 2020</i>	284
Tabla 97 <i>Principales Productos Tradicionales Exportados a Reino Unido Periodo 2013 – 2020</i>	286
Tabla 98 <i>Principales Productos No Tradicionales Exportados a Reino Unido año 2013</i>	290
Tabla 99 <i>Principales Productos No Tradicionales Exportados a Reino Unido año 2014</i>	291
Tabla 100 <i>Principales Productos No Tradicionales Exportados a Reino Unido año 2015</i>	293
Tabla 101 <i>Principales Productos No Tradicionales Exportados a Reino Unido año 2016</i>	295
Tabla 102 <i>Principales Productos No Tradicionales Exportados a Reino Unido año 2017</i>	296
Tabla 103 <i>Principales Productos No Tradicionales Exportados a Reino Unido año 2018</i>	298
Tabla 104 <i>Principales Productos No Tradicionales Exportados a Reino Unido año 2019</i>	300
Tabla 105 <i>Principales Productos No Tradicionales Exportados a Reino Unido año 2020</i>	301
Tabla 106 <i>Principales Productos No Tradicionales Exportados a Reino Unido Periodo 2013 – 2020</i>	304
Tabla 107 <i>Principales Empresas Exportadoras a Reino Unido año 2013</i>	308
Tabla 108 <i>Principales Empresas Exportadoras a Reino Unido año 2014</i>	309
Tabla 109 <i>Principales Empresas Exportadoras a Reino Unido año 2015</i>	310
Tabla 110 <i>Principales Empresas Exportadoras a Reino Unido año 2016</i>	311
Tabla 111 <i>Principales Empresas Exportadoras a Reino Unido año 2017</i>	312
Tabla 112 <i>Principales Empresas Exportadoras a Reino Unido año 2018</i>	313
Tabla 113 <i>Principales Empresas Exportadoras a Reino Unido año 2019</i>	314
Tabla 114 <i>Principales Empresas Exportadoras a Reino Unido año 2020</i>	314
Tabla 115 <i>Total de Exportaciones Por Sectores Económicos De Productos No Tradicionales a la Unión Europea Periodo 2013-2020</i>	316
Tabla 116 <i>Total de Exportaciones Por Sectores Económicos De Productos No Tradicionales a la Unión Europea Periodo 2013-2020 (Parte II)</i>	317
Tabla 117 <i>Total de Exportaciones por Sub Sectores Económicos de Productos Tradicionales a la Unión Europea Periodo 2013-2020</i>	320
Tabla 118 <i>Total de Exportaciones por Sub Sectores Económicos de Productos Tradicionales a la Unión Europea Periodo 2013-2020 (Parte II)</i>	322
Tabla 119 <i>Total de Exportaciones Por Sectores Económicos de Productos Tradicionales a la Unión Europea Periodo 2013-2020</i>	325
Tabla 120 <i>Total de Exportaciones Por Sectores Económicos de Productos Tradicionales a la Unión Europea Periodo 2013-2020 (Parte II)</i>	326
Tabla 121 <i>Total de Exportaciones de Productos Tradicionales y No Tradicionales a la Unión Europea Periodo 2013-2020</i>	327
Tabla 122 <i>Total de Importaciones a la Unión Europea Periodo 2013-2020</i>	330
Tabla 123 <i>Resultado del Saldo Comercial de la Balanza Comercial Perú – Unión Europea Periodo 2013-2020</i>	330
Tabla 124 <i>Balanza Comercial Perú – UE antes y después del Acuerdo Comercial</i>	332
Tabla 125 <i>Total de Exportaciones por Sectores Económicos de Productos No Tradicionales a Reino Unido Periodo 2013-2020</i>	337
Tabla 126 <i>Total de Exportaciones por Sectores Económicos de Productos No Tradicionales a Reino Unido Periodo 2013-2020 (Parte II)</i>	338
Tabla 127 <i>Total de Exportaciones Por Sub Sectores Económicos de Productos Tradicionales a Reino Unido Periodo 2013-2020</i>	340

Tabla 128 <i>Total de Exportaciones Por Sub Sectores Económicos de Productos Tradicionales a Reino Unido Periodo 2013-2020 (Parte II)</i>	341
Tabla 129 <i>Total de Exportaciones Por Sectores Económicos de Productos Tradicionales a Reino Unido Periodo 2013-2020</i>	344
Tabla 130 <i>Total de Exportaciones Por Sectores Económicos de Productos Tradicionales a Reino Unido Periodo 2013-2020 (Parte II)</i>	345
Tabla 131 <i>Total de Exportaciones de Productos Tradicionales y No Tradicionales a Reino Unido Periodo 2013-2020</i>	346
Tabla 132 <i>Total de Importaciones de Reino Unido Periodo 2013-2020</i>	349
Tabla 133 <i>Resultado del Saldo Comercial de la Balanza Comercial Perú – Reino Unido Periodo 2013-2020</i>	350
Tabla 134 <i>Balanza Comercial Perú – Reino Unido antes y después del Acuerdo Comercial</i>	351
Tabla 135 <i>Saldo Comercial Perú – Mundo</i>	357
Tabla 136 <i>Análisis del saldo de IED De Perú desde el Exterior 2013 – 2020</i>	360
Tabla 137 <i>Saldos de IED de Perú desde el Exterior según Sectores 2013 – 2020</i>	361
Tabla 138 <i>Saldos de IED De Perú desde la Unión Europea por País Miembro Año 2013</i>	368
Tabla 139 <i>Saldos de IED De Perú desde la Unión Europea por País Miembro Año 2014</i>	369
Tabla 140 <i>Saldos de IED De Perú desde la Unión Europea por País Miembro Año 2015</i>	371
Tabla 141 <i>Saldos de IED De Perú desde la Unión Europea por País Miembro Año 2016</i>	372
Tabla 142 <i>Saldo de IED de Perú desde la Unión Europea por País Miembro Año 2017</i>	374
Tabla 143 <i>Saldo de IED de Perú desde la Unión Europea por País Miembro Año 2018</i>	376
Tabla 144 <i>Saldo de IED de Perú desde la Unión Europea por País Miembro Año 2019</i>	377
Tabla 145 <i>Saldo de IED de Perú desde la Unión Europea por País Miembro Año 2020</i>	379
Tabla 146 <i>Saldo de IED de Perú Desde la Unión Europea según sectores por País Miembro año 2020</i>	380
Tabla 147 <i>Principales inversionistas que han efectuado aportes de capital, en el periodo 2011-2020</i>	382
Tabla 148 <i>Saldo de la IED de Perú desde la UE-28 antes y después del Acuerdo Comercial</i>	385
Tabla 149 <i>Proyección de la Balanza Comercial años 2021 y 2022</i>	388
Tabla 150 <i>Proyección 2021 y datos actuales del I semestre del año 2021</i>	390
Tabla 151 <i>Proyección del flujo de la IED</i>	392

INDICE DE FIGURAS

Figura 1	Tipo de cambio de US\$ a S/. 2013 -2020	61
Figura 2	Tipo de cambio de US\$ a euro 2013-2020	63
Figura 3	Tipo de cambio de S/. a euro 2013-2020	64
Figura 4	Exportaciones Perú-UE Sunat vs Promperú 2013-2020	149
Figura 5	Exportaciones Perú-Reino Unido Sunat vs Promperú 2013-2020	273
Figura 6	Total de exportaciones tradicionales y no tradicionales Perú – UE 2013-2020	328
Figura 7	Resultado del Saldo Comercial de la Balanza Comercial Perú – Unión Europea Periodo 2013-2020	331
Figura 8	Exportaciones e importaciones Perú-UE 2005-2020	333
Figura 9	Saldo Comercial Perú-UE 2005-2020	333
Figura 10	Exportaciones (FOB) en Miles de US\$ Perú-UE 2005-2020	335
Figura 11	Importaciones (CIF) en Miles de US\$ Perú-UE 2005-2020	335
Figura 12	Saldo Comercial Perú-UE 2005-2020	336
Figura 13	Total de Exportaciones de Productos Tradicionales y No Tradicionales a Reino Unido Periodo 2013-2020	347
Figura 14	Resultado del Saldo Comercial de la Balanza Comercial Perú – Reino Unido Periodo 2013-2020	350
Figura 15	Exportaciones e importaciones Perú-Reino Unido 2005-2020	352
Figura 16	Saldo Comercial Perú-Reino Unido 2005-2020	352
Figura 17	Exportaciones (FOB) en Miles de US\$ Perú-Reino Unido 2005-2020	354
Figura 18	Importaciones (CIF) en Miles de US\$ Perú-Reino Unido 2005-2020	355
Figura 19	Saldo Comercial Perú-Reino Unido 2005-2020	356
Figura 20	Análisis de los saldos De IED De Perú desde el Exterior 2013 – 2020	360
Figura 21	Saldo de IED de Perú desde la Unión Europea 2013 – 2020	367
Figura 22	Saldo de la IED de Perú desde la UE-28 antes y después del Acuerdo Comercial.	385
Figura 23	Total de IED - UE (en millones de US\$) 2005 – 2012 / 2013 - 2020	386
Figura 24	Proyección del tipo de cambio (S/. a USD)	391
Figura 25	Proyección del flujo de la IED	393



CAPITULO I

PLANTEAMIENTO TEÓRICO

1. PROBLEMA DE INVESTIGACIÓN

1.1. PROBLEMA DE INVESTIGACIÓN

Análisis del Impacto del TLC Perú – Unión Europea en la Inversión Extranjera Directa y en la Balanza Comercial de Perú en el Periodo 2013 Al 2022.

¿Cuál es el impacto del TLC Perú – Unión Europea en la Inversión Extranjera Directa y en la Balanza Comercial de Perú en el periodo 2013 al 2019? ¿Qué expectativas se tiene sobre la inversión extranjera directa y la balanza comercial de Perú para el periodo 2020 al 2022?

1.2. DESCRIPCIÓN DEL PROBLEMA

Desde el año 2006, nuestro país sigue la estrategia de celebrar acuerdos internacionales; a la fecha Perú tiene 23 acuerdos comerciales vigentes. Precisamente, uno de los socios comerciales más importantes de Perú es la Unión Europea (UE), ya que este es uno de los principales destinos de nuestras exportaciones.

El Acuerdo Comercial Perú-Unión Europea entró en vigencia el 1° de marzo de 2013. Las disciplinas que se incluyeron en la negociación fueron: Acceso a Mercados; Reglas de Origen; Asuntos Aduaneros y Facilitación del Comercio; Obstáculos Técnicos al Comercio; Medidas Sanitarias y Fitosanitarias; Defensa Comercial; Servicios, Establecimiento y Movimiento de Capitales; Compras Públicas; Propiedad Intelectual; Competencia; Solución de Diferencias, Asuntos Horizontales e Institucionales; Comercio y Desarrollo Sostenible y Asistencia Técnica y Fortalecimiento de Capacidades. (Acuerdos Comerciales del Perú, 2011)

Cuando se negoció este acuerdo comercial, los negociadores peruanos, políticos y empresarios auguraban que este acuerdo comercial traería grandes oportunidades al Perú debido al tamaño del mercado de la Unión Europea, también se dijo que sería una oportunidad de acceso a inversiones y acceso a tecnología lo que nos permitiría mejorar los procesos de producción.

Por otro lado, la negociación del TLC Perú-Unión Europea tuvo también detractores, que más que oponerse a una apertura comercial apostaban por un comercio con justicia y consideraban que un acuerdo de esa dimensión no sólo consistía en una liberalización de aranceles de ambas partes, sino que la asimetría entre el Perú y las grandes potencias,

como lo es la Unión Europea, supuestamente, solo podríamos obtener resultados desventajosos.

Transcurrido siete años desde la vigencia de este acuerdo, nace la idea de analizar el impacto del TLC Perú – Unión Europea en la Inversión Extranjera Directa y en la Balanza Comercial de Perú. Se pretende analizar la evolución de la balanza comercial durante este periodo (2013 – 2019), así como identificar nuestra oferta exportable y cuáles son los productos más demandados de la Unión Europea por Perú, asimismo se analizara los flujos de inversión extranjera directa en el Perú; de esta manera se determinara si el Acuerdo Comercial entre Perú y la UE fue desventajosa por la asimetría existente entre nuestro país y el mencionado bloque económico o si nos trajo mayores oportunidades debido a tamaño de su mercado. Finalmente se realizará una proyección a futuro (2020 – 2022) de cómo será la relación comercial entre Perú y la Unión Europea considerando el Brexit (Salida del Reino Unido de la Unión Europea) y como estos cambios políticos afectaran la inversión extranjera directa y la balanza comercial de Perú respecto a la Unión Europea; paralelamente se investigará y analizara sobre la relación comercial y/o un nuevo posible acuerdo comercial entre Perú y Reino unido.

1.2.1. CAMPO Y ÁREA DE INVESTIGACIÓN:

A continuación, se presenta el campo, área y línea de la investigación, que son los siguientes:

Campo: Ciencias Económico - Administrativas

Área: Ingeniería Comercial

Línea: Negocios Internacionales

1.2.2. TIPO DE PROBLEMA

La investigación a realizar es cuantitativa, de alcance descriptivo, correlacional. Tiene carácter no experimental de tipo no longitudinal:

Es investigación cuantitativa, ya que como lo plantean Hernández, Fernández y Baptista (2010):

En el enfoque cuantitativo se usa la recolección de datos para probar la hipótesis, con base en la medición numérica y el análisis estadístico, para establecer patrones de comportamiento y probar teorías.

- Es de alcance descriptivo, porque nos permitirá conocer a fondo el acuerdo comercial entre Perú y la Unión Europea, sus objetivos, las reglas de origen. Asimismo, se describirá la situación actual del Brexit (Salida del Reino Unido de la Unión Europea).
- Es de alcance correlacional ya que se pretende analizar la relación o grado de asociación existente entre las variables.

La investigación es de carácter no experimental de tipo no longitudinal:

- Es no experimental, porque el estudio se realiza sin la manipulación deliberada de variables y en los que sólo se observan los fenómenos en su ambiente natural para después analizarlos.
- Es no longitudinal, porque el estudio recaba datos en diferentes puntos del tiempo, para realizar inferencias acerca de la evolución.

1.2.3. VARIABLES

a) Análisis de variables

- **Variable Independiente:**

Tratado de Libre Comercio Perú – Unión Europea

- **Variables Dependientes:**

Inversión Extranjera Directa

Balanza Comercial

b) Operacionalización de variables

Tabla 1 Operacionalización de variables

Tipo de Variable	Variables	Indicadores
Variable Independiente	Variable 1: Tratado de Libre	- Medidas Arancelarias
		- Medidas no Arancelarias

	Comercio Perú – UE	- Variación porcentual del tipo de cambio de Perú (Soles) y la Unión europea (euro) frente al dólar.
Variable Dependiente	Variable 2: Inversión Extranjera Directa	- Flujos de Inversión Extranjera Directa (Millones de US\$)
		- Numero de empresas de la UE que invierten en Perú.
Variable Dependiente	Variable 3: Balanza Comercial	- Valor (\$) de exportaciones de Perú a UE.
		- Valor (\$) de importaciones de Perú de UE.
		- Saldo de la balanza comercial (\$) Perú – UE.

Nota. Adaptación propia en base a la investigación realizada

1.3.JUSTIFICACIÓN

Justificación teórica; la presente investigación tiene una justificación teórica, ya que se podrá comprobar la hipótesis, conocer el comportamiento de las variables y se podrá generar recomendaciones; también nuestro aporte servirá para quienes estén interesados en el tema y deseen realizar estudios similares sobre el TLC de Perú y la Unión Europea y se pueda tomar esta investigación como antecedentes investigativos para futuras investigaciones. Asimismo, también se menciona el tema del impacto del Brexit en el TLC de Perú y la Unión Europea, lo cual considero importante ya que no hay muchas investigaciones sobre el tema y puede dar pie a realizar investigaciones más profundas sobre el tema.

Justificación académica; la presente investigación tiene una justificación académica, ya que me permitirá aplicar lo aprendido durante los 5 años de formación académica y permitirá la obtención de título profesional.

2. OBJETIVOS

2.1.OBJETIVO GENERAL

- Analizar el impacto del TLC entre Perú y Unión Europea en la inversión extranjera directa y la balanza comercial de Perú en el periodo 2013 – 2019. Además, se determinarán las perspectivas de lo que se espera en los próximos 3 años del TLC entre Perú y UE considerando el Brexit.

2.2.OBJETIVOS ESPECÍFICOS

- Analizar el impacto del tipo de cambio entre Perú y la UE en la balanza comercial en el periodo 2013 al 2019.
- Analizar el impacto del TLC entre Perú y la UE en las importaciones en el periodo 2013 al 2019.
- Analizar el impacto del TLC entre Perú y la UE en las exportaciones en el periodo 2013 al 2019.
- Analizar el impacto del TLC entre Perú y la UE en el saldo de la balanza comercial en el periodo 2013 al 2019.
- Analizar el impacto del TLC entre Perú y la UE en la Inversión Extranjera Directa.
- Analizar las variaciones de los flujos de Inversión Extranjera Directa.
- Identificar cuáles son las empresas inversoras de la UE en Perú.

3. MARCO TEÓRICO

3.1.CONCEPTOS BÁSICOS

- **Arancel NMF (Nación Mas Favorecida):** Son los derechos aplicados por los Miembros de la O.M.C. en virtud del principio de no discriminación. Significa que un país no debe discriminar entre sus interlocutores comerciales, sino que debe darles por igual la condición de "nación más favorecida" o sea igual trato para todos los demás. (SIICEX, s.f.)
- **Flujo de IED:** El flujo neto anual consiste en la diferencia entre las entradas netas y las salidas netas de capital extranjero que se registraron en un determinado periodo de tiempo, generalmente en un año (Glosario de Términos Económicos BCRP, s.f.).
- **Inversión:** En términos macroeconómicos, es el flujo de producto de un período dado que se destina al mantenimiento o ampliación del stock de capital de la economía. El gasto en inversión da lugar a un aumento de la capacidad productiva. En finanzas, es la colocación de fondos en un proyecto (de explotación, financiero, etc.) con la intención de obtener un beneficio en el futuro. (Glosario de Términos Económicos BCRP, s.f.)

- **Medidas Arancelarias:** Gravámenes aplicados a la importación de mercancías, que tienen por objetivos modificar los precios relativos para proteger las actividades nacionales, influir en la asignación de recursos, en la distribución del ingreso e incrementar la recaudación impositiva. La recaudación impositiva por razones fiscales, en la actualidad ha perdido importancia pues los gravámenes arancelarios han sido sustituidos por impuestos de distinta naturaleza, por ejemplo, los impuestos al consumo. Los gravámenes arancelarios, generalmente se aplican en la fecha del registro de la respectiva solicitud de destinación de importación para consumo. (Glosario de Términos Aduaneros ALADI, s.f.)
- **Organización Mundial de Comercio (OMC):** Es el foro de negociación en el que se discuten las normas que rigen el comercio en los países de todo el mundo. La OMC es esencialmente el lugar al que acuden los estados miembros para tratar de arreglar los problemas comerciales que pueda haber entre sí. El Perú es miembro de la OMC desde su conformación en 1995. (Glosario de Términos Económicos BCRP, s.f.)
- **Saldo de IED:** El saldo consiste en el stock remanente que va quedando acumulado en el tiempo, restándose o sumándose el flujo neto de ese año. De eso depende de si haya sido positivo o negativo. Los saldos de inversión extranjera directa proporcionan información sobre el stock total de la inversión recibida del exterior a una fecha determinada, este stock total de inversión extranjera está conformado por saldos de capital, utilidades reinvertidas y préstamos netos de las empresas del directorio. (Glosario de Términos Económicos BCRP, s.f.)

3.2.MARCO TEÓRICO

3.2.1. TRATADO DE LIBRE COMERCIO

El Ministerio de Comercio Exterior y Turismo (Mincetur, s.f.) define un tratado de libre comercio (TLC) como:

Un acuerdo comercial vinculante que suscriben dos o más países para acordar la concesión de preferencias arancelarias mutuas y la reducción de barreras no arancelarias al comercio de bienes y servicios. A fin de profundizar la

integración económica de los países firmantes, un TLC incorpora además de los temas de acceso a nuevos mercados, otros aspectos normativos relacionados al comercio, tales como propiedad intelectual, inversiones, políticas de competencia, servicios financieros, telecomunicaciones, comercio electrónico, asuntos laborales, disposiciones medioambientales y mecanismos de defensa comercial y de solución de controversias. Los TLC tienen un plazo indefinido, es decir, permanecen vigentes a lo largo del tiempo por lo que tienen carácter de perpetuidad.

Asimismo, cabe mencionar que firmar tratados de libre comercio es importante para el país ya que estos forman parte de una de una estrategia comercial de largo plazo que busca consolidar mercados para los productos peruanos con el fin de desarrollar una oferta exportable competitiva, que a su vez genere más y mejores empleos. Además, la experiencia muestra que los países que se incorporaron exitosamente al comercio internacional, para posteriormente ampliar el tamaño del mercado para sus empresas han logrado desarrollarse en los últimos años. La necesidad de promover la integración comercial como mecanismo de ampliación de mercados es muy clara en el caso del Perú, ya que sus mercados locales ofrecen escasas oportunidades de negocios y de generación de empleo por su reducido tamaño. (Mincetur, s.f.)

Conforme al artículo 55 de la constitución política: “Los tratados celebrados por el Estado y en vigor forman parte del derecho nacional.”

3.2.1.1. VENTAJAS Y DESVENTAJAS DE LOS TRATADOS DE LIBRE COMERCIO

Mincetur (s.f.), sostiene que los tratados de libre comercio traen consigo beneficios que no sólo están relacionados con aspectos de tipo comercial, sino que son positivos para la economía en su conjunto:

- Permiten reducir y en otros casos eliminar las barreras arancelarias y no arancelarias al comercio;
- Contribuyen a mejorar la competitividad de las empresas ya que les es posible disponer de materia prima y maquinaria a menores costos;

- Facilitan el incremento del flujo de inversión extranjera, al otorgar certidumbre y estabilidad en el tiempo a los inversionistas;
- Ayudan a competir en igualdad de condiciones con otros países que han logrado ventajas de acceso mediante acuerdos comerciales similares, así como a obtener ventajas por sobre los países que no han negociado acuerdos comerciales preferenciales;
- Fomentan la creación de empleos derivados de una mayor actividad exportadora.
- La apertura comercial genera una mayor integración del país a la economía mundial.

Sin embargo, no todos los sectores de la economía se benefician de igual manera con los tratados de libre comercio; ya que existen productos de mayor sensibilidad en el proceso de negociación los cuales deben ser protegidos con determinados mecanismos de defensa comercial. (Mincetur, s.f.)

3.2.1.2.¿POR QUÉ NEGOCIAR CON PAÍSES GRANDES Y NO SOLO CON PAÍSES PEQUEÑOS, COMO EL PERÚ?

Entre nuestros principales socios comerciales se encuentran grandes países como Estados Unidos, China, o el bloque de la Unión Europea; además son los mercados que más compran en el mundo. Asimismo, estos países compiten entre ellos, ya que producen bienes similares, por lo tanto, no se complementan; en cambio mientras los países que producen bienes que mayormente adquirimos y no producimos si nos complementamos perfectamente como es el caso de Europa, China y Estados Unidos con Perú. En este contexto, la desgravación de estos productos favorece la competitividad de las empresas peruanas, ya que podrán importar más insumos especializados a precios menores y bienes de capital que nuestras empresas necesitan para darle mayor valor agregado a sus productos y de esa manera generar mayor productividad y empleo. (Mincetur, s.f.)

3.2.2. TRATADO DE LIBRE COMERCIO PERÚ – UNIÓN EUROPEA

3.2.2.1. ANTECEDENTES

La Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo (UNCTAD, por sus siglas en inglés), la cual fue establecida en 1964 como un cuerpo intergubernamental permanente de la Asamblea General de Naciones Unidas que trata sobre el comercio, la inversión y el desarrollo; estableció en la Resolución 21 (II) adoptada en la Conferencia de la UNCTAD II, en Nueva Delhi en 1968,

“...los objetivos del sistema generalizado de preferencias, sin reciprocidad ni discriminación, en favor de los países en desarrollo, con inclusión de medidas especiales en favor de los países de menor desarrollo relativo, deberían ser:

- a) aumentar los ingresos de exportación de esos países;
- b) promover su industrialización; y
- c) acelerar el ritmo de su crecimiento económico." (SICE, s.f.)

El Sistema de Información sobre Comercio Exterior (s.f.) explica que el Sistema Generalizado de Preferencias (SGP) concede reducciones parciales o totales del arancel NMF (Nación más favorecida) a los productos originarios de los países en desarrollo. Los países menos adelantados generalmente reciben un trato especial y preferencial para ciertos productos.

Según el Reglamento (UE) SGP Plus (2011) del Parlamento Europeo y del Consejo de la Unión Europea, desde 1971, El SPG es uno de los instrumentos comerciales que cuenta la UE para otorgar preferencias comerciales y ayudar a los países en vías de desarrollo en sus esfuerzos por garantizar los derechos humanos y laborales fundamentales, reducir la pobreza y promover el desarrollo sostenible y la gobernanza en esos países como parte de su política comercial común y de acuerdo con las disposiciones generales que rigen la acción exterior de la UE. Perú fue uno de los países latinoamericanos beneficiarios del SGP. (Mincetur, s.f.)

De acuerdo al portal web del Mincetur (s.f.), la relación comercial entre Perú y la UE se basaba en la aplicación de preferencias arancelarias concedidas

unilateralmente por la UE a ciertos productos originarios del Perú, dicha relación comercial inicio con el "Régimen Especial de Apoyo a la Lucha contra la Producción y el Tráfico de Droga" (SGP - Droga) otorgado desde 1990, por la UE a los países de la Comunidad Andina, entre ellos el Perú. Posteriormente, este régimen fue reemplazado por el "Régimen especial de estímulo del desarrollo sostenible y la gobernanza" (SGP Plus) que se aplicó a partir de julio de 2005. Es preciso señalar que, a pesar de que el otorgamiento del beneficio del SGP por parte de la UE a los países en vías de desarrollo, ofrece un panorama favorable para la apertura comercial y el crecimiento económico de los países beneficiarios; este sistema presenta limitaciones debido a su carácter unilateral y transitorio.

El Ministerio de Comercio Exterior y Turismo (s.f.), sostiene que:

dichas limitaciones convierten al SGP Plus en un mecanismo exitoso de corto plazo, que no genera los incentivos suficientes como para atraer más inversiones con miras a consolidar las exportaciones hacia ese importante mercado. Ya que, el SGP Plus vigente no incluye a todo el universo arancelario en el beneficio del arancel cero. En efecto, ofrece ingreso libre de aranceles a 7,765 líneas arancelarias (79.7 % del universo arancelario y 45.5% del valor exportado por Perú a la UE) y mantiene preferencias parciales para 89 subpartidas (0.9% del universo arancelario y 1.7% de las exportaciones del Perú a la UE) y exclusiones para el 19.4% del universo arancelario y 53.1% del valor exportado por Perú a la UE, para partidas tales como: naranjas, ajos, tomates, nueces (pecanas), lana, pelos finos, plomo, zinc y cadmio, entre otros.

En contraste, con el TLC con la UE el Perú ha obtenido un acceso preferencial para el 99,3% de sus productos agrícolas y el 100% de sus productos industriales. De esta manera, productos de interés de Perú como espárragos, paltas, café, frutos del género capsicum, alcachofas, entre otros ingresaron al mercado europeo libre de aranceles a la entrada en vigencia del TLC. (Mincetur, 2020)

3.2.2.2.PROCESO DE NEGOCIACIÓN DEL ACUERDO COMERCIAL

Según el Ministerio de Comercio Exterior y Turismo (s.f.):

El 28 de mayo de 2004, se llevó a cabo la III Cumbre América Latina y el Caribe – Unión Europea (ALC-UE) en Guadalajara, México; en dicho evento los jefes de Estado reiteraron su compromiso con la consolidación de la asociación estratégica birregional, acordada en Río de Janeiro en 1999. Asimismo, decidieron iniciar el proceso de valoración conjunta que conduzca a un Acuerdo de Asociación entre la Comunidad Andina (CAN) y la Unión Europea (UE) que incluiría un Tratado de Libre Comercio.

Después de varias sesiones de trabajo y preparación conjunta, durante la IV Cumbre ALC – UE celebrada en mayo de 2007 en la ciudad de Viena, se anunció la decisión de la UE y la CAN de iniciar negociaciones para un Acuerdo de Asociación, para lo cual, ambas Partes llevarían a cabo las reuniones necesarias para clarificar y definir las bases y modalidades de la referida negociación. Asimismo, los presidentes de la CAN se reunieron en la ciudad de Tarija el 14 de junio de 2007, para anunciar el lanzamiento oficial del proceso de negociación entre ambas regiones y se emitió la Decisión 667, mediante la cual los países andinos establecieron el marco general para las negociaciones del Acuerdo de Asociación.

Asimismo, Mincetur (s.f.) explica que la decisión 667 (2007) resalta los siguientes puntos:

El Acuerdo de Asociación entre la Comunidad Andina y la Unión Europea debe tener como principal objetivo mejorar la calidad de vida de los ciudadanos de ambos esquemas de integración, buscando un desarrollo integral, justo, solidario y complementario, que fortalezca los procesos de integración regional.

Artículo 1.- La Comunidad Andina reconoce la existencia de diferentes niveles de desarrollo y enfoques económicos entre sus Países Miembros, los cuales se tomarán en cuenta en la negociación conjunta de un Acuerdo de Asociación entre la Comunidad Andina y la Unión Europea y el derecho a expresar sus diferencias y negociar, según sea el caso, diferentes niveles de alcance y profundidad en los temas y compromisos de dicho Acuerdo.

Artículo 2.- Las asimetrías existentes entre la Comunidad Andina y la Unión Europea y al interior de la Comunidad Andina serán reconocidas y reflejadas en los compromisos que las Partes asuman, asegurando un Trato Especial y Diferenciado para Bolivia y Ecuador.

Artículo 3.- La implementación de los compromisos que resulten del Acuerdo de Asociación se realizará bajo los siguientes lineamientos:

I. Cuando las materias negociadas vinculen a la totalidad de Países Miembros, los compromisos asumidos podrán implementarse a través de la normativa andina y/o nacional, según corresponda;

II. Cuando las materias negociadas no vinculen a la totalidad de los Países Miembros, los compromisos asumidos podrán implementarse, según corresponda, mediante los procedimientos previstos en el Acuerdo de Cartagena, preservando el ordenamiento jurídico andino en las relaciones entre los Países Miembros de la CAN.

Posteriormente, el 17 de julio del 2007, la UE y el CAN emitieron un Informe Conjunto: Reunión de alto nivel Comisión Europea – Comunidad Andina, mediante el cual establecieron como objetivo “la conclusión de un Acuerdo de Asociación comprehensivo con tres pilares igualmente importantes: diálogo político, cooperación y comercio.” Cabe destacar que el pilar comercio se dividió en 14 subgrupos, los cuales fueron:

- Acceso a mercados incluyendo aranceles y medidas no arancelarias (reglas generales y sectores no agrícolas)
- Acceso a mercados incluyendo aranceles y medidas no arancelarias (agricultura)
- Asimetrías y Tratamiento Especial y Diferenciado
- Reglas de Origen
- Asuntos Aduaneros y Facilitación del comercio
- Obstáculos Técnicos al Comercio
- Medidas Sanitarias y Fitosanitarias
- Instrumentos de Defensa Comercial
- Servicios, Establecimiento y Movimiento de Capitales (inversiones)
- Compras públicas

- Propiedad intelectual
- Competencia
- Solución de Diferencias, Asuntos Horizontales e Institucionales
- Comercio y Desarrollo Sostenible. (Mincetur, s.f.)

Al mismo tiempo en el Informe Conjunto, ambas partes destacaron que: “las asimetrías existentes entre la CAN y la UE y al interior de la CAN, así como las sensibilidades que puedan existir en relación a determinados temas serán reconocidas y reflejadas, cuando sea pertinente, en los compromisos que asuman las partes”. Finalmente, concluyo el informe con el compromiso de la CAN de mejorar las condiciones para el comercio intrarregional introduciendo medidas facilitadoras del transporte transfronterizo. (Mincetur, s.f.)

Para llevar a cabo la primera etapa de la negociación del Acuerdo Comercial, la cual fue desde julio del 2007 a abril del 2008; además de la emisión del Informe Conjunto, emitieron el documento denominado Modalidades de las Negociaciones del Acuerdo de Asociación Comunidad Andina – Unión Europea (2007), en el cual reiteraron el ya mencionado objetivo y los pilares de negociación; asimismo indicaron que el desarrollo de la negociación sería a través del mecanismo de vocería única por el lado andino; es decir, de un portavoz seleccionado por los representantes de los países andinos para cada negociación. Igualmente señalaron las sedes y el calendario tentativo de las rondas de negociación, indicaron que los idiomas de inglés y español se utilizaran para llevar a cabo las negociaciones, también presentaron los principios de las negociaciones, los cuales fueron:

- Ambas Partes asistirán a las sesiones de negociación con posiciones unificadas, que podrán reflejar asimetrías internas.
- Las negociaciones de áreas específicas solamente podrán ser consideradas concluidas cuando se haya finalizado la negociación de todas las áreas.
- Cada ronda de negociación debería cubrir los tres pilares y por tanto se deberían prever reuniones de los tres grupos y subgrupos de negociación. (Mincetur, s.f.)

En junio de 2008, el proceso de negociación fue suspendido debido a que los países andinos tenían diferentes visiones y enfoques, los cuales dificultaron la presentación de un planteamiento conjunto ante la UE en algunos temas. Ante esta situación se solicitó a la UE flexibilizar el esquema inicial de negociación "bloque a bloque" a fin de continuar con las negociaciones. Por consiguiente, en enero de 2009 el proceso de negociación inicia una nueva fase, con miras a lograr la suscripción de un Acuerdo Comercial en el que participarían Perú, Colombia y Ecuador, países andinos que habían manifestado su intención de participar en el proceso de negociación; este nuevo formato de negociación se inició considerando únicamente el pilar comercial, teniendo como condición que el Acuerdo sea equilibrado, ambicioso, exhaustivo y compatible con la normativa de la OMC, en particular el artículo XXIV del Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio de 1994 (GATT de 1994) y el artículo V del Acuerdo General sobre el Comercio de Servicios. (Mincetur, s.f.)

Las mesas de negociación establecidas en esta nueva etapa fueron:

- Acceso a Mercados (Acceso General);
- Acceso a Mercados (Agricultura);
- Reglas de Origen;
- Asuntos Aduaneros y Facilitación del Comercio;
- Obstáculos Técnicos al Comercio;
- Medidas Sanitarias y Fitosanitarias;
- Instrumentos de Defensa Comercial;
- Servicios, Establecimiento y Movimiento de Capitales;
- Compras Públicas;
- Propiedad Intelectual;
- Competencia;
- Solución de Diferencias;
- Asuntos Horizontales e Institucionales;
- Comercio y Desarrollo Sostenible;
- Fortalecimiento de Capacidades y Cooperación. (Mincetur, s.f.)

3.2.2.3. FORMALIZACIÓN Y SUSCRIPCIÓN DEL ACUERDO COMERCIAL

Como señala Mincetur (s.f.), las negociaciones para el Acuerdo Comercial culminaron durante la IX Ronda de negociación el 28 de febrero de 2010 en la ciudad de Bruselas, Bélgica. Después el Acuerdo se sometió a un proceso de revisión legal y fue rubricado para continuar con los trámites internos de formalización de cada una de las partes, posteriormente presentaron ante las autoridades de la UE las versiones de dicho acuerdo en inglés, castellano y en los 21 idiomas oficiales de la UE.

El 13 de abril de 2011, se realizó una ceremonia en Bruselas para anunciar formalmente la culminación del proceso de negociación, se contó con la presencia de las autoridades de comercio de las partes; asimismo en dicho evento se afirmó que el Acuerdo Comercial quedaba expedito para la fase formal de toma de decisiones, conforme con los procedimientos legales correspondientes a cada una de las partes, lo que conllevaría a la firma, adopción y puesta en vigencia del Acuerdo. (Mincetur, s.f.).

Durante la VI Cumbre ALC-UE celebrada en Madrid, España el 18 de mayo de 2011, se expidió la Declaración de Conclusión de las Negociación de un Acuerdo Comercial (2011), en dicho documento Perú, Colombia y la UE declaran que las negociaciones para un acuerdo comercial para estos países han concluido exitosamente, igualmente manifiestan que:

“...reafirman su determinación de fortalecer sus relaciones comerciales y de inversión, y proclaman su compromiso con un modelo integral de desarrollo, con el objetivo de reducir la pobreza, promover la cohesión social, crear oportunidades de empleo nuevas y mejoradas, así como elevar los niveles de vida en sus respectivos territorios.”

El mencionado documento luego de ser sometido a una revisión legal, firmado y ratificado por las partes, se puso a disposición del público en general a través de los sitios oficiales de cada una de las Partes. (Mincetur, s.f.)

Posteriormente, el 31 de mayo de 2012 se realizó la Sesión N.º 3170 del Consejo de la Unión Europea, en la cual se aprobó la firma y aplicación provisional del Acuerdo

Comercial entre la UE – Perú y Colombia; asimismo se da a conocer que dicho Acuerdo tiene por objetivo “el desmantelamiento de barreras técnicas al comercio, la liberalización de los mercados de servicios, la protección de las indicaciones geográficas de la UE y la apertura de los contratos públicos.” (Unión Europea, s.f.)

El 26 de junio de 2012, se realizó la suscripción del Acuerdo Comercial en la ciudad de Bruselas, para lo cual fue indispensable la aprobación del Parlamento Europeo y del Congreso de la República de Perú, de acuerdo a lo dispuesto por sus respectivos sistemas en materia de incorporación de Tratados y/o Acuerdos. Asimismo, es importante destacar que entre los temas contemplados en el Acuerdo que requerían la aprobación de los parlamentos nacionales de los Estados Miembros de la UE figuraban los de:

- desarme y no proliferación de armas de destrucción masiva;
- sanciones en materia de propiedad intelectual;
- transparencia y procedimientos administrativos. (Mincetur, s.f.)

Finalmente, el 11 de diciembre de 2012, el Parlamento Europeo aprobó por mayoría el Acuerdo Comercial. Por otra parte, el 12 de diciembre de 2012, durante la Sesión Plenaria el Congreso de la República del Perú se aprobó por unanimidad la Resolución Legislativa N.º 29974, en la cual se aprueba el Acuerdo Comercial. El Acuerdo Comercial Perú-Unión Europea entró en vigencia el 1º de marzo de 2013. (Mincetur, s.f.)

3.2.2.4.OBJETIVOS GENERALES

Como política de Estado, el Acuerdo Comercial con la UE forma parte de una estrategia comercial de largo plazo que busca convertir al Perú en un país exportador, consolidando mayores mercados y creando mejores oportunidades de desarrollo a través de la atracción de inversión. En ese marco, los objetivos específicos de la negociación fueron:

- Garantizar el acceso preferencial permanente de las exportaciones peruanas a la UE haciendo vinculantes y permanentes en el tiempo las ventajas que se tienen en el SGP Plus, que son preferencias unilaterales, temporales y parciales.

- Incrementar y diversificar las exportaciones, eliminando distorsiones causadas por aranceles, cuotas de importación, subsidios y barreras para-arancelarias y teniendo en cuenta el nivel de competitividad del Perú para la definición de los plazos de desgravación.
- Propiciar el desarrollo de economías de escala, un mayor grado de especialización económica y una mayor eficiencia en la asignación de los factores productivos.
- Contribuir a mejorar la calidad de vida de los peruanos a través del acceso del consumidor a productos más baratos de mayor calidad y variedad.
- Establecer reglas claras y permanentes para el comercio de bienes, servicios y para las inversiones, que fortalezcan la institucionalidad, la competitividad y las mejores prácticas empresariales en el país.
- Crear mecanismos para defender los intereses comerciales peruanos en los Estados de la UE y definir mecanismos transparentes y eficaces para resolver eventuales conflictos de carácter comercial que puedan suscitarse.
- Reforzar la estabilidad de la política económica y de las instituciones, así como mejorar la clasificación de riesgo del Perú, lo que contribuye a disminuir el costo del crédito y a consolidar la estabilidad del mercado de capitales.
- Elevar la productividad de las empresas peruanas, al facilitarse la adquisición de tecnologías más modernas a menores precios, que promuevan la exportación de manufacturas y servicios con valor agregado. (Mincetur, s.f.)

3.2.3. UNIÓN EUROPA

3.2.3.1. QUE ES LA UNIÓN EUROPEA

La UE es una asociación económica y política única entre 28 países europeos que juntos cubren gran parte del continente. Fue creado a raíz de la Segunda Guerra Mundial como un anhelo de paz ante el conflicto existente entre Francia y Alemania; el 9 de mayo de 1950, el ministro francés de Asuntos Exteriores, Robert Schumann propuso a Alemania poner en común la producción de dos sectores industriales esenciales: carbón y acero bajo una autoridad común, creando al mismo tiempo una organización abierta a la participación de los demás países de Europa; con esta

Declaración, Francia proponía públicamente a Alemania dejar atrás sus tradicionales diferencias, con el fin de establecer unas bases comunes de desarrollo económico. Así nació la Comunidad Europea del Carbón y del Acero (CECA), con el Tratado constitutivo de París, firmado el 18 de abril de 1951 y entró en vigor el 25 de julio de 1952 para sus seis países firmantes: Francia, Alemania, Italia, Bélgica, Países Bajos y Luxemburgo (el Tratado fue firmado para un periodo de 50 años, por lo que expiró en julio de 2002). (Unión europea, s.f.)

Seis años después, el 25 de marzo de 1957, con la firma del Tratado de Roma, los mismos países constituyeron dos nuevas comunidades, la Comunidad Económica Europea (CEE) y la Comunidad Europea de la Energía Atómica (CEEa). La CECA y la CEEa fijaron objetivos específicos referidos al ámbito económicos del carbón y el acero, y la energía atómica; en cambio la CEE estableció objetivos más ambiciosos y más generales como:

Sentar las bases de una unión cada vez más estrecha entre los pueblos europeos, asegurar el progreso económico y social de los respectivos países, y eliminar las barreras que dividían Europa para consolidar la defensa de la paz y la libertad. Para ello, propuso establecer un mercado común que garantizara la libre circulación de mercancías, servicios, personas y capitales, y aproximar progresivamente las políticas económicas de los Estados miembros (en particular las políticas agrícolas, de transporte y comercio, y las reglas de la competencia y de la transparencia de precios). Estos tratados entraron en vigor el 1 de enero de 1958 por un período ilimitado de tiempo. (Unión Europea, 2020)

El 1 de enero de 1973, se da la primera ampliación, Dinamarca, Irlanda y el Reino Unido entran en la Unión Europea, con lo que el número de Estados miembros aumenta a nueve. Asimismo, en la década de 1970 se intensifica la lucha contra la contaminación, por lo que la UE adopta nuevas disposiciones para proteger el medio ambiente e introduce por primera vez el concepto de "quien contamina, paga". (Unión Europea, 2020)

En 1981 Grecia pasa a ser el décimo miembro de la UE y, cinco años más tarde, se suman España y Portugal. En 1986 se firma el Acta Única Europea, tratado que

modificó el Tratado de Roma y sustituyó el nombre de CEE por Comunidad Europea (CE); este Tratado constituye la base de un amplio programa de seis años, destinado a eliminar las trabas a la libre circulación de mercancías a través de las fronteras de la UE, y que da así origen al "mercado único".

El 9 de noviembre de 1989, se produce un cambio político importante cuando se derriba el muro de Berlín y, por primera vez en 28 años, se abre la frontera entre las dos Alemanias, en octubre de 1990, los territorios de la antigua República Democrática Alemana se convirtieron en parte de la UE. (Unión Europea, 2020)

En 1992, mediante el Tratado de Maastricht, se cambió el nombre de la Comunidad Europea (CE); y se convirtió en la Unión Europea (UE). Este Tratado modificó ampliamente los Tratados constitutivos de las Comunidades Europeas, e introdujo cuatro nuevos objetivos:

- Asegurar el progreso económico y social equilibrado y sostenible, para lo que se estableció una Unión Económica y Monetaria.
- Reforzar la protección de los derechos e intereses de los nacionales de cada Estado miembro, mediante la creación de una “ciudadanía de la Unión”. Esta nueva ciudadanía no se presenta como sustituta, sino como complementaria de la nacionalidad.
- Realizar una política exterior y de seguridad común, y una política exterior de seguridad y defensa.
- Aumentar la cooperación policial y judicial, con el fin de lograr la plena y segura libertad de circulación de las personas dentro del territorio de la Unión. (Centro de documentación europea, 2017)

En 1995 ingresan a la UE Austria, Finlandia y Suecia. Posteriormente en mayo del 2004, se da una mayor ampliación de la UE con el ingreso de diez países procedentes principalmente del este de Europa: Chipre, Eslovaquia, Eslovenia, Estonia, Hungría, Letonia, Lituania, Malta, Polonia, República Checa. Tres años después, el 2007 se adhieren Bulgaria y Rumania, igualmente el 13 de diciembre de ese mismo año se firmó el Tratado de Lisboa que entró en vigor el 1 de diciembre de 2009. Finalmente, el 1 de julio del 2013 Croacia se une a la UE. (Centro de documentación europea, 2017)

Es importante resaltar que, a partir del 1 de febrero de 2020, el Reino Unido ya no forma parte de la Unión Europea. Asimismo, actualmente Bosnia y Herzegovina, Kosovola, Albania, Macedonia del Norte, Montenegro, Serbia y Turquía son países candidatos para ingresar al bloque económico de la UE. (Unión Europea, s.f.)

Tabla 2 *La formación de la UE*

Nº	Año de Adhesión	Países	Capital	Lengua Oficial	Habitantes al 1 enero 2021	Superficie en miles de km²	Moneda Oficial	Miembro del Espacio Schengen
1	1951	Alemania	Berlín	alemán	83,166,711.00	357,376.00	Zona del Euro	Si
2		Bélgica	Bruselas	alemán, francés y neerlandés	11,522,440.00	30,528.00	Zona del Euro	Si
3		Francia	París	Francés	67,320,216.00	633,186.60	Zona del Euro	Si
4		Italia	Roma	italiano	59,641,488.00	302,073.00	Zona del Euro	Si
5		Luxemburgo	Luxemburgo	francés y alemán	626,108.00	2,586.00	Zona del Euro	Si
6		Países Bajos	Ámsterdam	neerlandés	17,407,585.00	41,540.00	Zona del Euro	Si
7	1973	Dinamarca	Copenhague	danés	5,822,763.00	42,924.00	Corona danesa (DKK)	Si
8		Irlanda	Dublín	irlandés e inglés	4,964,440.00	69,797.00	Zona del Euro	No
9		Reino Unido	Londres	Inglés y Gales		243,305.00	Libra esterlina (GBP)	No
10	1981	Grecia	Atenas	griego	10,718,565.00	132,049.00	Zona del Euro	Si
11	1986	España	Madrid	español	47,332,614.00	505,944.00	Zona del Euro	Si
12		Portugal	Lisboa	Portugués	10,295,909.00	92,226.00	Zona del Euro	Si
13	1995	Austria	Viena	alemán	8,901,064.00	83,879.00	Zona del Euro	Si
14		Finlandia	Helsinki	finés, sueco	5,525,292.00	338,440.00	Zona del Euro	Si
15		Suecia	Estocolmo	sueco	10,327,589.00	438,574.00	Corona sueca (SEK)	Si
16	2004	Chipre	Nicosia	griego	888,005.00	9,251.00	Zona del Euro	En proceso de adhesión
17		Eslovaquia	Bratislava	eslovaco	5,457,873.00	49,035.00	Zona del Euro	Si
18		Eslovenia	Liubiana	esloveno	2,095,861.00	20,273.00	Zona del Euro	Si
19		Estonia	Tallin	estonio	1,328,976.00	45,227.00	Zona del Euro	Si
20		Hungría	Budapest	húngaro	9,769,526.00	93,011.00	Forinto (HUF)	Si
21		Letonia	Riga	letón	1,907,675.00	64,573.00	Zona del Euro	Si
22		Lituania	Vilna	lituano	2,794,090.00	65,286.00	Zona del Euro	Si
23		Malta	La Valeta	maltés, inglés	514,564.00	315.40	Zona del Euro	Si
24		Polonia	Varsovia	polaco	37,958,138.00	312,679.00	Estoli polaco (PLN)	Si
25		República Checa	Praga	checo	10,693,939.00	78,868.00	Corona checa (CZK)	Si

26	2007	Bulgaria	Sofia	búlgaro	6,951,482.00	110,370.00	Lev búlgaro (BGN)	En proceso de adhesión
27		Rumania	Bucarest	rumano	19,328,838.00	238,390.70	Leu rumano (RON)	En proceso de adhesión
28	2013	Croacia	Zagreb	croata	4,058,165.00	56,594.00	Kuna (HRK)	No

Nota. Fuente: Unión Europea (2020)

3.2.3.2. OBJETIVOS

Según la página oficial de la Unión Europea (2020) sus objetivos son:

- Promover la paz, sus valores y el bienestar de sus ciudadanos;
- Ofrecer libertad, seguridad y justicia sin fronteras interiores;
- Favorecer un desarrollo sostenible basado en un crecimiento económico equilibrado y en la estabilidad de los precios, una economía de mercado altamente competitiva con pleno empleo y progreso social, y la protección del medio ambiente;
- Combatir la exclusión social y la discriminación;
- Promover el progreso científico y tecnológico;
- Reforzar la cohesión económica, social y territorial y la solidaridad entre los Estados miembros;
- Respetar la riqueza de su diversidad cultural y lingüística;
- Establecer una unión económica y monetaria con el euro como moneda.

3.2.3.3. EL COMERCIO EN LA UNIÓN EUROPEA

La Unión Europea es el mayor bloque comercial del mundo; asimismo es el primer exportador mundial de productos manufacturados y servicios, y el mayor mercado de importación para más de 100 países, cuenta con más de 500 millones de consumidores y un mercado único con normas comunes, lo que lo convierte en un mercado de exportación atractivo para países no pertenecientes a la UE. (Unión Europea, 2019)

La UE tiene competencia exclusiva para legislar en comercio y celebrar acuerdos comerciales internacionales en nombre de sus 28 estados miembros, según las

normas de la Organización Mundial del Comercio. Su política abarca el comercio de bienes y servicios, pero también temas como los aspectos comerciales de la propiedad intelectual y la inversión extranjera directa. El libre comercio es uno de los principios fundacionales de la UE; también está comprometida con la liberalización del comercio mundial y ha puesto en marcha instrumentos de defensa comercial y acceso al mercado, en particular para proteger a las empresas de la UE de los obstáculos al comercio. Por último, también ayuda a los países en desarrollo a comerciar mediante aranceles más bajos y programas de apoyo. (Unión Europea, 2019)

3.2.3.4.CUMPLIMIENTO DE LAS NORMAS EUROPEAS

3.2.3.4.1. RESTRICCIONES A LA IMPORTACIÓN

Promperú (2017), indica que:

- **Productos agrícolas:**

Las importaciones de algunos productos agrícolas deben ir acompañadas de una licencia de importación, dichas licencias permiten que las autoridades de la UE controlen los flujos comerciales y gestionen los contingentes arancelarios y las medidas de salvaguardia. Para obtener una licencia, los importadores deben solicitarla a las autoridades competentes del país de la UE de importación y pagar una fianza (que se devolverá al presentar pruebas de la importación).

- **Productos textiles**

Los productos textiles pueden importarse libremente en la UE, excepto algunos productos de Belarús, que están sujetos a controles (licencia de exportación emitida en el país de origen + licencia de importación emitida en el país importador de la UE) o vigilancia (la documentación debe presentarse antes de la importación).

- **Productos siderúrgicos**

Todas las importaciones de hierro y acero son objeto de vigilancia previa de la UE, los importadores de determinados productos siderúrgicos están obligados a presentar a la Unión Europea un documento de supervisión emitido por las autoridades competentes en

los Estados Miembro cuando el peso neto de las importaciones exceda de 2500 kg.

3.2.3.4.2. REQUISITOS SANITARIOS Y FITOSANITARIOS

Con el fin de proteger la salud pública, humana y animal, las mercancías importadas en la UE deben cumplir requisitos que la normativa de la UE en materia de seguridad alimentaria se ha creado para proteger la salud humana y los intereses de los consumidores. Con el objetivo que los consumidores puedan fiarse de que los alimentos que compran en Europa son seguros; las importaciones de alimentos deben cumplir las siguientes condiciones generales:

- Principios y requisitos generales de la legislación alimentaria: todas las fases de la producción de alimentos y su distribución.
- Trazabilidad: los importadores de productos alimenticios deberán identificar y registrar al proveedor en el país de origen.
- Normas generales relativas a la higiene de los productos alimenticios.
- Normas sobre residuos, plaguicidas, contaminantes de y en los alimentos.
- Normas especiales sobre alimentos, bio-proteínas y nuevos alimentos.
- Normas en el uso de aditivos, aromatizantes y saborizantes alimentarios.
- Normas especiales sobre determinadas categorías de productos alimenticios (por ejemplo, aguas minerales, cacao o ultra congelados) y alimentos destinados a poblaciones específicas (por ejemplo, lactantes y niños de corta edad).
- Requisitos concretos de comercialización y etiquetado.
- Normas generales de los materiales destinados a estar en contacto con alimentos.
- Controles oficiales e inspecciones destinados a asegurar el cumplimiento de la normativa de la UE relativa a alimentos.
- Normas para promover la buena alimentación y una mejor nutrición.
- Normas para el fomento de la salud y reducción de las enfermedades de los animales, así como también, la prevención de la transmisión de enfermedades de los animales al hombre.

Si en un país no perteneciente a la UE surge un problema que puede suponer un riesgo grave para la salud humana o animal o el medio ambiente, la UE podrá

adoptar medidas preventivas, a través de la imposición de condiciones especiales o de la suspensión de importaciones de productos procedentes del país en cuestión o de una zona de dicho país. (Promperú, 2017)

3.2.3.4.3. REQUISITOS MEDIOAMBIENTALES

Promperú (2017), sostiene que para proteger el medio ambiente, las mercancías importadas en la UE deben cumplir una serie de requisitos específicos; los principales requisitos se refieren a productos químicos, sustancias que agotan la capa de ozono, gases fluorados de efecto invernadero, especies en peligro de extinción y residuos.

- **Residuos de envases**

Todos los envases que se comercializan en la UE deben cumplir requisitos básicos en cuanto a composición y valorización. El objetivo de estos requisitos es prevenir la producción de residuos de envases, promover la reutilización de los envases (mediante el reciclado u otras formas de recuperación de residuos de envases) y, así, reducir la eliminación final de dichos residuos.

- **Residuos de aparatos eléctricos y electrónicos (RAEE)**

La normativa de la UE restringe el uso de sustancias peligrosas en aparatos eléctricos y electrónicos, y promueve la reutilización, el reciclado y otras formas de valorización de dichos residuos.

- **Control del comercio de productos químicos peligrosos**

Las importaciones de determinados productos químicos peligrosos a la UE están sujetas a controles según el Convenio de Rotterdam sobre el procedimiento de consentimiento fundamentado previo aplicable a ciertos plaguicidas y productos químicos peligrosos objeto de comercio internacional. Implementado en la legislación europea n.º 649/2012.

- **Registro, evaluación, autorización y restricción de sustancias y preparados químicos (REACH)**

El sistema incluye todos los productos químicos: los utilizados en procesos industriales, y también en otros como en los productos de limpieza, pintura, prendas de vestir, muebles y aparatos eléctricos. REACH puede ser realmente interesante para los exportadores de sustancias químicas como, por ejemplo, (ingredientes para) pinturas y cosméticos. Asimismo, puede interesar a los productores de artículos puesto que REACH establece restricciones sobre el uso de sustancias peligrosas o sustancias que puedan emitir dichos artículos (como el material escolar y de oficina, productos textiles o componentes electrónicos). (Promperú, 2017)

3.2.3.5.MERCADO ÚNICO

El mercado interior de la Unión Europea, denominado también mercado único, fue creado en 1993, con el objetivo de permitir a sus ciudadanos estudiar, vivir, comprar, trabajar y jubilarse en cualquier país de la UE, además de disfrutar de productos de toda Europa. Por eso garantiza la libre circulación de mercancías, servicios, capitales y personas en el mercado interior único de la UE. Con la eliminación de barreras técnicas, jurídicas y burocráticas, la UE también permite a los ciudadanos desarrollar actividades comerciales y empresariales libremente. (Unión Europea, 2019)

3.2.3.6.DIVISAS DE LA UNIÓN EUROPEA

De acuerdo a la página oficial de la Unión Europea (2020), el euro es la prueba más palpable de la integración europea; ya que alrededor de 341 millones de personas lo usan cada día, por lo que se convierte en la segunda moneda más utilizada en todo el mundo. Tras una década de preparativos, el 1 de enero de 1999 se introdujo el euro, durante los tres primeros años fue una moneda "invisible", ya que solo se utilizaba a efectos contables y en los pagos electrónicos. Las monedas y los billetes se pusieron en circulación el 1 de enero de 2002 en 12 países de la UE, dicho evento produjo el mayor cambio de moneda de la historia. El Banco Central Europeo y la Comisión Europea son responsables de mantener su valor y estabilidad y de establecer los criterios que deben cumplir los países de la UE para incorporarse a la zona del euro.

3.2.3.6.1. PAÍSES MIEMBROS QUE UTILIZAN EL EURO

El portal oficial de la Unión Europea (s.f.) afirma que a pesar que todos los países de la UE forman parte de la Unión Económica y Monetaria (UEM), actualmente 19 de ellos han sustituido sus monedas nacionales para tener como moneda oficial el euro; estos países componen la zona del euro o "eurozona"; los cuales son:

- Austria
- Bélgica
- Chipre
- Estonia
- Finlandia
- Francia
- Alemania
- Grecia
- Irlanda
- Italia
- Letonia
- Lituania
- Luxemburgo
- Malta
- Países Bajos
- Portugal
- Eslovaquia
- Eslovenia
- España

3.2.3.6.2. PAÍSES MIEMBROS NO PERTENECIENTES A LA ZONA DEL EURO

De acuerdo al portal oficial de la Unión Europea (2020), 7 países aún no han adoptado el euro como moneda oficial, pero cuando reúnan las condiciones necesarias se incorporarán a la zona del euro. En su mayoría, son los países que se unieron a la Unión Europea posteriormente a la introducción del euro en 2002, es decir en los años 2004, 2007 y 2013. Esos países son:

- Bulgaria, su moneda oficial es el Lev búlgaro (BGN).
- Croacia, su moneda oficial es la Kuna (HRK)
- Chequia, su moneda oficial es la Corona checa (CZK)
- Hungría, su moneda oficial es el Forinto (HUF)
- Polonia, su moneda oficial es el Estoli polaco (PLN)
- Rumanía, su moneda oficial es el Leu rumano (RON)
- Suecia, su moneda oficial es la Corona sueca (SEK)
- Reino Unido, su moneda oficial es la Libra esterlina (GBP)

3.2.3.6.3. PAÍSES MIEMBROS ACOGIDOS A UNA CLÁUSULA DE EXCLUSIÓN VOLUNTARIA

Ocasionalmente, los Estados miembros pueden negociar una cláusula de exclusión voluntaria de la legislación o los tratados de la Unión Europea y decidir no participar en determinados ámbitos políticos. Es el caso de Dinamarca que optó por mantener su moneda nacional: La Corona danesa (DKK), tras su adhesión a la UE. (Unión Europea, 2020)

3.2.3.6.4. VENTAJAS DEL EURO

De acuerdo al portal oficial de la Unión Europea (2020), el euro se creó porque el tener una moneda única refuerza el mercado y la economía mas más estable; asimismo, el euro tiene muchas ventajas para los particulares, las empresas y las economías de los países que lo utilizan, entre ellas tenemos:

- La facilidad con la que se pueden comparar los precios entre países, lo que impulsa la competencia entre empresas, beneficiando así a los consumidores.
- La estabilidad de los precios
- La mayor facilidad, ahorro y seguridad que supone para las empresas comprar y vender en la zona del euro y entablar relaciones comerciales con el resto del mundo
- Mayor estabilidad y crecimiento económicos
- Mercados financieros mejor integrados y, por lo tanto, más eficientes.
- Mayor influencia en la economía mundial.
- Un signo tangible de la identidad europea.

Es importantes mencionar que el euro también tiene ventajas a escala mundial, ya que una moneda única hace de la zona del euro una región más atractiva para hacer negocios con terceros países, fomentando así el comercio y la inversión. Asimismo, el euro es la segunda moneda de reserva más popular del mundo y su estabilidad hace que empresas de todo el mundo que tienen relaciones comerciales con Europa acepten los precios expresados en euros; el euro es la moneda elegida para casi el 40 % de los pagos transfronterizos mundiales y para casi la mitad de las exportaciones de la UE a todo el mundo. (Unión Europea, 2020)

3.2.4. REINO UNIDO Y EL BREXIT

Reino Unido de Gran Bretaña e Irlanda del Norte; país europeo formado por Gran Bretaña (Inglaterra, Gales y Escocia) e Irlanda del Norte, con su capital en Londres; es una Monarquía Parlamentaria. Tiene una superficie total de 243 305 km²; de dicha superficie 130.395 km² corresponden a Inglaterra; 78.313 km² corresponden a Escocia; 20.754 km² corresponden a Gales; y 13.843 km² a Irlanda del Norte; tiene una población de 66,4 millones de habitantes. Su moneda oficial es la libra esterlina. (Ministerio de Asuntos Exteriores, Unión Europea y Cooperación, 2019)

El 1 de enero de 1973, Reino Unido se sumó al bloque continental Unión Europea (UE), actualmente conformado por 28 países, incluyéndolo; pero en junio de 2016 los británicos decidieron abandonar la UE y poner fin a una relación de más de cuatro décadas, el término acuñado para referirse a la salida de Reino Unido de la Unión Europea (UE) es el “Brexit”, la cual es una abreviatura de las palabras inglesas Britain (Gran Bretaña) y exit (salida). (BBC News, 2019)

De acuerdo al internacionalista Karim Hallal Peche (2020), el origen del Brexit se remonta décadas atrás desde la creación de la Comunidad Europea del Carbón y del Acero (CECA), dicha comunidad fue fundada en 1951 por 6 países (Alemania, Bélgica, Francia, Italia, Luxemburgo, Países Bajos) con la idea de poner en común sus recursos de acero y carbón; la creación de la CECA fue una semilla de esperanza para una Europa devastada y sumida en un ambiente de desconfianza entre los países

después de la Segunda guerra mundial; ante la creación de la CECA, en 1953 el primer ministro de Reino Unido Winston Leonard Spencer Churchill manifestó en la cámara de los comunes que Reino Unido estaba con Europa y que era deseable que se unieran los países pero que no contasen con Reino Unido, además Reino Unido ya había nacionalizado sus producciones de carbón y acero, y sumada la posibilidad de perder su soberanía no consideraban atractivo unirse a la CECA, además Reino Unido tenía su mirada más puesta en Estados Unidos que en Europa.

En el año 1957 con el Tratado de Roma que da lugar a la Comunidad Europea de la Energía y la Comunidad Económica Europea, que pretendía seguir mejorando el crecimiento económico de los 6 países fundadores; paralelamente Reino Unido buscaba poder comerciar libremente con países europeos y formar una asociación con estos sin perder su soberanía, por ello en 1960 como alternativa a la Comunidad Económica Europea (CEE), Maurice Harold Macmillan, ex primer ministro del Reino Unido creó su propia asociación para Reino Unido: La Asociación Europea de Libre Cambio (AELC) también conocida por sus siglas en inglés EFTA (European Free Trade Association), la EFTA fue conformada por Austria, Dinamarca, Reino Unido, Noruega, Portugal, Suecia y Suiza. En 1957 se produjo la Crisis del Canal de Suez en el cual se enfrentó Reino Unido, Francia e Israel en contra de Egipto que quería nacionalizar el Canal de Suez, durante este enfrentamiento Reino Unido no tuvo el apoyo de sus grandes aliados Estados Unidos y de la Commonwealth (Mancomunidad de Naciones), es por ello que Reino Unido busca redefinir su posición en el mundo, y a pesar de haber formado recientemente la EFTA, en 1961 por primera vez Reino Unido solicita la adhesión a la CEE siendo consciente que su integración al bloque económico implicaría la pérdida de parte de su soberanía y estaría bajo las leyes del proyecto europeo, pero en 1963 Charles de Gaulle, presidente de Francia, vetó su solicitud, Francia se negó a aceptar a Reino Unido ya que era consciente que si lo dejaban integrarse al CEE podría disputar el puesto como líder del proyecto, asimismo de Gaulle consideraba a Reino Unido como el caballo de troya de Estados Unidos y temía que la CEE terminara siendo controlada por Estados Unidos, por otro lado en diciembre de 2017 la ex primera ministra de Francia, Edith Cresson, declara a la BBC que Charles de Gaulle, vetó su solicitud ya que "Tenía mucha experiencia con los británicos y siempre pensó que estarían del lado de los estadounidenses ... así que no creo que él creyera que jugarían el juego

de Europa, Formalmente estarían dentro, pero en realidad siempre estarían con los estadounidenses". (Karim Hallal Peche, 2020)

Años después, la EFTA no mostraba tanto éxito como la CEE; y Reino Unido decide solicitar por segunda vez su adhesión la CEE, pero nuevamente Charles de Gaulle rechaza su solicitud. En 1969, por tercera vez Reino Unido representado por James Harold Wilson ex ministro de Reino Unido solicita su adhesión la CEE, y en 1973 con Georges Jean Raymond Pompidou como presidente de Francia, Reino Unido representado por Edward Richard George Heath logra finalmente ser aceptado y firma el acta de adhesión. (Karim Hallal Peche, 2020)

Después de ello, para las siguientes elecciones Harold Wilson volvió a presentarse contra Heath, y, a pesar de haber sido el primer ministro que solicitó la entrada en la CEE, se vio obligado a hacer su campaña electoral a favor de renegociar su relación con la CEE y de un referéndum para abandonar el club comunitario ya que tenía la presión del ala más izquierdista de su partido que reclamaba de salir de la CEE, ya que Reino Unido se encontraba devastado por huelgas, desempleo e inflación que requirió la intervención del Fondo Monetario Internacional; asimismo Reino Unido estaba obligado a realizar contribuciones mayores a los demás miembros debido a que era considerada una economía relativamente más industrializada por lo que tuvo que renegociar los términos económicos con la CEE. Tras la victoria de Harold Wilson, en 1975 se llevó a un primer referéndum de brexit sobre la pregunta: "¿Cree que el Reino Unido debería permanecer en la Comunidad Europea (Mercado Común)?", cabe mencionar que no dejaron del todo claro que era la CEE y que suponía estar dentro, además se hicieron campañas a favor del "Sí" y consecuentemente ganó la permanencia con un 67% de los votos. Curiosamente los resultados fueron opuestos a los del referéndum de 2016: Escocia e Irlanda del Norte en contra de la futura UE e Inglaterra y Gales a favor; posteriormente, muchos de los votantes a favor del "Sí" se sintieron defraudados, pues pensaron que permanecer en el Mercado Común significaba únicamente acuerdos comerciales mas no perder parte de su soberanía. Después, James Callaghan sucedió como primer ministro tras la dimisión de Wilson por motivos de salud; Callaghan inició la integración asimétrica del Reino Unido y el resto de estados de la Unión Europea, rechazando

entrar en el Sistema Monetario Europeo y el Mecanismo Europeo de Cambio. (Gil, 2020)

En 1979, Margaret Thatcher asume el puesto de primera ministra del Reino Unido, y prometió recuperar el dinero británico de las contribuciones al presupuesto europeo pues a pesar que en ese momento el Reino Unido era la tercera nación más pobre de la Comunidad, estaba pagando mucho más en el presupuesto que otras naciones debido a su relativa falta de granjas; y en aquel entonces los subsidios agrícolas constituían alrededor del 70% del gasto total de la CEE. Finalmente, Thatcher logra lo prometido y hasta hoy el “reembolso” del Reino Unido negociado por Thatcher sigue vigente y ha reducido la contribución de Gran Bretaña al presupuesto de más del 20% del total en los años 80 a alrededor del 12%. Sin embargo, la propuesta de Thatcher provocó tensiones entre Reino Unido y el resto de miembros de la CEE. (Pruitt, 2019)

En 1990, tras la dimisión de Margaret Thatcher, John Major pasa a ser el primer ministro, y en 1992 vuelve a ser reelegido; paralelamente, en 1993 entró en vigor el Tratado de Maastricht que creó la Unión Europea (UE) con sede en Bruselas, y la CEE se rebautizó como Comunidad Europea (CE); la UE fue diseñada para integrar política y económicamente a las naciones de Europa y para la mayoría de los países miembros (sin incluir el Reino Unido) una moneda única, el euro. Por su parte Major, rechazó implantar el euro y las políticas sociales del Tratado de Maastricht, y el 16 de septiembre de ese mismo año se da el denominado “miércoles negro”, en el cual la libra sufre un ataque especulativo que causa que esta divisa pierda valor provocando la salida del Reino Unido del Mecanismo Europeo de Cambio. (Gil, 2020)

En 1997, Tony Blair, candidato pro-Unión Europea asume el cargo de primer ministro, y en el nuevo Tratado de Ámsterdam firma el capítulo social de Maastricht (que Major había rechazado) pero se rehusó unirse al sistema Schengen. También en el Tratado de Lisboa se compromete a que Londres limitará la aplicación de la Carta de los Derechos Fundamentales en Reino Unido. A partir del año 2000 el tema central de Reino Unido fue la migración, pues al incorporarse más países a bloque económico de la UE, Reino Unido tenía las expectativas de recibir un aproximado

de 13 000 personas al año buscando empleo y un lugar en el que vivir, sin embargo, Reino Unido llegó a recibir 400 000 personas cada año, el número de migraciones superaban los planes de gobierno que tenía Reino Unido lo que creó un contexto negativo hacia las personas que emigraban a Reino Unido; consecuentemente los conservadores llevaban slogans con la frase “No es racismo poner límites a inmigración”. En mayo del 2007 Gordon Brown asume el cargo de primer ministro tras la dimisión de Blair. (Gil, 2020).

Ante tal panorama llegaron las elecciones en mayo del 2010, donde David Cameron gana las elecciones, asimismo durante su gobierno, con el fin de proteger el sector financiero británico, David Cameron se convirtió en el primer ministro del Reino Unido en vetar un tratado de la UE en 2011. Posteriormente en el 2013, pronunció un discurso en el que describió los desafíos que enfrenta Europa y prometió renegociar la membresía en la UE y realizar un referéndum de salida de la UE si su Partido ganara la mayoría en las próximas elecciones generales (Pruitt, 2019). Con esta promesa, Cameron ganó las elecciones y convocó el referéndum de salida, cabe mencionar que Cameron siempre demostró públicamente su postura a favor de la permanencia en la UE y para el referéndum hizo campaña a favor de la permanencia en la UE. El 23 de junio de 2016 se realiza el referéndum del brexit, finalmente, la opción de “Sí” a Brexit gana con un 51.9%, cabe mencionar que nunca se llegó a explicar bien cuál era la alternativa al no pertenecer a la UE, evidentemente no se explicó porque no se sabía ya que todo era un tema nuevo por explorar; asimismo, este resultado no lo esperaba Cameron, y al ganar la opción del “Sí al brexit” Cameron dimitió y dejó como sucesora a la también proeuropea Theresa May. (Karim Hallal Peche, 2020)

En octubre de 2016, la primera ministra Theresa May, anunció su intención de invocar el artículo 50 del Tratado de Lisboa, notificando formalmente la intención de Reino Unido de abandonar la UE. El 29 de marzo de 2017, la orden firmada fue entregada al Consejo de la Unión Europea, comenzando oficialmente la cuenta regresiva de dos años para la salida de Reino Unido de la UE, programada para el 30 de marzo de 2019 (Pruitt, 2019). Durante el 2017 y 2018 las conversaciones con la UE continúan, el 14 de noviembre del 2018 Londres y Bruselas alcanzan un principio de acuerdo sobre el Brexit, y el 25 del mismo mes los 27 miembros del bloque

europeo los aprueban; entre el 15 de enero y el 29 de marzo del 2019, las propuestas de May para el acuerdo sufren 4 derrotas en las cámaras de los comunes, para esa fecha el plazo para llegar a un acuerdo entre Reino Unido y la UE había terminado y ante las negativas a sus propuestas May pide dos prórrogas a Bruselas, y la UE decide darlas primero al 12 de abril y después hasta el 31 de Octubre del mismo año; sin embargo, May dimite el 24 de mayo del 2019. (France 24 Español, 2020)

El 24 de julio del 2019, el euroescéptico Boris Johnson asume el cargo de primer ministro de Reino Unido, asimismo anuncia que para el 31 de octubre saldrán de la UE con o sin acuerdo; el 29 de agosto del 2019, Johnson toma la decisión de suspender por sorpresa el Parlamento para que la oposición no vete un Brexit sin acuerdo, el cierre provoca una situación caótica en el país, con llamados de la oposición a los británicos a tomar las calles, consecuentemente en septiembre, el Tribunal Supremo declara el cierre ilegal, el 17 de octubre, tras días de intensas conversaciones, el plan de Johnson convence a Bruselas y los negociadores de ambas partes anuncian que han llegado a un acuerdo técnico. El 19 de octubre del 2019 se reúnen en una sesión extraordinaria y Johnson solicita una tercera prórroga con fecha límite al 31 de enero del 2020, alegando que necesitan más tiempo para revisar el contenido del acuerdo (El mundo, 2020). Oficialmente Reino Unido sale de la UE el 31 de enero del 2020, sin embargo, el acuerdo de retirada que entró en vigor al día siguiente, preveía un periodo transitorio desde su entrada en vigor hasta el 31 de diciembre de 2020, durante dicho periodo el Derecho de la Unión ha seguido aplicándose a Reino Unido, con la finalidad de ofrecer un plazo para la preparación de los ciudadanos, de los actores económicos y de las administraciones a la nueva situación, así como proporcionar un marco de estabilidad para la negociación de un acuerdo sobre la futura relación entre Reino Unido y la UE. Cabe mencionar que no se ha profundizado el tema del brexit respecto a la política, las frecuentes dimisiones de los ministros de Reino Unido y los puntos del acuerdo de retirada entre Reino Unido y la UE ya que excede los objetivos planteados en la presente investigación. (Ministerio de Asuntos Exteriores, Unión Europea y Cooperación, s.f.)

Asimismo, es importante destacar que el tema del brexit durante las negociaciones de Reino Unido con la UE fue de interés internacional, y Perú también mostró su preocupación ante la salida de Reino Unido del bloque europeo, ya que como se sabe

Perú tiene firmado un acuerdo comercial con la UE desde el 2013 y Reino Unido como miembro de la UE es un importante socio comercial de Perú, ya que de acuerdo a datos de Proinversión en 2017, Reino Unido fue la segunda fuente más importante de inversión extranjera directa en el Perú, después de España, y para el 2018 fue la primera fuente más importante de inversión extranjera directa en el Perú; por otro lado según datos de la Sunat para el 2019 Reino Unido es el sexto destino miembro de la UE de nuestras exportaciones, y para el 2019 es el séptimo proveedor de la UE a Perú (estos datos se explicaran a profundidad en el capítulo III). Por consiguiente, el brexit causaba preocupación en el Perú, sin embargo, de acuerdo a la Cofiep (2019), la Embajada Británica en Lima, anunció que las negociaciones de un acuerdo comercial entre el Perú y el Reino Unido iban en avance, lo cual fue una buena noticia, pues garantizaría la continuidad en la relación comercial bilateral una vez concretado el brexit. Finalmente, el Acuerdo Comercial entre el Reino Unido de Gran Bretaña e Irlanda del Norte y la República del Perú entró en vigor el 31 de diciembre de 2020 a las 18:00 horas, fecha en la que el Reino Unido dejó de ser parte de la Unión Europea (Mincetur, s.f.). Asimismo, es importante agregar que en el año 2019 Reino Unido se encontró en el 9° puesto del "Doing Business" y en el 2020 ocupó el 8° puesto del "Doing Business", de los 190 países que conforman este ranking, que clasifica los países según la facilidad que ofrecen para hacer negocios; esta posición demuestra claramente que Reino Unido es un país donde resulta sencillo hacer negocios; lo cual favorecerá a las futuras negociaciones comerciales entre Reino Unido y Perú, que en el año 2019 ocupó el 68° puesto del "Doing Business" y en el 2020 ocupó el 76° puesto del "Doing Business". (Datos Macro, 2020)

3.2.5. ACUERDO COMERCIAL ENTRE PERÚ Y REINO UNIDO

3.2.5.1. ANTECEDENTES

El 29 de marzo de 2017, el Reino Unido comunicó oficialmente a la Unión Europea su deseo de retirarse del bloque, invocando el artículo 50 del Tratado de Lisboa (2010), el cual literalmente señala:

1. Todo Estado miembro podrá decidir, de conformidad con sus normas constitucionales, retirarse de la Unión.
2. El Estado miembro que decida retirarse notificará su intención al Consejo Europeo. A la luz de las orientaciones del Consejo Europeo, la Unión negociará y celebrará con ese Estado un acuerdo que establecerá la forma de su retirada, teniendo en cuenta el marco de sus relaciones futuras con la Unión. Este acuerdo se negociará con arreglo al apartado 3 del artículo 218 del Tratado de Funcionamiento de la Unión Europea. El Consejo lo celebrará en nombre de la Unión por mayoría cualificada, previa aprobación del Parlamento Europeo.
3. Los Tratados dejarán de aplicarse al Estado de que se trate a partir de la fecha de entrada en vigor del acuerdo de retirada o, en su defecto, a los dos años de la notificación a que se refiere el apartado 2, salvo si el Consejo Europeo, de acuerdo con dicho Estado, decide por unanimidad prorrogar dicho plazo.
4. A efectos de los apartados 2 y 3, el miembro del Consejo Europeo y del Consejo que represente al Estado miembro que se retire no participará ni en las deliberaciones ni en las decisiones del Consejo Europeo o del Consejo que le afecten. La mayoría cualificada se definirá de conformidad con la letra b) del apartado 3 del artículo 238 del Tratado de Funcionamiento de la Unión Europea.
5. Si el Estado miembro que se ha retirado de la Unión solicita de nuevo la adhesión, su solicitud se someterá al procedimiento establecido en el artículo 49.

En tal sentido, Reino Unido acordó establecer un acuerdo comercial con Colombia, Ecuador y Perú a fin de dar continuidad a las preferencias de las que dichos países gozan en el marco del Acuerdo con la UE; es por ello que, desde junio de 2017 hasta septiembre de 2018, el Mincetur recibió visitas de funcionarios del Ministerio de Comercio Internacional del Reino Unido a fin de lograr un acuerdo comercial. Posteriormente, se llevó a cabo una primera reunión plurilateral entre el Reino Unido, Colombia, Ecuador y el Perú el 15 y 16 de diciembre del 2018 en la ciudad

de Quito; asimismo, continuaron con los trabajos de manera virtual. Finalmente, las reuniones técnicas culminaron el 22 de marzo de 2019. (Mincetur, s.f.)

3.2.5.2.SUSCRIPCIÓN Y ENTRADA DE VIGOR DEL ACUERDO

El Mincetur (2020), mediante el Decreto Supremo N° 011-2020-MINCETUR que dispone la puesta en ejecución del “Acuerdo Comercial entre el Reino Unido de Gran Bretaña e Irlanda del Norte, por una parte, y la República de Colombia, la República del Ecuador y la República del Perú, por otra”; señala que dicho acuerdo se suscribió el 15 de mayo del 2019; asimismo indica que el mencionado acuerdo fue aprobado por el Congreso de la República mediante la Resolución Legislativa N° 31099, y fue ratificado mediante el Decreto Supremo N° 061-2020-RE, igualmente en dicho Decreto Supremo se manifiesta que:

El Acuerdo entra en vigor una vez que el Reino Unido de Gran Bretaña e Irlanda del Norte deje de ser Estado Miembro de la Unión Europea y, por consiguiente, deje de aplicársele el Acuerdo Comercial entre el Perú, Colombia y Ecuador, por una parte, y la Unión Europea y sus Estados Miembros.

De igual manera, en el Artículo 1: Puesta en Ejecución, de dicho Decreto Supremo se concluye:

Póngase en ejecución a partir del 31 de diciembre de 2020 a las 18 horas el “Acuerdo Comercial entre el Reino Unido de Gran Bretaña e Irlanda del Norte, por una parte, y la República de Colombia, la República del Ecuador y la República del Perú, por otra”. (Mincetur, 2020)

Es importante destacar que, Perú y Reino Unido intercambiaron notas diplomáticas, las cuales fueron ratificadas mediante Decreto Supremo N°015-2020-RE el 11 de octubre de 2019, con el fin de aplicar mutatis mutandis de manera temporal el Acuerdo Comercial con la Unión Europea a la relación comercial bilateral entre el Perú y Reino Unido. Las notas diplomáticas se negociaron como un mecanismo de transición para ser aplicado en caso de que el proceso interno del Acuerdo Comercial no concluyera antes de que el Reino Unido deje de ser miembro de la Unión Europea; sin embargo, no fue necesario poner en vigor este mecanismo, ya que el Acuerdo

con el Reino Unido entró en vigor el 31 de diciembre a las 18:00 horas, fecha en la que el Reino Unido dejó de ser parte de la Unión Europea. (Mincetur, s.f.)

3.2.6. BALANZA COMERCIAL

La balanza comercial forma parte de la balanza de pagos. Calduch (s.f.) define la Balanza de Pagos como un instrumento contable que registra el valor de las transacciones económicas entre una economía y el resto del mundo; dichas transacciones se refieren a los ingresos o pagos que se generan por todas las operaciones de intercambio económico con el exterior realizadas por un país.

Según el informe de la Guía Metodológica de la nota semanal del BCRP (2018), la Balanza de Pagos comprende cinco cuentas, las cuales son: la Cuenta Corriente, la Cuenta Financiera, Financiamiento excepcional, los Errores y Omisiones netos y la Resultado de la Balanza de Pagos que comprende el flujo de reservas netas del Banco Central. Asimismo, la Cuenta Corriente se subdivide en: Balanza Comercial, Balanza de Servicios, Renta de Factores, Transferencia Corrientes.

El banco Santander (s.f.) afirma que la balanza comercial, también llamada balanza de mercancías “es un indicador que mide la relación entre las exportaciones y las importaciones de un país en un determinado periodo. La balanza comercial no incluye los servicios prestados a o desde otros países ni tampoco los movimientos de capitales”. Por su parte Garvan (2019) explica que, en el Perú, la información de la balanza comercial se presenta en dólares de Estados Unidos, y el reporte es publicado mensualmente por el Banco Central de Reserva.

3.2.6.1. EXPORTACIONES

De acuerdo al BCRP (s.f.) las exportaciones son el registro de la venta al exterior de bienes o servicios realizada por una empresa residente dando lugar a una transferencia de la propiedad de los mismos. Por su parte, el Mincetur (2013) afirma:

Las exportaciones son la salida legal de mercancías nacionales o nacionalizadas, efectuada en determinadas condiciones, para su uso o consumo en el exterior. Para ello se deben cumplir una serie de requisitos legales y

operativos establecidos por los distintos organismos involucrados en el proceso exportador. La exportación de bienes no está afectada a tributo alguno y la puede realizar el dueño o un consignatario (poseedor) de la mercancía.

El BCRP (s.f.) en la guía metodológica de la nota semanal de Balanza comercial da a conocer que las exportaciones se registran a precios FOB, es decir, excluyendo los costos de transporte, fletes y seguro; asimismo, las exportaciones se registran en la fecha de embarque. Asimismo, señala que la evolución de las exportaciones depende en gran medida de la competitividad de un país y de la evolución de la economía mundial. Se consideran las exportaciones bajo régimen definitivo y se encuentran desagregadas en tradicionales y no tradicionales.

3.2.6.1.1. EXPORTACIONES DE PRODUCTOS TRADICIONALES

El BCRP (2018) describe a las exportaciones tradicionales como los productos de exportación que históricamente han constituido la mayor parte del valor de nuestras exportaciones; generalmente tienen un valor agregado menor que el de los productos no tradicionales. El MEF (2018), mediante el Decreto Supremo 076-92-EF define la lista de exportaciones tradicionales, según sector y subsector, como se muestra a continuación.

Tabla 3 *Exportaciones tradicionales según sector y subsector*

Sector	Sub Sector
Pesquero	Aceite De Pescado
Pesquero	Harina De Pescado
Agrícola	Algodón Pima
Agrícola	Azúcar
Agrícola	Café
Resto de Agrícola	Coca Y Derivados
Resto de Agrícola	Melazas
Resto de Agrícola	Lanas
Resto de Agrícola	Pieles Frescas
Resto de Agrícola	Chancaca
Minero	Cobre Blister
Minero	Cobre Refinado
Minero	Cobre Concentrados y Minerales
Minero	Estaño

Minero	Oro
Minero	Plata Refinada
Minero	Plomo Concentrado y Minerales
Minero	Zinc Refinado
Minero	Zinc Concentrados y Minerales
Resto de Minero	Metales Menores
Petróleo y Gas natural	Gas Natural y Licuado
Petróleo y Gas natural	Petróleo Crudo
Petróleo y Gas natural	Petróleo y Derivados

Nota. Datos tomados del Decreto Supremo 076-92-EF

3.2.6.1.2. EXPORTACIONES DE PRODUCTOS NO TRADICIONALES

Según el BCRP (2018) las exportaciones tradicionales son los productos de exportación que tienen cierto grado de transformación o aumento de su valor agregado, y que históricamente no se transaban con el exterior en montos significativos. Legalmente, son todos los productos no incluidos en la lista de exportaciones tradicionales del Decreto Supremo 076-92-EF los cuales pertenecen a los siguientes sectores de la economía:

- Agropecuario
- Artesanías
- Maderas y Papeles
- Metal Mecánico
- Minería No Metálica
- Pesquero
- Piel y Cueros
- Químico
- Sidero Metalúrgico
- Textil
- Varios (Inc. Joyería)

3.2.6.1.3. MODALIDADES DE EXPORTACIÓN

Mincetur (2013) afirma que existen dos modalidades de exportación clasificadas de conformidad al grado de participación del productor de la mercancía. Así tenemos:

3.2.6.1.3.1.EXPORTACIÓN INDIRECTA O PASIVA

Esta modalidad consiste en que la empresa local productora, vende sus productos a otra empresa ubicada en su mismo país, es decir a una empresa intermediaria, la cual se encargará por su propia cuenta y riesgo de la exportación de los productos, asimismo la empresa intermediaria es considerada la que real y legalmente exporta. Dicha empresa es intermediaria entre el productor y el comprador del país de destino, e independiente de los mismos, y exportará los productos ya sea en el mismo estado en que le fueron entregados por la empresa productora o como parte, componente de un producto más elaborado o con ciertas modificaciones. Entre los tipos de intermediarios más comunes se encuentran los bróker, comerciantes, casas de exportación y trading companies, entre otros. (Mincetur, 2013)

La principal ventaja de la exportación indirecta es que las empresas productoras contarán con una mayor flexibilidad financiera, ya que bajo esta modalidad la inversión que supone la exportación de sus productos será mínima o nula, y enfrentará un riesgo bajo.

Por otro lado, la mayor desventaja que presenta la exportación indirecta es la total dependencia de las empresas productoras respecto de las empresas intermediarias para realizar ventas en el extranjero, ya que son las empresas intermediarias las que negocian con los clientes, además, la empresa productora no controla su potencial exportador debido a que no conoce su mercado destino, la logística, ni los costos de exportación en sí. Es importante agregar que dicho desconocimiento del productor, puede causar una menor capacidad de respuesta ante los cambios que se puedan dar el mercado extranjero y la demanda de sus productos. La empresa productora tampoco puede solicitar los beneficios tributarios debido a que estos son aplicables a exportadores directos. (Mincetur, 2013)

3.2.6.1.3.2.EXPORTACIÓN DIRECTA O ACTIVA

Esta modalidad consiste en que la empresa exporta sus propios productos a los mercados de destino, donde negocia directamente con los intermediarios del país de destino o los compradores finales, y se encarga de todas las actividades

requeridas para la exportación de sus productos. Es recomendable que la empresa productora tenga un área y/o personal especializado en operaciones de comercio exterior, el cual se encargue de la búsqueda de clientes en el exterior, de la negociación, y de los trámites correspondientes a la exportación.

También se considera exportación directa cuando una empresa vende sus productos en mercados extranjeros por medio de arreglos contractuales celebrados con socios locales, quienes a la vez tienen alianzas de distribución con detallistas en el mercado de destino a los cuales les han otorgado franquicias. Asimismo, las empresas locales pueden exportar mediante una filial de ventas, de una oficina de representación o asociándose con una empresa local en el mercado de destino, con la cual han formado un Joint – Venture.

La principal ventaja es que en una exportación directa el potencial de ventas es mayor que con una exportación indirecta, ya que con esta modalidad la empresa mantiene una relación directa con los clientes, ejerce mayor control en las operaciones de exportación y tiene mayor conocimiento del mercado destino lo cual le permitirá a la empresa productora adaptarse a los cambios y nuevas demandas del mercado destino. Otra ventaja es que es que el exportador podrá solicitar beneficios tributarios, como el régimen de restitución simplificada de derechos arancelarios (drawback), no obstante, deberá cumplir algunos requisitos formales.

Una desventaja de la exportación directa podría ser la dificultad de acceso a los mercados extranjeros, ya que es la misma empresa la encargada de buscar el mercado, dar a conocer sus productos contactar a los clientes potenciales; para lograr ello la empresa exportadora tendrá que incrementar sus inversiones en la investigación de mercados, en el marketing de sus productos y en la gestión del negocio. Paralelamente, la empresa incrementará los riesgos de contingencias en el proceso de exportación, como retrasos en entregas o falta de pago. (Mincetur, 2013)

3.2.6.1.4. PORQUE SE DECIDE EXPORTAR

Según Mincetur (2013) se decide exportar con la finalidad de que la mercancía sea consumida fuera del país; además, sirve para obtener mayores beneficios y ganancias, y lograr resultados en el aumento de ventas y comercialización de productos, en el mercado extranjero. Entre las principales razones que motivan a una empresa a emprender la actividad exportadora tenemos:

- Responder a un pedido de compra del exterior, esto suele empezar siendo casual y se origina tal vez gracias a alguna promoción que se hizo al producto (ferias, misiones, web, entre otras).
- Buscar nuevos mercados para reducir la dificultad de ventas en el mercado interno, debido a que generando una fuente adicional de ingresos se logra diversificar el riesgo de depender exclusivamente del mercado nacional.
- Obtener mayores ingresos por la venta de productos a precios más rentables.
- Vender los productos en mercados en donde se pueda colocar mayores volúmenes, aprovechando ventajas comparativas, oportunidades comerciales o la poca competencia que puede existir.
- Incrementar el volumen de producción, alcanzando economías de escala que reducen el costo unitario, aprovechando mejor las instalaciones y adaptando sus procesos al mercado internacional haciéndose cada vez más competitivos.
- Ganar competitividad a través de la experiencia que se obtiene al comerciar productos en el mercado externo, lo que ayuda a mejorar la calidad de los productos y el desempeño de los que dirigen una empresa. (Mincetur, 2013)

3.2.6.1.5. CONSIDERACIONES QUE SE DEBEN TOMAR EN CUENTA ANTES DE EXPORTAR

La exportación es la etapa final del proceso de colocación de mercancías nacionales dentro del mercado internacional, y es el resultado de un conjunto de acciones realizadas por el exportador, entre ellas tenemos:

- Estudios de mercados exteriores.
- Conocimiento de su demanda externa.
- Condiciones para el ingreso al extranjero.
- Tratos para la venta al exterior.

- Financiamiento.
- Obtención de estándares adecuados de calidad.
- Embalaje, presentación y acondicionamiento para el transporte, etc.
- Conservación del producto. (Mincetur, 2013)

Asimismo, para que una exportación sea una actividad permanente, eficiente y rentable se debe tener en cuenta las siguientes consideraciones:

- Se debe contar con una capacidad de producción suficiente y eficiente a fin de exportar con la continuidad y cumplimiento en los plazos y condiciones pactados con el comprador.
- Estudiar el mercado en el que se desea operar, a fin de evaluar sus posibilidades comerciales en el presente y en el futuro.
- Estudiar los canales de comercialización existentes.
- Conocer los regímenes aduaneros e impuestos vigentes, así como las disposiciones sobre calidad, embalaje, rotulado y aspectos sanitarios del mercado respectivo.
- Conocer los mecanismos tributarios y aduaneros que favorecen al sector exportador.
- Utilizar el idioma más adecuado para lograr una buena comunicación.
- Tener en el exterior representantes que realmente conozcan el negocio a fin de tener acceso a los compradores.
- Calcular cuidadosamente los precios de la mercancía de exportación.
- Elaborar folletos y catálogos de promoción de venta de su mercancía en el exterior, estando acorde con las peculiaridades del mercado.
- El producto debe tener una excelente calidad y un adecuado precio, así como un abastecimiento continuo a fin de lograr la calidad total del producto. (Mincetur, 2013)

3.2.6.2.IMPORTACIONES

El BCRP (2018) define las importaciones como la adquisición de bienes o servicios procedentes de otro país. La evolución de las importaciones, está asociada principalmente a las condiciones de demanda interna de una economía.

Por su parte, Mincetur (2013) considera las importaciones como:

El ingreso legal de mercancías procedentes del extranjero con fines principalmente de carácter comercial, pudiendo también tener fines de naturaleza personal, social o benéfica, entre otros permitidos por nuestra legislación. Las importaciones sirven para abastecer al mercado nacional ante la insuficiencia de producción y son fundamentales para asegurar la provisión para el consumo y la producción nacional; como es el caso de importaciones de productos de alta tecnología e insumos para la industria vinculada a sectores como comunicaciones, energía, transportes, alimentación, minería, entre otros. La importación de insumos para la producción es pieza clave para el impulso y fomento de la competitividad de las empresas, para tal efecto, existen regímenes aduaneros de fomento a empresas en actividades relacionadas con la producción para la exportación. De esta manera, a la par de asegurar el abastecimiento de insumos del extranjero a precios competitivos internacionalmente, se promueve el incremento de contenido nacional en las exportaciones y facilita la creación de cadenas productivas. Los productos importados se utilizan a su vez como materiales, componentes y equipos en la producción local. Con ello se diversifica la gama de productos acabados y de servicios, producidos y ofrecidos por la industria nacional, así como también las distintas tecnologías que esta última puede utilizar.

Usualmente las importaciones se registran a precios FOB, sin embargo, según señala Actis et al. (2014):

En algunos países, al final del balance se presente el ítem de importaciones en valor C.I.F., que incluye el valor F.O.B. más el seguro y flete internacional, más otros gastos menores derivados del transporte internacional a los efectos de detalle informativo. (p. 235)

Este caso del reporte de las importaciones en valor CIF se da en Perú, ya que sus estadísticas importación presentadas por Sunat y en sus reportes de Comercio Bilateral presentadas por el Mincetur todas las importaciones van en valor CIF. Igualmente, en la presente investigación todos los datos de importación se presentarán en valor CIF.

3.2.6.2.1. MODALIDADES DE IMPORTACIÓN EN EL PERÚ

Mincetur (2013) en la Ley General de Aduanas (Decreto Legislativo N° 1053), establece las siguientes modalidades de ingreso de mercancías al país:

3.2.6.2.1.1. IMPORTACIÓN PARA EL CONSUMO (LA MÁS IMPORTANTE)

Según Mincetur (2013) este régimen permite el ingreso definitivo de mercancías al territorio aduanero, previo cumplimiento de las formalidades aduaneras correspondientes, las mercancías extranjeras son nacionalizadas a través del pago de impuestos y quedan a libre disposición del dueño o consignatario.

3.2.6.2.1.2. REIMPORTACIÓN EN EL MISMO ESTADO

Según Mincetur (2013) este régimen permite el ingreso de mercancías exportadas temporalmente de manera previa al territorio aduanero, la reimportación se da cuando se envía un producto al extranjero y este se devuelve sin ningún cambio, puede ser el caso que se enviaron para exposiciones o ferias. Además, para su reingreso no se efectúa el pago de derechos arancelarios y otros impuestos aplicables a la importación.

3.2.6.2.1.3. ADMISIÓN TEMPORAL PARA REEXPORTACIÓN EN EL MISMO ESTADO

Según Mincetur (2013) este régimen permite el ingreso de ciertas mercancías, usualmente son maquinarias o herramientas para la elaboración de un proceso productivo; además no se pagan impuestos ya que estarán en el país por un determinado periodo; sin embargo, la Aduana exige que estos bienes sean identificables y estén destinadas a cumplir un fin determinado en un lugar específico, para ser reexportadas en un plazo determinado. Las mercancías que podrán acogerse a dicho régimen serán las que están en el listado aprobado por Resolución Ministerial 287- 98-EF/10 y sus modificatorias. Entre estos bienes, se encuentran equipos, maquinaria y demás herramientas para la prestación de servicios vinculados con un proceso productivo.

3.2.6.2.2. CONSIDERACIONES QUE SE DEBEN TOMAR EN CUENTA ANTES DE IMPORTAR

Para Mincetur (2013) la exportación es la etapa final del proceso de colocación de mercancías extranjeras en el mercado nacional, y es el resultado de un conjunto de acciones realizadas por el importador, entre ellas tenemos:

- Evaluar cuidadosamente los requisitos que deben cumplirse al importar los productos, es decir, cubrir el pago a tiempo, llenar la documentación adecuada para el ingreso de los mismos al país, el tiempo de tránsito de las mercancías, etc.
- Obtener información del mercado de origen del producto y de los potenciales proveedores: países productores, países comercializadores, precios, variedades, calidad, etc.
- Conocimiento de la oferta del bien o servicio.
- Analizar los factores de riesgo y costo de la importación.
- Financiamiento.
- Contratación de empresas en el exterior para la producción de un bien o servicio que luego será importado.
- Manejar los estándares adecuados de calidad.
- Examinar los mercados de suministros internacionales y aprovechar las mejores ofertas.
- Definir el tipo de relación de negocios que se debe establecer con sus proveedores para satisfacer los objetivos de la oferta.
- Estar al tanto de las condiciones de envase, empaque y embalaje.
- Elegir la presentación y acondicionamiento del producto para el transporte, etc.
- Cerciorarse de que los artículos comprados se almacenen de forma eficiente y segura, que el inventario esté bien hecho y que los artículos estén disponibles a bajo costo cuando se requieran.

Asimismo, para que una importación sea una actividad permanente, eficiente y rentable, se debe tener en cuenta las siguientes consideraciones:

- Contar con proveedores cuya capacidad de producción permita suministrar volúmenes requeridos a fin de importar con la continuidad y cumplimiento en los plazos y condiciones acordadas.
- Estudiar los canales de comercialización existentes y distribución.

- Conocer los regímenes aduaneros e impuestos vigentes, así como las disposiciones sobre calidad, embalaje, rotulaje y aspectos sanitarios del mercado respectivo.
- Conocer los mecanismos tributarios y aduaneros que favorecen al sector importador.
- Utilizar la comunicación y el idioma más adecuado y responder todas las comunicaciones.
- Calcular con mucho cuidado los precios de la mercancía a importar.
- El producto o servicio debe tener una excelente calidad y un adecuado precio, así como un abastecimiento continuo a fin de lograr la calidad total. (Mincetur, 2013)

3.2.6.3.SALDO DE LA BALANZA COMERCIAL

El saldo de la balanza comercial de un país resulta de la diferencia entre las exportaciones e importaciones de dicho país, el resultado puede ser:

3.2.6.3.1. BALANZA POSITIVA O SUPERÁVIT COMERCIAL:

Hay un superávit comercial en la balanza cuando el valor de los ingresos por exportaciones es mayor que el valor del gasto por importaciones; lo que quiere decir que el país ha logrado vender más sus productos de los que le ha comprado al resto del mundo. Este indicador es importante para una economía ya que un resultado positivo en la balanza quiere decir que el país es capaz de abastecerse y al mismo tiempo, acumular las divisas internacionales necesarias para hacer frente a sus compromisos de pago futuros con el exterior. (Garvan, 2019)

Asimismo, según el BCRP (2018) un país de balanza comercial positiva es considerado un país principalmente exportador.

3.2.6.3.2. BALANZA NEGATIVA O DÉFICIT COMERCIAL:

Garván (2019) define el déficit comercial como el saldo negativo de la balanza; esto ocurre cuando el valor de las compras realizadas en el extranjero (importaciones) que realiza un país es mayor al valor de sus ventas (exportaciones). Asimismo, el banco Santander (s.f.) señala que:

Si el déficit comercial en una economía se trata de una situación persistente el país tendrá que compensar este déficit con emisión de deuda pública o privada para poder seguir comprando bienes en el exterior. Esto influirá en los tipos de cambio: aumentará el valor de las divisas y se debilitará la moneda propia, y como consecuencia, se incrementará el nivel de endeudamiento y la población perderá poder adquisitivo.

Asimismo, según el BCRP (2018) un país con una balanza comercial negativa es considerado un país importador.

3.2.6.3.3. EQUILIBRIO DE LA BALANZA COMERCIAL

Ocurre cuando la diferencia entre exportaciones e importaciones es igual a cero. Por lo tanto, no se registran pérdidas ni ganancias, de modo que la balanza comercial está en equilibrio (Glosario de Términos Económicos BCRP, s.f.).

3.2.7. INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA (IED)

García y López (2020) definen la IED como una operación que consiste en la colocación de capitales de largo plazo, en la cual una persona física o jurídica residente de una economía (inversor directo) busca obtener una participación duradera en una empresa de otra economía. A diferencia de la inversión de cartera o portafolio en la que el inversor no tiene intención de controlar la empresa extranjera; en esta operación de IED el inversor pretende tener un grado significativo de influencia o control en el manejo de la empresa extranjera. A pesar que la IED puede ser realizada por individuos, los mayores casos de IED se dan por empresas transnacionales (ET) o multinacionales (EMN), las cuales poseen una casa matriz (sede) en su país de origen y filiales localizadas en diferentes países extranjeros; las casas matriz suelen tener un porcentaje del capital accionario de las empresas filiales; la participación mínima de IED permitida es de un 10% del capital y cuando la tenencia supera el 50% el inversor tiene un mayor nivel de influencia y control sobre la empresa extranjera.

3.2.7.1. LOS DETERMINANTES DE LA IED

Determinar cuáles son los factores que hacen atractivo a un país para la IED aun es una interrogante recurrente; ya que depende en gran medida del tipo de estrategias y motivaciones que persiga la IED, las características de los países de origen y destino y los sectores involucrados. Desde el punto de vista de García y López (2020) los determinantes de la IED pueden agruparse en tres grandes categorías:

i) Las condiciones económicas generales:

Las más relevantes consideradas son:

- Tamaño y potencial de crecimiento del mercado interno.
- La estabilidad macroeconómica.
- La disponibilidad de factores de producción (cantidad, calidad y costo de recursos naturales y trabajo de diversos niveles de calificación);
- La infraestructura de transporte y comunicaciones.
- Las capacidades y competencias tecnológicas-innovadoras del ambiente local.

ii) Las condiciones político-institucionales:

La literatura subraya la importancia de los siguientes factores:

- La calidad institucional del país receptor, en particular respecto de la estabilidad de las reglas de juego y la protección de los derechos de los inversores.
- Las condiciones regulatorias, en particular las relativas a procedimientos administrativos para el desarrollo de negocios, contratación de personal y el movimiento de personas.
- El grado de carga tributaria.
- El nivel de apertura comercial.
- La existencia de acuerdos bilaterales o regionales con terceros países, tratados bilaterales de inversión (TBI), acuerdos de libre comercio y acuerdos de doble tributación (ADT)

iii) Los instrumentos que tienen como objetivo principal incidir en las decisiones de inversión

Los países receptores implementan políticas que apuntan directamente a promover y regular las inversiones extranjeras, con el objetivo de otorgar garantías o proteger a las inversiones; entre los principales instrumentos para la atracción y promoción de inversiones tenemos:

- Normas y regulaciones: Contiene las leyes nacionales sobre protección de inversiones; Acuerdos internacionales de promoción y protección de inversiones; Contratos de inversión (estabilidad jurídica); Acuerdos internacionales sobre tributación.
- Incentivos fiscales: Contiene: Reducción / exoneración de tasas; Deducciones y créditos tributarios; Depreciación acelerada Subsidios directos.
- Incentivos financieros: Contiene: Créditos preferenciales; Subsidio de tasa; Garantías y seguros preferenciales (moneda, expropiación, riesgo político)
- Otros apoyos focalizados: Contiene: Zonas francas y zonas especiales; Parques industriales y científico-tecnológicos; Participación público-privada; Formación de capital humano; Innovación e Infraestructura.
- Agencia de Promoción de Inversiones (Apis):
Contiene: Imagen país; Generación de inversiones; Asistencia al inversor (pre-inversión y ejecución); Asistencia al inversor post; Recomendación de políticas.

3.2.7.2.LEY DE PROMOCIÓN DE LAS INVERSIONES EXTRANJERAS EN EL PERÚ

Mediante el Decreto Legislativo N°662: Ley de promoción de las inversiones extranjeras, publicado el 2 de septiembre de 1991; el gobierno reafirma su compromiso y promoción a las inversiones extranjeras con el objetivo de “crear un clima favorable a las inversiones extranjeras, que contribuyan a la expansión de la economía de la libre empresa en el país; además, señala que “...la inversión extranjera y la transferencia de tecnología son vitales para el dinamismo económico...”

Conviene destacar algunos puntos relevantes del mencionado decreto legislativo. Primeramente, en el título I sobre el fomento y garantías a la inversión extranjera se señala que:

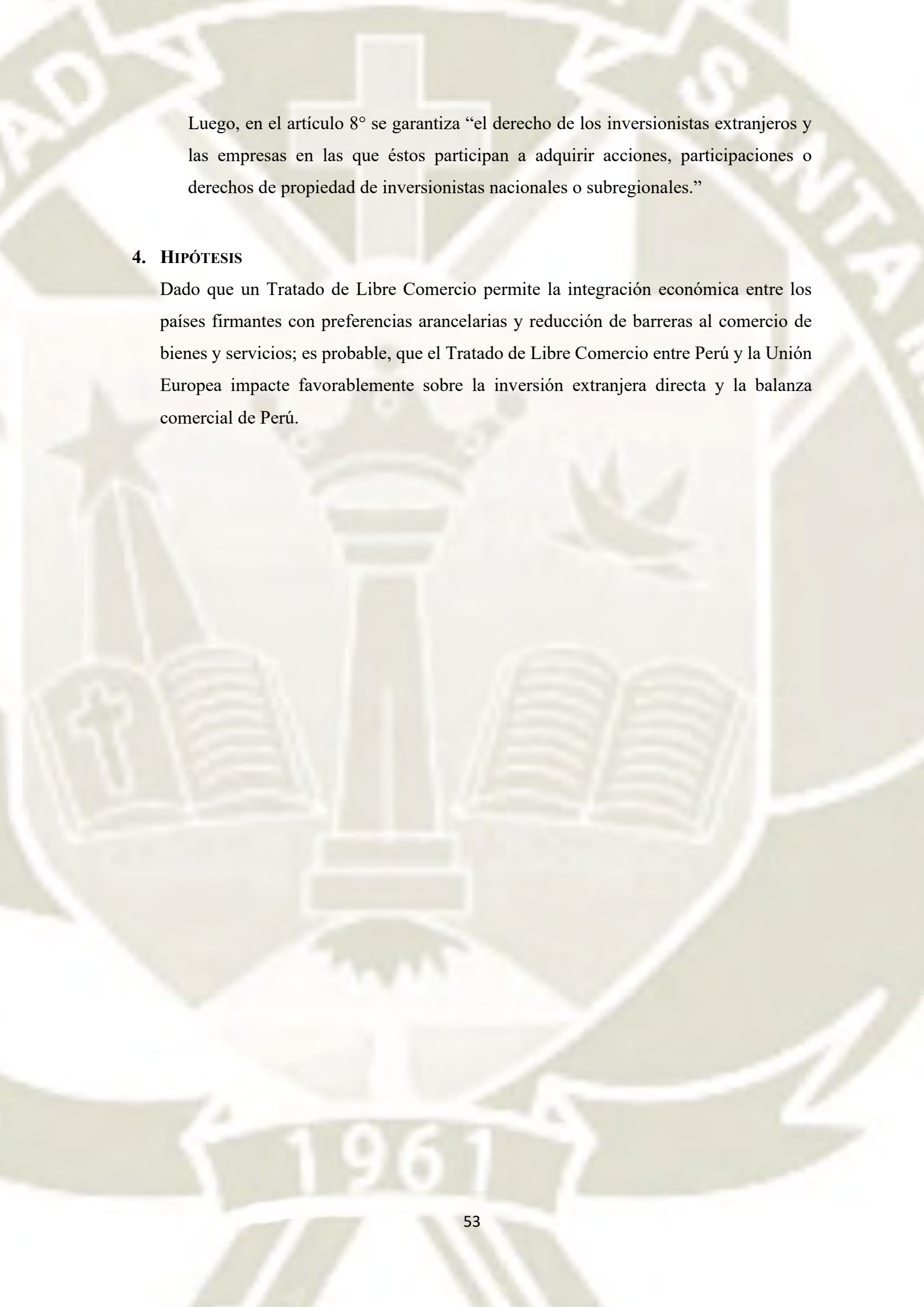
“El Estado promueve y garantiza las inversiones extranjeras efectuadas y por efectuarse en el país, en todos los sectores de la actividad económica y en cualesquiera de las formas empresariales o contractuales permitidas por la legislación nacional. Para estos efectos, serán consideradas como inversiones extranjeras las inversiones provenientes del exterior que se realicen en actividades económicas generadoras de renta...” (Art. 1 D.L. N°662)

En el artículo 2° del mencionado decreto legislativo enfatizan sobre la igualdad y el rechazo a toda discriminación a inversionistas nacionales o extranjeros; expresando que: “Los inversionistas extranjeros y las empresas en las que éstos participan tienen los mismos derechos y obligaciones que los inversionistas y empresas nacionales...”

Posteriormente, en el artículo 6° destaca la libertad de comercio e industria que poseen inversionistas extranjeros indicando que: “Los inversionistas extranjeros gozan de los derechos a la libertad de comercio e industria, y a la libertad de exportación e importación”.

En el artículo 7° destaca el derecho a la transferencia libre de capitales garantizando:

El derecho de los inversionistas extranjeros a transferir al exterior, en divisas libremente, convertibles sin autorización previa de ninguna autoridad del gobierno Central u organismos públicos descentralizados, Gobiernos Regionales o Gobiernos Municipales, previo pago de los impuestos de ley, lo siguiente: (a) El íntegro de sus capitales provenientes de las inversiones [...] incluyendo la venta de acciones, participaciones o derechos, reducción de capital o liquidación parcial o total de empresas; y, (b) El íntegro de los dividendos o las utilidades netas comprobadas provenientes de su inversión, así como las contraprestaciones por el uso o disfrute de bienes ubicados físicamente en el país, registrada ante el Organismo Nacional Competente y de las regalías y contraprestaciones por el uso y transferencia de tecnología, incluido cualquier otro elemento constitutivo de propiedad industrial que autorice el Organismo Nacional Competente.



Luego, en el artículo 8° se garantiza “el derecho de los inversionistas extranjeros y las empresas en las que éstos participan a adquirir acciones, participaciones o derechos de propiedad de inversionistas nacionales o subregionales.”

4. HIPÓTESIS

Dado que un Tratado de Libre Comercio permite la integración económica entre los países firmantes con preferencias arancelarias y reducción de barreras al comercio de bienes y servicios; es probable, que el Tratado de Libre Comercio entre Perú y la Unión Europea impacte favorablemente sobre la inversión extranjera directa y la balanza comercial de Perú.



CAPITULO II

ASPECTOS METODOLÓGICOS

2.1. TÉCNICAS E INSTRUMENTOS

2.1.1. TÉCNICAS

En el presente trabajo se realizará en base a información secundaria:

- **Información secundaria:** Se recopilará información y datos de diferentes fuentes, asimismo los datos recopilados serán estudiados.

Las técnicas a utilizar serán la observación:

- **Técnica de observación:**

Para obtener este tipo de información, utilizaremos datos obtenidos de fuentes oficiales como: el Instituto Nacional de Estadística e Informática (INEI), Superintendencia Nacional de Aduanas y de Administración Tributaria (SUNAT), Sistema Integrado de Información de Comercio Exterior (SIICEX), PromperuStat, Trade Map, Pro-inversión, Banco Central de Reserva del Perú (BCRP), Ministerio de Comercio Exterior y Turismo (MINCETUR). Esta información se recopilará de los portales web. También, obtendremos información de libros, tesis, monografías, diarios y otras publicaciones sobre el tema.

2.1.2. INSTRUMENTOS

Después de haber seleccionado la técnica a utilizar en este estudio, los instrumentos que utilizaremos para recopilar información serán instrumentos documentales.

Usaremos instrumentos documentales:

- Fichas hemerográficas, para extraer los datos relevantes de artículos.
- Fichas de resumen, para sintetizar los conceptos relevantes.
- Fichas textuales, para extraer información de importancia señalada por distintos autores.

2.2. CAMPO DE VERIFICACIÓN

2.2.1. ÁMBITO

Perú – UE

2.2.2. TEMPORALIDAD

Periodo 2013 – 2022

2.2.3. UNIDAD DE ESTUDIO

- **Unidad:** Acuerdos Comerciales del Perú
- **Muestra:** TLC Perú – Unión Europea

2.3. ESTRATEGIA DE RECOLECCIÓN DE DATOS

Para obtener la información secundaria, recurriremos a investigar vía web para fuentes oficiales como el Instituto Nacional de Estadística e Informática (INEI), Superintendencia Nacional de Aduanas y de Administración Tributaria (SUNAT), Sistema Integrado de Información de Comercio Exterior (SIICEX), PromperuStat, Trade Map, Pro-inversión, Banco Central de Reserva del Perú (BCRP), Ministerio de Comercio Exterior y Turismo (MINCETUR).

Asimismo, obtendremos información de libros, tesis, monografías, diarios, boletines informativos y otras publicaciones sobre el tema.



CAPITULO III

ANÁLISIS Y RESUTADOS

3.1. ACCESO A MERCADOS

3.1.1. DESGRAVACIÓN ARANCELARIA DE LAS IMPORTACIONES DE UNIÓN EUROPEA DESDE PERÚ

De acuerdo al Estudio De Aprovechamiento del TLC Perú – Unión Europea (2021): La UE ofrece desgravación total de sus aranceles (en un plazo determinado) al 95% de sus líneas arancelarias. De otro lado, excluye de la negociación un total de 43 productos como almidón de trigo, maíz o arroz, fécula de papa o yuca, yemas de huevo, glucosa, azúcar de remolacha, entre otros. Adicionalmente, la UE otorga acceso libre de arancel, mediante contingentes arancelarios, para el azúcar, carne de pollo, arroz, maíz, carne bovina, ajos, entre otros. En el caso del banano que mantiene aranceles de 176€/t en 10 años se llegará a 75€/t para un contingente que se eliminará al final de dicho periodo. Los productos de interés de Perú como conservas de pescado, atunes, anchovetas (sardinas), papas, alcachofas, plátano, jugos de fruta, calzado, gas propano, gas natural, cemento, camisas, polos de algodón, abrigos, entre otros pueden ingresar libres de arancel de manera inmediata al mercado europeo.

Tabla 4 *Cronograma de desgravación arancelaria de las importaciones de la UE desde Perú*

Categoría de desgravación	Nº de líneas	Part.
Acceso Inmediato	9253	94,9%
4 años	19	0,2%
6 años	17	0,2%
8 años	18	0,2%
11 años	18	0,2%
Cuotas	233	2,4%
Otras Desgravaciones	153	1,6%
Excluidos	43	0,4%
Total	9754	100,0%

Nota. Fuente: Estudio de Aprovechamiento del TLC Perú – Unión Europea (2021)

3.1.2. DESGRAVACIÓN ARANCELARIA DE LAS IMPORTACIONES PERUANAS DESDE UNIÓN EUROPEA

De acuerdo al Estudio de Aprovechamiento del TLC Perú – Unión Europea (2021): A partir de la entrada en vigencia del TLC Perú-Unión Europea, el Perú otorgó a la UE acceso inmediato al 76% de su universo arancelario. El resto de las líneas arancelarias quedarán desgravadas en un periodo de hasta 16 años. El Perú ofrece en desgravación inmediata y a 5 años a productos de interés de la UE como: motores, vehículos, partes de maquinarias, productos químicos, lubricantes, suplementos alimenticios, whisky, maltas, preparaciones alimenticias, alimento para animales, conos de lúpulo, lactosueros, entre otros, los cuales son básicamente insumos para la industria. De otro lado, los productos sensibles para Perú como algunos productos de los sectores plástico, textil y confecciones, calzado y metal mecánico serán desgravados en 10 años.

Tabla 5 *Cronograma de desgravación arancelaria de las importaciones de Perú desde la UE*

Categoría de desgravación	Nº de líneas	Part.
Acceso Inmediato	5603	76,0%
4 años	48	0,7%
6 años	594	8,1%
7 años	4	0,1%
8 años	33	0,4%
11 años	941	12,8%
13 años	1	0,0%
16 años	8	0,1%
Cuotas	93	1,3%
Otras Desgravaciones	31	0,4%
Excluidos	14	0,2%
Total	7370	100,0%

Nota. Fuente: Estudio de Aprovechamiento del TLC Perú – Unión Europea (2021)

3.2.TIPO DE CAMBIO

3.2.1. EVOLUCIÓN DEL TIPO DE CAMBIO DEL SOL FRENTE AL DÓLAR AMERICANO

Como indica el economista Carlos Parodi (2017), el tipo de cambio en Perú se determina por el libre mercado, lo que significa que cuando existe abundancia de dólares, su precio tiende a bajar y en situaciones de escasez, aumenta. La caída del precio del dólar se denomina “apreciación del sol” y su subida se llama “depreciación del sol”; por lo tanto, se puede concluir que cuando somos exportadores nos conviene que el precio dólar suba (depreciación del sol) ya que nuestra ganancia en moneda nacional será mayor, asimismo cuando tomamos el rol de importador nos conviene que el precio dólar caiga (apreciación del sol) ya que nuestra inversión en moneda nacional será menor.

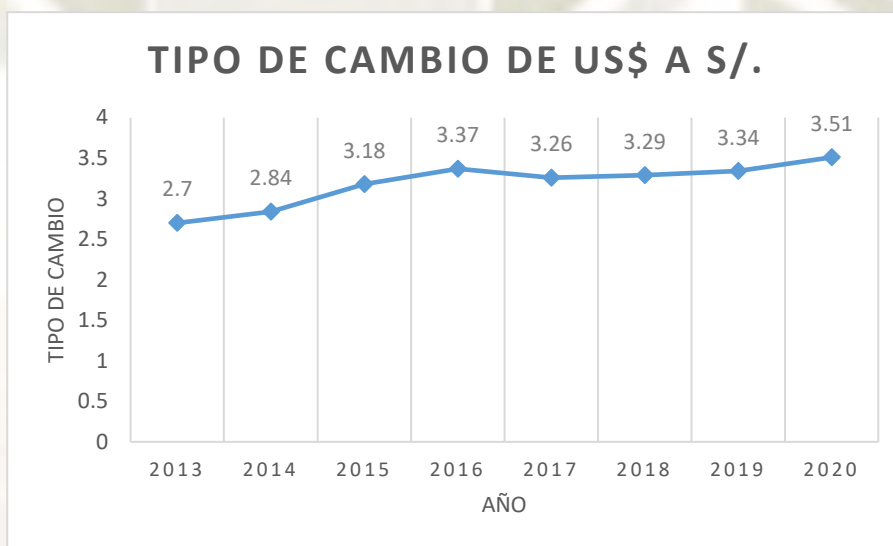
A continuación, se mostrará la evolución del tipo de cambio del dólar americano al sol peruano:

Tabla 6 *Tipo de cambio de US\$ a S/. 2013-2020*

Año	Tipo de cambio
2013	2.70
2014	2.84
2015	3.18
2016	3.37
2017	3.26
2018	3.29
2019	3.34
2020	3.51

Nota. Fuente: BCRP (2020). Elaboración. Propia

Figura 1 Tipo de cambio de US\$ a S/. 2013 -2020



Nota. La figura muestra la evolución del tipo de cambio del sol peruano frente al dólar americano. Fuente: BCRP (2020). Elaboración: Propia

- Como se observa en la tabla 6 y figura 1, después del año 2013 el sol peruano ha sufrido una depreciación, teniendo como tope el año 2016, en el que un dólar estadounidense llegó a valer 3.37 soles.
- En el año 2014 respecto al 2013 se obtuvo una depreciación de la moneda nacional; el tipo de cambio pasó de S/.2.70 a S/. 2.84 respecto al dólar estadounidense.
- En el año 2015 respecto al 2014 se obtuvo una depreciación de la moneda nacional; el tipo de cambio pasó de S/.2.84 a S/. 3.18 respecto al dólar estadounidense.
- En el año 2016 respecto al 2015 se obtuvo una depreciación de la moneda nacional; el tipo de cambio pasó de S/.3.18 a S/. 3.37 respecto al dólar estadounidense.
- En el año 2017 respecto al 2016 se obtuvo una apreciación de la moneda nacional; el tipo de cambio pasó de S/.3.37 a S/. 3.26 respecto al dólar estadounidense.
- En el año 2018 respecto al 2017 se obtuvo una depreciación de la moneda nacional; el tipo de cambio pasó de S/.3.26 a S/. 3.29 respecto al dólar estadounidense.

- En el año 2019 respecto al 2018 se obtuvo una depreciación de la moneda nacional; el tipo de cambio paso de S/.3.29 a S/. 3.34 respecto al dólar estadounidense.
- En el año 2020 respecto al 2019 se obtuvo una depreciación de la moneda nacional; el tipo de cambio paso de S/.3.34 a S/. 3.51 respecto al dólar estadounidense.
- Finalmente, se puede concluir que en los 7 años de estudio (2013 – 2020), el sol peruano se apreció respecto al dólar estadounidense únicamente en el año 2017, ya que como lo muestra la figura 1 los demás años nuestra moneda nacional ha sufrido constantes depreciaciones. Por lo tanto, los exportadores peruanos fueron las más beneficiados con la depreciación del sol, ya que su ganancia en moneda nacional fue mayor.

3.2.2. EVOLUCIÓN DEL TIPO DE CAMBIO DEL EURO FRENTE AL DÓLAR AMERICANO

Según la página oficial de Unión Europea (2020), desde el año 2002 el euro (€) es la moneda oficial de 19 de los 27 países miembros de la UE. Alrededor de 341 millones de personas lo usan cada día, lo que la convierte en la segunda moneda más utilizada en todo el mundo después del dólar americano.

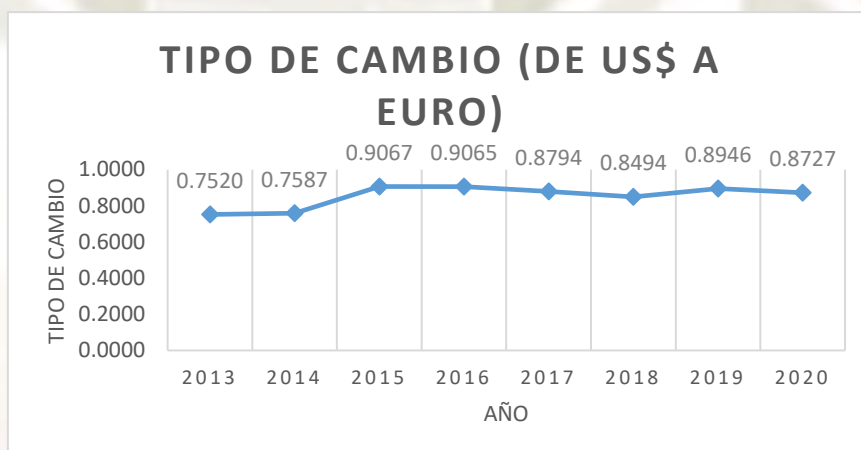
A continuación, se mostrará la evolución del tipo de cambio del dólar americano al euro:

Tabla 7 Tipo de cambio de US\$ al euro 2013-2020

Año	Tipo de cambio
2013	0.7520
2014	0.7587
2015	0.9067
2016	0.9065
2017	0.8794
2018	0.8494
2019	0.8946
2020	0.8727

Nota. Fuente: Investing (2020). Elaboración. Propia

Figura 2 Tipo de cambio de US\$ a euro 2013-2020



Nota. La figura muestra la evolución del tipo de cambio del euro frente al dólar americano. Fuente: Investing (2020). Elaboración: Propia

- Como se observa en la tabla 7 y figura 2, el euro ha sufrido varias depreciaciones respecto al dólar estadounidense.
- En el año 2014 respecto al 2013 se obtuvo una depreciación del euro; el tipo de cambio paso de 0.7520 € a 0.7587 € respecto al dólar estadounidense.
- En el año 2015 respecto al 2014 se obtuvo una depreciación del euro; el tipo de cambio paso de 0.7587 € a 0.9067 € respecto al dólar estadounidense.
- En el año 2016 respecto al 2015 se obtuvo una apreciación del euro; el tipo de cambio paso de 0.9067 € a 0.9065 € respecto al dólar estadounidense.
- En el año 2017 respecto al 2016 se obtuvo una apreciación del euro; el tipo de cambio paso de 0.9065 € a 0.8794 € respecto al dólar estadounidense.
- En el año 2018 respecto al 2017 se obtuvo una apreciación del euro; el tipo de cambio paso de 0.8794 € a 0.8494 € respecto al dólar estadounidense.
- En el año 2019 respecto al 2018 se obtuvo una depreciación del euro; el tipo de cambio paso de 0.8494 € a 0.8946 € respecto al dólar estadounidense.
- En el año 2020 respecto al 2019 se obtuvo una apreciación del euro; el tipo de cambio paso de 0.8946 € a 0.8727 € respecto al dólar estadounidense.
- Finalmente, se puede concluir que en los 7 años de estudio (2013 – 2020), el euro se apreció respecto al dólar estadounidense en los años 2016, 2017, 2018 y 2020 ya que como lo muestra la figura 2 los demás años el euro ha sufrido varias depreciaciones.

3.2.3. EVOLUCIÓN DEL TIPO DE CAMBIO DEL SOL FRENTE AL EURO

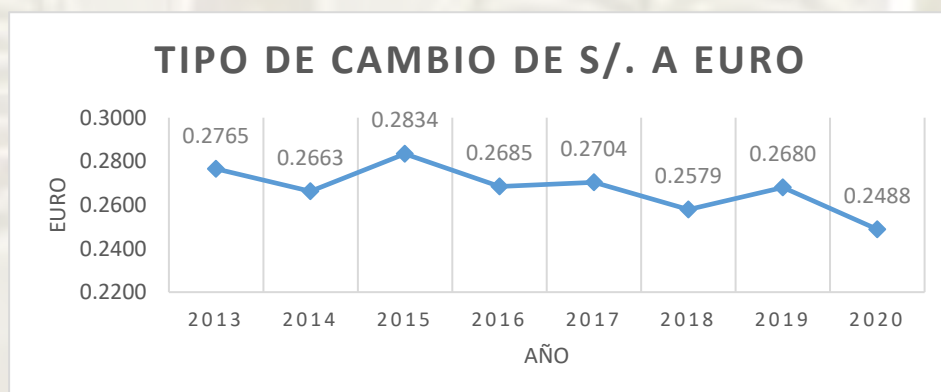
A continuación, se mostrará la evolución del tipo de cambio del sol peruano frente al euro:

Tabla 8 *Tipo de cambio de S/. a euro 2013-2020*

Año	Tipo de cambio
2013	0.2765
2014	0.2663
2015	0.2834
2016	0.2685
2017	0.2704
2018	0.2579
2019	0.2680
2020	0.2488

Nota. Fuente: Investing (2020). Elaboración. Propia

Figura 3 *Tipo de cambio de S/. a euro 2013-2020*



Nota. La figura muestra la evolución del tipo de cambio del sol peruano frente al euro. Fuente: Investing (2020). Elaboración: Propia

- Como se observa en la tabla 8 y figura 3, el euro ha sufrido varias depreciaciones como apreciaciones respecto al sol peruano.
- En el año 2014 respecto al 2013 se obtuvo una apreciación del euro; el tipo de cambio paso de 0.2765 € a 0.2623 € respecto al sol peruano.
- En el año 2015 respecto al 2014 se obtuvo una depreciación del euro; el tipo de cambio paso de 0.2623 € a 0.2834 € respecto al sol peruano.

- En el año 2016 respecto al 2015 se obtuvo una apreciación del euro; el tipo de cambio paso de 0.2834 € a 0.2685 € respecto al sol peruano.
- En el año 2017 respecto al 2016 se obtuvo una depreciación del euro; el tipo de cambio paso de 0.2685 € a 0.2704 € respecto al sol peruano.
- En el año 2018 respecto al 2017 se obtuvo una apreciación del euro; el tipo de cambio paso de 0.2704 € a 0.2579 € respecto al sol peruano.
- En el año 2019 respecto al 2018 se obtuvo una depreciación del euro; el tipo de cambio paso de 0.2579 € a 0.2680 € respecto al sol peruano.
- En el año 2020 respecto al 2019 se obtuvo una apreciación del euro; el tipo de cambio paso de 0.2680 € a 0.2488 € respecto al sol peruano.

3.3.BALANZA COMERCIAL

3.3.1. BALANZA COMERCIAL PERÚ – UE

3.3.1.1.IMPORTACIONES DESDE LA UE

3.3.1.1.1. CUOTA DE MERCADO DE LAS IMPORTACIONES SEGÚN CADA MIEMBRO DE LA UE AÑO 2013

Tabla 9 *Cuota de mercado de las importaciones según cada miembro de la UE 2013*

Miembro de la UE	Importaciones	Participación %
Alemania	1,385,927	26.65%
España	878,809	16.90%
Italia	708,729	13.63%
Francia	372,183	7.16%
Reino Unido	343,045	6.60%
Suecia	312,663	6.01%
Bélgica	265,632	5.11%
Finlandia	173,135	3.33%
Países Bajos	155,310	2.99%
Austria	147,022	2.83%

Dinamarca	107,226	2.06%
Polonia	60,576	1.16%
Irlanda (Eire)	58,655	1.13%
Republica Checa	48,095	0.92%
Portugal	46,459	0.89%
Hungría	46,288	0.89%
Rumania	21,552	0.41%
Bulgaria	16,639	0.32%
Eslovaquia	13,576	0.26%
Grecia	13,448	0.26%
Eslovenia	6,689	0.13%
Letonia	6,353	0.12%
Luxemburgo	4,901	0.09%
Estonia	3,017	0.06%
Croacia	1,977	0.04%
Lituania	1,492	0.03%
Malta	373	0.01%
Chipre	14	0.00%
Total	5,199,786	100%

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 9 se observa que, en el año 2013 el 26.65% de las importaciones procedentes de la UE provienen de Alemania, el 16.90% provienen de España, el 13.63% provienen de Italia, el 7.16% provienen de Francia, y el 6.60% provienen de Reino Unido.

En síntesis, se puede afirmar que para el año 2013 los principales países importadores desde la UE-28 fueron Alemania, España, Italia, Francia y Reino Unido, representado el 70.94% del total de las importaciones procedentes de la UE-28; por otro lado, el 29.06% restante de las importaciones corresponde a los demás 23 países miembros de la UE-28.

3.3.1.1.2. CUOTA DE MERCADO DE LAS IMPORTACIONES SEGÚN CADA MIEMBRO DE LA UE AÑO 2014

Tabla 10 *Cuota de mercado de las importaciones según cada miembro de la UE 2014*

Miembro de la UE	Importaciones	Participación %
Alemania	1,476,972	29.90%
España	762,269	15.43%
Italia	645,737	13.07%
Francia	346,295	7.01%
Reino Unido	329,655	6.67%
Bélgica	277,109	5.61%
Suecia	214,655	4.35%
Países Bajos	161,359	3.27%
Finlandia	134,104	2.71%
Austria	130,427	2.64%
Polonia	81,749	1.66%
Dinamarca	71,827	1.45%
Republica Checa	60,446	1.22%
Irlanda (Eire)	60,163	1.22%
Portugal	49,959	1.01%
Hungría	33,553	0.68%
Rumania	24,578	0.50%
Grecia	17,269	0.35%
Eslovaquia	14,941	0.30%
Eslovenia	9,505	0.19%
Bulgaria	8,974	0.18%
Luxemburgo	7,313	0.15%
Croacia	5,707	0.12%
Malta	5,644	0.11%
Letonia	5,179	0.10%
Estonia	2,033	0.04%
Lituania	1,988	0.04%

Chipre	20	0.00%
Total	4,939,428	100%

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 10 se observa que, en el año 2014 el 29.90% de las importaciones procedentes de la UE provienen de Alemania, el 15.43% provienen de España, el 13.07% provienen de Italia, el 7.01% provienen de Francia, y el 6.67% provienen de Reino Unido.

En síntesis, se puede afirmar que para el año 2014 los principales países importadores desde la UE-28 fueron Alemania, España, Italia, Francia y Reino Unido, representado el 72.09% del total de las importaciones procedentes de la UE-28; por otro lado, el 27.91% restante de las importaciones corresponde a los demás 23 países miembros de la UE-28.

3.3.1.1.3. CUOTA DE MERCADO DE LAS IMPORTACIONES SEGÚN CADA MIEMBRO DE LA UE AÑO 2015

Tabla 11 *Cuota de mercado de las importaciones según cada miembro de la UE 2015*

Miembro de la UE	Importaciones	Participación %
Alemania	1,108,124	24.85%
España	704,597	15.80%
Italia	637,566	14.30%
Francia	361,678	8.11%
Reino Unido	303,876	6.81%
Suecia	222,746	4.99%
Bélgica	183,494	4.11%
Países Bajos	181,607	4.07%
Dinamarca	146,251	3.28%
Austria	120,534	2.70%
Finlandia	104,436	2.34%
Polonia	76,421	1.71%

Irlanda (Eire)	52,572	1.18%
Portugal	52,094	1.17%
Republica Checa	50,664	1.14%
Hungría	50,622	1.14%
Rumania	22,960	0.51%
Grecia	22,398	0.50%
Eslovaquia	17,080	0.38%
Luxemburgo	10,022	0.22%
Bulgaria	7,600	0.17%
Eslovenia	6,442	0.14%
Letonia	5,769	0.13%
Lituania	2,974	0.07%
Malta	2,789	0.06%
Estonia	2,737	0.06%
Croacia	1,679	0.04%
Chipre	95	0.00%
Total	4,459,828	100%

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 11 se observa que, en el año 2015 el 24.85% de las importaciones procedentes de la UE provienen de Alemania, el 15.80% provienen de España, el 14.30% provienen de Italia, el 8.11% provienen de Francia, y el 6.81% provienen de Reino Unido.

En síntesis, se puede afirmar que para el año 2015 los principales países importadores desde la UE-28 fueron Alemania, España, Italia, Francia y Reino Unido, representado el 69.86% del total de las importaciones procedentes de la UE-28; por otro lado, el 30.14% restante de las importaciones corresponde a los demás 23 países miembros de la UE-28.

3.3.1.1.4. CUOTA DE MERCADO DE LAS IMPORTACIONES SEGÚN CADA MIEMBRO DE LA UE AÑO 2016

Tabla 12 *Cuota de mercado de las importaciones según cada miembro de la UE 2016*

Miembro de la UE	Importaciones	Participación %
Alemania	1,119,705	25.72%
Italia	741,544	17.03%
España	644,108	14.79%
Francia	308,327	7.08%
Reino Unido	254,829	5.85%
Países Bajos	249,375	5.73%
Suecia	247,806	5.69%
Bélgica	166,745	3.83%
Finlandia	105,878	2.43%
Austria	97,079	2.23%
Polonia	70,654	1.62%
Dinamarca	64,585	1.48%
Irlanda (Eire)	61,505	1.41%
Hungría	46,692	1.07%
Republica Checa	43,839	1.01%
Portugal	42,942	0.99%
Rumania	18,327	0.42%
Eslovaquia	16,370	0.38%
Grecia	11,201	0.26%
Bulgaria	10,895	0.25%
Eslovenia	7,271	0.17%
Letonia	7,051	0.16%
Luxemburgo	5,953	0.14%
Estonia	3,974	0.09%
Croacia	3,797	0.09%
Lituania	3,299	0.08%
Malta	219	0.01%

Chipre	183	0.00%
Total	4,354,152	100%

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 12 se observa que, en el año 2016 el 25.72% de las importaciones procedentes de la UE provienen de Alemania, el 17.03% provienen de Italia, el 14.79% provienen de España, el 7.08% provienen de Francia, y el 5.85% provienen de Reino Unido.

En síntesis, se puede afirmar que para el año 2016 los principales países importadores desde la UE-28 fueron Alemania, Italia, España, Francia y Reino Unido, representado el 70.47% del total de las importaciones procedentes de la UE-28; por otro lado, el 29.53% restante de las importaciones corresponde a los demás 23 países miembros de la UE-28.

3.3.1.1.5. CUOTA DE MERCADO DE LAS IMPORTACIONES SEGÚN CADA MIEMBRO DE LA UE AÑO 2017

Tabla 13 *Cuota de mercado de las importaciones según cada miembro de la UE 2017*

Miembro de la UE	Importaciones	Participación %
Alemania	1,061,833	21.82%
España	1,053,818	21.65%
Italia	776,208	15.95%
Francia	332,838	6.84%
Países Bajos	287,464	5.91%
Reino Unido	264,428	5.43%
Suecia	240,840	4.95%
Bélgica	171,513	3.52%
Finlandia	126,362	2.60%
Austria	93,810	1.93%
Polonia	80,364	1.65%
Hungría	61,234	1.26%

Irlanda (Eire)	55,122	1.13%
Dinamarca	52,851	1.09%
Republica Checa	50,791	1.04%
Portugal	43,337	0.89%
Rumania	22,333	0.46%
Eslovaquia	17,286	0.36%
Grecia	16,700	0.34%
Eslovenia	15,900	0.33%
Bulgaria	13,518	0.28%
Letonia	8,753	0.18%
Estonia	6,232	0.13%
Lituania	6,122	0.13%
Luxemburgo	3,248	0.07%
Croacia	2,946	0.06%
Malta	509	0.01%
Chipre	52	0.00%
Total	4,866,415	100%

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 13 se observa que, en el año 2017 el 21.82% de las importaciones procedentes de la UE provienen de Alemania, el 21.65% provienen de España, el 15.95% provienen de Italia, el 6.84% provienen de Francia, y el 5.91% provienen de Países Bajos.

En síntesis, se puede afirmar que para el año 2017 los principales países importadores desde la UE-28 fueron Alemania, España, Italia, Francia y Países Bajos, representado el 72.17% del total de las importaciones procedentes de la UE-28; por otro lado, el 27.83% restante de las importaciones corresponde a los demás 23 países miembros de la UE-28.

Asimismo, es importante mencionar que, Reino Unido después de haber ocupado durante cuatro años (periodo 2013-2016) el quinto lugar como país miembro exportador de la UE-28, el año 2017 fue desplazado por Países Bajos y pasa a

ocupar el sexto lugar con una participación de 5,43% respecto al total de las importaciones procedentes de la UE-28.

3.3.1.1.6. CUOTA DE MERCADO DE LAS IMPORTACIONES SEGÚN CADA MIEMBRO DE LA UE AÑO 2018

Tabla 14 *Cuota de mercado de las importaciones según cada miembro de la UE 2018*

Miembro de la UE	Importaciones	Participación %
Alemania	1,088,384	23.05%
España	942,026	19.95%
Italia	672,216	14.24%
Francia	352,537	7.47%
Suecia	265,282	5.62%
Reino Unido	253,026	5.36%
Países Bajos	242,429	5.14%
Bélgica	190,012	4.02%
Finlandia	126,238	2.67%
Austria	111,478	2.36%
Polonia	84,259	1.78%
Dinamarca	63,043	1.34%
Irlanda (Eire)	61,570	1.30%
Republica Checa	56,091	1.19%
Hungría	47,451	1.01%
Portugal	44,520	0.94%
Eslovaquia	21,093	0.45%
Grecia	19,781	0.42%
Bulgaria	19,597	0.42%
Rumania	19,287	0.41%
Eslovenia	10,397	0.22%
Letonia	9,011	0.19%
Estonia	5,114	0.11%
Lituania	4,877	0.10%

Luxemburgo	4,539	0.10%
Malta	3,221	0.07%
Croacia	2,756	0.06%
Chipre	807	0.02%
Total	4,721,040	100%

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 14 se observa que, en el año 2018 el 23.05% de las importaciones procedentes de la UE provienen de Alemania, el 19.95% provienen de España, el 14.24% provienen de Italia, el 7.47% provienen de Francia, y el 5.62% provienen de Suecia.

En síntesis, se puede afirmar que para el año 2018 los principales países importadores desde la UE-28 fueron Alemania, España, Italia, Francia y Suecia, representado el 70.33% del total de las importaciones procedentes de la UE-28; por otro lado, el 29.67% restante de las importaciones corresponde a los demás 23 países miembros de la UE-28.

3.3.1.1.7. CUOTA DE MERCADO DE LAS IMPORTACIONES SEGÚN CADA MIEMBRO DE LA UE AÑO 2019

Tabla 15 *Cuota de mercado de las importaciones según cada miembro de la UE 2019*

Miembro de la UE	Importaciones	Participación %
Alemania	1,132,503	23.87%
España	890,449	18.76%
Italia	737,586	15.54%
Francia	328,918	6.93%
Suecia	257,150	5.42%
Países Bajos	245,325	5.17%
Reino Unido	239,355	5.04%
Bélgica	180,459	3.80%
Finlandia	130,303	2.75%

Austria	103,328	2.18%
Polonia	86,513	1.82%
Dinamarca	62,840	1.32%
Portugal	58,373	1.23%
Irlanda (Eire)	57,417	1.21%
Republica Checa	55,962	1.18%
Hungría	46,440	0.98%
Eslovaquia	26,514	0.56%
Rumania	23,806	0.50%
Grecia	20,583	0.43%
Bulgaria	15,972	0.34%
Eslovenia	12,850	0.27%
Lituania	9,977	0.21%
Letonia	8,556	0.18%
Estonia	6,334	0.13%
Luxemburgo	5,996	0.13%
Croacia	1,218	0.03%
Malta	398	0.01%
Chipre	173	0.00%
Total	4,745,296	100%

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 15 se observa que, en el año 2019 el 23.87% de las importaciones procedentes de la UE provienen de Alemania, el 18.76% provienen de España, el 15.54% provienen de Italia, el 6.93% provienen de Francia, y el 5.42% provienen de Suecia.

En síntesis, se puede afirmar que para el año 2015 los principales países importadores desde la UE-28 fueron Alemania, España, Italia, Francia y Suecia, representado el 70.52% del total de las importaciones procedentes de la UE-28; por otro lado, el 29.48% restante de las importaciones corresponde a los demás 23 países miembros de la UE-28.

3.3.1.1.8. CUOTA DE MERCADO DE LAS IMPORTACIONES SEGÚN CADA MIEMBRO DE LA UE AÑO 2020

Tabla 16 *Cuota de mercado de las importaciones según cada miembro de la UE 2020*

Miembro de la UE	Importaciones	Participación %
Alemania	1,007,505	25.35%
España	669,877	16.85%
Italia	555,909	13.99%
Francia	299,082	7.52%
Reino Unido	188,214	4.73%
Suecia	185,910	4.68%
Países Bajos	169,094	4.25%
Bélgica	165,489	4.16%
Polonia	105,614	2.66%
Finlandia	105,145	2.65%
Republica Checa	86,169	2.17%
Austria	82,884	2.09%
Dinamarca	72,493	1.82%
Irlanda (Eire)	60,377	1.52%
Grecia	40,806	1.03%
Portugal	40,311	1.01%
Hungría	37,101	0.93%
Lituania	22,536	0.57%
Rumania	20,424	0.51%
Eslovaquia	19,995	0.50%
Letonia	12,198	0.31%
Bulgaria	9,562	0.24%
Eslovenia	6,125	0.15%
Estonia	5,187	0.13%
Luxemburgo	4,955	0.12%
Croacia	1,554	0.04%
Malta	389	0.01%

Chipre	79	0.00%
Total	3,974,982	100%

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 16 se observa que, en el año 2020 el 25.35% de las importaciones procedentes de la UE provienen de Alemania, el 16.85% provienen de España, el 13.99% provienen de Italia, el 7.52% provienen de Francia, y el 7.43% provienen de Reino Unido.

En síntesis, se puede afirmar que para el año 2020 los principales países importadores desde la UE-28 fueron Alemania, España, Italia, Francia y Reino Unido, representado el 68.44% del total de las importaciones procedentes de la UE-28; por otro lado, el 31.56% restante de las importaciones corresponde a los demás 23 países miembros de la UE-28.

Finalmente es preciso señalar que, en el periodo 2013 – 2020, hubo una constante de los principales países importadores desde la UE-28 a Perú, siendo Alemania el principal importador durante este periodo, seguido de España, Italia, Francia y Reino Unido, asimismo es importante mencionar que, Reino Unido después de haber sido desplazado por Países Bajos (2017) y Suecia (2018 y 2019), el año 2020 vuelve a ocupar el quinto lugar como país miembro exportador de la UE-28. En definitiva, se puede deducir que un promedio del 70.61% de las importaciones provenientes desde UE-28 corresponden al 17.86% de los países miembros de la UE-28.

3.3.1.1.9. PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS DE LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2013

Tabla 17 *Principales Productos Importados de la UE 2013*

Nº	País De Origen	Subpartida Nacional	Descripción	Subtotal	Participación %	Total	Participación %
1	España	8603100000	Automotores y tranvías de energía eléctrica exterior, excepto los de la partida 86.04	134,105.4	2.58%	134,105.4	2.58%
2	Alemania	8703239020	Demás vehículos ensamblados con motor de émbolo o pistón alternativo, de encendido por chispa, para el transporte de	61,363.3	1.18%	111,967.5	2.15%
	Reino Unido			30,890.9	0.59%		
	Francia			10,062.6	0.19%		

	Bélgica		personas, de cilindrada superior a 1.500 cm3 pero inferior o igual a 3.000 cm3	5,764.6	0.11%		
	Eslovaquia			3,886.1	0.07%		
3	Alemania	8704230000	Demás vehículos para el transporte de mercancías, con motor de émbolo o pistón, de encendido por compresión (diésel o semidiésel), de peso total con carga máxima superior a 20 t	60,746.2	1.17%	97,178.7	1.87%
	España			17,606.6	0.34%		
	Suecia			11,231.7	0.22%		
	Países Bajos			7,594.2	0.15%		
4	Alemania	3004902900	Demás medicamentos, excepto analgésicos, para uso humano, preparados para usos terapéuticos o profilácticos, dosificados o acondicionados para la venta al por menor	24,575.4	0.47%	57,363.2	1.10%
	Francia			17,163.2	0.33%		
	Reino Unido			5,691.7	0.11%		
	Países Bajos			4,825.4	0.09%		
	Irlanda (Eire)			3,601.1	0.07%		
	Portugal			1,506.4	0.03%		
5	Alemania	8411820000	Demás turbinas de gas, de potencia superior a 5.000 kW	55,431.8	1.07%	55,431.8	1.07%
6	Bélgica	3002209000	Demás vacunas para la medicina humana	38,425.0	0.74%	46,813.8	0.90%
	Francia			8,388.8	0.16%		
7	Suecia	8701200000	Tractores de carretera para semirremolques	21,820.7	0.42%	46,200.0	0.89%
	Países Bajos			13,807.0	0.27%		
	Bélgica			10,572.3	0.20%		
8	España	4011630000	Neumáticos nuevos de caucho, con altos relieves en forma de taco, ángulo o similares, de los tipos utilizados en vehículos y máquinas para la construcción o mantenimiento industrial, para llantas de diámetro superior a 61 cm	45,738.4	0.88%	45,738.4	0.88%
9	Reino Unido	8429590000	Demás palas mecánicas, excavadoras, cargadoras y palas cargadoras	45,044.9	0.87%	45,044.9	0.87%
10	España	7308400000	Material de andamiaje, encofrado, apuntalado de fundación de hierro o de apeo	25,843.3	0.50%	37,825.0	0.73%
	Austria			11,981.7	0.23%		
11	Alemania	8411990000	Partes de las demás turbinas a gas	23,378.2	0.45%	37,390.3	0.72%
	Reino Unido			8,428.8	0.16%		
	Hungría			5,583.2	0.11%		
12	Alemania	7210120000	Productos laminados planos de hierro o de acero sin alear, de anchura superior o igual a 600 mm., estañado, de espesor inferior a 0,5 mm	16,227.5	0.31%	34,296.3	0.66%
	Bélgica			13,051.8	0.25%		
	Países Bajos			5,017.1	0.10%		
13	Alemania	8802120000	Helicópteros de peso en vacío, superior a 2.000 kg	34,002.3	0.65%	34,002.3	0.65%
14	Reino Unido	2208300000	Whisky	30,277.5	0.58%	30,277.5	0.58%
15	Suecia	8430410000	Máquinas de sondeo o de perforación autopropulsadas	17,976.8	0.35%	29,336.2	0.56%
	Francia			11,359.3	0.22%		
16	Suecia	3102300020	Nitrato de amonio, incluso en disolución acuosa, para uso minero (grado anfo)	28,399.8	0.55%	28,399.8	0.55%
17	Suecia	8429510000	Cargadoras y palas cargadoras de carga frontal	19,018.9	0.37%	27,009.7	0.52%
	Finlandia			7,990.8	0.15%		
18	Finlandia	8502131000	Grupos electrógenos con motor de émbolo de encendido por compresión (motores Diesel o	17,592.9	0.34%	26,716.4	0.51%
	Reino Unido			9,123.4	0.18%		

			semidiesel), de potencia superior a 375 kVA, de corriente alterna				
19	España	2106909900	Demás preparaciones alimenticias no expresadas ni comprendidas en otra parte.	17,640.3	0.34%	26,209.8	0.50%
	Dinamarca			4,359.9	0.08%		
	Países Bajos			4,209.6	0.08%		
20	España	4901999000	Demás libros, folletos e impresos similares, excepto en hojas sueltas, incluso plegadas.	21,613.6	0.42%	24,341.3	0.47%
	Grecia			2,727.6	0.05%		
21	Alemania	8417900000	Partes de hornos industriales o de laboratorio, incluso incineradores que no sean eléctricos	20,253.4	0.39%	24,121.8	0.46%
	Hungría			3,868.4	0.07%		
22	Alemania	8705100000	Camiones grúa	22,084.0	0.42%	22,084.0	0.42%
23	Alemania	9018909000	Demás instrumentos y aparatos de medicina, cirugía, odontología o veterinaria, INC	19,914.0	0.38%	20,040.0	0.39%
	Lituania			125.9	0.00%		
24	Bélgica	2930400000	Metionina	14,088.4	0.27%	21,052.0	0.40%
	Francia			6,963.6	0.13%		
25	España	8544491090	Demás conductores eléctricos, de cobre, para una tensión superior a 80 V pero inferior o igual a 1.000 V, excepto provistos de piezas de conexión	19,649.8	0.38%	19,649.8	0.38%
26	Austria	9504301000	Demás juegos activados con monedas, billetes de banco, fichas o demás artículos similares, excepto los juegos de bolos automáticos («bowlings»)	15,177.7	0.29%	19,264.0	0.37%
	Bulgaria			2,250.4	0.04%		
	Eslovenia			1,562.4	0.03%		
	Letonia			268.1	0.01%		
	Chipre			5.4	0.00%		
27	España	2710193800	Demas preparaciones a base de aceites pesados: Otros aceites lubricantes	18,063.1	0.35%	18,063.1	0.35%
28	España	8428109000	Demás ascensores y montacargas	17,653.8	0.34%	17,653.8	0.34%
29	Bélgica	3104300000	Sulfato de potasio	16,745.2	0.32%	16,806.7	0.32%
	Letonia			61.5	0.00%		
30	Bélgica	2004100000	Papas (patatas) preparadas o conservadas (excepto en vinagre o en ácido acético), congeladas	10,197.6	0.20%	15,506.4	0.30%
	Países Bajos			5,308.7	0.10%		
SUBTOTAL				1,169,889.7	22.50%	1,169,889.7	22.50%
RESTO				4,029,896.4	77.50%	4,029,896.4	77.50%
TOTAL				5,199,786.1	100.00%	5,199,786.1	100.00%

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 17 se puede observar que en el año 2013 el principal producto importado desde la UE-28 fueron los automotores para vías férreas y tranvías, autopropulsada de fuente externa de electricidad, provenientes de España, los cuales representan el 2.58% del total de las importaciones desde la UE; el segundo producto importado desde la UE-28 fueron los demás vehículos con motor de émbolo (pistón) alternativo, de encendido por chispa de cilindro, los cuales provinieron 1.18% de Alemania, 0.59% de Reino Unido, 0.19% de

Francia, 0.11% de Bélgica, y 0.07% de Eslovaquia, los cuales representan el 2.15% del total de las importaciones desde la UE; el tercer producto importado desde la UE-28 fueron los vehículos diésel para transporte de mercancías con carga > 20 t, los cuales provinieron 1.17% de Alemania, 0.34% de España, 0.22% de Suecia y 0.15% de Países Bajos, los cuales representan el 1.87% del total de las importaciones desde la UE.

3.3.1.1.10. PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS DE LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2014

Tabla 18 *Principales Productos Importados de la UE 2014*

Nº	País De Origen	Subpartida Nacional	Descripción	Subtotal	Participación %	Total	Participación %
1	Alemania	8474900000	Partes de máquinas y aparatos de la partida 84.74	94,810.6	1.92%	111,786.9	2.26%
	Italia			10,804.1	0.22%		
	Dinamarca			5,161.3	0.10%		
	Rumania			1,011.0	0.02%		
2	Alemania	8703239020	Demás vehículos ensamblados con motor de émbolo o pistón alternativo, de encendido por chispa, para el transporte de personas, de cilindrada superior a 1.500 cm ³ pero inferior o igual a 3.000 cm ³	67,342.4	1.36%	109,991.1	2.23%
	Reino Unido			18,901.5	0.38%		
	Bélgica			7,282.3	0.15%		
	Francia			7,136.1	0.14%		
	Eslovaquia			5,288.0	0.11%		
	Hungría			4,040.7	0.08%		
3	Alemania	3004902900	Demás medicamentos, excepto analgésicos, para uso humano, preparados para usos terapéuticos o profilácticos, dosificados o acondicionados para la venta al por menor	22,486.4	0.46%	62,192.5	1.26%
	Francia			19,216.8	0.39%		
	Italia			6,780.5	0.14%		
	Reino Unido			6,041.1	0.12%		
	Países Bajos			3,505.3	0.07%		
	Irlanda (Eire)			2,078.5	0.04%		
	Portugal			1,722.6	0.03%		
	Letonia			197.1	0.004%		
	Croacia			164.1	0.003%		
4	España	8501530000	Demás motores de corriente alternan, polifásicos, de potencia superior a 75 kW	59,812.5	1.21%	59,812.5	1.21%
5	Alemania	8704230000	Demás vehículos para el transporte de mercancías, con motor de émbolo o pistón, de encendido por compresión (diésel o semidiésel), de peso total con carga máxima superior a 20 t	44,012.3	0.89%	52,818.9	1.07%
	Bélgica			8,806.6	0.18%		
6	Alemania	8422309000	Demás máquinas y aparatos para llenar, cerrar, capsular o etiquetar, excepto máquinas de llenado vertical con rendimiento igual o inferior a 40 unidades por	33,987.7	0.69%	50,453.6	1.02%
	Italia			16,465.8	0.33%		

			minuto; máquinas y aparatos para gasificar bebidas				
7	Bélgica	3002209000	Demás vacunas para la medicina humana	40,205.8	0.81%	46,444.9	0.94%
	Francia			6,052.3	0.12%		
	Bulgaria			186.7	0.00%		
8	Reino Unido	8429590000	Demás palas mecánicas, excavadoras, cargadoras y palas cargadoras	45,028.5	0.91%	45,028.5	0.91%
9	Alemania	8429520000	Palas mecánicas, excavadoras, cargadoras y palas cargadoras, cuya superestructura pueda girar 360°	31,397.7	0.64%	38,535.7	0.78%
	Bélgica			7,137.9	0.14%		
10	Alemania	8411990000	Partes de las demás turbinas a gas	17,479.0	0.35%	35,210.2	0.71%
	Suecia			7,892.3	0.16%		
	Reino Unido			7,285.1	0.15%		
	Hungría			2,553.8	0.05%		
11	Reino Unido	402109000	Leche y nata (crema), concentradas o con adición de azúcar u otro edulcorante en polvo, gránulos o demás formas sólidas, con un contenido de materias grasas ≤1.5% en peso.	14,937.8	0.30%	33,549.5	0.68%
	Irlanda (Eire)			11,692.4	0.24%		
	Polonia			6,919.3	0.14%		
12	Alemania	8482200000	Rodamientos de rodillos cónicos, incluso los ensamblados de conos y rodillos cónicos	21,188.0	0.43%	32,712.6	0.66%
	Republica Checa			10,940.4	0.22%		
	Rumania			584.3	0.01%		
13	España	8503000000	Partes identificables como destinadas, exclusiva o principalmente, a las máquinas de las partidas 85.01 u 85.02	18,749.7	0.38%	29,337.6	0.59%
	Francia			10,587.9	0.21%		
14	España	2106909900	Demás preparaciones alimenticias no expresadas ni comprendidas en otra parte.	12,926.4	0.26%	28,263.4	0.57%
	Dinamarca			9,791.0	0.20%		
	Países Bajos			5,546.0	0.11%		
15	Alemania	8705100000	Camiones grúa	28,190.0	0.57%	28,190.0	0.57%
16	España	4901999000	Demás libros, folletos e impresos similares, excepto en hojas sueltas, incluso plegadas.	24,245.4	0.49%	27,881.6	0.56%
	Grecia			3,636.2	0.07%		
17	Bélgica	8701200000	Tractores de carretera para semirremolques	24,438.5	0.49%	27,860.2	0.56%
	Países Bajos			3,421.7	0.07%		
18	España	2710193800	Demás preparaciones a base de aceites pesados: Otros aceites lubricantes	16,580.3	0.34%	26,050.2	0.53%
	Francia			9,469.9	0.19%		
19	Reino Unido	2208300000	Whisky	25,588.1	0.52%	25,588.1	0.52%
20	Países Bajos	7210120000	Productos laminados planos de hierro o de acero sin alcar, de anchura superior o igual a 600 mm., estañado, de espesor inferior a 0,5 mm	14,001.9	0.28%	25,199.7	0.51%
	Bélgica			11,197.8	0.23%		
21	Suecia	8430410000	Máquinas de sondeo o de perforación autopropulsadas	10,396.3	0.21%	24,713.1	0.50%
	Francia			9,729.8	0.20%		
	Finlandia			4,587.1	0.09%		
22	Francia	4907002000	Billetes de banco	9,258.1	0.19%	21,273.2	0.43%
	Suecia			6,638.3	0.13%		
	Malta			5,376.8	0.11%		
23	Austria	9504301000		13,280.2	0.27%	19,560.8	0.40%

	Eslovenia		Demás juegos activados con monedas, billetes de banco, fichas o demás artículos similares, excepto los juegos de bolos automáticos («bowlings»)	3,430.5	0.07%		
	Bulgaria			2,538.7	0.05%		
	Letonia			311.4	0.01%		
24	Países Bajos	2004100000	Papas (patatas) preparadas o conservadas (excepto en vinagre o en ácido acético), congeladas	10,919.2	0.22%		
	Bélgica			7,225.8	0.15%	18,145.0	0.37%
25	Alemania	8426419000	Demás máquinas y aparatos autopropulsados, sobre neumáticos, excepto carretillas grúa	18,104.4	0.37%	18,104.4	0.37%
26	España	7308400000	Material de andamiaje, encofrado, apuntalado de fundación de hierro o de apeo	14,118.8	0.29%		
	Austria			3,747.2	0.08%	17,866.0	0.36%
27	Bélgica	2930400000	Metionina	16,845.8	0.34%	16,845.8	0.34%
28	Italia	8535300000	Seccionadores e interruptores, para una tensión superior a 1,000 voltios	10,056.2	0.20%		
	Francia			6,640.9	0.13%	16,697.1	0.34%
29	España	4011630000	Neumáticos nuevos de caucho, con altos relieves en forma de taco, ángulo o similares, de los tipos utilizados en vehículos y máquinas para la construcción o mantenimiento industrial, para llantas de diámetro superior a 61 cm	16,602.7	0.34%	16,602.7	0.34%
30	España	8428109000	Demás ascensores y montacargas	16,197.0	0.33%	16,197.0	0.33%
SUBTOTAL				1,082,912.9	21.92%	1,082,912.9	21.92%
RESTO				3,856,514.9	78.08%	3,856,514.9	78.08%
TOTAL				4,939,428	100.00%	4,939,428	100.00%

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 18 se puede observar que en el año 2014 el principal producto importado desde la UE-28 fueron las partes de máquinas y aparatos de la partida no 84.74 los cuales provinieron 1.92% de Alemania, 0.22% de Italia, 0.10% de Dinamarca, y 0.02% de Rumania, los cuales representan el 2.26% del total de las importaciones desde la UE; por segundo año consecutivo el segundo producto importado desde la UE-28 fueron los demás vehículos con motor de émbolo (pistón) alternativo, de encendido por chispa de cilindro, los cuales provinieron 1.36% de Alemania, 0.38% de Reino Unido, 0.15% de Bélgica, 0.14% de Francia, 0.11% de Eslovaquia y 0.08% de Hungría, los cuales representan el 2.23% del total de las importaciones desde la UE; el tercer producto importado desde la UE-28 fueron los demás medicamentos para uso humano los cuales provinieron 0.46% de Alemania, 0.39% de Francia, 0.14% de Italia, 0.12 de Reino Unido, 0.07% de Países Bajos, 0.04% de Irlanda (EIRE), 0.03% de Portugal, 0.004% de Letonia, 0.003% de Croacia, los cuales representan el 1.26% del total de las

importaciones desde la UE, asimismo el año 2013 este fue el cuarto producto desde la UE.

3.3.1.1.11. PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS DE LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2015

Tabla 19 Principales Productos Importados de la UE 2015

Nº	País De Origen	Subpartida Nacional	Descripción	Subtotal	Participación %	Total	Participación %
1	Alemania	8703239020	Demás vehículos ensamblados con motor de émbolo o pistón alternativo, de encendido por chispa, para el transporte de personas, de cilindrada superior a 1.500 cm ³ pero inferior o igual a 3.000 cm ³	52,841.8	1.18%	107,968.0	2.42%
	Reino Unido			25,552.0	0.57%		
	Hungría			11,487.1	0.26%		
	Francia			7,785.2	0.17%		
	Bélgica			5,483.8	0.12%		
	Eslovaquia			4,818.1	0.11%		
2	Alemania	3004902900	Demás medicamentos, excepto analgésicos, para uso humano, preparados para usos terapéuticos o profilácticos, dosificados o acondicionados para la venta al por menor	25,003.7	0.56%	71,972.5	1.61%
	Francia			21,722.9	0.49%		
	España			10,997.5	0.25%		
	Reino Unido			4,873.5	0.11%		
	Irlanda (Eire)			4,114.7	0.09%		
	Bélgica			3,873.4	0.09%		
	Portugal			1,280.1	0.03%		
	Croacia			106.7	0.002%		
3	Reino Unido	8429590000	Demás palas mecánicas, excavadoras, cargadoras y palas cargadoras	33,168.1	0.74%	44,714.5	1.00%
	Países Bajos			11,546.4	0.26%		
4	Dinamarca	8502310000	Grupos electrógenos de energía eólica	41,613.7	0.93%	41,613.7	0.93%
5	Reino Unido	2208300000	Whisky	35,435.3	0.79%	35,435.3	0.79%
6	Alemania	8704230000	Demás vehículos para el transporte de mercancías, con motor de émbolo o pistón, de encendido por compresión (diésel o semidiésel), de peso total con carga máxima superior a 20 t	29,685.8	0.67%	32,813.0	0.74%
	Bélgica			3,127.2	0.07%		
7	Bélgica	2930400000	Metionina	24,478.0	0.55%	30,709.9	0.69%
	Francia			6,231.9	0.14%		
8	España	2106909900	Demás preparaciones alimenticias no expresadas ni comprendidas en otra parte.	14,592.1	0.33%	30,335.7	0.68%
	Dinamarca			8,573.2	0.19%		
	Países Bajos			7,170.4	0.16%		
9	Alemania	8502131000	Grupos electrógenos con motor de émbolo de encendido por compresión (motores diésel o semidiésel), de potencia superior a 375 kVA, de corriente alterna	30,133.3	0.68%	30,133.3	0.68%
10	España	4901999000	Demás libros, folletos e impresos similares, excepto en hojas sueltas, incluso plegadas.	17,229.9	0.39%	25,983.5	0.58%
	Reino Unido			5,063.5	0.11%		
	Grecia			3,690.1	0.08%		
11	Portugal	4802559000		12,880.9	0.29%	24,519.0	0.55%

	Finlandia		Demás papeles y cartones, sin fibras obtenidas por procedimiento mecánico o químico-mecánico o con un contenido total de estas fibras inferior o igual al 10% en peso del contenido total de fibra, de peso superior o igual a 40 g/m2 pero inferior o igual a 150 g/m2, en bobinas (rollos).	11,638.1	0.26%		
12	España	2710193800	Demás preparaciones a base de aceites pesados: Otros aceites lubricantes	13,697.5	0.31%	21,781.9	0.49%
	Francia			8,084.4	0.18%		
13	España	4011630000	Neumáticos nuevos de caucho, con altos relieves en forma de taco, ángulo o similares, de los tipos utilizados en vehículos y máquinas para la construcción o mantenimiento industrial, para llantas de diámetro superior a 61 cm	21,703.1	0.49%	21,703.1	0.49%
14	Austria	8502209000	Demás grupos electrógenos con motor de émbolo de encendido por chispa (motor de explosión)	21,587.2	0.48%	21,587.2	0.48%
15	Francia	8502391000	Grupos electrógenos gasolineros de corriente alterna	21,504.8	0.48%	21,504.8	0.48%
16	Francia	8430410000	Máquinas de sondeo o de perforación autopropulsadas	12,033.1	0.27%	21,440.7	0.48%
	Suecia			9,407.6	0.21%		
17	Italia	8411990000	Partes de las demás turbinas a gas	12,978.2	0.29%	20,993.5	0.47%
	Hungría			8,015.3	0.18%		
18	Dinamarca	1003900000	Demás cebadas, excepto para siembra	14,609.2	0.33%	20,564.6	0.46%
	Suecia			5,955.3	0.13%		
19	Suecia	1107100000	Malta (de cebada u otros cereales), sin tostar	10,581.0	0.24%	19,723.7	0.44%
	Bélgica			9,142.7	0.21%		
20	España	7308909000	Demás construcciones o partes de construcciones, de fundición hierro o acero, excepto las construcciones prefabricadas de la partida 94.06	10,752.5	0.24%	19,640.6	0.44%
	Italia			8,888.1	0.20%		
21	España	8544491090	Demás conductores eléctricos, de cobre, para una tensión superior a 80 V pero inferior o igual a 1.000 V, excepto provistos de piezas de conexión	19,387.8	0.43%	19,594.5	0.44%
	Bulgaria			206.7	0.00%		
22	Alemania	8426490000	Demás máquinas y aparatos, autopropulsados, excepto sobre neumáticos	12,555.5	0.28%	19,308.4	0.43%
	Países Bajos			3,729.6	0.08%		
	Austria			3,023.3	0.07%		
23	Alemania	8474900000	Partes de máquinas y aparatos de la partida 84.74	15,689.3	0.35%	18,883.6	0.42%
	Finlandia			2,499.9	0.06%		
	Rumania			694.4	0.02%		
24	Italia	8410900000	Partes de Turbinas y ruedas hidráulicas, incluidos los reguladores	18,612.3	0.42%	18,612.3	0.42%
25	España	8428109000	Demás ascensores y montacargas	17,816.1	0.40%	17,816.1	0.40%
26	España	8503000000	Partes identificables como destinadas, exclusiva o principalmente, a las máquinas de las partidas 85.01 u 85.02	13,627.3	0.31%	17,726.1	0.40%
	Bélgica			4,098.8	0.09%		

27	Alemania	8705100000	Camiones grúa	17,409.2	0.39%	17,409.2	0.39%
28	Austria	9504301000	Demás juegos activados con monedas, billetes de banco, fichas o demás artículos similares, excepto los juegos de bolos automáticos («bowlings»)	14,544.5	0.33%	17,230.6	0.39%
	Eslovenia			1,655.0	0.04%		
	Bulgaria			663.9	0.01%		
	Letonia			367.2	0.01%		
29	Países Bajos	2004100000	Papas (patatas) preparadas o conservadas (excepto en vinagre o en ácido acético), congeladas	12,725.4	0.29%	17,198.6	0.39%
	Bélgica			4,473.2	0.10%		
30	Bélgica	3002209000	Demás vacunas para la medicina humana	10,760.6	0.24%	17,104.5	0.38%
	Francia			6,343.9	0.14%		
SUBTOTAL				846,022.1	18.97%	846,022.1	18.97%
RESTO				3,613,805.9	81.03%	3,613,805.9	81.03%
TOTAL				4,459,828	100.00%	4,459,828	100.00%

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 19 se puede observar que en el año 2015 el principal producto importado desde la UE-28 fueron los demás vehículos con motor de émbolo (pistón) alternativo, de encendido por chispa de cilindro, los cuales provinieron 1.18% de Alemania, 0.57% de Reino Unido, 0.26% de Hungría 0.15%, 0.17% de Francia, 0.12% de Bélgica, 0.11% de Eslovaquia, los cuales representan el 2.42% del total de las importaciones desde la UE, el año 2013 y 2014 este producto fue el segundo más importado desde la UE; el segundo producto importado desde la UE-28 fueron los demás medicamentos para uso humano los cuales provinieron 0.56% de Alemania, 0.49% de Francia, 0.25% de España, 0.11% de Reino Unido, 0.09% de Irlanda (EIRE), 0.09% de Bélgica, 0.03% de Portugal y 0.002% de Croacia, los cuales representan el 1.61% del total de las importaciones desde la UE, este producto dejó de ser el tercer producto más importado desde la UE para convertirse en el segundo producto más importado desde la UE; el tercer producto importado desde la UE-28 fueron las demás palas mecánicas, excavadoras, cargadoras y palas cargadoras las cuales provinieron 0.74% de Reino Unido y 0.26% de países Bajos, los cuales representan el 1.00% del total de las importaciones desde la UE, el año anterior este producto fue el octavo producto más importado desde la UE y provino desde Reino Unido.

3.3.1.1.12. PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS DE LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2016

Tabla 20 Principales Productos Importados de la UE 2016

Nº	País De Origen	Subpartida Nacional	Descripción	Subtotal	Participación %	Total	Participación %
1	Alemania	8411820000	Demás turbinas de gas, de potencia superior a 5.000 kW	71,775.4	1.65%	121,522.1	2.79%
	Italia			31,246.3	0.72%		
	Suecia			18,500.4	0.42%		
2	Alemania	8703239020	Demás vehículos ensamblados con motor de émbolo o pistón alternativo, de encendido por chispa, para el transporte de personas, de cilindrada superior a 1.500 cm3 pero inferior o igual a 3.000 cm3	51,806.6	1.19%	102,248.2	2.35%
	Reino Unido			21,172.1	0.49%		
	Hungría			17,099.0	0.39%		
	Eslovaquia			6,132.6	0.14%		
	Bélgica			6,037.8	0.14%		
3	Países Bajos	3826000000	Biodiésel y sus mezclas, sin aceites de petróleo o de mineral bituminoso o con un contenido inferior al 70 % en peso	75,882.6	1.74%	75,882.6	1.74%
4	Alemania	3004902900	Demás medicamentos, excepto analgésicos, para uso humano, preparados para usos terapéuticos o profilácticos, dosificados o acondicionados para la venta al por menor	28,744.9	0.66%	68,759.5	1.58%
	Francia			17,914.0	0.41%		
	España			11,280.0	0.26%		
	Reino Unido			4,424.0	0.10%		
	Irlanda (Eire)			2,911.7	0.07%		
	Portugal			2,189.4	0.05%		
	Rumanía			619.0	0.01%		
	Croacia			393.2	0.01%		
	Grecia			283.2	0.01%		
5	Italia	8603100000	Automotores y tranvías de energía eléctrica exterior, excepto los de la partida 86.04	55,075.5	1.26%	55,075.5	1.26%
6	Italia	8411990000	Partes de las demás turbinas a gas	31,291.4	0.72%	43,276.9	0.99%
	Reino Unido			9,164.8	0.21%		
	Hungría			2,820.6	0.06%		
7	Alemania	8704230000	Demás vehículos para el transporte de mercancías, con motor de émbolo o pistón, de encendido por compresión (diésel o semidiésel), de peso total con carga máxima superior a 20 t	26,338.1	0.60%	41,812.7	0.96%
	Suecia			11,143.1	0.26%		
	Francia			4,331.6	0.10%		
8	Alemania	8474900000	Partes de máquinas y aparatos de la partida 84.74	35,496.9	0.82%	38,872.4	0.89%
	Finlandia			3,375.6	0.08%		
9	Reino Unido	2208300000	Whisky	34,320.7	0.79%	34,320.7	0.79%
10	Alemania	8430310000	Cortadoras, arrancadoras y máquinas para hacer túneles o galerías, autopropulsadas	30,579.3	0.70%	30,579.3	0.70%
11	Países Bajos	2106909900	Demás preparaciones alimenticias no expresadas ni comprendidas en otra parte.	13,867.6	0.32%	29,476.0	0.68%
	España			10,256.7	0.24%		
	Dinamarca			5,351.6	0.12%		

12	España	4011630000	Neumáticos nuevos de caucho, con altos relieves en forma de taco, ángulo o similares, de los tipos utilizados en vehículos y máquinas para la construcción o mantenimiento industrial, para llantas de diámetro superior a 61 cm	27,564.9	0.63%	27,564.9	0.63%
13	Italia	8414809000	Campanas aspirantes para extracción o reciclado, con ventilador, incluso con filtro en las que el mayor lado horizontal sea superior o igual a 120 cm	22,277.6	0.51%	22,277.6	0.51%
14	España	2710193800	Demas preparaciones a base de aceites pesados: Otros aceites lubricantes	11,361.8	0.26%	21,440.7	0.49%
	Francia			10,078.9	0.23%		
15	Países Bajos	7210120000	Productos laminados planos de hierro o de acero sin alear, de anchura superior o igual a 600 mm., estañado, de espesor inferior a 0,5 mm	12,442.6	0.29%	21,270.2	0.49%
	Bélgica			8,827.5	0.20%		
16	España	4901999000	Demás libros, folletos e impresos similares, excepto en hojas sueltas, incluso plegadas.	14,009.7	0.32%	20,943.5	0.48%
	Reino Unido			4,131.6	0.09%		
	Grecia			2,802.1	0.06%		
17	Países Bajos	2004100000	Papas (patatas) preparadas o conservadas (excepto en vinagre o en ácido acético), congeladas	15,011.4	0.34%	20,297.2	0.47%
	Bélgica			5,285.8	0.12%		
18	Austria	9504301000	Demás juegos activados con monedas, billetes de banco, fichas o demás artículos similares, excepto los juegos de bolos automáticos («bowlings»)	13,630.5	0.31%	19,861.9	0.46%
	Bulgaria			3,589.1	0.08%		
	Eslovenia			2,409.0	0.06%		
	Letonia			233.4	0.01%		
19	Bélgica	2930400000	Metionina	13,815.8	0.32%	19,718.1	0.45%
	Francia			5,902.3	0.14%		
20	Francia	3002209000	Demás vacunas para la medicina humana	13,315.9	0.31%	17,323.2	0.40%
	Bélgica			4,007.3	0.09%		
21	Suecia	1107100000	Malta (de cebada u otros cereales), sin tostar	10,730.7	0.25%	16,874.0	0.39%
	Bélgica			6,143.3	0.14%		
22	Irlanda (Eire)	1901109900	Demás preparaciones para la alimentación infantil acondicionadas para la venta al por menor	8,173.0	0.19%	16,515.0	0.38%
	Países Bajos			4,848.2	0.11%		
	Francia			3,493.8	0.08%		
23	España	8544491090	Demás conductores eléctricos, de cobre, para una tensión superior a 80 V pero inferior o igual a 1.000 V, excepto provistos de piezas de conexión	16,183.8	0.37%	16,381.2	0.38%
	Bulgaria			197.4	0.00%		
24	Italia	8422409000	Demás máquinas y aparatos para empaquetar o envasar mercancías, excepto máquinas para envolver mercancías previamente acondicionadas en sus envases o para envasar al vacío	11,252.6	0.26%	15,089.0	0.35%
	Francia			3,836.5	0.09%		
25	España	8537109000	Cuadros, paneles, consolas, armarios y demás soportes, para el control o distribución de	9,978.6	0.23%	14,829.1	0.34%
	Polonia			4,828.0	0.11%		
	Malta			20.5	0.00%		

	Chipre		energía eléctrica, para una tensión inferior o igual a 1.000 V	2.0	0.00%		
26	Suecia	4802559000	Demás papeles y cartones, sin fibras obtenidas por procedimiento mecánico o químico-mecánico o con un contenido total de estas fibras inferior o igual al 10% en peso del contenido total de fibra, de peso superior o igual a 40 g/m2 pero inferior o igual a 150 g/m2, en bobinas (rollos).	8,022.1	0.18%	14,639.7	0.34%
	Portugal			6,617.6	0.15%		
27	Suecia	8429510000	Cargadoras y palas cargadoras de carga frontal	10,811.6	0.25%	14,323.6	0.33%
	Finlandia			3,511.9	0.08%		
28	España	8428109000	Demás ascensores y montacargas	13,774.3	0.32%	13,774.3	0.32%
29	Alemania	9018909000	Demás instrumentos y aparatos de medicina, cirugía, odontología o veterinaria, INC	12,956.2	0.30%	13,246.0	0.30%
	Lituania			289.8	0.01%		
30	Italia	8479899000	Demás máquinas y aparatos mecánicos con función propia, no expresados ni comprendidos en otra parte de este Capítulo	10,434.9	0.24%	12,915.0	0.30%
	Austria			2,480.1	0.06%		
SUBTOTAL				981,110.1	22.53%	981,110.1	22.53%
RESTO				3,373,042.0	77.47%	3,373,042.0	77.47%
TOTAL				4,354,152.1	100.00%	4,354,152.1	100.00%

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 20 se puede observar que en el año 2016 el principal producto importado desde la UE-28 fueron las demás turbinas de gas de potencia superior a 5.000 KW, los cuales provinieron 1.65% de Alemania, 0.71% de Italia y 0.42% de Suecia, los cuales representan el 2.79% del total de las importaciones desde la UE; el segundo producto importado desde la UE-28 fueron los demás vehículos con motor de émbolo (pistón) alternativo, de encendido por chispa de cilindro, los cuales provinieron 1.19% de Alemania, 0.49% de Reino Unido, 0.39% de Hungría, 0.14% de Eslovaquia, 0.14% de Bélgica, los cuales representan el 2.35% del total de las importaciones desde la UE, el año anterior este fue el primer producto más importado desde la UE; el tercer producto importado desde la UE-28 fue Biodiésel y sus mezclas, sin aceites de petróleo o de mineral bituminoso o con un contenido inferior al 70 % en peso, proveniente de Reino Unido, el cual representa el 1.74% del total de las importaciones desde la UE.

3.3.1.1.13. PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS DE LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2017

Tabla 21 Principales Productos Importados de la UE 2017

Nº	País De Origen	Subpartida Nacional	Descripción	Subtotal	Participación %	Total	Participación %
1	Italia	8603100000	Automotores y tranvías de energía eléctrica exterior, excepto los de la partida 86.04	165,226.4	3.40%	198,354.6	4.08%
	España			33,128.1	0.68%		
2	Alemania	8703239020	Demás vehículos ensamblados con motor de émbolo o pistón alternativo, de encendido por chispa, para el transporte de personas, de cilindrada superior a 1.500 cm3 pero inferior o igual a 3.000 cm3	65,085.73	1.34%	128,019.4	2.63%
	Reino Unido			28,048.80	0.58%		
	Hungría			16,856.24	0.35%		
	Eslovaquia			7,292.41	0.15%		
	Francia			6,730.39	0.14%		
	Bélgica			4,005.85	0.08%		
3	Países Bajos	3826000000	Biodiésel y sus mezclas, sin aceites de petróleo o de mineral bituminoso o con un contenido inferior al 70 % en peso	59,017.4	1.21%	76,615.1	1.57%
	España			17,597.7	0.36%		
4	España	8503000000	Partes identificables como destinadas, exclusiva o principalmente, a las máquinas de las partidas 85.01 u 85.02	65,022.9	1.34%	65,022.9	1.34%
5	Alemania	3004902900	Demás medicamentos, excepto analgésicos, para uso humano, preparados para usos terapéuticos o profilácticos, dosificados o acondicionados para la venta al por menor	27,697.0	0.57%	55,057.8	1.13%
	Francia			17,737.4	0.36%		
	Reino Unido			4,685.4	0.10%		
	Irlanda (Eire)			3,256.0	0.07%		
	Portugal			1,298.4	0.03%		
	Grecia			211.5	0.00%		
	Croacia			172.1	0.00%		
6	Alemania	8474900000	Partes de máquinas y aparatos de la partida 84.74	33,416.8	0.69%	43,829.8	0.90%
	Finlandia			8,516.2	0.17%		
	Hungría			1,896.9	0.04%		
7	España	8537109000	Cuadros, paneles, consolas, armarios y demás soportes, para el control o distribución de energía eléctrica, para una tensión inferior o igual a 1.000 V	39,932.5	0.82%	41,164.5	0.85%
	Rumanía			1,030.7	0.02%		
	Estonia			152.6	0.00%		
	Malta			48.7	0.00%		
8	España	8419899900	Demás aparatos y dispositivos, aunque se calienten eléctricamente, para el tratamiento de materias mediante operaciones que impliquen un cambio de temperatura	38,491.4	0.79%	39,501.9	0.81%
	Portugal			1,010.4	0.02%		
9	España	4011800000	Neumáticos de los tipos utilizados en vehículos y máquinas para la construcción, minería o mantenimiento industrial	35,303.0	0.73%	36,781.3	0.76%
	Rumanía			1,025.6	0.02%		
	Luxemburgo			452.7	0.01%		
10	España	7308909000	Demás construcciones o partes de construcciones, de fundición hierro o acero, excepto las construcciones prefabricadas de la partida 94.06	28,088.9	0.58%	35,263.5	0.72%
	Italia			7,174.6	0.15%		
11	Alemania	8704230000	Demás vehículos para el transporte de mercancías, con motor de émbolo o pistón, de encendido por compresión	23,159.0	0.48%	34,378.0	0.71%
	Francia			11,219.0	0.23%		

			(diésel o semidiésel), de peso total con carga máxima superior a 20 t				
12	Países Bajos	2710121339	Las demás gasolinas sin tetraetilo de plomo, para motores de vehículos automóviles, con un número de octano Research (RON) superior o igual a 90, pero inferior a 95, con 7.8% en volumen de alcohol carburante	32,827.9	0.67%	32,827.9	0.67%
13	Francia	3002209000	Demás vacunas para la medicina humana	17,657.0	0.36%	32,177.8	0.66%
	Bélgica			14,520.8	0.30%		
14	Reino Unido	2208300000	Whisky	30,059.4	0.62%	30,059.4	0.62%
15	Alemania	7210120000	Productos laminados planos de hierro o de acero sin alear, de anchura superior o igual a 600 mm., estañado, de espesor inferior a 0,5 mm	12,484.8	0.26%	28,235.5	0.58%
	Países Bajos			12,361.1	0.25%		
	Bélgica			3,389.6	0.07%		
16	España	2710193800	Demás preparaciones a base de aceites pesados: Otros aceites lubricantes	16,012.0	0.33%	25,179.0	0.52%
	Francia			9,167.0	0.19%		
17	España	8544491090	Demás conductores eléctricos, de cobre, para una tensión superior a 80 V pero inferior o igual a 1.000 V, excepto provistos de piezas de conexión	22,636.2	0.47%	22,636.2	0.47%
18	Países Bajos	2004100000	Papas (patatas) preparadas o conservadas (excepto en vinagre o en ácido acético), congeladas	19,280.3	0.40%	22,595.6	0.46%
	Bélgica			3,315.3	0.07%		
19	Suecia	8430410000	Máquinas de sondeo o de perforación autopropulsadas	15,090.5	0.31%	21,365.9	0.44%
	Francia			6,275.4	0.13%		
20	Austria	9504301000	Demás juegos activados con monedas, billetes de banco, fichas o demás artículos similares, excepto los juegos de bolos automáticos («bowlings»)	8,832.9	0.18%	21,083.9	0.43%
	Eslovenia			6,713.7	0.14%		
	Bulgaria			5,213.3	0.11%		
	Letonia			324.1	0.01%		
21	Polonia	8544601000	Conductores eléctricos de cobre, para una tensión superior a 1,000 V	18,459.3	0.38%	20,915.7	0.43%
	Portugal			2,456.4	0.05%		
22	Países Bajos	2106909000	Demás preparaciones alimenticias no expresadas ni comprendidas en otra parte.	15,693.4	0.32%	17,968.0	0.37%
	Dinamarca			2,274.5	0.05%		
23	Italia	8422309000	Demás máquinas y aparatos para llenar, cerrar, capsular o etiquetar, excepto máquinas de llenado vertical con rendimiento igual o inferior a 40 unidades por minuto; máquinas y aparatos para gasificar bebidas	17,802.4	0.37%	17,802.4	0.37%
24	Alemania	8703229020	Demás vehículos ensamblados con motor de émbolo o pistón alternativo, de encendido por chispa, para el transporte de personas, de cilindrada superior a 1.000 cm ³ pero inferior o igual a 1.500 cm ³	17,097.6	0.35%	17,606.5	0.36%
	Eslovaquia			508.9	0.01%		
25	Suecia	8429510000	Cargadoras y palas cargadoras de carga frontal	10,530.1	0.22%	17,462.2	0.36%
	Finlandia			6,932.0	0.14%		
26	Italia	8479899000	Demás máquinas y aparatos mecánicos con función propia, no expresados ni comprendidos en otra parte de este Capítulo	8,395.0	0.17%	16,881.6	0.35%
	Bélgica			4,657.1	0.10%		
	Austria			2,836.0	0.06%		

	Dinamarca			993.6	0.02%		
27	España	8481809900	Demás artículos de grifería y órganos similares para tuberías, calderas, depósitos, cubas o continentes similares	15,783.5	0.32%	15,783.5	0.32%
28	Bélgica	3104300000	Sulfato de potasio	13,554.7	0.28%	13,554.7	0.28%
29	Suecia	8701200000	Tractores de carretera para semirremolques	7,593.6	0.16%	15,102.9	0.31%
	Países Bajos			7,509.3	0.15%		
30	Suecia	1107100000	Malta (de cebada u otros cereales), sin tostar	7,685.6	0.16%	13,154.2	0.27%
	Francia			5,468.6	0.11%		
SUBTOTAL				1,156,381.7	23.76%	1,156,381.7	23.76%
RESTO				3,710,033.3	76.24%	3,710,033.3	76.24%
TOTAL				4,866,415.0	100.00%	4,866,415.0	100.00%

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 21 se puede observar que en el año 2017 el principal producto importado desde la UE-28 fueron los Automotores para vías férreas y tranvías autopropulsados de fuente externa de electricidad los cuales provinieron 3.40% de Italia y 0.68% de España los cuales representan el 4.08% del total de las importaciones desde la UE, el año anterior este producto fue el quinto más importado desde la UE; de igual manera que el año anterior el segundo producto importado desde la UE-28 fueron los demás vehículos con motor de émbolo (pistón) alternativo, de encendido por chispa de cilindro, los cuales provinieron 1.34% de Alemania, 0.58% de Reino Unido, 0.35% de Hungría, de 0.15% de Eslovaquia, 0.14% de Francia, 0.08% de Bélgica, los cuales representan el 2.63% del total de las importaciones desde la UE; de igual manera que el año anterior el tercer producto importado desde la UE-28 fue Biodiésel y sus mezclas, sin aceites de petróleo o de mineral bituminoso o con un contenido inferior al 70 % en peso, el cual provino 1.21% de Países Bajos y 0.36% de España, los cuales representan el 1.57% del total de las importaciones desde la UE.

3.3.1.1.14. PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS DE LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2018

Tabla 22 Principales Productos Importados de la UE 2018

Nº	País De Origen	Subpartida Nacional	Descripción	Subtotal	Participación %	Total	Participación %
1	España	8603100000	Automotores y tranvías de energía eléctrica exterior, excepto los de la partida 86.04	132,512.6	2.81%	187,588.0	3.97%
	Italia			55,075.5	1.17%		
2	Alemania	3004902900		27,898.0	0.59%	74,561.7	1.58%

	Francia		Demás medicamentos, excepto analgésicos, para uso humano, preparados para usos terapéuticos o profilácticos, dosificados o acondicionados para la venta al por menor.	16,489.9	0.35%		
	España			10,902.4	0.23%		
	Austria			5,528.9	0.12%		
	Reino Unido			4,203.2	0.09%		
	Irlanda (Eire)			4,113.8	0.09%		
	Bélgica			3,503.7	0.07%		
	Portugal			1,720.5	0.04%		
	Eslovenia			158.2	0.003%		
	Malta			43.2	0.001%		
3	Alemania	8703239020	Demás vehículos ensamblados con motor de émbolo o pistón alternativo, de encendido por chispa, para el transporte de personas, de cilindrada superior a 1.500 cm3 pero inferior o igual a 3.000 cm3	36,258.3	0.77%	71,465.5	1.51%
	Reino Unido			11,208.3	0.24%		
	Hungría			9,611.7	0.20%		
	Francia			6,776.7	0.14%		
	Italia			5,223.5	0.11%		
	Bélgica			2,386.9	0.05%		
4	España	3826000000	Biodiésel y sus mezclas, sin aceites de petróleo o de mineral bituminoso o con un contenido inferior al 70 % en peso	41,798.5	0.89%	57,438.9	1.22%
	Países Bajos			15,640.5	0.33%		
5	Reino Unido	8703231000	Camperos (4 x 4), con motor de émbolo o pistón alternativo, de encendido por chispa, para el transporte de personas, de cilindrada superior a 1.500 cm3 pero inferior o igual a 3.000 cm3	14,209.9	0.30%	47,917.1	1.01%
	Alemania			13,610.9	0.29%		
	Suecia			9,187.6	0.19%		
	Eslovaquia			4,922.9	0.10%		
	Hungría			3,458.4	0.07%		
	Bélgica			2,527.4	0.05%		
6	Bélgica	3002209000	Demás vacunas para la medicina humana	28,987.6	0.61%	41,479.7	0.88%
	Francia			10,349.1	0.22%		
	Irlanda (Eire)			2,142.9	0.05%		
7	Alemania	8704230000	Demás vehículos para el transporte de mercancías, con motor de émbolo o pistón, de encendido por compresión (diésel o semidiésel), de peso total con carga máxima superior a 20 t	22,609.1	0.48%	39,271.8	0.83%
	Suecia			9,308.5	0.20%		
	Francia			7,354.1	0.16%		
8	España	4011800000	Neumáticos de los tipos utilizados en vehículos y máquinas para la construcción, minería o mantenimiento industrial.	32,832.3	0.70%	33,726.7	0.71%
	Rumania			579.1	0.01%		
	Luxemburgo			315.4	0.01%		
9	España	2710193800	Demas preparaciones a base de aceites pesados: Otros aceites lubricantes	17,089.7	0.36%	29,319.7	0.62%
	Francia			12,230.0	0.26%		
10	Suecia	8701200000	Tractores de carretera para semirremolques	15,787.2	0.33%	28,406.2	0.60%
	Alemania			12,619.0	0.27%		
11	Bulgaria	9504301000	Demás juegos activados con monedas, billetes de banco, fichas o demás artículos similares, excepto los juegos de bolos automáticos («bowlings»)	12,315.2	0.26%	25,178.0	0.53%
	Austria			7,447.6	0.16%		
	Eslovenia			5,087.6	0.11%		
	Letonia			327.6	0.01%		
12	Países Bajos	2710121339	Las demás gasolinas sin tetraetilo de plomo, para motores de vehículos automóviles, con un número de octano Research (RON) superior o	20,726.1	0.44%	24,922.8	0.53%
	Bélgica			4,196.7	0.09%		

			igual a 90, pero inferior a 95, con 7.8% en volumen de alcohol carburante				
13	España	4901999000	Demás libros, folletos e impresos similares, excepto en hojas sueltas, incluso plegadas.	15,049.4	0.32%	23,546.5	0.50%
	Reino Unido			6,060.2	0.13%		
	Grecia			2,380.2	0.05%		
	Chipre			56.7	0.00%		
14	Alemania	9018909000	Demás instrumentos y aparatos de medicina, cirugía, odontología o veterinaria, INC	20,542.2	0.44%	20,839.7	0.44%
	Lituania			162.3	0.00%		
	Chipre			85.9	0.00%		
	Malta			49.3	0.00%		
15	Reino Unido	2208300000	Whisky	20,577.4	0.44%	20,577.4	0.44%
16	Alemania	8474900000	Partes de máquinas y aparatos de la partida 84.74	13,830.9	0.29%	20,428.4	0.43%
	Finlandia			6,597.5	0.14%		
17	Suecia	4810920000	Demás papeles y cartones multicapas	15,731.0	0.33%	20,259.5	0.43%
	Finlandia			4,528.5	0.10%		
18	Países Bajos	2004100000	Papas (patatas) preparadas o conservadas (excepto en vinagre o en ácido acético), congeladas	19,506.3	0.41%	19,506.3	0.41%
19	Suecia	8430410000	Máquinas de sondeo o de perforación autopropulsadas	15,833.1	0.34%	18,314.9	0.39%
	Austria			2,481.8	0.05%		
20	Países Bajos	2106909000	Demás preparaciones alimenticias no expresadas ni comprendidas en otra parte.	14,737.8	0.31%	17,955.3	0.38%
	Dinamarca			3,217.4	0.07%		
21	España	4410110000	Tableros llamados "Waferboard", Incl. los llamados "Oriented Strand Board"	17,206.2	0.36%	17,206.2	0.36%
22	Alemania	8501530000	Demás motores de corriente alterna, polifásicos, de potencia superior a 75 KW.	16,566.6	0.35%	16,566.6	0.35%
23	España	8544491090	Demás conductores eléctricos, de cobre, para una tensión superior a 80 V pero inferior o igual a 1.000 V, excepto provistos de piezas de conexión	14,687.7	0.31%	16,463.7	0.35%
	Polonia			1,564.8	0.03%		
	Bulgaria			211.2	0.00%		
24	Francia	4907002000	Billetes de banco	8,488.5	0.18%	16,345.1	0.35%
	Suecia			7,856.6	0.17%		
25	Reino Unido	8411990000	Partes de las demás turbinas a gas	8,031.2	0.17%	15,821.5	0.34%
	Hungría			6,916.0	0.15%		
	Croacia			874.3	0.02%		
26	Bélgica	3104300000	Sulfato de potasio	14,937.9	0.32%	14,937.9	0.32%
27	Polonia	8544601000	Conductores eléctricos de cobre, para una tensión superior a 1,000 V	10,658.6	0.23%	14,152.2	0.30%
	Portugal			3,493.6	0.07%		
28	Irlanda (Eire)	1901109900	Demás preparaciones para la alimentación infantil acondicionadas para la venta al por menor	7,073.2	0.15%	14,090.7	0.30%
	Países Bajos			7,017.5	0.15%		

29	Países Bajos	402211900	Leche y nata (crema), en polvo, gránulos o demás formas sólidas, con un contenido de materias grasas superior o igual al 26% en peso, sobre producto seco, sin adición de azúcar ni otro edulcorante, en envases de contenido neto superior a 2,5 Kg.	13,816.1	0.29%	13,816.1	0.29%
30	Alemania	8703229020	Demás vehículos ensamblados con motor de émbolo o pistón alternativo, de encendido por chispa, para el transporte de personas, de cilindrada superior a 1.000 cm3 pero inferior o igual a 1.500 cm3	13,767.8	0.29%	13,767.8	0.29%
SUBTOTAL				975,872.0	20.67%	975,872.0	20.67%
RESTO				3,745,167.9	79.33%	3,745,167.9	79.33%
TOTAL				4,721,040	100.00%	4,721,040	100.00%

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 22 se puede observar que, en el año 2018, al igual que en el año anterior el principal producto importado desde la UE-28 fueron Automotores para vías férreas y tranvías autopropulsados de fuente externa de electricidad los cuales provinieron 2.81% de España y 1.17% de Italia, los cuales representan el 3.97% del total de las importaciones desde la UE; el segundo producto importado desde la UE-28 fueron los demás medicamentos para uso humano, los cuales provinieron 0.59% de Alemania, 0.35% de Francia, 0.23% de España, 0.12% de Austria, 0.09% de Reino Unido, 0.09% de Irlanda (EIRE), 0.07 % de Bélgica, 0.04% de Portugal, 0.003% de Eslovenia y 0.001% de Malta, los cuales representan el 1.58% del total de las importaciones desde la UE, el año anterior este producto fue el quinto más importado; el tercer producto importado desde la UE-28 fueron los demás vehículos con motor de émbolo (pistón) alternativo, de encendido por chispa de cilindro, los cuales provinieron 0.77% de Alemania, 0.24% de Reino Unido, 0.20% de Hungría, 0.14% de Francia, 0.11% de Italia, 0.05% de Bélgica, los cuales representan el 1.51% del total de las importaciones desde la UE, el año anterior ese producto fue el segundo más importado desde la UE.

3.3.1.1.15. PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS DE LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2019

Tabla 23 Principales Productos Importados de la UE 2019

Nº	País de Origen	Subpartida Nacional	Descripción	Subtotal	Participación %	Total	Participación %

1	España	3826000000	Biodiésel y sus mezclas, sin aceites de petróleo o de mineral bituminoso o con un contenido inferior al 70 % en peso	79,662.4	1.68%	98,035.2	2.07%
	Bélgica			18,372.8	0.39%		
2	Alemania	3004902900	Demás medicamentos, excepto analgésicos, para uso humano, preparados para usos terapéuticos o profilácticos, dosificados o acondicionados para la venta al por menor	27,044.4	0.57%	77,159.0	1.63%
	Francia			18,127.8	0.38%		
	España			12,828.6	0.27%		
	Austria			6,062.6	0.13%		
	Reino Unido			4,611.0	0.10%		
	Irlanda (Eire)			3,754.2	0.08%		
	Bélgica			2,736.4	0.06%		
	Portugal			1,446.3	0.03%		
	Grecia			418.3	0.01%		
	Malta			85.7	0.002%		
	Croacia			43.7	0.001%		
3	Italia	8603100000	Automotores y tranvías de energía eléctrica exterior, excepto los de la partida 86.04	77,105.7	1.62%	77,105.7	1.62%
4	Alemania	8474900000	Partes de máquinas y aparatos de la partida 84.74	31,974.6	0.67%	57,301.1	1.21%
	Finlandia			17,710.1	0.37%		
	Italia			7,616.3	0.16%		
5	España	8605000000	Coches de viajeros, furgones de equipajes, coches correo y demás coches especiales, para vías férreas o similares (con exclusión de los coches de la partida 86.04)	51,901.7	1.09%	51,901.7	1.09%
6	Alemania	8704230000	Demás vehículos para el transporte de mercancías, con motor de émbolo o pistón, de encendido por compresión (diésel o semidiésel), de peso total con carga máxima superior a 20 t	28,169.1	0.59%	50,130.9	1.06%
	Países Bajos			11,288.5	0.24%		
	Suecia			5,573.8	0.12%		
	Francia			5,099.5	0.11%		
7	Alemania	8703239020	Demás vehículos ensamblados con motor de émbolo o pistón alternativo, de encendido por chispa, para el transporte de personas, de cilindrada superior a 1.500 cm ³ pero inferior o igual a 3.000 cm ³	25,040.9	0.53%	47,620.8	1.00%
	Reino Unido			8,014.6	0.17%		
	Francia			5,758.9	0.12%		
	Bélgica			4,469.8	0.09%		
	Hungría			3,504.6	0.07%		
	Eslovaquia			832.0	0.02%		
8	Alemania	8703231000	Camperos (4 x 4), con motor de émbolo o pistón alternativo, de encendido por chispa, para el transporte de personas, de cilindrada superior a 1.500 cm ³ pero inferior o igual a 3.000 cm ³	13,245.0	0.28%	45,851.0	0.97%
	Suecia			12,427.5	0.26%		
	Reino Unido			11,221.1	0.24%		
	Eslovaquia			8,957.4	0.19%		
9	España	8514900000	Partes de aparatos de la partida 85.04	21,411.8	0.45%	41,023.0	0.86%
	Italia			19,611.2	0.41%		
10	España	4011800000	Neumáticos de los tipos utilizados en vehículos y máquinas para la construcción, minería o mantenimiento industrial	29,573.6	0.62%	30,843.9	0.65%
	Rumania			726.3	0.02%		
	Luxemburgo			543.9	0.01%		
11	España	2106909000		16,102.9	0.34%	30,196.2	0.64%
	Países Bajos			12,099.4	0.25%		

	Dinamarca		Demás preparaciones alimenticias no expresadas ni comprendidas en otra parte.	1,993.9	0.04%		
12	Francia	2710193800	Demas preparaciones a base de aceites pesados: Otros aceites lubricantes	11,744.4	0.25%	29,680.9	0.63%
	España			11,347.7	0.24%		
	Italia			6,588.8	0.14%		
13	Suecia	8430410000	Máquinas de sondeo o de perforación autopropulsadas	22,769.9	0.48%	29,486.5	0.62%
	Francia			6,716.6	0.14%		
14	Países Bajos	8411820000	Demás turbinas de gas, de potencia superior a 5.000 kW	28,474.9	0.60%	28,474.9	0.60%
15	España	4901999000	Demás libros, folletos e impresos similares, excepto en hojas sueltas, incluso plegadas.	16,770.0	0.35%	27,657.3	0.58%
	Reino Unido			8,608.6	0.18%		
	Grecia			2,278.7	0.05%		
16	Austria	9504301000	Demás juegos activados con monedas, billetes de banco, fichas o demás artículos similares, excepto los juegos de bolos automáticos («bowlings»)	8,398.9	0.18%	23,516.1	0.50%
	Bulgaria			7,496.2	0.16%		
	Eslovenia			7,319.0	0.15%		
	Letonia			302.1	0.01%		
17	Alemania	8703229020	Demás vehículos ensamblados con motor de émbolo o pistón alternativo, de encendido por chispa, para el transporte de personas, de cilindrada superior a 1.000 cm3 pero inferior o igual a 1.500 cm3	16,883.3	0.36%	22,279.2	0.47%
	Hungría			5,395.9	0.11%		
18	Alemania	7308400000	Material de andamiaje, encofrado, apuntalado de fundición de hierro o de apeo	13,005.1	0.27%	20,955.9	0.44%
	Austria			5,727.8	0.12%		
	Republica Checa			2,117.7	0.04%		
	Croacia			105.3	0.00%		
19	Alemania	9018909000	Demás instrumentos y aparatos de medicina, cirugía, odontología o veterinaria, INC	18,166.4	0.38%	20,292.3	0.43%
	Polonia			1,807.9	0.04%		
	Eslovenia			260.8	0.01%		
	Malta			57.1	0.00%		
20	Alemania	8429520000	Palas mecánicas, excavadoras, cargadoras y palas cargadoras, cuya superestructura pueda girar 360°	18,942.4	0.40%	18,942.4	0.40%
21	España	4410110000	Tableros llamados "Waferboard", Incl. los llamados "Oriented Strand Board"	18,885.5	0.40%	18,885.5	0.40%
22	Alemania	8705100000	Camiones grúa	18,304.6	0.39%	18,304.6	0.39%
23	Países Bajos	2004100000	Papas (patatas) preparadas o conservadas (excepto en vinagre o en ácido acético), congeladas	17,817.5	0.38%	17,817.5	0.38%
24	Bélgica	3002209000	Demás vacunas para la medicina humana	10,446.8	0.22%	17,560.6	0.37%
	Francia			5,427.4	0.11%		
	Irlanda (Eire)			1,686.4	0.04%		
25	Reino Unido	2208300000	Whisky	16,409.4	0.35%	16,409.4	0.35%
26	Austria	3002122100	Plasma humano	8,022.9	0.17%	15,597.2	0.33%
	Suecia			7,574.4	0.16%		
27	Países Bajos	1901109900		8,443.9	0.18%	15,507.7	0.33%

	Irlanda (Eire)		Demás preparaciones para la alimentación infantil acondicionadas para la venta al por menor	7,063.8	0.15%		
28	España	3824999999	Las demás de las demás preparaciones aglutinantes para moldes o núcleos de fundición; productos químicos y preparaciones de la industria química o de las industrias conexas (incluidas las mezclas de productos naturales), no expresados ni comprendidos en otra parte.	12,933.5	0.27%	14,738.1	0.31%
	Dinamarca			1,804.6	0.04%		
29	Países Bajos	7210120000	Productos laminados planos de hierro o de acero sin alear, de anchura superior o igual a 600 mm., estañado, de espesor inferior a 0,5 mm.	14,093.8	0.30%	14,093.8	0.30%
30	Hungría	8411990000	Partes de las demás turbinas a gas	7,874.7	0.17%	13,721.5	0.29%
	Suecia			5,846.8	0.12%		
SUBTOTAL				991,089.9	20.89%	991,089.9	20.89%
RESTO				3,754,206.1	79.11%	3,754,206.1	79.11%
TOTAL				4,745,296.0	100.00%	4,745,296.0	100.00%

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 23 se puede observar que en el año 2019 el principal producto importado desde la UE-28 fue el Biodiésel y sus mezclas, sin aceites de petróleo o de mineral bituminoso o con un contenido inferior al 70 % en peso, el cual provino 1.68% de Alemania y 0.39% de Bélgica, los cuales representan el 2.07% del total de las importaciones desde la UE, el año anterior ese producto fue el cuarto más importado desde la UE; al igual que el año anterior el segundo producto más importado desde la UE-28 fueron los demás medicamentos para uso humano, los cuales provinieron 0.57% de Alemania, 0.38% de Francia, 0.27% de España, 0.13% de Austria, 0.10% de Reino Unido, 0.08% de Irlanda (EIRE), 0.06% de Bélgica, 0.03% de Portugal, 0.01% de Grecia, 0.002% de Malta y 0.001% de Croacia, los cuales representan el 1.63% del total de las importaciones desde la UE; el tercer producto importado desde la UE-28 fueron los Automotores para vías férreas y tranvías autopropulsados de fuente externa de electricidad, provenientes de Italia, los cuales representan el 1.62% del total de las importaciones desde la UE, asimismo el año anterior este fue el primer producto más importado desde la UE.

3.3.1.1.16. PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS DE LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2020

Tabla 24 *Principales Productos Importados de la UE 2020*

Nº	País De Origen	Subpartida Nacional	Descripción	Subtotal	Participación %	Total	Participación %
1	Alemania	3004902900	Demás medicamentos, excepto analgésicos, para uso humano, preparados para usos terapéuticos o profilácticos, dosificados o acondicionados para la venta al por menor	26,918.1	0.68%	82,828.2	2.08%
	Francia			14,417.0	0.36%		
	España			13,193.8	0.33%		
	Austria			7,266.8	0.18%		
	Irlanda (Eire)			6,170.8	0.16%		
	Reino Unido			5,846.7	0.15%		
	Italia			5,735.3	0.14%		
	Portugal			2,754.5	0.07%		
	Grecia			337.8	0.01%		
	Eslovenia			178.3	0.004%		
	Chipre			9.1	0.0002%		
2	España	3826000000	Biodiésel y sus mezclas, sin aceites de petróleo o de mineral bituminoso o con un contenido inferior al 70 % en peso	38,899.1	0.98%	53,499.3	1.35%
	Republica Checa			14,600.2	0.37%		
3	Bélgica	3002209000	Demás vacunas para la medicina humana	33,197.0	0.84%	49,515.5	1.25%
	Francia			13,230.3	0.33%		
	Irlanda (Eire)			3,088.2	0.08%		
4	Alemania	8501530000	Demás motores de corriente alterna, polifásicos, de potencia superior a 75 kW	45,639.3	1.15%	45,639.3	1.15%
5	España	2106909000	Demás preparaciones alimenticias no expresadas ni comprendidas en otra parte.	25,897.3	0.65%	43,644.2	1.10%
	Países Bajos			15,216.5	0.38%		
	Dinamarca			2,530.4	0.06%		
6	Alemania	8474900000	Partes de máquinas y aparatos de la partida 84.74	15,117.5	0.38%	35,703.3	0.90%
	España			8,359.5	0.21%		
	Italia			6,882.4	0.17%		
	Finlandia			4,564.3	0.11%		
	Grecia			779.4	0.02%		
7	Alemania	7210120000	Productos laminados planos de hierro o de acero sin alear, de anchura superior o igual a 600 mm., estañado, de espesor inferior a 0,5 mm	18,331.7	0.46%	33,530.8	0.84%
	Países Bajos			15,199.1	0.38%		
8	Polonia	8544601000	Conductores eléctricos de cobre, para una tensión superior a 1,000 V	32,526.3	0.82%	32,526.3	0.82%
9	España	4410110000	Tableros llamados "Waferboard", Incl. los llamados "Oriented Strand Board"	23,301.1	0.59%	23,301.1	0.59%
10	Suecia	8430410000	Máquinas de sondeo o de perforación autopropulsadas	9,145.1	0.23%	22,453.7	0.56%
	Francia			7,477.2	0.19%		
	Finlandia			5,831.4	0.15%		

11	España	8474209000	Demás máquinas y aparatos para quebrantar, triturar o pulverizar	17,612.6	0.44%	22,114.9	0.56%
	República Checa			2,373.5	0.06%		
	Dinamarca			2,128.8	0.05%		
12	Alemania	9018909000	Demás instrumentos y aparatos de medicina, cirugía, odontología o veterinaria, INC	18,852.6	0.47%	19,380.4	0.49%
	Eslovaquia			298.4	0.01%		
	Lituania			143.6	0.00%		
	Malta			85.8	0.00%		
13	Alemania	3002151000	Reactivos de laboratorio o de diagnóstico para tratamiento oncológico o VIH	12,019.8	0.30%	19,188.2	0.48%
	Irlanda (Eire)			7,168.4	0.18%		
14	Alemania	8703229020	Demás vehículos ensamblados con motor de émbolo o pistón alternativo, de encendido por chispa, para el transporte de personas, de cilindrada superior a 1.000 cm ³ pero inferior o igual a 1.500 cm ³	12,320.4	0.31%	18,471.6	0.46%
	Hungría			6,151.3	0.15%		
15	Suecia	8703231000	Camperos (4 x 4), con motor de émbolo o pistón alternativo, de encendido por chispa, para el transporte de personas, de cilindrada superior a 1.500 cm ³ pero inferior o igual a 3.000 cm ³	9,224.1	0.23%	18,420.8	0.46%
	Reino Unido			4,759.5	0.12%		
	Eslovaquia			4,437.3	0.11%		
16	Francia	2710193800	Demás preparaciones a base de aceites pesados: Otros aceites lubricantes	11,924.5	0.30%	17,585.9	0.44%
	Italia			5,661.4	0.14%		
17	España	4901999000	Demás libros, folletos e impresos similares, excepto en hojas sueltas, incluso plegadas.	9,838.2	0.25%	16,874.6	0.42%
	Reino Unido			5,161.7	0.13%		
	Grecia			1,874.6	0.05%		
18	Grecia	2607000000	Minerales de plomo y sus concentrados	16,739.0	0.42%	16,739.0	0.42%
19	Lituania	2710121339	Las demás gasolinas sin tetraetilo de plomo, para motores de vehículos automóviles, con un número de octano Research (RON) superior o igual a 90, pero inferior a 95, con 7.8% en volumen de alcohol carburante	15,662.7	0.39%	15,662.7	0.39%
20	España	3824999999	Las demás de las demás preparaciones aglutinantes para moldes o núcleos de fundición; productos químicos y preparaciones de la industria química o de las industrias conexas (incluidas las mezclas de productos naturales), no expresados ni comprendidos en otra parte.	15,326.8	0.39%	15,510.5	0.39%
	Eslovenia			183.7	0.00%		
21	Alemania	9019200000	Aparatos de ozonoterapia, oxigenoterapia y de aerosolterapia, aparatos respiratorios de reanimación y demás aparatos de terapia respiratoria	15,278.5	0.38%	15,278.5	0.38%
22	Alemania	3822009000	Reactivos de diagnóstico o de laboratorio sobre cualquier soporte y reactivos de diagnóstico o de laboratorio preparados, incluso	11,375.2	0.29%	14,658.1	0.37%
	Irlanda (Eire)			2,421.0	0.06%		
	Luxemburgo			564.1	0.01%		

	Lituania		sobre soporte, excepto los de las partidas 30.02 ó 30.06	297.9	0.01%		
23	Alemania	8704230000	Demás vehículos para el transporte de mercancías, con motor de émbolo o pistón, de encendido por compresión (diésel o semidiésel), de peso total con carga máxima superior a 20 t	11,160.3	0.28%	14,470.8	0.36%
	Bélgica			3,310.5	0.08%		
24	Grecia	2008702000	Duraznos (melocotones), incluidos los griñones y nectarinas, preparados o conservados en agua con adición de azúcar u otro edulcorante, incluido el jarabe	13,041.0	0.33%	13,041.0	0.33%
25	Países Bajos	1901109900	Demás preparaciones para la alimentación infantil acondicionadas para la venta al por menor	7,401.0	0.19%	12,963.1	0.33%
	Irlanda (Eire)			5,562.1	0.14%		
26	Letonia	2703000000	Turba (comprendida la utilizada para cama de animales), incluso aglomerada	8,217.8	0.21%	12,518.3	0.31%
	Países Bajos			2,795.5	0.07%		
	Estonia			1,238.4	0.03%		
	Lituania			266.5	0.01%		
27	Países Bajos	2004100000	Papas (patatas) preparadas o conservadas (excepto en vinagre o en ácido acético), congeladas	12,511.6	0.31%	12,511.6	0.31%
28	España	4011800000	Neumáticos de los tipos utilizados en vehículos y máquinas para la construcción, minería o mantenimiento industrial	11,389.0	0.29%	12,330.8	0.31%
	Rumania			726.4	0.02%		
	Luxemburgo			215.4	0.01%		
29	Hungría	8703239020	Demás vehículos ensamblados con motor de émbolo o pistón alternativo, de encendido por chispa, para el transporte de personas, de cilindrada superior a 1.500 cm ³ pero inferior o igual a 3.000 cm ³	4,302.7	0.11%	12,320.5	0.31%
	Reino Unido			4,016.5	0.10%		
	Bélgica			4,001.3	0.10%		
30	Suecia	8429510000	Cargadoras y palas cargadoras de carga frontal	12,285.2	0.31%	12,285.2	0.31%
SUBTOTAL				734,968.2	18.49%	734,968.2	18.49%
RESTO				3,240,014.1	81.51%	3,240,014.1	81.51%
TOTAL				3,974,982.3	100.00%	3,974,982.3	100.00%

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 24 se puede observar que en el año 2020 el principal producto importado desde la UE-28 fueron los demás medicamentos para uso humano, los cuales provinieron 0.68% de Alemania, 0.36% de Francia, 0.33% de España, 0.18% de Austria, 0.16% de Irlanda (EIRE), 0.15% de Reino Unido, 0.14% de Italia, 0.07% de Portugal, 0.01% de Grecia, 0.004% de Eslovenia, 0.0002% de Chipre, los cuales representan el 2.08% del total de las importaciones desde la UE, el año anterior fue el segundo producto más importado desde la UE; el segundo producto más importado desde la UE-28 fue el Biodiésel y sus mezclas, sin aceites de petróleo o de mineral bituminoso o con un contenido inferior al 70

% en peso, el cual provino 0.98% de España y 0.37% de República Checa, el cual representa el 1.35% del total de las importaciones desde la UE, el año anterior dicho producto fue el primer producto más importado desde la UE; el tercer producto importado desde la UE-28 fueron vacunas para medicina humana - las demás, las cuales provinieron 0.84% de Bélgica, 0.33% de Francia, 0.08% de Irlanda (EIRE), los cuales representan el 1.25% del total de las importaciones desde la UE, el año anterior fue el producto número 24 más importado desde la UE.

3.3.1.1.17. PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS DESDE LA UNIÓN EUROPEA PERIODO 2013 – 2020

Los 5 principales productos importados desde la Unión Europea durante el periodo 2013 – 2020 fueron los siguientes:

Tabla 25 Principales 5 Productos Importados desde la UE -28 DE 2013 - 2020

#	Partida	Descripción	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	TOTAL
1	8703239020	Demás vehículos ensamblados con motor de émbolo o pistón alternativo, de encendido por chispa, para el transporte de personas, de cilindrada superior a 1.500 cm ³ pero inferior o igual a 3.000 cm ³	111,967.5	109,991.1	107,968.0	102,248.2	128,019.42	71,465.49	47,620.76	12,320.49	691,600.9
	Var. % Demás vehículos ensamblados con motor de émbolo o pistón alternativo, de encendido por chispa, para el transporte de personas, de cilindrada superior a 1.500 cm ³ pero inferior o igual a 3.000 cm ³		-	-1.77%	-1.84%	-5.30%	25.20%	-44.18%	-33.37%	-74.13%	-
2	8603100000	Automotores para vías férreas y tranvías, autopropulsado, de fuente externa de electricidad	134,105.4	0.0	0.0	55,075.5	198,354.57	187,588.05	77,105.67	0.00	652,229.2
	Var. % Automotores para vías férreas y tranvías, autopropulsado, de fuente externa de electricidad		-	-100.00%	-	-	260.15%	-5.43%	-58.90%	-100.00%	-
3	3004902900	Demás medicamentos, excepto analgésicos, para uso humano, preparados para usos terapéuticos o profilácticos, dosificados o acondicionados para la venta al por menor	57,363.2	62,192.5	71,972.5	68,759.5	55,057.8	74,561.7	77,159.0	82,828.2	549,894.5
	Var. % Demás medicamentos, excepto analgésicos, para uso humano, preparados para usos terapéuticos o profilácticos, dosificados o acondicionados para la venta al por menor		-	8.42%	15.73%	-4.46%	-19.93%	35.42%	3.48%	7.35%	-
4	3826000000	Biodiésel y sus mezclas, sin aceites de petróleo o de mineral bituminoso o con un contenido inferior al 70 % en peso	6,246.9	0.0	0.0	75,882.6	76,615.09	57,438.95	98,035.21	53,499.30	367,718.1
	Var. % Biodiésel y sus mezclas, sin aceites de petróleo o de mineral bituminoso o con un contenido inferior al 70 % en peso		-	-100.00%	-	-	0.97%	-25.03%	70.68%	-45.43%	-
5	8704230000	Demás vehículos para el transporte de mercancías, con motor de émbolo o pistón, de encendido por compresión (diesel o semidiesel), de peso total con carga máxima superior a 20 t	97,178.7	52,818.9	32,813.0	41,812.7	34,378.0	39,271.8	50,130.9	14,470.8	362,874.6
	Var. % Demás vehículos para el transporte de mercancías, con motor de émbolo o pistón, de encendido por compresión (diesel o semidiesel), de peso total con carga máxima superior a 20 t		-	-45.65%	-37.88%	27.43%	-17.78%	14.24%	27.65%	-71.13%	-

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

3.3.1.1.17.1. DEMÁS VEHÍCULOS ENSAMBLADOS CON MOTOR DE ÉMBOLO O PISTÓN ALTERNATIVO, DE ENCENDIDO POR CHISPA, PARA EL TRANSPORTE DE PERSONAS, DE CILINDRADA SUPERIOR A 1.500 CM³, PERO INFERIOR O IGUAL A 3.000 CM³

El primer producto importado desde la Unión Europea durante el periodo 2013 – 2020 fueron los Demás vehículos ensamblados con motor de émbolo o pistón alternativo, de encendido por chispa, para el transporte de personas, de cilindrada superior a 1.500 cm³, pero inferior o igual a 3.000 cm³ por un valor total de 691,600.9 Miles de USD; en la tabla 25 se puede observar que para el año 2014 las importaciones de los Demás vehículos ensamblados con motor de émbolo o pistón alternativo, de encendido por chispa, para el transporte de personas, de cilindrada superior a 1.500 cm³, pero inferior o igual a 3.000 cm³ desde la Unión Europea cayeron en 1.77% respecto al año anterior, para el 2015 disminuyó en 1.84%, para el 2016 disminuyó en 5.30%; en el año 2017 incrementó en 25.20%, en el año 2018 disminuyó en 44.18%; en el año 2019 disminuyó en 33.37%; y en el año 2020 disminuyó en 74.13% respecto al año anterior. Es importante mencionar que a pesar de ser el principal producto importado desde la Unión Europea durante el periodo 2013 – 2020, dicho producto no fue el primero en los años 2013, 2014, 2016, 2017, 2018, 2019 y 2020; asimismo se registró su mayor exportación en el año 2017 y la menor exportación en el año 2020.

De acuerdo a los datos obtenidos de TradeMap (2020) en la Lista de los mercados proveedores para un producto importado por Perú. Producto los Demás vehículos ensamblados con motor de émbolo o pistón alternativo, de encendido por chispa, para el transporte de personas, de cilindrada superior a 1.500 cm³, pero inferior o igual a 3.000 cm³, periodo 2013 – 2020; son 35 países los que exportan los Demás vehículos ensamblados con motor de émbolo o pistón alternativo, de encendido por chispa, para el transporte de personas, de cilindrada superior a 1.500 cm³, pero inferior o igual a 3.000 cm³ a Perú, siendo Corea, el primer proveedor; y son 14 países de la UE-28 que exportan dicho producto a Perú, estos son: Alemania (séptimo lugar), Hungría (décimo primer lugar), Francia (décimo segundo lugar), Reino Unido (décimo tercer lugar), Bélgica (décimo cuarto

lugar), España (décimo sexto lugar), Países Bajos (décimo séptimo lugar), Austria (décimo noveno lugar), Italia (vigésimo primer lugar), Republica Checa (vigésimo cuarto lugar), Finlandia (vigésimo quinto lugar), Rumania (trigésimo segundo lugar), Suecia (trigésimo cuarto lugar), Eslovaquia (trigésimo quinto lugar).

3.3.1.1.17.2. AUTOMOTORES PARA VÍAS FÉRREAS Y TRANVÍAS, AUTOPROPULSADO, DE FUENTE EXTERNA DE ELECTRICIDAD

El segundo producto importado desde la Unión Europea durante el periodo 2013 – 2020 fueron los Automotores para vías férreas y tranvías, autopropulsado, de fuente externa de electricidad por un valor total de 652,229.2 Miles de USD; en la tabla 25 se puede observar que para el año 2013 las importaciones de los Automotores para vías férreas y tranvías, autopropulsado, de fuente externa de electricidad desde la Unión Europea fueron por un valor de 134,105.4 Miles de USD, para el año 2014 y 2015 no se realizaron importaciones de los Automotores para vías férreas y tranvías, autopropulsado, de fuente externa de electricidad desde la Unión Europea; para el año 2016 se realizó la importación por un valor de 55,075.5 Miles de USD; para el año 2017 incrementó en 260.15% respecto al año anterior; en el año 2018 disminuyó en 5.43%; en el año 2019 disminuyó en 58.90% respecto al año anterior; y en el año 2020 no se realizó ninguna exportación del producto. Asimismo, se registró su mayor exportación en el año 2017.

De acuerdo a los datos obtenidos de TradeMap (2020) en la Lista de los mercados proveedores para un producto importado por Perú. Producto: Automotores para vías férreas y tranvías, autopropulsado, de fuente externa de electricidad, periodo 2013 – 2020; son 02 países los que exportan los Automotores para vías férreas y tranvías, autopropulsado, de fuente externa de electricidad a Perú, siendo Italia el primer proveedor; y España el segundo ambos países miembros de la UE-28.

3.3.1.1.17.3. DEMÁS MEDICAMENTOS, EXCEPTO ANALGÉSICOS, PARA USO HUMANO, PREPARADOS PARA USOS TERAPÉUTICOS O PROFILÁCTICOS, DOSIFICADOS O ACONDICIONADOS PARA LA VENTA AL POR MENOR

El tercer producto importado desde la Unión Europea durante el periodo 2013 – 2020 fueron los Demás medicamentos, excepto analgésicos, para uso humano, preparados para usos terapéuticos o profilácticos, dosificados o acondicionados para la venta al por menor por un valor total de 549,894.5 Miles de USD; en la tabla 25 se puede observar que para el año 2014 las importaciones de los Demás medicamentos, excepto analgésicos, para uso humano, preparados para usos terapéuticos o profilácticos, dosificados o acondicionados para la venta al por menor desde la Unión Europea subieron en 8.42% respecto al año anterior, para el 2015 incrementó en 15.73%, para el 2016 disminuyó en 4.46%; en el año 2017 disminuyó en 19.93%, en el año 2018 incrementó en 35.42%; en el año 2019 incrementó en 3.48%; y en el año 2020 incrementó en 7.35% respecto al año anterior. Asimismo, se registró su mayor exportación en el año 2020 y su menor exportación en el año 2017.

De acuerdo a los datos obtenidos de TradeMap (2020) en la Lista de los mercados proveedores para un producto importado por Perú. Producto: Demás medicamentos, excepto analgésicos, para uso humano, preparados para usos terapéuticos o profilácticos, dosificados o acondicionados para la venta al por menor, periodo 2013 – 2020; son 67 países los que exportan los Demás medicamentos, excepto analgésicos, para uso humano, preparados para usos terapéuticos o profilácticos, dosificados o acondicionados para la venta al por menor a Perú, siendo India el primer proveedor; y son 25 países de la UE-28 que exportan dicho producto a Perú, estos son: Alemania (primer lugar), Francia (noveno lugar), España (décimo lugar), Austria (décimo quinto lugar), Irlanda (décimo sexto lugar), Reino Unido (décimo séptimo lugar), Italia (décimo octavo lugar), Suecia (vigésimo tercer lugar), Portugal (vigésimo sexto lugar), Bélgica (vigésimo séptimo lugar), Países Bajos (vigésimo octavo lugar), Grecia (trigésimo noveno lugar), Polonia (cuadragésimo lugar), Dinamarca (cuadragésimo segundo lugar), Eslovenia (cuadragésimo tercer lugar), Finlandia (cuadragésimo cuarto lugar), Hungría (cuadragésimo sexto lugar), Bulgaria

(quincuagésimo primer lugar), Croacia (quincuagésimo segundo lugar), Lituania (quincuagésimo tercer lugar), Chipre (quincuagésimo cuarto lugar), Rumania (quincuagésimo quinto lugar), Republica Checa (quincuagésimo séptimo lugar), Letonia (sexagésimo primer lugar), Malta (sexagésimo quinto lugar).

3.3.1.1.17.4. BIODIÉSEL Y SUS MEZCLAS, SIN ACEITES DE PETRÓLEO O DE MINERAL BITUMINOSO O CON UN CONTENIDO INFERIOR AL 70 % EN PESO

El cuarto producto importado desde la Unión Europea durante el periodo 2013 – 2020 fue el Biodiésel y sus mezclas, sin aceites de petróleo o de mineral bituminoso o con un contenido inferior al 70 % en peso por un valor total de 367,718.1 Miles de USD; en la tabla 25 se puede observar que para el año 2013 las importaciones de Biodiésel y sus mezclas, sin aceites de petróleo o de mineral bituminoso o con un contenido inferior al 70 % en peso desde la Unión Europea fueron por un valor de 6,246.9 Miles de USD, para el año 2014 y 2015 no se realizaron importaciones de los Biodiésel y sus mezclas, sin aceites de petróleo o de mineral bituminoso o con un contenido inferior al 70 % en peso desde la Unión Europea; para el año 2016 se realizó la importación por un valor de 75,882.6 Miles de USD; para el año 2017 incrementó en 0.97% respecto al año anterior; en el año 2018 disminuyó en 25.03%; en el año 2019 incrementó en 70.68%; y en el año 2020 disminuyó en 45.43% respecto al año anterior. Asimismo, se registró su mayor exportación en el año 2019.

De acuerdo a los datos obtenidos de TradeMap (2020) en la Lista de los mercados proveedores para un producto importado por Perú. Producto: Automotores para vías férreas y tranvías, autopropulsado, de fuente externa de electricidad, periodo 2013 – 2020; son 14 países los que exportan Biodiésel y sus mezclas, sin aceites de petróleo o de mineral bituminoso o con un contenido inferior al 70 % en peso a Perú, siendo España el primer proveedor; y son 05 países de la UE-28 que exportan dicho producto a Perú, estos son: España (primer lugar), Republica Checa (tercer lugar), Países Bajos (quinto lugar), Alemania (novenio lugar), Bélgica (décimo tercer lugar).

3.3.1.1.17.5. DEMÁS VEHÍCULOS PARA EL TRANSPORTE DE MERCANCÍAS, CON MOTOR DE ÉMBOLO O PISTÓN, DE ENCENDIDO POR COMPRESIÓN (DIÉSEL O SEMIDIESEL), DE PESO TOTAL CON CARGA MÁXIMA SUPERIOR A 20 T

El quinto producto importado desde la Unión Europea durante el periodo 2013 – 2020 fueron los Demás vehículos para el transporte de mercancías, con motor de émbolo o pistón, de encendido por compresión (diésel o semidiesel), de peso total con carga máxima superior a 20 t por un valor total de 362,874.6 Miles de USD; en la tabla 25 se puede observar que para el año 2014 las importaciones de Demás vehículos para el transporte de mercancías, con motor de émbolo o pistón, de encendido por compresión (diésel o semidiesel), de peso total con carga máxima superior a 20 t desde la Unión Europea cayeron en 45.65% respecto al año anterior; para el 2015 disminuyó en 37.88%; en el 2016 incrementó en 27.43%; en el 2017 disminuyó en 17.78%; en el 2018 incrementó en 14.24%; en el 2019 incrementó en 27.65%; y en el año 2020 disminuyó en 71.13% respecto al año anterior. Asimismo, se registró su mayor exportación en el año 2013 y la menos exportación en el año 2020.

De acuerdo a los datos obtenidos de TradeMap (2020) en la Lista de los mercados proveedores para un producto importado por Perú. Producto: Demás vehículos para el transporte de mercancías, con motor de émbolo o pistón, de encendido por compresión (diésel o semidiesel), de peso total con carga máxima superior a 20 t, periodo 2013 – 2020; son 19 países los que exportan Demás vehículos para el transporte de mercancías, con motor de émbolo o pistón, de encendido por compresión (diésel o semidiesel), de peso total con carga máxima superior a 20 t a Perú, siendo Brasil el primer proveedor; y son 08 países de la UE-28 que exportan dicho producto a Perú, estos son: Alemania (tercer lugar), España (quinto lugar), Bélgica (séptimo lugar), Suecia (décimo lugar), Países Bajos (décimo tercer lugar), Francia (décimo cuarto lugar), Republica Checa (décimo sexto lugar), Italia (décimo noveno lugar).

3.3.1.1.18. PRINCIPALES EMPRESAS IMPORTADORAS DESDE LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2013

Tabla 26 *Principales Empresas Importadoras desde la UE 2013*

Nº	Importador	Valor CIF (en millones de US\$)	Part. %
1	Diveimport S.A.	115	2.21%
2	Atlas Copco Peruana S A	97	1.87%
3	Euro Motors S.A.	88	1.69%
4	Motorindustria S A	77	1.48%
5	Banco de Crédito del Perú	77	1.48%
6	Unión de Cervecería Backus y Johnson S.A.A.	56	1.08%
7	Gloria S A	53	1.02%
8	Sandvik Del Perú S A	52	1.00%
9	Unimaq S.A.	52	1.00%
10	Abb S.A.	48	0.92%
SUBTOTAL		715	13.75%
RESTO		4484	86.25%
TOTAL		5199	100.00%

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

Como se observa en la tabla 26, en el año 2013 la principal empresa importadora desde la Unión Europea fue Diveimport S.A., dicha empresa importó un 2.21% del total de las importaciones desde la Unión Europea; la segunda empresa importadora fue Atlas Copco Peruana S.A., la cual importó un 1.87% del total de las importaciones desde la Unión Europea; y la tercera empresa importadora desde la Unión Europea fue Euro Motors S.A., la cual importó un 1.69% del total de las importaciones desde la Unión Europea.

3.3.1.1.19. PRINCIPALES EMPRESAS IMPORTADORAS DESDE LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2014

Tabla 27 *Principales Empresas Importadoras desde UE 2014*

Nº	Importador	Valor CIF (en millones de US\$)	Part. %	Var. % respecto al 2013
1	Motorindustria S.A.	101	2.04%	31.17%
2	Gloria S. A.	98	1.98%	84.91%
3	Diveimport S.A.	96	1.94%	-16.52%
4	Euro Motors S.A.	83	1.68%	-5.68%
5	Atlas Copco Peruana S A	80	1.62%	-17.53%
6	Banco de Crédito del Perú	49	0.99%	-36.36%
7	Sandvik del Peru S A	49	0.99%	-5.77%
8	Unimaq S.A.	48	0.97%	-7.69%
9	Siemens SAC	45	0.91%	-
10	BBVA Banco Continental	36	0.73%	-
SUBTOTAL		685	13.87%	-4.20%
RESTO		4254	86.13%	-5.13%
TOTAL		4939	100.00%	-5.00%

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

Como se observa en la tabla 27, en el año 2014, la principal empresa importadora desde la Unión Europea fue Motorindustria S.A., la cual importó un 2.04% del total de las importaciones desde la Unión Europea, asimismo para este año sus importaciones aumentaron en un 31.17%; la segunda empresa importadora fue Gloria S.A., la cual importó un 1.98% del total de las importaciones desde la Unión Europea, aumentando para este año sus importaciones en un 84.91%; la tercera empresa importadora desde la Unión Europea fue Diveimport S.A., la cual importó un 1.94% del total de las importaciones desde la Unión Europea, sin embargo sus importaciones cayeron en un 16.52% respecto al año anterior.

3.3.1.1.20. PRINCIPALES EMPRESAS IMPORTADORAS DESDE LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2015

Tabla 28 *Principales Empresas Importadoras desde UE 2015*

Nº	Importador	Valor CIF (en millones de US\$)	Part. %	Var. % respecto al 2014
1	Diveimport S.A.	76	1.70%	-20.83%
2	Parque Eólico Tres Hermanas S.A.C.	76	1.70%	-
3	Consortio Rio Mantaro	74	1.66%	-
4	Grupo Sainca S.A.C.	73	1.64%	-
5	Atlas Copco Peruana S A	68	1.53%	-15.00%
6	Motorindustria S A	65	1.46%	-35.64%
7	Euro Motors S.A.	62	1.39%	-25.30%
8	BBVA Banco Continental	59	1.32%	63.89%
9	Petróleos del Perú Petroperú S.A.	55	1.23%	-
10	Unión de Cervecería Backus y Johnson S.A.A.	50	1.12%	-
SUBTOTAL		658	14.76%	-3.94%
RESTO		3801	85.24%	-10.65%
TOTAL		4459	100.00%	-9.72%

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

Como se observa en la tabla 28, en el año 2015, la principal empresa importadora desde la Unión Europea fue Diveimport S.A., la cual importó un 1.70% del total de las importaciones desde la Unión Europea, a pesar de ello para este año sus importaciones cayeron en un 20.83%; la segunda empresa importadora fue Parque Eólico Tres Hermanas S.A.C., la cual importó un 1.70% del total de las importaciones desde la Unión Europea, asimismo el año anterior dicha empresa no figuró en el ranking de las 10 principales empresas importadoras desde la Unión Europea; la tercera empresa importadora desde la Unión Europea fue Consortio Rio Mantaro, la cual importó un 1.66% del total de las importaciones desde la Unión Europea, de igual manera el año anterior dicha empresa no figuró en el ranking de las 10 principales empresas importadoras desde la Unión Europea.

3.3.1.1.21. PRINCIPALES EMPRESAS IMPORTADORAS DESDE LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2016

Tabla 29 Principales Empresas Importadoras desde UE 2016

Nº	Importador	Valor CIF (en millones de US\$)	Part. %	Var. % respecto al 2015
1	Petróleos del Perú Petroperú S.A.	247	5.67%	349.09%
2	Banco de Crédito Del Perú	93	2.14%	-
3	Atlas Copco Peruana S A	74	1.70%	8.82%
4	Consortio EPC	71	1.63%	-
5	Diveimport S.A.	71	1.63%	-6.58%
6	Scotiabank Perú SAA	68	1.56%	-
7	BBVA Banco Continental	62	1.42%	5.08%
8	Gloria S A	62	1.42%	-
9	Consortio Conductor Ductos del Sur	58	1.33%	-
10	Euro Motors S.A.	56	1.29%	-9.68%
SUBTOTAL		862	19.80%	31.00%
RESTO		3492	80.20%	-8.13%
TOTAL		4354	100.00%	-2.35%

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

Como se observa en la tabla 29, en el año 2016, la principal empresa importadora desde la Unión Europea fue Petróleos del Perú Petroperú S.A., la cual importó un 5.67% del total de las importaciones desde la Unión Europea, asimismo para este año sus importaciones aumentaron en un 349.09%; la segunda empresa importadora fue Banco de Crédito del Perú., la cual importó un 2.14% del total de las importaciones desde la Unión Europea, asimismo el año anterior dicha empresa no figuró en el ranking de las 10 principales empresas importadoras desde la Unión Europea; la tercera empresa importadora desde la Unión Europea fue Atlas Copco Peruana S.A., la cual importó un 1.70% del total de las importaciones desde la Unión Europea, aumentando sus importaciones en un 8.82% respecto al año anterior.

3.3.1.1.22. PRINCIPALES EMPRESAS IMPORTADORAS DESDE LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2017

Tabla 30 *Principales Empresas Importadoras desde UE 2017*

Nº	Importador	Valor CIF (en millones de US\$)	Part. %	Var. % respecto al 2016
1	Petróleos del Perú Petroperú S.A.	287	5.90%	16.19%
2	Consortio EPC	191	3.92%	169.01%
3	Enel Green Power Perú	106	2.18%	-
4	Atlas Copco Peruana S A	98	2.01%	32.43%
5	Diveimport S.A.	77	1.58%	8.45%
6	Grupo Sainca S.A.C.	77	1.58%	-
7	Motorindustria S A	60	1.23%	-
8	Gloria S A	54	1.11%	-12.90%
9	Euro Motors S.A.	51	1.05%	-8.93%
10	Southern Perú	50	1.03%	-
SUBTOTAL		1051	21.59%	21.93%
RESTO		3817	78.41%	9.31%
TOTAL		4868	100.00%	11.81%

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

Como se observa en la tabla 30, en el año 2017, al igual que el año anterior la principal empresa importadora desde la Unión Europea fue Petróleos Del Perú Petroperú S.A., la cual importó un 5.90% del total de las importaciones desde la Unión Europea, asimismo para este año sus importaciones aumentaron en un 16.19%; la segunda empresa importadora fue Consortio EPC, la cual importó un 3.92% del total de las importaciones desde la Unión Europea, aumentando para este año sus importaciones en un 169.01%; la tercera empresa importadora desde la Unión Europea fue Enel Green Power Perú, la cual importó un 2.18% del total de las importaciones desde la Unión Europea, asimismo el año anterior dicha empresa no figuro en el ranking de las 10 principales empresas importadoras desde la Unión Europea.

3.3.1.1.23. PRINCIPALES EMPRESAS IMPORTADORAS DESDE LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2018

Tabla 31 *Principales Empresas Importadoras desde UE 2018*

Nº	Importador	Valor CIF (en millones de US\$)	Part. %	Var. % respecto al 2017
1	Gym Ferrovias	148	3.13%	-
2	Petróleos del Perú Petroperú S.A.	105	2.22%	-63.41%
3	Consorcio EPC	80	1.69%	-58.12%
4	Diveimport S.A.	76	1.61%	-1.30%
5	Ferreyros	76	1.61%	-
6	Volvo Perú	63	1.33%	-
7	Atlas Copco Peruana S A	60	1.27%	-38.78%
8	Gloria S A	53	1.12%	-1.85%
9	Banco de Crédito del Perú	51	1.08%	-
10	Ministerio de Salud	46	0.97%	-
SUBTOTAL		758	16.05%	-27.88%
RESTO		3964	83.95%	3.85%
TOTAL		4722	100.00%	-3.00%

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

Como se observa en la tabla 31, en el año 2018, la principal empresa importadora desde la Unión Europea fue Gym Ferrovias, la cual importó un 3.13% del total de las importaciones desde la Unión Europea, asimismo el año anterior dicha empresa no figuro en el ranking de las 10 principales empresas importadoras desde la Unión Europea; la segunda empresa importadora fue Petróleos Del Perú Petroperú S.A., la cual importó un 2.22% del total de las importaciones desde la Unión Europea, cayendo para este año sus importaciones en un 63.41%; la tercera empresa importadora desde la Unión Europea fue Consorcio EPC, la cual importó un 1.69% del total de las importaciones desde la Unión Europea, sin embargo sus importaciones cayeron en un 58.12% respecto al año anterior.

3.3.1.1.24. PRINCIPALES EMPRESAS IMPORTADORAS DESDE LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2019

Tabla 32 *Principales Empresas Importadoras desde UE 2019*

Nº	Importador	Valor CIF (en millones de US\$)	Part. %	Var. % respecto al 2018
1	Petróleos del Perú Petroperú S.A.	103	2.17%	-1.90%
2	Consortio EPC	88	1.85%	10.00%
3	Diveimport S.A.	78	1.64%	2.63%
4	Banco de Crédito del Perú	73	1.54%	43.14%
5	Ferreyros	71	1.50%	-6.58%
6	Atlas Copco Peruana S A	70	1.47%	16.67%
7	Gym Ferrovias	59	1.24%	-60.14%
8	Volvo Perú	52	1.10%	-17.46%
9	Gloria S A	45	0.95%	-15.09%
10	BBVA Banco Continental	44	0.93%	-
SUBTOTAL		683	14.39%	-9.89%
RESTO		4063	85.61%	2.50%
TOTAL		4746	100.00%	0.51%

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

Como se observa en la tabla 32, en el año 2019, la principal empresa importadora desde la Unión Europea fue Petróleos Del Perú Petroperú S.A., la cual importó un 2.17% del total de las importaciones desde la Unión Europea, a pesar de ello para este año sus importaciones cayeron en un 1.90%; la segunda empresa importadora fue Consortio EPC, la cual importó un 1.85% del total de las importaciones desde la Unión Europea, aumentando para este año sus importaciones en un 10.00%; la tercera empresa importadora desde la Unión Europea fue Diveimport S.A., la cual importó un 1.64% del total de las importaciones desde la Unión Europea, asimismo sus importaciones aumentaron en un 2.63% respecto al año anterior.

3.3.1.1.25. PRINCIPALES EMPRESAS IMPORTADORAS DESDE LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2020

Tabla 33 *Principales Empresas Importadoras desde UE 2020*

Nº	Importador	Valor CIF (en millones de US\$)	Part. %	Var. % respecto al 2019
1	A. American Quellaveco	84	2.11%	-
2	Petróleos del Perú Petroperú S.A.	67	1.69%	-34.95%
3	Ministerio de Salud	57	1.43%	-
4	Abbott Laboratorios	49	1.23%	-
5	Leche Gloria	44	1.11%	-2.22%
6	Diveimport	39	0.98%	-50.00%
7	Banco de Crédito	38	0.96%	-47.95%
8	Ferreyros	36	0.91%	-49.30%
9	Atlas Copco	34	0.86%	-51.43%
10	Cobra Perú	32	0.81%	-
SUBTOTAL		480	12.08%	-29.72%
RESTO		3495	87.92%	-13.98%
TOTAL		3975	100.00%	-16.25%

Nota. Fuente: Reporte de Comercio Bilateral Perú-UE (2020). Elaboración. Propia

Como se observa en la tabla 33, en el año 2020, la principal empresa importadora desde la Unión Europea fue A. American Quellaveco, la cual importó un 2.11% del total de las importaciones desde la Unión Europea, dicha empresa el año anterior no figuró en el ranking de las 10 principales empresas importadoras desde la UE; la segunda empresa importadora fue Petróleos del Perú Petroperú S.A. la cual importó un 1.69% del total de las importaciones desde la Unión Europea, disminuyendo para este año sus importaciones en un 34.95%; la tercera empresa importadora desde la Unión Europea fue el Ministerio de Salud, la cual importó un 1.43% del total de las importaciones desde la Unión Europea, asimismo dicha empresa el año anterior no figuró en el ranking de las 10 principales empresas importadoras desde la UE.

3.3.1.2.EXPORTACIONES DE PERÚ A LA UE

3.3.1.2.1. CUOTA DE MERCADO DE LAS EXPORTACIONES SEGÚN CADA MIEMBRO DE LA UE AÑO 2013

Tabla 34 *Cuota de mercado de las exportaciones según cada miembro de la UE 2013*

Miembro de la UE	Exportaciones	Participación %
España	1,593,148	22.68%
Alemania	1,169,434	16.65%
Italia	1,017,915	14.49%
Países Bajos	879,154	12.52%
Bélgica	698,528	9.94%
Reino Unido	612,182	8.72%
Bulgaria	307,754	4.38%
Francia	244,370	3.48%
Finlandia	213,023	3.03%
Suecia	111,436	1.59%
Dinamarca	98,255	1.40%
Portugal	23,304	0.33%
Grecia	12,815	0.18%
Polonia	12,781	0.18%
Irlanda (Eire)	10,026	0.14%
Lituania	6,795	0.10%
Austria	3,242	0.05%
Republica Checa	3,015	0.04%
Rumania	1,933	0.03%
Estonia	1,259	0.02%
Letonia	1,103	0.02%
Hungría	1,065	0.02%
Croacia	446	0.01%
Chipre	433	0.01%
Eslovenia	431	0.01%

Eslovaquia	185	0.00%
Luxemburgo	39	0.00%
Malta	7	0.00%
Total	7,024,076	100.00%

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 34 se observa que, en el año 2013, del total de las exportaciones realizadas a la UE, el 22.68% salieron con destino a España, el 16.55% con destino a Alemania, el 14.49% con destino a Italia, el 12.52% con destino a Países Bajos, y el 9.94% con destino a Bélgica.

En síntesis, se puede afirmar que para el año 2013 los principales destinos (países miembros de la UE-28) de las exportaciones peruanas fueron España, Alemania, Italia, Países Bajos y Bélgica; representado el 76.28% del total de las exportaciones con destino a la UE-28; por otro lado, el 23.72% restante de las exportaciones se destinaron a los demás 23 países miembros de la UE-28.

3.3.1.2.2. CUOTA DE MERCADO DE LAS EXPORTACIONES SEGÚN CADA MIEMBRO DE LA UE AÑO 2014

Tabla 35 *Cuota de mercado de las exportaciones según cada miembro de la UE 2014*

Miembro de la UE	Exportaciones	Participación %
España	1,364,087	21.11%
Alemania	1,229,490	19.03%
Países Bajos	928,987	14.38%
Italia	681,779	10.55%
Bélgica	657,542	10.18%
Reino Unido	606,891	9.39%
Francia	270,547	4.19%
Bulgaria	245,402	3.80%
Finlandia	167,143	2.59%
Dinamarca	114,038	1.76%

Suecia	113,555	1.76%
Portugal	21,492	0.33%
Polonia	15,671	0.24%
Irlanda (Eire)	9,779	0.15%
Grecia	8,789	0.14%
Estonia	7,916	0.12%
Lituania	6,383	0.10%
Rumania	3,043	0.05%
Austria	2,828	0.04%
Republica Checa	1,575	0.02%
Eslovaquia	1,157	0.02%
Hungría	1,084	0.02%
Eslovenia	708	0.01%
Letonia	690	0.01%
Malta	567	0.01%
Chipre	424	0.01%
Croacia	423	0.01%
Luxemburgo	301	0.00%
Total	6,462,290	100.00%

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 35 se observa que, en el año 2014, del total de las exportaciones realizadas a la UE, el 21.11% salieron con destino a España, el 19.03% con destino a Alemania, el 14.38% con destino a Países Bajos, el 10.55% con destino a Italia, y el 10.18% con destino a Bélgica.

En síntesis, se puede afirmar que para el año 2014 los principales destinos (países miembros de la UE-28) de las exportaciones peruanas fueron España, Alemania, Países Bajos, Italia y Bélgica; representado el 75.23% del total de las exportaciones con destino a la UE-28; por otro lado, el 24.77% restante de las exportaciones se destinaron a los demás 23 países miembros de la UE-28.

3.3.1.2.3. CUOTA DE MERCADO DE LAS EXPORTACIONES SEGÚN CADA MIEMBRO DE LA UE AÑO 2015

Tabla 36 *Cuota de mercado de las exportaciones según cada miembro de la UE 2015*

Miembro de la UE	Exportaciones	Participación %
España	1,091,989	19.93%
Alemania	926,884	16.91%
Países Bajos	876,756	16.00%
Reino Unido	604,073	11.02%
Italia	561,366	10.24%
Bélgica	463,639	8.46%
Francia	273,919	5.00%
Bulgaria	159,013	2.90%
Suecia	154,901	2.83%
Dinamarca	142,474	2.60%
Finlandia	133,517	2.44%
Portugal	27,135	0.50%
Estonia	11,205	0.20%
Irlanda (Eire)	11,106	0.20%
Polonia	9,642	0.18%
Eslovaquia	8,595	0.16%
Grecia	7,454	0.14%
Lituania	4,823	0.09%
Austria	3,104	0.06%
Republica Checa	2,223	0.04%
Rumania	1,673	0.03%
Hungría	1,639	0.03%
Letonia	849	0.02%
Chipre	700	0.01%
Malta	559	0.01%
Croacia	503	0.01%
Eslovenia	424	0.01%
Luxemburgo	19	0.00%

Total	5,480,186	100.00%

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 36 se observa que, en el año 2015, del total de las exportaciones realizadas a la UE, el 19.93% salieron con destino a España, el 16.91% con destino a Alemania, el 16.00% con destino a Países Bajos, el 11.02% con destino a Reino Unido, y el 10.24% con destino a Italia.

En síntesis, se puede afirmar que para el año 2015 los principales destinos (países miembros de la UE-28) de las exportaciones peruanas fueron España, Alemania, Países Bajos, Reino Unido e Italia; representado el 74.10% del total de las exportaciones con destino a la UE-28; por otro lado, el 25.90% restante de las exportaciones se destinaron a los demás 23 países miembros de la UE-28.

3.3.1.2.4. CUOTA DE MERCADO DE LAS EXPORTACIONES SEGÚN CADA MIEMBRO DE LA UE AÑO 2016

Tabla 37 *Cuota de mercado de las exportaciones según cada miembro de la UE 2016*

Miembro de la UE	Exportaciones	Participación %
España	1,221,094	21.81%
Países Bajos	998,820	17.84%
Alemania	890,344	15.90%
Reino Unido	670,870	11.98%
Bélgica	623,798	11.14%
Italia	466,271	8.33%
Francia	241,648	4.32%
Bulgaria	167,632	2.99%
Dinamarca	88,251	1.58%
Finlandia	77,056	1.38%
Suecia	58,767	1.05%
Portugal	21,981	0.39%
Eslovaquia	13,711	0.24%

Polonia	12,327	0.22%
Irlanda (Eire)	11,302	0.20%
Grecia	9,420	0.17%
Estonia	8,176	0.15%
Lituania	5,074	0.09%
Austria	4,273	0.08%
Republica Checa	2,103	0.04%
Rumania	2,012	0.04%
Hungría	1,482	0.03%
Eslovenia	781	0.01%
Chipre	523	0.01%
Letonia	425	0.01%
Malta	397	0.01%
Croacia	203	0.00%
Luxemburgo	85	0.00%
Total	5,598,828	100.00%

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 37 se observa que, en el año 2016, del total de las exportaciones realizadas a la UE, el 21.81% salieron con destino a España, el 17.84% con destino a Países Bajos, el 15.90% con destino a Alemania, el 11.98% con destino a Reino Unido, y el 11.14% con destino a Bélgica.

En síntesis, se puede afirmar que para el año 2016 los principales destinos (países miembros de la UE-28) de las exportaciones peruanas fueron España, Países Bajos, Alemania, Reino Unido y Bélgica; representado el 78.68% del total de las exportaciones con destino a la UE-28; por otro lado, el 21.32% restante de las exportaciones se destinaron a los demás 23 países miembros de la UE-28.

3.3.1.2.5. CUOTA DE MERCADO DE LAS EXPORTACIONES SEGÚN CADA MIEMBRO DE LA UE AÑO 2017

Tabla 38 *Cuota de mercado de las exportaciones según cada miembro de la UE 2017*

Miembro de la UE	Exportaciones	Participación %
España	1,854,313	28.39%
Países Bajos	1,087,457	16.65%
Alemania	935,301	14.32%
Reino Unido	733,996	11.24%
Italia	563,923	8.63%
Bélgica	516,300	7.91%
Bulgaria	291,992	4.47%
Francia	239,680	3.67%
Dinamarca	84,223	1.29%
Suecia	61,546	0.94%
Polonia	59,071	0.90%
Portugal	27,695	0.42%
Finlandia	24,043	0.37%
Irlanda (Eire)	16,519	0.25%
Grecia	12,464	0.19%
Eslovaquia	5,009	0.08%
Lituania	4,485	0.07%
Austria	2,680	0.04%
Rumania	1,963	0.03%
Estonia	1,774	0.03%
Hungría	1,468	0.02%
Republica Checa	1,312	0.02%
Eslovenia	968	0.01%
Croacia	900	0.01%
Malta	835	0.01%
Chipre	692	0.01%
Letonia	675	0.01%
Luxemburgo	14	0.00%

Total	6,531,297	100.00%

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 38 se observa que, en el año 2017, del total de las exportaciones realizadas a la UE, el 28.39% salieron con destino a España, el 16.65% con destino a Países Bajos, el 14.32% con destino a Alemania, el 11.24% con destino a Reino Unido, y el 8.63% con destino a Italia.

En síntesis, se puede afirmar que para el año 2017 los principales destinos (países miembros de la UE-28) de las exportaciones peruanas fueron España, Países Bajos, Alemania, Reino Unido e Italia; representado el 79.23% del total de las exportaciones con destino a la UE-28; por otro lado, el 20.77% restante de las exportaciones se destinaron a los demás 23 países miembros de la UE-28.

3.3.1.2.6. CUOTA DE MERCADO DE LAS EXPORTACIONES SEGÚN CADA MIEMBRO DE LA UE AÑO 2018

Tabla 39 *Cuota de mercado de las exportaciones según cada miembro de la UE 2018*

Miembro de la UE	Exportaciones	Participación %
España	1,804,304	24.89%
Países Bajos	1,376,445	18.98%
Alemania	1,126,288	15.53%
Reino Unido	702,661	9.69%
Italia	658,414	9.08%
Bélgica	586,766	8.09%
Bulgaria	305,277	4.21%
Francia	286,367	3.95%
Dinamarca	117,387	1.62%
Polonia	64,492	0.89%
Suecia	58,841	0.81%
Portugal	47,167	0.65%
Finlandia	41,338	0.57%

Irlanda (Eire)	17,515	0.24%
Malta	14,539	0.20%
Grecia	13,119	0.18%
Republica Checa	6,569	0.09%
Rumania	6,044	0.08%
Lituania	5,085	0.07%
Estonia	3,609	0.05%
Austria	2,789	0.04%
Letonia	1,837	0.03%
Hungría	1,219	0.02%
Eslovenia	905	0.01%
Chipre	892	0.01%
Croacia	316	0.00%
Eslovaquia	211	0.00%
Luxemburgo	31	0.00%
Total	7,250,427	100.00%

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 39 se observa que, en el año 2018, del total de las exportaciones realizadas a la UE, el 24.89% salieron con destino a España, el 18.98% con destino a Países Bajos, el 15.53% con destino a Alemania, el 9.69% con destino a Reino Unido, y el 9.08% con destino a Italia.

En síntesis, se puede afirmar que para el año 2018 los principales destinos (países miembros de la UE-28) de las exportaciones peruanas fueron España, Países Bajos, Alemania, Reino Unido e Italia; representado el 78.18% del total de las exportaciones con destino a la UE-28; por otro lado, el 21.82% restante de las exportaciones se destinaron a los demás 23 países miembros de la UE-28.

3.3.1.2.7. CUOTA DE MERCADO DE LAS EXPORTACIONES SEGÚN CADA MIEMBRO DE LA UE AÑO 2019

Tabla 40 *Cuota de mercado de las exportaciones según cada miembro de la UE 2019*

Miembro de la UE	Exportaciones	Participación %
Países Bajos	1,434,128	23.25%
España	1,206,247	19.55%
Alemania	1,033,530	16.75%
Italia	610,974	9.90%
Bélgica	499,768	8.10%
Reino Unido	457,778	7.42%
Francia	280,766	4.55%
Bulgaria	245,354	3.98%
Dinamarca	122,374	1.98%
Suecia	87,379	1.42%
Finlandia	60,267	0.98%
Portugal	45,326	0.73%
Polonia	21,226	0.34%
Irlanda (Eire)	16,501	0.27%
Grecia	15,807	0.26%
Rumania	9,445	0.15%
Lituania	7,349	0.12%
Estonia	3,037	0.05%
Austria	2,801	0.05%
Republica Checa	2,349	0.04%
Letonia	2,282	0.04%
Eslovenia	1,301	0.02%
Hungría	1,299	0.02%
Malta	940	0.02%
Chipre	534	0.01%
Croacia	295	0.00%
Eslovaquia	67	0.00%
Luxemburgo	29	0.00%

Total	6,169,154	100.00%

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 40 se observa que, en el año 2019, del total de las exportaciones realizadas a la UE, el 23.25% salieron con destino a Países Bajos, el 19.55% con destino a España, el 16.75% con destino a Alemania, el 9.90% con destino a Italia, y el 8.10% con destino a Bélgica.

En síntesis, se puede afirmar que para el año 2019 los principales destinos (países miembros de la UE-28) de las exportaciones peruanas fueron Países Bajos, España, Alemania, Italia y Bélgica; representado el 77.56% del total de las exportaciones con destino a la UE-28; por otro lado, el 22.44% restante de las exportaciones se destinaron a los demás 23 países miembros de la UE-28.

3.3.1.2.8. CUOTA DE MERCADO DE LAS EXPORTACIONES SEGÚN CADA MIEMBRO DE LA UE AÑO 2020

Tabla 41 *Cuota de mercado de las exportaciones según cada miembro de la UE 2020*

Miembro de la UE	Exportaciones	Participación %
Países Bajos	1,431,732	26.77%
España	1,102,185	20.61%
Alemania	791,766	14.81%
Italia	491,953	9.20%
Reino Unido	430,027	8.04%
Bélgica	420,966	7.87%
Bulgaria	227,677	4.26%
Francia	196,198	3.67%
Suecia	63,086	1.18%
Dinamarca	57,001	1.07%
Polonia	33,215	0.62%
Finlandia	24,425	0.46%
Portugal	22,550	0.42%

Rumania	16,003	0.30%
Irlanda (Eire)	12,483	0.23%
Grecia	9,200	0.17%
Lituania	5,996	0.11%
Letonia	2,268	0.04%
Republica Checa	2,207	0.04%
Estonia	1,981	0.04%
Austria	1,780	0.03%
Malta	803	0.02%
Chipre	748	0.01%
Hungría	745	0.01%
Eslovenia	727	0.01%
Eslovaquia	181	0.00%
Luxemburgo	36	0.00%
Croacia	0	0.00%
Total	5,347,938	100.00%

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 41 se observa que, en el año 2020, del total de las exportaciones realizadas a la UE, el 26.77% salieron con destino a Países Bajos, el 20.61% con destino a España, el 14.81% con destino a Alemania, el 9.20% con destino a Italia, y el 8.04% con destino a Reino Unido.

En síntesis, se puede afirmar que para el año 2020 los principales destinos (países miembros de la UE-28) de las exportaciones peruanas fueron Países Bajos, España, Alemania, Italia y Reino Unido; representado el 79.43% del total de las exportaciones con destino a la UE-28; por otro lado, el 20.57% restante de las exportaciones se destinaron a los demás 23 países miembros de la UE-28.

3.3.1.2.9. EXPORTACIONES POR SECTORES ECONÓMICOS

Para el análisis de las exportaciones según sectores económicos y los principales productos exportados se extraen datos de la página de Promperú; asimismo como

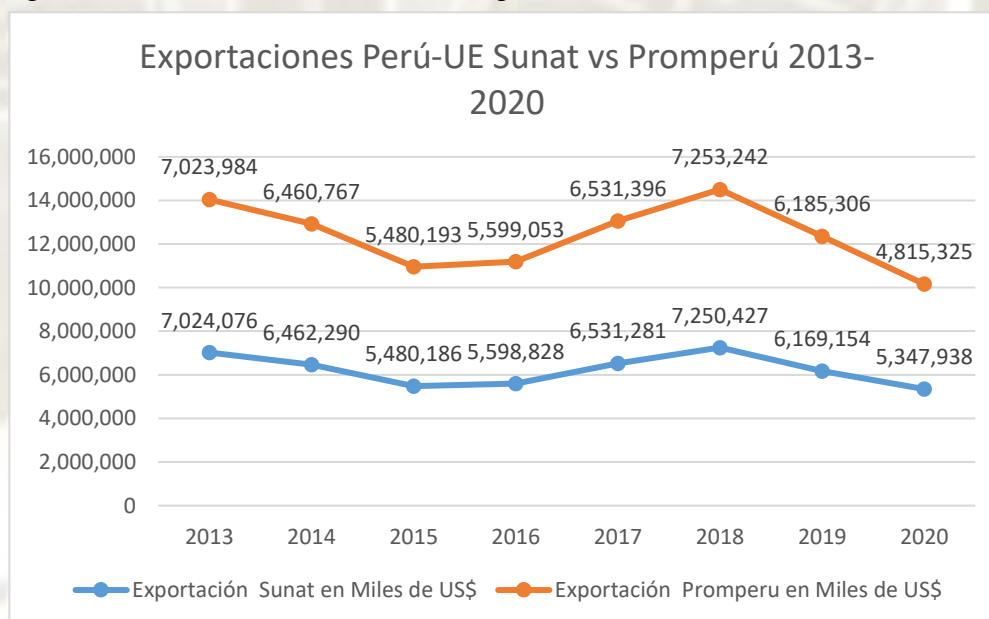
se observa en la tabla 42 y figura 4 existe una variación entre las exportaciones según Sunat y las exportaciones según Promperú. Es importante mencionar que para el resto del análisis se tomaron datos de la Sunat, sin embargo, para el análisis de exportaciones por sector y producto decido tomar la información de Promperú ya que la considero más detallada.

Tabla 42 Exportaciones Perú-UE Sunat vs Promperú 2013-2020

Año	Exportación Sunat en Miles de US\$	Exportación Promperú en Miles de US\$	Diferencia datos Sunat - Promperú	Var %
2013	7,024,076	7,023,984	92	-0.0013%
2014	6,462,290	6,460,767	1,523	-0.0236%
2015	5,480,186	5,480,193	-7	0.0001%
2016	5,598,828	5,599,053	-225	0.0040%
2017	6,531,281	6,531,396	-115	0.0018%
2018	7,250,427	7,253,242	-2,815	0.0388%
2019	6,169,154	6,185,306	-16,152	0.2618%
2020	5,347,938	4,815,325	532,613	-9.9592%

Nota. Fuente: Sunat (2020); Promperú (2020). Elaboración. Propia

Figura 4 Exportaciones Perú-UE Sunat vs Promperú 2013-2020



Nota. La figura muestra la diferencia entre el valor de exportaciones Perú-UE presentadas por Sunat y las exportaciones presentadas por Promperú. Fuente: Sunat (2020); Promperú (2020). Elaboración: Propia

3.3.1.2.10. PRINCIPALES PRODUCTOS TRADICIONALES EXPORTADOS A LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2013

Tabla 43 Principales productos tradicionales exportados a la Unión Europea 2013

Sector	Nº	País	Partida	Descripción	Valor FOB USD.	Part %	Total, Valor FOB USD.	Part %
Cobre Concentrados y Minerales	1	Alemania	2603000000	Minerales de Cobre y sus Concentrados	562,247,746.97	11.21%	1,569,383,301.61	31.28%
		Bulgaria			293,396,060.81	5.85%		
		España			255,900,801.39	5.10%		
		Finlandia			195,230,331.65	3.89%		
		Bélgica			172,284,888.03	3.43%		
		Suecia			63,996,738.21	1.28%		
		Países Bajos (Holanda)			26,326,541.55	0.52%		
		Reino Unido			193	0.000004%		
Oro	2	Italia	7108120000	Oro en las demás formas en bruto	314,912,816.79	6.28%	613,371,264.46	12.22%
		Reino Unido			286,614,158.37	5.71%		
		Francia			11,844,289.30	0.24%		
Gas Natural y Licuado	3	España	2711110000	Gas Natural, Licuado	553,295,585.88	11.03%	553,295,585.88	11.03%
Cobre Refinado	4	Italia	7403110000	Cátodos y Secciones de Cátodos de Cobre Refinado	450,467,404.38	8.98%	477,024,234.86	9.51%
		Países Bajos (Holanda)			26,556,830.48	0.53%		
Café	5	Alemania	901119000	Café sin tostar y sin descafeinar excepto para siembra	243,740,133.98	4.86%	434,339,521.40	8.66%
		Bélgica			69,199,948.63	1.38%		
		Suecia			35,989,027.48	0.72%		
		Italia			20,222,277.06	0.40%		
		Francia			19,108,690.36	0.38%		
		Reino Unido			17,716,172.44	0.35%		
		Países Bajos (Holanda)			8,843,297.45	0.18%		
		Finlandia			4,773,785.49	0.10%		
		Bulgaria			3,878,071.48	0.08%		
		España			3,704,133.41	0.07%		
		Dinamarca			2,799,106.17	0.06%		
		Polonia			1,789,602.00	0.04%		
		Irlanda (Eire)			928,733.70	0.02%		
		República Checa			518,939.57	0.01%		
		Rumania			332,867.88	0.01%		
		Portugal			306,736.69	0.01%		
		Grecia			216,042.07	0.00%		
		Letonia			158,962.68	0.00%		
		Estonia			60,056.00	0.00%		
		Eslovenia			52,936.86	0.00%		
	6	España	2608000000	Minerales de cinc y sus concentrados.	220,864,210.09	4.40%	312,895,681.03	6.24%
		Bélgica			61,673,979.81	1.23%		

Zinc Concentrados y Minerales		Alemania			17,907,295.12	0.36%		
		Finlandia			5,955,164.46	0.12%		
		Italia			3,638,665.37	0.07%		
		Bulgaria			2,856,366.18	0.06%		
Estaño	7	Países Bajos (Holanda)	8001100000	Estaño en bruto, sin alear	152,754,258.88	3.04%	242,922,975.86	4.84%
		Reino Unido			52,275,374.89	1.04%		
		España			37,363,730.17	0.74%		
		Francia			529,611.92	0.01%		
Harina de Pescado	8	Alemania	2301201100	Harina de pescado con un contenido de grasa superior a 2% en peso	141,184,182.07	2.81%	191,494,029.68	3.82%
		Reino Unido			18,561,396.37	0.37%		
		Grecia			9,135,500.00	0.18%		
		España			9,112,155.11	0.18%		
		Francia			6,977,778.32	0.14%		
		Italia			2,553,185.47	0.05%		
		Bélgica			2,407,425.88	0.05%		
		Bulgaria			1,562,406.46	0.03%		
Plomo Concentrado y Minerales	9	Bélgica	2607000000	Minerales de plomo y sus concentrados.	120,206,463.34	2.40%	181,183,373.63	3.61%
		Italia			47,795,720.74	0.95%		
		Alemania			13,179,759.55	0.26%		
		España			1,430.00	0.00%		
Petróleo y Derivados	10	España	2710191510	Carburorreactores tipo queroseno para reactores y turbinas destinado a las empresas de aviación	86,021,590.58	1.71%	140,023,229.61	2.79%
		Países Bajos (Holanda)			35,754,766.49	0.71%		
		Francia			18,210,930.55	0.36%		
		Alemania			18,964.26	0.00%		
		Bulgaria			16,977.73	0.00%		
Aceite de Pescado	11	Dinamarca	1504201000	Grasas y aceites de pescado y sus fracciones excepto aceite de hígado en bruto	78,763,807.95	1.57%	132,989,026.74	2.65%
		Bélgica			48,367,719.92	0.96%		
		Países Bajos (Holanda)			5,231,469.41	0.10%		
		España			438,628.20	0.01%		
		Reino Unido			120,685.66	0.00%		
		Francia			66,715.60	0.00%		
Metales Menores	12	Países Bajos (Holanda)	2613900000	Minerales de molibdeno y sus concentrados, sin tostar	53,960,507.94	1.08%	53,960,507.94	1.08%
Plomo Concentrado y Minerales	13	Bélgica	2616100000	Minerales de plata y sus concentrados	34,936,847.53	0.70%	34,936,847.53	0.70%
Zinc Refinado	14	Bélgica	7901110000	Cinc sin alear, con un contenido de cinc superior o igual al 99,99% en peso	30,183,775.74	0.60%	31,581,295.51	0.63%
		Portugal			1,179,767.84	0.02%		
		Italia			217,751.93	0.00%		
Chancaca	15	Países Bajos (Holanda)	1701140000	Los demás azúcares de caña	12,412,500.00	0.25%	23,107,845.00	0.46%
		España			10,689,850.00	0.21%		
		Francia			2,805.00	0.00%		
		Alemania			2,690.00	0.00%		
	16	Bélgica	8106001900		4,352,709.18	0.09%	5,729,683.84	0.11%

Metales Menores		Países Bajos (Holanda)		Bismuto en bruto, excepto en agujas	1,208,137.20	0.02%		
		Italia			168,837.46	0.00%		
Oro	17	Bulgaria	2616901000	Minerales de oro y sus concentrados	3,679,494.11	0.07%	3,679,494.11	0.07%
Aceite de Pescado	18	Países Bajos (Holanda)	1504209000	Grasas y aceites de pescado y sus fracciones, refinados excepto aceites de hígado	1,231,698.00	0.02%	2,490,532.97	0.05%
		Reino Unido			1,104,710.00	0.02%		
		Alemania			81,224.97	0.00%		
		Dinamarca			72,900.00	0.00%		
Cobre Concentrados y Minerales	19	Bélgica	7404000000	Desperdicios y desechos, de cobre.	1,613,333.05	0.03%	2,334,274.16	0.05%
		Grecia			616,169.71	0.01%		
		España			88,622.80	0.00%		
		Alemania			16,148.60	0.00%		
Lanas	20	Alemania	5101110000	Lana sin cardar ni peinar, sucia, incluso lavada en vivo, esquilada	2,128,089.07	0.04%	2,128,113.07	0.04%
		Francia			24	0.00%		
SUBTOTAL					5,008,870,818.89	99.82%	5,008,870,818.89	99.82%
RESTO					8,828,469.25	0.18%	8,828,469.25	0.18%
TOTAL					5,017,699,288.14	100.00%	5,017,699,288.14	100.00%

Nota. Fuente: Promperú (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 43 se puede observar que en el año 2013 el principal producto tradicional exportado a la UE-28 fueron los Minerales de cobre y sus concentrados (sector Minero - Cobre concentrados y minerales), los cuales se destinaron 11.21% a Alemania, 5.85% a Bulgaria, 5.10% a España, 3.89% a Finlandia, 3.43% a Bélgica, 1.28% a Suecia, 0.52% a Países Bajos y 0.000004% a Reino Unido, los cuales representan el 31.28% del total de las exportaciones tradicionales con destino a la UE-28; el segundo producto tradicional exportado a la UE-28 fue el Oro en las demás formas en bruto (sector Minero – Oro) el cual se destinó 6.28% a Italia, 2.71% a Reino Unido, 0.24% a Francia, los cuales representan el 12.22% del total de las exportaciones tradicionales hacia a UE-28; el tercer producto tradicional exportado a la UE-28 fue el Gas natural, licuado (sector Petróleo y Gas natural), el cual se destinó a España representando el 11.03% del total de las exportaciones tradicionales hacia a UE-28.

Es importante mencionar que los 20 principales productos tradicionales exportados a la Unión Europea el año 2013, representan el 99.82% del total de las exportaciones tradicionales con destino a UE-28.

3.3.1.2.11. PRINCIPALES PRODUCTOS TRADICIONALES EXPORTADOS A LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2014

Tabla 44 Principales productos tradicionales exportados a la Unión Europea 2014

Sector	N	País	Partida	Descripción	Valor FOB USD.	Part %	Total Valor FOB USD.	Part %
Cobre Concentrados y Minerales	1	Alemania	2603000000	Minerales de cobre y sus concentrados	508,748,429.45	12.35%	1,271,994,717.85	30.89%
		España			226,985,682.50	5.51%		
		Bulgaria			221,993,510.17	5.39%		
		Finlandia			158,662,836.71	3.85%		
		Bélgica			94,899,206.71	2.30%		
		Suecia			60,705,052.31	1.47%		
Café	2	Alemania	901119000	Café sin tostar y sin descafeinar excepto para siembra	213,725,153.35	5.19%	437,704,889.19	10.63%
		Bélgica			86,475,939.08	2.10%		
		Suecia			40,829,348.24	0.99%		
		Italia			24,721,319.21	0.60%		
		Francia			22,451,122.17	0.55%		
		Reino Unido			21,345,343.22	0.52%		
		Países Bajos (Holanda)			11,642,746.94	0.28%		
		Grecia			5,667,588.26	0.14%		
		Polonia			3,243,767.58	0.079%		
		España			3,127,497.92	0.076%		
		Irlanda (Eire)			1,775,008.43	0.043%		
		Dinamarca			1,021,907.57	0.025%		
		Rumania			574,030.35	0.014%		
		Bulgaria			517,610.01	0.013%		
		Finlandia			431,184.46	0.010%		
		Portugal			152,802.00	0.004%		
		Hungría			2,500.00	0.0001%		
		Luxemburgo			20.4	0.0000005%		
Cobre Refinado	3	Italia	7403110000	Cátodos y secciones de cátodos de cobre refinado	392,236,853.51	9.52%	405,864,557.79	9.85%
		Países Bajos (Holanda)			10,130,469.86	0.25%		
		Alemania			3,497,234.42	0.08%		
	4	España	2711110000	Gas Natural, Licuado	289,257,651.13	7.02%	305,295,415.11	7.41%
		Francia			16,037,763.98	0.39%		
Oro	5	Reino Unido	7108120000		254,409,037.40	6.18%	300,044,569.23	7.29%

		Italia		Oro en las demás formas en bruto	38,802,449.05	0.94%		
		Francia			5,258,316.71	0.13%		
		España			1,574,766.07	0.04%		
Zinc Concentrados y Minerales	6	España	2608000000	Minerales de cinc y sus concentrados.	225,914,231.25	5.49%	274,424,184.50	6.66%
		Bélgica			22,917,255.90	0.56%		
		Alemania			16,164,987.74	0.39%		
		Bulgaria			9,427,709.61	0.23%		
Estaño	7	Países Bajos (Holanda)	8001100000	Estaño en bruto, sin alear	150,192,528.07	3.65%	272,930,438.60	6.63%
		España			54,263,554.10	1.32%		
		Reino Unido			50,229,478.87	1.22%		
		Alemania			11,167,287.08	0.27%		
		Francia			3,370,557.72	0.08%		
		Italia			2,679,912.48	0.07%		
		Eslovaquia			1,027,120.28	0.02%		
Harina de Pescado	8	Alemania	2301201100	Harina de pescado con un contenido de grasa superior a 2% en peso	180,232,414.39	4.38%	210,380,808.43	5.11%
		Reino Unido			15,820,712.84	0.38%		
		Francia			5,769,139.47	0.14%		
		España			5,029,676.66	0.12%		
		Dinamarca			1,266,879.80	0.03%		
		Países Bajos (Holanda)			1,143,750.00	0.03%		
		Italia			791,737.80	0.02%		
		Bélgica			326,497.47	0.01%		
Plomo Concentrado y Minerales	9	Bélgica	2607000000	Minerales de plomo y sus concentrados.	109,355,400.87	2.66%	157,904,477.68	3.83%
		Alemania			33,169,939.47	0.81%		
		Italia			15,379,137.34	0.37%		
Aceite de Pescado	10	Dinamarca	1504201000	Grasas y aceites de pescado y sus fracciones excepto aceite de hígado en bruto	85,736,040.94	2.08%	143,475,342.25	3.48%
		Bélgica			53,279,915.65	1.29%		
		Reino Unido			3,600,969.00	0.09%		
		Países Bajos (Holanda)			391,721.14	0.01%		
		España			389,078.52	0.01%		
		Alemania			77,617.00	0.00%		
Petróleo y Derivados	11	España	2710191510	Carburorreactores tipo queroseno para reactores y turbinas destinado a las empresas de aviación	81,309,522.58	1.97%	130,791,046.84	3.18%
		Países Bajos (Holanda)			33,796,492.22	0.82%		
		Francia			15,647,048.43	0.38%		
		Alemania			37,983.61	0.00%		

Metales Menores	12	Países Bajos (Holanda)	2613900000	Minerales de molibdeno y sus concentrados, sin tostar	62,320,683.55	1.51%	62,320,683.55	1.51%
Plomo Concentrado y Minerales	13	Bélgica	2616100000	Minerales de plata y sus concentrados	34,808,960.58	0.85%	34,808,960.58	0.85%
Petróleo Crudo	14	Bélgica	2709000000	Aceites crudos de petróleo o de mineral bituminoso	29,121,289.32	0.71%	29,121,289.32	0.71%
Zinc Refinado	15	Bélgica	7901110000	Cinc Sin Alear, Con Un Contenido De Cinc Superior O Igual Al 99,99% En Peso	17,598,948.88	0.43%	19,647,204.91	0.48%
		Italia			1,922,098.05	0.05%		
		Alemania			126,157.98	0.00%		
Cobre Blíster	16	Alemania	7402001000	Cobre Blíster Sin Refinar	12,615,506.20	0.31%	12,615,506.20	0.31%
Oro	17	Bulgaria	2616901000	Minerales de oro y sus concentrados	12,181,555.85	0.30%	12,181,555.85	0.30%
Petróleo y Derivados	18	Bélgica	2710192199	Los demás aceites pesados gasoils (gasóleo): con un contenido de azufre mayor a 50 ppm	6,087,583.54	0.15%	6,087,583.54	0.15%
Metales Menores	19	Bélgica	2616909000	Demás minerales de metales preciosos y sus concentrados, excepto de oro o plata	2,741,987.48	0.07%	4,634,138.53	0.11%
		Alemania			1,892,151.05	0.05%		
Aceite de Pescado	20	Reino Unido	1504209000	Grasas y aceites de pescado y sus fracciones, refinados excepto aceites de hígado	2,540,224.73	0.06%	4,546,909.93	0.11%
		Países Bajos (Holanda)			1,882,355.68	0.05%		
		Alemania			122,338.76	0.00%		
		Bélgica			1,990.76	0.00%		
SUBTOTAL					4,096,774,279.88	99.47%	4,096,774,279.88	99.47%
RESTO					21,671,641.85	0.53%	21,671,641.85	0.53%
TOTAL					4,118,445,921.73	100.00%	4,118,445,921.73	100.00%

Nota. Fuente: Promperú (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 44 se puede observar que en el año 2014, al igual que el año anterior el principal producto tradicional exportado a la UE-28 fueron los Minerales de cobre y sus concentrados (sector Minero - Cobre concentrados y minerales), los cuales se destinaron 12.35% a Alemania, 5.51% a España, 5.39% a Bulgaria, 3.85% a Finlandia, 2.30% a Bélgica, y 1.47% a Suecia, los cuales representan el 30.89% del total de las exportaciones tradicionales con destino a la UE-28; el segundo producto tradicional exportado a la UE-28 fue el Café sin tostar y sin descafeinar excepto para siembra (sector Agrícola – Café) el cual se destinó 5.19% a Alemania, 2.10% a Bélgica, 0.99% a Suecia, 0.60% a Italia, 0.55% a

Francia, 0.52% a Reino Unido, 0.28% a Países Bajos, 0.14% a Grecia, 0.079% a Polonia, 0.076% a España, 0.043% a Irlanda (EIRE), 0.025% a Dinamarca, 0.014% a Rumania, 0.013% a Bulgaria, 0.010% a Finlandia, 0.004% a Portugal, 0.0001% a Hungría y 0.0000005% a Luxemburgo, el cual representa el 10.63% del total de las exportaciones tradicionales hacia a UE-28, dicho producto el año anterior fue el quinto producto tradicional más exportado a la UE-28; el tercer producto tradicional exportado a la UE-28 fueron los Cátodos y secciones de cátodos de cobre refinado (sector Minero - cobre refinado), los cuales se destinaron 9.52% a Italia, 0.25% a Países Bajos y 0.08% a Alemania, los cuales representan el 9.85% del total de las exportaciones tradicionales con destino a la UE-28, dicho producto el año anterior fue el cuarto producto tradicional más exportado a la UE-28.

Es importante mencionar que los 20 principales productos tradicionales exportados a la Unión Europea el año 2014, representan el 99.47% del total de las exportaciones tradicionales con destino a UE-28.

3.3.1.2.12. PRINCIPALES PRODUCTOS TRADICIONALES EXPORTADOS A LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2015

Tabla 45 Principales productos tradicionales exportados a la Unión Europea 2015

Sector	Nº	País	Partida	Descripción	Valor FOB USD.	Part %	Total Valor FOB USD.	Part %
Cobre Concentrados y Minerales	1	Alemania	2603000000	Minerales de cobre y sus concentrados	433,487,502.35	13.83%	1,070,320,912.29	34.14%
		España			257,644,520.28	8.22%		
		Bulgaria			138,985,708.16	4.43%		
		Finlandia			125,650,692.75	4.01%		
		Suecia			109,443,142.23	3.49%		
		Países Bajos (Holanda)			3,558,792.79	0.11%		
		Bélgica			1,550,436.23	0.05%		
		Reino Unido			117.50	0.000004%		
Café	2	Alemania	901119000	Café sin tostar y sin descafeinar excepto para siembra	175,807,673.39	5.61%	346,823,928.12	11.06%
		Bélgica			68,819,047.33	2.20%		
		Suecia			34,072,457.00	1.09%		
		Francia			18,441,103.24	0.59%		
		Reino Unido			16,744,138.11	0.53%		
		Italia			11,080,912.73	0.35%		

		Países Bajos (Holanda)			8,445,673.19	0.27%		
		Grecia			4,159,222.19	0.13%		
		Irlanda (Eire)			3,118,759.69	0.10%		
		España			2,933,356.86	0.09%		
		Dinamarca			1,512,860.03	0.05%		
		Finlandia			1,147,007.83	0.04%		
		Portugal			539,216.53	0.02%		
		Hungría			2,500.00	0.0001%		
Cobre Refinado	3	Italia	7403110000	Cátodos y secciones de cátodos de cobre refinado	288,733,952.29	9.21%	288,733,952.29	9.21%
Oro	4	Reino Unido	7108120000	Oro en las demás formas en bruto	265,714,735.37	8.48%	278,562,926.80	8.89%
		Italia			12,291,774.91	0.39%		
		España			556,416.52	0.02%		
Zinc Concentrados y Minerales	5	España	2608000000	Minerales de cinc y sus concentrados.	161,127,966.59	5.14%	235,927,746.34	7.53%
		Bélgica			54,842,270.90	1.75%		
		Alemania			10,796,484.68	0.34%		
		Bulgaria			9,160,994.17	0.29%		
		Países Bajos (Holanda)			30	0.00%		
Gas Natural Y Licuado	6	España	2711110000	Gas Natural, Licuado	144,398,738.01	4.61%	190,281,997.51	6.07%
		Francia			45,883,259.50	1.46%		
Estaño	7	Países Bajos (Holanda)	8001100000	Estaño en bruto, sin alear	81,214,353.16	2.59%	166,543,457.03	5.31%
		España			33,436,171.14	1.07%		
		Reino Unido			25,290,321.01	0.81%		
		Alemania			10,579,107.36	0.34%		
		Eslovaquia			8,433,045.36	0.27%		
		Francia			7,186,375.51	0.23%		
		Bélgica			404,083.49	0.01%		
Plomo Concentrado Y Minerales	8	Bélgica	2607000000	Minerales de plomo y sus concentrados.	79,089,425.91	2.52%	156,654,007.54	5.00%
		Italia			61,581,934.80	1.96%		
		Alemania			15,982,609.33	0.51%		
		Países Bajos (Holanda)			32.5	0.00%		
		Reino Unido			5	0.00%		
Aceite de Pescado	9	Dinamarca	1504201000	Grasas y aceites de pescado y sus fracciones excepto aceite de hígado en bruto	108,941,723.71	3.48%	134,120,181.37	4.28%
		Bélgica			24,119,728.66	0.77%		
		Países Bajos (Holanda)			1,058,729.00	0.03%		
Petróleo y Derivados	10	España	2710191510	Carburorreactores tipo queroseno para reactores y turbinas destinado a las empresas de aviación	49,662,369.01	1.58%	80,093,792.01	2.55%
		Países Bajos (Holanda)			20,472,608.62	0.65%		
		Francia			9,958,814.38	0.32%		
Harina de Pescado	11	Alemania	2301201100	Harina de pescado con un contenido de grasa superior a 2% en peso	54,537,660.05	1.74%	60,791,740.57	1.94%
		España			2,713,518.40	0.09%		
		Reino Unido			2,299,256.76	0.07%		
		Francia			681,084.30	0.02%		

		Bulgaria			523,225.64	0.02%		
		Bélgica			36,995.42	0.00%		
Metales Menores	12	Países Bajos (Holanda)	2613900000	Minerales de molibdeno y sus concentrados, sin tostar	40,685,436.43	1.30%	40,685,862.43	1.30%
		Finlandia			426	0.00%		
Plomo Concentrado y Minerales	13	Bélgica	2616100000	Minerales de plata y sus concentrados	26,663,388.47	0.85%	27,026,045.32	0.86%
		Alemania			362,639.35	0.01%		
		Reino Unido			12.5	0.00%		
		Países Bajos (Holanda)			5	0.00%		
Zinc Refinado	14	Bélgica	7901110000	Cinc sin alear, con un contenido de cinc superior o igual al 99,99% en peso	18,209,072.72	0.58%	23,530,546.59	0.75%
		Portugal			5,321,473.87	0.17%		
Oro	15	Bulgaria	2616901000	Minerales de oro y sus concentrados	9,269,204.25	0.30%	9,269,204.25	0.30%
Metales Menores	16	Bélgica	2616909000	Demás minerales de metales preciosos y sus concentrados, excepto de oro o plata	5,686,719.73	0.18%	5,686,719.73	0.18%
Lanas	17	Reino Unido	5101190000	Las demás lanas sin cardar ni peinar, sucia, incluida la lavada en vivo	1,692,340.81	0.05%	2,786,374.37	0.09%
		Italia			701,825.80	0.02%		
		Alemania			392,207.76	0.01%		
Café	18	Alemania	901111000	Café sin tostar y sin descafeinar para siembra	1,263,673.99	0.04%	2,786,219.43	0.09%
		Bélgica			643,562.71	0.02%		
		Suecia			325,847.77	0.01%		
		Francia			234,108.67	0.01%		
		Irlanda (Eire)			163,983.38	0.01%		
		Reino Unido			83,688.23	0.00%		
		Países Bajos (Holanda)			71,354.68	0.00%		
Chancaca	19	Italia	1701130000	Azúcar de caña mencionado en la nota 2 de subpartida de este capítulo	1,711,304.24	0.05%	2,227,251.28	0.07%
		Francia			349,586.76	0.01%		
		Alemania			131,200.00	0.00%		
		España			34,800.00	0.00%		
		Dinamarca			350	0.00%		
		Reino Unido			10.28	0.00%		
Cobre Concentrados y Minerales	20	Países Bajos (Holanda)	7404000000	Desperdicios y desechos, de cobre.	686,297.95	0.02%	1,530,206.74	0.05%
		Alemania			440,593.04	0.01%		
		España			264,352.75	0.01%		
		Reino Unido			138,963.00	0.00%		
SUBTOTAL					3,124,383,072.01	99.66%	3,124,383,072.01	99.66%
RESTO					10,628,610.94	0.34%	10,628,610.94	0.34%
TOTAL					3,135,011,682.95	100.00%	3,135,011,682.95	100.00%

Nota. Fuente: Promperú (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 45 se puede observar que en el año 2015, por tercer año consecutivo el principal producto tradicional exportado a la UE-28 fueron los Minerales de

cobre y sus concentrados (sector Minero - Cobre concentrados y minerales), los cuales se destinaron 11.83% a Alemania, 8.22% a España, 4.43% a Bulgaria, 4.01% a Finlandia, 3.49% a Suecia, 0.11% a Países Bajos, 0.05% a Bélgica y 0.000004% a Reino Unido, los cuales representan el 34.14% del total de las exportaciones tradicionales con destino a la UE-28; al igual que el año anterior el segundo producto tradicional exportado a la UE-28 fue el Café sin tostar y sin descafeinar excepto para siembra (sector Agrícola – Café) el cual se destinó 5.61% a Alemania, 2.20% a Bélgica, 1.09% a Suecia, 0.59% a Francia, 0.53% a Reino Unido, 0.35% a Italia, 0.27% a Países Bajos, 0.13% a Grecia, 0.10% a Irlanda (EIRE), 0.09% a España, 0.05% a Dinamarca, 0.04% a Finlandia, 0.02% a Portugal y 0.0001% a Hungría, el cual representa el 11.06% del total de las exportaciones tradicionales hacia a UE-28; de igual modo que el año anterior el tercer producto tradicional exportado a la UE-28 fueron los Cátodos y secciones de cátodos de cobre refinado (sector Minero - cobre refinado), el cual se destinó a Italia representando el 9.21% del total de las exportaciones tradicionales con destino a la UE-28.

Es importante mencionar que los 20 principales productos tradicionales exportados a la Unión Europea el año 2015, representan el 99.66% del total de las exportaciones tradicionales con destino a UE-28.

3.3.1.2.13. PRINCIPALES PRODUCTOS TRADICIONALES EXPORTADOS A LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2016

Tabla 46 Principales productos tradicionales exportados a la Unión Europea 2016

Sector	#	País	Partida	Descripción	Valor FOB USD.	Part %	Total Valor FOB USD.	Part %
Cobre Concentrados y Minerales	1	Alemania	2603000000	Minerales de cobre y sus concentrados	324,718,570.04	10.65%	720,177,069.72	23.62%
		España			162,677,303.71	5.34%		
		Bulgaria			144,860,940.94	4.75%		
		Finlandia			67,327,080.21	2.21%		
		Bélgica			20,593,174.82	0.68%		
Café	2	Alemania	901119000	Café sin tostar y sin descafeinar excepto para siembra	193,478,696.18	6.35%	417,771,452.54	13.70%
		Bélgica			80,613,234.78	2.64%		
		Suecia			40,736,884.42	1.34%		
		Italia			24,502,328.30	0.80%		
		Reino Unido			23,336,629.22	0.77%		

		Francia			22,548,977.10	0.74%		
		Países Bajos (Holanda)			16,747,805.14	0.55%		
		España			5,226,035.42	0.17%		
		Grecia			4,723,566.96	0.15%		
		Irlanda (Eire)			2,188,634.85	0.07%		
		Dinamarca			1,392,936.25	0.05%		
		Bulgaria			666,569.98	0.02%		
		Rumania			443,518.20	0.015%		
		Polonia			363,527.99	0.012%		
		Finlandia			312,829.43	0.010%		
		Eslovenia			246,805.66	0.008%		
		Estonia			130,018.76	0.0043%		
		Portugal			107,653.90	0.0035%		
		Hungría			4,800.00	0.0002%		
Zinc Concentrados y Minerales	3	España	2608000000	Minerales de cinc y sus concentrados.	216,682,656.90	7.11%	346,287,987.81	11.36%
		Bélgica			110,249,710.67	3.62%		
		Alemania			12,290,969.12	0.40%		
		Bulgaria			7,064,651.12	0.23%		
Oro	4	Reino Unido	7108120000	Oro en las demás formas en bruto	307,971,756.02	10.10%	309,636,361.86	10.16%
		Bélgica			939,165.95	0.03%		
		Italia			725,439.89	0.02%		
Gas Natural y Licuado	5	España	2711110000	Gas Natural, Licuado	213,945,287.58	7.02%	239,339,781.68	7.85%
		Francia			15,474,144.84	0.51%		
		Italia			9,920,329.26	0.33%		
		Alemania			20	0.00%		
Cobre Refinado	6	Italia	7403110000	Cátodos y secciones de cátodos de cobre refinado	235,785,136.35	7.73%	236,956,370.72	7.77%
		España			845,593.01	0.03%		
		Bélgica			325,641.36	0.01%		
Plomo Concentrado y Minerales	7	Bélgica	2607000000	Minerales de plomo y sus concentrados.	107,509,776.86	3.53%	183,811,128.68	6.03%
		Italia			37,298,393.16	1.22%		
		Alemania			30,811,739.80	1.01%		
		Países Bajos (Holanda)			8,191,198.86	0.27%		
		Finlandia			20	0.00%		
Estaño	8	Países Bajos (Holanda)	8001100000	Estaño en bruto, sin alear	73,971,479.74	2.43%	152,767,383.82	5.01%
		España			34,333,623.19	1.13%		
		Reino Unido			15,536,227.08	0.51%		
		Eslovaquia			13,538,789.67	0.44%		
		Francia			5,525,126.86	0.18%		
		Alemania			5,011,516.74	0.16%		
		Bélgica			4,850,620.54	0.16%		
Harina de Pescado	9	Alemania	2301201100	Harina de pescado con un contenido de grasa superior a 2% en peso	89,140,190.29	2.92%	98,560,932.85	3.23%
		España			3,511,462.81	0.12%		
		Reino Unido			2,611,113.95	0.09%		

		Francia			2,044,202.75	0.07%		
		Bulgaria			1,253,963.05	0.04%		
Aceite de Pescado	10	Dinamarca	1504201000	Grasas y aceites de pescado y sus fracciones excepto aceite de hígado en bruto	48,017,513.23	1.58%	93,394,108.63	3.06%
		Bélgica			33,972,441.53	1.11%		
		Países Bajos (Holanda)			10,942,137.80	0.36%		
		Reino Unido			254,980.00	0.01%		
		Alemania			207,036.07	0.01%		
Petróleo y Derivados	11	España	2710191510	Carburorreactores tipo queroseno para reactores y turbinas destinado a las empresas de aviación	31,529,938.97	1.03%	62,326,370.03	2.04%
		Países Bajos (Holanda)			17,739,435.88	0.58%		
		Francia			9,157,411.75	0.30%		
		Reino Unido			3,899,583.43	0.13%		
Zinc Refinado	12	Bélgica	7901110000	Cinc Sin Alear, con un contenido de cinc superior o igual al 99,99% en peso	39,184,297.03	1.29%	46,317,243.38	1.52%
		Italia			3,856,410.44	0.13%		
		Portugal			2,599,017.14	0.09%		
		Alemania			637,943.51	0.02%		
		Reino Unido			39,575.26	0.00%		
Plomo Concentrado y Minerales	13	Bélgica	2616100000	Minerales de plata y sus concentrados	27,351,832.66	0.90%	29,756,896.73	0.98%
		Países Bajos (Holanda)			1,630,171.07	0.05%		
		Alemania			774,893.00	0.03%		
Metales Menores	14	Países Bajos (Holanda)	2613900000	Minerales de molibdeno y sus concentrados, sin tostar	29,379,597.38	0.96%	29,379,597.38	0.96%
Cobre Refinado	15	Bélgica	7402003000	Ánodos De Cobre Para Refinado Electrolítico	9,722,152.39	0.32%	14,796,794.02	0.49%
		Países Bajos (Holanda)			5,074,641.63	0.17%		
Oro	16	Bulgaria	2616901000	Minerales de oro y sus concentrados	12,108,854.80	0.40%	14,613,541.33	0.48%
		Alemania			2,504,686.53	0.08%		
Petróleo y Derivados	17	Países Bajos (Holanda)	2710121900	Gasolinas sin tetraetilo de plomo excepto para motores de aviación y vehículos automóviles	13,451,632.47	0.44%	13,451,632.47	0.44%
Chancaca	18	España	1701140000	Los demás azúcares de caña	11,251,450.00	0.37%	11,251,468.00	0.37%
		Italia			18	0.00%		
Aceite de Pescado	19	Bélgica	1504209000	Grasas y aceites de pescado y sus fracciones, refinados excepto aceites de hígado	2,361,548.80	0.08%	5,905,184.10	0.19%
		Países Bajos (Holanda)			1,724,052.00	0.06%		
		Reino Unido			1,665,474.80	0.05%		
		Alemania			153,225.00	0.01%		
		Francia			883.5	0.00%		
Cobre Blister	20	Bélgica	7402001000	Cobre blister sin refinar	4,754,250.09	0.16%	4,754,250.09	0.16%
SUBTOTAL					3,031,255,555.84	99.43%	3,031,255,555.84	99.43%
RESTO					17,242,401.68	0.57%	17,242,401.68	0.57%
TOTAL					3,048,497,957.52	100.00%	3,048,497,957.52	100.00%

Nota. Fuente: Promperú (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 46 se puede observar que en el año 2016, por cuarto año consecutivo el principal producto tradicional exportado a la UE-28 fueron los Minerales de cobre y sus concentrados (sector Minero - Cobre concentrados y minerales), los cuales se destinaron 10.65% a Alemania, 5.34% a España, 4.75% a Bulgaria, 2.21% a Finlandia y 0.68% a Bélgica, los cuales representan el 23.62% del total de las exportaciones tradicionales con destino a la UE-28; por tercer año consecutivo el segundo producto tradicional exportado a la UE-28 fue el Café sin tostar y sin descafeinar excepto para siembra (sector Agrícola – Café) el cual se destinó 6.35% a Alemania, 2.64% a Bélgica, 1.34% a Suecia, 0.80% a Italia, 0.77% a Reino Unido, 0.74% a Francia, 0.55% a Países Bajos, 0.17% a España, 0.15% a Grecia, 0.07% a Irlanda (EIRE), 0.05% a Dinamarca, 0.02% a Bulgaria, 0.015% a Rumania, 0.012% a Polonia, 0.010% a Finlandia, 0.008% a Eslovenia, 0.0043% a Estonia, 0.0035% a Portugal y 0.0002% a Hungría, el cual representa el 13.70% del total de las exportaciones tradicionales hacia a UE-28; el tercer producto tradicional exportado a la UE-28 fueron los Minerales de cinc y sus concentrados (sector Minero - Zinc concentrados y minerales), los cuales se destinaron 7.11% a España, 3.62% a Bélgica, 0.40% a Alemania y 0.23% a Bulgaria, los cuales representan el 11.36% del total de las exportaciones tradicionales con destino a la UE-28, dicho producto el año anterior fue el quinto producto tradicional más exportado a la UE-28.

Es importante mencionar que los 20 principales productos tradicionales exportados a la Unión Europea el año 2016, representan el 99.43% del total de las exportaciones tradicionales con destino a UE-28.

3.3.1.2.14. PRINCIPALES PRODUCTOS TRADICIONALES EXPORTADOS A LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2017

Tabla 47 Principales productos tradicionales exportados a la Unión Europea 2017

Sector	Nº	País	Partida	Descripción	Valor FOB USD.	Part %	Total Valor FOB USD.	Part %
Cobre Concentrados y Minerales	1	Alemania	2603000000	Minerales de cobre y sus concentrados	449,524,070.11	11.88%	1,124,357,882.72	29.71%
		España			327,800,593.62	8.66%		
		Bulgaria			81,198,453.46	7.43%		
		Polonia			42,775,183.77	1.13%		

		Finlandia			14,087,980.44	0.37%		
		Bélgica			8,950,052.40	0.24%		
		Reino Unido			11,212.92	0.00%		
		Grecia			9,920.00	0.00%		
		Países Bajos (Holanda)			386	0.00%		
		Suecia			30	0.00%		
Gas Natural y Licuado	2	España	2711110000	Gas Natural, Licuado	506,261,753.72	13.38%	538,672,943.55	14.23%
		Francia			19,394,574.85	0.51%		
		Reino Unido			13,016,614.98	0.34%		
Zinc Concentrados y Minerales	3	España	2608000000	Minerales de cinc y sus concentrados.	250,289,316.53	6.61%	387,554,757.65	10.24%
		Bélgica			112,164,020.79	2.96%		
		Alemania			21,413,771.33	0.57%		
		Bulgaria			3,687,629.00	0.10%		
		Finlandia			20	0.000001%		
Café	4	Alemania	901119000	Café sin tostar y sin descafeinar excepto para siembra	167,973,042.55	4.44%	386,833,192.32	10.22%
		Bélgica			72,212,059.49	1.91%		
		Suecia			44,869,267.24	1.19%		
		Italia			27,455,597.64	0.73%		
		Reino Unido			22,426,165.23	0.59%		
		Países Bajos (Holanda)			17,761,792.95	0.47%		
		Francia			12,747,274.90	0.34%		
		Grecia			6,459,757.93	0.17%		
		España			6,340,607.16	0.17%		
		Dinamarca			3,427,665.68	0.09%		
		Irlanda (Eire)			2,001,701.28	0.05%		
		Polonia			1,555,295.16	0.04%		
		Portugal			872,924.13	0.02%		
		Eslovenia			357,007.92	0.01%		
		Finlandia			262,213.44	0.01%		
		Letonia			110,819.62	0.00%		
Oro	5	Reino Unido	7108120000	Oro en las demás formas en bruto	333,044,199.89	8.80%	382,213,718.57	10.10%
		Italia			42,186,195.60	1.11%		
		Francia			5,185,776.00	0.14%		
		Países Bajos (Holanda)			1,482,547.08	0.04%		
		Bélgica			315,000.00	0.01%		
Cobre Refinado	6	Italia	7403110000	Cátodos y secciones de cátodos de cobre refinado	276,509,668.03	7.31%	276,951,931.44	7.32%
		España			442,263.41	0.01%		
Estaño	7	Países Bajos (Holanda)	8001100000	Estaño en bruto, sin alear	84,144,754.80	2.22%	158,516,666.05	4.19%
		España			40,206,828.06	1.06%		
		Reino Unido			17,068,343.58	0.45%		
		Francia			6,211,979.88	0.16%		
		Alemania			5,628,562.84	0.15%		
		Eslovaquia			4,713,268.17	0.12%		

		Bélgica			542,928.72	0.01%		
Aceite de Pescado	8	Dinamarca	1504201000	Grasas y aceites de pescado y sus fracciones excepto aceite de hígado en bruto	44,566,171.60	1.18%	92,777,219.99	2.45%
		Bélgica			36,884,468.44	0.97%		
		Países Bajos (Holanda)			6,892,464.63	0.18%		
		Francia			3,778,417.00	0.10%		
		Reino Unido			655,698.32	0.02%		
Zinc Concentrados y Minerales	9	España	2608000090	Concentrados de cinc excepto de baja ley	71,724,233.25	1.90%	88,841,042.86	2.35%
		Alemania			12,955,601.16	0.34%		
		Bulgaria			4,161,208.45	0.11%		
Plomo Concentrado y Minerales	10	Bélgica	2607000000	Minerales de plomo y sus concentrados.	37,310,776.66	0.99%	85,700,447.93	2.26%
		Países Bajos (Holanda)			32,999,083.62	0.87%		
		Italia			15,390,101.65	0.41%		
		Alemania			466	0.00%		
		Finlandia			20	0.00%		
Petróleo y Derivados	11	España	2710191510	Carburorreactores tipo queroseno para reactores y turbinas destinado a las empresas de aviación	44,522,864.12	1.18%	82,966,397.10	2.19%
		Países Bajos (Holanda)			20,802,666.50	0.55%		
		Francia			12,305,843.23	0.33%		
		Reino Unido			5,335,023.25	0.14%		
Plomo Concentrado y Minerales	12	Bélgica	2616100000	Minerales de plata y sus concentrados	30,942,617.18	0.82%	51,743,632.79	1.37%
		Alemania			14,984,463.47	0.40%		
		Países Bajos (Holanda)			5,816,552.14	0.15%		
Zinc Refinado	13	Bélgica	7901110000	Cinc sin alear, con un contenido de cinc superior o igual al 99,99% en peso	12,399,441.05	0.33%	30,724,137.61	0.81%
		Italia			11,324,846.71	0.30%		
		Alemania			5,929,436.88	0.16%		
		Países Bajos (Holanda)			271,391.28	0.01%		
		Reino Unido			253,943.43	0.01%		
		Polonia			190,729.02	0.01%		
		España			178,468.53	0.00%		
		Francia			175,880.71	0.00%		
Metales Menores	14	Países Bajos (Holanda)	2613900000	Minerales de molibdeno y sus concentrados, sin tostar	24,913,271.57	0.66%	29,533,149.52	0.78%
		Italia			4,619,877.95	0.12%		
Harina de Pescado	15	Alemania	2301201100	Harina de pescado con un contenido de grasa superior a 2% en peso	17,697,927.58	0.47%	22,279,091.64	0.59%
		España			3,123,503.15	0.08%		
		Francia			655,689.00	0.02%		
		Bélgica			451,692.00	0.01%		
		Italia			349,960.50	0.01%		
		Portugal			319.41	0.00%		
Chancaca	16	España	1701140000	Los demás azúcares de caña	12,144,000.00	0.32%	12,144,360.90	0.32%
		Italia			270	0.00%		
		Alemania			90.9	0.00%		
Aceite de Pescado	17	Países Bajos (Holanda)	1504209000	Grasas y aceites de pescado y sus fracciones, refinados excepto aceites de hígado	7,224,016.92	0.19%	11,002,206.98	0.29%
		Reino Unido			2,287,116.23	0.06%		

		Alemania			1,195,439.33	0.03%		
		España			197,022.17	0.01%		
		Francia			98,612.33	0.00%		
Cobre Blíster	18	Alemania	7402001000	Cobre blíster sin refinar	5,472,397.96	0.14%	5,472,397.96	0.14%
	19	Alemania	5101110000	Lana sin cardar ni peinar, sucia, incluso lavada en vivo, esquilada	2,647,303.71	0.07%	3,415,529.73	0.09%
		Bulgaria			768,226.02	0.02%		
Chancaca	20	Italia	1701130000	Azúcar de caña mencionado en la nota 2 de subpartida de este capítulo	2,214,234.40	0.06%	3,118,255.37	0.08%
		Francia			511,779.19	0.01%		
		España			240,041.78	0.01%		
		Alemania			152,200.00	0.00%		
SUBTOTAL					3,774,818,962.68	99.74%	3,774,818,962.68	99.74%
RESTO					9,990,744.15	0.26%	9,990,744.15	0.26%
TOTAL					3,784,809,706.83	100.00%	3,784,809,706.83	100.00%

Nota. Fuente: Promperú (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 47 se puede observar que, en el año 2017, por quinto año consecutivo el principal producto tradicional exportado a la UE-28 fueron los Minerales de cobre y sus concentrados (sector Minero - Cobre concentrados y minerales), los cuales se destinaron 11.88% a Alemania, 8.66% a España, 7.43% a Bulgaria, 1.13% a Polonia, 0.37% a Finlandia, 0.24% a Bélgica, 0.0003% a Reino Unido, 0.00026% a Grecia, 0.00001% a Países Bajos y 0.000001% a Suecia, los cuales representan el 29.71% del total de las exportaciones tradicionales con destino a la UE-28; el segundo producto tradicional exportado a la UE-28 fue el Gas natural, licuado (sector Petróleo y Gas natural) el cual se destinó 13.38% a España, 0.51% a Francia y 0.34% a Reino Unido, el cual representa el 14.23% del total de las exportaciones tradicionales hacia a UE-28, dicho producto el año anterior fue el quinto producto tradicional más exportado a la UE-28; al igual que el año anterior el tercer producto tradicional exportado a la UE-28 fueron los Minerales de cinc y sus concentrados (sector Minero - Zinc concentrados y minerales), los cuales se destinaron 6.61% a España, 2.96% a Bélgica, 0.57% a Alemania, 0.10% a Bulgaria y 0.000001% a Finlandia, los cuales representan el 10.24% del total de las exportaciones tradicionales con destino a la UE-28.

Es importante mencionar que los 20 principales productos tradicionales exportados a la Unión Europea el año 2017, representan el 99.74% del total de las exportaciones tradicionales con destino a UE-28.

3.3.1.2.15. PRINCIPALES PRODUCTOS TRADICIONALES EXPORTADOS A LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2018

Tabla 48 *Principales productos tradicionales exportados a la Unión Europea 2018*

Sector	Nº	País	Partida	Descripción	Valor FOB USD.	Part %	Total Valor FOB USD.	Part %
Cobre Concentrados y Minerales	1	Alemania	2603000000	Minerales de cobre y sus concentrados	582,174,573.50	14.78%	1,182,600,936.44	30.02%
		Bulgaria			279,722,664.24	7.10%		
		España			237,102,839.58	6.02%		
		Polonia			44,620,394.57	1.13%		
		Bélgica			19,713,467.82	0.50%		
		Finlandia			19,227,000.73	0.49%		
		Grecia			39,976.00	0.001%		
		Francia			20	0.000001%		
Zinc Concentrados y Minerales	2	España	2608000090	Concentrados de cinc excepto de baja ley	412,334,118.96	10.47%	604,454,124.93	15.34%
		Bélgica			125,693,233.82	3.19%		
		Alemania			31,657,769.41	0.80%		
		Bulgaria			23,527,512.85	0.60%		
		Finlandia			11,241,489.89	0.29%		
Gas Natural y Licuado	3	España	2711110000	Gas Natural, Licuado	333,879,005.99	8.47%	543,648,955.15	13.80%
		Países Bajos (Holanda)			82,312,214.00	2.09%		
		Reino Unido			57,966,175.28	1.47%		
		Francia			56,479,593.60	1.43%		
		Malta			13,011,966.28	0.33%		
Café	4	Alemania	901119000	Café sin tostar y sin descafeinar excepto para siembra	154,842,856.93	3.93%	369,248,689.41	9.37%
		Bélgica			78,882,486.91	2.00%		
		Suecia			40,304,706.67	1.02%		
		Reino Unido			26,784,521.76	0.68%		
		Italia			22,369,332.17	0.57%		
		Francia			17,573,632.07	0.45%		
		Países Bajos (Holanda)			13,214,433.34	0.34%		
		Grecia			4,841,349.13	0.12%		
		España			3,888,098.02	0.10%		
		Dinamarca			2,818,312.79	0.07%		
		Irlanda (Eire)			1,845,919.69	0.05%		
		Finlandia			811,417.63	0.02%		
		Portugal			539,569.32	0.01%		
		Polonia			200,786.96	0.01%		
		Eslovenia			107,885.46	0.00%		
		Letonia			92,647.50	0.00%		
		Estonia			79,585.92	0.00%		
		Croacia			47,013.78	0.00%		

		Hungría			4,133.36	0.00%		
Cobre Refinado	5	Italia	7403110000	Cátodos y secciones de cátodos de cobre refinado	298,813,410.33	7.58%	298,813,410.33	7.58%
Oro	6	Reino Unido	7108120000	Oro en las demás formas en bruto	180,108,884.18	4.57%	249,214,000.68	6.33%
		Italia			68,866,864.20	1.75%		
		Alemania			238,252.30	0.01%		
Estaño	7	Países Bajos (Holanda)	8001100000	Estaño en bruto, sin alear	73,577,827.80	1.87%	142,698,885.67	3.62%
		España			37,370,690.25	0.95%		
		Reino Unido			19,230,987.77	0.49%		
		Francia			8,013,759.82	0.20%		
		Alemania			4,109,561.69	0.10%		
		Irlanda (Eire)			396,058.34	0.01%		
Aceite de Pescado	8	Dinamarca	1504201000	Grasas y aceites de pescado y sus fracciones excepto aceite de hígado en bruto	75,924,663.56	1.93%	129,664,444.02	3.29%
		Bélgica			43,032,499.00	1.09%		
		Países Bajos (Holanda)			4,244,844.00	0.11%		
		Francia			4,095,722.53	0.10%		
		España			1,734,758.83	0.04%		
		Grecia			631,956.10	0.02%		
Petróleo y Derivados	9	España	2710191510	Carburorreactores tipo queroseno para reactores y turbinas destinado a las empresas de aviación	61,786,809.68	1.57%	110,724,480.07	2.81%
		Países Bajos (Holanda)			27,349,810.92	0.69%		
		Francia			15,754,528.98	0.40%		
		Reino Unido			5,778,494.12	0.15%		
		Italia			45,732.50	0.00%		
		Portugal			9,103.87	0.00%		
Zinc Refinado	10	Italia	7901110000	Cinc sin alear, con un contenido de cinc superior o igual al 99,99% en peso	22,283,185.21	0.57%	63,912,206.60	1.62%
		Bélgica			21,432,826.46	0.54%		
		Alemania			11,070,087.38	0.28%		
		Francia			3,205,701.12	0.08%		
		España			2,134,706.50	0.05%		
		Reino Unido			1,562,141.60	0.04%		
		Suecia			699,896.78	0.02%		
		Polonia			464,964.49	0.01%		
		Portugal			358,661.35	0.01%		
		Dinamarca			293,937.34	0.01%		
		Rumania			246,557.38	0.01%		
		Finlandia			159,540.99	0.00%		
Plomo Concentrado y Minerales	11	Países Bajos (Holanda)	2607000000	Minerales de plomo y sus concentrados.	24,620,622.08	0.62%	62,895,482.30	1.60%
		Bélgica			20,695,055.85	0.53%		
		Italia			17,579,804.37	0.45%		
Plomo Concentrado y Minerales	12	Bélgica	2616100000	Minerales de plata y sus concentrados	32,544,188.67	0.83%	58,028,239.39	1.47%
		Alemania			19,576,561.34	0.50%		
		Países Bajos (Holanda)			5,907,489.38	0.15%		
Metales Menores	13	Países Bajos (Holanda)	2613900000	Minerales de molibdeno y sus concentrados, sin tostar	44,891,992.80	1.14%	46,462,764.34	1.18%

		Italia			1,570,771.54	0.04%		
Harina De Pescado	14	Alemania	2301201100	Harina De Pescado con un Contenido de Grasa Superior A 2% en Peso	31,418,147.49	0.80%	37,166,109.54	0.94%
		España			5,392,335.85	0.14%		
		Francia			355,626.20	0.01%		
Aceite De Pescado	15	Países Bajos (Holanda)	1504209000	Grasas Y Aceites De Pescado Y Sus Fracciones, Refinados Excepto Aceites De Hígado	4,725,582.59	0.12%	10,805,994.53	0.27%
		Dinamarca			1,973,300.00	0.05%		
		Alemania			1,764,470.87	0.04%		
		Reino Unido			1,244,149.58	0.03%		
		Francia			843,948.46	0.02%		
		España			254,543.03	0.01%		
Cobre Refinado	16	Alemania	7402003000	Ánodos de Cobre para Refinado Electrolítico	6,088,366.43	0.15%	6,088,366.43	0.15%
LANAS	17	Reino Unido	5101190000	Las Demás Lanas Sin Cardar Ni Peinar, Sucia, Incluida La Lavada En Vivo	2,714,296.95	0.07%	4,232,569.49	0.11%
		Alemania			1,372,662.44	0.03%		
		Italia			145,610.10	0.00%		
Chancaca	18	Italia	1701130000	Azúcar De Caña Mencionado En La Nota 2 De Subpartida De Este Capítulo	2,075,909.58	0.05%	3,909,302.25	0.10%
		España			954,133.67	0.02%		
		Francia			745,794.00	0.02%		
		Alemania			126,400.00	0.00%		
		Finlandia			4,855.56	0.00%		
		Grecia			2,209.44	0.00%		
Lanas	19	Alemania	5101110000	Lana Sin Cardar Ni Peinar, Sucia, Incluso Lavada En Vivo, Esquilada	2,096,814.07	0.05%	3,417,471.41	0.09%
		Reino Unido			639,479.64	0.02%		
		República Checa			506,407.20	0.01%		
		Polonia			174,770.50	0.00%		
Petróleo Y Derivados	20	Malta	2710192210	Fueloils (Fuel) Residual 6	1,128,619.96	0.03%	3,220,480.58	0.08%
		Dinamarca			797,300.30	0.02%		
		Grecia			323,200.30	0.01%		
		Reino Unido			316,260.02	0.01%		
		Portugal			249,000.00	0.01%		
		Países Bajos (Holanda)			203,100.00	0.01%		
		Chipre			203,000.00	0.01%		
SUBTOTAL					3,931,206,913.56	99.78%	3,931,206,913.56	99.78%
RESTO					8,694,724.79	0.22%	8,694,724.79	0.22%
TOTAL					3,939,901,638.35	100.00%	3,939,901,638.35	100.00%

Nota. Fuente: Promperú (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 48 se puede observar que, en el año 2018, por sexto año consecutivo el principal producto tradicional exportado a la UE-28 fueron los Minerales de cobre y sus concentrados (sector Minero - Cobre concentrados y minerales), los cuales se destinaron 14.78% a Alemania, 7.10% a Bulgaria, 6.02% a España, 1.13% a Polonia, 0.50% a Bélgica, 0.49% a Finlandia, 0.001% a Grecia y

0.000001% a Francia, los cuales representan el 30.02% del total de las exportaciones tradicionales con destino a la UE-28; el segundo producto tradicional exportado a la UE-28 fueron los Concentrados de cinc excepto de baja ley (sector Minero - Zinc concentrados y minerales) el cual se destinó 10.47% a España, 3.19% a Bélgica, 0.80% a Alemania, 0.60% a Bulgaria y 0.29% a Finlandia, los cuales representa el 15.34% del total de las exportaciones tradicionales hacia a UE-28, dicho producto el año anterior fue el noveno producto tradicional más exportado a la UE-28; el tercer producto tradicional exportado a la UE-28 fue el Gas natural, licuado (sector petróleo y Gas natural), el cual se destinó 8.47% a España, 2.09% a Países Bajos, 1.47% a Reino Unido, 1.43% a Francia y 0.33% a Malta, los cuales representan el 13.80% del total de las exportaciones tradicionales con destino a la UE-28.

Es importante mencionar que los 20 principales productos tradicionales exportados a la Unión Europea el año 2018, representan el 99.78% del total de las exportaciones tradicionales con destino a UE-28.

3.3.1.2.16. PRINCIPALES PRODUCTOS TRADICIONALES EXPORTADOS A LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2019

Tabla 49 Principales productos tradicionales exportados a la Unión Europea 2019

Sector	Nº	País	Partida	Descripción	Valor FOB USD.	Part %	Total Valor FOB USD.	Part %
Cobre Concentrados y Minerales	1	Alemania	2603000000	Minerales de cobre y sus concentrados	529,708,096.84	17.91%	962,210,418.35	32.54%
		Bulgaria			223,504,824.47	7.56%		
		España			98,265,509.11	3.32%		
		Finlandia			53,088,400.04	1.80%		
		Bélgica			29,764,612.82	1.01%		
		Suecia			27,212,541.04	0.92%		
		Países Bajos (Holanda)			666,433.28	0.02%		
		Reino Unido			0.75	0.00000003%		
Zinc Concentrados y Minerales	2	España	2608000090	Concentrados de cinc excepto de baja ley	259,776,157.22	8.79%	388,379,896.99	13.13%
		Bélgica			95,059,449.69	3.21%		
		Alemania			18,819,095.51	0.64%		
		Bulgaria			14,725,194.57	0.50%		
Café	3	Alemania	901119000		145,982,222.90	4.94%	346,894,579.74	11.73%
		Bélgica			62,283,717.21	2.11%		

		Suecia			38,431,532.78	1.30%		
		Italia			22,595,562.41	0.76%		
		Reino Unido			22,292,064.50	0.75%		
		Francia			20,840,549.03	0.70%		
		Países Bajos (Holanda)			16,248,575.54	0.55%		
		Grecia			5,987,084.02	0.20%		
		España		Café sin tostar y sin descafeinar excepto para siembra	4,946,858.48	0.17%		
		Irlanda (Eire)			2,628,291.23	0.09%		
		Dinamarca			1,694,553.98	0.06%		
		Portugal			1,100,759.73	0.04%		
		Finlandia			896,514.46	0.03%		
		Polonia			678,975.00	0.02%		
		Letonia			238,878.75	0.01%		
		Estonia			45,787.50	0.002%		
		Hungría			2,652.22	0.0001%		
Cobre Refinado	4	Italia	7403110000	Cátodos y secciones de cátodos de cobre refinado	261,584,817.94	8.85%	261,584,817.94	8.85%
Estaño	5	Países Bajos (Holanda)	8001100000	Estaño en bruto, sin alear	84,112,908.14	2.84%	157,511,942.82	5.33%
		España			37,496,478.15	1.27%		
		Reino Unido			21,441,427.54	0.73%		
		Bélgica			7,195,415.07	0.24%		
		Alemania			4,031,219.89	0.14%		
		Francia			2,084,459.52	0.07%		
		Irlanda (Eire)			1,150,034.51	0.04%		
Aceite de Pescado	6	Dinamarca	1504201000	Grasas y aceites de pescado y sus fracciones excepto aceite de hígado en bruto	71,122,314.31	2.41%	138,005,644.99	4.67%
		Bélgica			58,824,279.87	1.99%		
		Alemania			4,534,515.35	0.15%		
		Países Bajos (Holanda)			1,947,929.05	0.07%		
		Francia			955,936.90	0.03%		
		Reino Unido			444,895.43	0.02%		
		España			175,774.08	0.01%		
Plomo Concentrado y Minerales	7	Bélgica	2607000000	Minerales de plomo y sus concentrados.	58,563,519.23	1.98%	135,176,832.42	4.57%
		Países Bajos (Holanda)			42,609,033.91	1.44%		
		Italia			34,004,279.28	1.15%		
Gas Natural y Licuado	8	Países Bajos (Holanda)	2711110000	Gas Natural, Licuado	42,494,591.17	1.44%	127,747,853.49	4.32%
		Francia			41,666,577.19	1.41%		
		España			35,597,575.02	1.20%		
		Reino Unido			7,989,110.11	0.27%		
Petróleo y Derivados	9	España	2710191510	Carburorreactores tipo queroseno para reactores y turbinas destinado a las empresas de aviación	69,381,498.09	2.35%	118,499,477.97	4.01%
		Países Bajos (Holanda)			25,559,272.20	0.86%		
		Francia			18,414,178.63	0.62%		
		Reino Unido			5,144,529.05	0.17%		
Harina de Pescado	10	Alemania	2301201100		46,938,933.00	1.59%	73,372,896.93	2.48%

		España			12,392,897.21	0.42%		
		Dinamarca			10,922,579.09	0.37%		
		Grecia			1,282,697.80	0.04%		
		Reino Unido			1,141,183.10	0.04%		
		Francia			369,484.63	0.01%		
		Bulgaria			325,122.10	0.01%		
		Italia			23,690,369.83	0.80%		
		Alemania			11,601,617.65	0.39%		
		Bélgica			9,345,729.98	0.32%		
		Portugal			4,746,378.17	0.16%		
		Francia			3,539,831.55	0.12%		
		España			2,620,695.20	0.09%		
		Reino Unido			2,141,465.11	0.07%		
		Polonia			1,393,557.76	0.05%		
		Suecia			704,401.87	0.02%		
		Dinamarca			353,967.32	0.01%		
		Finlandia			214,476.80	0.01%		
		Rumania			75,665.01	0.00%		
Zinc Refinado	11	Italia	7901110000	Cinc sin alear, con un contenido de cinc superior o igual al 99,99% en peso	23,690,369.83	0.80%	60,428,156.25	2.04%
		Alemania			11,601,617.65	0.39%		
		Bélgica			9,345,729.98	0.32%		
		Portugal			4,746,378.17	0.16%		
		Francia			3,539,831.55	0.12%		
		España			2,620,695.20	0.09%		
		Reino Unido			2,141,465.11	0.07%		
		Polonia			1,393,557.76	0.05%		
		Suecia			704,401.87	0.02%		
		Dinamarca			353,967.32	0.01%		
		Finlandia			214,476.80	0.01%		
		Rumania			75,665.01	0.00%		
Plomo Concentrado y Minerales	12	Alemania	2616100000	Minerales de plata y sus concentrados	22,151,098.63	0.75%	52,562,519.23	1.78%
		Bélgica			18,471,484.51	0.62%		
		Países Bajos (Holanda)			11,625,714.17	0.39%		
		Grecia			314,221.92	0.01%		
Oro	13	Italia	7108120000	Oro en las demás formas en bruto	49,898,444.70	1.69%	51,378,525.78	1.74%
		Reino Unido			1,480,081.08	0.05%		
Metales Menores	14	Países Bajos (Holanda)	2613900000	Minerales de molibdeno y sus concentrados, sin tostar	42,907,251.10	1.45%	42,921,202.18	1.45%
		Polonia			13,951.08	0.00%		
Lanas	15	Alemania	5101110000	Lana sin cardar ni peinar, sucia, incluso lavada en vivo, esquilada	7,360,342.50	0.25%	8,470,093.04	0.29%
		República Checa			1,109,750.54	0.04%		
Aceite de Pescado	16	Países Bajos (Holanda)	1504209000	Grasas y aceites de pescado y sus fracciones, refinados excepto aceites de hígado	3,434,645.66	0.12%	8,381,876.27	0.28%
		Alemania			1,903,734.37	0.06%		
		Reino Unido			1,663,659.64	0.06%		
		Francia			930,721.60	0.03%		
		España			319,200.00	0.01%		
		Italia			129,915.00	0.00%		
Zinc Concentrados y Minerales	17	Bulgaria	2608000010	Concentrados de cinc de baja ley	4,580,176.54	0.15%	4,580,176.54	0.15%
Cobre Concentrados y Minerales	18	Bélgica	7404000000	Desperdicios y desechos, de cobre.	1,883,292.03	0.06%	4,407,793.45	0.15%
		España			1,738,653.87	0.06%		
		Italia			785,847.55	0.03%		
Chancaca	19	Italia	1701130000	Azúcar de caña mencionado en la nota 2 de subpartida de este capítulo	1,705,870.70	0.06%	3,160,907.43	0.11%
		Francia			1,094,041.84	0.04%		
		España			274,550.90	0.01%		
		Alemania			64,917.40	0.00%		
		Finlandia			21,450.00	0.00%		

		Países Bajos (Holanda)			76.59	0.00%		
Petróleo y Derivados	20	Dinamarca	2710192210	Fueloils (Fuel) Residual 6	1,131,235.63	0.04%	2,873,853.19	0.10%
		Reino Unido			839,876.38	0.03%		
		Malta			474,480.50	0.02%		
		Grecia			298,920.60	0.01%		
		Alemania			129,340.08	0.00%		
SUBTOTAL					2,948,549,465.00	99.72%	2,948,549,465.00	99.72%
RESTO					8,422,709.15	0.28%	8,422,709.15	0.28%
TOTAL					2,956,972,174.15	100.00%	2,956,972,174.15	100.00%

Nota. Fuente: Promperú (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 49 se puede observar que, en el año 2019, por séptimo año consecutivo el principal producto tradicional exportado a la UE-28 fueron los Minerales de cobre y sus concentrados (sector Minero - Cobre concentrados y minerales), los cuales se destinaron 17.91% a Alemania, 9.56% a Bulgaria, 3.32% a España, 1.80% a Finlandia, 1.01% a Bélgica, 0.92% a Suecia, 0.02% a Países Bajos, 0.00000003% a Reino Unido, los cuales representan el 32.54% del total de las exportaciones tradicionales con destino a la UE-28; por segundo año consecutivo el segundo producto tradicional exportado a la UE-28 fueron los Concentrados de cinc excepto de baja ley (sector Minero - Zinc concentrados y minerales) los cuales se destinaron 8.79% a España, 3.21% a Bélgica, 0.64% a Alemania y 0.50% a Bulgaria, los cuales representa el 13.13% del total de las exportaciones tradicionales hacia a UE-28; el tercer producto tradicional exportado a la UE-28 fue el Café sin tostar y sin descafeinar excepto para siembra (sector Agrícola – Café), el cual se destinó 4.94% a Alemania, 2.11% a Bélgica, 1.30% a Suecia, 0.76% a Italia, 0.75% a Reino Unido, 0.70% a Francia, 0.55% a Países Bajos, 0.20% a Grecia, 0.17% a España, 0.09% a Irlanda (EIRE), 0.06% a Dinamarca, 0.04% a Portugal, 0.03% a Finlandia, 0.02% a Polonia, 0.01% a Letonia, 0.002% a Estonia y 0.0001% a Hungría, los cuales representan el 11.73% del total de las exportaciones tradicionales con destino a la UE-28, dicho producto el año anterior fue el cuarto producto tradicional más exportado a la UE-28.

Es importante mencionar que los 20 principales productos tradicionales exportados a la Unión Europea el año 2019, representan el 99.72% del total de las exportaciones tradicionales con destino a UE-28.

3.3.1.2.17. PRINCIPALES PRODUCTOS TRADICIONALES EXPORTADOS A LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2020

Tabla 50 Principales productos tradicionales exportados a la Unión Europea 2020

Sector	Nº	País	Partida	Descripción	Valor FOB USD.	Part %	Total Valor FOB USD.	Part %
Cobre Concentrados y Minerales	1	Alemania	2603000000	Minerales de cobre y sus concentrados	286,687,420.91	14.83%	652,697,549.52	33.76%
		Bulgaria			202,462,754.78	10.47%		
		España			131,817,100.99	6.82%		
		Finlandia			15,537,714.97	0.80%		
		Suecia			10,780,621.37	0.56%		
		Países Bajos (Holanda)			5,410,611.50	0.28%		
		Bélgica			1,325.00	0.0001%		
Café	2	Alemania	901119000	Café sin tostar y sin descafeinar excepto para siembra	127,657,759.95	6.60%	296,031,827.46	15.31%
		Bélgica			49,304,344.64	2.55%		
		Francia			30,076,539.48	1.56%		
		Suecia			28,267,559.86	1.46%		
		Italia			27,285,531.30	1.41%		
		Reino Unido			15,574,762.39	0.81%		
		Países Bajos (Holanda)			5,542,482.63	0.29%		
		España			5,274,344.82	0.27%		
		Grecia			2,034,944.35	0.11%		
		Irlanda (Eire)			1,580,669.73	0.08%		
		Finlandia			1,520,658.53	0.08%		
		Portugal			710,228.71	0.04%		
		Dinamarca			700,984.35	0.04%		
		Estonia			328,041.46	0.02%		
		Polonia			108,876.50	0.01%		
		Lituania			57,338.76	0.003%		
		Austria			6,760.00	0.0003%		
Cobre Refinado	3	Italia	7403110000	Cátodos y secciones de cátodos de cobre refinado	229,040,429.97	11.85%	229,040,429.97	11.85%
Zinc Concentrados Y Minerales	4	España	2608000090	Concentrados de cinc excepto de baja ley	156,574,296.94	8.10%	193,572,942.67	10.01%
		Bélgica			24,877,544.48	1.29%		
		Alemania			5,419,997.33	0.28%		
		Bulgaria			3,592,446.90	0.19%		
		Italia			3,108,657.02	0.16%		
Estaño	5	Países Bajos (Holanda)	8001100000	Estaño en bruto, sin alear	41,580,603.87	2.15%	103,484,210.05	5.35%
		España			32,745,905.17	1.69%		
		Reino Unido			14,424,041.34	0.75%		
		Alemania			12,164,534.95	0.63%		
		Irlanda (Eire)			1,650,705.97	0.09%		
		Bélgica			918,418.75	0.05%		

Aceite de Pescado	6	Bélgica	1504201000	Grasas y aceites de pescado y sus fracciones excepto aceite de hígado en bruto	68,688,914.94	3.55%	97,687,402.30	5.05%
		Dinamarca			16,267,079.46	0.84%		
		Países Bajos (Holanda)			12,415,717.09	0.64%		
		España			315,690.81	0.02%		
Plomo Concentrado y Minerales	7	Bélgica	2607000000	Minerales de plomo y sus concentrados.	51,550,931.65	2.67%	84,949,303.52	4.39%
		Italia			17,621,246.29	0.91%		
		Países Bajos (Holanda)			12,048,174.74	0.62%		
		Alemania			3,728,950.84	0.19%		
Harina de Pescado	8	Alemania	2301201100	Harina de pescado con un contenido de grasa superior a 2% en peso	48,730,010.08	2.52%	60,608,122.82	3.13%
		Dinamarca			5,542,198.26	0.29%		
		España			5,222,224.68	0.27%		
		Francia			1,113,689.80	0.06%		
Gas Natural y Licuado	9	Países Bajos (Holanda)	2711110000	Gas Natural, Licuado	25,637,660.62	1.33%	44,077,272.15	2.28%
		España			10,637,932.09	0.55%		
		Francia			7,801,679.44	0.40%		
Plomo Concentrado y Minerales	10	Bélgica	2616100000	Minerales de plata y sus concentrados	19,468,267.19	1.01%	36,053,571.78	1.86%
		Alemania			12,978,229.30	0.67%		
		Países Bajos (Holanda)			3,607,072.29	0.19%		
		Reino Unido			3	0.00%		
Zinc Refinado	11	Italia	7901110000	Cinc sin alear, con un contenido de cinc superior o igual al 99,99% en peso	8,440,473.76	0.44%	34,291,702.42	1.77%
		Alemania			8,130,566.06	0.42%		
		Reino Unido			7,091,134.28	0.37%		
		Bélgica			5,243,356.81	0.27%		
		Francia			1,971,569.16	0.10%		
		España			1,419,140.96	0.07%		
		Polonia			946,515.03	0.05%		
		Portugal			297,985.09	0.02%		
		Finlandia			271,892.02	0.01%		
		Dinamarca			262,246.46	0.01%		
		Suecia			167,854.02	0.01%		
		Rumania			48,968.77	0.00%		
Petróleo y Derivados	12	España	2710191510	Carburorreactores tipo queroseno para reactores y turbinas destinado a las empresas de aviación	17,667,716.89	0.91%	32,599,022.13	1.69%
		Países Bajos (Holanda)			10,660,204.04	0.55%		
		Francia			3,947,959.10	0.20%		
		Reino Unido			316,551.79	0.02%		
		Portugal			6,590.31	0.00%		
Metales Menores	13	Países Bajos (Holanda)	2613900000	Minerales de molibdeno y sus concentrados, sin tostar	21,456,046.90	1.11%	21,456,046.90	1.11%
Oro	14	Alemania	2616901000	Minerales de oro y sus concentrados	12,075,697.32	0.62%	18,363,975.49	0.95%
		Bulgaria			6,288,278.17	0.33%		
Aceite de Pescado	15	Países Bajos (Holanda)	1504209000	Grasas y aceites de pescado y sus fracciones, refinados excepto aceites de hígado	3,316,837.54	0.17%	8,384,728.27	0.43%
		Alemania			2,708,084.10	0.14%		
		Reino Unido			1,394,932.83	0.07%		

		España			375,136.00	0.02%		
		Francia			316,703.80	0.02%		
		Italia			273,034.00	0.01%		
Oro	16	Italia	7108120000	Oro en las demás formas en bruto	2,647,100.11	0.14%	4,694,207.29	0.24%
		Alemania			1,272,809.27	0.07%		
		Francia			423,105.02	0.02%		
		Reino Unido			351,192.89	0.02%		
Cobre Concentrados y Minerales	17	Bélgica	7404000000	Desperdicios y desechos, de cobre.	3,422,918.43	0.18%	4,005,795.97	0.21%
		Italia			461,561.12	0.02%		
		Alemania			121,259.49	0.01%		
		España			56.93	0.00%		
Chancaca	18	Italia	1701130000	Azúcar de caña mencionado en la nota 2 de subpartida de este capítulo	2,318,004.04	0.12%	3,792,772.92	0.20%
		Francia			905,866.10	0.05%		
		España			535,502.78	0.03%		
		Alemania			33,400.00	0.00%		
Azúcar	19	España	1701999000	Azúcar de caña o remolacha con adición de aromatizante o colorante	1,983,800.00	0.10%	2,220,817.65	0.11%
		Alemania			147,517.00	0.01%		
		Bulgaria			44,000.00	0.00%		
		Italia			36,900.00	0.00%		
		Países Bajos (Holanda)			5,900.20	0.00%		
		Francia			2,480.24	0.00%		
		Reino Unido			220.21	0.00%		
Café	20	Alemania	901111000	Café sin tostar y sin descafeinar para siembra	846,827.16	0.04%	1,644,156.33	0.09%
		Países Bajos (Holanda)			294,161.40	0.02%		
		Suecia			288,566.20	0.01%		
		Finlandia			214,601.57	0.01%		
SUBTOTAL					1,929,655,857.61	99.80%	1,929,655,857.61	99.80%
RESTO					3,775,308.42	0.20%	3,775,308.42	0.20%
TOTAL					1,933,431,166.03	100.00%	1,933,431,166.03	100.00%

Nota. Fuente: Promperú (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 50 se puede observar que, en el año 2020, por octavo año consecutivo el principal producto tradicional exportado a la UE-28 fueron los Minerales de cobre y sus concentrados (sector Minero - Cobre concentrados y minerales), los cuales se destinaron 14.83% a Alemania, 10.47% a Bulgaria, 6.82% a España, 0.80% a Finlandia, 0.56% a Suecia, 0.28% a Países Bajos y 0.0001% a Bélgica, los cuales representan el 33.76% del total de las exportaciones tradicionales con destino a la UE-28; el segundo producto tradicional exportado a la UE-28 fue el Café sin tostar y sin descafeinar excepto para siembra (sector Agrícola – Café) el cual se destinó 6.60% a Alemania, 2.55% a Bélgica, 1.56% a Francia, 1.46% a Suecia, 1.41% a Italia, 0.81% a Reino Unido, 0.29% a Países Bajos, 0.27% a

España, 0.11% a Grecia, 0.08% a Irlanda (EIRE), 0.08% a Finlandia, 0.04% a Portugal, 0.04% a Dinamarca, 0.02% a Estonia, 0.01% a Polonia, 0.003% a Lituania y 0.0003% a Austria, los cuales representan el 15.31% del total de las exportaciones tradicionales con destino a la UE-28, dicho producto el año anterior fue el tercer producto tradicional más exportado a la UE-28; el tercer producto tradicional exportado a la UE-28 fueron los Cátodos y secciones de cátodos de cobre refinado (sector Minero - Cobre refinado) el cual se destinó a Italia representando el 11.85% del total de las exportaciones tradicionales con destino a la UE-28, dicho producto el año anterior fue el cuarto producto tradicional más exportado a la UE-28.

Es importante mencionar que los 20 principales productos tradicionales exportados a la Unión Europea el año 2020, representan el 99.80% del total de las exportaciones tradicionales con destino a UE-28.

3.3.1.2.18. PRINCIPALES PRODUCTOS TRADICIONALES EXPORTADOS A LA UNIÓN EUROPEA PERIODO 2013 – 2020

Los 5 principales productos tradicionales exportados a la Unión Europea durante el periodo 2013 – 2020 fueron los siguientes:

Tabla 51 Principales 5 Productos Tradicionales Exportados a la UE -28 DE 2013 - 2020

Nº	Partida	Descripción	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	TOTAL
1	2603000000	Minerales de cobre y sus concentrados	1,569,383,301.61	1,271,994,717.85	1,070,320,912.29	720,177,069.72	1,124,357,882.72	1,182,600,936.44	962,210,418.35	652,697,549.52	8,553,742,788.50
	Var. % Minerales de cobre y sus concentrados		-	-18.95%	-15.85%	-32.71%	56.12%	5.18%	-18.64%	-32.17%	-
2	901119000	Café sin tostar y sin descafeinar excepto para siembra	434,339,521.40	437,704,889.19	346,823,928.12	417,771,452.54	386,833,192.32	369,248,689.41	346,894,579.74	296,031,827.46	3,035,648,080.18
	Var. % Café sin tostar y sin descafeinar excepto para siembra		-	0.77%	-20.76%	20.46%	-7.41%	-4.55%	-6.05%	-14.66%	-
3	2711110000	Gas natural, licuado	553,295,585.88	305,295,415.11	190,281,997.51	239,339,781.68	538,672,943.55	543,648,955.15	127,747,853.49	44,077,272.15	2,542,359,804.52
	Var. % Gas natural, licuado		-	-44.82%	-37.67%	25.78%	125.07%	0.92%	-76.50%	-65.50%	-
4	7403110000	Cátodos y secciones de cátodos de cobre refinado	477,024,234.86	405,864,557.79	288,733,952.29	236,956,370.72	276,951,931.44	298,813,410.33	261,584,817.94	229,040,429.97	2,474,969,705.34
	Var. % Cátodos y secciones de cátodos de cobre refinado		-	-14.92%	-28.86%	-17.93%	16.88%	7.89%	-12.46%	-12.44%	-
5	7108120000	Oro en las demás formas en bruto	613,371,264.46	300,044,569.23	278,562,926.80	309,636,361.86	382,213,718.57	249,214,000.68	51,378,525.78	4,694,207.29	2,189,115,574.67
	Var. % Oro en las demás formas en bruto		-	-51.08%	-7.16%	11.15%	23.44%	-34.80%	-79.38%	-90.86%	-

Nota. Fuente: Promperú (2020). Elaboración. Propia

3.3.1.2.18.1. MINERALES DE COBRE Y SUS CONCENTRADOS

El principal producto tradicional exportado a la Unión Europea durante el periodo 2013 – 2020 fueron los Minerales de cobre y sus concentrados por un valor total de 8,553,742,788.50 USD; en la tabla 51 se puede observar que para el año 2014 las exportaciones de Minerales de cobre y sus concentrados a la Unión Europea cayeron en 18.95% respecto al año anterior, para el 2015 disminuyó en 15.85%, para el 2016 disminuyó en 32.71%; en el año 2017 incrementó en 56.12%, en el año 2018 incrementó en 5.18%, en el 2019 disminuyó en 18.64% y para el año 2020 disminuyó en 32.17% respecto al año anterior. Es importante mencionar que los Minerales de cobre y sus concentrados fue el principal producto tradicional exportado a la Unión Europea durante el periodo 2013 – 2020. Asimismo, se registró su mayor exportación en el año 2013 y la menor exportación en el año 2020.

De acuerdo a los datos obtenidos de TradeMap (2020) en la Lista de los mercados importadores para un producto exportado por Perú. Producto: Minerales de cobre y sus concentrados, periodo 2013 – 2020; son 41 países los que importan las Minerales de cobre y sus concentrados de Perú, siendo el primero China; y son 10 países de la UE-28 que importan dicho producto de Perú, estos son: Alemania (cuarto lugar), Bulgaria (sexto lugar), España (séptimo lugar), Finlandia (décimo séptimo lugar), Suecia (décimo octavo lugar), Países Bajos (vigésimo lugar), Bélgica (vigésimo cuarto lugar), Grecia (trigésimo segundo lugar), Polonia (trigésimo séptimo lugar), Reino Unido (cuadragésimo lugar).

3.3.1.2.18.2. CAFÉ SIN TOSTAR Y SIN DESCAFEINAR EXCEPTO PARA SIEMBRA

El segundo producto tradicional exportado a la Unión Europea durante el periodo 2013 – 2020 fue el Café sin tostar y sin descafeinar excepto para siembra por un valor total de 3,035,648,080.18 USD; en la tabla 51 se puede observar que para el año 2014 las exportaciones de Café sin tostar y sin descafeinar excepto para siembra a la Unión Europea crecieron en 0.77% respecto al año anterior, para el 2015 disminuyó en 20.76%, para el 2016 incrementó en 20.46%; en el año 2017

disminuyó en 7.41%, en el año 2018 disminuyó en 4.55%, en el 2019 disminuyó en 6.05% y para el año 2020 disminuyó en 14.66% respecto al año anterior. Asimismo, se registró su mayor exportación en el año 2014 y la menor exportación en el año 2020.

De acuerdo a los datos obtenidos de TradeMap (2020) en la Lista de los mercados importadores para un producto exportado por Perú. Producto: Café sin tostar y sin descafeinar excepto para siembra, periodo 2013 – 2020; son 70 países los que importan el Café sin tostar y sin descafeinar excepto para siembra de Perú, siendo el primero Estados Unidos; y son 23 países de la UE-28 que importan dicho producto de Perú, estos son: Alemania (segundo lugar), Bélgica (tercer lugar), Suecia (cuarto lugar), Francia (quinto lugar), Italia (séptimo lugar), Reino Unido (décimo lugar), Países Bajos (décimo cuarto lugar), España (décimo quinto lugar), Grecia (vigésimo lugar), Finlandia (vigésimo primer lugar), Irlanda (vigésimo segundo lugar), Portugal (vigésimo séptimo lugar), Dinamarca (vigésimo noveno lugar), Estonia (trigésimo segundo lugar), Polonia (trigésimo octavo lugar), Lituania (cuadragésimo quinto lugar), Austria (cuadragésimo sexto lugar), Bulgaria (cuadragésimo octavo lugar), Croacia (quincuagésimo tercer lugar), Republica Checa (quincuagésimo cuarto lugar), Hungría (quincuagésimo sexto lugar), Letonia (sexagésimo lugar), Eslovenia (sexagésimo tercer lugar).

3.3.1.2.18.3. GAS NATURAL, LICUADO

El tercer producto tradicional exportado a la Unión Europea durante el periodo 2013 – 2020 fue el Gas natural, licuado por un valor total de 2,542,359,804.52 USD; en la tabla 51 se puede observar que para el año 2014 las exportaciones de Gas natural, licuado a la Unión Europea bajaron en 44.82% respecto al año anterior, para el 2015 disminuyó en 37.67%, para el 2016 incrementó en 25.78%; en el año 2017 incrementó en 125.07%, en el año 2018 incrementó en 0.92%, en el 2019 disminuyó en 76.50% y para el año 2020 disminuyó en 65.50% respecto al año anterior. Asimismo, se registró su mayor exportación en el año 2013 y la menor exportación en el año 2020.

De acuerdo a los datos obtenidos de TradeMap (2020) en la Lista de los mercados importadores para un producto exportado por Perú. Producto: Gas natural, licuado, periodo 2013 – 2020; son 16 países los que importan el Gas natural, licuado de Perú, siendo el primero Corea; y son 06 países de la UE-28 que importan dicho producto de Perú, estos son: Países Bajos (cuarto lugar), España (sexto lugar), Francia (séptimo lugar), Malta (novenos lugar), Italia (décimo lugar), Reino Unido (décimo cuarto lugar).

3.3.1.2.18.4. CÁTODOS Y SECCIONES DE CÁTODOS DE COBRE REFINADO

El cuarto producto tradicional exportado a la Unión Europea durante el periodo 2013 – 2020 fueron los Cátodos y secciones de cátodos de cobre refinado por un valor total de 2,474,969,705.34 USD; en la tabla 51 se puede observar que para el año 2014 las exportaciones de Cátodos y secciones de cátodos de cobre refinado a la Unión Europea bajaron en 14.92% respecto al año anterior, para el 2015 disminuyó en 28.86%, para el 2016 disminuyó en 17.93%; en el año 2017 incrementó en 16.88%; en el año 2018 incrementó en 7.89%; en el 2019 disminuyó en 12.46% y para el año 2020 disminuyó en 12.44% respecto al año anterior. Asimismo, se registró su mayor exportación en el año 2013 y la menor exportación en el año 2020.

De acuerdo a los datos obtenidos de TradeMap (2020) en la Lista de los mercados importadores para un producto exportado por Perú. Producto: Cátodos y secciones de cátodos de cobre refinado, periodo 2013 – 2020; son 21 países los que importan el Cátodos y secciones de cátodos de cobre refinado de Perú, siendo el primero China y son 05 países de la UE-28 que importan dicho producto de Perú, estos son: Italia (segundo lugar), Bélgica (décimo lugar), Alemania (décimo segundo lugar), Países Bajos (décimo sexto lugar), España (décimo octavo lugar).

3.3.1.2.18.5. ORO EN LAS DEMÁS FORMAS EN BRUTO

El quinto producto tradicional exportado a la Unión Europea durante el periodo 2013 – 2020 fue el Oro en las demás formas en bruto por un valor total de 2,189,115,574.67 USD; en la tabla 51 se puede observar que para el año 2014 las exportaciones de Oro en las demás formas en bruto a Reino Unido cayeron en 51.08% respecto al año anterior, para el 2015 disminuyó en 7.16%, para el 2016 incrementó en 11.15%; en el año 2017 incrementó en 23.44%, en el año 2018 disminuyó en 34.80%, en el 2019 disminuyó en 79.38% y para el año 2020 disminuyó en 90.86% respecto al año anterior. Asimismo, se registró su mayor exportación en el año 2013 y la menor exportación en el año 2020.

De acuerdo a los datos obtenidos de TradeMap (2020) en la Lista de los mercados importadores para un producto exportado por Perú. Producto: Oro en las demás formas en bruto, periodo 2013 – 2020; son 25 países los que importan las Oro en las demás formas en bruto de Perú, siendo el primero Canadá y son 07 países de la UE-28 que importan dicho producto de Perú, estos son: Italia (octavo lugar), Bélgica (novenio lugar), Alemania (décimo lugar), Francia (décimo segundo lugar), Reino Unido (décimo tercero lugar), Países Bajos (vigésimo lugar), España (vigésimo cuarto lugar).

3.3.1.2.19. PRINCIPALES PRODUCTOS NO TRADICIONALES EXPORTADOS A LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2013

Tabla 52 Principales productos no tradicionales exportados a la Unión Europea 2013

Sector	Nº	País	Partida	Descripción	Valor FOB USD.	Part %	Total Valor FOB USD.	Part %
Agropecuario	1	Países Bajos (Holanda)	804400000	Aguacates (paltas), frescas o secas	84,512,564.31	4.21%	137,673,976.22	6.86%
		España			38,373,649.43	1.91%		
		Reino Unido			10,501,791.26	0.52%		
		Francia			3,490,869.20	0.17%		
		Alemania			329,619.68	0.02%		
		Bélgica			182,164.00	0.01%		
		Italia			88,463.96	0.004%		
		Suecia			83,093.20	0.004%		
		Lituania			56,804.33	0.003%		

		Portugal			42,820.69	0.002%		
		Bulgaria			12,136.16	0.001%		
Agropecuario	2	Reino Unido	709200000	Espárragos, frescos o refrigerados	51,238,746.52	2.55%	130,869,565.61	6.52%
		Países Bajos (Holanda)			44,325,782.12	2.21%		
		España			23,461,277.31	1.17%		
		Bélgica			4,135,866.19	0.21%		
		Francia			2,576,235.97	0.13%		
		Italia			1,690,505.56	0.08%		
		Alemania			1,653,708.38	0.08%		
		Irlanda (Eire)			629,643.81	0.03%		
		Dinamarca			568,143.89	0.03%		
		Suecia			548,838.70	0.03%		
		Finlandia			27,814.06	0.001%		
		Bulgaria			12,946.10	0.001%		
		Portugal			57	0.000003%		
Agropecuario	3	Países Bajos (Holanda)	806100000	Uvas frescas	72,635,115.74	3.62%	125,099,844.40	6.24%
		Reino Unido			36,606,820.30	1.82%		
		España			7,948,913.00	0.40%		
		Portugal			2,675,260.04	0.13%		
		Lituania			1,282,431.42	0.06%		
		Bélgica			755,299.28	0.04%		
		Irlanda (Eire)			736,876.32	0.04%		
		Italia			595,270.55	0.03%		
		Suecia			564,309.47	0.03%		
		Polonia			341,149.88	0.02%		
		Dinamarca			313,340.92	0.02%		
		Alemania			236,983.65	0.01%		
		Francia			196,390.54	0.01%		
		Estonia			140,571.77	0.01%		
		Bulgaria			71,111.52	0.004%		
Agropecuario	4	España	2005600000	Espárragos preparados o conservados, sin congelar	41,387,370.82	2.06%	106,371,535.23	5.30%
		Francia			39,030,923.92	1.95%		
		Alemania			13,606,432.27	0.68%		
		Países Bajos (Holanda)			3,752,470.47	0.19%		
		Bélgica			3,416,969.57	0.17%		
		Italia			2,411,562.51	0.12%		
		Dinamarca			1,898,285.59	0.09%		
		Reino Unido			513,678.90	0.03%		
		Suecia			203,583.82	0.01%		
		Portugal			77,633.36	0.00%		
		Finlandia			72,624.00	0.00%		
Pesquero	5	España	307490000	Jibias, globitos, calamares y potas	74,213,281.20	3.70%	93,123,153.53	4.64%
		Italia			13,165,627.85	0.66%		

		Portugal		excepto congeladas, vivos, frescos o refrigerados	1,830,556.36	0.09%		
		Lituania			1,250,729.35	0.06%		
		Francia			1,134,658.01	0.06%		
		Bélgica			819,495.89	0.04%		
		Grecia			297,269.43	0.01%		
		Estonia			91,820.00	0.00%		
		Países Bajos (Holanda)			124,905.00	0.01%		
		Letonia			76,298.78	0.00%		
		Reino Unido			72,781.00	0.00%		
		Alemania			17,016.66	0.00%		
		Eslovenia			28,714.00	0.00%		
Sidero Metalúrgico	6	Bélgica	7901120000	Cinc sin alear, con un contenido de cinc inferior al 99,99% en peso	81,029,051.97	4.04%	88,777,974.27	4.42%
		Italia			6,324,889.86	0.32%		
		Portugal			1,424,032.44	0.07%		
Agropecuario	7	Países Bajos (Holanda)	804502000	Mangos y mangostanes, frescos o secos	50,245,869.35	2.50%	79,057,563.18	3.94%
		Reino Unido			11,728,681.17	0.58%		
		España			6,475,806.02	0.32%		
		Francia			5,416,026.42	0.27%		
		Alemania			4,248,212.38	0.21%		
		Bélgica			560,476.00	0.03%		
		Italia			137,929.34	0.01%		
		Austria			136,525.63	0.01%		
		Suecia			59,955.61	0.00%		
		Bulgaria			45,681.16	0.00%		
		Luxemburgo			2,400.00	0.00%		
		Portugal			0.1	0.00%		
Pesquero	8	Francia	307291000	Vieiras (conchas de abanico) (Pecten jacobaeus)	49,917,460.30	2.49%	76,922,822.37	3.83%
		Bélgica			12,422,912.45	0.62%		
		Italia			4,476,480.47	0.22%		
		Países Bajos (Holanda)			4,081,534.59	0.20%		
		España			2,522,478.21	0.13%		
		Reino Unido			1,951,247.28	0.10%		
		Dinamarca			1,147,475.70	0.06%		
		Lituania			292,022.28	0.01%		
		Alemania			111,211.09	0.01%		
Químico	9	Países Bajos (Holanda)	2207100000	Alcohol etílico sin desnaturalizar con grado alcohólico volumétrico >=80% volumen	70,352,904.62	3.51%	75,121,926.34	3.74%
		Reino Unido			4,124,123.94	0.21%		
		Francia			644,897.78	0.03%		
Agropecuario	10	Países Bajos (Holanda)	803901100	Bananas frescas tipo «Cavendish Valery»	42,096,828.21	2.10%	66,489,479.60	3.31%
		Alemania			11,354,272.79	0.57%		
		Bélgica			7,466,413.79	0.37%		
		Reino Unido			2,335,398.91	0.12%		
		Finlandia			1,995,600.00	0.10%		

		Irlanda (Eire)			706,860.00	0.04%		
		Suecia			479,520.00	0.02%		
		Francia			42,120.00	0.00%		
		España			12,465.90	0.00%		
Agropecuario	11	Países Bajos (Holanda)	1801001900	Cacao en grano, entero o partido, crudo excepto para siembra	19,680,035.33	0.98%	63,868,825.23	3.18%
		Alemania			14,041,350.44	0.70%		
		Bélgica			13,258,161.68	0.66%		
		Italia			11,764,488.38	0.59%		
		España			3,734,852.93	0.19%		
		Francia			746,712.77	0.04%		
		Reino Unido			567,628.46	0.03%		
		Eslovenia			21,090.00	0.00%		
		Finlandia			16,020.00	0.00%		
		Portugal			14,500.00	0.00%		
		Polonia			10,440.00	0.00%		
		Austria			6,019.04	0.00%		
		Bulgaria			5,700.00	0.00%		
		República Checa			724.13	0.00%		
		Grecia			706.07	0.00%		
		Suecia			396	0.00%		
Agropecuario	12	España	2005992000	Pimiento piquillo (Capsicum Annuum)	39,817,781.13	1.98%	41,555,207.14	2.07%
		Francia			669,356.13	0.03%		
		Reino Unido			510,577.45	0.03%		
		Alemania			320,336.72	0.02%		
		Países Bajos (Holanda)			153,753.50	0.01%		
		Italia			51,789.95	0.00%		
		Dinamarca			27,144.32	0.00%		
		Portugal			4,456.94	0.00%		
		Bélgica			11	0.00%		
Agropecuario	13	España	2005991000	Alcachofas (Alcauciles)	19,743,109.42	0.98%	36,048,355.57	1.80%
		Francia			11,255,587.69	0.56%		
		Países Bajos (Holanda)			2,420,241.46	0.12%		
		Alemania			2,050,504.41	0.10%		
		Bélgica			452,078.20	0.02%		
		Dinamarca			82,419.39	0.00%		
		Reino Unido			44,415.00	0.00%		
Químico	14	Alemania	2817001000	Óxido de cinc (blanco o flor de cinc)	9,345,361.43	0.47%	29,341,633.80	1.46%
		Reino Unido			7,417,941.98	0.37%		
		Países Bajos (Holanda)			6,791,968.82	0.34%		
		Polonia			2,158,596.70	0.11%		
		Italia			1,112,217.35	0.06%		
		Bélgica			1,027,596.19	0.05%		

		Francia			508,497.73	0.03%		
		República Checa			368,035.78	0.02%		
		Finlandia			235,624.10	0.01%		
		Irlanda (Eire)			154,200.00	0.01%		
		España			96,526.89	0.00%		
		Rumania			95,916.39	0.00%		
		Dinamarca			29,150.44	0.00%		
Sidero Metalúrgico	15	Italia	7106912000	Plata en bruto aleada	20,757,857.34	1.03%	20,757,857.34	1.03%
Agropecuario	16	Reino Unido	805201000	Mandarinas (incluidas las tangerinas y satsumas) frescas o secas	11,439,202.80	0.57%	20,411,983.02	1.02%
		Países Bajos (Holanda)			6,796,853.98	0.34%		
		Irlanda (Eire)			1,522,394.43	0.08%		
		Italia			296,661.98	0.01%		
		Suecia			228,543.83	0.01%		
		España			128,326.00	0.01%		
Agropecuario	17	Alemania	2001909000	Demás hortalizas, frutas y demás partículas comestibles de plantas, preparadas o conservadas en vinagre	7,028,985.59	0.35%	18,166,167.96	0.91%
		Reino Unido			3,665,467.67	0.18%		
		Países Bajos (Holanda)			2,347,473.67	0.12%		
		España			2,250,547.01	0.11%		
		Dinamarca			853,672.11	0.04%		
		Francia			603,037.54	0.03%		
		Suecia			539,574.07	0.03%		
		Polonia			352,251.89	0.02%		
		Bélgica			206,007.14	0.01%		
		Finlandia			164,423.82	0.01%		
		Italia			137,853.05	0.01%		
		Lituania			16,874.40	0.00%		
Agropecuario	18	Países Bajos (Holanda)	2009892000	Jugo de maracuyá (Parchita) (Passiflora Edulis)	16,698,707.78	0.83%	17,637,191.96	0.88%
		Francia			573,792.00	0.03%		
		Reino Unido			304,935.00	0.02%		
		España			58,467.00	0.00%		
		Italia			1,287.38	0.00%		
		Alemania			2.8	0.00%		
Sidero Metalúrgico	19	Italia	7907009000	Las demás manufacturas de cinc	6,244,414.93	0.31%	17,379,961.95	0.87%
		Francia			3,661,099.30	0.18%		
		Países Bajos (Holanda)			2,480,245.23	0.12%		
		España			1,840,693.45	0.09%		
		Alemania			1,616,424.55	0.08%		
		Suecia			645,282.02	0.03%		
		Polonia			420,239.85	0.02%		
		Finlandia			159,835.92	0.01%		
		Portugal			137,053.01	0.01%		
		Austria			114,697.67	0.01%		

		Rumania			59,976.02	0.00%		
Agropecuario	20	España	904211090	Los demás paprika (Capsicum Annuum, L) secos, sin triturar ni pulverizar excepto en trozos o rodajas.	15,876,608.75	0.79%	15,940,395.83	0.79%
		Países Bajos (Holanda)			62,903.25	0.00%		
		Italia			883.83	0.00%		
SUBTOTAL					1,260,615,420.55	62.83%	1,260,615,420.55	62.83%
RESTO					745,669,539.88	37.17%	745,669,539.88	37.17%
TOTAL					2,006,284,960.43	100.00%	2,006,284,960.43	100.00%

Nota. Fuente: Promperú (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 52 se puede observar que en el año 2013 el principal producto no tradicional exportado a la UE-28 fueron los Aguacates (paltas), frescas o secas (sector agropecuario), las cuales se destinaron 4.1% a Países Bajos, 1.91% a España, 0.52% a Reino Unido, 0.17% a Francia, 0.02% a Alemania, 0.01% a Bélgica, 0.004% a Italia, 0.004% a Suecia, 0.003% a Lituania, 0.002% a Portugal y 0.001% a Bulgaria, los cuales representan el 6.86% del total de las exportaciones no tradicionales hacia a UE-28; el segundo producto no tradicional exportado a la UE-28 fueron los Espárragos, frescos o refrigerados (sector agropecuario), las cuales se destinaron 2.55% a Reino Unido, 2.21% a Países Bajos, 1.17% a España, 0.21% a Bélgica, 0.13% a Francia, 0.08% a Italia, 0.08% a Alemania, 0.03% a Irlanda (EIRE), 0.03% a Dinamarca, 0.03% a Suecia, 0.001% a Finlandia, 0.001% a Bulgaria y 0.000003% a Portugal, los cuales representan el 6.52% del total de las exportaciones no tradicionales hacia a UE-28; el tercer producto no tradicional exportado a la UE-28 fueron las Uvas frescas (sector agropecuario), las cuales se destinaron 3.62% a Países Bajos, 1.82% a Reino Unido, 0.40% a España, 0.13% a Portugal, 0.06% a Lituania, 0.04% a Bélgica, 0.04% a Irlanda (EIRE), 0.03% a Italia, 0.03% a Suecia, 0.02% a Polonia, 0.02% a Dinamarca, 0.01% a Alemania, 0.01% a Francia, 0.01% a Estonia y 0.004% a Bulgaria, los cuales representan el 6.24% del total de las exportaciones no tradicionales hacia a UE-28.

Es importante mencionar que los 20 principales productos no tradicionales exportados a la Unión Europea el año 2013, representan el 62.83% del total de las exportaciones no tradicionales con destino a UE-28.

3.3.1.2.20. PRINCIPALES PRODUCTOS NO TRADICIONALES EXPORTADOS A LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2014

Tabla 53 Principales productos no tradicionales exportados a la Unión Europea 2014

Sector	Nº	Código	Partida	Descripción	Valor FOB USD.	Part %	Total Valor FOB USD.	Part %
Agropecuario	1	Países Bajos (Holanda)	804400000	Aguacates (paltas), frescas o secas	96,573,661.13	4.12%	164,904,027.08	7.04%
		España			47,689,173.21	2.04%		
		Reino Unido			18,684,849.63	0.80%		
		Bélgica			745,394.00	0.03%		
		Francia			534,381.56	0.02%		
		Alemania			388,537.15	0.02%		
		Suecia			146,806.55	0.01%		
		Lituania			91,242.00	0.004%		
		Portugal			49,981.85	0.002%		
Agropecuario	2	Países Bajos (Holanda)	806100000	Uvas frescas	90,967,655.60	3.88%	159,351,678.15	6.80%
		Reino Unido			51,435,072.58	2.20%		
		España			6,894,155.03	0.29%		
		Portugal			2,727,810.43	0.12%		
		Alemania			1,834,550.44	0.08%		
		Italia			1,556,197.91	0.07%		
		Lituania			1,288,862.62	0.06%		
		Irlanda (Eire)			1,142,281.39	0.05%		
		Polonia			605,257.86	0.03%		
		Suecia			445,286.16	0.02%		
		Finlandia			145,459.91	0.01%		
		Dinamarca			112,904.48	0.005%		
		Bélgica			102,703.24	0.004%		
		Francia			66,120.50	0.003%		
		Chipre			27,360.00	0.001%		
Agropecuario	3	España	2005600000	Espárragos preparados o conservados, sin congelar	53,751,371.21	2.29%	126,669,689.55	5.41%
		Francia			37,967,196.75	1.62%		
		Alemania			16,891,091.42	0.72%		
		Países Bajos (Holanda)			6,184,527.22	0.26%		
		Bélgica			5,001,954.96	0.21%		
		Italia			3,720,751.16	0.16%		
		Dinamarca			2,389,805.01	0.10%		
		Reino Unido			449,237.20	0.02%		
		Portugal			215,777.02	0.01%		
		Suecia			65,318.40	0.003%		
		Finlandia			32,659.20	0.001%		
Agropecuario	4	Reino Unido	709200000		42,068,129.36	1.80%	119,797,686.96	5.11%

		Países Bajos (Holanda)		Espárragos, frescos o refrigerados	42,008,723.65	1.79%		
		España			24,110,313.32	1.03%		
		Francia			3,230,585.14	0.14%		
		Alemania			2,653,765.30	0.11%		
		Italia			2,049,095.73	0.09%		
		Bélgica			1,543,988.29	0.07%		
		Irlanda (Eire)			1,012,438.92	0.04%		
		Suecia			567,846.06	0.02%		
		Dinamarca			546,676.19	0.02%		
		Bulgaria			6,125.00	0.00%		
Pesquero	5	España	307490000	Jibias, globitos, calamares y potas excepto congeladas, vivos, frescos o refrigerados	94,371,745.75	4.03%	115,430,506.28	4.93%
		Italia			14,465,450.94	0.62%		
		Portugal			3,265,636.09	0.14%		
		Francia			1,369,032.15	0.06%		
		Lituania			753,983.66	0.03%		
		Bélgica			450,054.06	0.02%		
		Países Bajos (Holanda)			303,500.12	0.01%		
		Grecia			153,977.90	0.01%		
		Estonia			130,192.00	0.01%		
		Eslovenia			66,821.87	0.00%		
		Letonia			51,142.30	0.00%		
		Alemania			48,969.44	0.00%		
Agropecuario	6	Países Bajos (Holanda)	1801001900	Cacao en grano, entero o partido, crudo excepto para siembra	39,435,307.03	1.68%	115,387,949.79	4.93%
		Bélgica			26,129,508.43	1.12%		
		Alemania			17,792,899.73	0.76%		
		Italia			16,476,803.32	0.70%		
		España			7,400,316.38	0.32%		
		Estonia			6,378,198.74	0.27%		
		Francia			855,586.42	0.04%		
		Reino Unido			683,359.69	0.03%		
		Luxemburgo			154,476.84	0.01%		
		Bulgaria			17,875.40	0.00%		
		Austria			16,889.50	0.00%		
		Portugal			14,000.00	0.00%		
		Eslovenia			11,382.54	0.00%		
		Finlandia			9,665.39	0.00%		
		Suecia			4,694.87	0.00%		
		Eslovaquia			3,158.95	0.00%		
		República Checa			2,212.00	0.00%		
		Polonia			1,300.24	0.00%		
		Irlanda (Eire)			314.32	0.00%		
Sidero Metalúrgico	7	Bélgica	7901120000	Cinc sin alear, con un contenido de cinc	98,750,351.29	4.22%	108,180,623.09	4.62%
		Italia			8,277,378.80	0.35%		

		España		inferior al 99,99% en peso	1,152,893.00	0.05%		
Agropecuario	8	Países Bajos (Holanda)	804502000	Mangos y mangostanes, frescos o secos	51,760,773.34	2.21%	82,929,691.23	3.54%
		Reino Unido			12,581,085.91	0.54%		
		España			7,022,873.13	0.30%		
		Francia			5,559,290.39	0.24%		
		Alemania			4,158,734.55	0.18%		
		Italia			835,649.23	0.04%		
		Bélgica			721,588.68	0.03%		
		Austria			280,170.00	0.01%		
		Luxemburgo			8,316.00	0.00%		
		Portugal			1,210.00	0.00%		
Pesquero	9	Francia	307291000	Vieiras (conchas de abanico) (Pecten jacobaeus)	50,703,947.21	2.16%	82,088,459.86	3.50%
		Bélgica			13,649,055.03	0.58%		
		Italia			6,127,515.09	0.26%		
		Países Bajos (Holanda)			3,801,889.74	0.16%		
		España			3,126,927.91	0.13%		
		Reino Unido			2,559,545.27	0.11%		
		Dinamarca			1,288,079.21	0.05%		
		Alemania			831,500.40	0.04%		
Agropecuario	10	Países Bajos (Holanda)	803901100	Bananas frescas tipo «Cavendish Valery»	49,952,979.93	2.13%	80,078,477.93	3.42%
		Alemania			19,310,125.98	0.82%		
		Bélgica			6,114,689.42	0.26%		
		Finlandia			2,565,626.40	0.11%		
		Reino Unido			1,869,943.20	0.08%		
		Francia			119,880.00	0.01%		
		Italia			54,864.00	0.00%		
		España			46,953.00	0.00%		
		Irlanda (Eire)			43,416.00	0.00%		
Agropecuario	11	Países Bajos (Holanda)	1008509000	Quinoa (Quinoa) (Chenopodium Quinoa) excepto para siembra	12,762,244.29	0.54%	46,511,685.64	1.99%
		Reino Unido			9,112,876.29	0.39%		
		Alemania			7,951,748.88	0.34%		
		Italia			6,693,575.40	0.29%		
		Francia			5,643,336.69	0.24%		
		España			1,450,889.56	0.06%		
		Bélgica			1,050,586.32	0.04%		
		Suecia			708,230.57	0.03%		
		Polonia			581,068.60	0.02%		
		Malta			248,261.22	0.01%		
		Rumania			115,500.00	0.00%		
		Portugal			108,700.00	0.00%		
		Bulgaria			71,660.00	0.00%		
		Chipre			7,504.47	0.00%		

		República Checa			5,448.05	0.00%		
		Austria			55.3	0.00%		
Agropecuario	12	España	2005992000	Pimiento piquillo (Capsicum Annuum)	36,640,415.84	1.56%	38,020,113.10	1.62%
		Francia			640,435.05	0.03%		
		Reino Unido			353,493.89	0.02%		
		Países Bajos (Holanda)			165,776.26	0.01%		
		Italia			113,643.58	0.00%		
		Alemania			53,892.10	0.00%		
		Dinamarca			32,801.19	0.00%		
		Portugal			19,538.49	0.00%		
		Suecia			110.4	0.00%		
		Polonia			6	0.00%		
		Bélgica			0.3	0.00%		
Químico	13	Alemania	2817001000	Óxido de cinc (blanco o flor de cinc)	13,048,775.40	0.56%	36,821,409.59	1.57%
		Reino Unido			8,927,442.00	0.38%		
		Países Bajos (Holanda)			7,877,271.78	0.34%		
		Polonia			2,372,367.08	0.10%		
		Italia			1,785,346.06	0.08%		
		Bélgica			1,288,407.33	0.06%		
		Francia			940,286.62	0.04%		
		Finlandia			284,188.36	0.01%		
		España			113,272.56	0.00%		
		Irlanda (Eire)			82,776.50	0.00%		
		Rumania			51,520.25	0.00%		
		República Checa			49,755.65	0.00%		
Químico	14	Países Bajos (Holanda)	2207100000	Alcohol etílico sin desnaturalizar con grado alcohólico volumétrico >=80% volumen	31,815,563.53	1.36%	34,959,973.43	1.49%
		Italia			2,190,286.16	0.09%		
		Francia			954,121.74	0.04%		
		Reino Unido			2	0.00%		
Agropecuario	15	Países Bajos (Holanda)	2009892000	Jugo de maracuyá (Parchita) (Passiflora Edulis)	29,953,753.05	1.28%	31,741,175.32	1.36%
		Francia			891,010.00	0.04%		
		Bélgica			374,681.37	0.02%		
		Reino Unido			276,052.50	0.01%		
		Alemania			185,671.40	0.01%		
		España			60,007.00	0.00%		
Textil	16	Italia	5105391000	Pelo fino cardado o peinado de alpaca o de llama	25,782,521.30	1.10%	29,003,397.33	1.24%
		Reino Unido			2,944,413.47	0.13%		
		Alemania			162,816.90	0.01%		
		Lituania			76,180.26	0.00%		
		Francia			31,925.40	0.00%		
		España			5,540.00	0.00%		
Agropecuario	17	España	2005991000		15,108,614.64	0.65%	28,149,464.95	1.20%

		Francia			7,308,661.63	0.31%		
		Alemania			2,568,901.74	0.11%		
		Países Bajos (Holanda)			2,423,606.77	0.10%		
		Bélgica		Alcachofas (Alcauciles)	531,328.96	0.02%		
		Reino Unido			125,206.45	0.01%		
		Dinamarca			83,109.60	0.00%		
		Italia			35.16	0.00%		
Agropecuario	18	Reino Unido	805201000	Mandarinas (Incluidas las tangerinas y satsumas) frescas o secas	15,894,150.65	0.68%	25,017,238.41	1.07%
		Países Bajos (Holanda)			6,599,126.69	0.28%		
		Irlanda (Eire)			2,036,103.39	0.09%		
		Suecia			381,975.20	0.02%		
		España			105,871.48	0.00%		
		Alemania			11	0.00%		
Agropecuario	19	Alemania	2001909000	Demás hortalizas, frutas y demás partículas comestibles de plantas, preparadas o conservadas en vinagre	11,937,523.08	0.51%	24,869,553.80	1.06%
		Países Bajos (Holanda)			3,415,125.91	0.15%		
		Reino Unido			3,076,780.62	0.13%		
		España			2,436,119.41	0.10%		
		Dinamarca			1,188,823.13	0.05%		
		Francia			947,717.51	0.04%		
		Suecia			688,904.38	0.03%		
		Polonia			537,283.69	0.02%		
		Bélgica			369,738.97	0.02%		
		Finlandia			174,796.70	0.01%		
		Grecia			96,558.00	0.00%		
		República Checa			152.4	0.00%		
		Italia			30	0.00%		
Sidero Metalúrgico	20	Italia	7907009000	Las demás manufacturas de cinc	8,126,270.42	0.35%	23,921,073.59	1.02%
		Alemania			5,757,611.25	0.25%		
		Francia			3,981,079.95	0.17%		
		España			2,045,008.72	0.09%		
		Países Bajos (Holanda)			1,422,757.15	0.06%		
		Polonia			577,778.20	0.02%		
		Reino Unido			552,645.97	0.02%		
		Suecia			527,407.00	0.02%		
		Portugal			453,137.93	0.02%		
		Finlandia			187,321.75	0.01%		
		Dinamarca			118,877.38	0.01%		
		Rumania			113,472.92	0.00%		
		Bélgica			57,704.95	0.00%		
SUBTOTAL					1,473,833,875.08	62.92%	1,473,833,875.08	62.92%
RESTO					868,487,517.84	37.08%	868,487,517.84	37.08%
TOTAL					2,342,321,392.92	100.00%	2,342,321,392.92	100.00%

Nota. Fuente: Promperú (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 53 se puede observar que en el año 2014, al igual que el año anterior el principal producto no tradicional exportado a la UE-28 fueron los Aguacates (paltas), frescas o secas (sector agropecuario), las cuales se destinaron 4.12% a Países Bajos, 2.04% a España, 0.80% a Reino Unido, 0.03% a Bélgica, 0.02% a Francia, 0.02% a Alemania, 0.01% a Suecia, 0.004% a Lituania y 0.002% a Portugal, los cuales representan el 7.04% del total de las exportaciones no tradicionales hacia a UE-28; el segundo producto no tradicional exportado a la UE-28 fueron las Uvas frescas (sector agropecuario), las cuales se destinaron 3.88% a Países Bajos, 2.20% a Reino Unido, 0.29% a España, 0.12% a Portugal, 0.08% a Alemania, 0.07% a Italia, 0.06% a Lituania, 0.05% a Irlanda (EIRE), 0.03% a Polonia, 0.02% a Suecia, 0.01% a Finlandia, 0.005% a Dinamarca, 0.004% a Bélgica, 0.003% a Francia, 0.001% a Chipre, los cuales representan el 6.80% del total de las exportaciones no tradicionales hacia a UE-28, dicho producto el año anterior fue el tercer producto no tradicional más exportado a la UE-28; el tercer producto no tradicional exportado a la UE-28 fueron Espárragos preparados o conservados, sin congelar (sector agropecuario), los cuales se destinaron 2.29% a España, 1.62% a Francia, 0.72% a Alemania, 0.26% a Países Bajos, 0.21% a Bélgica, 0.16% a Italia, 0.10% a Dinamarca, 0.02% a Reino Unido, 0.01% a Portugal, 0.003% a Suecia y 0.001% a Finlandia, los cuales representan el 5.41% del total de las exportaciones no tradicionales con destino a la UE-28, el año anterior fue el cuarto producto no tradicional más exportado a la UE-28.

Es importante mencionar que los 20 principales productos no tradicionales exportados a la Unión Europea el año 2014, representan el 62.92% del total de las exportaciones no tradicionales con destino a UE-28.

3.3.1.2.21. PRINCIPALES PRODUCTOS NO TRADICIONALES EXPORTADOS A LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2015

Tabla 54 *Principales productos no tradicionales exportados a la Unión Europea 2015*

Sector	Nº	País	Partida	Descripción	Valor FOB USD.	Part %	Total Valor FOB USD.	Part %
Agropecuario	1	Países Bajos (Holanda)	804400000	Aguacates (paltas), frescas o secas	117,598,741.02	5.01%	201,190,510.99	8.58%

		España Reino Unido Bélgica Francia Alemania Estonia Italia			50,470,719.58 31,914,165.83 750,290.73 306,659.69 115,804.40 32,736.00 1,393.74	2.15% 1.36% 0.03% 0.01% 0.005% 0.001% 0.0001%		
Agropecuario	2	Países Bajos (Holanda) Bélgica Italia Estonia España Alemania Francia Reino Unido Dinamarca Polonia Portugal Bulgaria Austria Finlandia Suecia Croacia Grecia Eslovenia	1801001900	Cacao en grano, entero o partido, crudo excepto para siembra	79,767,932.59 30,724,477.83 16,846,149.32 9,569,779.94 7,933,229.24 6,746,521.05 1,007,019.25 691,574.81 95,352.67 67,351.63 46,077.41 34,709.40 15,178.57 7,556.98 7,003.71 4,420.00 1,725.00 1,474.72	3.40% 1.31% 0.72% 0.41% 0.34% 0.29% 0.04% 0.03% 0.004% 0.003% 0.002% 0.001% 0.001% 0.0003% 0.0003% 0.0002% 0.0001% 0.0001%	153,567,534.12	6.55%
Agropecuario	3	Países Bajos (Holanda) Reino Unido España Alemania Portugal Lituania Italia Irlanda (Eire) Suecia Francia Bulgaria Dinamarca	806100000	Uvas frescas	85,745,776.26 45,491,177.06 5,611,873.97 2,899,507.19 2,497,409.44 1,294,181.76 904,878.01 516,998.58 177,417.55 130,507.93 52,474.20 30,213.00	3.66% 1.94% 0.24% 0.12% 0.11% 0.06% 0.04% 0.02% 0.01% 0.01% 0.002% 0.001%	145,352,414.95	6.20%
Agropecuario	4	Países Bajos (Holanda) Reino Unido España Francia Alemania Bélgica	804502000	Mangos y mangostanes, frescos o secos	79,590,999.15 20,265,394.17 10,119,756.84 7,338,333.99 5,043,489.55 1,278,948.62	3.39% 0.86% 0.43% 0.31% 0.22% 0.05%	124,818,682.14	5.32%

		Italia			925,016.27	0.04%		
		Austria			173,326.00	0.01%		
		Suecia			49,816.40	0.00%		
		Bulgaria			24,889.15	0.00%		
		Luxemburgo			8,712.00	0.00%		
Agropecuario	5	Reino Unido	709200000	Espárragos, frescos o refrigerados	44,819,612.48	1.91%	123,278,869.09	5.26%
		Países Bajos (Holanda)			42,416,388.21	1.81%		
		España			24,548,805.86	1.05%		
		Francia			3,591,645.10	0.15%		
		Alemania			2,324,452.79	0.10%		
		Italia			2,261,759.83	0.10%		
		Irlanda (Eire)			1,497,354.10	0.06%		
		Suecia			759,656.70	0.03%		
		Bélgica			678,027.30	0.03%		
		Dinamarca			369,716.72	0.02%		
		Bulgaria			11,450.00	0.00%		
Agropecuario	6	España	2005600000	Espárragos preparados o conservados, sin congelar	42,159,858.68	1.80%	108,353,986.91	4.62%
		Francia			39,569,410.49	1.69%		
		Alemania			16,776,436.60	0.72%		
		Países Bajos (Holanda)			3,664,144.20	0.16%		
		Italia			2,354,493.15	0.10%		
		Dinamarca			1,493,882.75	0.06%		
		Bélgica			1,466,075.44	0.06%		
		Reino Unido			450,309.25	0.02%		
		Suecia			162,939.60	0.01%		
		Austria			125,367.54	0.01%		
		Portugal			98,410.01	0.00%		
		Finlandia			32,659.20	0.00%		
Sidero Metalúrgico	7	Bélgica	7901120000	Cinc sin alear, con un contenido de cinc inferior al 99,99% en peso	92,069,310.87	3.93%	98,650,442.75	4.21%
		Portugal			5,126,692.04	0.22%		
		Alemania			850,907.83	0.04%		
		Italia			603,532.01	0.03%		
Pesquero	8	España	307490000	Jibias, globitos, calamares y potas excepto congeladas, vivos, frescos o refrigerados	67,444,322.12	2.88%	91,320,443.30	3.89%
		Italia			18,238,288.63	0.78%		
		Portugal			1,867,448.45	0.08%		
		Francia			1,358,259.41	0.06%		
		Bélgica			825,557.46	0.04%		
		Lituania			543,068.12	0.02%		
		Países Bajos (Holanda)			425,907.71	0.02%		
		Grecia			202,202.65	0.01%		
		Estonia			187,719.96	0.01%		
		Chipre			90,517.80	0.00%		
		Croacia			87,121.00	0.00%		

		Alemania			50,029.99	0.00%		
Agropecuario	9	Países Bajos (Holanda)	803901100	Bananas frescas tipo «Cavendish Valery»	47,595,933.32	2.03%	82,700,751.04	3.53%
		Alemania			22,157,345.00	0.94%		
		Bélgica			8,035,620.10	0.34%		
		Finlandia			3,507,408.00	0.15%		
		Reino Unido			1,323,855.02	0.06%		
		España			65,469.60	0.00%		
		Suecia			15,120.00	0.00%		
Pesquero	10	Francia	307291000	Vieiras (conchas de abanico) (Pecten jacobaeus)	40,658,310.31	1.73%	64,531,741.54	2.75%
		Bélgica			10,560,559.20	0.45%		
		Países Bajos (Holanda)			4,548,198.44	0.19%		
		Italia			2,818,549.87	0.12%		
		España			2,466,151.78	0.11%		
		Alemania			1,743,069.24	0.07%		
		Reino Unido			1,293,793.50	0.06%		
Agropecuario	11	Dinamarca	1008509000	Quinoa (Quinoa) (Chenopodium Quinoa) excepto para siembra	443,109.20	0.02%	44,074,167.67	1.88%
		Países Bajos (Holanda)			11,219,496.45	0.48%		
		Reino Unido			8,042,374.87	0.34%		
		Italia			7,426,255.56	0.32%		
		Alemania			6,889,458.74	0.29%		
		Francia			5,746,657.39	0.25%		
		España			1,441,963.64	0.06%		
		Bélgica			1,130,377.51	0.05%		
		Suecia			673,977.90	0.03%		
		Polonia			422,549.93	0.02%		
		Portugal			301,412.83	0.01%		
		Bulgaria			212,464.21	0.01%		
		Dinamarca			159,188.60	0.01%		
		Malta			94,276.66	0.00%		
		Grecia			78,484.60	0.00%		
		Eslovaquia			60,800.00	0.00%		
		Croacia			55,214.71	0.00%		
		República Checa			53,860.00	0.00%		
		Rumania			38,250.00	0.00%		
		Lituania			21,362.00	0.00%		
		Irlanda (Eire)			4,925.00	0.00%		
		Finlandia			817.07	0.00%		
Agropecuario	12	Países Bajos (Holanda)	810400000	Arándanos rojos, mirtilos y demás frutos del género vaccinium, frescos	27,171,384.48	1.16%	40,522,164.41	1.73%
		Reino Unido			12,177,576.71	0.52%		
		España			519,857.80	0.02%		
		Francia			215,870.79	0.01%		
		Bélgica			162,771.75	0.01%		
		Alemania			158,953.16	0.01%		

		Italia			112,509.72	0.00%		
		Dinamarca			3,240.00	0.00%		
Agropecuario	13	España	2005992000	Pimiento piquillo (Capsicum Annuum)	36,142,920.75	1.54%	38,778,793.61	1.65%
		Francia			1,220,714.62	0.05%		
		Reino Unido			626,044.06	0.03%		
		Países Bajos (Holanda)			426,164.64	0.02%		
		Alemania			250,850.62	0.01%		
		Dinamarca			66,929.80	0.00%		
		Portugal			45,144.14	0.00%		
		Bélgica			22.78	0.00%		
		Suecia			2	0.00%		
		Italia			0.2	0.00%		
Agropecuario	14	Países Bajos (Holanda)	2009892000	Jugo de maracuyá (Parchita) (Passiflora Edulis)	33,616,231.28	1.43%	35,585,370.66	1.52%
		España			1,000,307.68	0.04%		
		Reino Unido			366,942.70	0.02%		
		Bélgica			336,680.00	0.01%		
		Francia			265,200.00	0.01%		
		Alemania			9	0.00%		
Químico	15	Alemania	2817001000	Óxido de cinc (blanco o flor de cinc)	12,172,638.20	0.52%	32,974,986.91	1.41%
		Reino Unido			7,053,371.63	0.30%		
		Países Bajos (Holanda)			6,870,784.88	0.29%		
		Polonia			1,759,185.91	0.08%		
		Italia			1,673,291.13	0.07%		
		Bélgica			1,393,976.40	0.06%		
		Francia			759,146.22	0.03%		
		Rumania			514,910.63	0.02%		
		España			382,004.51	0.02%		
		Finlandia			140,742.90	0.01%		
		República Checa			139,765.49	0.01%		
		Eslovenia			79,008.00	0.00%		
		Irlanda (Eire)			33,920.01	0.00%		
		Croacia			2,241.00	0.00%		
Pesquero	16	España	1604160000	Preparaciones y conservas de anchoas entero o en trozos, excepto picado	10,475,480.83	0.45%	27,336,513.69	1.17%
		Italia			9,339,970.45	0.40%		
		Países Bajos (Holanda)			3,005,530.89	0.13%		
		Alemania			1,198,377.12	0.05%		
		Francia			1,196,881.63	0.05%		
		Bélgica			1,183,089.83	0.05%		
		Reino Unido			583,728.58	0.02%		
		República Checa			353,454.36	0.02%		
Químico	17	Países Bajos (Holanda)	2207100000	Alcohol etílico sin desnaturalizar con grado alcohólico	27,067,643.20	1.15%	27,067,643.20	1.15%

				volumétrico >=80% volumen				
Agropecuario	18	Reino Unido	805201000	Mandarinas (Incluidas las tangerinas y satsumas) frescas o secas	17,859,120.67	0.76%	27,047,838.35	1.15%
		Países Bajos (Holanda)			6,993,239.48	0.30%		
		Irlanda (Eire)			1,865,204.45	0.08%		
		Finlandia			94,029.59	0.00%		
		Portugal			89,084.80	0.00%		
		Polonia			64,081.36	0.00%		
		Suecia			62,342.60	0.00%		
		España			20,735.40	0.00%		
		Agropecuario			19	España		
Francia	6,515,218.39		0.28%					
Alemania	2,627,215.33		0.11%					
Países Bajos (Holanda)	1,893,883.82		0.08%					
Bélgica	338,345.28		0.01%					
Dinamarca	160,679.20		0.01%					
Austria	123,376.30		0.01%					
Reino Unido	34,617.58		0.00%					
Italia	1.6		0.00%					
Pesquero	20	España	306171100	Langostinos enteros congelados	13,807,953.08	0.59%	25,902,224.94	1.10%
		Francia			11,683,810.66	0.50%		
		Italia			282,849.20	0.01%		
		Dinamarca			127,612.00	0.01%		
SUBTOTAL					1,519,657,002.16	64.80%	1,519,657,002.16	64.80%
RESTO					825,524,360.20	35.20%	825,524,360.20	35.20%
TOTAL					2,345,181,362.36	100.00%	2,345,181,362.36	100.00%

Nota. Fuente: Promperú (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 54 se puede observar que en el año 2015, por tercer año consecutivo el principal producto no tradicional exportado a la UE-28 fueron los Aguacates (paltas), frescas o secas (sector agropecuario), las cuales se destinaron 5.01% a Países Bajos, 2.15% a España, 1.36% a Reino Unido, 0.03% a Bélgica, 0.01% a Francia, 0.005% a Alemania, 0.001% a Estonia, y 0.0001% a Italia, los cuales representan el 8.58% del total de las exportaciones no tradicionales con destino a UE-28; el segundo producto no tradicional exportado a la UE-28 fue el Cacao en grano, entero o partido, crudo excepto para siembra (sector agropecuario), el cual se destinó 3.40% a Países Bajos, 1.31% a Bélgica, 0.72% a Italia, 0.41% a Estonia, 0.34% a España, 0.21% a Alemania, 0.04% a Francia, 0.03% a Reino Unido, 0.004% a Dinamarca, 0.003% a Polonia, 0.002% a Portugal, 0.001% a Bulgaria, 0.001% a Austria, 0.0003% a Finlandia, 0.0003% a Suecia, 0.0002% a

Croacia, 0.0001% a Grecia y 0.0001% a Eslovenia, los cuales representan el 6.55% del total de las exportaciones no tradicionales con destino a la UE-28, dicho producto el año anterior fue el sexto producto no tradicional más exportado a la UE-28; el tercer producto no tradicional exportado a la UE-28 fueron las Uvas frescas (sector agropecuario), las cuales se destinaron 3.66% a Países Bajos, 1.94% a Reino Unido, 0.24% a España, 0.12% a Alemania, 0.11% a Portugal, 0.06% a Lituania, 0.04% a Italia, 0.02% a Irlanda (EIRE), 0.01% a Suecia, 0.01% a Francia, 0.002% a Bulgaria y 0.001% a Dinamarca, los cuales representan el 6.20% del total de las exportaciones no tradicionales con destino a la UE-28, dicho producto el año anterior fue el segundo producto no tradicional más exportado a la UE-28.

Es importante mencionar que los 20 principales productos no tradicionales exportados a la Unión Europea el año 2015, representan el 64.80% del total de las exportaciones no tradicionales con destino a UE-28.

3.3.1.2.22. PRINCIPALES PRODUCTOS NO TRADICIONALES EXPORTADOS A LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2016

Tabla 55 Principales productos no tradicionales exportados a la Unión Europea 2016

Sector	N°	País	Partida	Descripción	Valor FOB USD.	Part %	Total Valor FOB USD.	Part %
Agropecuario	1	Países Bajos (Holanda)	804400000	Aguacates (paltas), frescas o secas	163,402,420.56	6.41%	287,921,085.01	11.29%
		España			78,129,983.03	3.06%		
		Reino Unido			44,230,646.40	1.73%		
		Bélgica			1,130,643.58	0.04%		
		Alemania			623,910.19	0.02%		
		Francia			339,858.56	0.01%		
		Polonia			40,208.78	0.002%		
		Italia			21,504.27	0.001%		
		Suecia			1,909.64	0.0001%		
Agropecuario	2	Países Bajos (Holanda)	1801001900	Cacao en grano, entero o partido, crudo excepto para siembra	60,414,925.76	2.37%	133,175,967.08	5.22%
		Bélgica			40,111,494.34	1.57%		
		Italia			14,960,172.18	0.59%		
		España			6,029,950.38	0.24%		
		Estonia			5,847,842.49	0.23%		
		Alemania			3,487,601.22	0.14%		

		Francia			978,195.17	0.04%		
		Reino Unido			768,005.06	0.03%		
		Polonia			216,091.80	0.01%		
		Bulgaria			165,557.00	0.01%		
		Letonia			75,160.95	0.003%		
		Grecia			36,250.00	0.0014%		
		Finlandia			22,341.60	0.0009%		
		Austria			16,090.32	0.0006%		
		Portugal			15,316.02	0.0006%		
		Dinamarca			11,304.60	0.00044%		
		República Checa			9,799.28	0.00038%		
		Suecia			3,738.60	0.00015%		
		Irlanda (Eire)			3,406.90	0.00013%		
		Eslovenia			2,723.41	0.00011%		
Agropecuario	3	Reino Unido	709200000	Espárragos, frescos o refrigerados	46,938,712.24	1.84%	129,503,719.90	5.08%
		Países Bajos (Holanda)			40,879,502.52	1.60%		
		España			28,997,268.19	1.14%		
		Alemania			3,423,981.99	0.13%		
		Francia			3,395,609.69	0.13%		
		Bélgica			2,240,854.81	0.09%		
		Italia			1,522,950.77	0.06%		
		Irlanda (Eire)			1,087,110.68	0.04%		
		Suecia			654,606.35	0.03%		
		Dinamarca			363,122.66	0.01%		
Agropecuario	4	Países Bajos (Holanda)	804502000	Mangos y mangostanes, frescos o secos	76,417,158.92	3.00%	123,162,764.59	4.83%
		Reino Unido			18,125,375.14	0.71%		
		España			13,011,108.33	0.51%		
		Francia			8,466,158.98	0.33%		
		Alemania			4,760,695.30	0.19%		
		Bélgica			1,205,440.24	0.05%		
		Italia			1,056,683.63	0.04%		
		Austria			76,360.60	0.00%		
		Portugal			21,186.00	0.00%		
		Grecia			11,264.00	0.00%		
		Luxemburgo			8,624.00	0.00%		
		Suecia			2,709.44	0.00%		
		Polonia			0.01	0.00%		
Agropecuario	5	Países Bajos (Holanda)	806100000	Uvas frescas	71,485,660.09	2.80%	121,161,204.34	4.75%
		Reino Unido			35,305,612.00	1.38%		
		España			4,597,890.46	0.18%		
		Alemania			3,886,883.34	0.15%		
		Portugal			1,775,578.62	0.07%		
		Irlanda (Eire)			1,266,327.92	0.05%		

		Lituania			841,419.11	0.03%		
		Dinamarca			705,492.60	0.03%		
		Italia			631,890.09	0.02%		
		Finlandia			367,600.25	0.01%		
		Francia			171,580.70	0.01%		
		Bélgica			74,106.00	0.00%		
		Suecia			26,162.96	0.00%		
		Bulgaria			25,000.20	0.00%		
Pesquero	6	España	307490000	Jibias, globitos, calamares y potas excepto congeladas, vivos, frescos o refrigerados	80,156,074.96	3.14%	101,896,960.14	4.00%
		Italia			15,647,697.89	0.61%		
		Portugal			2,147,766.06	0.08%		
		Francia			960,948.29	0.04%		
		Lituania			880,807.91	0.03%		
		Países Bajos (Holanda)			770,262.25	0.03%		
		Bélgica			720,136.89	0.03%		
		Grecia			452,400.71	0.02%		
		Chipre			144,332.18	0.01%		
		Estonia			16,533.00	0.00%		
Sidero Metalúrgico	7	Bélgica	7901120000	Cinc sin alear, con un contenido de cinc inferior al 99,99% en peso	74,837,482.52	2.93%	99,369,247.50	3.90%
		Alemania			21,588,759.57	0.85%		
		Portugal			2,943,005.41	0.12%		
Agropecuario	8	Países Bajos (Holanda)	810400000	Arándanos rojos, mirtilos y demás frutos del género vaccinium, frescos	56,472,618.16	2.21%	97,466,863.47	3.82%
		Reino Unido			35,401,793.38	1.39%		
		España			3,251,010.34	0.13%		
		Alemania			1,593,204.22	0.06%		
		Italia			254,536.78	0.01%		
		Francia			249,514.26	0.01%		
		Bélgica			186,429.02	0.01%		
		Irlanda (Eire)			57,757.31	0.00%		
Agropecuario	9	España	2005600000	Espárragos preparados o conservados, sin congelar	43,305,595.90	1.70%	95,485,032.55	3.74%
		Francia			35,238,731.49	1.38%		
		Alemania			9,752,644.09	0.38%		
		Italia			2,559,591.28	0.10%		
		Países Bajos (Holanda)			1,694,702.75	0.07%		
		Dinamarca			1,291,666.76	0.05%		
		Bélgica			1,076,933.39	0.04%		
		Reino Unido			301,808.23	0.01%		
		Austria			161,271.35	0.01%		
		Portugal			53,426.83	0.00%		
		Finlandia			48,660.48	0.00%		
Agropecuario	10	Países Bajos (Holanda)	803901100	Bananas frescas tipo «Cavendish Valery»	51,559,625.22	2.02%	94,128,817.50	3.69%
		Alemania			21,202,377.86	0.83%		
		Bélgica			13,050,771.90	0.51%		

		Finlandia			6,349,320.00	0.25%		
		Reino Unido			1,401,450.40	0.05%		
		Italia			322,653.19	0.01%		
		Francia			232,898.93	0.01%		
		Portugal			9,720.00	0.00%		
Pesquero	11	Francia	307291000	Vieiras (conchas de abanico) (Pecten jacobaeus)	29,528,396.72	1.16%	66,237,839.47	2.60%
		Bélgica			12,025,715.11	0.47%		
		Países Bajos (Holanda)			10,111,436.02	0.40%		
		España			7,369,613.14	0.29%		
		Alemania			3,052,913.00	0.12%		
		Italia			2,033,308.48	0.08%		
		Dinamarca			1,452,683.00	0.06%		
		Reino Unido			663,774.00	0.03%		
Químico	12	Países Bajos (Holanda)	2207100000	Alcohol etílico sin desnaturalizar con grado alcohólico volumétrico >=80% volumen	53,210,335.23	2.09%	57,604,755.26	2.26%
		Francia			4,394,344.29	0.17%		
		Italia			74.74	0.00%		
		España			1	0.00%		
Agropecuario	13	España	2005992000	Pimiento Piquillo (Capsicum Annuum)	43,723,174.64	1.71%	47,123,526.75	1.85%
		Alemania			1,253,785.18	0.05%		
		Francia			1,232,281.41	0.05%		
		Reino Unido			431,274.12	0.02%		
		Países Bajos (Holanda)			317,369.59	0.01%		
		Italia			144,324.57	0.01%		
		Portugal			21,317.24	0.00%		
Agropecuario	14	Países Bajos (Holanda)	1008509000	Quinoa (Quinoa) (Chenopodium Quinoa) excepto para siembra	11,108,055.31	0.44%	43,650,193.46	1.71%
		Italia			7,647,100.96	0.30%		
		Reino Unido			7,283,040.70	0.29%		
		Francia			5,290,366.94	0.21%		
		España			5,038,624.57	0.20%		
		Alemania			4,026,465.54	0.16%		
		Bélgica			585,079.68	0.02%		
		Polonia			535,984.42	0.02%		
		Suecia			476,506.31	0.02%		
		Dinamarca			475,720.18	0.02%		
		Grecia			382,090.55	0.01%		
		Portugal			235,574.64	0.01%		
		Malta			160,062.69	0.01%		
		Lituania			148,801.01	0.01%		
		Bulgaria			122,410.84	0.00%		
		Eslovenia			62,140.00	0.00%		
		Chipre			42,597.27	0.00%		
		República Checa			17,609.75	0.00%		
		Croacia			8,970.15	0.00%		

		Finlandia			2,091.98	0.00%		
		Austria			899.97	0.00%		
Agropecuario	15	Países Bajos (Holanda)	2009892000	Jugo de maracuyá (Parchita) (Passiflora Edulis)	39,117,393.89	1.53%	41,008,205.00	1.61%
		Francia			700,940.70	0.03%		
		España			625,621.30	0.02%		
		Bélgica			378,293.14	0.01%		
		Italia			185,955.97	0.01%		
Agropecuario	16	España	2005991000	Alcachofas (Alcauciles)	22,905,742.48	0.90%	33,852,621.46	1.33%
		Francia			6,309,341.37	0.25%		
		Países Bajos (Holanda)			2,062,768.45	0.08%		
		Alemania			1,956,450.43	0.08%		
		Bélgica			365,297.37	0.01%		
		Reino Unido			127,952.02	0.01%		
		Austria			84,899.20	0.00%		
		Dinamarca			40,169.64	0.00%		
		Italia			0.5	0.00%		
Químico	17	Alemania	2817001000	Óxido de cinc (blanco o flor de cinc)	9,637,785.08	0.38%	30,996,647.00	1.22%
		Reino Unido			7,258,976.23	0.28%		
		Países Bajos (Holanda)			6,254,173.86	0.25%		
		Italia			2,201,889.76	0.09%		
		Bélgica			1,880,885.28	0.07%		
		Polonia			1,428,527.12	0.06%		
		Francia			943,223.91	0.04%		
		España			409,320.47	0.02%		
		Rumania			311,207.89	0.01%		
		República Checa			250,863.57	0.01%		
		Finlandia			250,797.66	0.01%		
		Dinamarca			96,446.17	0.00%		
		Irlanda (Eire)			72,550.00	0.00%		
Agropecuario	18	Reino Unido	805209000	Demás clementinas. wilkings e híbridos similares de agrios(cítricos) frescos o secos	21,222,955.33	0.83%	30,529,129.18	1.20%
		Países Bajos (Holanda)			6,824,557.47	0.27%		
		Irlanda (Eire)			1,213,989.22	0.05%		
		Alemania			575,240.69	0.02%		
		Portugal			316,360.87	0.01%		
		España			204,865.60	0.01%		
		Italia			171,160.00	0.01%		
Químico	19	Dinamarca	3203002100	Carmín de cochinilla	12,588,193.33	0.49%	28,853,942.40	1.13%
		Alemania			5,834,923.73	0.23%		
		España			4,066,610.79	0.16%		
		Reino Unido			2,303,671.72	0.09%		
		Países Bajos (Holanda)			685,547.87	0.03%		
		Polonia			568,792.13	0.02%		
		Bélgica			528,417.44	0.02%		

		Francia			382,922.89	0.02%								
		República Checa			291,656.69	0.01%								
		Austria			231,531.90	0.01%								
		Hungría			223,864.40	0.01%								
		Portugal			220,776.35	0.01%								
		Italia			155,027.13	0.01%								
		Rumania			153,661.34	0.01%								
		Bulgaria			150,997.15	0.01%								
		Eslovenia			126,125.67	0.00%								
		Grecia			119,020.89	0.00%								
		Irlanda (Eire)			83,609.80	0.00%								
		Suecia			54,275.72	0.00%								
		Lituania			33,990.00	0.00%								
		Croacia			18,978.68	0.00%								
		Finlandia			18,217.78	0.00%								
		Letonia			9,695.00	0.00%								
		Chipre			3,434.00	0.00%								
		Químico			20	Dinamarca			3205000000	Lacas colorantes; preparaciones a que se refiere la nota 3 de este capítulo a base de lacas colorantes	11,513,559.07	0.45%	27,210,423.34	1.07%
Alemania	3,658,368.51		0.14%											
Francia	3,244,118.50		0.13%											
Reino Unido	2,844,648.99		0.11%											
España	2,842,458.29		0.11%											
Bélgica	877,317.26		0.03%											
Países Bajos (Holanda)	665,627.20		0.03%											
Italia	601,356.73		0.02%											
Austria	254,708.23		0.01%											
Rumania	230,597.34		0.01%											
Eslovenia	173,477.95		0.01%											
Polonia	94,591.64		0.00%											
Bulgaria	63,370.25		0.00%											
República Checa	57,746.00		0.00%											
Grecia	45,295.18		0.00%											
Irlanda (Eire)	43,182.20		0.00%											
SUBTOTAL						1,690,338,945.40	66.27%	1,690,338,945.40			66.27%			
RESTO						860,216,983.41	33.73%	860,216,983.41			33.73%			
TOTAL					2,550,555,928.81	100.00%	2,550,555,928.81	100.00%						

Nota. Fuente: Promperú (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 55 se puede observar que en el año 2016, por cuarto año consecutivo el principal producto no tradicional exportado a la UE-28 fueron los Aguacates (paltas), frescas o secas (sector agropecuario), las cuales se destinaron 6.41% a Países Bajos, 3.06% a España, 1.73% a Reino Unido, 0.04% a Bélgica, 0.02% a Alemania, 0.01% a Francia, 0.002% a Polonia, 0.001% a Italia y 0.0001% a

Suecia, los cuales representan el 11.29% del total de las exportaciones no tradicionales con destino a la UE-28; al igual que el año anterior el segundo producto no tradicional exportado a la UE-28 fue el Cacao en grano, entero o partido, crudo excepto para siembra (sector agropecuario), el cual se destinó 2.37% a Países Bajos, 1.57% a Bélgica, 0.59% a Italia, 0.24% a España, 0.23% a Estonia, 0.14% a Alemania, 0.04% a Francia, 0.03% a Reino Unido, 0.01% a Polonia, 0.01% a Bulgaria, 0.003% a Letonia, 0.0014% a Grecia, 0.0009% a Finlandia, 0.0006% a Austria, , 0.0006% a Portugal, 0.00044% a Dinamarca, 0.00038% a República Checa, 0.00015% a Suecia, 0.00013% a Irlanda (EIRE), y 0.00011% a Eslovenia, los cuales representan el 5.22% del total de las exportaciones no tradicionales con destino a la UE-28; el tercer producto no tradicional exportado a la UE-28 fueron los Espárragos, frescos o refrigerados (sector agropecuario), los cuales se destinaron 1.84% a Reino Unido, 1.60% a Países Bajos, 1.14% a España, 0.13% a Alemania, 0.13% a Francia, 0.09% a Bélgica, 0.06% a Italia, 0.04% a Irlanda (EIRE), 0.03% a Suecia y 0.01% a Dinamarca, los cuales representan el 5.08% del total de las exportaciones no tradicionales con destino a la UE-28, dicho producto el año anterior fue el quinto producto no tradicional más exportado a la UE-28.

Es importante mencionar que los 20 principales productos no tradicionales exportados a la Unión Europea el año 2016, representan el 66.27% del total de las exportaciones no tradicionales con destino a UE-28.

3.3.1.2.23. PRINCIPALES PRODUCTOS NO TRADICIONALES EXPORTADOS A LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2017

Tabla 56 Principales productos no tradicionales exportados a la Unión Europea 2017

Sector	Nº	País	Partida	Descripción	Valor FOB USD.	Part %	Total Valor FOB USD.	Part %
Agropecuario	1	Países Bajos (Holanda)	804400000	Aguacates (paltas), frescas o secas	209,745,190.84	7.64%	362,713,128.10	13.21%
		España			89,523,458.66	3.26%		
		Reino Unido			60,907,118.81	2.22%		
		Bélgica			1,087,996.30	0.04%		
		Portugal			746,970.68	0.03%		
		Francia			293,396.36	0.01%		
		Dinamarca			206,075.07	0.008%		

		Alemania			130,762.09	0.005%		
		Italia			71,909.29	0.003%		
		República Checa			250	0.00001%		
Agropecuario	2	Países Bajos (Holanda)	810400000	Arándanos rojos, mirtilos y demás frutos del género vaccinium, frescos	100,689,868.69	3.67%	147,092,917.92	5.36%
		Reino Unido			39,698,521.75	1.45%		
		España			5,284,544.40	0.19%		
		Bélgica			624,193.75	0.023%		
		Alemania			511,168.62	0.019%		
		Italia			151,839.65	0.006%		
		Francia			122,605.06	0.004%		
		Irlanda (Eire)			7,270.60	0.0003%		
		Grecia			2,905.40	0.0001%		
Sidero Metalúrgico	3	Bélgica	7901120000	Cinc sin alear, con un contenido de cinc inferior al 99,99% en peso	106,371,991.14	3.87%	140,444,309.63	5.11%
		Alemania			33,194,596.73	1.21%		
		Países Bajos (Holanda)			877,721.76	0.03%		
Agropecuario	4	Países Bajos (Holanda)	806100000	Uvas frescas	75,717,589.46	2.76%	130,146,376.70	4.74%
		Reino Unido			37,009,955.62	1.35%		
		España			9,645,684.42	0.35%		
		Alemania			2,682,597.11	0.10%		
		Portugal			2,508,321.82	0.09%		
		Italia			805,213.61	0.03%		
		Lituania			533,223.45	0.02%		
		Irlanda (Eire)			522,054.10	0.02%		
		Bélgica			372,482.40	0.01%		
		Dinamarca			182,359.71	0.01%		
		Finlandia			139,127.00	0.01%		
		Francia			27,768.00	0.00%		
Agropecuario	5	Reino Unido	709200000	Espárragos, frescos o refrigerados	43,270,077.02	1.58%	126,289,152.57	4.60%
		Países Bajos (Holanda)			40,524,651.47	1.48%		
		España			30,085,791.15	1.10%		
		Bélgica			3,543,291.12	0.13%		
		Francia			2,734,001.24	0.10%		
		Alemania			1,558,649.40	0.06%		
		Irlanda (Eire)			1,534,218.34	0.06%		
		Italia			1,443,274.02	0.05%		
		Dinamarca			1,331,103.34	0.05%		
		Suecia			160,833.54	0.01%		
		Grecia			103,261.93	0.00%		
Agropecuario	6	Países Bajos (Holanda)	804502000	Mangos y mangostanes, frescos o secos	79,388,796.80	2.89%	122,454,318.67	4.46%
		España			14,593,096.53	0.53%		
		Reino Unido			13,859,451.74	0.50%		
		Francia			7,285,536.59	0.27%		

		Alemania			4,653,496.49	0.17%		
		Italia			1,675,824.67	0.06%		
		Bélgica			843,007.93	0.03%		
		Austria			72,955.40	0.00%		
		Portugal			69,915.86	0.00%		
		Grecia			8,556.00	0.00%		
		Suecia			1,584.00	0.00%		
		Finlandia			1,327.91	0.00%		
		Lituania			768.75	0.00%		
Agropecuario	7	Países Bajos (Holanda)	1801001900	Cacao en grano, entero o partido, crudo excepto para siembra	34,648,485.65	1.26%	94,746,498.61	3.45%
		Bélgica			31,691,746.82	1.15%		
		Italia			17,420,780.64	0.63%		
		España			5,138,477.95	0.19%		
		Alemania			3,349,867.43	0.12%		
		Francia			1,083,050.88	0.04%		
		Reino Unido			837,630.14	0.03%		
		Estonia			271,638.74	0.01%		
		Bulgaria			98,326.06	0.00%		
		Polonia			79,079.75	0.00%		
		Finlandia			55,022.00	0.00%		
		Portugal			39,623.00	0.00%		
		Grecia			21,000.00	0.00%		
		Suecia			3,744.26	0.00%		
		Dinamarca			3,206.10	0.00%		
		Eslovenia			2,140.19	0.00%		
		Irlanda (Eire)			939	0.00%		
		República Checa			870	0.00%		
		Lituania			720	0.00%		
		Austria			150	0.00%		
Pesquero	8	España	307430000	Jibias (Sepias)* y globitos; calamares y potas congelados	76,309,807.91	2.78%	93,257,645.95	3.40%
		Italia			9,840,159.77	0.36%		
		Portugal			3,311,307.39	0.12%		
		Francia			1,517,540.61	0.06%		
		Lituania			910,028.65	0.03%		
		Grecia			474,136.38	0.02%		
		Bélgica			417,427.50	0.02%		
		Países Bajos (Holanda)			360,675.22	0.01%		
		Chipre			65,796.60	0.00%		
		Alemania			39,780.00	0.00%		
		Eslovenia			10,985.92	0.00%		
Agropecuario	9	Países Bajos (Holanda)	803901100	Bananas frescas tipo «Cavendish Valery»	53,261,662.69	1.94%	92,453,276.64	3.37%
		Alemania			20,807,810.98	0.76%		
		Bélgica			7,664,222.94	0.28%		

		Finlandia			7,083,049.50	0.26%		
		Italia			1,843,605.80	0.07%		
		Reino Unido			1,572,802.20	0.06%		
		Portugal			191,012.13	0.01%		
		España			29,110.40	0.00%		
Agropecuario	10	España	2005600000	Espárragos preparados o conservados, sin congelar	35,713,851.14	1.30%	76,292,322.28	2.78%
		Francia			28,129,558.95	1.02%		
		Alemania			6,412,104.47	0.23%		
		Italia			2,741,428.55	0.10%		
		Países Bajos (Holanda)			1,186,592.28	0.04%		
		Dinamarca			947,160.23	0.03%		
		Bélgica			711,512.26	0.03%		
		Reino Unido			264,018.39	0.01%		
		Portugal			138,873.18	0.01%		
		Austria			47,222.83	0.00%		
Agropecuario	11	España	2005992000	Pimiento Piquillo (Capsicum Annuum)	46,648,896.71	1.70%	50,123,329.08	1.82%
		Francia			1,277,180.99	0.05%		
		Alemania			1,077,812.77	0.04%		
		Países Bajos (Holanda)			572,996.38	0.02%		
		Reino Unido			512,253.60	0.02%		
		Portugal			19,077.06	0.00%		
		Italia			15,094.57	0.00%		
		Bélgica			16	0.00%		
		Dinamarca			1	0.00%		
Químico	12	Alemania	2817001000	Óxido de cinc (blanco o flor de cinc)	15,639,610.73	0.57%	48,727,605.81	1.77%
		Reino Unido			11,462,709.34	0.42%		
		Países Bajos (Holanda)			11,019,805.92	0.40%		
		Bélgica			3,212,336.61	0.12%		
		Italia			2,796,470.95	0.10%		
		Polonia			1,941,254.38	0.07%		
		Francia			816,548.53	0.03%		
		España			703,551.89	0.03%		
		Finlandia			421,649.71	0.02%		
		República Checa			266,872.92	0.01%		
		Portugal			202,791.00	0.01%		
		Dinamarca			141,441.55	0.01%		
		Rumania			51,517.27	0.00%		
		Irlanda (Eire)			50,190.00	0.00%		
		Eslovenia			855.01	0.00%		
Agropecuario	13	España	2005991000	Alcachofas (Alcauciles)	33,305,733.88	1.21%	46,398,838.67	1.69%
		Francia			8,205,519.12	0.30%		
		Países Bajos (Holanda)			2,392,030.14	0.09%		
		Alemania			1,905,146.23	0.07%		

		Bélgica			406,262.74	0.01%		
		Reino Unido			141,191.21	0.01%		
		Dinamarca			42,955.35	0.00%		
Agropecuario	14	Italia	1008509000	Quinoa (Quinoa) (Chenopodium Quinoa) excepto para siembra	7,716,037.31	0.28%	43,392,358.15	1.58%
		Países Bajos (Holanda)			7,666,338.50	0.28%		
		Reino Unido			5,863,830.33	0.21%		
		Alemania			5,390,174.17	0.20%		
		España			5,114,065.42	0.19%		
		Francia			4,679,581.59	0.17%		
		Bélgica			1,783,534.50	0.06%		
		Polonia			1,355,059.35	0.05%		
		Bulgaria			875,981.00	0.03%		
		Dinamarca			824,542.04	0.03%		
		Grecia			537,061.12	0.02%		
		Irlanda (Eire)			469,544.00	0.02%		
		Suecia			468,340.77	0.02%		
		Lituania			200,219.01	0.01%		
		Portugal			154,709.45	0.01%		
		Chipre			56,805.23	0.00%		
		Finlandia			49,669.67	0.00%		
		Eslovenia			49,196.00	0.00%		
		Malta			47,543.22	0.00%		
		Letonia			44,004.35	0.00%		
		Rumania			33,444.00	0.00%		
		Croacia			12,677.02	0.00%		
		República Checa			0.1	0.00%		
Agropecuario	15	Países Bajos (Holanda)	2009892000	Jugo de maracuyá (Parchita) (Passiflora Edulis)	32,570,535.19	1.19%	34,954,781.88	1.27%
		Bélgica			744,200.85	0.03%		
		España			685,435.89	0.02%		
		Francia			482,194.30	0.02%		
		Italia			174,390.70	0.01%		
		Alemania			170,524.95	0.01%		
		Portugal			127,500.00	0.00%		
Sidero Metalúrgico	16	Italia	7907009000	Las demás manufacturas de cinc	11,741,905.19	0.43%	34,217,935.30	1.25%
		Alemania			6,948,825.63	0.25%		
		Francia			5,159,411.70	0.19%		
		España			3,853,416.78	0.14%		
		Reino Unido			1,940,440.94	0.07%		
		Polonia			1,375,521.55	0.05%		
		Suecia			1,113,457.47	0.04%		
		Portugal			603,836.22	0.02%		
		Dinamarca			480,527.11	0.02%		
		Bélgica			352,913.18	0.01%		

		Finlandia			324,213.03	0.01%		
		Rumania			253,677.68	0.01%		
		Países Bajos (Holanda)			69,788.82	0.00%		
Agropecuario	17	Países Bajos (Holanda)	810909000	Las demás frutas u otros frutos frescos	23,197,426.27	0.84%	32,729,752.90	1.19%
		Reino Unido			6,128,360.92	0.22%		
		Bélgica			2,106,313.42	0.08%		
		Italia			713,335.39	0.03%		
		España			355,326.76	0.01%		
		Chipre			142,735.75	0.01%		
		Dinamarca			33,480.00	0.00%		
		Lituania			31,680.00	0.00%		
		Alemania			12,078.70	0.00%		
		Francia			8,865.24	0.00%		
		Grecia			114	0.00%		
		Suecia			36.45	0.00%		
Agropecuario	18	Reino Unido	805299000	Wilkins e híbridos similares de agrios (cítricos) excepto tangelo	21,435,046.75	0.78%	31,829,350.63	1.16%
		Países Bajos (Holanda)			8,733,264.12	0.32%		
		Irlanda (Eire)			1,120,920.07	0.04%		
		Portugal			540,119.69	0.02%		
Químico	19	Países Bajos (Holanda)	2207100000	Alcohol etílico sin desnaturalizar con grado alcohólico volumétrico >=80% volumen	27,222,630.78	0.99%	28,705,812.76	1.05%
		Francia			1,483,181.98	0.05%		
Químico	20	Dinamarca	3205000000	Lacas colorantes; preparaciones a que se refiere la nota 3 de este capítulo a base de lacas colorantes	11,700,981.95	0.43%	27,490,574.45	1.00%
		Alemania			4,321,627.71	0.16%		
		España			3,228,855.37	0.12%		
		Francia			2,705,837.33	0.10%		
		Reino Unido			2,658,631.48	0.10%		
		Bélgica			764,407.68	0.03%		
		Italia			605,666.03	0.02%		
		Rumania			442,075.50	0.02%		
		Países Bajos (Holanda)			389,831.94	0.01%		
		Eslovenia			308,614.15	0.01%		
		Polonia			197,630.83	0.01%		
		República Checa			52,678.70	0.00%		
		Irlanda (Eire)			45,908.89	0.00%		
		Eslovaquia			33,600.00	0.00%		
		Bulgaria			15,594.75	0.00%		
		Grecia			10,802.14	0.00%		
		Hungría			7,830.00	0.00%		
SUBTOTAL					1,764,460,286.70	64.24%	1,764,460,286.70	64.24%
RESTO					982,126,591.74	35.76%	982,126,591.74	35.76%
TOTAL					2,746,586,878.44	100.00%	2,746,586,878.44	100.00%

Nota. Fuente: Promperú (2020). Elaboración. Propia.

En la tabla 56 se puede observar que en el año 2017, por quinto año consecutivo el principal producto no tradicional exportado a la UE-28 fueron los Aguacates (paltas), frescas o secas (sector agropecuario), las cuales se destinaron 7.64% a Países Bajos, 3.26% a España, 2.22% a Reino Unido, 0.04% a Bélgica, 0.03% a Portugal, 0.01% a Francia, 0.008% a Dinamarca, 0.005% a Alemania, 0.003% a Italia y 0.00001% a República Checa, los cuales representan el 13.21% del total de las exportaciones no tradicionales con destino a la UE-28; el segundo producto no tradicional exportado a la UE-28 fueron los Arándanos rojos, mirtilos y demás frutos del género *vaccinium*, frescos (sector agropecuario), el cual se destinó 3.67% a Países Bajos, 1.45% a Reino Unido, 0.19% a España, 0.023% a Bélgica, 0.019% a Alemania, 0.006% a Italia, 0.004% a Francia, 0.0003% a Irlanda (EIRE) y 0.0001% a Grecia, los cuales representan el 5.36% del total de las exportaciones no tradicionales con destino a la UE-28, dicho producto el año anterior fue el octavo producto no tradicional más exportado a la UE-28; el tercer producto no tradicional exportado a la UE-28 fue el cinc sin alear, con un contenido de cinc inferior al 99,99% en peso (sector sidero metalúrgico), el cual se destinó 3.87% a Bélgica, 1.21% a Alemania y 0.03% a Países Bajos, el cual representa el 5.11% del total de las exportaciones no tradicionales con destino a la UE-28, dicho producto el año anterior fue el séptimo producto no tradicional más exportado a la UE-28.

Es importante mencionar que los 20 principales productos no tradicionales exportados a la Unión Europea el año 2017, representan el 64.24% del total de las exportaciones no tradicionales con destino a UE-28.

3.3.1.2.24. PRINCIPALES PRODUCTOS NO TRADICIONALES EXPORTADOS A LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2018

Tabla 57 Principales productos no tradicionales exportados a la Unión Europea 2018

Sector	Nº	País	Partida	Descripción	Valor FOB USD.	Part %	Total Valor FOB USD.	Part %
Agropecuario	1	Países Bajos (Holanda)	804400000	Aguacates (paltas), frescas o secas	266,350,298.05	8.04%	444,526,144.79	13.42%
		España			110,155,437.06	3.32%		
		Reino Unido			65,371,062.22	1.97%		
		Bélgica			1,570,493.25	0.05%		

		Portugal			556,376.88	0.02%		
		Alemania			458,672.92	0.01%		
		Francia			34,890.49	0.0011%		
		Irlanda (Eire)			17,159.38	0.0005%		
		Italia			11,754.54	0.0004%		
Agropecuario	2	Países Bajos (Holanda)	806100000	Uvas frescas	138,034,810.61	4.17%	231,174,605.40	6.98%
		Reino Unido			53,977,257.08	1.63%		
		España			15,534,869.31	0.47%		
		Alemania			14,547,916.51	0.44%		
		Portugal			3,249,461.10	0.10%		
		Italia			2,275,857.52	0.07%		
		Lituania			1,182,674.60	0.04%		
		Irlanda (Eire)			936,163.58	0.028%		
		Finlandia			837,201.71	0.025%		
		Dinamarca			265,903.00	0.0080%		
		Francia			253,128.00	0.0076%		
		Bélgica			60,195.00	0.0018%		
		Suecia			19,167.38	0.0006%		
Agropecuario	3	Países Bajos (Holanda)	810400000	Arándanos rojos, mirtilos y demás frutos del género vaccinium, frescos	122,334,492.43	3.69%	203,521,859.37	6.14%
		Reino Unido			56,678,184.69	1.71%		
		España			21,149,679.48	0.64%		
		Alemania			2,491,270.94	0.08%		
		Bélgica			437,672.54	0.013%		
		Italia			366,912.80	0.011%		
		Francia			63,646.49	0.002%		
Sidero Metalúrgico	4	Bélgica	7901120000	Cinc sin alear, con un contenido de cinc inferior al 99,99% en peso	132,597,832.14	4.00%	192,778,601.28	5.82%
		Alemania			35,510,251.44	1.07%		
		Portugal			13,404,776.30	0.40%		
		Italia			7,423,802.36	0.22%		
		Rumania			3,420,832.90	0.10%		
		Francia			102,156.39	0.00%		
		Reino Unido			92,181.77	0.00%		
		Polonia			79,401.74	0.00%		
		Finlandia			74,257.82	0.00%		
		Suecia			73,108.42	0.00%		
Agropecuario	5	Países Bajos (Holanda)	804502000	Mangos y mangostanes, frescos o secos	109,180,511.17	3.30%	166,890,470.55	5.04%
		España			24,788,324.46	0.75%		
		Reino Unido			17,963,220.36	0.54%		
		Francia			9,634,518.04	0.29%		
		Alemania			3,293,340.14	0.10%		
		Italia			1,540,943.06	0.05%		
		Bélgica			413,124.36	0.01%		
		Austria			43,555.00	0.00%		

		Grecia			17,952.00	0.00%		
		Suecia			9,020.00	0.00%		
		Portugal			5,961.96	0.00%		
Pesquero	6	España	307430000	Jibias (Sepias)* y globitos; calamares y potas congelados	135,218,418.87	4.08%	166,843,105.90	5.04%
		Italia			21,605,919.04	0.65%		
		Portugal			5,817,891.41	0.18%		
		Francia			1,452,008.58	0.04%		
		Lituania			1,249,503.75	0.04%		
		Grecia			967,872.27	0.03%		
		Bélgica			313,886.80	0.01%		
		Países Bajos (Holanda)			158,258.66	0.00%		
		Rumanía			32,130.52	0.00%		
		Alemania			27,216.00	0.00%		
Agropecuario	7	Reino Unido	709200000	Espárragos, frescos o refrigerados	42,616,049.73	1.29%	128,507,836.07	3.88%
		Países Bajos (Holanda)			41,811,899.19	1.26%		
		España			29,388,152.20	0.89%		
		Bélgica			3,450,535.21	0.10%		
		Alemania			3,057,160.72	0.09%		
		Francia			2,734,085.26	0.08%		
		Italia			1,940,847.96	0.06%		
		Dinamarca			1,753,951.08	0.05%		
		Irlanda (Eire)			1,209,267.12	0.04%		
		Suecia			403,571.83	0.01%		
		Grecia			134,315.77	0.00%		
		Austria			8,000.00	0.00%		
Agropecuario	8	Países Bajos (Holanda)	803901100	Bananas frescas tipo «Cavendish Valery»	58,902,525.32	1.78%	97,324,937.15	2.94%
		Alemania			18,558,503.31	0.56%		
		Bélgica			7,437,751.50	0.22%		
		Finlandia			6,751,736.94	0.20%		
		Reino Unido			3,032,211.72	0.09%		
		Italia			2,325,780.00	0.07%		
		Portugal			227,965.21	0.01%		
		España			78,278.40	0.00%		
		Francia			10,184.75	0.00%		
Agropecuario	9	Países Bajos (Holanda)	1801001900	Cacao en grano, entero o partido, crudo excepto para siembra	27,083,549.36	0.82%	81,412,379.26	2.46%
		Bélgica			25,162,871.02	0.76%		
		Italia			16,161,009.14	0.49%		
		España			6,496,603.80	0.20%		
		Alemania			2,686,348.38	0.08%		
		Estonia			2,139,853.68	0.06%		
		Francia			787,073.75	0.02%		
		Reino Unido			675,962.15	0.02%		
		Portugal			61,137.00	0.00%		

		Bulgaria			44,951.47	0.00%		
		Grecia			29,745.31	0.00%		
		Dinamarca			28,553.60	0.00%		
		Hungría			24,960.00	0.00%		
		Finlandia			16,249.20	0.00%		
		Suecia			7,776.94	0.00%		
		Polonia			3,534.46	0.00%		
		República Checa			2,200.00	0.00%		
Agropecuario	10	España	2005600000	Espárragos preparados o conservados, sin congelar	42,014,051.43	1.27%	77,885,277.38	2.35%
		Francia			19,882,158.32	0.60%		
		Alemania			10,390,679.69	0.31%		
		Italia			2,225,853.54	0.07%		
		Países Bajos (Holanda)			1,585,511.03	0.05%		
		Dinamarca			960,654.40	0.03%		
		Bélgica			619,464.38	0.02%		
		Reino Unido			206,904.59	0.01%		
Químico	11	Alemania	2817001000	Óxido de cinc (blanco o flor de cinc)	13,357,536.19	0.40%	57,535,696.65	1.74%
		Reino Unido			13,139,248.48	0.40%		
		Bélgica			10,989,965.77	0.33%		
		Países Bajos (Holanda)			9,329,713.74	0.28%		
		Italia			3,668,864.59	0.11%		
		Polonia			2,402,807.12	0.07%		
		Dinamarca			1,948,725.74	0.06%		
		Francia			896,440.10	0.03%		
		España			572,546.80	0.02%		
		Rumania			388,332.02	0.01%		
		República Checa			353,918.90	0.01%		
		Finlandia			215,329.20	0.01%		
		Portugal			208,828.00	0.01%		
		Lituania			63,440.00	0.00%		
Químico	12	Países Bajos (Holanda)	2207100000	Alcohol etílico sin desnaturalizar con grado alcohólico volumétrico >=80% volumen	33,717,108.96	1.02%	47,387,375.45	1.43%
		Reino Unido			11,241,031.62	0.34%		
		Francia			2,429,234.87	0.07%		
Agropecuario	13	Países Bajos (Holanda)	1008509000	Quinoa (Quinoa) (Chenopodium Quinoa) excepto para siembra	7,143,905.25	0.22%	43,562,623.76	1.31%
		Reino Unido			6,319,297.85	0.19%		
		Francia			6,089,486.22	0.18%		
		Italia			5,703,124.42	0.17%		
		España			5,132,240.88	0.15%		
		Alemania			5,058,413.09	0.15%		
		Bélgica			1,891,069.42	0.06%		
		Bulgaria			1,262,881.00	0.04%		
		Suecia			894,036.54	0.03%		

		Polonia			826,477.91	0.02%		
		Dinamarca			658,650.31	0.02%		
		Irlanda (Eire)			646,839.49	0.02%		
		Grecia			462,698.32	0.01%		
		Eslovenia			340,956.01	0.01%		
		Austria			271,491.25	0.01%		
		Letonia			212,665.58	0.01%		
		Portugal			196,774.85	0.01%		
		Lituania			156,723.92	0.00%		
		Chipre			119,837.61	0.00%		
		Malta			70,463.63	0.00%		
		Rumania			61,765.36	0.00%		
		Estonia			36,740.00	0.00%		
		Croacia			6,084.85	0.00%		
Pesquero	14	Alemania	1604141000	Atunes enteros o en trozos, excepto picado	11,087,304.10	0.33%	42,368,697.40	1.28%
		Italia			11,029,993.36	0.33%		
		Reino Unido			8,947,635.30	0.27%		
		España			8,423,240.63	0.25%		
		Países Bajos (Holanda)			1,412,676.00	0.04%		
		Portugal			1,395,648.01	0.04%		
		Polonia			72,200.00	0.00%		
Agropecuario	15	España	2005991000	Alcachofas (Alcauciles)	30,734,787.14	0.93%	40,282,681.14	1.22%
		Francia			4,636,130.77	0.14%		
		Alemania			2,676,243.03	0.08%		
		Países Bajos (Holanda)			1,966,793.76	0.06%		
		Bélgica			149,425.74	0.00%		
		Reino Unido			119,297.72	0.00%		
		Italia			2.98	0.00%		
Agropecuario	16	Países Bajos (Holanda)	810909000	Las demás frutas u otros frutos frescos	31,289,372.84	0.94%	38,814,109.91	1.17%
		Reino Unido			4,694,469.36	0.14%		
		España			1,038,810.02	0.03%		
		Italia			951,409.45	0.03%		
		Bélgica			320,559.00	0.01%		
		Chipre			229,067.20	0.01%		
		Alemania			166,322.46	0.01%		
		Lituania			92,642.40	0.00%		
		Francia			31,457.18	0.00%		
Agropecuario	17	España	2005992000	Pimiento Piquillo (Capsicum Annuum)	33,852,551.06	1.02%	35,561,041.51	1.07%
		Francia			632,297.66	0.02%		
		Alemania			401,654.16	0.01%		
		Reino Unido			324,514.80	0.01%		
		Países Bajos (Holanda)			207,309.68	0.01%		
		Italia			64,281.33	0.00%		

		Letonia			33,960.60	0.00%		
		Dinamarca			24,285.24	0.00%		
		Portugal			20,127.98	0.00%		
		Bélgica			59	0.00%		
Agropecuario	18	Países Bajos (Holanda)	2009892000	Jugo de maracuyá (Parchita) (Passiflora Edulis)	32,320,360.67	0.98%	33,612,649.42	1.01%
		Bélgica			668,137.68	0.02%		
		España			283,308.95	0.01%		
		Italia			229,622.69	0.01%		
		Alemania			111,215.63	0.00%		
		Francia			3.8	0.00%		
Agropecuario	19	Alemania	2001909000	Demás hortalizas, frutas y demás partículas comestibles de plantas, preparadas o conservadas en vinagre	13,494,371.95	0.41%	33,272,171.52	1.00%
		Francia			4,353,116.20	0.13%		
		Reino Unido			3,508,425.43	0.11%		
		España			3,478,478.95	0.10%		
		Grecia			2,049,387.00	0.06%		
		Polonia			1,636,997.09	0.05%		
		Países Bajos (Holanda)			1,596,547.46	0.05%		
		Bélgica			1,314,898.85	0.04%		
		Suecia			672,379.47	0.02%		
		Dinamarca			438,424.75	0.01%		
		Italia			404,055.42	0.01%		
		Finlandia			233,979.95	0.01%		
		Croacia			91,109.00	0.00%		
		Pesquero			20	España		
Italia	8,698,827.17		0.26%					
Alemania	6,839,568.36		0.21%					
Bélgica	1,534,911.14		0.05%					
Reino Unido	1,072,849.84		0.03%					
Países Bajos (Holanda)	702,391.07		0.02%					
Francia	500,730.64		0.02%					
Malta	216,704.53		0.01%					
Chipre	185,108.00		0.01%					
República Checa	114,626.40		0.00%					
Austria	77,926.43		0.00%					
SUBTOTAL						2,195,464,118.00	66.26%	2,195,464,118.00
RESTO					1,117,877,115.75	33.74%	1,117,877,115.75	33.74%
TOTAL					3,313,341,233.75	100.00%	3,313,341,233.75	100.00%

Nota. Fuente: Promperú (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 57 se puede observar que en el año 2018, por sexto año consecutivo el principal producto no tradicional exportado a la UE-28 fueron los Aguacates (paltas), frescas o secas (sector agropecuario), las cuales se destinaron 8.04% a

Países Bajos, 3.32% a España, 1.97% a Reino Unido, 0.05% a Bélgica, 0.02% a Portugal, 0.01% a Alemania, 0.0011% a Francia, 0.0005% a Irlanda (EIRE), y 0.0004% a Italia, los cuales representan el 13.42% del total de las exportaciones no tradicionales con destino a la UE-28; el segundo producto no tradicional exportado a la UE-28 fueron las uvas frescas (sector agropecuario), el cual se destinó 4.17% a Países Bajos, 1.63% a Reino Unido, 0.47% a España, 0.44% a Alemania, 0.10% a Portugal, 0.07% a Italia, 0.04% a Lituania, 0.028% a Irlanda (EIRE), 0.025% a Finlandia, 0.008% a Dinamarca, 0.0076% a Francia, 0.018% a Bélgica y 0.0006% a Suecia, los cuales representan el 6.98% del total de las exportaciones no tradicionales con destino a la UE-28, dicho producto el año anterior fue el cuarto producto no tradicional más exportado a la UE-28; el tercer producto no tradicional exportado a la UE-28 fueron los Arándanos rojos, mirtilos y demás frutos del género *vaccinium*, frescos (sector agropecuario), el cual se destinó 3.69% a Países Bajos, 1.71% a Reino Unido, 0.64% a España, 0.08% a Alemania, 0.013% a Bélgica, 0.011% a Italia y 0.002% a Francia, los cuales representa el 6.14% del total de las exportaciones no tradicionales con destino a la UE-28, dicho producto el año anterior fue el segundo producto no tradicional más exportado a la UE-28.

Es importante mencionar que los 20 principales productos no tradicionales exportados a la Unión Europea el año 2018, representan el 66.26% del total de las exportaciones no tradicionales con destino a UE-28.

3.3.1.2.25. PRINCIPALES PRODUCTOS NO TRADICIONALES EXPORTADOS A LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2019

Tabla 58 Principales productos no tradicionales exportados a la Unión Europea 2019

Sector	Nº	País	Partida	Descripción	Valor FOB USD.	Part %	Total Valor FOB USD.	Part %
Agropecuario	1	Países Bajos (Holanda)	804400000	Aguacates (Paltas), frescas o secas	252,237,549.83	7.81%	433,283,626.00	13.42%
		España			115,336,367.52	3.57%		
		Reino Unido			59,029,749.76	1.83%		
		Bélgica			3,729,786.96	0.12%		
		Alemania			1,852,175.02	0.06%		
		Francia			471,421.18	0.015%		

		Portugal			380,160.00	0.012%		
		Suecia			93,804.48	0.003%		
		Rumania			63,360.00	0.002%		
		Italia			47,539.25	0.0015%		
		Polonia			41,712.00	0.0013%		
Agropecuario	2	Países Bajos (Holanda)	810400000	Arándanos rojos, mirtilos y demás frutos del género vaccinium, frescos	178,889,560.43	5.54%	251,982,146.14	7.81%
		Reino Unido			64,108,053.34	1.99%		
		España			7,353,937.04	0.23%		
		Bélgica			966,930.36	0.03%		
		Alemania			419,973.86	0.013%		
		Francia			184,688.63	0.006%		
		Italia			33,416.10	0.001%		
		Austria			20,024.64	0.0006%		
		Irlanda (Eire)			5,561.74	0.0002%		
Pesquero	3	España	307430000	Jibias (Sepias)* y globitos; calamares y potas congelados	165,843,983.17	5.14%	200,686,208.63	6.22%
		Italia			23,587,549.17	0.73%		
		Portugal			6,264,826.73	0.19%		
		Grecia			1,515,518.38	0.047%		
		Francia			1,453,637.95	0.045%		
		Lituania			875,797.77	0.027%		
		Países Bajos (Holanda)			686,420.97	0.021%		
		Bélgica			242,702.97	0.008%		
		Letonia			215,757.00	0.007%		
		Dinamarca			14.52	0.0000004 %		
Agropecuario	4	Países Bajos (Holanda)	806100000	Uvas frescas	113,842,465.84	3.53%	193,973,830.36	6.01%
		Reino Unido			48,059,253.22	1.49%		
		España			17,763,236.28	0.55%		
		Alemania			4,677,543.30	0.14%		
		Portugal			3,665,473.54	0.11%		
		Irlanda (Eire)			2,176,706.05	0.07%		
		Italia			1,962,029.54	0.06%		
		Lituania			916,710.06	0.03%		
		Dinamarca			681,031.00	0.02%		
		Bélgica			95,807.49	0.00%		
		Francia			62,180.00	0.00%		
		Suecia			51,015.06	0.00%		
		Malta			20,378.98	0.00%		
Agropecuario	5	Países Bajos (Holanda)	804502000	Mangos y mangostanes, frescos o secos	96,210,297.71	2.98%	151,057,459.69	4.68%
		España			23,368,636.48	0.72%		
		Reino Unido			15,461,131.12	0.48%		
		Francia			9,331,382.51	0.29%		
		Alemania			2,984,405.07	0.09%		
		Bélgica			2,271,277.52	0.07%		

		Italia			1,322,816.98	0.04%		
		Austria			60,984.00	0.00%		
		Lituania			28,656.40	0.00%		
		Portugal			17,787.40	0.00%		
		República Checa			84.5	0.00%		
Sidero Metalúrgico	6	Bélgica	7901120000	Cinc sin alear, con un contenido de cinc inferior al 99,99% en peso	64,662,021.41	2.00%	127,771,338.94	3.96%
		Alemania			41,156,786.55	1.27%		
		Portugal			12,400,125.57	0.38%		
		Rumania			7,850,948.03	0.24%		
		Italia			1,646,133.32	0.05%		
		España			55,324.06	0.00%		
Agropecuario	7	Reino Unido	709200000	Espárragos, frescos o refrigerados	38,782,230.93	1.20%	123,865,103.04	3.84%
		Países Bajos (Holanda)			38,401,129.92	1.19%		
		España			31,719,298.27	0.98%		
		Bélgica			4,449,027.80	0.14%		
		Francia			2,601,473.47	0.08%		
		Alemania			2,554,150.19	0.08%		
		Dinamarca			2,150,122.79	0.07%		
		Italia			1,771,497.56	0.05%		
		Irlanda (Eire)			1,422,979.39	0.04%		
		Grecia			13,192.72	0.00%		
Químico	8	Países Bajos (Holanda)	2207100000	Alcohol etílico sin desnaturalizar con grado alcohólico volumétrico $\geq 80\%$ volumen	80,490,268.79	2.49%	100,313,313.13	3.11%
		Reino Unido			12,508,070.68	0.39%		
		Francia			7,314,973.66	0.23%		
Agropecuario	9	Países Bajos (Holanda)	803901100	Bananas frescas tipo «Cavendish Valery»	46,093,488.87	1.43%	83,993,497.79	2.60%
		Bélgica			16,371,823.88	0.51%		
		Alemania			9,480,392.59	0.29%		
		Finlandia			4,131,243.10	0.13%		
		Reino Unido			3,706,621.63	0.11%		
		Italia			2,522,039.71	0.08%		
		Suecia			1,525,392.00	0.05%		
		Portugal			131,660.85	0.00%		
		España			30,813.76	0.00%		
		Francia			21.4	0.00%		
Agropecuario	10	España	2005600000	Espárragos preparados o conservados, sin congelar	40,955,074.13	1.27%	78,192,322.17	2.42%
		Francia			20,384,114.61	0.63%		
		Alemania			8,911,369.06	0.28%		
		Italia			3,424,272.96	0.11%		
		Países Bajos (Holanda)			2,375,645.87	0.07%		
		Dinamarca			1,509,338.16	0.05%		
		Bélgica			421,902.88	0.01%		
		Reino Unido			153,263.10	0.00%		
		Portugal			57,341.40	0.00%		

Agropecuario	11	Países Bajos (Holanda)	1801001900	Cacao en grano, entero o partido, crudo excepto para siembra	36,701,625.60	1.14%	66,500,017.16	2.06%
		Italia			10,166,274.33	0.31%		
		Bélgica			10,089,545.71	0.31%		
		España			5,474,662.37	0.17%		
		Alemania			1,786,645.64	0.06%		
		Reino Unido			829,829.62	0.03%		
		Estonia			817,103.36	0.03%		
		Francia			352,348.20	0.01%		
		Bulgaria			99,846.00	0.00%		
		Portugal			86,770.83	0.00%		
		Dinamarca			69,922.40	0.00%		
		Suecia			23,047.50	0.00%		
		Eslovaquia			1,425.00	0.00%		
		República Checa			970.6	0.00%		
Agropecuario	12	Francia	1008509000	Quinoa (Quinoa) (Chenopodium Quinoa) excepto para siembra	7,182,262.91	0.22%	46,394,866.37	1.44%
		Países Bajos (Holanda)			7,058,503.59	0.22%		
		España			5,916,195.73	0.18%		
		Reino Unido			5,896,569.34	0.18%		
		Italia			5,428,436.46	0.17%		
		Bélgica			4,246,764.72	0.13%		
		Alemania			3,385,314.37	0.10%		
		Dinamarca			1,266,261.85	0.04%		
		Polonia			1,097,087.50	0.03%		
		Irlanda (Eire)			1,001,886.00	0.03%		
		Eslovenia			858,502.60	0.03%		
		Suecia			858,365.17	0.03%		
		Grecia			515,136.32	0.02%		
		Letonia			390,346.81	0.01%		
		Lituania			363,656.41	0.01%		
		Portugal			311,735.20	0.01%		
		Austria			176,972.50	0.01%		
		Bulgaria			156,294.82	0.00%		
		Chipre			148,244.35	0.00%		
		Croacia			91,317.87	0.00%		
		Malta			38,051.85	0.00%		
		Finlandia			6,960.00	0.00%		
Químico	13	Reino Unido	2817001000	Óxido de cinc (blanco o flor de cinc)	12,697,969.66	0.39%	42,432,177.42	1.31%
		Alemania			9,941,746.64	0.31%		
		Países Bajos (Holanda)			7,131,107.64	0.22%		
		Bélgica			2,875,149.99	0.09%		
		Dinamarca			2,738,786.52	0.08%		
		Polonia			2,446,498.73	0.08%		
		Italia			1,881,961.47	0.06%		

		Francia			878,817.22	0.03%		
		Rumania			494,734.36	0.02%		
		España			410,136.57	0.01%		
		Finlandia			352,052.20	0.01%		
		República Checa			349,886.82	0.01%		
		Portugal			233,329.60	0.01%		
Agropecuario	14	Países Bajos (Holanda)	811909900	Las demás frutas y otros frutos, sin cocer o cocidos en agua o vapor, congelados, sin adición de azúcar u otro edulcorante.	10,463,761.12	0.32%	38,819,700.05	1.20%
		Reino Unido			7,313,765.55	0.23%		
		Bélgica			5,149,311.42	0.16%		
		Suecia			5,077,108.01	0.16%		
		Francia			3,512,613.81	0.11%		
		Alemania			2,959,020.06	0.09%		
		España			2,370,921.88	0.07%		
		Polonia			1,719,000.90	0.05%		
		Irlanda (Eire)			171,039.00	0.01%		
		Finlandia			83,139.00	0.00%		
		Italia			19.3	0.00%		
Agropecuario	15	Países Bajos (Holanda)	810909000	Las demás frutas u otros frutos frescos	30,455,087.31	0.94%	36,652,077.90	1.14%
		Reino Unido			4,622,182.02	0.14%		
		Italia			510,021.26	0.02%		
		Alemania			349,293.71	0.01%		
		España			285,161.22	0.01%		
		Chipre			165,950.48	0.01%		
		Francia			132,594.62	0.00%		
		Dinamarca			83,664.00	0.00%		
		Portugal			48,108.28	0.00%		
		Suecia			15	0.00%		
Pesquero	16	Reino Unido	1604141000	Atunes enteros o en trozos, excepto picado	11,608,900.00	0.36%	36,648,963.59	1.14%
		Italia			11,237,223.25	0.35%		
		Países Bajos (Holanda)			6,913,464.94	0.21%		
		España			3,549,284.52	0.11%		
		Alemania			2,086,977.00	0.06%		
		Portugal			1,253,113.88	0.04%		
Agropecuario	17	España	2005992000	Pimiento Piquillo (Capsicum Annuum)	32,004,987.56	0.99%	35,546,676.60	1.10%
		Francia			1,438,063.03	0.04%		
		Países Bajos (Holanda)			1,417,209.99	0.04%		
		Reino Unido			278,485.20	0.01%		
		Alemania			229,096.68	0.01%		
		Italia			133,068.24	0.00%		
		Estonia			39,261.60	0.00%		
		Dinamarca			6,504.30	0.00%		
Agropecuario	18	Países Bajos (Holanda)	2009892000		30,845,900.36	0.96%	33,203,223.48	1.03%

		Bélgica		Jugo de maracuyá (Parchita) (Passiflora Edulis)	975,954.21	0.03%		
		Francia			627,578.60	0.02%		
		España			266,887.04	0.01%		
		Reino Unido			246,707.76	0.01%		
		Italia			177,362.51	0.01%		
		Portugal			43,800.00	0.00%		
		Alemania			19,033.00	0.00%		
Agropecuario	19	Reino Unido	805299000	Wilkins e híbridos similares de agrios (cítricos) excepto tangelo	17,817,039.03	0.55%	32,315,943.97	1.00%
		Países Bajos (Holanda)			11,170,659.13	0.35%		
		Irlanda (Eire)			1,337,105.03	0.04%		
		España			1,010,414.40	0.03%		
		Portugal			869,058.33	0.03%		
		Malta			93,619.29	0.00%		
		Lituania			18,040.76	0.00%		
		Italia			8	0.00%		
Textil	20	Italia	5105391000	Pelo fino cardado o peinado de alpaca o de llama	28,414,949.41	0.88%	29,817,168.58	0.92%
		Reino Unido			819,772.55	0.03%		
		Alemania			449,317.01	0.01%		
		Países Bajos (Holanda)			63,601.80	0.00%		
		Bulgaria			41,897.04	0.00%		
		Lituania			27,630.77	0.00%		
SUBTOTAL					2,143,449,661.01	66.39%	2,143,449,661.01	66.39%
RESTO					1,084,884,597.56	33.61%	1,084,884,597.56	33.61%
TOTAL					3,228,334,258.57	100.00%	3,228,334,258.57	100.00%

Nota. Fuente: Promperú (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 58 se puede observar que en el año 2019, por séptimo año consecutivo el principal producto no tradicional exportado a la UE-28 fueron los Aguacates (paltas), frescas o secas (sector agropecuario), las cuales se destinaron 7.81% a Países Bajos, 3.57% a España, 1.83% a Reino Unido, 0.12% a Bélgica, 0.06% a Alemania, 0.015% a Francia, 0.012% a Portugal, 0.003% a Suecia, 0.002% a Rumania, 0.0015% a Italia y 0.0013% a Polonia, los cuales representan el 13.42% del total de las exportaciones no tradicionales con destino a la UE-28; el segundo producto no tradicional exportado a la UE-28 fueron los Arándanos rojos, mirtilos y demás frutos del género vaccinium, frescos (sector agropecuario), el cual se destinó 5.54% a Países Bajos, 1.99% a Reino Unido, 0.23% a España, 0.03% a Bélgica, 0.013% a Alemania, 0.006% a Francia, 0.001% a Italia, 0.0006% a Austria y 0.0002% a Irlanda (EIRE), a los cuales representa el 7.81% del total de las exportaciones no tradicionales con destino a

la UE-28, dicho producto el año anterior fue el tercer producto no tradicional más exportado a la UE-28; el tercer producto no tradicional exportado a la UE-28 fueron las jibias (sepias)* y globitos; calamares y potas congelados (sector pesquero), el cual se destinó 5.14% a España, 0.73% a Italia, 0.19% a Portugal, 0.047% a Grecia, 0.045% a Francia, 0.027% a Lituania, 0.021% a Países Bajos, 0.008% a Bélgica, 0.007% a Letonia y 0.0000004% a Dinamarca, los cuales representan el 6.22% del total de las exportaciones no tradicionales con destino a la UE-28, dicho producto el año anterior fue el sexto producto no tradicional más exportado a la UE-28.

Es importante mencionar que los 20 principales productos no tradicionales exportados a la Unión Europea el año 2019, representan el 66.39% del total de las exportaciones no tradicionales con destino a UE-28.

3.3.1.2.26. PRINCIPALES PRODUCTOS NO TRADICIONALES EXPORTADOS A LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2020

Tabla 59 Principales productos no tradicionales exportados a la Unión Europea 2020

Sector	Nº	País	Partida	Descripción	Valor FOB USD.	Part %	Total Valor FOB USD.	Part %
Agropecuario	1	Países Bajos (Holanda)	804400000	Aguacates (paltas), frescas o secas	253,983,359.76	8.81%	455,751,086.79	15.81%
		España			131,550,466.83	4.56%		
		Reino Unido			63,099,259.63	2.19%		
		Bélgica			3,566,487.10	0.12%		
		Italia			1,329,447.66	0.05%		
		Alemania			855,155.08	0.03%		
		Portugal			805,713.14	0.028%		
		Suecia			368,892.81	0.013%		
		Francia			191,888.15	0.007%		
		República Checa			416.63	0.00001%		
Agropecuario	2	Países Bajos (Holanda)	810400000	Arándanos rojos, mirtilos y demás frutos del género vaccinium, frescos	244,424,357.43	8.48%	321,415,511.88	11.15%
		Reino Unido			65,401,707.79	2.27%		
		España			6,811,448.08	0.24%		
		Bélgica			3,969,102.02	0.14%		
		Alemania			427,036.94	0.015%		
		Irlanda (Eire)			349,496.49	0.012%		
		Francia			32,363.13	0.001%		

Agropecuario	3	Países Bajos (Holanda)	806100000	Uvas frescas	100,188,651.87	3.48%	178,915,435.86	6.21%
		Reino Unido			46,513,026.99	1.61%		
		España			20,198,195.66	0.70%		
		Alemania			4,560,523.36	0.16%		
		Portugal			3,477,854.32	0.12%		
		Italia			1,783,160.86	0.06%		
		Irlanda (Eire)			1,228,699.63	0.04%		
		Lituania			529,395.60	0.02%		
		Dinamarca			253,644.00	0.01%		
		Francia			118,334.76	0.004%		
		Polonia			63,948.81	0.002%		
Pesquero	4	España	307430000	Jibias (Sepias)* y globitos; calamares y potas congelados	122,483,047.63	4.25%	153,733,445.75	5.33%
		Italia			21,407,561.90	0.74%		
		Portugal			4,087,226.36	0.14%		
		Francia			1,710,675.92	0.06%		
		Grecia			1,423,829.67	0.05%		
		Países Bajos (Holanda)			1,389,917.67	0.05%		
		Lituania			984,394.32	0.03%		
		Bélgica			202,177.38	0.01%		
		Reino Unido			43,470.00	0.00%		
		Alemania			1,144.90	0.00%		
Agropecuario	5	Países Bajos (Holanda)	804502000	Mangos y mangostanes, frescos o secos	90,634,150.28	3.14%	131,780,723.48	4.57%
		España			17,862,881.62	0.62%		
		Reino Unido			10,768,574.67	0.37%		
		Francia			5,641,273.45	0.20%		
		Bélgica			3,370,467.85	0.12%		
		Alemania			2,383,117.44	0.08%		
		Italia			828,683.13	0.03%		
		Irlanda (Eire)			140,477.88	0.00%		
		Grecia			59,891.00	0.00%		
		Letonia			36,504.16	0.00%		
		Polonia			30,360.00	0.00%		
		Finlandia			12,110.00	0.00%		
		Lituania			11,088.00	0.00%		
		Suecia			1,144.00	0.00%		
Agropecuario	6	Reino Unido	709200000	Espárragos, frescos o refrigerados	32,644,588.59	1.13%	94,354,236.22	3.27%
		Países Bajos (Holanda)			28,248,958.27	0.98%		
		España			23,264,816.17	0.81%		
		Bélgica			4,523,245.48	0.16%		
		Dinamarca			1,950,494.47	0.07%		
		Francia			1,356,339.80	0.05%		
		Italia			1,249,097.44	0.04%		
		Alemania			980,910.80	0.03%		

		Grecia			73,742.97	0.00%		
		Irlanda (Eire)			50,232.23	0.00%		
		Austria			6,660.00	0.00%		
		Portugal			5,150.00	0.00%		
Sidero Metalúrgico	7	Bélgica	7901120000	Cinc sin alear, con un contenido de cinc inferior al 99,99% en peso	45,244,530.95	1.57%	88,565,203.45	3.07%
		Alemania			28,020,990.24	0.97%		
		Rumania			12,442,331.11	0.43%		
		Italia			2,857,351.15	0.10%		
Agropecuario	8	Países Bajos (Holanda)	803901100	Bananas frescas tipo «Cavendish Valery»	43,409,986.81	1.51%	79,573,370.31	2.76%
		Bélgica			16,858,576.83	0.58%		
		Alemania			6,267,850.51	0.22%		
		Italia			5,340,504.03	0.19%		
		Finlandia			4,433,543.91	0.15%		
		Reino Unido			2,897,480.14	0.10%		
		Suecia			182,304.00	0.01%		
		España			132,874.40	0.00%		
		Portugal			43,249.68	0.00%		
		Grecia			7,000.00	0.00%		
Químico	9	Países Bajos (Holanda)	2207100000	Alcohol etílico sin desnaturalizar con grado alcohólico volumétrico >=80% volumen	69,515,910.12	2.41%	70,714,936.33	2.45%
		Francia			1,199,026.21	0.04%		
Agropecuario	10	España	2005600000	Espárragos preparados o conservados, sin congelar	34,824,399.12	1.21%	66,544,521.08	2.31%
		Francia			17,851,004.88	0.62%		
		Alemania			9,258,693.68	0.32%		
		Italia			1,727,832.93	0.06%		
		Países Bajos (Holanda)			1,466,560.18	0.05%		
		Dinamarca			993,782.56	0.03%		
		Bélgica			329,482.76	0.01%		
		Reino Unido			92,764.97	0.00%		
Agropecuario	11	Bélgica	1801001900	Cacao en grano, entero o partido, crudo excepto para siembra	24,115,612.33	0.84%	65,415,256.72	2.27%
		Países Bajos (Holanda)			23,197,013.80	0.80%		
		Italia			7,497,156.60	0.26%		
		España			6,438,512.86	0.22%		
		Alemania			2,599,868.83	0.09%		
		Reino Unido			968,883.15	0.03%		
		Francia			262,842.58	0.01%		
		Estonia			159,406.91	0.01%		
		Grecia			104,522.00	0.00%		
		Austria			29,600.00	0.00%		
		Portugal			18,330.00	0.00%		
		Suecia			10,139.02	0.00%		
		Bulgaria			8,783.09	0.00%		
		Dinamarca			1,764.56	0.00%		
		Hungría			1,485.00	0.00%		

		República Checa			1,335.99	0.00%		
Agropecuario	12	España	2005992000	Pimiento Piquillo (Capsicum Annuum)	44,258,598.57	1.54%	47,243,570.19	1.64%
		Países Bajos (Holanda)			1,192,416.31	0.04%		
		Francia			1,184,669.39	0.04%		
		Alemania			414,607.13	0.01%		
		Reino Unido			164,502.75	0.01%		
		Italia			22,652.40	0.00%		
		Portugal			6,123.64	0.00%		
Agropecuario	13	Reino Unido	811909900	Las demás frutas y otros frutos, sin cocer o cocidos en agua o vapor, congelados, sin adición de azúcar u otro edulcorante.	9,716,539.10	0.34%	45,538,676.52	1.58%
		Países Bajos (Holanda)			7,993,805.42	0.28%		
		Bélgica			6,113,691.00	0.21%		
		Alemania			4,980,297.53	0.17%		
		Suecia			4,926,726.17	0.17%		
		Francia			4,168,806.93	0.14%		
		España			3,712,686.40	0.13%		
		Polonia			3,461,088.91	0.12%		
		Irlanda (Eire)			239,799.00	0.01%		
		Italia			120,641.39	0.00%		
		Finlandia			88,392.87	0.00%		
		Croacia			16,012.80	0.00%		
		República Checa			189	0.00%		
Agropecuario	14	Países Bajos (Holanda)	910110000	Jengibre sin triturar ni pulverizar	34,735,641.26	1.21%	45,393,990.96	1.58%
		España			5,116,842.37	0.18%		
		Alemania			2,236,579.90	0.08%		
		Reino Unido			1,516,949.26	0.05%		
		Italia			892,629.80	0.03%		
		Suecia			213,219.12	0.01%		
		Bélgica			203,075.25	0.01%		
		Polonia			179,100.10	0.01%		
		Lituania			143,492.22	0.00%		
		Francia			97,421.68	0.00%		
		Portugal			59,040.00	0.00%		
Agropecuario	15	Reino Unido	805299000	Wilkins e híbridos similares de agrios (cítricos) excepto tangelo	16,801,107.80	0.58%	37,167,689.92	1.29%
		Países Bajos (Holanda)			14,805,929.13	0.51%		
		España			2,430,500.32	0.08%		
		Irlanda (Eire)			2,338,608.13	0.08%		
		Portugal			345,542.58	0.01%		
		Alemania			303,963.61	0.01%		
		Francia			73,046.65	0.00%		
		Suecia			61,249.90	0.00%		
		Lituania			7,741.80	0.00%		
Agropecuario	16	Países Bajos (Holanda)	810909000	Los demás frutas u otros frutos frescos	28,989,531.27	1.01%	35,707,420.81	1.24%

		Reino Unido			4,608,190.90	0.16%		
		Italia			591,145.27	0.02%		
		España			590,867.69	0.02%		
		Alemania			418,285.83	0.01%		
		Rumania			172,924.57	0.01%		
		Dinamarca			163,976.04	0.01%		
		Chipre			120,638.76	0.00%		
		Suecia			40,866.00	0.00%		
		Bélgica			10,436.17	0.00%		
		Francia			558.31	0.00%		
Agropecuario	17	Países Bajos (Holanda)	1008509000	Quinoa (Quinoa) (Chenopodium Quinoa) excepto para siembra	8,346,759.70	0.29%	35,664,577.67	1.24%
		Italia			6,126,553.30	0.21%		
		Francia			4,377,921.38	0.15%		
		España			4,256,690.07	0.15%		
		Reino Unido			3,768,205.39	0.13%		
		Alemania			2,661,950.51	0.09%		
		Bélgica			2,050,209.56	0.07%		
		Suecia			706,517.43	0.02%		
		Polonia			672,473.48	0.02%		
		Grecia			588,485.00	0.02%		
		Irlanda (Eire)			519,800.00	0.02%		
		Dinamarca			517,045.64	0.02%		
		Bulgaria			208,828.96	0.01%		
		Lituania			188,462.53	0.01%		
		Eslovenia			172,976.80	0.01%		
		Portugal			138,066.00	0.00%		
		Chipre			129,912.00	0.00%		
		Croacia			103,899.11	0.00%		
		Letonia			87,184.54	0.00%		
		Malta			38,906.27	0.00%		
		Finlandia			3,730.00	0.00%		
Agropecuario	18	Países Bajos (Holanda)	811909100	Mango (Mangifera Indica L.)	8,568,506.74	0.30%	33,536,388.95	1.16%
		Bélgica			8,057,743.31	0.28%		
		Polonia			7,030,073.05	0.24%		
		Alemania			4,857,210.52	0.17%		
		Reino Unido			2,673,054.55	0.09%		
		Suecia			640,943.01	0.02%		
		España			635,876.12	0.02%		
		Francia			359,557.37	0.01%		
		Dinamarca			248,994.00	0.01%		
		Croacia			220,090.00	0.01%		
		Portugal			157,761.00	0.01%		
		Irlanda (Eire)			38,769.00	0.00%		
		Grecia			32,000.00	0.00%		

		Italia			15,810.28	0.00%		
Químico	19	Reino Unido	2817001000	Óxido de cinc (blanco o flor de cinc)	10,337,649.35	0.36%	31,711,999.80	1.10%
		Países Bajos (Holanda)			6,467,100.29	0.22%		
		Alemania			5,007,992.79	0.17%		
		Dinamarca			2,795,414.66	0.10%		
		Italia			1,753,396.28	0.06%		
		Polonia			1,577,861.40	0.05%		
		Bélgica			1,268,926.42	0.04%		
		Francia			1,161,010.34	0.04%		
		Rumania			428,615.90	0.01%		
		República Checa			323,685.75	0.01%		
		Finlandia			319,033.68	0.01%		
		Portugal			160,807.62	0.01%		
		España			110,505.32	0.00%		
Pesquero	20	Países Bajos (Holanda)	1604141000	Atunes enteros o en trozos, excepto picado	16,216,786.56	0.56%	30,728,073.45	1.07%
		Italia			7,455,236.63	0.26%		
		España			3,555,610.26	0.12%		
		Reino Unido			3,313,600.00	0.11%		
		Grecia			186,840.00	0.01%		
SUBTOTAL					2,049,456,116.14	71.11%	2,049,456,116.14	71.11%
RESTO					832,437,840.85	28.89%	832,437,840.85	28.89%
TOTAL					2,881,893,956.99	100.00%	2,881,893,956.99	100.00%

Nota. Fuente: Promperú (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 59 se puede observar que en el año 2020, por octavo año consecutivo el principal producto no tradicional exportado a la UE-28 fueron los Aguacates (paltas), frescas o secas (sector agropecuario), las cuales se destinaron 8.81% a Países Bajos, 4.56% a España, 2.19% a Reino Unido, 0.12% a Bélgica, 0.05% a Italia, 0.03% a Alemania, 0.028% a Portugal, 0.013% a Suecia, 0.007% a Francia y 0.00001% a República Checa, los cuales representan el 15.81% del total de las exportaciones no tradicionales con destino a la UE-28; al igual que el año anterior el segundo producto no tradicional exportado a la UE-28 fueron los Arándanos rojos, mirtilos y demás frutos del género vaccinium, frescos (sector agropecuario), el cual se destinó 8.48% a Países Bajos, 2.27% a Reino Unido, 0.24% a España, 0.14% a Bélgica, 0.015% a Alemania, 0.012% a Irlanda (EIRE) y 0.001% a Francia, los cuales representa el 11.15% del total de las exportaciones no tradicionales con destino a la UE-28; el tercer producto no tradicional exportado a la UE-28 fueron las Uvas frescas (sector agropecuario), las cuales se

destinaron 3.48% a Países Bajos, 1.61% a Reino Unido, 0.70% a España, 0.16% a Alemania, 0.12% a Portugal, 0.06% a Italia, 0.04% a Irlanda (EIRE), 0.02% a Lituania, 0.01% a Dinamarca, 0.004% a Francia y 0.002% a Polonia, los cuales representan el 6.21% del total de las exportaciones no tradicionales con destino a la UE-28, dicho producto el año anterior fue el cuarto producto no tradicional más exportado a la UE-28.

Es importante mencionar que los 20 principales productos no tradicionales exportados a la Unión Europea el año 2020, representan el 71.11% del total de las exportaciones no tradicionales con destino a UE-28.

3.3.1.2.27. PRINCIPALES PRODUCTOS NO TRADICIONALES EXPORTADOS A LA UNIÓN EUROPEA PERIODO 2013 – 2020

Los 5 principales productos exportados a la Unión Europea durante el periodo 2013 – 2020 fueron los siguientes:

Tabla 60 Principales 5 Productos no Tradicionales Exportados a la UE -28 de 2013 - 2020

#	Partida	Descripción	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	TOTAL
1	804400000	Aguacates (Paltas), Frescas O Secas	137,673,976.22	164,904,027.08	201,190,510.99	287,921,085.01	362,713,128.10	444,526,144.79	433,283,626.00	455,751,086.79	2,487,963,584.98
	Var. % Aguacates (Paltas), Frescas O Secas		-	19.78%	22.00%	43.11%	25.98%	22.56%	-2.53%	5.19%	-
2	806100000	Uvas Frescas	125,099,844.40	159,351,678.15	145,352,414.95	121,161,204.34	130,146,376.70	231,174,605.40	193,973,830.36	178,915,435.86	1,285,175,390.16
	Var. % Uvas Frescas		-	27.38%	-8.79%	-16.64%	7.42%	77.63%	-16.09%	-7.76%	-
3	810400000	Arándanos Rojos, Mirtilos y Demás Frutos del Género Vaccinium, Frescos	6,551,528.37	11,009,807.45	40,522,164.41	97,466,863.47	147,092,917.92	203,521,859.37	251,982,146.14	321,415,511.88	1,079,562,799.01
	Var. % Arándanos Rojos, Mirtilos y demás Frutos del Género Vaccinium, Frescos		-	68.05%	268.06%	140.53%	50.92%	38.36%	23.81%	27.55%	-
4	804502000	Mangos y Mangostanes, Frescos o Secos	79,057,563.18	82,929,691.23	124,818,682.14	123,162,764.59	122,454,318.67	166,890,470.55	151,057,459.69	131,780,723.48	982,151,673.53
	Var. % Mangos y Mangostanes, Frescos o Secos		-	4.90%	50.51%	-1.33%	-0.58%	36.29%	-9.49%	-12.76%	-
5	709200000	Espárragos, Frescos o Refrigerados	130,869,565.61	119,797,686.96	123,278,869.09	129,503,719.90	126,289,152.57	128,507,836.07	123,865,103.04	94,354,236.22	976,466,169.46
	Var. % Espárragos, Frescos o Refrigerados		-	-8.46%	2.91%	5.05%	-2.48%	1.76%	-3.61%	-23.83%	-

Nota. Fuente: Promperú (2020). Elaboración. Propia

3.3.1.2.27.1. AGUACATES (PALTAS), FRESCAS O SECAS

El principal producto no tradicional más exportado a la Unión Europea durante el periodo 2013 – 2020 fueron los Aguacates (paltas), frescas o secas por un valor total de 2,487,963,584.98 USD; en la tabla 60 se puede observar que para el año 2014 las exportaciones de Aguacates (paltas), frescas o secas a la Unión Europea tuvieron un incremento de 19.78% respecto al año anterior, para el 2015 incrementó en 22.00%, para el 2016 incrementó en 43.11%; en el año 2017 incrementó en 25.98%, en el año 2018 incrementó en 22.56%, en el 2019 por primera vez disminuyó en 2.53% y para el año 2020 incrementó en 5.19% respecto al año anterior. Es importante mencionar que durante el periodo 2013 – 2020 los Aguacates (paltas), frescas o secas fueron el principal producto no tradicional exportado a la Unión Europea; asimismo se registró su mayor exportación en el año 2020 y la menor exportación en el año 2013.

De acuerdo a los datos obtenidos de TradeMap (2020) en la Lista de los mercados importadores para un producto exportado por Perú. Producto: Aguacates (paltas), frescas o secas, periodo 2013 – 2020; son 55 países los que importan los Aguacates (paltas), frescas o secas de Perú, siendo el primero Países Bajos y son 16 países de la UE-28 que importan dicho producto de Perú, estos son: Países Bajos (primer lugar), España (tercer lugar), Reino Unido (cuarto lugar), Bélgica (décimo segundo lugar), Italia (décimo cuarto lugar), Alemania (décimo séptimo lugar), Portugal (décimo octavo lugar), Suecia (vigésimo primer lugar), Francia (vigésimo cuarto lugar), Polonia (trigésimo tercer lugar), Lituania (trigésimo cuarto lugar), Irlanda (cuadragésimo primer lugar), Estonia (cuadragésimo segundo lugar), Dinamarca (cuadragésimo cuarto lugar), Bulgaria (cuadragésimo octavo lugar), Rumania (quincuagésimo tercer lugar).

3.3.1.2.27.2. UVAS FRESCAS

El segundo producto no tradicional exportado a la Unión Europea durante el periodo 2013 – 2020 fueron las Uvas frescas por un valor total de 1,285,175,390.16 USD; en la tabla 60 se puede observar que para el año 2014 las

exportaciones de Uvas fresas a la Unión Europea tuvieron un incremento de 27.38% respecto al año anterior, para el 2015 disminuyó en 8.79%, para el 2016 disminuyó en 16.64%; en el año 2017 incrementó en 7.42%; en el año 2018 incrementó en 77.63%, en el 2019 disminuyó en 16.09% y para el año 2020 disminuyó en 7.76% respecto al año anterior. Asimismo, se registró su mayor exportación en el año 2018 y la menor exportación en el año 2016.

De acuerdo a los datos obtenidos de TradeMap (2020) en la Lista de los mercados importadores para un producto exportado por Perú. Producto: Uvas Frescas, periodo 2013 – 2020; son 84 países los que importan las Uvas Frescas de Perú, siendo el primero Estados Unidos; y son 18 países de la UE-28 que importan dicho producto de Perú, estos son: Países Bajos (segundo lugar), Reino Unido (cuarto lugar), España (octavo lugar), Alemania (décimo séptimo lugar), Portugal (décimo noveno lugar), Italia (vigésimo cuarto lugar), Irlanda (vigésimo sexto lugar), Francia (vigésimo séptimo lugar), Lituania (vigésimo octavo lugar), Dinamarca (trigésimo octavo lugar), Polonia (cuadragésimo quinto lugar), Bélgica (sexagésimo lugar), Bulgaria (sexagésimo primer lugar), Chipre (sexagésimo cuarto lugar), Estonia (sexagésimo séptimo lugar), Finlandia (sexagésimo octavo lugar), Malta (septuagésimo tercer lugar), Suecia (octogésimo lugar).

3.3.1.2.27.3. ARÁNDANOS ROJOS, MIRTILOS Y DEMÁS FRUTOS DEL GÉNERO VACCINIUM, FRESCOS

El tercer producto no tradicional más exportado a la Unión Europea durante el periodo 2013 – 2020 fueron los Arándanos rojos, mirtilos y demás frutos del género vaccinium, frescos por un valor total de 1,079,562,799.01 USD; en la tabla 60 se puede observar que para el año 2014 las exportaciones de Arándanos rojos, mirtilos y demás frutos del género vaccinium, frescos a la Unión Europea tuvieron un incremento de 68.05% respecto al año anterior, para el 2015 incrementó en 268.06%, para el 2016 incrementó en 140.53%; en el año 2017 incrementó en 50.92%, en el año 2018 incrementó en 38.36%, en el 2019 incrementó en 23.81% y para el año 2020 incrementó en 27.55% respecto al año

anterior. Asimismo, se registró su mayor exportación en el año 2020 y la menor exportación en el año 2013.

De acuerdo a los datos obtenidos de TradeMap (2020) en la Lista de los mercados importadores para un producto exportado por Perú. Producto: Arándanos rojos, mirtilos y demás frutos del género *vaccinium*, frescos, periodo 2013 – 2020; son 44 países los que importan Arándanos rojos, mirtilos y demás frutos del género *vaccinium*, frescos de Perú, siendo el primero Estados Unidos; y son 11 países de la UE-28 que importan dicho producto de Perú, estos son: Países Bajos (segundo lugar), Reino Unido (cuarto lugar), España (séptimo lugar), Bélgica (octavo lugar), Alemania (décimo quinto lugar), Irlanda (décimo sexto lugar), Francia (vigésimo cuarto lugar), Austria (trigésimo tercer lugar), Dinamarca (trigésimo quinto lugar), Grecia (trigésimo séptimo lugar), Italia (trigésimo noveno lugar).

3.3.1.2.27.4. MANGOS Y MANGOSTANES, FRESCOS O SECOS

El cuarto producto no tradicional más exportado a la Unión Europea durante el periodo 2013 – 2020 fueron los Mangos y mangostanes, frescos o secos, por un valor total de 982,151,673.53 USD; en la tabla 60 se puede observar que para el año 2014 las exportaciones de Mangos y mangostanes, frescos o secos a la Unión Europea tuvieron un incremento de 4.90% respecto al año anterior, para el 2015 incrementó en 50.51%, para el 2016 disminuyó en 1.33%; en el año 2017 disminuyó en 0.58%, en el año 2018 incrementó en 36.29%, en el 2019 disminuyó en 9.49% y para el año 2020 disminuyó en 12.76% respecto al año anterior. Asimismo, se registró su mayor exportación en el año 2018 y la menor exportación en el año 2013.

De acuerdo a los datos obtenidos de TradeMap (2020) en la Lista de los mercados importadores para un producto exportado por Perú. Producto: Mangos y mangostanes, frescos o secos, periodo 2013 – 2020; son 55 países los que importan Mangos y mangostanes, frescos o secos de Perú, siendo el primero Países Bajos; y son 18 países de la UE-28 que importan dicho producto de Perú,

estos son: Países Bajos (primer lugar), España (tercer lugar), Reino Unido (quinto lugar), Francia (noveno lugar), Bélgica (décimo lugar), Alemania (décimo segundo lugar), Italia (décimo sexto lugar), Lituania (vigésimo cuarto lugar), Irlanda (vigésimo quinto lugar), Grecia (vigésimo séptimo lugar), Letonia (trigésimo primer lugar), Polonia (trigésimo tercer lugar), Finlandia (trigésimo octavo lugar), Suecia (cuadragésimo segundo lugar), Portugal (cuadragésimo séptimo lugar), Luxemburgo (cuadragésimo noveno lugar), Bulgaria (quincuagésimo segundo lugar), Austria (quincuagésimo tercer lugar).

3.3.1.2.27.5. ESPÁRRAGOS, FRESCOS O REFRIGERADOS

El quinto producto no tradicional más exportado a la Unión Europea durante el periodo 2013 – 2020 fueron los Espárragos, frescos o refrigerados por un valor total de 976,466,169.46 USD; en la tabla 60 se puede observar que para el año 2014 las exportaciones de Espárragos, frescos o refrigerados a la Unión Europea disminuyeron en 8.46% respecto al año anterior, para el 2015 incrementó en 2.91%, para el 2016 incrementó en 5.05%; en el año 2017 disminuyó en 2.48%, en el año 2018 incrementó en 1.76%, en el 2019 disminuyó en 3.61% y para el año 2020 disminuyó en 23.83% respecto al año anterior. Asimismo, se registró su mayor exportación en el año 2013 y la menor exportación en el año 2020.

De acuerdo a los datos obtenidos de TradeMap (2020) en la Lista de los mercados importadores para un producto exportado por Perú. Producto: Espárragos, frescos o refrigerados, periodo 2013 – 2020; son 56 países los que importan Espárragos, frescos o refrigerados de Perú, siendo el primero Estados Unidos; y son 15 países de la UE-28 que importan dicho producto de Perú, estos son: Reino Unido (segundo lugar), Países Bajos (tercer lugar), España (cuarto lugar), Bélgica (sexto lugar), Dinamarca (octavo lugar), Francia (décimo lugar), Italia (décimo segundo lugar), Alemania (décimo cuarto lugar), Grecia (vigésimo quinto lugar), Irlanda (vigésimo séptimo lugar), Austria (vigésimo octavo lugar), Portugal (trigésimo noveno lugar), Bulgaria (cuadragésimo cuarto lugar), Finlandia (cuadragésimo quinto lugar), Suecia (quincuagésimo sexto lugar).

3.3.1.2.28. PRINCIPALES EMPRESAS EXPORTADORAS A LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2013

Tabla 61 Principales Empresas Exportadoras a la UE 2013

Nº	Exportador	Valor FOB (en millones de US\$)	Part. %
1	Compañía Minera Antamina S.A.	635	9.04%
2	Perú LNG S.R.L.	554	7.89%
3	Southern Perú Copper Corporation Sucursal del Perú	496	7.06%
4	La Arena S.A.	286	4.07%
5	Glencore Perú S.A.C.	282	4.01%
6	Sociedad Minera Cerro Verde S.A.A.	281	4.00%
7	Minsur S. A.	240	3.42%
8	Votorantim Metais - Cajamarquilla S.A.	141	2.01%
9	Empresa Minera Los Quenuales S.A	101	1.44%
10	Camposol S.A.	100	1.42%
SUBTOTAL		3116	44.36%
RESTO		3908	55.64%
TOTAL		7024	100.00%

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

Como se observa en la tabla 61, en el año 2013 la principal empresa exportadora a la Unión Europea fue la Compañía Minera Antamina S.A., dicha empresa exportó un 9.04% del total de las exportaciones con destino a la Unión Europea; la segunda empresa exportadora fue Perú LNG S.R.L., la cual exportó un 7.89% del total de las exportaciones con destino a la Unión Europea; y la tercera empresa exportadora fue Southern Perú Copper Corporation Sucursal del Perú, la cual exportó un 7.06% del total de las exportaciones con destino a la Unión Europea.

3.3.1.2.29. PRINCIPALES EMPRESAS EXPORTADORAS A LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2014

Tabla 62 *Principales Empresas Exportadoras a la UE 2014*

Nº	Exportador	Valor FOB (en millones de US\$)	Part. %	Var. % respecto al 2013
1	Southern Perú Copper Corporation Sucursal Del Perú	440	6.81%	-11.29%
2	Compañía Minera Antamina S.A.	344	5.32%	-45.83%
3	Perú LNG S.R.L.	305	4.72%	-44.95%
4	Trafigura Perú	293	4.53%	-
5	Glencore Perú S.A.C.	279	4.32%	-1.06%
6	Minsur S. A.	274	4.24%	14.17%
7	La Arena S.A.	254	3.93%	-11.19%
8	Sociedad Minera Cerro Verde S.A.A.	184	2.85%	-34.52%
9	Votorantim Metais - Cajamarquilla S.A.	149	2.31%	5.67%
10	Xstrata Tintaya S.A.	138	2.14%	-
SUBTOTAL		2660	41.16%	-14.63%
RESTO		3802	58.84%	-2.71%
TOTAL		6462	100.00%	-8.00%

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

Como se observa en la tabla 62, en el año 2014, la principal empresa exportadora a la Unión Europea fue Southern Perú Copper Corporation Sucursal del Perú, la cual exportó un 6.81% del total de las exportaciones con destino a la Unión Europea, a pesar de ello para este año sus exportaciones cayeron en un 11.29%; la segunda empresa exportadora fue la Compañía Minera Antamina S.A., la cual exportó un 5.32% del total de las exportaciones con destino a la Unión Europea disminuyendo para este año sus exportaciones en un 45.83%; la tercera empresa exportadora a la Unión Europea fue Perú LNG S.R.L., la cual exportó un 4.72% del total de las exportaciones con destino a la Unión Europea, sin embargo sus exportaciones cayeron en un 44.95% respecto al año anterior.

3.3.1.2.30. PRINCIPALES EMPRESAS EXPORTADORAS A LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2015

Tabla 63 *Principales Empresas Exportadoras a la UE 2015*

Nº	Exportador	Valor FOB (en millones de US\$)	Part. %	Var. % respecto al 2014
1	Trafigura Perú	386	7.04%	31.74%
2	Southern Perú Copper Corporation Sucursal Del Perú	350	6.39%	-20.45%
3	Compañía Minera Antamina S.A.	245	4.47%	-28.78%
4	Glencore Perú S.A.C.	239	4.36%	-14.34%
5	Perú LNG S.R.L.	190	3.47%	-37.70%
6	Minsur S. A.	165	3.01%	-39.78%
7	La Arena S.A.	139	2.54%	-45.28%
8	Votorantim Metais - Cajamarquilla S.A.	136	2.48%	-8.72%
9	Xstrata Tintaya S.A.	123	2.24%	-10.87%
10	Gold Fields La Cima S.A.A.	114	2.08%	-
SUBTOTAL		2087	38.08%	-21.54%
RESTO		3393	61.92%	-10.76%
TOTAL		5480	100.00%	-15.20%

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

Como se observa en la tabla 63, en el año 2015, la principal empresa exportadora a la Unión Europea fue Trafigura Perú, la cual exportó un 7.04% del total de las exportaciones con destino a la Unión Europea, asimismo para este año sus exportaciones aumentaron en un 31.74%; la segunda empresa exportadora fue Southern Perú Copper Corporation Sucursal del Perú, la cual exportó un 6.39% del total de las exportaciones con destino a la Unión Europea disminuyendo para este año sus exportaciones en un 20.45%; la tercera empresa exportadora a la Unión Europea fue la Compañía Minera Antamina S.A., la cual exportó un 4.47% del total de las exportaciones con destino a la Unión Europea, sin embargo sus exportaciones cayeron en un 28.78% respecto al año anterior.

3.3.1.2.31. PRINCIPALES EMPRESAS EXPORTADORAS A LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2016

Tabla 64 Principales Empresas Exportadoras a la UE 2016

Nº	Exportador	Valor FOB (en millones de US\$)	Part. %	Var. % respecto al 2015
1	Southern Perú Copper Corporation Sucursal del Perú	297	5.31%	-15.14%
2	Compañía Minera Antamina S.A	271	4.84%	10.61%
3	Glencore Perú S.A.C.	269	4.81%	12.55%
4	La Arena S.A.	245	4.38%	76.26%
5	Perú LNG S.R.L.	239	4.27%	25.79%
6	TRAFIGURA Perú	189	3.38%	-51.04%
7	Votorantim Metais - Cajamarquilla S.A.	170	3.04%	25.00%
8	Minsur S. A.	153	2.73%	-7.27%
9	Minera Cerro Verde	149	2.66%	-
10	Gold Fields La Cima S.A.A.	104	1.86%	-8.77%
SUBTOTAL		2086	37.26%	-0.05%
RESTO		3512	62.74%	3.51%
TOTAL		5598	100.00%	2.15%

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

Como se observa en la tabla 64, en el año 2016, la principal empresa exportadora a la Unión Europea fue Southern Perú Copper Corporation Sucursal del Perú, la cual exportó un 5.31% del total de las exportaciones con destino a la Unión Europea, a pesar de ello para este año sus exportaciones cayeron en un 15.14%; la segunda empresa exportadora fue la Compañía Minera Antamina S.A., la cual exportó un 4.84% del total de las exportaciones con destino a la Unión Europea aumentando para este año sus exportaciones en un 10.61%; la tercera empresa exportadora a la Unión Europea fue Glencore Perú S.A.C., la cual exportó un 4.81% del total de las exportaciones con destino a la Unión Europea, asimismo sus exportaciones aumentaron en un 12.55% respecto al año anterior.

3.3.1.2.32. PRINCIPALES EMPRESAS EXPORTADORAS A LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2017

Tabla 65 Principales Empresas Exportadoras a la UE 2017

Nº	Exportador	Valor FOB (en millones de US\$)	Part. %	Var. % respecto al 2016
1	Perú LNG S.R.L.	539	8.25%	125.52%
2	Compañía Minera Antamina S.A.	455	6.97%	67.90%
3	Southern Perú Copper Corporation Sucursal del Perú	312	4.78%	5.05%
4	Minera Cerro Verde	288	4.41%	93.29%
5	Glencore Perú S.A.C.	254	3.89%	-5.58%
6	La Arena S.A.	219	3.35%	-10.61%
7	Gold Fields La Cima S.A.A.	191	2.92%	83.65%
8	Votorantim Metais - Cajamarquilla S.A.	187	2.86%	10.00%
9	Minsur S. A.	159	2.43%	3.92%
10	Trafigura Perú	145	2.22%	-23.28%
SUBTOTAL		2749	42.09%	31.78%
RESTO		3782	57.91%	7.69%
TOTAL		6531	100.00%	16.67%

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

Como se observa en la tabla 65, en el año 2017, la principal empresa exportadora a la Unión Europea fue Perú LNG S.R.L., la cual exportó un 8.25% del total de las exportaciones con destino a la Unión Europea, asimismo para este año sus exportaciones aumentaron en un 125.52%; al igual que el año anterior la segunda empresa exportadora fue la Compañía Minera Antamina S.A., la cual exportó un 6.97% del total de las exportaciones con destino a la Unión Europea aumentando para este año sus exportaciones en un 67.90%; la tercera empresa exportadora a la Unión Europea fue Southern Perú Copper Corporation Sucursal del Perú, la cual exportó un 4.78% del total de las exportaciones con destino a la Unión Europea, asimismo sus exportaciones aumentaron en un 5.05% respecto al año anterior.

3.3.1.2.33. PRINCIPALES EMPRESAS EXPORTADORAS A LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2018

Tabla 66 Principales Empresas Exportadoras a la UE 2018

Nº	Exportador	Valor FOB (en millones de US\$)	Part. %	Var. % respecto al 2017
1	Perú LNG S.R.L.	544	7.50%	0.93%
2	Compania Minera Antamina S.A	507	6.99%	11.43%
3	Southern Perú Copper Corporation Sucursal del Perú	366	5.05%	17.31%
4	Glencore Perú S.A.C.	321	4.43%	26.38%
5	Trafigura Perú	296	4.08%	104.14%
6	Votorantim Metais - Cajamarquilla S.A.	251	3.46%	34.22%
7	Minera Cerro Verde	212	2.92%	-26.39%
8	Minera las Bambas	166	2.29%	-
9	Gold Fields La Cima S.A.A.	152	2.10%	-20.42%
10	La Arena S.A.	141	1.94%	-35.62%
SUBTOTAL		2956	40.77%	7.53%
RESTO		4294	59.23%	13.54%
TOTAL		7250	100.00%	11.01%

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

Como se observa en la tabla 66, en el año 2018, al igual que el año anterior la principal empresa exportadora a la Unión Europea fue Perú LNG S.R.L., la cual exportó un 7.50% del total de las exportaciones con destino a la Unión Europea, asimismo para este año sus exportaciones aumentaron en un 0.93%; por tercer año consecutivo la segunda empresa exportadora fue la Compañía Minera Antamina S.A., la cual exportó un 6.99% del total de las exportaciones con destino a la Unión Europea aumentando para este año sus exportaciones en un 11.43%; al igual que el año anterior la tercera empresa exportadora a la Unión Europea fue Southern Perú Copper Corporation Sucursal del Perú, la cual exportó un 5.05% del total de las exportaciones con destino a la Unión Europea, asimismo sus exportaciones aumentaron en un 17.31% respecto al año anterior.

3.3.1.2.34. PRINCIPALES EMPRESAS EXPORTADORAS A LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2019

Tabla 67 Principales Empresas Exportadoras a la UE 2019

Nº	Exportador	Valor FOB (en millones de US\$)	Part. %	Var. % respecto al 2018
1	Southern Perú Copper Corporation Sucursal Del Perú	427	6.92%	16.67%
2	Compania Minera Antamina S.A.	413	6.69%	-18.54%
3	Trafigura Perú	281	4.56%	-5.07%
4	Glencore Perú S.A.C.	269	4.36%	-16.20%
5	Gold Fields La Cima S.A.A.	194	3.14%	27.63%
6	Nexa Resources	188	3.05%	-
7	Minsur S. A.	151	2.45%	-
8	Perú LNG S.R.L.	128	2.07%	-76.47%
9	Camposol	100	1.62%	-
10	Agrícola Virú	83	1.35%	-
SUBTOTAL		2234	36.21%	-24.42%
RESTO		3935	63.79%	-8.36%
TOTAL		6169	100.00%	-14.91%

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

Como se observa en la tabla 67, en el año 2019, la principal empresa exportadora a la Unión Europea fue Southern Perú Copper Corporation Sucursal del Perú, la cual exportó un 6.92% del total de las exportaciones con destino a la Unión Europea, asimismo para este año sus exportaciones aumentaron en un 16.67%; por cuarto año consecutivo la segunda empresa exportadora fue la Compañía Minera Antamina S.A., la cual exportó un 6.69% del total de las exportaciones con destino a la Unión Europea, sin embargo para este año sus exportaciones cayeron en un 18.54%; la tercera empresa exportadora a la Unión Europea fue Trafigura Perú, la cual exportó un 4.56% del total de las exportaciones con destino a la Unión Europea, sin embargo sus exportaciones cayeron en un 5.07% respecto al año anterior.

3.3.1.2.35. PRINCIPALES EMPRESAS EXPORTADORAS A LA UNIÓN EUROPEA AÑO 2020

Tabla 68 *Principales Empresas Exportadoras a la UE 2020*

Nº	Exportador	Valor FOB (en millones de US\$)	Part. %	Var. % respecto al 2019
1	Southern Peru Copper Corporation Sucursal del Perú	473	8.85%	10.77%
2	Minera Antamina	197	3.68%	-52.30%
3	Cerro Verde	197	3.68%	-
4	Glencore	184	3.44%	-31.60%
5	Nexa Resources	140	2.62%	-25.53%
6	Camposol	102	1.91%	2.00%
7	Minsur	100	1.87%	-33.77%
8	Agrícola Virú	93	1.74%	12.05%
9	Gold Fields La Cima	91	1.70%	-53.09%
10	Danper Trujillo	74	1.38%	-
SUBTOTAL		1651	30.88%	-26.10%
RESTO		3696	69.12%	-6.07%
TOTAL		5347	100.00%	-13.32%

Nota. Fuente: Reporte de Comercio Bilateral Perú-UE (2020). Elaboración. Propia

Como se observa en la tabla 68, en el año 2020, al igual que el año anterior la principal empresa exportadora a la Unión Europea fue Southern Perú Copper Corporation Sucursal del Perú, la cual exportó un 8.85% del total de las exportaciones con destino a la Unión Europea; por quinto año consecutivo la segunda empresa exportadora fue la Compañía Minera Antamina S.A., la cual exportó un 3.68% del total de las exportaciones con destino a la Unión Europea, sin embargo para este año sus exportaciones cayeron en un 52.30% respecto al año anterior; la tercera empresa exportadora fue Compañía Minera Cerro Verde, la cual exportó un 3.68% del total de las exportaciones con destino a la Unión Europea, dicha empresa el año anterior no se encuentra dentro del ranking de 10 principales exportadoras a la UE-28.

3.3.2. BALANZA COMERCIAL PERÚ – REINO UNIDO

3.3.2.1. IMPORTACIONES DESDE REINO UNIDO A PERÚ

3.3.2.1.1. CUOTA DE MERCADO DE LAS IMPORTACIONES DE REINO UNIDO AÑO 2013 – 2020

Tabla 69 *Cuota de Mercado de las Importaciones de Reino Unido Año 2013-2020*

	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020
MUNDO	43,321,717.45	42,177,202.69	38,026,363.37	36,147,733.07	39,780,755.60	43,142,553.19	42,376,518.95	36,064,091.88
UE - 28	5,199,786	4,939,428	4,459,828	4,354,152	4,866,415	4,721,040	4,745,296	3,974,982
UE - 28 Part. %	12.00%	11.71%	11.73%	12.05%	12.23%	10.94%	11.20%	11.02%
Reino Unido	343,045	329,655	303,876	254,829	264,428	253,026	239,355	188,214
Reino Unido - Mundo	0.79%	0.78%	0.80%	0.70%	0.66%	0.59%	0.56%	0.52%
Part. %								
Reino Unido - UE Part. %	6.60%	6.67%	6.81%	5.85%	5.43%	5.36%	5.04%	4.73%
N° de importador a Perú	5	5	5	5	6	6	7	5
como miembro de la UE								

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

Como se observa en la tabla 69 en el año 2013, del total de los productos importados del mundo, el 0.79% de las importaciones provienen de Reino Unido; asimismo del total de productos importados de la UE-28, el 6.60% corresponden a Reino Unido, país que en ese año fue el quinto país miembro importador desde la UE-28 a Perú.

Para el año 2014 del total de los productos importados del mundo, el 0.78% de las importaciones provienen de Reino Unido; asimismo del total de productos importados de la UE-28 el 6.67% corresponden Reino Unido, país que por segundo año consecutivo fue el quinto país miembro importador desde la UE-28 a Perú.

Para el año 2015 del total de los productos importados del mundo, el 0.80% de las importaciones provienen de Reino Unido; asimismo del total de productos importados de la UE-28 el 6.81% corresponden Reino Unido, país que por tercer año consecutivo fue el quinto país miembro importador desde la UE-28 a Perú.

Para el año 2016 del total de los productos importados del mundo, el 0.70% de las importaciones provienen de Reino Unido; asimismo del total de productos importados de la UE-28 el 5.85% corresponden Reino Unido, país que por cuarto año consecutivo fue el quinto país miembro importador desde la UE-28 a Perú.

Para el año 2017 del total de los productos importados del mundo, el 0.66% de las importaciones provienen de Reino Unido; asimismo del total de productos importados de la UE-28 el 5.43% corresponden Reino Unido, país que en ese año fue el sexto país miembro importador desde la UE-28 a Perú.

Para el año 2018 del total de los productos importados del mundo, el 0.59% de las importaciones provienen de Reino Unido; asimismo del total de productos importados de la UE-28 el 5.36% corresponden Reino Unido, país que por segundo año consecutivo fue el sexto país miembro importador desde la UE-28 a Perú.

Para el año 2019 del total de los productos importados del mundo, el 0.56% de las importaciones provienen de Reino Unido; asimismo del total de productos importados de la UE-28 el 5.04% corresponden Reino Unido, país que en ese año fue el séptimo país miembro importador desde la UE-28 a Perú.

Para el año 2020 del total de los productos importados del mundo, el 0.52% de las importaciones provienen de Reino Unido; asimismo del total de productos importados de la UE-28 el 4.73% corresponden Reino Unido, país que en ese año volvió a ser el quinto país miembro importador desde la UE-28 a Perú.

3.3.2.1.2. PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS DESDE REINO UNIDO AÑO 2013

Tabla 70 Principales Productos Importados desde Reino Unido año 2013

Nº	Subpartida Nacional	Descripción	Total (Miles de US\$ CIF)	Participación %
1	8429590000	Demás palas mecánicas, excavadoras, cargadoras y palas cargadoras	45,044.9	13.13%
2	8703239020	Demás vehículos ensamblados con motor de émbolo o pistón alternativo, de encendido por chispa, para el transporte de personas, de cilindrada superior a 1.500 cm ³ pero inferior o igual a 3.000 cm ³	30,890.9	9.00%
3	2208300000	Whisky	30,277.5	8.83%
4	8502131000	Grupos electrógenos con motor de émbolo de encendido por compresión (motores diesel o semidiesel), de potencia superior a 375 kVA, de corriente alterna	9,123.4	2.66%
5	8411990000	Partes de las demás turbinas a gas	8,428.8	2.46%
6	3004902900	Demás medicamentos, excepto analgésicos, para uso humano, preparados para usos terapéuticos o profilácticos, dosificados o acondicionados para la venta al por menor	5,691.7	1.66%

7	9022210000	Aparatos que utilicen las radiaciones alfa, beta o gama, para uso médico, quirúrgico, odontológico o veterinario, incluido los aparatos de radiografía o radioterapia	4,472.2	1.30%
8	8703231000	Camperos (4 x 4), con motor de émbolo o pistón alternativo, de encendido por chispa, para el transporte de personas, de cilindrada superior a 1.500 cm ³ pero inferior o igual a 3.000 cm ³	4,463.4	1.30%
9	3302900000	Demás mezclas de sustancias odoríferas y mezclas (incluidas las disoluciones alcohólicas) a base de una o varias de estas sustancias, de los tipos utilizados como materias básicas para la industria	4,151.8	1.21%
10	402109000	Leche y nata (crema), concentradas o con adición de azúcar u otro edulcorante en polvo, gránulos o demás formas sólidas, con un contenido de materias grasas ≤1.5% en peso.	4,006.5	1.17%
SUBTOTAL			146,551.2	42.72%
RESTO			196,494.2	57.28%
TOTAL			343,045.4	100.00%

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 70 se puede observar que en el año 2013 el principal producto importado desde Reino Unido fueron las demás palas mecánicas, excavadoras, cargadoras y palas cargadoras, los cuales representan el 13.13% del total de las importaciones desde Reino Unido; el segundo producto más importado desde Reino Unido fueron los demás vehículos con motor de émbolo (pistón) alternativo, de encendido por chispa de cilindro, los cuales representan el 9.00% del total de las importaciones desde Reino Unido; el tercer producto más importado desde Reino Unido fue el Whisky, el cual representó el 8.83% del total de las importaciones desde Reino Unido.

3.3.2.1.3. PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS DESDE REINO UNIDO AÑO 2014

Tabla 71 *Principales Productos Importados desde Reino Unido año 2014*

Nº	Subpartida Nacional	Descripción	Total (Miles de US\$ CIF)	Participación %
1	8429590000	Demás palas mecánicas, excavadoras, cargadoras y palas cargadoras	45,028.5	13.66%
2	2208300000	Whisky	25,588.1	7.76%
3	8703239020	Demás vehículos ensamblados con motor de émbolo o pistón alternativo, de encendido por chispa, para el transporte de personas, de cilindrada superior a 1.500 cm ³ pero inferior o igual a 3.000 cm ³	18,901.5	5.73%
4	4021090000	Leche y nata (crema), concentradas o con adición de azúcar u otro edulcorante en polvo, gránulos o demás formas sólidas, con un contenido de materias grasas ≤1.5% en peso.	14,937.8	4.53%
5	8411990000	Partes de las demás turbinas a gas	7,285.1	2.21%
6	3004902900	Demás medicamentos, excepto analgésicos, para uso humano, preparados para usos terapéuticos o profilácticos, dosificados o acondicionados para la venta al por menor	6,041.1	1.83%
7	8703231000	Camperos (4 x 4), con motor de émbolo o pistón alternativo, de encendido por chispa, para el transporte de personas, de cilindrada superior a 1.500 cm ³ pero inferior o igual a 3.000 cm ³	5,617.8	1.70%
8	4039010000	Suero de mantequilla	5,575.8	1.69%
9	8474209000	Demás máquinas y aparatos para quebrantar, triturar o pulverizar	5,400.4	1.64%

10	8502131000	Grupos electrógenos con motor de émbolo de encendido por compresión (motores diesel o semidiesel), de potencia superior a 375 kVA, de corriente alterna	5,392.3	1.64%
SUBTOTAL			139,768.4	42.40%
RESTO			189,886.2	57.60%
TOTAL			329,654.5	100.00%

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 71 se puede observar que en el año 2014, igual que el año anterior el principal producto importado desde Reino Unido fueron las demás palas mecánicas, excavadoras, cargadoras y palas cargadoras, los cuales representan el 13.66% del total de las importaciones desde Reino Unido; el segundo producto más importado desde Reino Unido fue el Whisky, el cual representó el 7.76% del total de las importaciones desde Reino Unido, el año anterior este producto fue el tercero más importado de Reino Unido; el tercer producto más importado desde Reino Unido fueron los demás vehículos con motor de émbolo (pistón) alternativo, de encendido por chispa de cilindro, los cuales representan el 5.73% del total de las importaciones desde Reino Unido, dicho producto dejó de ser el segundo más importado para convertirse en el tercer producto más importado desde Reino Unido.

3.3.2.1.4. PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS DESDE REINO UNIDO AÑO 2015

Tabla 72 Principales Productos Importados desde Reino Unido año 2015

Nº	Subpartida Nacional	Descripción	Total (Miles de US\$ CIF)	Participación %
1	2208300000	Whisky	35,435.3	11.66%
2	8429590000	Demás palas mecánicas, excavadoras, cargadoras y palas cargadoras	33,168.1	10.91%

3	8703239020	Demás vehículos ensamblados con motor de émbolo o pistón alternativo, de encendido por chispa, para el transporte de personas, de cilindrada superior a 1.500 cm ³ pero inferior o igual a 3.000 cm ³	25,552.0	8.41%
4	8703231000	Camperos (4 x 4), con motor de émbolo o pistón alternativo, de encendido por chispa, para el transporte de personas, de cilindrada superior a 1.500 cm ³ pero inferior o igual a 3.000 cm ³	9,275.0	3.05%
5	2710121359	Las demás gasolinas sin tetraetilo de plomo: para motores de vehículos automóviles, con un Número de Octano Research (RON) superior o igual a 97.	7,200.3	2.37%
6	8408209000	Demás motores de émbolo de encendido por compresión (motores diesel o semi-diesel), del tipo de los utilizados para la propulsión de vehículos del capítulo 87	6,484.4	2.13%
7	4901999000	Demás libros, folletos e impresos similares, excepto en hojas sueltas, incluso plegadas.	5,063.5	1.67%
8	3004902900	Demás medicamentos, excepto analgésicos, para uso humano, preparados para usos terapéuticos o profilácticos, dosificados o acondicionados para la venta al por menor	4,873.5	1.60%
9	2309902000	Premezclas	4,793.2	1.58%
10	3906909000	Demás polímeros acrílicos en formas primarias.	4,140.9	1.36%
SUBTOTAL			135,986.2	44.75%
RESTO			167,890.1	55.25%
TOTAL			303,876.2	100.00%

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 72 se puede observar que en el año 2015, el principal producto importado desde Reino Unido fue el Whisky, el cual representó el 11.66% del

total de las importaciones desde Reino Unido, el cual el año anterior fue el segundo más importado desde Reino Unido; el segundo producto más importado desde Reino Unido fueron las demás palas mecánicas, excavadoras, cargadoras y palas cargadoras, los cuales representan el 10.91% del total de las importaciones desde Reino Unido, las cuales el año anterior fueron el primer producto más importado desde Reino Unido; al igual que el año anterior el tercer producto más importado desde Reino Unido fueron los demás vehículos con motor de émbolo (pistón) alternativo, de encendido por chispa de cilindro, los cuales representan el 8.41% del total de las importaciones desde Reino Unido.

3.3.2.1.5. PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS DESDE REINO UNIDO AÑO 2016

Tabla 73 *Principales Productos Importados desde Reino Unido año 2016*

Nº	Subpartida Nacional	Descripción	Total (Miles de US\$ CIF)	Participación %
1	2208300000	Whisky	34,320.7	13.47%
2	8703239020	Demás vehículos ensamblados con motor de émbolo o pistón alternativo, de encendido por chispa, para el transporte de personas, de cilindrada superior a 1.500 cm ³ pero inferior o igual a 3.000 cm ³	21,172.1	8.31%
3	8411990000	Partes de las demás turbinas a gas	9,164.8	3.60%
4	8703231000	Camperos (4 x 4), con motor de émbolo o pistón alternativo, de encendido por chispa, para el transporte de personas, de cilindrada superior a 1.500 cm ³ pero inferior o igual a 3.000 cm ³	8,527.6	3.35%
5	8429590000	Demás palas mecánicas, excavadoras, cargadoras y palas cargadoras	7,970.1	3.13%
6	8408209000	Demás motores de émbolo de encendido por compresión (motores diésel o semi-diésel), del tipo de los utilizados para la propulsión de vehículos del capítulo 87	4,837.3	1.90%

7	3004902900	Demás medicamentos, excepto analgésicos, para uso humano, preparados para usos terapéuticos o profilácticos, dosificados o acondicionados para la venta al por menor	4,424.0	1.74%
8	3002103100	Plasma humano y demás fracciones de la sangre humana	4,400.0	1.73%
9	4901999000	Demás libros, folletos e impresos similares, excepto en hojas sueltas, incluso plegadas.	4,131.6	1.62%
10	2309902000	Premezclas	3,742.3	1.47%
SUBTOTAL			102,690.5	40.30%
RESTO			152,138.1	59.70%
TOTAL			254,828.6	100.00%

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 73 se puede observar que, en el año 2016, al igual que el año anterior el principal producto importado desde Reino Unido fue el Whisky, el cual representó el 13.47% del total de las importaciones desde Reino Unido; el segundo producto más importado desde Reino Unido fueron los demás vehículos con motor de émbolo (pistón) alternativo, de encendido por chispa de cilindro, los cuales representan el 8.31% del total de las importaciones desde Reino Unido, dicho producto el año anterior fue el tercero más importado desde Reino Unido; el tercer producto más importado desde Reino Unido fueron partes de las demás turbinas a gas, las cuales representan el 3.60% del total de las importaciones desde Reino Unido.

3.3.2.1.6. PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS DESDE REINO UNIDO AÑO 2017

Tabla 74 Principales Productos Importados desde Reino Unido año 2017

Nº	Subpartida Nacional	Descripción	Total (Miles de US\$ CIF)	Participación %
1	2208300000	Whisky	30,059.4	11.37%

2	8703239020	Demás vehículos ensamblados con motor de émbolo o pistón alternativo, de encendido por chispa, para el transporte de personas, de cilindrada superior a 1.500 cm ³ pero inferior o igual a 3.000 cm ³	15,992.1	6.05%
3	8703231000	Camperos (4 x 4), con motor de émbolo o pistón alternativo, de encendido por chispa, para el transporte de personas, de cilindrada superior a 1.500 cm ³ pero inferior o igual a 3.000 cm ³	12,056.7	4.56%
4	8408209000	Demás motores de émbolo de encendido por compresión (motores diésel o semi-diesel), del tipo de los utilizados para la propulsión de vehículos del capítulo 87	10,685.8	4.04%
5	9022140000	Demás aparatos de rayos X, para uso médico, quirúrgico o veterinario, incluidos los aparatos de radiografía o radioterapia	8,224.8	3.11%
6	4901999000	Demás libros, folletos e impresos similares, excepto en hojas sueltas, incluso plegadas.	5,903.1	2.23%
7	3004902900	Demás medicamentos, excepto analgésicos, para uso humano, preparados para usos terapéuticos o profilácticos, dosificados o acondicionados para la venta al por menor	4,685.4	1.77%
8	2309902000	Premezclas	4,625.0	1.75%
9	8429590000	Demás palas mecánicas, excavadoras, cargadoras y palas cargadoras	4,316.1	1.63%
10	8703249020	Demás vehículos ensamblados con motor de émbolo o pistón alternativo, de encendido por chispa, para el transporte de personas, de cilindrada superior a 3.000 cm ³	3,486.3	1.32%
SUBTOTAL			100,034.9	37.83%
RESTO			164,393.6	62.17%
TOTAL			264,428.5	100.00%

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 74 se puede observar que, en el año 2017, al igual que los dos últimos años (2015, 2016) el principal producto importado desde Reino Unido fue el Whisky, el cual representó el 11.37% del total de las importaciones desde Reino Unido; de igual modo que año anterior el segundo producto más importado desde Reino Unido fueron los demás vehículos con motor de émbolo (pistën) alternativo, de encendido por chispa de cilindro, los cuales representaron el 6.05% del total de las importaciones desde Reino Unido; el tercer producto más importado desde Reino Unido fueron los demás vehículos con motor de émbolo (pistën) alternativo, de encendido por chispa de cilindro con tracción en las cuatro ruedas, los cuales representan el 4.56% del total de las importaciones desde Reino Unido, el cual el año anterior fue el cuarto producto más importado desde Reino Unido.

3.3.2.1.7. PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS DESDE REINO UNIDO AÑO 2018

Tabla 75 *Principales Productos Importados desde Reino Unido año 2018*

Nº	Subpartida Nacional	Descripción	Total (Miles de US\$ CIF)	Participación %
1	2208300000	Whisky	20,577.4	8.13%
2	8703231000	Camperos (4 x 4), con motor de émbolo o pistón alternativo, de encendido por chispa, para el transporte de personas, de cilindrada superior a 1.500 cm ³ pero inferior o igual a 3.000 cm ³	14,209.9	5.62%
3	8703239020	Demás vehículos ensamblados con motor de émbolo o pistón alternativo, de encendido por chispa, para el transporte de personas, de cilindrada superior a 1.500 cm ³ pero inferior o igual a 3.000 cm ³	11,208.3	4.43%
4	8411990000	Partes de las demás turbinas a gas	8,031.2	3.17%

5	8408209000	Demás motores de émbolo de encendido por compresión (motores diésel o semi-diesel), del tipo de los utilizados para la propulsión de vehículos del capítulo 87	6,747.0	2.67%
6	4901999000	Demás libros, folletos e impresos similares, excepto en hojas sueltas, incluso plegadas.	6,060.2	2.40%
7	3906909000	Demás polímeros acrílicos en formas primarias.	4,714.7	1.86%
8	3004902900	Demás medicamentos, excepto analgésicos, para uso humano, preparados para usos terapéuticos o profilácticos, dosificados o acondicionados para la venta al por menor	4,203.2	1.66%
9	0405902000	Grasa láctea anhidra («butteroil»)	3,995.4	1.58%
10	8429590000	Demás palas mecánicas, excavadoras, cargadoras y palas cargadoras	3,794.6	1.50%
SUBTOTAL			83,541.8	33.02%
RESTO			169,484.2	66.98%
TOTAL			253,026.0	100.00%

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 75 se puede observar que, en el año 2018, al igual que los tres últimos años (2015, 2016, 2017) el principal producto importado desde Reino Unido fue el Whisky, el cual representó el 8.13% del total de las importaciones desde Reino Unido; el segundo producto más importado desde Reino Unido fueron los demás vehículos con motor de émbolo (pistën) alternativo, de encendido por chispa de cilindro con tracción en las cuatro ruedas, los cuales representaron el 5.62% del total de las importaciones desde Reino Unido, el cual el año anterior fue el tercer producto más importado desde Reino Unido; el tercer producto más importado desde Reino Unido fueron los demás vehículos con motor de émbolo (pistën) alternativo, de encendido por chispa de cilindro, los cuales representan el 4.43% del total de las importaciones desde Reino Unido, el cual el año anterior fue el segundo producto más importado desde Reino Unido.

3.3.2.1.8. PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS DESDE REINO UNIDO AÑO 2019

Tabla 76 *Principales Productos Importados desde Reino Unido año 2019*

Nº	Subpartida Nacional	Descripción	Total (Miles de US\$ CIF)	Participación %
1	2208300000	Whisky	16,409.4	6.86%
2	8703231000	Camperos (4 x 4), con motor de émbolo o pistón alternativo, de encendido por chispa, para el transporte de personas, de cilindrada superior a 1.500 cm ³ pero inferior o igual a 3.000 cm ³	11,221.1	4.69%
3	4901999000	Demás libros, folletos e impresos similares, excepto en hojas sueltas, incluso plegadas.	8,608.6	3.60%
4	8703239020	Demás vehículos ensamblados con motor de émbolo o pistón alternativo, de encendido por chispa, para el transporte de personas, de cilindrada superior a 1.500 cm ³ pero inferior o igual a 3.000 cm ³	8,014.6	3.35%
5	3906909000	Demás polímeros acrílicos en formas primarias.	5,528.5	2.31%
6	2309902000	Premezclas	5,253.6	2.19%
7	3004902900	Demás medicamentos, excepto analgésicos, para uso humano, preparados para usos terapéuticos o profilácticos, dosificados o acondicionados para la venta al por menor	4,611.0	1.93%
8	8408902000	Demás motores, de émbolo (pistón) de encendido por compresión (motores Diesel o semi-Diesel), de potencia superior a 130 kW (174 HP)	4,479.0	1.87%
9	8409994000	Bloques y culatas para motores excepto los destinados principalmente a motores de embolo	3,401.5	1.42%

10	3302900000	Demás mezclas de sustancias odoríferas y mezclas (incluidas las disoluciones alcohólicas) a base de una o varias de estas sustancias, de los tipos utilizados como materias básicas para la industria	2,807.5	1.17%
SUBTOTAL			70,334.8	29.39%
RESTO			169,020.6	70.61%
TOTAL			239,355.3	100.00%

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 76 se puede observar que, en el año 2019, por quinto año consecutivo (2015 – 2019) el principal producto importado desde Reino Unido fue el Whisky, el cual representó el 6.86% del total de las importaciones desde Reino Unido; asimismo al igual que el año anterior el segundo producto más importado desde Reino Unido fueron los demás vehículos con motor de émbolo (pistón) alternativo, de encendido por chispa de cilindro con tracción en las cuatro ruedas, los cuales representaron el 4.69% del total de las importaciones desde Reino Unido; el tercer producto más importado desde Reino Unido fueron los demás libros, folletos e impresos similares, los cuales representaron el 3.60% del total de las importaciones desde Reino Unido, el cual el año anterior fue el sexto producto más importado desde Reino Unido.

3.3.2.1.9. PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS DESDE REINO UNIDO AÑO 2020

Tabla 77 *Principales Productos Importados desde Reino Unido año 2020*

Nº	Subpartida Nacional	Descripción	Total (Miles de US\$ CIF)	Participación %
1	2208300000	Whisky	8,833.6	4.69%
2	3004902900	Demás medicamentos, excepto analgésicos, para uso humano, preparados para usos terapéuticos o profilácticos, dosificados o acondicionados para la venta al por menor	5,846.7	3.11%

3	4901999000	Demás libros, folletos e impresos similares, excepto en hojas sueltas, incluso plegadas.	5,161.7	2.74%
4	8703231000	Camperos (4 x 4), con motor de émbolo o pistón alternativo, de encendido por chispa, para el transporte de personas, de cilindrada superior a 1.500 cm ³ pero inferior o igual a 3.000 cm ³	4,759.5	2.53%
5	8703239020	Demás vehículos ensamblados con motor de émbolo o pistón alternativo, de encendido por chispa, para el transporte de personas, de cilindrada superior a 1.500 cm ³ pero inferior o igual a 3.000 cm ³	4,016.5	2.13%
6	8414802300	Demás compresores, de potencia superior o igual a 262,5 kW (352 HP)	3,080.5	1.64%
7	3906909000	Demás polímeros acrílicos en formas primarias.	3,058.3	1.62%
8	8408902000	Demás motores, de émbolo (pistón) de encendido por compresión (motores Diesel o semi-Diesel), de potencia superior a 130 kW (174 HP)	2,768.8	1.47%
9	3302900000	Demás mezclas de sustancias odoríferas y mezclas (incluidas las disoluciones alcohólicas) a base de una o varias de estas sustancias, de los tipos utilizados como materias básicas para la industria	2,627.8	1.40%
10	9031809000	Demás instrumentos, aparatos y máquinas de medida o control, no expresados ni comprendidos en otra parte de este Capítulo	2,469.7	1.31%
SUBTOTAL			42,623.0	22.65%
RESTO			145,590.1	77.35%
TOTAL			188,213.2	100.00%

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 77 se puede observar que, en el año 2020, por sexto año consecutivo (2015 – 2020) el principal producto importado desde Reino Unido fue el Whisky, el cual representó el 4.69% del total de las importaciones desde Reino Unido; el segundo producto más importado desde Reino Unido fueron los demás medicamentos para uso humano, los cuales representaron el 3.11% del total de las importaciones desde Reino Unido; asimismo al igual que el año anterior el tercer producto más importado desde Reino Unido fueron los demás libros, folletos e impresos similares, los cuales representaron el 2.74% del total de las importaciones desde Reino Unido.

3.3.2.1.10. PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS DESDE REINO UNIDO PERIODO 2013 – 2020

Los 5 principales productos importados desde Reino Unido durante el periodo 2013 – 2020 fueron los siguientes:

Tabla 78 Principales Productos Importados desde Reino Unido Periodo 2013 – 2020

Nº	Partida	Descripción	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	TOTAL
1	2208300000	WHISKY	30,277.50	25,588.10	35,435.30	34,320.70	30,059.40	20,577.40	16,409.42	8,833.60	201,501.42
		Var. % WHISKY	-	-15.49%	38.48%	-3.15%	-12.42%	-31.54%	-20.26%	-46.17%	-
2	8429590000	Demás palas mecánicas, excavadoras, cargadoras y palas cargadoras.	45,044.90	45,028.50	33,168.10	7,970.10	4,316.10	3,794.60	0.00	0.00	139,322.30
		Var. % Las demás palas mecánicas, excavadoras, cargadoras y palas cargadoras.	-	-0.04%	-26.34%	-75.97%	-45.85%	-12.08%	-	-	-
3	8703239020	Demás vehículos ensamblados con motor de émbolo o pistón alternativo, de encendido por chispa, para el transporte de personas, de cilindrada superior a 1.500 cm3 pero inferior o igual a 3.000 cm3	30,890.90	18,901.50	25,552.00	21,172.10	15,992.10	11,208.30	8,014.60	4,016.48	135,747.98
		Var. % Demás vehículos ensamblados con motor de émbolo o pistón alternativo, de encendido por chispa, para el transporte de personas, de cilindrada superior a 1.500 cm3 pero inferior o igual a 3.000 cm3	-	-38.81%	35.19%	-17.14%	-24.47%	-29.91%	-28.49%	-49.89%	-
4	8703231000	Camperos (4 x 4), con motor de émbolo o pistón alternativo, de encendido por chispa, para el transporte de personas, de cilindrada superior a 1.500 cm3 pero inferior o igual a 3.000 cm3	4,463.40	5,617.80	9,275.00	8,527.60	12,056.70	14,209.90	11,221.08	4,759.49	70,130.97
		Var. % Camperos (4 x 4), con motor de émbolo o pistón alternativo, de encendido por chispa, para el transporte de personas, de cilindrada superior a 1.500 cm3 pero inferior o igual a 3.000 cm3	-	25.86%	65.10%	-8.06%	41.38%	17.86%	-21.03%	-57.58%	-
5	3004902900	Demás medicamentos, excepto analgésicos, para uso humano, preparados para usos terapéuticos o profilácticos, dosificados o acondicionados para la venta al por menor	5,691.70	6,041.10	4,873.50	4,424.00	4,685.40	4,203.20	4,611.00	5,846.70	40,376.60
		Var. % Demás medicamentos, excepto analgésicos, para uso humano, preparados para usos terapéuticos o profilácticos, dosificados o acondicionados para la venta al por menor	-	6.14%	-19.33%	-9.22%	5.91%	-10.29%	9.70%	26.80%	-

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

3.3.2.1.10.1. WHISKY

El principal producto importado desde Reino Unido durante el periodo 2013 – 2020 fue el whisky por un valor total de 201,501.42 Miles de USD; en la tabla 78 se puede observar que para el año 2014 las importaciones de whisky desde Reino Unido cayeron en 15.49% respecto al año anterior, para el 2015 incrementó en 38.48%, para el 2016 disminuyó en 3.15%; en el año 2017 disminuyó en 12.42%, en el año 2018 disminuyó en 31.54%, en el 2019 disminuyó en 20.26% y para el año 2020 disminuyó en 46.17% respecto al año anterior. Es importante mencionar que a pesar de ser el principal producto tradicional exportado a Reino Unido durante el periodo 2013 – 2020, dicho producto no fue el primero en los años 2013 y 2014; asimismo se registró su mayor exportación en el año 2015 y la menor exportación en el año 2020.

De acuerdo a los datos obtenidos de TradeMap (2020) en la Lista de los mercados proveedores para un producto importado por Perú. Producto: whisky, periodo 2013 – 2020; son 18 países los que exportan el whisky a Perú, siendo Reino Unido el primer proveedor.

3.3.2.1.10.2. DEMÁS PALAS MECÁNICAS, EXCAVADORAS, CARGADORAS Y PALAS CARGADORAS.

El segundo producto importado desde Reino Unido durante el periodo 2013 – 2020 fueron las Demás palas mecánicas, excavadoras, cargadoras y palas cargadoras por un valor total de 139,322.30 Miles de USD; en la tabla 78 se puede observar que para el año 2014 las importaciones de Las demás palas mecánicas, excavadoras, cargadoras y palas cargadoras desde Reino Unido cayeron en 0.04% respecto al año anterior, para el 2015 disminuyó en 26.34%, para el 2016 disminuyó en 75.97%; en el año 2017 disminuyó en 45.85%, en el año 2018 disminuyó en 12.08% respecto al año anterior; en los años 2019 y 2020 no se realizaron importaciones de Las demás palas mecánicas, excavadoras, cargadoras y palas cargadoras desde Reino Unido. Asimismo, se registró su mayor exportación en el año 2013.

De acuerdo a los datos obtenidos de TradeMap (2020) en la Lista de los mercados proveedores para un producto importado por Perú. Producto: Las demás palas mecánicas, excavadoras, cargadoras y palas cargadoras, periodo 2013 – 2020; son 32 países los que exportan dicho producto a Perú, siendo Brasil el primer proveedor y Reino Unido el octavo proveedor.

3.3.2.1.10.3. DEMÁS VEHÍCULOS ENSAMBLADOS CON MOTOR DE ÉMBOLO O PISTÓN ALTERNATIVO, DE ENCENDIDO POR CHISPA, PARA EL TRANSPORTE DE PERSONAS, DE CILINDRADA SUPERIOR A 1.500 CM³, PERO INFERIOR O IGUAL A 3.000 CM³

El tercer producto importado desde Reino Unido durante el periodo 2013 – 2020 fueron los Demás vehículos ensamblados con motor de émbolo o pistón alternativo, de encendido por chispa, para el transporte de personas, de cilindrada superior a 1.500 cm³, pero inferior o igual a 3.000 cm³ por un valor total de 135,747.98 Miles de USD; en la tabla 78 se puede observar que para el año 2014 las importaciones de los Demás vehículos ensamblados con motor de émbolo o pistón alternativo, de encendido por chispa, para el transporte de personas, de cilindrada superior a 1.500 cm³, pero inferior o igual a 3.000 cm³ desde Reino Unido cayeron en 38.81% respecto al año anterior, para el 2015 incrementó en 35.19%, para el 2016 disminuyó en 17.14%; en el año 2017 disminuyó en 24.47%, en el año 2018 disminuyó en 29.91%; en el año 2019 disminuyó en 28.49%; y en el año 2020 disminuyó en 49.89% respecto al año anterior. Asimismo, se registró su mayor exportación en el año 2013 y su menor exportación en el año 2020.

De acuerdo a los datos obtenidos de TradeMap (2020) en la Lista de los mercados proveedores para un producto importado por Perú. Producto los Demás vehículos ensamblados con motor de émbolo o pistón alternativo, de encendido por chispa, para el transporte de personas, de cilindrada superior a 1.500 cm³, pero inferior o igual a 3.000 cm³, periodo 2013 – 2020; son 35 países los que exportan dicho producto a Perú, siendo Corea el primer proveedor y Reino Unido el décimo tercer proveedor.

3.3.2.1.10.4. CAMPEROS (4 x 4), CON MOTOR DE ÉMBOLO O PISTÓN ALTERNATIVO, DE ENCENDIDO POR CHISPA, PARA EL TRANSPORTE DE PERSONAS, DE CILINDRADA SUPERIOR A 1.500 CM3 PERO INFERIOR O IGUAL A 3.000 CM3

El cuarto producto importado desde Reino Unido durante el periodo 2013 – 2020 fueron los Camperos (4 x 4), con motor de émbolo o pistón alternativo, de encendido por chispa, para el transporte de personas, de cilindrada superior a 1.500 cm3 pero inferior o igual a 3.000 cm3 por un valor total de 70,130.97 Miles de USD; en la tabla 78 se puede observar que para el año 2014 las importaciones de los Camperos (4 x 4), con motor de émbolo o pistón alternativo, de encendido por chispa, para el transporte de personas, de cilindrada superior a 1.500 cm3 pero inferior o igual a 3.000 cm3 desde Reino Unido subieron en 25.86% respecto al año anterior, para el 2015 incrementó en 65.10%, para el 2016 disminuyó en 8.06%; en el año 2017 incrementó en 41.38%, en el año 2018 incrementó en 17.86%; en el año 2019 disminuyó en 21.03%; y en el año 2020 disminuyó en 57.58% respecto al año anterior. Asimismo, se registró su mayor exportación en el año 2018 y su menor exportación en el año 2013.

De acuerdo a los datos obtenidos de TradeMap (2020) en la Lista de los mercados proveedores para un producto importado por Perú. Producto los Camperos (4 x 4), con motor de émbolo o pistón alternativo, de encendido por chispa, para el transporte de personas, de cilindrada superior a 1.500 cm3 pero inferior o igual a 3.000 cm3, periodo 2013 – 2020; son 27 países los que exportan dicho producto a Perú, siendo Japón el primer proveedor y Reino Unido el sexto proveedor.

3.3.2.1.10.5. DEMÁS MEDICAMENTOS, EXCEPTO ANALGÉSICOS, PARA USO HUMANO, PREPARADOS PARA USOS TERAPÉUTICOS O PROFILÁCTICOS, DOSIFICADOS O ACONDICIONADOS PARA LA VENTA AL POR MENOR

El quinto producto importado desde Reino Unido durante el periodo 2013 – 2020 fueron los Demás medicamentos, excepto analgésicos, para uso humano, preparados para usos terapéuticos o profilácticos, dosificados o acondicionados para la venta al por menor por un valor total de 40,376.60 Miles de USD; en la

tabla 78 se puede observar que para el año 2014 las importaciones de los Demás medicamentos, excepto analgésicos, para uso humano, preparados para usos terapéuticos o profilácticos, dosificados o acondicionados para la venta al por menor desde Reino Unido subieron en 6.14% respecto al año anterior, para el 2015 disminuyó en 19.33%, para el 2016 disminuyó en 9.22%; en el año 2017 incrementó en 5.91%, en el año 2018 disminuyó en 10.29%; en el año 2019 incrementó en 9.70%; y en el año 2020 incrementó en 26.80% respecto al año anterior. Asimismo, se registró su mayor exportación en el año 2014 y su menor exportación en el año 2018.

De acuerdo a los datos obtenidos de TradeMap (2020) en la Lista de los mercados proveedores para un producto importado por Perú. Producto: Demás medicamentos, excepto analgésicos, para uso humano, preparados para usos terapéuticos o profilácticos, dosificados o acondicionados para la venta al por menor, periodo 2013 – 2020; son 67 países los que exportan dicho producto a Perú, siendo India el primer proveedor y Reino Unido el décimo séptimo proveedor.

3.3.2.1.11. PRINCIPALES EMPRESAS IMPORTADORAS DESDE REINO UNIDO AÑO 2013

Tabla 79 Principales Empresas Importadoras desde Reino Unido año 2013

Nº	RUC	Importador	Valor CIF (en millones de US \$)	Participación %
1	20100027021	Unimaq S.A.	34.06	9.93%
2	20160286068	Maquinarias S.A.	23.23	6.77%
3	20263158327	Diageo Perú S.A.	22.48	6.55%
4	20543725821	Distribuidora Cummins Perú S.A.C	14.56	4.24%
5	20344877158	Derco Perú S.A.	14.21	4.14%
6	20100190797	Gloria S.A.	9.68	2.82%
7	20100132592	Toyota Del Perú S A	7.30	2.13%
8	20513997222	Pernod Ricard Perú S.A.	7.03	2.05%
9	20503258901	Maquinaria Nacional S.A. Perú	6.79	1.98%

10	20100123682	Glaxosmithkline Peru S.A.	5.69	1.66%
SUBTOTAL			145.03	42.28%
RESTO			198.01	57.72%
TOTAL			343.04	100.00%

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

Como se observa en la tabla 79, en el año 2013 la principal empresa importadora desde Reino Unido fue Unimaq S.A., dicha empresa importó un 9.93% del total de las importaciones desde Reino Unido; la segunda empresa importadora fue Maquinarias S.A., la cual importó un 6.77% del total de las importaciones desde Reino Unido; y la tercera empresa importadora desde Reino Unido fue Diageo Perú S.A., la cual importó un 6.55% del total de las importaciones desde Reino Unido.

3.3.2.1.12. PRINCIPALES EMPRESAS IMPORTADORAS DESDE REINO UNIDO AÑO 2014

Tabla 80 Principales Empresas Importadoras desde Reino Unido año 2014

Nº	RUC	Importador	Valor CIF (en millones de US \$)	Participación %	Variación % respecto al 2013
1	20100027021	Unimaq S.A.	33.16	10.06%	-2.64%
2	20100190797	Gloria S.A.	21.17	6.42%	118.70%
3	20263158327	Diageo Perú S.A.	17.88	5.42%	-20.46%
4	20543725821	Distribuidora Cummins Peru S.A.C	14.40	4.37%	-1.10%
5	20160286068	Maquinarias S.A.	13.03	3.95%	-43.91%
6	20344877158	Derco Peru S.A.	9.62	2.92%	-32.30%
7	20503258901	Maquinaria Nacional S.A. Perú	8.07	2.45%	18.85%
8	20103913340	Orvisa Sociedad Anonima	7.52	2.28%	-
9	20513997222	Pernod Ricard Peru S.A.	7.23	2.19%	2.84%
10	20100123682	Glaxosmithkline Peru S.A.	6.51	1.97%	14.41%
SUBTOTAL			138.59	42.04%	-4.44%
RESTO			191.07	57.96%	-3.50%

TOTAL	329.66	100.00%	-3.90%

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

Como se observa en la tabla 80, en el año 2014, por segundo año consecutivo la principal empresa importadora desde Reino Unido fue Unimaq S.A., la cual importó un 10.06% del total de las importaciones desde Reino Unido, a pesar de ello para este año sus importaciones cayeron en un 2.64%; la segunda empresa importadora fue Gloria S.A., la cual importó un 6.42% del total de las importaciones desde Reino Unido, aumentando para este año sus importaciones en un 118.70%; al igual que el año anterior la tercera empresa importadora desde Reino Unido fue Diageo Perú S.A., la cual importó un 5.42% del total de las importaciones desde Reino Unido, sin embargo sus importaciones cayeron en un 20.46% respecto al año anterior.

3.3.2.1.13. PRINCIPALES EMPRESAS IMPORTADORAS DESDE REINO UNIDO AÑO 2015

Tabla 81 Principales Empresas Importadoras desde Reino Unido año 2015

N°	RUC	Importador	Valor CIF (en millones de US \$)	Participación %	Variación % respecto al 2014
1	20100027021	Unimaq S.A.	29.32	9.65%	-11.58%
2	20263158327	Diageo Perú S.A.	25.85	8.51%	44.57%
3	20160286068	Maquinarias S.A.	24.68	8.12%	89.41%
4	20543725821	Distribuidora Cummins Perú S.A.C	16.61	5.47%	15.35%
5	20513997222	Pernod Ricard Perú S.A.	8.65	2.85%	19.64%
6	20503258901	Maquinaria Nacional S.A. Perú	8.51	2.80%	5.45%
7	20100128218	Petróleos del Perú Petroperú S.A.	7.28	2.40%	-
8	20344877158	Derco Perú S.A.	6.04	1.99%	-37.21%
9	20100123682	Glaxosmithkline Perú S.A.	5.92	1.95%	-9.06%
10	20103913340	Orvisa Sociedad Anonima	5.15	1.69%	-31.52%
SUBTOTAL			138.01	45.42%	-0.42%

RESTO	165.86	54.58%	-13.19%
TOTAL	303.87	100.00%	-7.82%

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

Como se observa en la tabla 81, en el año 2015, por tercer año consecutivo la principal empresa importadora desde Reino Unido fue Unimaq S.A., la cual importó un 9.65% del total de las importaciones desde Reino Unido, a pesar de ello para este año sus importaciones cayeron en un 11.58%; la segunda empresa importadora fue Diageo Perú S.A., la cual importó un 8.51% del total de las importaciones desde Reino Unido, aumentando para este año sus importaciones en un 44.57%; la tercera empresa importadora fue Maquinarias S.A., la cual importó un 8.12% del total de las importaciones desde Reino Unido, asimismo sus importaciones aumentaron en un 89.41% respecto al año anterior.

3.3.2.1.14. PRINCIPALES EMPRESAS IMPORTADORAS DESDE REINO UNIDO AÑO 2016

Tabla 82 Principales Empresas Importadoras desde Reino Unido año 2016

Nº	RUC	Importador	Valor CIF (en millones de US \$)	Participación %	Variación % respecto al 2015
1	20263158327	Diageo Perú S.A.	23.90	9.38%	-7.54%
2	20160286068	Maquinarias S.A.	15.76	6.18%	-36.14%
3	20543725821	Distribuidora Cummins Perú S.A.C	13.14	5.16%	-20.89%
4	20503258901	Maquinaria Nacional S.A. Perú	12.55	4.93%	47.47%
5	20513997222	Pernod Ricard Perú S.A.	9.35	3.67%	8.09%
6	20333363900	Engie Energia Perú S.A.	7.65	3.00%	-
7	20100027021	Unimaq S.A.	6.53	2.56%	-77.73%
8	20511233446	Global Med Farma S.A.C.	5.57	2.19%	-
9	20100123682	Glaxosmithkline Perú S.A.	5.35	2.10%	-9.63%
10	20499432021	Transportadora de Gas del Perú S.A.	4.51	1.77%	-
SUBTOTAL			104.31	40.93%	-24.42%

RESTO	150.51	59.07%	-9.25%
TOTAL	254.82	100.00%	-16.14%

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

Como se observa en la tabla 82, en el año 2016, la principal empresa importadora desde Reino Unido fue Diageo Perú S.A., la cual importó un 9.38% del total de las importaciones desde Reino Unido, a pesar de ello para este año sus importaciones cayeron en un 7.54%; la segunda empresa importadora fue Maquinarias S.A., la cual importó un 6.18% del total de las importaciones desde Reino Unido, disminuyendo para este año sus importaciones en un 36.14%; la tercera empresa importadora fue Distribuidora Cummins Perú S.A.C., la cual importó un 5.16% del total de las importaciones desde Reino Unido, asimismo sus importaciones cayeron en un 20.89% respecto al año anterior.

3.3.2.1.15. PRINCIPALES EMPRESAS IMPORTADORAS DESDE REINO UNIDO AÑO 2017

Tabla 83 Principales Empresas Importadoras desde Reino Unido año 2017

Nº	RUC	Importador	Valor CIF (en millones de US \$)	Participación %	Variación % respecto al 2016
1	20543725821	Distribuidora Cummins Perú S.A.C	21.52	8.14%	63.77%
2	20263158327	Diageo Perú S.A.	19.65	7.43%	-17.78%
3	20503258901	Maquinaria Nacional S.A. Perú	15.21	5.75%	21.20%
4	20160286068	Maquinarias S.A.	10.46	3.96%	-33.63%
5	20101337261	Roca S.A.C.	8.56	3.24%	-
6	20513997222	Pernod Ricard Perú S.A.	7.91	2.99%	-15.40%
7	20100182263	Montana S A	4.78	1.81%	-
8	20334403166	Special Book Services S.A.	4.75	1.80%	-
9	20100123682	Glaxosmithkline Perú S.A.	4.47	1.69%	-16.45%
10	20100132592	Toyota Del Perú S A	3.98	1.51%	-
SUBTOTAL			101.29	38.31%	-2.90%
RESTO			163.13	61.69%	8.38%

TOTAL	264.42	100.00%	3.77%

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

Como se observa en la tabla 83, en el año 2017, la principal empresa importadora desde Reino Unido fue Distribuidora Cummins Perú S.A.C., la cual importó un 8.14% del total de las importaciones desde Reino Unido, asimismo para este año sus importaciones aumentaron en un 63.77%; la segunda empresa importadora fue Diageo Perú S.A., la cual importó un 7.73% del total de las importaciones desde Reino Unido, disminuyendo para este año sus importaciones en un 17.78%; la tercera empresa importadora fue Maquinaria Nacional S.A. Perú, la cual importó un 5.75% del total de las importaciones desde Reino Unido, asimismo sus importaciones aumentaron en un 21.20% respecto al año anterior.

3.3.2.1.16. PRINCIPALES EMPRESAS IMPORTADORAS DESDE REINO UNIDO AÑO 2018

Tabla 84 Principales Empresas Importadoras desde Reino Unido año 2018

Nº	RUC	Importador	Valor CIF (en millones de US \$)	Participación %	Variación % respecto al 2017
1	20543725821	Distribuidora Cummins Peru S.A.C	20.44	8.08%	-5.02%
2	20503258901	Maquinaria Nacional S.A. Peru	13.26	5.24%	-12.82%
3	20263158327	Diageo Peru S.A.	12.96	5.12%	-34.05%
4	20602458491	Nissan Peru S.A.C.	8.26	3.26%	-
5	20513997222	Pernod Ricard Peru S.A.	6.65	2.63%	-15.93%
6	20100028698	Ferreyros Sociedad Anónima	5.45	2.15%	-
7	20334403166	Special Book Services S.A.	5.20	2.06%	9.47%
8	20499432021	Transportadora de Gas del Perú S.A.	4.72	1.87%	-
9	20100190797	Leche Gloria S.A.	4.43	1.75%	-
10	20504299628	DSM Nutritional Products Perú S.A.	4.36	1.72%	-
SUBTOTAL			85.73	33.88%	-15.36%
RESTO			167.30	66.12%	2.56%

TOTAL	253.03	100.00%	-4.31%

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

Como se observa en la tabla 84, en el año 2018, al igual que el año anterior la principal empresa importadora desde Reino Unido fue Distribuidora Cummins Perú S.A.C., la cual importó un 8.08% del total de las importaciones desde Reino Unido, sin embargo para este año sus importaciones cayeron en un 5.02%; la segunda empresa importadora fue Maquinaria Nacional S.A. Perú, la cual importó un 5.24% del total de las importaciones desde Reino Unido, disminuyendo para este año sus importaciones en un 12.82%; la tercera empresa importadora fue Diageo Perú S.A., la cual importó un 5.12% del total de las importaciones desde Reino Unido, asimismo sus importaciones cayeron en un 34.05% respecto al año anterior.

3.3.2.1.17. PRINCIPALES EMPRESAS IMPORTADORAS DESDE REINO UNIDO AÑO 2019

Tabla 85 Principales Empresas Importadoras desde Reino Unido año 2019

Nº	RUC	Importador	Valor CIF (en millones de US \$)	Participación %	Variación % respecto al 2018
1	20543725821	Distribuidora Cummins Perú S.A.C	14.00	5.85%	-31.51%
2	20503258901	Maquinaria Nacional S.A. Perú	13.00	5.43%	-1.96%
3	20263158327	Diageo Perú S.A.	11.00	4.60%	-15.12%
4	20334403166	Special Book Services S.A.	7.00	2.92%	34.62%
5	20602458491	Nissan Perú S.A.C.	6.00	2.51%	-27.36%
6	20100123682	Glaxosmithkline Perú S.A.	5.00	2.09%	-
7	20513997222	Pernod Ricard Peru S.A.	5.00	2.09%	-24.81%
8	20101337261	Roca S.A.C.	3.00	1.25%	-
9	20100043140	Scotiabank Perú Saa	3.00	1.25%	-
10	20100119227	3M Perú S A	3.00	1.25%	-

SUBTOTAL	70.00	29.25%	-18.35%
RESTO	169.35	70.75%	1.23%
TOTAL	239.35	100.00%	-5.41%

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

Como se observa en la tabla 85, en el año 2019, al igual que el año anterior la principal empresa importadora desde Reino Unido fue Distribuidora Cummins Perú S.A.C., la cual importó un 5.85% del total de las importaciones desde Reino Unido, sin embargo para este año sus importaciones cayeron en un 31.51%; la segunda empresa importadora fue Maquinaria Nacional S.A. Perú, la cual importó un 5.43% del total de las importaciones desde Reino Unido, disminuyendo para este año sus importaciones en un 1.96%; la tercera empresa importadora fue Diageo Perú S.A., la cual importó un 4.60% del total de las importaciones desde Reino Unido, asimismo sus importaciones cayeron en un 15.12% respecto al año anterior.

3.3.2.1.18. PRINCIPALES EMPRESAS IMPORTADORAS DESDE REINO UNIDO AÑO 2020

Tabla 86 Principales Empresas Importadoras desde Reino Unido año 2020

Nº	RUC	Importador	Valor CIF (en millones de US \$)	Participación %	Variación % respecto al 2019
1	20543725821	Distribuidora Cummins Perú S.A.C	7.00	3.72%	-50.00%
2	20100356270	GMI SA I. Consultores	5.00	2.66%	-
3	20503258901	Maquinaria Nacional S.A. Perú	3.00	1.60%	-76.92%
4	20334403166	Special Book Services S.A.	3.00	1.60%	-57.14%
5	20100123682	Glaxosmithkline Perú S.A.	3.00	1.60%	-40.00%
6	20433819544	A. American Quellaveco	2.00	1.06%	-
7	20263158327	Diageo Perú S.A.	1.00	0.53%	-90.91%
8	20602458491	Nissan Perú S.A.C.	1.00	0.53%	-83.33%
9	20100028698	Ferreyros Sociedad Anónima	1.00	0.53%	-
10	20100119227	3M Perú S A	1.00	0.53%	-66.67%

SUBTOTAL	27.00	14.36%	-61.43%
RESTO	161	85.64%	-4.93%
TOTAL	188.00	100.00%	-21.45%

Nota. Fuente: Reporte de Comercio Bilateral Perú-UE (2020). Elaboración. Propia

Como se observa en la tabla 86, hasta junio del 2020, por cuarto año consecutivo la principal empresa importadora desde Reino Unido fue Distribuidora Cummins Perú S.A.C., la cual importó un 3.72% del total de las importaciones desde Reino Unido, sin embargo, para este año sus importaciones cayeron en un 50.00%; la segunda empresa importadora fue GMI SA I. Consultores la cual importó un 2.66% del total de las importaciones desde Reino Unido, dicha empresa el año anterior no figuró en el ranking de las 10 principales empresas importadoras desde Reino Unido; la tercera empresa importadora fue Maquinaria Nacional S.A. Perú, la cual importó un 1.60% del total de las importaciones desde Reino Unido, disminuyendo para este año sus importaciones en un 76.92% respecto al año anterior.

3.3.2.2.EXPORTACIONES DE PERÚ A REINO UNIDO

3.3.2.2.1. CUOTA DE MERCADO DE LAS EXPORTACIONES A REINO UNIDO AÑO 2013 – 2020

Tabla 87 Cuota de Mercado de las Exportaciones a Reino Unido año 2013 – 2020

Año	Exportaciones de Perú al mundo en Miles de US\$	Exportaciones a UE -28 en Miles de US\$	% de Exportaciones a UE en Miles de US\$	Reino Unido	Reino Unido - Mundo Part. %	Reino Unido - UE Part. %	N° de importador a Perú como miembro de la UE
2013	42,568,947.14	7,024,076.04	16.50%	612,182	1.44%	8.72%	6
2014	38,645,864.88	6,462,289.54	16.72%	606,891	1.57%	9.39%	6
2015	33,668,979.87	5,480,186.26	16.28%	604,073	1.79%	11.02%	4
2016	36,309,987.09	5,598,827.75	15.42%	670,870	1.85%	11.98%	4
2017	44,384,508.06	6,531,280.61	14.72%	733,996	1.65%	11.24%	4
2018	48,015,148.98	7,250,427.33	15.10%	702,661	1.46%	9.69%	4
2019	46,131,564.76	6,169,153.51	13.37%	457,778	0.99%	7.42%	6

2020	39,310,861.68	5,347,938.36	13.60%	430,027	1.09%	8.04%	5

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

Como se observa en la tabla 87 en el año 2013, del total de los productos exportados al mundo, el 1.44% de las exportaciones fueron destinadas a Reino Unido; asimismo del total de productos exportados a la UE-28, el 8.72% se destinaron a Reino Unido, país que en ese año fue el sexto destino (en el ranking de los países miembros de la UE-28) de las exportaciones peruanas.

Para el año 2014 del total de los productos exportados al mundo, el 1.57% de las exportaciones fueron destinadas a Reino Unido; asimismo del total de productos exportados a la UE-28, el 9.39% se destinaron a Reino Unido, país que por segundo año consecutivo fue el sexto destino (en el ranking de los países miembros de la UE-28) de las exportaciones peruanas.

Para el año 2015 del total de los productos exportados al mundo, el 1.79% de las exportaciones fueron destinadas a Reino Unido; asimismo del total de productos exportados a la UE-28, el 11.02% se destinaron a Reino Unido, país que en ese año fue el cuarto destino (en el ranking de los países miembros de la UE-28) de las exportaciones peruanas.

Para el año 2016 del total de los productos exportados al mundo, el 1.85% de las exportaciones fueron destinadas a Reino Unido; asimismo del total de productos exportados a la UE-28, el 11.98% se destinaron a Reino Unido, país que por segundo año consecutivo fue el cuarto destino (en el ranking de los países miembros de la UE-28) de las exportaciones peruanas.

Para el año 2017 del total de los productos exportados al mundo, el 1.65% de las exportaciones fueron destinadas a Reino Unido; asimismo del total de productos exportados a la UE-28, el 11.24% se destinaron a Reino Unido, país que por tercer año consecutivo fue el cuarto destino (en el ranking de los países miembros de la UE-28) de las exportaciones peruanas.

Para el año 2018 del total de los productos exportados al mundo, el 1.46% de las exportaciones fueron destinadas a Reino Unido; asimismo del total de productos exportados a la UE-28, el 9.69% se destinaron a Reino Unido, país que por cuarto año consecutivo fue el cuarto destino (en el ranking de los países miembros de la UE-28) de las exportaciones peruanas.

Para el año 2019 del total de los productos exportados al mundo, el 0.99% de las exportaciones fueron destinadas a Reino Unido; asimismo del total de productos exportados a la UE-28, el 7.42% se destinaron a Reino Unido, país que en ese año fue el sexto destino (en el ranking de los países miembros de la UE-28) de las exportaciones peruanas.

Para el año 2020 del total de los productos exportados al mundo, el 1.09% de las exportaciones fueron destinadas a Reino Unido; asimismo del total de productos exportados a la UE-28, el 8.04% se destinaron a Reino Unido, país que en ese año fue el quinto destino (en el ranking de los países miembros de la UE-28) de las exportaciones peruanas.

3.3.2.2.2. EXPORTACIONES POR SECTORES ECONÓMICOS

Para el análisis de las exportaciones hacia Reino Unido según sectores económicos y los principales productos exportados se extraen datos de la página de Promperú; asimismo como se observa en la tabla 88 y figura 5 existe una variación entre las exportaciones según Sunat y las exportaciones según Promperú. Es importante mencionar que para el resto del análisis se tomaron datos de la Sunat, sin embargo, para el análisis de exportaciones por sector y producto decido tomar la información de Promperú ya que la considero más detallada.

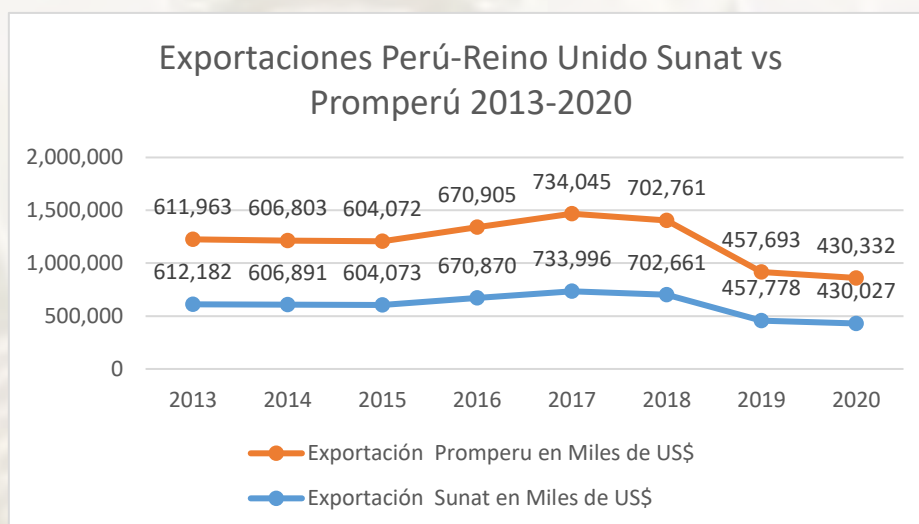
Tabla 88 *Exportaciones Perú-Reino Unido Sunat vs Promperú 2013-2020*

Año	Exportación Sunat en Miles de US\$	Exportación Promperú en Miles de US\$	Diferencia datos Sunat - Promperu	Var %
2013	612,182	611,963	219	-0.0358%

2014	606,891	606,803	88	-0.0145%
2015	604,073	604,072	1	-0.0002%
2016	670,870	670,905	-35	0.0053%
2017	733,996	734,045	-49	0.0067%
2018	702,661	702,761	-100	0.0142%
2019	457,778	457,693	85	-0.0186%
2020	430,027	430,332	-305	0.0709%

Nota. Fuente: Sunat (2020); Promperú (2020). Elaboración. Propia

Figura 5 Exportaciones Perú-Reino Unido Sunat vs Promperú 2013-2020



Nota. La figura muestra la diferencia entre el valor de exportaciones Perú-Reino Unido presentadas por Sunat y las exportaciones presentadas por Promperú. Fuente: Sunat (2020); Promperú (2020). Elaboración: Propia

3.3.2.2.3. PRINCIPALES PRODUCTOS TRADICIONALES EXPORTADOS A REINO UNIDO AÑO 2013

Tabla 89 Principales Productos Tradicionales Exportados a Reino Unido año 2013

Sector	N°	Partida	Descripción	Valor FOB USD.	Part %
Oro	1	7108120000	Oro en las demás formas en bruto	286,614,158.37	75.56%
Estaño	2	8001100000	Estaño en bruto, sin alear	52,275,374.89	13.78%
Harina de Pescado	3	2301201100	Harina de pescado con un contenido de grasa superior a 2% en peso	18,561,396.37	4.89%

Café	4	901119000	Café sin tostar y sin descafeinar excepto para siembra	17,716,172.44	4.67%
Lanas	5	5101190000	Las demás lanas sin cardar ni peinar, sucia, incluida la lavada en vivo	1,392,746.59	0.37%
Aceite de Pescado	6	1504209000	Grasas y aceites de pescado y sus fracciones, refinados excepto aceites de hígado	1,104,710.00	0.29%
Metales Menores	7	8112921090	Los demás metales comunes en bruto o en polvo, excepto germanio y vanadio	983,744.67	0.26%
Coca y Derivados	8	2939911000	Cocaína	445,280.00	0.12%
Aceite de Pescado	9	1504201000	Grasas y aceites de pescado y sus fracciones excepto aceite de hígado en bruto	120,685.66	0.03%
Lanas	10	5103100000	Borras del peinado de lana o pelo fino	58,911.23	0.02%
Petróleo y Derivados	11	2710121100	Gasolinas sin tetraetilo de plomo para motores de aviación	24,277.76	0.01%
Lanas	12	5102199000	Demás pelo fino excepto de llama, alpaca, conejo o cabra de cachemira	13,397.08	0.004%
Café	13	901111000	Café sin tostar y sin descafeinar para siembra	4,853.00	0.001%
Cobre Concentrados y Metales	14	2603000000	Minerales de cobre y sus concentrados	193	0.0001%
Metales Menores	15	2617900000	Demás minerales y sus concentrados	35.9	0.00001%
Café	16	901220000	Café Tostado Descafeinado	7.5	0.000002%
Café	17	901212000	Café tostado, sin descafeinar, molido	6	0.000002%
SUBTOTAL				379,315,950.46	100.00%
RESTO				0	0.00%
TOTAL				379,315,950.46	100.00%

Nota. Fuente: Promperú (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 89 se puede observar que en el año 2013 el principal producto tradicional exportado a Reino Unido fue el Oro en las demás formas en bruto (Sector Minero – Oro) el cual representa el 75.56% del total de las exportaciones con destino a Reino Unido; el segundo producto tradicional más exportado a Reino Unido fue el Estaño en bruto, sin alear (Sector Minero – Estaño), el cual representa el 13.78% del total de las exportaciones con destino a Reino Unido;

el tercer producto tradicional más exportado a Reino Unido fue la Harina de pescado con un contenido de grasa superior a 2% en peso (Sector Tradicional Pesquero – Harina de pescado), la cual representó el 4.89% del total de las exportaciones con destino a Reino Unido.

Es importante mencionar que en el año 2013 se exportaron únicamente 17 productos tradicionales con destino a Reino Unido.

3.3.2.2.4. PRINCIPALES PRODUCTOS TRADICIONALES EXPORTADOS A REINO UNIDO AÑO 2014

Tabla 90 *Principales Productos Tradicionales Exportados a Reino Unido año 2014*

Sector	Nº	Partida	Descripción	Valor FOB USD.	Part %
Oro	1	7108120000	Oro en las demás formas en bruto	254,409,037.40	72.40%
Estaño	2	8001100000	Estaño en bruto, sin alea	50,229,478.87	14.29%
Café	3	901119000	Café sin tostar y sin descafeinar excepto para siembra	21,345,343.22	6.07%
Harina de Pescado	4	2301201100	Harina de pescado con un contenido de grasa superior a 2% en peso	15,820,712.84	4.50%
Aceite de Pescado	5	1504201000	Grasas y aceites de pescado y sus fracciones excepto aceite de hígado en bruto	3,600,969.00	1.02%
Aceite de Pescado	6	1504209000	Grasas y aceites de pescado y sus fracciones, refinados excepto aceites de hígado	2,540,224.73	0.72%
Lanas	7	5101190000	Las demás lanas sin cardar ni peinar, sucia, incluida la lavada en vivo	1,582,746.11	0.45%
Azúcar	8	1701999000	Azúcar de caña o remolacha con adición de aromatizante o colorante	789,786.00	0.22%
Metales Menores	9	8112921090	Los demás metales comunes en bruto o en polvo, excepto germanio y vanadio	575,817.94	0.16%
Lanas	10	5103100000	Borras del peinado de lana o pelo fino	292,833.96	0.08%
Lanas	11	5101110000	Lana sin cardar ni peinar, sucia, incluso lavada en vivo, esquilada	109,112.32	0.03%
Cobre Concentrados y Minerales	12	7404000000	Desperdicios y desechos, de cobre.	68,310.00	0.02%
Lanas	13	5102199000	Demás pelo fino excepto de llama, alpaca, conejo o cabra de cachemira	27,485.38	0.01%
Metales Menores	14	2617900000	Demás minerales y sus concentrados	10,180.00	0.00%

Café	15	901220000	Café tostado descafeinado	7.5	0.00%
SUBTOTAL				351,402,045.27	100.00%
RESTO				0.00	0.00%
TOTAL				351,402,045.27	100.00%

Nota. Fuente: Promperú (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 90 se puede observar que en el año 2014, al igual que el año anterior el principal producto tradicional exportado a Reino Unido fue el Oro en las demás formas en bruto (Sector Minero – Oro) el cual representa el 72.40% del total de las exportaciones con destino a Reino Unido; al igual que el año anterior el segundo producto tradicional más exportado a Reino Unido fue el Estaño en bruto, sin alear (Sector Minero – Estaño), el cual representa el 14.29% del total de las exportaciones con destino a Reino Unido; el tercer producto tradicional más exportado a Reino Unido fue el Café sin tostar y sin descafeinar excepto para siembra (Sector Agrícola – Café), el cual representó el 6.07% del total de las exportaciones con destino a Reino Unido, dicho producto el año anterior fue el cuarto producto tradicional más exportado a Reino Unido.

Es importante mencionar que en el año 2014 se exportaron únicamente 15 productos tradicionales con destino a Reino Unido.

3.3.2.2.5. PRINCIPALES PRODUCTOS TRADICIONALES EXPORTADOS A REINO UNIDO AÑO 2015

Tabla 91 *Principales Productos Tradicionales Exportados s Reino Unido año 2015*

Sector	Nº	Partida	Descripción	Valor FOB USD.	Part %
Oro	1	7108120000	Oro en las demás formas en bruto	265,714,735.37	84.72%
Estaño	2	8001100000	Estaño en bruto, sin alear	25,290,321.01	8.06%
Café	3	901119000	Café sin tostar y sin descafeinar excepto para siembra	16,744,138.11	5.34%
Harina de Pescado	4	2301201100	Harina de pescado con un contenido de grasa superior a 2% en peso	2,299,256.76	0.73%
Lanas	5	5101190000	Las demás lanas sin cardar ni peinar, sucia, incluida la lavada en vivo	1,692,340.81	0.54%

Aceite De Pescado	6	1504209000	Grasas y aceites de pescado y sus fracciones, refinados excepto aceites de hígado	1,031,415.50	0.33%
Lanas	7	5103100000	Borras del peinado de lana o pelo fino	299,139.80	0.10%
Petroleo Y Derivados	8	2710192210	Fueloils (Fuel) Residual 6	216,991.95	0.07%
Cobre Concentrados y Minerales	9	7404000000	Desperdicios y desechos, de cobre.	138,963.00	0.04%
Lanas	10	5101110000	Lana sin cardar ni peinar, sucia, incluso lavada en vivo, esquilada	136,514.34	0.04%
Café	11	901111000	Café sin tostar y sin descafeinar para siembra	83,688.23	0.03%
Café	12	901900000	Los demás cafés; cáscara y cascarilla de café; sucedáneos del café que contengan café	5,992.33	0.002%
Cobre Concentrados y Minerales	13	2603000000	Minerales de cobre y sus concentrados	117.5	0.00004%
Plomo Concentrado y Minerales	14	2616100000	Minerales de plata y sus concentrados	12.5	0.000004%
Chancaca	15	1701130000	Azúcar de caña mencionado en la nota 2 de subpartida de este capítulo	10.28	0.000003%
Plomo Concentrado y Minerales	16	2607000000	Minerales de plomo y sus concentrados.	5	0.000%
SUBTOTAL				313,653,642.49	100.00%
RESTO				0	0.00%
TOTAL				313,653,642.49	100.00%

Nota. Fuente: Promperú (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 91 se puede observar que en el año 2015, por tercer año consecutivo el principal producto tradicional exportado a Reino Unido fue el Oro en las demás formas en bruto (Sector Minero – Oro) el cual representa el 84.72% del total de las exportaciones con destino a Reino Unido; de igual modo por tercer

año consecutivo el segundo producto tradicional más exportado a Reino Unido fue el Estaño en bruto, sin alear (Sector Minero – Estaño), el cual representa el 8.06% del total de las exportaciones con destino a Reino Unido; al igual que el año anterior el tercer producto tradicional más exportado a Reino Unido fue el Café sin tostar y sin descafeinar excepto para siembra (Sector Agrícola – Café), el cual representó el 5.34% del total de las exportaciones con destino a Reino Unido.

Es importante mencionar que en el año 2015 se exportaron únicamente 16 productos tradicionales con destino a Reino Unido.

3.3.2.2.6. PRINCIPALES PRODUCTOS TRADICIONALES EXPORTADOS A REINO UNIDO AÑO 2016

Tabla 92 *Principales Productos Tradicionales Exportados a Reino Unido año 2016*

Sector	Nº	Partida	Descripción	Valor FOB USD.	Part %
Oro	1	7108120000	Oro en las demás formas en bruto	307,971,756.02	86.01%
Café	2	901119000	Café sin tostar y sin descafeinar excepto para siembra	23,336,629.22	6.52%
Estaño	3	8001100000	Estaño en bruto, sin alear	15,536,227.08	4.34%
Petróleo y Derivados	4	2710191510	Carburorreactores tipo queroseno para reactores y turbinas destinado a las empresas de aviación	3,899,583.43	1.09%
Harina de Pescado	5	2301201100	Harina de pescado con un contenido de grasa superior a 2% en peso	2,611,113.95	0.73%
Aceite de Pescado	6	1504209000	Grasas y aceites de pescado y sus fracciones, refinados excepto aceites de hígado	1,665,474.80	0.47%
Lanas	7	5101190000	Las demás lanas sin cardar ni peinar, sucia, incluida la lavada en vivo	1,445,698.38	0.40%
Coca y Derivados	8	2939911000	Cocaína	667,920.00	0.19%
Lanas	9	5103100000	Borras del peinado de lana o pelo fino	272,628.15	0.08%
Cobre Concentrados y Minerales	10	7404000000	Desperdicios y desechos, de cobre.	272,130.30	0.08%
Aceite de Pescado	11	1504201000	Grasas y aceites de pescado y sus fracciones excepto aceite de hígado en bruto	254,980.00	0.07%

Café	12	901900000	Los demás cafés; cáscara y cascarilla de café; sucedáneos del café que contengan café	81,476.29	0.02%
Zinc Refinado	13	7901110000	Cinc sin alear, con un contenido de cinc superior o igual al 99,99% en peso	39,575.26	0.01%
Chancaca	14	1701130000	Azúcar de caña mencionado en la nota 2 de subpartida de este capítulo	10	0.00%
Café	15	901220000	Café tostado descafeinado	1	0.00%
SUBTOTAL				358,055,203.88	100.00%
RESTO				0.00	0.00%
TOTAL				358,055,203.88	100.00%

Nota. Fuente: Promperú (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 92 se puede observar que en el año 2016, por cuarto año consecutivo el principal producto tradicional exportado a Reino Unido fue el Oro en las demás formas en bruto (Sector Minero – Oro) el cual representa el 86.01% del total de las exportaciones tradicionales con destino a Reino Unido; el segundo producto tradicional más exportado a Reino Unido fue Café sin tostar y sin descafeinar excepto para siembra (Sector Agrícola – Café), el cual representó el 6.52% del total de las exportaciones tradicionales con destino a Reino Unido, dicho producto el año anterior fue el tercer producto tradicional más exportado a Reino Unido; el tercer producto tradicional más exportado a Reino Unido fue el Estaño en bruto, sin alear (Sector Minero – Estaño), el cual representa el 4.34% del total de las exportaciones tradicionales con destino a Reino Unido, dicho producto el año anterior fue el segundo producto tradicional más exportado a Reino Unido.

Es importante mencionar que en el año 2016 se exportaron únicamente 15 productos tradicionales con destino a Reino Unido.

3.3.2.2.7. PRINCIPALES PRODUCTOS TRADICIONALES EXPORTADOS A REINO UNIDO AÑO 2017

Tabla 93 *Principales Productos Tradicionales Exportados a Reino Unido año 2017*

Sector	Nº	Partida	Descripción	Valor FOB USD.	Part %
Oro	1	7108120000	Oro en las demás formas en bruto	333,044,199.89	83.87%

Café	2	901119000	Café sin tostar y sin descafeinar excepto para siembra	22,426,165.23	5.65%
Estaño	3	8001100000	Estaño en bruto, sin alear	17,068,343.58	4.30%
Gas Natural y Licuado	4	2711110000	Gas Natural, Licuado	13,016,614.98	3.28%
Petróleo y Derivados	5	2710191510	Carburorreactores tipo queroseno para reactores y turbinas destinado a las empresas de aviación	5,335,023.25	1.34%
Aceite de Pescado	6	1504209000	Grasas y aceites de pescado y sus fracciones, refinados excepto aceites de hígado	2,287,116.23	0.58%
Lanas	7	5101190000	Las demás lanas sin cardar si peinar, sucia, incluida la lavada en vivo	1,955,116.75	0.49%
Petróleo y Derivados	8	2710192210	Fueloils (Fuel) Residual 6	693,275.57	0.17%
Aceite de Pescado	9	1504201000	Grasas y aceites de pescado y sus fracciones excepto aceite de hígado en bruto	655,698.32	0.17%
Lanas	10	5103100000	Borras del peinado de lana o pelo fino	324,744.89	0.08%
Zinc Refinado	11	7901110000	Cinc sin Alear, con un Contenido de Cinc Superior o Igual al 99,99% En Peso	253,943.43	0.06%
Cobre Concentrados y Minerales	12	2603000000	Minerales de cobre y sus concentrados	11,212.92	0.003%
Hierro Pellets	13	2601200000	Piritas de hierro tostadas (cenizas de piritas)	3,060.00	0.001%
Metales Menores	14	2610000000	Minerales de cromo y sus concentrados	126	0.00003%
Metales Menores	15	2617900000	Demás minerales y sus concentrados	5	0.000001%
SUBTOTAL				397,074,646.04	100.00%
RESTO				0.00	0.00%
TOTAL				397,074,646.04	100.00%

Nota. Fuente: Promperú (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 93 se puede observar que en el año 2017, por quinto año consecutivo el principal producto tradicional exportado a Reino Unido fue el Oro en las demás formas en bruto (Sector Minero – Oro) el cual representa el 83.87% del total de las exportaciones tradicionales con destino a Reino Unido; al igual que el año anterior el segundo producto tradicional más exportado a Reino Unido fue Café sin tostar y sin descafeinar excepto para siembra (Sector Agrícola – Café),

el cual representó el 5.65% del total de las exportaciones tradicionales con destino a Reino Unido; al igual que el año anterior el tercer producto tradicional más exportado a Reino Unido fue el Estaño en bruto, sin alear (Sector Minero – Estaño), el cual representa el 4.30% del total de las exportaciones tradicionales con destino a Reino Unido.

Es importante mencionar que en el año 2017 se exportaron únicamente 15 productos tradicionales con destino a Reino Unido.

3.3.2.2.8. PRINCIPALES PRODUCTOS TRADICIONALES EXPORTADOS A REINO UNIDO AÑO 2018

Tabla 94 *Principales Productos Tradicionales Exportados a Reino Unido año 2018*

Sector	Nº	Partida	Descripción	Valor FOB USD.	Part %
Oro	1	7108120000	Oro en las demás formas en bruto	180,108,884.18	60.50%
Gas Natural y Licuado	2	2711110000	Gas Natural, Licuado	57,966,175.28	19.47%
Café	3	901119000	Café sin tostar y sin descafeinar excepto para siembra	26,784,521.76	9.00%
Estaño	4	8001100000	Estaño en bruto, sin alear	19,230,987.77	6.46%
Petróleo y Derivados	5	2710191510	Carburorreactores tipo queroseno para reactores y turbinas destinado a las empresas de aviación	5,778,494.12	1.94%
Lanas	6	5101190000	Las demás lanas sin cardar ni peinar, sucia, incluida la lavada en vivo	2,714,296.95	0.91%
Zinc Refinado	7	7901110000	Cinc sin alear, con un contenido de cinc superior o igual al 99,99% en peso	1,562,141.60	0.52%
Aceite de Pescado	8	1504209000	Grasas y aceites de pescado y sus fracciones, refinados excepto aceites de hígado	1,244,149.58	0.42%
Coca y Derivados	9	2939711000	Cocaína; sus sales, ésteres y demás derivados	667,920.00	0.22%
Lanas	10	5101110000	Lana sin cardar ni peinar, sucia, incluso lavada en vivo, esquilada	639,479.64	0.21%
Lanas	11	5103100000	Borras del peinado de lana o pelo fino	461,622.93	0.16%
Petróleo y Derivados	12	2710192210	Fueloils (Fuel) Residual 6	316,260.02	0.11%
Lanas	13	5101210000	Lana sin cardar ni peinar, desgrasada, sin carbonizar, esquilada	149,755.74	0.05%

Pieles Frescas	14	4102100000	Cueros y pieles en bruto, de ovino con lana (sin curtir, apergaminar, ni preparar de otra forma)	87,061.00	0.03%
Café	15	901212000	Café tostado, sin descafeinar, molido	2,635.00	0.00%
Café	16	901900000	Los demás cafés; cáscara y cascarilla de café; sucedáneos del café que contengan café	236.5	0.00%
SUBTOTAL				297,714,622.07	100.00%
RESTO				0.00	0.00%
TOTAL				297,714,622.07	100.00%

Nota. Fuente: Promperú (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 94 se puede observar que en el año 2018, por sexto año consecutivo el principal producto tradicional exportado a Reino Unido fue el Oro en las demás formas en bruto (Sector Minero – Oro) el cual representó el 60.50% del total de las exportaciones tradicionales con destino a Reino Unido; el segundo producto tradicional más exportado a Reino Unido fue el Gas natural, licuado (Sector Petróleo y Gas natural) el cual representó el 19.47% del total de las exportaciones tradicionales con destino a Reino Unido, dicho producto el año anterior fue el cuarto producto tradicional más exportado a Reino Unido; el tercer producto tradicional más exportado a Reino Unido fue el Café sin tostar y sin descafeinar excepto para siembra (Sector Agrícola – Café), el cual representó el 9.00% del total de las exportaciones tradicionales con destino a Reino Unido, dicho producto el año anterior fue el segundo producto tradicional más exportado a Reino Unido.

Es importante mencionar que en el año 2018 se exportaron únicamente 16 productos tradicionales con destino a Reino Unido.

3.3.2.2.9. PRINCIPALES PRODUCTOS TRADICIONALES EXPORTADOS A REINO UNIDO AÑO 2019

Tabla 95 Principales Productos Tradicionales Exportados a Reino Unido año 2019

Sector	Nº	Partida	Descripción	Valor FOB USD.	Part %
Café	1	901119000	Café sin tostar y sin descafeinar excepto para siembra	22,292,064.50	33.85%
Estaño	2	8001100000	Estaño en bruto, sin alear	21,441,427.54	32.56%

Gas Natural Y Licuado	3	2711110000	Gas Natural, Licuado	7,989,110.11	12.13%
Petróleo y Derivados	4	2710191510	Carburorreactores tipo queroseno para reactores y turbinas destinado a las empresas de aviación	5,144,529.05	7.81%
Zinc Refinado	5	7901110000	Cinc sin alear, con un contenido de cinc superior o igual al 99,99% en peso	2,141,465.11	3.25%
Aceite de Pescado	6	1504209000	Grasas y aceites de pescado y sus fracciones, refinados excepto aceites de hígado	1,663,659.64	2.53%
Oro	7	7108120000	Oro en las demás formas en bruto	1,480,081.08	2.25%
Harina de Pescado	8	2301201100	Harina de pescado con un contenido de grasa superior a 2% en peso	1,141,183.10	1.73%
Petróleo y Derivados	9	2710192210	Fueloils (Fuel) Residual 6	839,876.38	1.28%
Coca y Derivados	10	2939711000	Cocaína; sus sales, ésteres y demás derivados	667,920.00	1.01%
Aceite de Pescado	11	1504201000	Grasas y aceites de pescado y sus fracciones excepto aceite de hígado en bruto	444,895.43	0.68%
Lanas	12	5103100000	Borras del peinado de lana o pelo fino	419,233.73	0.64%
Lanas	13	5101190000	Las demás lanas sin cardar ni peinar, sucia, incluida la lavada en vivo	187,689.68	0.28%
Café	14	901212000	Café tostado, sin descafeinar, molido	3,279.58	0.00%
Hierro Lodos y Tortas	15	2601110000	Minerales de hierro y sus concentrados, sin aglomerar	2,193.55	0.00%
Metales Menores	16	2617900000	Demás minerales y sus concentrados	1,806.45	0.00%
Estaño	17	2609000000	Minerales de estaño y sus concentrados	1	0.00%
Cobre Concentrados y Minerales	18	2603000000	Minerales de cobre y sus concentrados	0.75	0.00%
SUBTOTAL				65,860,416.68	100.00%
RESTO				0.00	0.00%
TOTAL				65,860,416.68	100.00%

Nota. Fuente: Promperú (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 95 se puede observar que, en el año 2019, el principal producto tradicional exportado a Reino Unido fue el Café sin tostar y sin descafeinar excepto para siembra (Sector Agrícola – Café), el cual representó el 33.85% del total de las exportaciones tradicionales con destino a Reino Unido, dicho producto el año anterior fue el tercer producto tradicional más exportado a Reino Unido; el segundo producto tradicional más exportado a Reino Unido fue el Estaño en bruto, sin alear (Sector Minero – Estaño) el cual representó el 32.56%

del total de las exportaciones tradicionales con destino a Reino Unido, dicho producto el año anterior fue el cuarto producto tradicional más exportado a Reino Unido; el tercer producto tradicional más exportado a Reino Unido fue el Gas natural, licuado (Sector Petróleo y Gas natural) el cual representó el 12.13% del total de las exportaciones tradicionales con destino a Reino Unido, dicho producto el año anterior fue el segundo producto tradicional más exportado a Reino Unido.

Es importante mencionar que en el año 2019 se exportaron únicamente 18 productos tradicionales con destino a Reino Unido.

3.3.2.2.10. PRINCIPALES PRODUCTOS TRADICIONALES EXPORTADOS A REINO UNIDO AÑO 2020

Tabla 96 *Principales Productos Tradicionales Exportados a Reino Unido año 2020*

Sector	Nº	Partida	Descripción	Valor FOB USD.	Part %
Café	1	901119000	Café sin tostar y sin descafeinar excepto para siembra	17,789,243.94	40.42%
Estaño	2	8001100000	Estaño en bruto, sin alear	15,438,722.52	35.08%
Zinc Refinado	3	7901110000	Cinc sin alear, con un contenido de cinc superior o igual al 99,99% en peso	7,313,668.84	16.62%
Aceite de Pescado	4	1504209000	Grasas y aceites de pescado y sus fracciones, refinados excepto aceites de hígado	1,658,464.83	3.77%
Petróleo y Derivados	5	2710192210	Fueloils (Fuel) Residual 6	832,200.00	1.89%
Oro	6	7108120000	Oro en las demás formas en bruto	351,192.89	0.80%
Petróleo y Derivados	7	2710191510	Carburorreductores tipo queroseno para reactores y turbinas destinado a las empresas de aviación	316,551.79	0.72%
Lanas	8	5103100000	Borras del peinado de lana o pelo fino	235,961.30	0.54%
Lanas	9	5101190000	Las demás lanas sin cardar ni peinar, sucia, incluida la lavada en vivo	45,924.43	0.10%
Lanas	10	5102199000	Demás pelo fino excepto de llama, alpaca, conejo o cabra de cachemira	27,229.50	0.06%
Café	11	901212000	Café tostado, sin descafeinar, molido	783.76	0.00%
Azúcar	12	1701999000	Azúcar de caña o remolacha con adición de aromatizante o colorante	220.21	0.00%

Lanas	13	5101210000	Lana sin cardar ni peinar, desgrasada, sin carbonizar, esquilada	5.7	0.00%
Plomo Concentrado y Minerales	14	2616100000	Minerales de plata y sus concentrados	3	0.00%
SUBTOTAL				44,010,172.71	100.00%
RESTO				0.00	0.00%
TOTAL				44,010,172.71	100.00%

Nota. Fuente: Promperú (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 96 se puede observar que, en el año 2020, al igual que el año anterior el principal producto tradicional exportado a Reino Unido fue el Café sin tostar y sin descafeinar excepto para siembra (Sector Agrícola – Café), el cual representó el 40.42% del total de las exportaciones tradicionales con destino a Reino Unido; al igual que el año anterior el segundo producto tradicional más exportado a Reino Unido fue el Estaño en bruto, sin alear (Sector Minero – Estaño) el cual representó el 35.08% del total de las exportaciones tradicionales con destino a Reino Unido; el tercer producto tradicional más exportado a Reino Unido fue el Cinc sin alear, con un contenido de cinc superior o igual al 99,99% en peso (Sector Minero – Zinc Refinado) el cual representó el 16.62% del total de las exportaciones tradicionales con destino a Reino Unido, dicho producto el año anterior fue el quinto producto tradicional más exportado a Reino Unido.

Es importante mencionar que en el año 2020 se exportaron únicamente 14 productos tradicionales con destino a Reino Unido.

3.3.2.2.11. PRINCIPALES PRODUCTOS TRADICIONALES EXPORTADOS A REINO UNIDO PERIODO 2013 – 2020

Los 5 principales productos tradicionales exportados a Reino Unido durante el periodo 2013 – 2020 fueron los siguientes:

Tabla 97 Principales Productos Tradicionales Exportados a Reino Unido Periodo 2013 – 2020

#	Partida	Descripción	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	TOTAL
1	7108120000	Oro En Las Demás Formas En Bruto	286,614,158.37	254,409,037.40	265,714,735.37	307,971,756.02	333,044,199.89	180,108,884.18	1,480,081.08	351,192.89	1,629,694,045.20
	Var. % Oro en las Demás Formas en Bruto		-	-11.24%	4.44%	15.90%	8.14%	-45.92%	-99.18%	-76.27%	-
2	8001100000	Estaño en Bruto, sin Alear	52,275,374.89	50,229,478.87	25,290,321.01	15,536,227.08	17,068,343.58	19,230,987.77	21,441,427.54	15,438,722.52	216,510,883.26
	Var. % Estaño En Bruto, sin Alear		-	-3.91%	-49.65%	-38.57%	9.86%	12.67%	11.49%	-28.00%	-
3	901119000	Café sin Tostar y sin Descafeinar Excepto Para Siembra	17,716,172.44	21,345,343.22	16,744,138.11	23,336,629.22	22,426,165.23	26,784,521.76	22,292,064.50	17,789,243.94	168,434,278.42
	Var. % Café Sin Tostar Y Sin Descafeinar Excepto Para Siembra		-	20.49%	-21.56%	39.37%	-3.90%	19.43%	-16.77%	-20.20%	-
4	2711110000	Gas Natural, Licuado	0.00	0.00	0.00	0.00	13,016,614.98	57,966,175.28	7,989,110.11	0.00	78,971,900.37
	Var. % Gas Natural, Licuado		-	-	-	-	-	345.32%	-86.22%	-	-
5	2301201100	Harina de Pescado con un Contenido de Grasa Superior a 2% en Peso	18,561,396.37	15,820,712.84	2,299,256.76	2,611,113.95	0.00	0.00	1,141,183.10	0.00	40,433,663.02
	Var. % Harina de Pescado con un Contenido de Grasa Superior a 2% En Peso		-	-14.77%	-85.47%	13.56%	-	-	-	-100.00%	-

Nota. Fuente: Promperú (2020). Elaboración. Propia

3.3.2.2.11.1. ORO EN LAS DEMÁS FORMAS EN BRUTO

El principal producto tradicional exportado a Reino Unido durante el periodo 2013 – 2020 fue el Oro en las demás formas en bruto por un valor total de 1,629,694,045.20 USD; en la tabla 97 se puede observar que para el año 2014 las exportaciones de Oro en las demás formas en bruto a Reino Unido cayeron en 11.24% respecto al año anterior, para el 2015 incrementó en 4.44%, para el 2016 incrementó en 15.90%; en el año 2017 incrementó en 8.14%, en el año 2018 disminuyó en 45.92%, en el 2019 disminuyó en 99.18% y para el año 2020 disminuyó en 76.27% respecto al año anterior. Es importante mencionar que a pesar de ser el principal producto tradicional exportado a Reino Unido durante el periodo 2013 – 2020, dicho producto no fue el primero en los años 2019 y 2020; asimismo se registró su mayor exportación en el año 2017 y la menor exportación en el año 2020.

De acuerdo a los datos obtenidos de TradeMap (2020) en la Lista de los mercados importadores para un producto exportado por Perú. Producto: Oro en las demás formas en bruto, periodo 2013 – 2020; son 25 países los que importan las Oro en las demás formas en bruto de Perú, siendo el primero Canadá y Reino Unido ocupa el décimo tercero lugar.

3.3.2.2.11.2. ESTAÑO EN BRUTO, SIN ALEAR

El segundo producto tradicional exportado a Reino Unido durante el periodo 2013 – 2020 fue el Estaño en bruto, sin alear por un valor total de 216,510,883.26 USD; en la tabla 97 se puede observar que para el año 2014 las exportaciones de Estaño en bruto, sin alear a Reino Unido cayeron en 3.91% respecto al año anterior, para el 2015 disminuyó en 49.65%, para el 2016 disminuyó en 38.57%; en el año 2017 incrementó en 9.86%, en el año 2018 incrementó en 12.67%, en el 2019 incrementó en 11.49% y para el año 2020 disminuyó en 28.00% respecto al año anterior. Asimismo, se registró su mayor exportación en el año 2013 y la menor exportación en el año 2020.

De acuerdo a los datos obtenidos de TradeMap (2020) en la Lista de los mercados importadores para un producto exportado por Perú. Producto: Estaño en bruto, sin alear, periodo 2013 – 2020; son 26 países los que importan el Estaño en bruto, sin alear de Perú, siendo el primero Estados Unidos y Reino Unido ocupa el sexto lugar.

3.3.2.2.11.3. CAFÉ SIN TOSTAR Y SIN DESCAFEINAR EXCEPTO PARA SIEMBRA

El tercer producto tradicional exportado a Reino Unido durante el periodo 2013 – 2020 fue el Café sin tostar y sin descafeinar excepto para siembra por un valor total de 168,434,278.42 USD; en la tabla 97 se puede observar que para el año 2014 las exportaciones de Café sin tostar y sin descafeinar excepto para siembra a Reino Unido crecieron en 20.49% respecto al año anterior, para el 2015 disminuyó en 21.56%, para el 2016 incrementó en 39.37%; en el año 2017 disminuyó en 3.90%, en el año 2018 incrementó en 19.43%, en el 2019 disminuyó en 16.77% y para el año 2020 disminuyó en 20.20% respecto al año anterior. Asimismo, se registró su mayor exportación en el año 2018 y la menor exportación en el año 2015.

De acuerdo a los datos obtenidos de TradeMap (2020) en la Lista de los mercados importadores para un producto exportado por Perú. Producto: Café sin tostar y sin descafeinar excepto para siembra, periodo 2013 – 2020; son 70 países los que importan el Café sin tostar y sin descafeinar excepto para siembra de Perú, siendo el primero Estados Unidos y Reino Unido ocupa el décimo lugar.

3.3.2.2.11.4. GAS NATURAL, LICUADO

El cuarto producto tradicional exportado a Reino Unido durante el periodo 2013 – 2020 fue el Gas natural, licuado por un valor total de 78,971,900.37 USD; en la tabla 97 se puede observar que, en los años 2013, 2014, 2015 y 2016 no se exportó Gas natural, licuado a Reino Unido, en el año 2017 se registró su primera exportación por un valor de 78,971,900.37 USD, para el año 2018 las exportaciones crecieron en 345.32% respecto al año anterior, en el 2019

disminuyó en 86.22% respecto al año anterior, y para el año 2020 no se exportó Gas natural, licuado a Reino Unido. Asimismo, se registró su mayor exportación en el año 2018.

De acuerdo a los datos obtenidos de TradeMap (2020) en la Lista de los mercados importadores para un producto exportado por Perú. Producto: Gas natural, licuado, periodo 2013 – 2020; son 16 países los que importan el Gas natural, licuado de Perú, siendo el primero Corea, y Reino Unido ocupa el décimo cuarto lugar.

3.3.2.2.11.5. HARINA DE PESCADO CON UN CONTENIDO DE GRASA SUPERIOR A 2% EN PESO

El quinto producto tradicional exportado a Reino Unido durante el periodo 2013 – 2020 fue la Harina de pescado con un contenido de grasa superior a 2% en peso por un valor total de 40,433,663.02 USD; en la tabla 97 se puede observar que para el año 2014 las exportaciones de Harina de pescado con un contenido de grasa superior a 2% en peso a Reino Unido disminuyeron en 14.77% respecto al año anterior, para el 2015 disminuyó en 85.47%, para el 2016 incrementó en 13.56%; en el año 2017 y 2018 no se exportó Harina de pescado con un contenido de grasa superior a 2% en peso, para el año 2019 exportó un valor de 1,141,183.10 USD, y para el año 2020 nuevamente no se exportó Harina de pescado con un contenido de grasa superior a 2% en peso. Asimismo, se registró su mayor exportación en el año 2013.

De acuerdo a los datos obtenidos de TradeMap (2020) en la Lista de los mercados importadores para un producto exportado por Perú. Producto: Harina de pescado con un contenido de grasa superior a 2% en peso, periodo 2013 – 2020; son 48 países los que importan el Harina de pescado con un contenido de grasa superior a 2% en peso de Perú, siendo el primero China y Reino Unido ocupa el vigésimo noveno lugar.

3.3.2.2.12. PRINCIPALES PRODUCTOS NO TRADICIONALES EXPORTADOS A REINO UNIDO
AÑO 2013

Tabla 98 Principales Productos No Tradicionales Exportados a Reino Unido año 2013

Sector	Nº	Partida	Descripción	Valor FOB USD.	Part %
Agropecuario	1	709200000	Espárragos, frescos o refrigerados	51,238,746.52	22.02%
	2	806100000	Uvas frescas	36,606,820.30	15.73%
	3	804502000	Mangos y mangostanes, frescos o secos	11,728,681.17	5.04%
	4	805201000	Mandarinas (incluidas las tangerinas y satsumas) frescas o secas	11,439,202.80	4.92%
	5	804400000	Aguacates (paltas), frescas o secas	10,501,791.26	4.51%
	6	805209000	Demás clementinas. wilkings e híbridos similares de agrios (cítricos) frescos o secos	9,590,379.62	4.12%
Químico	7	2817001000	Óxido de cinc (blanco o flor de cinc)	7,417,941.98	3.19%
Agropecuario	8	708100000	Arvejas (Guisantes, chicharos) (pisum sativum) frescas o refrigeradas	6,449,219.49	2.77%
	9	805202000	Tangelo (Citrus Reticulata x citrus paradisis)	4,671,656.29	2.01%
	10	1804001200	Manteca de cacao con un índice de acidez expresado en ácido oleico superior a 1% pero inferior o igual a 1.65%	4,543,860.68	1.95%
	11	1008509000	Quinoa (Quinoa) (Chenopodium Quinoa) excepto para siembra	4,436,857.20	1.91%
Químico	12	3301130000	Aceites esenciales de limón.	4,239,968.29	1.82%
	13	2207100000	alcohol etílico sin desnaturalizar con grado alcohólico volumétrico $\geq 80\%$ volumen	4,124,123.94	1.77%
Agropecuario	14	1511100000	Aceite de palma en bruto	3,723,756.30	1.60%
	15	2001909000	Demás hortalizas, frutas y demás partículas comestibles de plantas, preparadas o conservadas en vinagre	3,665,467.67	1.58%
	16	803901100	Bananas frescas tipo «Cavendish Valery»	2,335,398.91	1.00%
Químico	17	3907609000	Los demás poli(tereftalato de etileno), a excepción con dióxido de titanio	1,956,827.25	0.84%
Pesquero	18	307291000	Vieiras (Conchas De Abanico) (Pecten Jacobaeus)	1,951,247.28	0.84%
Agropecuario	19	810400000	Arándanos rojos, mirtilos y demás frutos del género vaccinium, frescos	1,810,912.74	0.78%

Textil	20	6105100041	Camisas de punto algodón abertura delantera parcial, con cuello y puños de tejido acanalado para hombres, teñido de un solo color	1,735,208.44	0.75%
SUBTOTAL				184,168,068.13	79.16%
RESTO				48,479,204.01	20.84%
TOTAL				232,647,272.14	100.00%

Nota. Fuente: Promperú (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 98 se puede observar que en el año 2013 el principal producto no tradicional exportado a Reino Unido fueron los Espárragos, frescos o refrigerados (Sector Agropecuario) los cuales representan el 22.02% del total de las exportaciones no tradicionales con destino a Reino Unido; el segundo producto no tradicional más exportado a Reino Unido fueron las Uvas frescas (Sector Agropecuario), las cuales representan el 15.73% del total de las exportaciones no tradicionales con destino a Reino Unido; el tercer producto no tradicional más exportado a Reino Unido fueron los Mangos y mangostanes, frescos o secos (Sector Agropecuario), los cuales representaron el 5.04% del total de las exportaciones no tradicionales con destino a Reino Unido.

Es importante mencionar que en el año 2013 se exportaron 516 productos no tradicionales con destino a Reino Unido y que los 20 principales productos no tradicionales exportados representan el 79.16% del total de las exportaciones no tradicionales con destino a Reino Unido.

3.3.2.2.13. PRINCIPALES PRODUCTOS NO TRADICIONALES EXPORTADOS A REINO UNIDO AÑO 2014

Tabla 99 *Principales Productos No Tradicionales Exportados a Reino Unido año 2014*

Sector	Nº	Partida	Descripción	Valor FOB USD.	Part %
Agropecuario	1	806100000	Uvas Frescas	51,435,072.58	20.14%
	2	709200000	Espárragos, Frescos o Refrigerados	42,068,129.36	16.47%
	3	804400000	Aguacates (Paltas), Frescas o Secas	18,684,849.63	7.32%
	4	805201000	Mandarinas (Incluidas Las Tangerinas y Satsumas) Frescas o Secas	15,894,150.65	6.22%
	5	804502000	Mangos y mangostanes, frescos o secos	12,581,085.91	4.93%

	6	1008509000	Quinoa (Quinoa) (Chenopodium Quinoa) Excepto Para Siembra	9,112,876.29	3.57%
Químico	7	2817001000	Óxido de Cinc (Blanco o Flor de Cinc)	8,927,442.00	3.50%
Agropecuario	8	805209000	Demás clementinas, wilkings e híbridos similares de agrios (cítricos) frescos o secos	8,925,991.06	3.49%
	9	708100000	Arvejas (Guisantes, Chicharos) (Pisum Sativum) Frescas O Refrigeradas	6,716,149.49	2.63%
Químico	10	3301130000	Aceites Esenciales De Limón.	5,995,512.27	2.35%
Agropecuario	11	1804001200	Manteca de cacao con un índice de acidez expresado en ácido oleico superior a 1% pero inferior o igual a 1.65%	5,066,023.32	1.98%
	12	805202000	Tangelo (Citrus Reticulata X Citrus Paradisis)	3,301,428.75	1.29%
	13	810400000	Arándanos Rojos, Mirtilos Y Demás Frutos Del Género Vaccinium, Frescos	3,151,380.44	1.23%
	14	2001909000	Demás hortalizas, frutas y demás partículas comestibles de plantas, preparadas o conservadas en vinagre	3,076,780.62	1.20%
Textil	15	5105391000	Pelo fino cardado o peinado de alpaca o de llama	2,944,413.47	1.15%
Pesquero	16	307291000	Vieiras (conchas de abanico) (Pecten jacobaeus)	2,559,545.27	1.00%
Agropecuario	17	810909000	Los demás frutas u otros frutos frescos	2,377,126.78	0.93%
Químico	18	3907609000	Los demás poli(tereftalato de etileno), a excepción con dióxido de titanio	2,298,858.75	0.90%
	19	3205000000	Lacas colorantes; preparaciones a que se refiere la nota 3 de este capítulo a base de lacas colorantes	2,258,658.63	0.88%
Agropecuario	20	803901100	Bananas Frescas Tipo «Cavendish Valery»	1,869,943.20	0.73%
SUBTOTAL				209,245,418.47	81.93%
RESTO				46,155,722.97	18.07%
TOTAL				255,401,141.44	100.00%

Nota. Fuente: Promperú (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 99 se puede observar que en el año 2014 el principal producto no tradicional exportado a Reino Unido fueron las Uvas frescas (Sector Agropecuario), las cuales representan el 20.14% del total de las exportaciones no tradicionales con destino a Reino Unido, dicho producto el año anterior fue el segundo producto no tradicional más exportado a Reino Unido; el segundo producto no tradicional más exportado a Reino Unido fueron los Espárragos, frescos o refrigerados (Sector Agropecuario) los cuales representan el 16.47%

del total de las exportaciones no tradicionales con destino a Reino Unido, dicho producto el año anterior fue el primer producto no tradicional más exportado a Reino Unido; el tercer producto no tradicional más exportado a Reino Unido fueron los Aguacates (paltas), frescas o secas (Sector Agropecuario), los cuales representaron el 7.32% del total de las exportaciones no tradicionales con destino a Reino Unido, dicho producto el año anterior fue el quinto producto no tradicional más exportado a Reino Unido.

Es importante mencionar que en el año 2014 se exportaron 549 productos no tradicionales con destino a Reino Unido y que los 20 principales productos no tradicionales exportados representan el 81.93% del total de las exportaciones no tradicionales con destino a Reino Unido.

3.3.2.2.14. PRINCIPALES PRODUCTOS NO TRADICIONALES EXPORTADOS A REINO UNIDO AÑO 2015

Tabla 100 *Principales Productos No Tradicionales Exportados a Reino Unido año 2015*

Sector	Nº	Partida	Descripción	Valor FOB USD.	Part %
Agropecuario	1	806100000	Uvas Frescas	45,491,177.06	15.66%
	2	709200000	Espárragos, Frescos o Refrigerados	44,819,612.48	15.43%
	3	804400000	Aguacates (Paltas), Frescas o Secas	31,914,165.83	10.99%
	4	804502000	Mangos y mangostanes, frescos o secos	20,265,394.17	6.98%
	5	805201000	Mandarinas (Incluidas las tangerinas y satsumas) frescas o secas	17,859,120.67	6.15%
	6	810400000	Arándanos Rojos, Mirtilos y Demás Frutos Del Género Vaccinium, Frescos	12,177,576.71	4.19%
	7	805209000	Demás clementinas. wilkings e híbridos similares de agrios (cítricos) frescos o secos	10,013,911.86	3.45%
	8	1008509000	Quinoa (Quinoa) (Chenopodium Quinoa) Excepto Para Siembra	8,042,374.87	2.77%
Químico	9	2817001000	Óxido De Cinc (Blanco O Flor De Cinc)	7,053,371.63	2.43%
	10	3301130000	Aceites Esenciales De Limón.	7,000,567.76	2.41%
Agropecuario	11	1804001200	Manteca de Cacao con un Índice de Acidez Expresado en Ácido Oleico Superior A 1% Pero Inferior o Igual a 1.65%	5,924,226.46	2.04%
	12	810909000	Las demás frutas u otros frutos frescos	5,168,682.01	1.78%

	13	1804001100	Manteca de Cacao con un Índice de Acidez Expresado En Ácido Oleico Inferior O Igual A 1%	4,746,570.00	1.63%
	14	708100000	Arvejas (Guisantes, Chicharos) (Pisum Sativum) Frescas O Refrigeradas	4,680,061.48	1.61%
Pesquero	15	1604141000	Atunes entero o en trozos, excepto picado	4,101,464.32	1.41%
Agropecuario	16	2001909000	Demás Hortalizas, Frutas Y Demás Partículas Comestibles De Plantas, Preparadas O Conservadas En Vinagre	3,808,961.74	1.31%
	17	1106201000	Harina, Sémola Y Polvo De Maca (Lepidium Meyenii)	1,991,640.03	0.69%
Químico	18	3205000000	Lacas Colorantes; Preparaciones a que se Refiere la Nota 3 De Este Capítulo A Base De Lacas Colorantes	1,909,728.62	0.66%
	19	3203002100	Carmín De Cochinilla	1,778,975.95	0.61%
Agropecuario	20	709930000	Calabazas (Zapallos) Y Calabacines (Cucúrbita Spp.)	1,705,647.33	0.59%
SUBTOTAL				240,453,230.98	82.80%
RESTO				49,966,054.65	17.20%
TOTAL				290,419,285.63	100.00%

Nota. Fuente: Promperú (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 100 se puede observar que en el año 2015, al igual que el año anterior el principal producto no tradicional exportado a Reino Unido fueron las Uvas frescas (Sector Agropecuario), las cuales representan el 15.66% del total de las exportaciones no tradicionales con destino a Reino Unido; al igual que el año anterior el segundo producto no tradicional más exportado a Reino Unido fueron los Espárragos, frescos o refrigerados (Sector Agropecuario) los cuales representan el 15.43% del total de las exportaciones no tradicionales con destino a Reino Unido; al igual que el año anterior el tercer producto no tradicional más exportado a Reino Unido fueron los Aguacates (paltas), frescas o secas (Sector Agropecuario), los cuales representaron el 10.99% del total de las exportaciones no tradicionales con destino a Reino Unido.

Es importante mencionar que en el año 2015 se exportaron 505 productos no tradicionales con destino a Reino Unido y que los 20 principales productos no tradicionales exportados representan el 82.80% del total de las exportaciones no tradicionales con destino a Reino Unido.

3.3.2.2.15. PRINCIPALES PRODUCTOS NO TRADICIONALES EXPORTADOS A REINO UNIDO
AÑO 2016

Tabla 101 Principales Productos No Tradicionales Exportados a Reino Unido año 2016

Sector	Nº	Partida	Descripción	Valor FOB USD.	Part %
Agropecuario	1	709200000	Espárragos, Frescos O Refrigerados	46,938,712.24	15.00%
	2	804400000	Aguacates (Paltas), Frescas O Secas	44,230,646.40	14.14%
	3	810400000	Arándanos rojos, mirtilos y demás frutos del género vaccinium, frescos	35,401,793.38	11.32%
	4	806100000	Uvas Frescas	35,305,612.00	11.29%
	5	805209000	Demás clementinas. wilkings e híbridos similares de agrios (cítricos) frescos o secos	21,222,955.33	6.78%
	6	804502000	Mangos y mangostanes, frescos o secos	18,125,375.14	5.79%
	7	805201000	Mandarinas (Incluidas las tangerinas y satsumas) frescas o secas	12,523,036.80	4.00%
	8	1008509000	Quinoa (Quinoa) (Chenopodium Quinoa) Excepto Para Siembra	7,283,040.70	2.33%
Químico	9	2817001000	Óxido de Cinc (Blanco o Flor de Cinc)	7,258,976.23	2.32%
Agropecuario	10	708100000	Arvejas (Guisantes, Chicharos) (Pisum Sativum) frescas o refrigeradas	6,895,168.77	2.20%
	11	2001909000	Demás hortalizas, frutas y demás partículas comestibles de plantas, preparadas o conservadas en vinagre	5,824,643.14	1.86%
Químico	12	3301130000	Aceites Esenciales De Limón.	5,794,405.81	1.85%
Agropecuario	13	810909000	Los demás frutas u otros frutos frescos	4,993,606.11	1.60%
	14	1804001200	Manteca de cacao con un índice de acidez expresado en ácido oleico superior a 1% pero inferior o igual a 1.65%	4,415,487.38	1.41%
Químico	15	3205000000	Lacas colorantes; preparaciones a que se refiere la nota 3 de este capítulo a base de lacas colorantes	2,844,648.99	0.91%
Agropecuario	16	811909900	Los demás frutas y otros frutos, sin cocer o cocidos en agua o vapor, congelados, sin adición de azúcar u otro edulcorante.	2,576,098.16	0.82%
	17	805100000	Naranjas, Frescas O Secas	2,458,748.01	0.79%
Químico	18	3203002100	Carmín De Cochinilla	2,303,671.72	0.74%
Textil	19	5109900000	Los demás hilados de lana o pelo fino acondicionados para la venta al por menor	2,071,486.87	0.66%
	20	5109100000	Hilados de lana o pelo fino para venta al por menor con un contenido $\geq$ 85% en peso	1,934,888.90	0.62%
SUBTOTAL				270,403,002.08	86.43%
RESTO				42447259.45	13.57%

TOTAL	312,850,261.53	100.00%

Nota. Fuente: Promperú (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 101 se puede observar que, en el año 2016, el principal producto no tradicional exportado a Reino Unido fueron los Espárragos, frescos o refrigerados (Sector Agropecuario) los cuales representan el 15.00% del total de las exportaciones no tradicionales con destino a Reino Unido, dicho producto el año anterior fue el segundo producto no tradicional más exportado a Reino Unido; el segundo producto no tradicional más exportado a Reino Unido fueron los Aguacates (paltas), frescas o secas (Sector Agropecuario), los cuales representaron el 14.14% del total de las exportaciones no tradicionales con destino a Reino Unido, dicho producto el año anterior fue el tercer producto no tradicional más exportado a Reino Unido; el tercer producto no tradicional más exportado a Reino Unido fueron los Arándanos rojos, mirtilos y demás frutos del género vaccinium, frescos (Sector Agropecuario), las cuales representan el 11.32% del total de las exportaciones no tradicionales con destino a Reino Unido, dicho producto el año anterior fue el sexto producto no tradicional más exportado a Reino Unido.

Es importante mencionar que en el año 2016 se exportaron 491 productos no tradicionales con destino a Reino Unido y que los 20 principales productos no tradicionales exportados representan el 86.43% del total de las exportaciones no tradicionales con destino a Reino Unido.

3.3.2.2.16. PRINCIPALES PRODUCTOS NO TRADICIONALES EXPORTADOS A REINO UNIDO AÑO 2017

Tabla 102 *Principales Productos No Tradicionales Exportados a Reino Unido año 2017*

Sector	Nº	Partida	Descripción	Valor FOB USD.	Part %
Agropecuaria	1	804400000	Aguacates (Paltas), Frescas o Secas	60,907,118.81	18.07%
	2	709200000	Espárragos, Frescos O Refrigerados	43,270,077.02	12.84%
	3	810400000	Arándanos rojos, mirtilos y demás frutos del género vaccinium, frescos	39,698,521.75	11.78%
	4	806100000	Uvas Frescas	37,009,955.62	10.98%

	5	805299000	Wilkins E Híbridos Similares De Agrios (Cítricos) Excepto Tangelo	21,435,046.75	6.36%
	6	804502000	Mangos y mangostanes, frescos o secos	13,859,451.74	4.11%
	7	805210000	Mandarinas (Incluidas las Tangerinas y Satsumas)	12,775,302.64	3.79%
Químico	8	2817001000	Óxido de cinc (blanco o flor de cinc)	11,462,709.34	3.40%
Agropecuario	9	810909000	Las demás frutas u otros frutos frescos	6,128,360.92	1.82%
	10	1008509000	Quinoa (Quinoa) (Chenopodium Quinoa) excepto para siembra	5,863,830.33	1.74%
	11	708100000	Arvejas (Guisantes, Chicharos) (Pisum Sativum) frescas o refrigeradas	5,763,757.14	1.71%
Químico	12	3301130000	Aceites Esenciales de Limón.	5,569,436.91	1.65%
Agropecuario	13	2001909000	Demás hortalizas, frutas y demás partículas comestibles de plantas, preparadas o conservadas en vinagre	5,288,443.84	1.57%
	14	805100000	Naranjas, Frescas o Secas	3,581,649.58	1.06%
Textil	15	5109100000	Hilados de lana o pelo fino para venta al por menor con un contenido $\geq 85\%$ en peso	2,918,426.34	0.87%
Químico	16	3205000000	Lacas colorantes; preparaciones a que se refiere la nota 3 de este capítulo a base de lacas colorantes	2,658,631.48	0.79%
Agropecuario	17	811909900	Las demás frutas y otros frutos, sin cocer o cocidos en agua o vapor, congelados, sin adición de azúcar u otro edulcorante.	2,468,458.12	0.73%
Textil	18	5109900000	Los demás hilados de lana o pelo fino acondicionados para la venta al por menor	2,328,215.54	0.69%
	19	6109100031	T-Shirt de algodón para hombres o mujeres, de tejido teñido de un solo color uniforme incluso blanqueados	2,012,795.01	0.60%
Sidero Metalúrgico	20	7907009000	Las demás manufacturas de cinc	1,940,440.94	0.58%
SUBTOTAL				286,940,629.82	85.15%
RESTO				50,029,931.69	14.85%
TOTAL				336,970,561.51	100.00%

Nota. Fuente: Promperú (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 102 se puede observar que, en el año 2017, el principal producto no tradicional exportado a Reino Unido fueron los Aguacates (paltas), frescas o secas (Sector Agropecuario), los cuales representaron el 18.07% del total de las exportaciones no tradicionales con destino a Reino Unido, dicho producto el año anterior fue el segundo producto no tradicional más exportado a Reino Unido; el segundo producto no tradicional más exportado a Reino Unido fueron los

Espárragos, frescos o refrigerados (Sector Agropecuario) los cuales representan el 12.84% del total de las exportaciones no tradicionales con destino a Reino Unido, dicho producto el año anterior fue el primer producto no tradicional más exportado a Reino Unido; al igual que el año anterior el tercer producto no tradicional más exportado a Reino Unido fueron los Arándanos rojos, mirtilos y demás frutos del género vaccinium, frescos (Sector Agropecuario), las cuales representan el 11.78% del total de las exportaciones no tradicionales con destino a Reino Unido.

Es importante mencionar que en el año 2017 se exportaron 575 productos no tradicionales con destino a Reino Unido y que los 20 principales productos no tradicionales exportados representan el 85.15% del total de las exportaciones no tradicionales con destino a Reino Unido.

3.3.2.2.17. PRINCIPALES PRODUCTOS NO TRADICIONALES EXPORTADOS A REINO UNIDO AÑO 2018

Tabla 103 *Principales Productos No Tradicionales Exportados a Reino Unido año 2018*

Sector	Nº	Partida	Descripción	Valor FOB USD.	Part %
Agropecuario	1	804400000	Aguacates (Paltas), Frescas o Secas	65,371,062.22	16.14%
	2	810400000	Arándanos rojos, mirtilos y demás frutos del género vaccinium, frescos	56,678,184.69	13.99%
	3	806100000	Uvas Frescas	53,977,257.08	13.33%
	4	709200000	Espárragos, Frescos O Refrigerados	42,616,049.73	10.52%
	5	805299000	Wilkings e Híbridos Similares de Agrios (Cítricos) Excepto Tangelo	18,122,118.69	4.47%
	6	804502000	Mangos y mangostanes, frescos o secos	17,963,220.36	4.43%
	7	805210000	Mandarinas (Incluidas Las Tangerinas Y Satsumas)	13,763,286.11	3.40%
Químico	8	2817001000	Óxido de cinc (blanco o flor de cinc)	13,139,248.48	3.24%
	9	2207100000	Alcohol etílico sin desnaturalizar con grado alcohólico volumétrico $\geq 80\%$ volumen	11,241,031.62	2.78%
Pesquero	10	1604141000	Atunes entero o en trozos, excepto picado	8,947,635.30	2.21%
Agropecuario	11	708100000	Arvejas (Guisantes, Chicharos) (Pisum Sativum) Frescas O Refrigeradas	8,884,551.08	2.19%

	12	811909900	Los demás frutas y otros frutos, sin cocer o cocidos en agua o vapor, congelados, sin adición de azúcar u otro edulcorante.	6,695,529.85	1.65%
	13	1008509000	Quinoa (Quinoa) (Chenopodium Quinoa) Excepto Para Siembra	6,319,297.85	1.56%
	14	810909000	Las demás frutas u otros frutos frescos	4,694,469.36	1.16%
	15	805100000	Naranjas, Frescas o Secas	3,980,328.08	0.98%
Textil	16	5109100000	Hilados de lana o pelo fino para venta al por menor con un contenido $\geq 85\%$ en peso	3,942,440.86	0.97%
Químico	17	3301130000	Aceites Esenciales de Limón.	3,644,569.00	0.90%
Agropecuario	18	2001909000	Demás hortalizas, frutas y demás partículas comestibles de plantas, preparadas o conservadas en vinagre	3,508,425.43	0.87%
Textil	19	5109900000	Los demás hilados de lana o pelo fino acondicionados para la venta al por menor	3,360,324.92	0.83%
Agropecuario	20	803901100	Bananas Frescas Tipo «Cavendish Valery»	3,032,211.72	0.75%
SUBTOTAL				349,881,242.43	86.38%
RESTO				55,165,273.88	13.62%
TOTAL				405,046,516.31	100.00%

Nota. Fuente: Promperú (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 103 se puede observar que, en el año 2018, al igual que el año anterior el principal producto no tradicional exportado a Reino Unido fueron los Aguacates (paltas), frescas o secas (Sector Agropecuario), las cuales representaron el 16.14% del total de las exportaciones no tradicionales con destino a Reino Unido; el segundo producto no tradicional más exportado a Reino Unido fueron los Arándanos rojos, mirtilos y demás frutos del género vaccinium, frescos (Sector Agropecuario), las cuales representan el 13.99% del total de las exportaciones no tradicionales con destino a Reino Unido, dicho producto el año anterior fue el tercer producto no tradicional más exportado a Reino Unido; el tercer producto no tradicional más exportado a Reino Unido. fueron las Uvas frescas (Sector Agropecuario) las cuales representan el 13.33% del total de las exportaciones no tradicionales con destino a Reino Unido, dicho producto el año anterior fue el cuarto producto no tradicional más exportado a Reino Unido.

Es importante mencionar que en el año 2018 se exportaron 522 productos no tradicionales con destino a Reino Unido y que los 20 principales productos no tradicionales exportados representan el 86.38% del total de las exportaciones no tradicionales con destino a Reino Unido.

3.3.2.2.18. PRINCIPALES PRODUCTOS NO TRADICIONALES EXPORTADOS A REINO UNIDO AÑO 2019

Tabla 104 Principales Productos No Tradicionales Exportados a Reino Unido año 2019

Sector	Nº	Partida	Descripción	Valor FOB USD.	Part %
Agropecuario	1	810400000	Arándanos rojos, mirtilos y demás frutos del género vaccinium, frescos	64,108,053.34	16.36%
	2	804400000	Aguacates (Paltas), Frescas o Secas	59,029,749.76	15.07%
	3	806100000	Uvas Frescas	48,059,253.22	12.27%
	4	709200000	Espárragos, Frescos o Refrigerados	38,782,230.93	9.90%
	5	805299000	Wilkins E Híbridos Similares De Agrios (Cítricos) Excepto Tangelo	17,817,039.03	4.55%
	6	804502000	Mangos y Mangostanes, Frescos o Secos	15,461,131.12	3.95%
Químico	7	2817001000	Óxido de cinc (blanco o flor de cinc)	12,697,969.66	3.24%
	8	2207100000	Alcohol etílico sin desnaturalizar con grado alcohólico volumétrico $\geq 80\%$ volumen	12,508,070.68	3.19%
Pesquero	9	1604141000	Atunes Entero o en Trozos, Excepto Picado	11,608,900.00	2.96%
Agropecuario	10	708100000	Arvejas (Guisantes, Chicharos) (Pisum Sativum) Frescas O Refrigeradas	10,550,442.70	2.69%
	11	805210000	Mandarinas (Incluidas las tangerinas y satsumas)	10,115,341.86	2.58%
	12	811909900	Los demás frutas y otros frutos, sin cocer o cocidos en agua o vapor, congelados, sin adición de azúcar u otro edulcorante.	7,313,765.55	1.87%
	13	1008509000	Quinoa (Quinoa) (Chenopodium Quinoa) Excepto Para Siembra	5,896,569.34	1.50%
Químico	14	3301130000	Aceites Esenciales De Limón.	4,780,539.50	1.22%
Agropecuario	15	810909000	Los Demás Frutas u Otros Frutos Frescos	4,622,182.02	1.18%
	16	2001909000	Demás hortalizas, frutas y demás partículas comestibles de plantas, preparadas o conservadas en vinagre	3,905,764.89	1.00%
	17	803901100	Bananas Frescas Tipo «Cavendish Valery»	3,706,621.63	0.95%
	18	805100000	Naranjas, Frescas O Secas	3,616,222.60	0.92%

Textil	19	5109900000	Los demás hilados de lana o pelo fino acondicionados para la venta al por menor	3,396,657.41	0.87%
	20	5109100000	Hilados de lana o pelo fino para venta al por menor con un contenido >=85% en peso	2,779,503.74	0.71%
SUBTOTAL				340,756,008.98	86.96%
RESTO				51,076,606.73	13.04%
TOTAL				391,832,615.71	100.00%

Nota. Fuente: Promperú (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 104 se puede observar que, en el año 2019, el principal producto no tradicional exportado a Reino Unido fueron los Arándanos rojos, mirtilos y demás frutos del género *vaccinium*, frescos (Sector Agropecuario), los cuales representan el 16.36% del total de las exportaciones no tradicionales con destino a Reino Unido, dicho producto el año anterior fue el segundo producto no tradicional más exportado a Reino Unido; el segundo producto no tradicional más exportado a Reino Unido fueron los Aguacates (paltas), frescas o secas (Sector Agropecuario), las cuales representaron el 15.07% del total de las exportaciones no tradicionales con destino a Reino Unido, dicho producto el año anterior fue el primer producto no tradicional más exportado a Reino Unido; al igual que el año anterior el tercer producto no tradicional más exportado a Reino Unido fueron las Uvas frescas (Sector Agropecuario) las cuales representan el 12.27% del total de las exportaciones no tradicionales con destino a Reino Unido.

Es importante mencionar que en el año 2019 se exportaron 482 productos no tradicionales con destino a Reino Unido y que los 20 principales productos no tradicionales exportados representan el 86.96% del total de las exportaciones no tradicionales con destino a Reino Unido.

3.3.2.2.19. PRINCIPALES PRODUCTOS NO TRADICIONALES EXPORTADOS A REINO UNIDO AÑO 2020

Tabla 105 *Principales Productos No Tradicionales Exportados a Reino Unido año 2020*

Sector	Nº	Partida	Descripción	Valor FOB USD.	Part %

Agropecuario	1	810400000	Arándanos Rojos, Mirtilos Y Demás Frutos Del Género Vaccinium, Frescos	69,274,934.23	17.93%
	2	804400000	Aguacates (Paltas), Frescas O Secas	63,573,271.58	16.46%
	3	806100000	Uvas Frescas	54,667,816.82	14.15%
	4	709200000	Espárragos, Frescos O Refrigerados	36,024,351.62	9.32%
	5	805299000	Wilkings E Híbridos Similares De Agrios (Cítricos) Excepto Tangelo	16,751,955.83	4.34%
	6	804502000	Mangos y Mangostanes, Frescos o Secos	13,632,523.32	3.53%
	7	708100000	Arvejas (Guisantes, Chicharos) (Pisum Sativum) Frescas O Refrigeradas	11,423,428.46	2.96%
Químico	8	2817001000	Óxido De Cinc (Blanco O Flor De Cinc)	11,221,499.83	2.90%
Agropecuario	9	805210000	Mandarinas (Incluidas Las Tangerinas Y Satsumas)	10,705,302.50	2.77%
	10	811909900	Las demás frutas y otros frutos, sin cocer o cocidos en agua o vapor, congelados, sin adición de azúcar u otro edulcorante.	10,548,066.78	2.73%
	11	805100000	Naranjas, Frescas O Secas	6,894,460.42	1.78%
Químico	12	3301130000	Aceites Esenciales De Limón.	5,185,957.35	1.34%
Agropecuario	13	810909000	Los demás frutas u otros frutos frescos	4,608,190.90	1.19%
	14	1008509000	Quinoa (Quinoa) (Chenopodium Quinoa) Excepto Para Siembra	3,965,351.39	1.03%
Minería No Metálica	15	7007210000	Vidrio de seguridad contrachapado para automóviles, aeronaves, barcos u otros	3,419,659.62	0.89%
Pesquero	16	1604141000	Atunes enteros o en trozos, excepto picado	3,313,600.00	0.86%
Textil	17	5109900000	Los demás hilados de lana o pelo fino acondicionados para la venta al por menor	3,271,869.50	0.85%
	18	5109100000	Hilados de lana o pelo fino para venta al por menor con un contenido $\geq 85\%$ en peso	3,232,019.94	0.84%
Agropecuario	19	811909100	Mango (Mangifera Indica L.)	3,194,919.55	0.83%
	20	803901100	Bananas frescas tipo «Cavendish Valery»	3,134,981.60	0.81%
SUBTOTAL				338,044,161.24	87.50%
RESTO				48,278,532.60	12.50%
TOTAL				386,322,693.84	100.00%

Nota. Fuente: Promperú (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 105 se puede observar que, en el año 2020, al igual que el año anterior el principal producto no tradicional exportado a Reino Unido fueron los Arándanos rojos, mirtilos y demás frutos del género vaccinium, frescos (Sector Agropecuario), los cuales representan el 17.93% del total de las exportaciones no tradicionales con destino a Reino Unido; al igual que el año anterior el

segundo producto no tradicional más exportado a Reino Unido fueron los Aguacates (paltas), frescas o secas (Sector Agropecuario), las cuales representaron el 16.46% del total de las exportaciones no tradicionales con destino a Reino Unido; por tercer año consecutivo el tercer producto no tradicional más exportado a Reino Unido fueron las Uvas frescas (Sector Agropecuario) las cuales representan el 14.15% del total de las exportaciones no tradicionales con destino a Reino Unido.

Es importante mencionar que en el año 2020 se exportaron 425 productos no tradicionales con destino a Reino Unido y que los 20 principales productos no tradicionales exportados representan el 87.50% del total de las exportaciones no tradicionales con destino a Reino Unido.

3.3.2.2.20. PRINCIPALES PRODUCTOS NO TRADICIONALES EXPORTADOS A REINO UNIDO PERIODO 2013 – 2020

Los 5 principales productos no tradicionales exportados a Reino Unido durante el periodo 2013 – 2020 fueron los siguientes:

Tabla 106 Principales Productos No Tradicionales Exportados a Reino Unido Periodo 2013 – 2020

Nº	Partida	Descripción	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	TOTAL
1	806100000	Uvas Frescas	36,606,820.30	51,435,072.58	45,491,177.06	35,305,612.00	37,009,955.62	53,977,257.08	48,059,253.22	54,667,816.82	362,552,964.68
	Var. % Uvas Frescas		-	40.51%	-11.56%	-22.39%	4.83%	45.85%	-10.96%	13.75%	-
2	804400000	Aguacates (Paltas), Frescas O Secas	10,501,791.26	18,684,849.63	31,914,165.83	44,230,646.40	60,907,118.81	65,371,062.22	59,029,749.76	63,573,271.58	354,212,655.49
	Var. % Aguacates (Paltas), Frescas O Secas		-	77.92%	70.80%	38.59%	37.70%	7.33%	-9.70%	7.70%	-
3	709200000	Espárragos, Frescos O Refrigerados	51,238,746.52	42,068,129.36	44,819,612.48	46,938,712.24	43,270,077.02	42,616,049.73	38,782,230.93	36,024,351.62	345,757,909.90
	Var. % Espárragos, Frescos o Refrigerados		-	-17.90%	6.54%	4.73%	-7.82%	-1.51%	-9.00%	-7.11%	-
4	810400000	Arándanos Rojos, Mirtilos Y Demás Frutos Del Género Vaccinium, Frescos	1,810,912.74	3,151,380.44	12,177,576.71	35,401,793.38	39,698,521.75	56,678,184.69	64,108,053.34	69,274,934.23	282,301,357.28
	Var. % Arándanos Rojos, Mirtilos y Demás Frutos Del Género Vaccinium, Frescos		-	74.02%	286.42%	190.71%	12.14%	42.77%	13.11%	8.06%	-
5	804502000	Mangos Y Mangostanes, Frescos O Secos	11,728,681.17	12,581,085.91	20,265,394.17	18,125,375.14	13,859,451.74	17,963,220.36	15,461,131.12	13,632,523.32	123,616,862.93
	Var. % Mangos Y Mangostanes, Frescos O Secos		-	7.27%	61.08%	-10.56%	-23.54%	29.61%	-13.93%	-11.83%	-

Nota. Fuente: Promperú (2020). Elaboración. Propia

3.3.2.2.20.1. UVAS FRESCAS

El principal producto no tradicional exportado a Reino Unido durante el periodo 2013 – 2020 fueron las Uvas frescas por un valor total de 362,552,964.68 USD; en la tabla 106 se puede observar que para el año 2014 las exportaciones de Uvas frescas a Reino Unido tuvieron un incremento de 40.51% respecto al año anterior, para el 2015 disminuye en 11.56%, para el 2016 continuó disminuyendo en un 22.39%; en el año 2017 incrementa en 4.83%, en el año 2018 incrementó en 45.85%, en el 2019 disminuyó en 10.96% y para el año 2020 incrementó en 13.75% respecto al año anterior. Es importante mencionar que a pesar de ser el principal producto no tradicional exportado a Reino Unido durante el periodo 2013 – 2020, dicho producto no fue el primero en los años 2013, 2016, 2017, 2018, 2019, 2020; asimismo se registró su mayor exportación en el año 2020 y la menor exportación en el año 2016.

De acuerdo a los datos obtenidos de TradeMap (2020) en la Lista de los mercados importadores para un producto exportado por Perú. Producto: Uvas Frescas, periodo 2013 – 2020; son 84 países los que importan las Uvas Frescas de Perú, siendo el primero Estados Unidos y Reino Unido ocupa el cuarto lugar.

3.3.2.2.20.2. AGUACATES (PALTAS), FRESCAS O SECAS

El segundo producto no tradicional más exportado a Reino Unido durante el periodo 2013 – 2020 fueron los Aguacates (paltas), frescas o secas por un valor total de 354,212,655.49 USD; en la tabla 106 se puede observar que para el año 2014 las exportaciones de Aguacates (paltas), frescas o secas a Reino Unido tuvieron un incremento de 77.92% respecto al año anterior, para el 2015 incrementó en 70.80%, para el 2016 incrementó en 38.59%; en el año 2017 incrementó en 37.70%, en el año 2018 incrementó en 7.33%, en el 2019 por primera vez disminuyó en 9.70% y para el año 2020 incrementó en 7.70% respecto al año anterior. Asimismo, se registró su mayor exportación en el año 2018 y la menor exportación en el año 2013.

De acuerdo a los datos obtenidos de TradeMap (2020) en la Lista de los mercados importadores para un producto exportado por Perú. Producto: Aguacates (paltas), frescas o secas, periodo 2013 – 2020; son 55 países los que importan los Aguacates (paltas), frescas o secas de Perú, siendo el primero Países Bajos y Reino Unido ocupa el cuarto lugar.

3.3.2.2.20.3. ESPÁRRAGOS, FRESCOS O REFRIGERADOS

El tercer producto no tradicional más exportado a Reino Unido durante el periodo 2013 – 2020 fueron los Espárragos, frescos o refrigerados por un valor total de 345,757,909.90 USD; en la tabla 106 se puede observar que para el año 2014 las exportaciones de Espárragos, frescos o refrigerados a Reino Unido disminuyeron en 17.90% respecto al año anterior, para el 2015 incrementó en 6.54%, para el 2016 incrementó en 4.73%; en el año 2017 disminuyó en 7.82%, en el año 2018 disminuyó en 1.51%, en el 2019 disminuyó en 9.00% y para el año 2020 disminuyó en 7.11% respecto al año anterior. Asimismo, se registró su mayor exportación en el año 2013 y la menor exportación en el año 2020.

De acuerdo a los datos obtenidos de TradeMap (2020) en la Lista de los mercados importadores para un producto exportado por Perú. Producto: Espárragos, frescos o refrigerados, periodo 2013 – 2020; son 56 países los que importan Espárragos, frescos o refrigerados de Perú, siendo el primero Estados Unidos y Reino Unido el segundo importador.

3.3.2.2.20.4. ARÁNDANOS ROJOS, MIRTILOS Y DEMÁS FRUTOS DEL GÉNERO VACCINIUM, FRESCOS

El cuarto producto no tradicional más exportado a Reino Unido durante el periodo 2013 – 2020 fueron los Arándanos rojos, mirtilos y demás frutos del género vaccinium, frescos por un valor total de 282,301,357.28 USD; en la tabla 106 se puede observar que para el año 2014 las exportaciones de Arándanos rojos, mirtilos y demás frutos del género vaccinium, frescos a Reino Unido tuvieron un incremento de 74.02% respecto al año anterior, para el 2015

incrementó en 286.42%, para el 2016 incrementó en 190.71%; en el año 2017 incrementó en 12.14%, en el año 2018 incrementó en 42.77%, en el 2019 incrementó en 13.11% y para el año 2020 incrementó en 8.06% respecto al año anterior. Asimismo, se registró su mayor exportación en el año 2020 y la menor exportación en el año 2013.

De acuerdo a los datos obtenidos de TradeMap (2020) en la Lista de los mercados importadores para un producto exportado por Perú. Producto: Arándanos rojos, mirtilos y demás frutos del género *vaccinium*, frescos, periodo 2013 – 2020; son 44 países los que importan Arándanos rojos, mirtilos y demás frutos del género *vaccinium*, frescos de Perú, siendo el primero Estados Unidos y Reino Unido ocupa el cuarto lugar.

3.3.2.2.20.5. MANGOS Y MANGOSTANES, FRESCOS O SECOS

El quinto producto no tradicional más exportado a Reino Unido durante el periodo 2013 – 2020 fueron los Mangos y mangostanes, frescos o secos, por un valor total de 123,616,862.93 USD; en la tabla 106 se puede observar que para el año 2014 las exportaciones de Mangos y mangostanes, frescos o secos a Reino Unido tuvieron un incremento de 7.27% respecto al año anterior, para el 2015 incrementó en 61.08%, para el 2016 disminuyó en 10.56%; en el año 2017 disminuyó en 23.54%, en el año 2018 incrementó en 29.61%, en el 2019 disminuyó en 13.93% y para el año 2020 disminuyó en 11.83% respecto al año anterior. Asimismo, se registró su mayor exportación en el año 2015 y la menor exportación en el año 2013.

De acuerdo a los datos obtenidos de TradeMap (2020) en la Lista de los mercados importadores para un producto exportado por Perú. Producto: Mangos y mangostanes, frescos o secos, periodo 2013 – 2020; son 55 países los que importan Mangos y mangostanes, frescos o secos de Perú, siendo el primero Países Bajos y Reino Unido ocupa el quinto lugar.

3.3.2.2.21. PRINCIPALES EMPRESAS EXPORTADORAS A REINO UNIDO AÑO 2013

Tabla 107 *Principales Empresas Exportadoras a Reino Unido año 2013*

Nº	Exportador	Valor FOB (en millones de US \$)	Participación %
1	La Arena S.A.	285.81	46.69%
2	Minsur S.A.	52.28	8.54%
3	Sociedad Agrícola Drokasa S.A.	22.48	3.67%
4	Consorcio De Productores De Fruta S.A.	15.18	2.48%
5	Complejo Agroindustrial Beta S.A.	12.93	2.11%
6	Agrícola Don Ricardo S.A.C.	12.89	2.11%
7	Exportadora Fruticola Del Sur S.A.	8.33	1.36%
8	Procesadora Laran S.A.C.	7.31	1.19%
9	Camposol S.A.	6.79	1.11%
10	Industrias Electro Químicas S A	5.46	0.89%
SUBTOTAL		429.46	70.15%
RESTO		182.72	29.85%
TOTAL		612.18	100.00%

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

Como se observa en la tabla 107, en el año 2013 la principal empresa exportadora a Reino Unido fue La Arena S.A., dicha empresa exportó un 46.69% del total de las exportaciones con destino a Reino Unido; la segunda empresa exportadora fue Minsur S.A., la cual exportó un 8.54% del total de las exportaciones con destino a la Reino Unido; y la tercera empresa exportadora fue Sociedad Agrícola Drokasa S.A., la cual exportó un 3.67% del total de las exportaciones con destino a Reino Unido.

3.3.2.2.22. PRINCIPALES EMPRESAS EXPORTADORAS A REINO UNIDO AÑO 2014

Tabla 108 *Principales Empresas Exportadoras a Reino Unido año 2014*

Nº	Exportador	Valor FOB (en millones de US \$)	Participación %	Variación % respecto al 2013
1	La Arena S.A.	253.72	41.81%	-11.23%
2	Minsur S. A.	50.23	8.28%	-3.92%
3	Agrícola Don Ricardo S.A.C.	16.30	2.69%	26.45%
4	Sociedad Agrícola Drokasa S.A.	16.09	2.65%	-28.43%
5	Complejo Agroindustrial Beta S.A.	15.51	2.56%	19.95%
6	Consorcio de Productores de Fruta S.A.	14.16	2.33%	-6.72%
7	Procesadora Laran SAC	9.46	1.56%	29.41%
8	Camposol S.A.	9.39	1.55%	38.29%
9	Exportadora Frutícola Del Sur SA	7.72	1.27%	-7.32%
10	Sociedad Agrícola Saturno SA	7.68	1.27%	-
SUBTOTAL		400.26	65.95%	-6.80%
RESTO		206.63	34.05%	13.09%
TOTAL		606.89	100.00%	-0.86%

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

Como se observa en la tabla 108, en el año 2014, al igual que el año anterior la principal empresa exportadora a Reino Unido fue La Arena S.A., la cual exportó un 41.81% del total de las exportaciones con destino a Reino Unido, a pesar de ello para este año sus exportaciones cayeron en un 11.23%; la segunda empresa exportadora fue Minsur S.A., la cual exportó un 8.28% del total de las exportaciones con destino a la Reino Unido disminuyendo para este año sus exportaciones en un 3.92%; la tercera empresa exportadora a Reino Unido fue Agrícola Don Ricardo S.A.C., la cual exportó un 2.69% del total de las exportaciones con destino a Reino Unido, asimismo sus exportaciones aumentaron en un 26.45% respecto al año anterior.

3.3.2.2.23. PRINCIPALES EMPRESAS EXPORTADORAS A REINO UNIDO AÑO 2015

Tabla 109 Principales Empresas Exportadoras a Reino Unido año 2015

Nº	Exportador	Valor FOB (en millones de US \$)	Participación %	Variación % respecto al 2014
1	Refinería La Pampilla S.A.A.	203.93	33.76%	-
2	La Arena S.A.	138.75	22.97%	-45.31%
3	Petroleos del Perú Petroperu S.A.	112.33	18.60%	-
4	Minsur S. A.	25.29	4.19%	-49.65%
5	Sociedad Agrícola Drokasa S.A.	21.40	3.54%	33.00%
6	Complejo Agroindustrial Beta S.A.	19.24	3.19%	24.05%
7	Pvep-Perenco Perú Limited, Sucursal del Perú	14.04	2.32%	-
8	Camposol S.A.	12.00	1.99%	27.80%
9	Consorcio de Productores de Fruta S.A.	11.89	1.97%	-16.03%
10	Procesadora Laran S.A.C.	10.87	1.80%	14.90%
SUBTOTAL		569.74	94.32%	42.34%
RESTO		34.33	5.68%	-83.39%
TOTAL		604.07	100.00%	-0.46%

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

Como se observa en la tabla 109, en el año 2015, la principal empresa exportadora a Reino Unido fue Refinería La Pampilla S.A.A., la cual exportó un 33.76% del total de las exportaciones con destino a Reino Unido, dicha empresa el año anterior no figuro en el ranking de las 10 principales empresas exportadoras a Reino Unido; la segunda empresa exportadora fue La Arena S.A., la cual exportó un 22.97% del total de las exportaciones con destino a la Reino Unido, disminuyendo para este año sus exportaciones en un 45.31%; la tercera empresa exportadora a Reino Unido fue Petróleos del Perú Petroperú S.A., la cual exportó un 18.60% del total de las exportaciones con destino a Reino Unido, asimismo dicha empresa el año anterior no figuro en el ranking de las 10 principales empresas exportadoras a Reino Unido.

3.3.2.2.24. PRINCIPALES EMPRESAS EXPORTADORAS A REINO UNIDO AÑO 2016

Tabla 110 *Principales Empresas Exportadoras a Reino Unido año 2016*

Nº	Exportador	Valor FOB (en millones de US \$)	Participación %	Variación % respecto al 2015
1	Refinería La Pampilla S.A.A.	254.13	37.88%	24.62%
2	Petroleos del Perú Petroperu S.A.	127.77	19.05%	13.75%
3	Aurimetal E.I.R.L.	33.32	4.97%	-
4	Pluspetrol Perú Corporation S.A.	26.17	3.90%	-
5	Minera IRL S.A.	16.66	2.48%	-
6	Vitapro S.A.	11.83	1.76%	-
7	Liebherr Distribuidora Perú S.A.C.	11.25	1.68%	-
8	Naviera Transoceanica S.A.	6.80	1.01%	-
9	Pvep-Perenco Perú Limited, Sucursal del Perú	6.77	1.01%	-51.78%
10	Motores Diesel Andinos S.A.- Modasa	4.62	0.69%	-
SUBTOTAL		499.32	74.43%	-12.36%
RESTO		171.55	25.57%	399.71%
TOTAL		670.87	100.00%	11.06%

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

Como se observa en la tabla 110, en el año 2016, al igual que el año anterior la principal empresa exportadora a Reino Unido fue Refinería La Pampilla S.A.A., la cual exportó un 37.88% del total de las exportaciones con destino a Reino Unido, asimismo para este año sus exportaciones aumentaron en un 24.62%; la segunda empresa exportadora fue Petróleos del Perú Petroperu S.A., la cual exportó un 19.05% del total de las exportaciones con destino a la Reino Unido, aumentado para este año sus exportaciones en un 13.75%; la tercera empresa exportadora a Reino Unido fue Aurimetal E.I.R.L., la cual exportó un 4.97% del total de las exportaciones con destino a Reino Unido, asimismo dicha empresa el año anterior no figuro en el ranking de las 10 principales empresas exportadoras a Reino Unido.

3.3.2.2.25. PRINCIPALES EMPRESAS EXPORTADORAS A REINO UNIDO AÑO 2017

Tabla 111 *Principales Empresas Exportadoras a Reino Unido año 2017*

Nº	Exportador	Valor FOB (en millones de US \$)	Participación %	Variación % respecto al 2016
1	Nexa Resources Cajamarquilla S.A.	138.30	18.84%	-
2	Compañía Minera Antamina S.A.	62.79	8.55%	-
3	Aurimetal E.I.R.L.	25.77	3.51%	-22.66%
4	Trafigura Perú S.A.C.	22.95	3.13%	-
5	Ranty Wasi Group E.I.R.L.	22.62	3.08%	-
6	Compañía de Minas Buenaventura S.A.A.	21.19	2.89%	-
7	Comercializadora de Metales Luz S.C.R.L.	21.08	2.87%	-
8	Empresa Minera Los Quenuales S.A.	20.84	2.84%	-
9	Veta de Oro del Perú S.A.C.	20.81	2.84%	-
10	Representaciones Vicardi E.I.R.L.	20.74	2.83%	-
SUBTOTAL		377.09	51.38%	-24.48%
RESTO		356.90	48.62%	108.04%
TOTAL		733.99	100.00%	9.41%

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

Como se observa en la tabla 111, en el año 2017, la principal empresa exportadora a Reino Unido fue Nexa Resources Cajamarquilla S.A., la cual exportó un 18.84% del total de las exportaciones con destino a Reino Unido, dicha empresa el año anterior no figuro en el ranking de las 10 principales empresas exportadoras a Reino Unido; la segunda empresa exportadora fue la Compañía Minera Antamina S.A., la cual exportó un 8.55% del total de las exportaciones con destino a la Reino Unido, asimismo dicha empresa el año anterior no figuro en el ranking de las 10 principales empresas exportadoras a Reino Unido; la tercera empresa exportadora a Reino Unido fue Aurimetal E.I.R.L., la cual exportó un 3.51% del total de las exportaciones con destino a

Reino Unido, sin embargo sus exportaciones cayeron en un 22.66% respecto al año anterior.

3.3.2.2.26. PRINCIPALES EMPRESAS EXPORTADORAS A REINO UNIDO AÑO 2018

Tabla 112 Principales Empresas Exportadoras a Reino Unido año 2018

Nº	Exportador	Valor FOB (en millones de US \$)	Participación %	Variación % respecto al 2017
1	Nexa Resources Cajamarquilla S.A.	171.27	24.37%	23.84%
2	Trafigura Perú S.A.C.	65.65	9.34%	186.06%
3	Compania Minera Antamina S.A.	64.62	9.20%	2.91%
4	Perales Huancaruna S.A.C.	25.71	3.66%	-
5	Corporacion Pesquera Inca S.A.C. Copeinca S.A.C.	17.78	2.53%	-
6	Glencore Perú S.A.C.	12.18	1.73%	-
7	Pesquera Exalmar S.A.A.	12.18	1.73%	-
8	Empresa Minera Los Quenuales S.A.	11.50	1.64%	-44.82%
9	Volcan Compania Minera S.A.A.	11.12	1.58%	-
10	Compañía de Minas Buenaventura S.A.A.	10.50	1.49%	-50.45%
SUBTOTAL		402.51	57.28%	6.74%
RESTO		300.15	42.72%	-15.90%
TOTAL		702.66	100.00%	-4.27%

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

Como se observa en la tabla 112, en el año 2018, al igual que el año anterior la principal empresa exportadora a Reino Unido fue Nexa Resources Cajamarquilla S.A., la cual exportó un 24.37% del total de las exportaciones con destino a Reino Unido, asimismo para este año sus exportaciones aumentaron en un 23.84%; la segunda empresa exportadora fue Trafigura Perú S.A.C., la cual exportó un 9.34% del total de las exportaciones con destino a Reino Unido aumentando para este año sus exportaciones en un 186.06%; la tercera empresa exportadora a Reino Unido fue la Compañía Minera Antamina S.A., la cual exportó un 9.20%

del total de las exportaciones con destino a Reino Unido, asimismo sus exportaciones aumentaron en un 2.91% respecto al año anterior.

3.3.2.2.27. PRINCIPALES EMPRESAS EXPORTADORAS A REINO UNIDO AÑO 2019

Tabla 113 *Principales Empresas Exportadoras a Reino Unido año 2019*

Nº	Exportador	Valor FOB (en millones de US \$)	Participación %	Variación % respecto al 2018
1	HFE Berries Perú	22.00	4.81%	-
2	Minsur	21.00	4.60%	-
3	Agroindustrial Beta	19.00	4.16%	-
4	Camposol	18.00	3.94%	-
5	C. Productores de Fruta	17.00	3.72%	-
6	Agrícola Drokasa	16.00	3.50%	-
7	Procesadora Laran	14.00	3.06%	-
8	Ecosac Agrícola	13.00	2.84%	-
9	Seafrost	12.00	2.63%	-
10	Danper Trujillo	9.00	1.97%	-
SUBTOTAL		161.00	35.23%	-60.00%
RESTO		296.00	64.77%	-1.38%
TOTAL		457.00	100.00%	-34.96%

Nota. Fuente: Reporte de Comercio Bilateral Perú-Reino Unido (2020). Elaboración. Propia

Como se observa en la tabla 113, de acuerdo a los datos obtenidos del Reporte de Comercio Bilateral Perú-Reino Unido (2020) en el año 2019, las 10 principales Empresas Exportadoras a Reino Unido no figuran en el ranking de las 10 principales Empresas Exportadoras a Reino Unido 2018. Asimismo, las 3 principales empresas fueron HFE Berries Perú, Minsur y Agroindustrial Beta

3.3.2.2.28. PRINCIPALES EMPRESAS EXPORTADORAS A REINO UNIDO AÑO 2020

Tabla 114 *Principales Empresas Exportadoras a Reino Unido año 2020*

Nº	Exportador	Valor FOB (en millones de US \$)	Participación %	Variación % respecto al 2019
1	Minsur	9.00	2.09%	-57.14%
2	Camet Trading	8.00	1.86%	-
3	C. Productores de Fruta	7.00	1.63%	-58.82%
4	Agroindustrial Beta	6.00	1.40%	-68.42%
5	Procesadora Laran	6.00	1.40%	-57.14%
6	Plantaciones del Sol	6.00	1.40%	-
7	Nexa Resources	5.00	1.16%	-
8	I. Electro Químicas	4.00	0.93%	-
9	Camposol	4.00	0.93%	-77.78%
10	Danper Trujillo	3.00	0.70%	-66.67%
SUBTOTAL		58.00	13.49%	-63.98%
RESTO		372.00	86.51%	25.68%
TOTAL		430.00	100.00%	-5.91%

Nota. Fuente: Reporte de Comercio Bilateral Perú-Reino Unido (2020). Elaboración. Propia

Como se observa en la tabla 114, hasta junio del 2020, la principal empresa exportadora a Reino Unido fue Minsur, la cual exportó un 2.09% del total de las exportaciones con destino a Reino Unido, asimismo para este año sus exportaciones disminuyeron en un 57.14%; la segunda empresa exportadora fue Camet Trading, la cual exportó un 1.86% del total de las exportaciones con destino a Reino Unido, dicha empresa el año anterior no figuran en el ranking de las 10 principales Empresas Exportadoras a Reino Unido; la tercera empresa exportadora a Reino Unido fue C. Productores de Fruta, la cual exportó un 1.63% del total de las exportaciones con destino a Reino Unido, asimismo sus exportaciones aumentaron en un 58.82% respecto al año anterior.

3.4.SALDO COMERCIAL

3.4.1. SALDO COMERCIAL PERÚ – UNIÓN EUROPEA

3.4.1.1.TOTAL DE EXPORTACIONES POR SECTORES ECONÓMICOS DE PRODUCTOS NO TRADICIONALES A LA UNIÓN EUROPEA PERIODO 2013-2020

Tabla 115 Total de Exportaciones Por Sectores Económicos De Productos No Tradicionales a la Unión Europea Periodo 2013-2020

Sector	2013		2014			2015			2016		
	Valor FOB USD	Part. %	Valor FOB USD	Part. %	Var % resp. 2013	Valor FOB USD	Part. %	Var % resp. 2014	Valor FOB USD	Part. %	Var % resp. 2015
Agropecuario	1,153,248,003.51	57.48%	1,382,852,946.64	59.04%	19.91%	1,489,443,924.69	63.51%	7.71%	1,669,804,073.60	65.47%	12.11%
Artesanías	26,187.44	0.00%	172,478.56	0.01%	558.63%	770,318.21	0.03%	346.62%	805,342.52	0.03%	4.55%
Maderas y Papeles	12,527,029.77	0.62%	16,377,596.18	0.70%	30.74%	16,361,005.51	0.70%	-0.10%	14,420,800.51	0.57%	-11.86%
Metal Mecánico	13,340,303.87	0.66%	25,964,248.51	1.11%	94.63%	22,547,710.12	0.96%	-13.16%	29,522,619.07	1.16%	30.93%
Minería No Metálica	12,549,272.75	0.63%	21,959,909.99	0.94%	74.99%	12,803,500.13	0.55%	-41.70%	11,790,733.46	0.46%	-7.91%
Pesquero	278,285,992.52	13.87%	342,717,591.00	14.63%	23.15%	310,651,283.76	13.25%	-9.36%	313,608,309.08	12.30%	0.95%
Pieles y Cueros	8,888,535.89	0.44%	15,473,424.40	0.66%	74.08%	7,252,777.77	0.31%	-53.13%	6,425,740.42	0.25%	-11.40%
Químico	169,757,274.49	8.46%	152,941,706.23	6.53%	-9.91%	139,012,809.43	5.93%	-9.11%	182,400,839.43	7.15%	31.21%

Sedero Metalúrgico	181,007,861.24	9.02%	191,655,575.47	8.18%	5.88%	182,851,664.45	7.80%	-4.59%	172,810,516.55	6.78%	-5.49%
Textil	166,821,007.44	8.31%	179,487,850.91	7.66%	7.59%	154,168,158.73	6.57%	-14.11%	139,526,551.84	5.47%	-9.50%
Varios (Inc. Joyería)	9,833,491.51	0.49%	12,718,065.03	0.54%	29.33%	9,318,209.56	0.40%	-26.73%	9,440,402.33	0.37%	1.31%
No Tradicional	2,006,284,960.43	100.00%	2,342,321,392.92	100.00%	16.75%	2,345,181,362.36	100.00%	0.12%	2,550,555,928.81	100.00%	8.76%

Nota. Fuente: Promperú (2020). Elaboración. Propia

Tabla 116 Total de Exportaciones Por Sectores Económicos De Productos No Tradicionales a la Unión Europea Periodo 2013-2020 (Parte II)

	2017			2018			2019			2020		
Sector	Valor FOB USD	Part. %	Var % resp. 2016	Valor FOB USD	Part. %	Var % resp. 2017	Valor FOB USD	Part. %	Var % resp. 2018	Valor FOB USD	Part. %	Var % resp. 2019
Agropecuario	1,785,359,236.83	65.00%	6.92%	2,109,909,189.94	63.68%	18.18%	2,096,288,756.95	64.93%	-0.65%	2,091,208,390.73	72.56%	-0.24%
Artesanías	104,678.54	0.00%	-87.00%	134,096.22	0.00%	28.10%	142,123.87	0.00%	5.99%	37,954.44	0.00%	-73.29%
Maderas y Papeles	15,566,560.21	0.57%	7.95%	21,782,585.24	0.66%	39.93%	24,919,317.62	0.77%	14.40%	17,959,356.76	0.62%	-27.93%
Metal Mecánico	26,936,815.26	0.98%	-8.76%	43,362,708.91	1.31%	60.98%	38,853,608.39	1.20%	-10.40%	22,967,071.89	0.80%	-40.89%
Minería No Metálica	13,235,444.14	0.48%	12.25%	19,997,073.62	0.60%	51.09%	30,500,456.24	0.94%	52.52%	16,470,768.17	0.57%	-46.00%
Pesquero	326,533,447.47	11.89%	4.12%	436,316,488.76	13.17%	33.62%	433,463,535.82	13.43%	-0.65%	314,265,491.66	10.90%	-27.50%
Pieles y Cueros	5,287,260.99	0.19%	-17.72%	3,107,231.86	0.09%	-41.23%	1,494,067.62	0.05%	-51.92%	752,264.28	0.03%	-49.65%
Químico	175,657,880.13	6.40%	-3.70%	202,342,261.70	6.11%	15.19%	236,442,619.92	7.32%	16.85%	187,023,142.08	6.49%	-20.90%

Sidero Metalúrgico	248,587,375.25	9.05%	43.85%	296,351,316.56	8.94%	19.21%	196,105,078.44	6.07%	-33.83%	125,316,246.63	4.35%	-36.10%
Textil	141,540,929.51	5.15%	1.44%	170,362,212.87	5.14%	20.36%	161,145,353.38	4.99%	-5.41%	98,179,784.81	3.41%	-39.07%
Varios (Inc. Joyería)	7,777,250.11	0.28%	-17.62%	9,676,068.07	0.29%	24.42%	8,979,340.32	0.28%	-7.20%	7,713,485.54	0.27%	-14.10%
No Tradicional	2,746,586,878.44	100.00%	7.69%	3,313,341,233.75	100.00%	20.63%	3,228,334,258.57	100.00%	-2.57%	2,881,893,956.99	100.00%	-10.73%

Nota. Fuente: Promperú (2020). Elaboración. Propia

Como se observa en las tablas 115 y 116, durante el periodo 2013-2020, el principal sector económico que exporta productos no tradicionales a la Unión Europea es el sector Agropecuario, su mayor participación se reflejó el año 2020 exportando un 72.56% del total de exportaciones no tradicionales con destino a la Unión Europea, por otro lado el año que tuvo una menor participación fue el 2013 exportando un 57.48% del total de exportaciones no tradicionales con destino a la Unión Europea; asimismo, podemos observar que a partir del 2013 la exportaciones de productos no tradicionales han ido incrementando año tras año hasta el 2018, en el año 2019 y 2020 se nota una ligera caída de 0.65% y 0.24% respectivamente.

El segundo sector con mayor participación fue el sector pesquero, su mayor participación se reflejó el año 2014 exportando un 14.63% del total de exportaciones no tradicionales con destino a la Unión Europea, por otro lado, el año que tuvo una menor participación fue el 2020 exportando un 10.90% del total de exportaciones no tradicionales con destino a la Unión Europea; igualmente se observa que aunque en algunos periodos hubo incrementos, en los años 2015, 2019 y 2020 se registró una caída de 9.36%, 0.65% y 27.50% respectivamente.

A estos dos sectores les sigue: sector Sidero Metalúrgico, Químico, Textil, Metal Mecánico, Maderas y Papeles, Minería No Metálica, Varios (Inc. Joyería), Piel y Cueros, Artesanías; los cuales, a pesar de tener una menor participación y ligeras caídas en algunos años, han tenido una participación constante manteniendo su participación en el mercado de la UE-28.

3.4.1.2.TOTAL DE EXPORTACIONES POR SUB SECTORES ECONÓMICOS DE PRODUCTOS TRADICIONALES A LA UNIÓN EUROPEA PERIODO 2013-2020

Tabla 117 Total de Exportaciones por Sub Sectores Económicos de Productos Tradicionales a la Unión Europea Periodo 2013-2020

		2013		2014			2015			2016		
Sector	Subsector	Valor FOB USD	Part. %	Valor FOB USD	Part. %	Var % resp. 2013	Valor FOB USD	Part. %	Var % resp. 2013	Valor FOB USD	Part. %	Var % resp. 2014
Pesquero	Aceite de Pescado	135,479,559.71	2.70%	148,022,252.18	3.59%	9.26%	137,940,522.58	4.40%	-6.81%	99,299,292.73	3.26%	-28.01%
	Harina de Pescado	191,494,029.68	3.82%	210,380,808.43	5.11%	9.86%	60,791,740.57	1.94%	-71.10%	98,560,932.85	3.23%	62.13%
Agrícola	Algodón Pima	20,978.50	0.00%	26,799.85	0.00%	27.75%	16,394.23	0.00%	-38.83%	306,400.16	0.01%	1768.95%
	Algodón Tanguis	0.00	0.00%	0.00	0.00%		0.00	0.00%		109,661.63	0.00%	
	Azúcar	41,173.30	0.00%	1,440,198.00	0.03%	3397.89%	0.00	0.00%	-100.00%	1,840.00	0.00%	
	Café	434,614,772.27	8.66%	439,186,977.02	10.66%	1.05%	351,185,487.92	11.20%	-20.04%	418,804,706.68	13.74%	19.25%
	Coca Y Derivados	447,780.00	0.01%	50.50	0.00%	-99.99%	0.00	0.00%	-100.00%	671,965.30	0.02%	
	Melazas	282.70	0.00%	5.00	0.00%	-98.23%	1,601.40	0.00%	#####	403.96	0.00%	-74.77%
	Lanas	3,888,784.51	0.08%	6,164,897.13	0.15%	58.53%	5,805,285.21	0.19%	-5.83%	7,360,839.91	0.24%	26.80%
	Pieles Frescas	686,355.86	0.01%	1,119,808.72	0.03%	63.15%	521,860.07	0.02%	-53.40%	466,218.70	0.02%	-10.66%
	Chancaca	24,388,046.19	0.49%	1,754,210.48	0.04%	-92.81%	2,236,268.42	0.07%	27.48%	13,860,936.15	0.45%	519.82%
Minero	Cobre Refinado	477,113,268.44	9.51%	406,026,071.39	9.86%	-14.90%	289,187,065.24	9.22%	-28.78%	251,753,164.74	8.26%	-12.94%
	Cobre Blister	0.00	0.00%	12,615,506.20	0.31%		0.00	0.00%	-100.00%	4,754,250.09	0.16%	
	Cobre Concentrados Y Minerales	1,572,657,879.09	31.34%	1,274,217,653.57	30.94%	-18.98%	1,072,055,181.19	34.20%	-15.87%	722,842,442.08	23.71%	-32.57%
	Estaño	242,922,975.86	4.84%	272,931,638.60	6.63%	12.35%	166,543,666.03	5.31%	-38.98%	152,767,384.82	5.01%	-8.27%
	Oro	617,050,758.57	12.30%	312,226,125.08	7.58%	-49.40%	287,832,131.05	9.18%	-7.81%	324,249,903.19	10.64%	12.65%

	Plata Refinada	1,203,875.32	0.02%	2,860,674.12	0.07%	137.62%	13,501.51	0.00%	-99.53%	311,631.29	0.01%	2208.12%
	Plomo Concentrado Y Minerales	216,120,221.16	4.31%	192,713,438.26	4.68%	-10.83%	183,680,052.86	5.86%	-4.69%	213,568,025.41	7.01%	16.27%
	Plomo Refinado	0.00	0.00%	0.00	0.00%		0.00	0.00%		0.00	0.00%	
	Zinc Refinado	31,581,295.51	0.63%	19,647,204.91	0.48%	-37.79%	23,530,546.59	0.75%	19.77%	46,317,243.38	1.52%	96.84%
	Zinc Concentrados Y Minerales	312,895,681.03	6.24%	274,501,995.34	6.67%	-12.27%	235,927,746.34	7.53%	-14.05%	346,287,987.81	11.36%	46.78%
	Hierro Pellets	0.00	0.00%	0.00	0.00%		0.00	0.00%		3,515.00	0.00%	
	Hierro Lodos Y Tortas	4,228.91	0.00%	0.00	0.00%	-100.00%	1,430.00	0.00%		1,170,699.76	0.04%	81767.12%
	Hierro Sinters	0.00	0.00%	0.00	0.00%		0.00	0.00%		0.00	0.00%	
	Metales Menores	61,744,132.08	1.23%	71,282,510.16	1.73%	15.45%	46,374,164.59	1.48%	-34.94%	29,903,360.66	0.98%	-35.52%
Petróleo y Gas natural	Gas Natural y Licuado	553,295,585.88	11.03%	305,295,415.11	7.41%	-44.82%	190,281,997.51	6.07%	-37.67%	239,339,781.68	7.85%	25.78%
	Petróleo y Derivados	140,047,623.57	2.79%	136,910,392.36	3.32%	-2.24%	81,085,039.64	2.59%	-40.78%	75,785,369.54	2.49%	-6.54%
	Petróleo Crudo	0.00	0.00%	29,121,289.32	0.71%		0.00	0.00%	-100.00%	0.00	0.00%	
TRADICIONAL		5,017,699,288.14	100.00%	4,118,445,921.73	100.00%	-17.92%	3,135,011,682.95	100.00%	-23.88%	3,048,497,957.52	100.00%	-2.76%

Nota. Fuente: Promperú (2020). Elaboración. Propia

Tabla 118 Total de Exportaciones por Sub Sectores Económicos de Productos Tradicionales a la Unión Europea Periodo 2013-2020 (Parte II)

		2017			2018			2019			2020		
Sector	Subsector	Valor FOB USD	Part. %	Var % resp. 2015	Valor FOB USD	Part. %	Var % resp. 2016	Valor FOB USD	Part. %	Var % resp. 2017	Valor FOB USD	Part. %	Var % resp. 2018
Pesquero	Aceite de Pescado	103,779,426.97	2.74%	4.51%	140,470,438.55	3.57%	35.35%	146,387,521.26	4.95%	4.21%	106,072,130.57	5.49%	-27.54%
	Harina de Pescado	22,279,091.64	0.59%	-77.40%	37,166,109.54	0.94%	66.82%	73,372,896.93	2.48%	97.42%	60,608,122.82	3.13%	-17.40%
Agrícola	Algodón Pima	17,975.02	0.00%	-94.13%	93,699.98	0.00%	421.28%	214,506.94	0.01%	128.93%	339,185.19	0.02%	58.12%
	Algodón Tanguis	39,923.50	0.00%	-63.59%	0.00	0.00%	-100.00%	0.00	0.00%		85,939.37	0.00%	
	Azúcar	201.40	0.00%	-89.05%	2,528.67	0.00%	1155.55%	3,278.53	0.00%	29.65%	2,220,817.65	0.11%	67638.21%
	Café	387,599,028.24	10.24%	-7.45%	369,542,760.54	9.38%	-4.66%	347,080,138.53	11.74%	-6.08%	297,788,005.70	15.40%	-14.20%
	Coca Y Derivados	0.00	0.00%	-100.00%	668,370.00	0.02%		672,745.05	0.02%	0.65%	0	0.00%	-100.00%
	Melazas	15.40	0.00%	-96.19%	1,341.00	0.00%	8607.79%	8,499.36	0.00%	533.81%	1,452.50	0.00%	-82.91%
	Lanas	7,618,849.40	0.20%	3.51%	10,750,360.23	0.27%	41.10%	12,190,568.01	0.41%	13.40%	1,483,881.63	0.08%	-87.83%
	Pieles Frescas	313,943.50	0.01%	-32.66%	285,861.05	0.01%	-8.95%	470,384.08	0.02%	64.55%	264,039.33	0.01%	-43.87%
	Chancaca	15,262,616.27	0.40%	10.11%	4,239,205.92	0.11%	-72.22%	5,296,684.93	0.18%	24.95%	3,931,052.92	0.20%	-25.78%
Minero	Cobre Refinado	276,951,931.44	7.32%	10.01%	304,901,776.76	7.74%	10.09%	261,597,485.28	8.85%	-14.20%	229,040,429.97	11.85%	-12.45%
	Cobre Blister	5,472,397.96	0.14%	15.11%	0.00	0.00%	-100.00%	0.00	0.00%		0.00	0.00%	
	Cobre Concentrados Y Minerales	1,125,946,381.58	29.75%	55.77%	1,183,969,401.70	30.05%	5.15%	966,618,211.80	32.69%	-18.36%	656,703,345.49	33.97%	-32.06%
	Estaño	158,516,667.05	4.19%	3.76%	142,698,885.67	3.62%	-9.98%	157,511,943.82	5.33%	10.38%	103,484,210.55	5.35%	-34.30%
	Oro	383,123,291.60	10.12%	18.16%	251,116,312.32	6.37%	-34.46%	52,053,684.73	1.76%	-79.27%	23,058,182.78	1.19%	-55.70%
	Plata Refinada	0.00	0.00%	-100.00%	0	0.00%		0	0.00%		0	0.00%	

	Plomo Concentrado Y Minerales	137,444,080.72	3.63%	-35.64%	120,923,721.69	3.07%	-12.02%	187,739,351.65	6.35%	55.25%	121,002,875.30	6.26%	-35.55%
	Plomo Refinado	215,603.70	0.01%		0.00	0.00%	-100.00%	0.00	0.00%		0.00	0.00%	
	Zinc Refinado	30,724,137.61	0.81%	-33.67%	63,912,206.60	1.62%	108.02%	60,428,156.25	2.04%	-5.45%	34,291,702.42	1.77%	-43.25%
	Zinc Concentrados Y Minerales	476,395,800.51	12.59%	37.57%	604,773,047.80	15.35%	26.95%	392,960,073.53	13.29%	-35.02%	193,572,942.67	10.01%	-50.74%
	Hierro Pellets	3,170.00	0.00%	-9.82%	5,120.00	0.00%	61.51%	1,192.27	0.00%	-76.71%	0.00	0.00%	-100.00%
	Hierro Lodos Y Tortas	20.00	0.00%	-100.00%	2,280.00	0.00%	11300.00%	2,193.55	0.00%	-3.79%	80.00	0.00%	-96.35%
	Hierro Sintors	0.00	0.00%		8,200.00	0.00%		0.00	0.00%	-100.00%	0.00	0.00%	
	Metales Menores	29,577,045.15	0.78%	-1.09%	46,467,372.77	1.18%	57.11%	42,980,470.52	1.45%	-7.50%	21,478,910.63	1.11%	-50.03%
Petróleo y Gas natural	Gas Natural y Licuado	538,672,943.55	14.23%	125.07%	543,648,955.15	13.80%	0.92%	127,747,853.49	4.32%	-76.50%	44,077,272.15	2.28%	-65.50%
	Petróleo y Derivados	84,855,164.62	2.24%	11.97%	114,253,682.41	2.90%	34.65%	121,634,239.64	4.11%	6.46%	33,926,526.39	1.75%	-72.11%
	Petróleo Crudo	0.00	0.00%		0.00	0.00%		94	0.00%		60	0.00%	-36.17%
TRADICIONAL		3,784,809,706.83	100.00%	24.15%	3,939,901,638.35	100.00%	4.10%	2,956,972,174.15	100.00%	-24.95%	1,933,431,166.03	100.00%	-34.61%

Nota. Fuente: Promperú (2020). Elaboración. Propia

En las tablas 117 y 118, se puede observar las exportaciones tradicionales según sus 28 subsectores; durante el periodo 2013-2020 el principal subsector que exportó a la UE-28 fue el subsector Cobre Concentrados y Minerales (Sector Minería), el cual a pesar de que registró ligeras caídas en algunos años, los 8 años fue el que tuvo mayor participación del total de exportaciones no tradicionales con destino a la Unión Europea.

El segundo subsector con mayor participación sería el de Café (Sector agrícola), el cual ocupó el segundo lugar durante los años 2014, 2015, 2016 y 2020

Asimismo, podemos ver que los siguientes sectores con mayor participación son: Oro, Gas Natural y Licuado, Cobre Refinado, Zinc Concentrados y Minerales, Estaño, Plomo Concentrado y Minerales, Harina de Pescado.

Por otro lado, es importante destacar que hubo subsectores que no realizaron exportaciones constantes a la UE-28 durante los 8 años además sus exportaciones fueron por valores bajos; y es el caso de los subsectores de: Algodón Tanguis, que únicamente realizó exportaciones los años 2016, 2017 y 2020; Coca y Derivados, que únicamente realizó exportaciones los años 2013, 2014, 2016, 2018, y 2019; Cobre Blíster, que únicamente realizó exportaciones los años 2016 y 2017; Plomo Refinado, que únicamente realizó exportaciones el año 2017; Hierro Pellets, que únicamente realizó exportaciones los años 2016, 2017, 2018 y 2019; Hierro Sintérs, que únicamente realizó exportaciones el año 2018; Petróleo Crudo, que únicamente realizó exportaciones los años 2014 y 2020.

3.4.1.3. TOTAL DE EXPORTACIONES POR SECTORES ECONÓMICOS DE PRODUCTOS TRADICIONALES A LA UNIÓN EUROPEA PERIODO 2013-2020

Tabla 119 Total de Exportaciones Por Sectores Económicos de Productos Tradicionales a la Unión Europea Periodo 2013-2020

	2013		2014			2015			2016		
Sector	Valor FOB USD	Part. %	Valor FOB USD	Part. %	Var % resp. 2013	Valor FOB USD	Part. %	Var % resp. 2013	Valor FOB USD	Part. %	Var % resp. 2014
Pesquero	326,973,589.39	6.52%	358,403,060.61	8.70%	9.61%	198,732,263.15	6.34%	-44.55%	197,860,225.58	6.49%	-0.44%
Agrícola	464,088,173.33	9.25%	449,692,946.70	10.92%	-3.10%	359,766,897.25	11.48%	-20.00%	441,582,972.49	14.49%	22.74%
Minero	3,533,294,315.97	70.42%	2,839,022,817.63	68.93%	-19.65%	2,305,145,485.40	73.53%	-18.80%	2,093,929,608.23	68.69%	-9.16%
Petróleo y Gas natural	693,343,209.45	13.82%	471,327,096.79	11.44%	-32.02%	271,367,037.15	8.66%	-42.42%	315,125,151.22	10.34%	16.13%
TRADICIONAL	5,017,699,288.14	100.00%	4,118,445,921.73	100.00%	-17.92%	3,135,011,682.95	100.00%	-23.88%	3,048,497,957.52	100.00%	-2.76%

Nota. Fuente: Promperú (2020). Elaboración. Propia

Tabla 120 Total de Exportaciones Por Sectores Económicos de Productos Tradicionales a la Unión Europea Periodo 2013-2020 (Parte II)

	2017			2018			2019			2020		
Sector	Valor FOB USD	Part. %	Var % resp. 2015	Valor FOB USD	Part. %	Var % resp. 2016	Valor FOB USD	Part. %	Var % resp. 2017	Valor FOB USD	Part. %	Var % resp. 2018
Pesquero	126,058,518.61	3.33%	-36.29%	177,636,548.09	4.51%	40.92%	219,760,418.19	7.43%	23.71%	166,680,253.39	8.62%	-24.15%
Agrícola	410,852,552.73	10.86%	-6.96%	385,584,127.39	9.79%	-6.15%	365,936,805.43	12.38%	-5.10%	306,114,374.29	15.83%	-16.35%
Resto de Minero	2,624,370,527.32	69.34%	25.33%	2,718,778,325.31	69.01%	3.60%	2,121,892,763.40	71.76%	-21.95%	1,382,632,679.81	71.51%	-34.84%
Petróleo y Gas natural	623,528,108.17	16.47%	97.87%	657,902,637.56	16.70%	5.51%	249382187.1	8.43%	-62.09%	78003858.54	4.03%	-68.72%
TRADICIONAL	3,784,809,706.83	100.00%	24.15%	3,939,901,638.35	100.00%	4.10%	2,956,972,174.15	100.00%	-24.95%	1,933,431,166.03	100.00%	-34.61%

Nota. Fuente: Promperú (2020). Elaboración. Propia

Como se observa en las tablas 119 y 120, son 04 sectores económicos los encargados de exportar productos tradicionales, el sector minero es el que tiene mayor participación del total de exportaciones tradicionales con destino a la Unión Europea; dicha importante participación del sector minería viene desde un par de décadas atrás, ya que como lo explica Ricardo Cayo, docente del Programa de Alta Especialización en Gestión Integral para la Minería Moderna en ESAN, la minería tiene un papel clave en el fortalecimiento de la economía, pues es una industria que representa el motor de crecimiento nacional y genera mayores inversiones en la industria, además es el mayor contribuyente ante la Sunat, todo esto se debe a los recursos naturales que poseemos; asimismo indica que solamente se ha explorado, en todo el país, el 0.32 % y se ha explotado el 1.5 % aproximadamente, es decir, contamos con una inmensidad de recursos como potencial de minería.

3.4.1.4.TOTAL DE EXPORTACIONES DE PRODUCTOS TRADICIONALES Y NO TRADICIONALES A LA UNIÓN EUROPEA PERIODO 2013-2020

Tabla 121 *Total de Exportaciones de Productos Tradicionales y No Tradicionales a la Unión Europea Periodo 2013-2020*

Año	No Tradicional	Part % No Tradicional	Var. %	Tradicional	Part % Tradicional	Var. %	Total, Exportación	Var. %
2013	2,006,284,960.43	28.56%	-	5,017,699,288.14	71.44%	-	7,023,984,248.57	-
2014	2,342,321,392.92	36.25%	16.75%	4,118,445,921.73	63.75%	-17.92%	6,460,767,314.65	-8.02%
2015	2,345,181,362.36	42.79%	0.12%	3,135,011,682.95	57.21%	-23.88%	5,480,193,045.31	-15.18%
2016	2,550,555,928.81	45.55%	8.76%	3,048,497,957.52	54.45%	-2.76%	5,599,053,886.33	2.17%
2017	2,746,586,878.44	42.05%	7.69%	3,784,809,706.83	57.95%	24.15%	6,531,396,585.27	16.65%
2018	3,313,341,233.75	45.68%	20.63%	3,939,901,638.35	54.32%	4.10%	7,253,242,872.10	11.05%
2019	3,228,334,258.57	52.19%	-2.57%	2,956,972,174.15	47.81%	-24.95%	6,185,306,432.72	-14.72%
2020	2,881,893,956.99	59.85%	-10.73%	1,933,431,166.03	40.15%	-34.61%	4,815,325,123.02	-22.15%

Nota. Fuente: Promperú (2020). Elaboración. Propia

Figura 6 Total de exportaciones tradicionales y no tradicionales Perú – UE 2013-2020



Nota. La figura muestra el valor total de exportaciones tradicionales y no tradicionales Perú-UE periodo 2013-2020. Fuente: Sunat (2020); Promperú (2020). Elaboración: Propia

En la tabla 121 y en la figura 6, se observa que, en el año 2013 del total de las exportaciones, el 28.56% fueron no tradicionales y el 71.44% fueron tradicionales.

Para el año 2014, del total de las exportaciones, el 36.25% fueron no tradicionales e incrementaron un 16.75% respecto al año anterior; y el 63.75% fueron tradicionales y cayeron un 17.92% respecto al año anterior. Asimismo, el valor total de las exportaciones cayó en un 8.02% respecto al año anterior.

Para el año 2015, del total de las exportaciones, el 42.79% fueron no tradicionales e incrementaron un 0.12% respecto al año anterior; y el 57.21% fueron tradicionales y cayeron un 15.18% respecto al año anterior. Asimismo, el valor total de las exportaciones cayó en un 15.18% respecto al año anterior.

Para el año 2016, del total de las exportaciones, el 45.55% fueron no tradicionales e incrementaron un 8.76% respecto al año anterior; y el 54.45% fueron tradicionales y

cayeron un 2.76% respecto al año anterior. Asimismo, el valor total de las exportaciones incremento en un 2.17% respecto al año anterior.

Para el año 2017, del total de las exportaciones, el 42.05% fueron no tradicionales e incrementaron un 7.69% respecto al año anterior; y el 57.95% fueron tradicionales e incrementaron un 24.15% respecto al año anterior. Asimismo, el valor total de las exportaciones incremento en un 16.65% respecto al año anterior.

Para el año 2018, del total de las exportaciones, el 45.68% fueron no tradicionales e incrementaron un 20.63% respecto al año anterior; y el 54.32% fueron tradicionales e incrementaron un 4.10% respecto al año anterior. Asimismo, el valor total de las exportaciones incremento en un 11.05% respecto al año anterior.

Para el año 2019, del total de las exportaciones, el 52.19% fueron no tradicionales y cayeron un 2.57% respecto al año anterior; y el 47.81% fueron tradicionales y cayeron un 24.95% respecto al año anterior. Asimismo, el valor total de las exportaciones cayó en un 14.72% respecto al año anterior.

Para el año 2020, del total de las exportaciones, el 59.85% fueron no tradicionales y cayeron un 10.73% respecto al año anterior; y el 40.15% fueron tradicionales y cayeron un 34.61% respecto al año anterior. Asimismo, el valor total de las exportaciones cayó en un 22.15% respecto al año anterior.

Es importante destacar que los datos mostrados pertenecen a Promperú ya que como se mostró anteriormente en la tabla 51 y en la figura 13 existe una pequeña diferencia en comparación a los datos publicados por Sunat; asimismo se explicó que se tomaron datos de Promperú para la parte de exportaciones porque Promperú presenta sus datos más detallados.

3.4.1.5.TOTAL DE IMPORTACIONES A LA UNIÓN EUROPEA PERIODO 2013-2020

Tabla 122 *Total de Importaciones a la Unión Europea Periodo 2013-2020*

Año	Importaciones de UE en Miles de US\$	Var. %
2013	5,199,786.095	-
2014	4,939,427.836	-5.01%
2015	4,459,828.036	-9.71%
2016	4,354,152.061	-2.37%
2017	4,866,415.002	11.76%
2018	4,721,039.900	-2.99%
2019	4,745,296.015	0.51%
2020	3,974,982.265	-16.23%

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 122, se observa que hay una tendencia a disminuir las importaciones; ya que el año que se importó un mayor valor fue el 2013, año en que entra en vigencia el Acuerdo Comercial, a partir de entonces los siguientes años ha ido cayendo las importaciones con excepción del año 2017 que las importaciones aumentaron en un 11.76% respecto al año anterior y el año 2019, que aumento en 0.51% respecto al año anterior; es importante mencionar que la caída más notoria fue el 2020 que disminuyó un 16.23% respecto al año anterior, esta última disminución es justificable ya que de acuerdo al Reporte Bilateral de Mincetur (2020), la pandemia afecto severamente al comercio europeo, y todos los países de la Unión Europea disminuyeron su comercio determinando el resultado global del bloque (-15%).

3.4.1.6.RESULTADO DEL SALDO COMERCIAL DE LA BALANZA COMERCIAL PERÚ – UNIÓN EUROPEA PERIODO 2013-2020

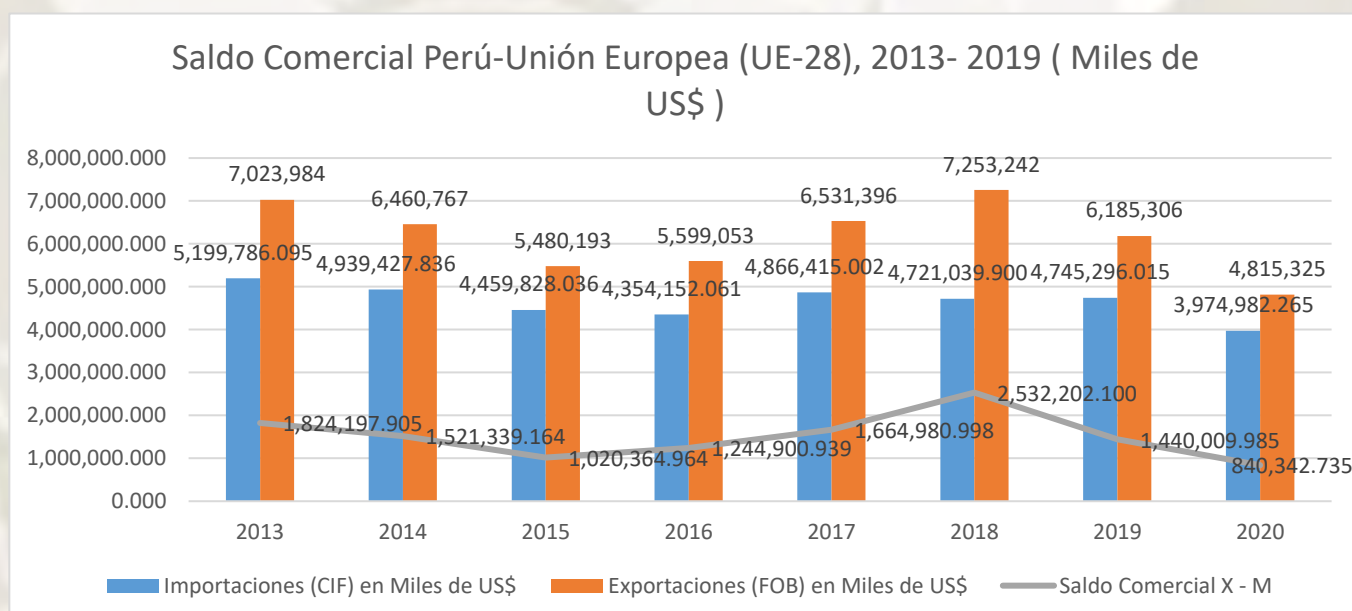
Tabla 123 *Resultado del Saldo Comercial de la Balanza Comercial Perú – Unión Europea Periodo 2013-2020*

Año	Importaciones (CIF) en Miles de US\$	Exportaciones (FOB) en Miles de US\$	Saldo Comercial X - M	Var. %
2013	5,199,786.095	7,023,984	1,824,197.905	-

2014	4,939,427.836	6,460,767	1,521,339.164	-16.60%
2015	4,459,828.036	5,480,193	1,020,364.964	-32.93%
2016	4,354,152.061	5,599,053	1,244,900.939	22.01%
2017	4,866,415.002	6,531,396	1,664,980.998	33.74%
2018	4,721,039.900	7,253,242	2,532,202.100	52.09%
2019	4,745,296.015	6,185,306	1,440,009.985	-43.13%
2020	3,974,982.265	4,815,325	840,342.735	-41.64%

Nota. Fuente: Sunat (2020); Promperú (2020). Elaboración. Propia

Figura 7 Resultado del Saldo Comercial de la Balanza Comercial Perú – Unión Europea Periodo 2013-2020



Nota. La figura muestra el valor de las exportaciones presentadas por Promperú, el valor de importaciones Perú-UE presentadas por Sunat; y el Saldo Comercial. Fuente: Sunat (2020); Promperú (2020). Elaboración: Propia

Como se observa en la tabla 123 y en la figura 7, durante los 8 años del estudio, Perú mantuvo una balanza comercial positiva; por lo tanto, del 2013 al 2020 en la balanza comercial Perú – UE-28, hemos obtenido un superávit comercial, es decir se exportó más de lo que se importó, aunque dicho superávit ha tenido ligeras caídas en algunos años.

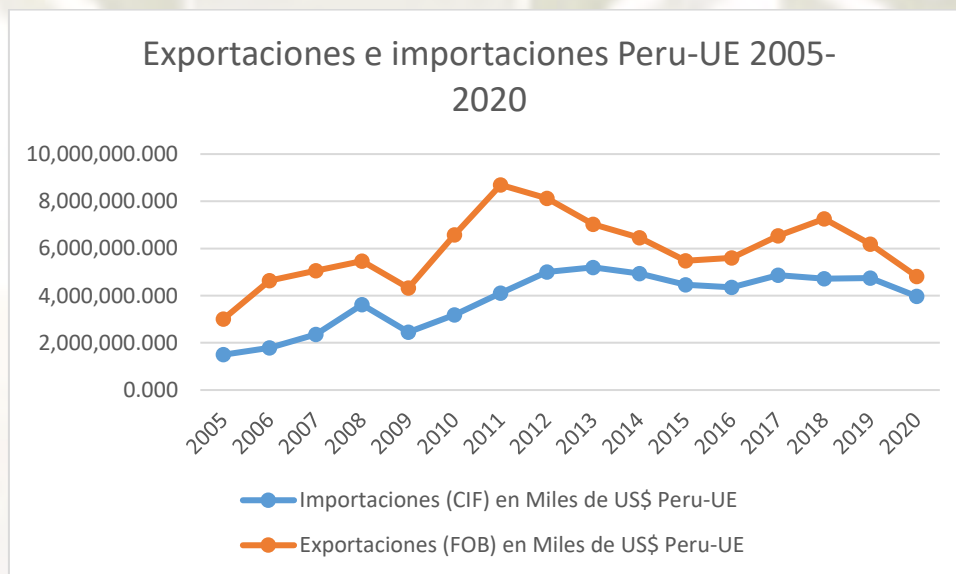
3.4.1.7. BALANZA COMERCIAL PERÚ – UNIÓN EUROPEA ANTES Y DESPUÉS DEL ACUERDO COMERCIAL

Tabla 124 *Balanza Comercial Perú – UE antes y después del Acuerdo Comercial*

Año	Importaciones (CIF) en Miles de US\$	Var. % (M)	Exportaciones (FOB) en Miles de US\$	Var. % (X)	Saldo Comercial X - M	Var. %
2005	1,497,489.362	-	3,011,010.860	-	1,513,521.498	-
2006	1,791,036.641	19.60%	4,635,172.76	53.94%	2,844,136.123	87.92%
2007	2,356,419.368	31.57%	5,059,558.38	9.16%	2,703,139.008	-4.96%
2008	3,623,533.141	53.77%	5,472,280.72	8.16%	1,848,747.575	-31.61%
2009	2,456,325.613	-32.21%	4,325,396.15	-20.96%	1,869,070.534	1.10%
2010	3,186,090.479	29.71%	6,571,771.00	51.93%	3,385,680.524	81.14%
2011	4,113,324.941	29.10%	8,693,768.74	32.29%	4,580,443.800	35.29%
2012	5,004,607.074	21.67%	8,121,861.30	-6.58%	3,117,254.225	-31.94%
2013	5,199,786.095	3.90%	7,023,984.00	-13.52%	1,824,197.905	-41.48%
2014	4,939,427.836	-5.01%	6,460,767.00	-8.02%	1,521,339.164	-16.60%
2015	4,459,828.036	-9.71%	5,480,193.00	-15.18%	1,020,364.964	-32.93%
2016	4,354,152.061	-2.37%	5,599,053.00	2.17%	1,244,900.939	22.01%
2017	4,866,415.002	11.76%	6,531,396.00	16.65%	1,664,980.998	33.74%
2018	4,721,039.900	-2.99%	7,253,242.00	11.05%	2,532,202.100	52.09%
2019	4,745,296.015	0.51%	6,185,306.00	-14.72%	1,440,009.985	-43.13%
2020	3,974,982.265	-16.23%	4,815,325.00	-22.15%	840,342.735	-41.64%

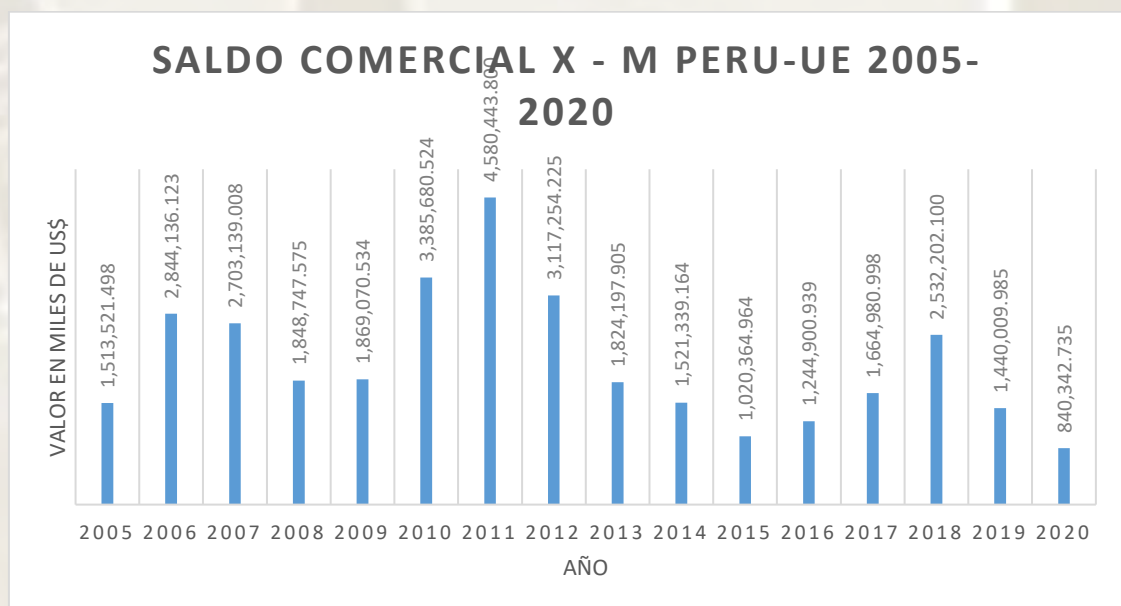
Nota. Fuente: Sunat (2020); Promperú (2020). Elaboración. Propia

Figura 8 Exportaciones e importaciones Perú-UE 2005-2020



Nota. La figura muestra el valor de las exportaciones e importaciones Perú-UE durante el periodo 2005-2020. Fuente: Sunat (2020); Promperú (2020). Elaboración: Propia

Figura 9 Saldo Comercial Perú-UE 2005-2020



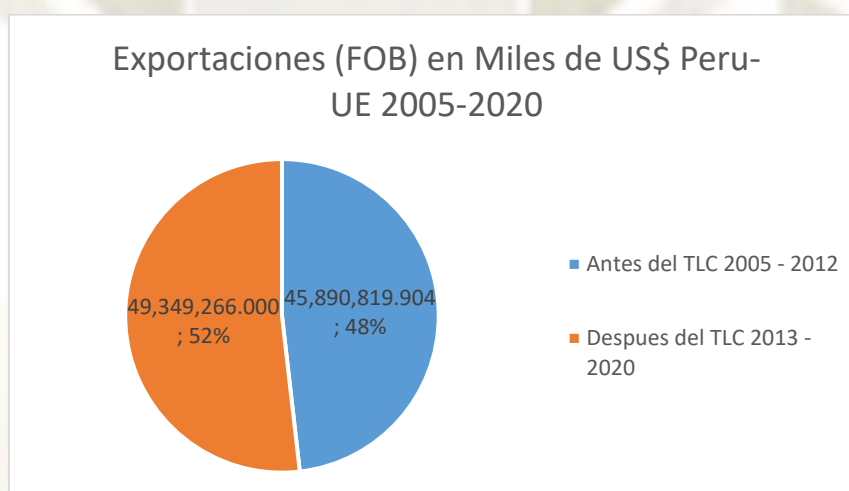
Nota. La figura muestra el Saldo Comercial Perú-UE durante el periodo 2005-2020. Fuente: Sunat (2020); Promperú (2020). Elaboración: Propia

En la tabla 124 se puede observar la evolución del valor de las exportaciones, importaciones y del saldo comercial Perú – Unión Europea 8 años antes del acuerdo (2005 – 2012) y los 8 años después a partir de entrar en vigencia el acuerdo (2013 – 2020).

En la figura 8 se observa la evolución de las exportaciones e importaciones; se puede ver durante los 16 años las exportaciones fueron mayores que las importaciones, lo que lleva a mantener un superávit comercial. Asimismo, se puede observar que las exportaciones de Perú a la UE se mantuvieron en rangos similares; sin embargo, respecto a las importaciones desde la UE se puede observar que estas incrementaron a partir de la vigencia del TLC, podemos concluir que este incremento se debió a que a partir de la entrada en vigencia del TLC Perú-Unión Europea, el Perú otorgó a la UE acceso inmediato al 76% de su universo arancelario, el Perú ofrece en desgravación inmediata y a 5 años a productos de interés de la UE como: motores, vehículos, partes de maquinarias, productos químicos, lubricantes, suplementos alimenticios, etc.; y en tal sentido Perú aprovecho la relación comercial para realizar mayores importaciones.

La figura 9 muestra el saldo comercial producto de la relación comercial Perú – Unión Europea; primero se puede deducir que durante los 8 años antes del acuerdo y los 8 años después a partir de entrar en vigencia el acuerdo se mantuvo una balanza comercial positiva, es decir se exportó más de lo que se importó; el mayor superávit comercial se muestra en el año 2011 (antes de entrar en vigencia) y el menor superávit comercial se muestra en el año 2020, pero esta situación se debe en parte a que la actividad económica tanto en Perú como en la Unión Europea se redujo a causa de la pandemia.

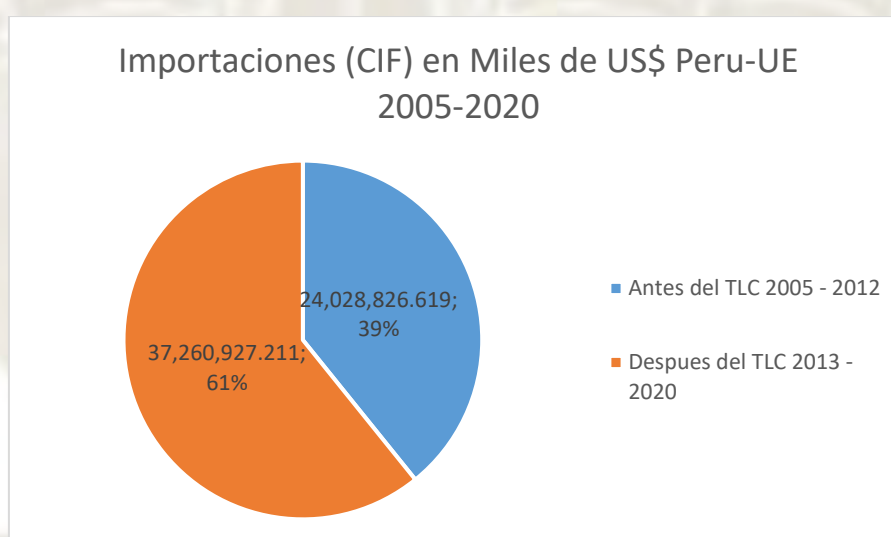
Figura 10 *Exportaciones (FOB) en Miles de US\$ Perú-UE 2005-2020*



Nota. La figura muestra las exportaciones Perú-UE durante el periodo 2005-2020. Fuente: Promperú (2020). Elaboración: Propia

La figura 10 muestra que durante los 8 años antes del TLC (2005-2012), se exportó 45 890 819.904 (en Miles de US\$), es decir un 48% del total de las exportaciones realizadas en los 16 años; y, durante los 8 años después del TLC (2012-2020), se exportó 49 349 266.00 (en Miles de US\$), es decir un 52% del total de las exportaciones realizadas en los 16 años. Se puede concluir que el valor total de exportaciones fue un 4% mayor a partir de entrar en vigencia el acuerdo comercial.

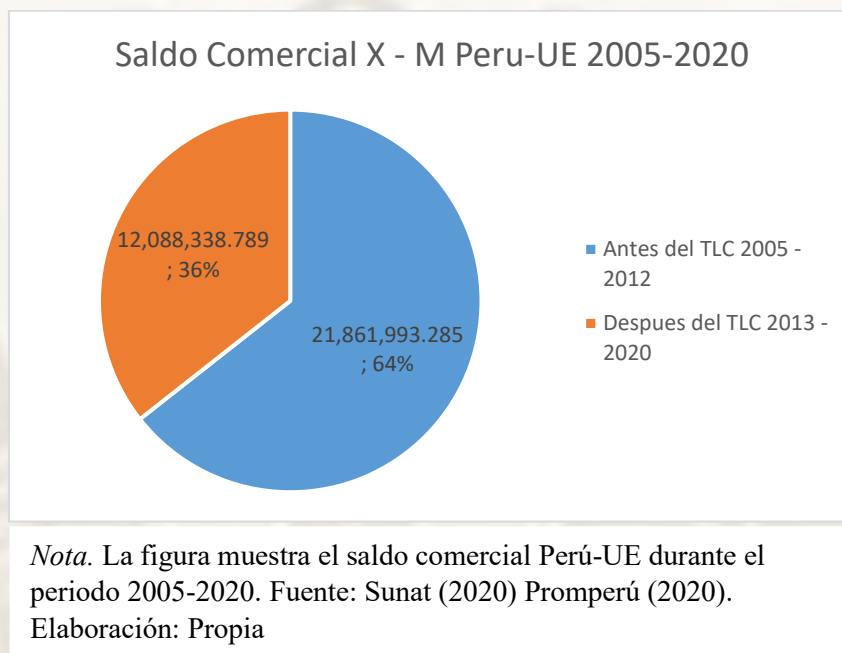
Figura 11 *Importaciones (CIF) en Miles de US\$ Perú-UE 2005-2020*



Nota. La figura muestra las importaciones Perú-UE durante el periodo 2005-2020. Fuente: Sunat (2020)). Elaboración: Propia

La figura 11 muestra que durante los 8 años antes del TLC (2005-2012), se importó 24 028 826.619 (en Miles de US\$), es decir un 39% del total de las importaciones realizadas en los 16 años; y, durante los 8 años después del TLC (2012-2020), se importó 37 260 927.211 (en Miles de US\$), es decir un 61% del total de las importaciones realizadas en los 16 años. Se puede concluir que el valor total de importaciones fue un 22% mayor a partir de entrar en vigencia el acuerdo comercial.

Figura 12 *Saldo Comercial Perú-UE 2005-2020*



La figura 12 muestra que durante los 8 años antes del TLC (2005-2012), el saldo comercial Perú-UE fue de 21 861 993.285 (en Miles de US\$), es decir un 64% del total del saldo comercial Perú-UE en los 16 años; y, durante los 8 años después del TLC (2012-2020), el saldo comercial Perú-UE fue de 12 088 338.789 (en Miles de US\$), es decir un 36% del total del saldo comercial Perú-UE en los 16 años. Se puede concluir que el valor total del saldo comercial Perú-UE fue un 28% menor a partir de entrar en vigencia el acuerdo comercial, esto se debe principalmente a que a partir de la entrada en vigencia el TLC, Perú aumento sus importaciones desde la UE. Asimismo, es importante destacar que a partir de la entrada en vigencia el TLC, Perú incremento sus importaciones y exportaciones.

3.4.2. SALDO COMERCIAL PERÚ – REINO UNIDO

3.4.2.1. TOTAL DE EXPORTACIONES POR SECTORES ECONÓMICOS DE PRODUCTOS NO TRADICIONALES A REINO UNIDO PERIODO 2013-2020

Tabla 125 *Total de Exportaciones por Sectores Económicos de Productos No Tradicionales a Reino Unido Periodo 2013-2020*

	2013		2014			2015			2016		
Sector	Valor FOB USD	Part. %	Valor FOB USD	Part. %	Var % resp. 2013	Valor FOB USD	Part. %	Var % resp. 2014	Valor FOB USD	Part. %	Var % resp. 2015
Agropecuario	183,033,889.51	78.67%	200,813,911.71	78.63%	9.71%	236,950,818.06	81.59%	18.00%	265,878,245.20	84.99%	12.21%
Artesanías	823.00	0.00%	104,317.00	0.04%	12575.21%	42,000.00	0.01%	-59.74%	13,350.01	0.00%	-68.21%
Maderas y Papeles	454,748.97	0.20%	691,890.53	0.27%	52.15%	579,320.72	0.20%	-16.27%	488,708.91	0.16%	-15.64%
Metal Mecánico	491,723.57	0.21%	1,433,959.44	0.56%	191.62%	979,046.44	0.34%	-31.72%	546,861.82	0.17%	-44.14%
Minería No Metálica	1,147,749.49	0.49%	842,122.94	0.33%	-26.63%	1,040,298.26	0.36%	23.53%	846,122.69	0.27%	-18.67%
Pesquero	3,430,014.52	1.47%	4,526,781.10	1.77%	31.98%	6,681,450.27	2.30%	47.60%	1,919,944.89	0.61%	-71.26%
Pieles Y Cueros	33,425.42	0.01%	51,033.13	0.02%	52.68%	72,770.20	0.03%	42.59%	109,476.89	0.03%	50.44%
Químico	23,221,163.36	9.98%	23,929,840.49	9.37%	3.05%	20,650,319.18	7.11%	-13.70%	19,798,236.98	6.33%	-4.13%
Sidero Metalúrgico	352,416.00	0.15%	1,656,625.72	0.65%	370.08%	2,146,963.13	0.74%	29.60%	1,890,965.42	0.60%	-11.92%
Textil	18,802,156.34	8.08%	19,991,779.17	7.83%	6.33%	20,369,468.36	7.01%	1.89%	20,196,814.44	6.46%	-0.85%
Varios (Inc. Joyería)	1,679,161.96	0.72%	1,358,880.21	0.53%	-19.07%	906,831.01	0.31%	-33.27%	1,161,534.28	0.37%	28.09%
No Tradicional	232,647,272.14	100.00%	255,401,141.44	100.00%	9.78%	290,419,285.63	100.00%	13.71%	312,850,261.53	100.00%	7.72%

Nota. Fuente: Promperú (2020). Elaboración. Propia

Tabla 126 Total de Exportaciones por Sectores Económicos de Productos No Tradicionales a Reino Unido Periodo 2013-2020 (Parte II)

	2017			2018			2019			2020		
Sector	Valor FOB USD	Part. %	Var % resp. 2016	Valor FOB USD	Part. %	Var % resp. 2017	Valor FOB USD	Part. %	Var % resp. 2018	Valor FOB USD	Part. %	Var % resp. 2019
Agropecuario	281,563,819.11	83.56%	5.90%	326,099,049.47	80.51%	15.82%	312,768,165.82	79.82%	-4.09%	329,838,604.48	85.38%	5.46%
Artesanías	51,796.96	0.02%	287.99%	101,539.32	0.03%	96.03%	150.00	0.00%	-99.85%	8,136.31	0.00%	5324.21%
Maderas y Papeles	459,124.74	0.14%	-6.05%	674,421.08	0.17%	46.89%	757,437.06	0.19%	12.31%	57,297.32	0.01%	-92.44%
Metal Mecánico	1,219,667.39	0.36%	123.03%	1,231,805.50	0.30%	1.00%	816,276.50	0.21%	-33.73%	381,290.40	0.10%	-53.29%
Minería No Metálica	1,215,214.92	0.36%	43.62%	1,794,386.97	0.44%	47.66%	2,681,170.39	0.68%	49.42%	4,827,473.59	1.25%	80.05%
Pesquero	3,239,709.01	0.96%	68.74%	12,262,972.55	3.03%	278.52%	13,827,489.20	3.53%	12.76%	5,743,972.26	1.49%	-58.46%
Pieles Y Cueros	201,361.08	0.06%	83.93%	107,149.43	0.03%	-46.79%	131,425.41	0.03%	22.66%	29,206.35	0.01%	-77.78%
Químico	24,426,057.40	7.25%	23.37%	33,831,793.38	8.35%	38.51%	35,315,346.41	9.01%	4.39%	20,808,108.76	5.39%	-41.08%
Sidero Metalúrgico	2,323,710.85	0.69%	22.88%	2,120,261.93	0.52%	-8.76%	872,417.92	0.22%	-58.85%	828,766.59	0.21%	-5.00%
Textil	21,230,314.65	6.30%	5.12%	25,664,801.31	6.34%	20.89%	23,339,050.89	5.96%	-9.06%	22,054,451.87	5.71%	-5.50%
Varios (Inc. Joyería)	1,039,785.40	0.31%	-10.48%	1,158,335.37	0.29%	11.40%	1,323,686.11	0.34%	14.27%	1,745,385.91	0.45%	31.86%
No Tradicional	336,970,561.51	100.00%	7.71%	405,046,516.31	100.00%	20.20%	391,832,615.71	100.00%	-3.26%	386,322,693.84	100.00%	-1.41%

Nota. Fuente: Promperú (2020). Elaboración. Propia

Como se observa en las tablas 125 y 126, durante el periodo 2013-2020, el principal sector económico que exporta productos no tradicionales a Reino Unido es el sector Agropecuario, su mayor participación se reflejó el año 2020 exportando un 85.38% del total de exportaciones no tradicionales con destino a la Unión Europea, por otro lado el año que tuvo una menor participación fue el 2014 exportando un 78.63% del total de exportaciones no tradicionales con destino a la Unión Europea; asimismo, podemos observar que a partir del 2013 el valor de las exportaciones de productos no tradicionales han ido incrementando año tras año con excepción del año 2019 que registró una ligera caída de 4.09% respecto al año anterior.

El segundo sector con mayor participación fue el sector Químico, su mayor participación se reflejó el año 2013 exportando un 9.98% del total de exportaciones no tradicionales con destino a Reino Unido, por otro lado, el año que tuvo una menor participación fue el 2020 exportando un 5.39% del total de exportaciones no tradicionales con destino a Reino Unido; igualmente se observa que aunque en algunos periodos hubo incrementos, en los años 2015, 2016 y 2020 se registró una caída de 13.70%, 4.13% y 41.08% respectivamente respecto al año anterior.

A estos dos sectores les sigue: sector Textil con una significativa y constante participación. Posteriormente se ubican los sectores Pesquero, Sidero Metalúrgico, Metal Mecánico, Maderas y Papeles, Minería No Metálica, Varios (Inc. Joyería), Piel y Cueros, Artesanías; los cuales, a pesar de tener una menor participación y ligeras caídas en algunos años, han tenido una participación constante manteniendo su participación en el mercado de Reino Unido.

3.4.2.2. TOTAL DE EXPORTACIONES POR SUB SECTORES ECONÓMICOS DE PRODUCTOS TRADICIONALES A REINO UNIDO PERIODO 2013-2020

Tabla 127 Total de Exportaciones Por Sub Sectores Económicos de Productos Tradicionales a Reino Unido Periodo 2013-2020

		2013		2014			2015			2016		
Sector	Subsector	Valor FOB USD	Part. %	Valor FOB USD	Part. %	Var % resp. 2013	Valor FOB USD	Part. %	Var % resp. 2014	Valor FOB USD	Part. %	Var % resp. 2015
Pesquero	Aceite de Pescado	1,225,395.66	0.32%	6,141,193.73	1.75%	401.16%	1,031,415.50	0.33%	-83.20%	1,920,454.80	0.54%	86.20%
	Harina de Pescado	18,561,396.37	4.89%	15,820,712.84	4.50%	-14.77%	2,299,256.76	0.73%	-85.47%	2,611,113.95	0.73%	13.56%
Agrícola	Azúcar	0.00	0.00%	789,786.00	0.22%		0.00	0.00%	-100.00%	0.00	0.00%	
	Café	17,721,038.94	4.67%	21,345,350.72	6.07%	20.45%	16,833,818.67	5.37%	-21.14%	23,418,106.51	6.54%	39.11%
	Coca y Derivados	445,280.00	0.12%	0.00	0.00%	-100.00%	0.00	0.00%		667,920.00	0.19%	
	Lanas	1,465,054.90	0.39%	2,012,177.77	0.57%	37.34%	2,127,994.95	0.68%	5.76%	1,718,326.53	0.48%	-19.25%
	Chancaca	0.00	0.00%	0.00	0.00%		10.28	0.00%		10.00	0.00%	-2.72%
	Pieles Frescas	0.00	0.00%	0.00	0.00%		0.00	0.00%		0.00	0.00%	
Minero	Cobre Concentrados y Minerales	193.00	0.00%	68,310.00	0.02%	35293.78%	139,080.50	0.04%	103.60%	272,130.30	0.08%	95.66%
	Estaño	52,275,374.89	13.78%	50,229,478.87	14.29%	-3.91%	25,290,321.01	8.06%	-49.65%	15,536,227.08	4.34%	-38.57%
	Oro	286,614,158.37	75.56%	254,409,037.40	72.40%	-11.24%	265,714,735.37	84.72%	4.44%	307,971,756.02	86.01%	15.90%
	Hierro Lodos y Tortas	0.00	0.00%	0.00	0.00%		0.00	0.00%		0.00	0.00%	
	Hierro Pellets	0.00	0.00%	0.00	0.00%		0.00	0.00%		0.00	0.00%	
	Metales Menores	983,780.57	0.26%	585,997.94	0.17%	-40.43%	0.00	0.00%	-100.00%	0.00	0.00%	
	Plomo Concentrado y Minerales	0.00	0.00%	0.00	0.00%		17.50	0.00%		0.00	0.00%	-100.00%
	Zinc Refinado	0.00	0.00%	0.00	0.00%		0.00	0.00%		39,575.26	0.01%	
Petróleo y Gas natural	Gas Natural y Licuado	0.00	0.00%	0.00	0.00%		0.00	0.00%		0.00	0.00%	
	Petróleo y Derivados	24,277.76	0.01%	0.00	0.00%	-100.00%	216,991.95	0.07%		3,899,583.43	1.09%	1697.11%
Tradicional		379,315,950.46	100.00%	351,402,045.27	100.00%	-7.36%	313,653,642.49	100.00%	-10.74%	358,055,203.88	100.00%	14.16%

Nota. Fuente: Promperú (2020). Elaboración. Propia

Tabla 128 Total de Exportaciones Por Sub Sectores Económicos de Productos Tradicionales a Reino Unido Periodo 2013-2020 (Parte II)

Sector	Subsector	2017			2018			2019			2020		
		Valor FOB USD	Part. %	Var % resp. 2016	Valor FOB USD	Part. %	Var % resp. 2017	Valor FOB USD	Part. %	Var % resp. 2018	Valor FOB USD	Part. %	Var % resp. 2019
Pesquero	Aceite de Pescado	2,942,814.55	0.74%	53.24%	1,244,149.58	0.42%	-57.72%	2,108,555.07	3.20%	69.48%	1,658,464.83	3.77%	-21.35%
	Harina de Pescado	0.00	0.00%	-100.00%	0.00	0.00%		1,141,183.10	1.73%		0.00	0.00%	-100.00%
Agrícola	Azúcar	0.00	0.00%		0.00	0.00%		0.00	0.00%		220.21	0.00%	
	Café	22,426,165.23	5.65%	-4.24%	26,787,393.26	9.00%	19.45%	22,295,344.08	33.85%	-16.77%	17,790,027.70	40.42%	-20.21%
	Coca y Derivados	0.00	0.00%	-100.00%	667,920.00	0.22%		667,920.00	1.01%	0.00%	0.00	0.00%	-100.00%
	Lanas	2,279,861.64	0.57%	32.68%	3,965,155.26	1.33%	73.92%	606,923.41	0.92%	-84.69%	309,120.93	0.70%	-49.07%
	Chancaca	0.00	0.00%	-100.00%	0.00	0.00%		0.00	0.00%		0.00	0.00%	
	Pieles Frescas	0.00	0.00%		87,061.00	0.03%		0.00	0.00%	-100.00%	0.00	0.00%	
Minero	Cobre Concentrados Y Minerales	11,212.92	0.00%	-95.88%	0.00	0.00%	-100.00%	0.75	0.00%		0.00	0.00%	-100.00%
	Estaño	17,068,343.58	4.30%	9.86%	19,230,987.77	6.46%	12.67%	21,441,428.54	32.56%	11.49%	15,438,722.52	35.08%	-28.00%
	Oro	333,044,199.89	83.87%	8.14%	180,108,884.18	60.50%	-45.92%	1,480,081.08	2.25%	-99.18%	351,192.89	0.80%	-76.27%
	Hierro Lodos y Tortas	0.00	0.00%		0.00	0.00%		2193.55	0.00%		0.00	0.00%	-100.00%
	Hierro Pellets	3,060.00	0.00%		0.00	0.00%	-100.00%	0.00	0.00%		0.00	0.00%	

	Metales Menores	131	0.00%		0.00	0.00%	- 100.00%	1,806.45	0.00%		0.00	0.00%	-100.00%
	Plomo Concentrado Y Minerales	0.00	0.00%		0.00	0.00%		0.00	0.00%		3.00	0.00%	
	Zinc Refinado	253,943.43	0.06%	541.67%	1,562,141.60	0.52%	515.15%	2,141,465.11	3.25%	37.09%	7,313,668.84	16.62%	241.53%
Petróleo y Gas natural	Gas Natural y Licuado	13,016,614.98	3.28%		57,966,175.28	19.47%	345.32%	7,989,110.11	12.13%	-86.22%	0.00	0.00%	-100.00%
	Petróleo y Derivados	6,028,298.82	1.52%	54.59%	6,094,754.14	2.05%	1.10%	5,984,405.43	9.09%	-1.81%	1,148,751.79	2.61%	-80.80%
Tradicional		397,074,646.04	100.00%	10.90%	297,714,622.07	100.00%	-25.02%	65,860,416.68	100.00%	-77.88%	44,010,172.71	100.00%	-33.18%

Nota. Fuente: Promperú (2020). Elaboración. Propia

En las tablas 127 y 128, se puede observar las exportaciones tradicionales según sus 18 subsectores; durante el periodo 2013-2020 el subsector Oro (Sector Minería) fue el principal subsector que exportó a Reino Unido con excepción del año 2019 que fue el séptimo y el primero fue el subsector Café (Sector Agrícola); y el año 2020 que fue el sexto y el nuevamente el primero fue el subsector Café (Sector Agrícola).

Asimismo, podemos ver que los siguientes sectores con mayor participación son: Estaño, Café, Gas Natural y Licuado, Petróleo y Derivados, Cobre Refinado, Zinc Concentrados y Minerales.

Por otro lado, es importante destacar que hubo subsectores que no realizaron exportaciones constantes a Reino Unido durante los 8 años además sus exportaciones fueron por valores bajos; y es el caso de los subsectores de: Azúcar, que únicamente realizó exportaciones los años 2014 y 2020; Coca y Derivados, que únicamente realizó exportaciones los años 2013, 2016, 2018, y 2019; Chancaca, que únicamente realizó exportaciones los años 2015 y 2016; Pieles Frescas que únicamente realizó exportaciones el año 2018; Hierro Lodos y Tortas, que únicamente realizó exportaciones el año 2019; Hierro Pellets, que únicamente realizó exportaciones el año 2017; Metales Menores, que únicamente realizó exportaciones los años 2013, 2014, 2017 y 2019; Plomo Concentrado y Minerales, que únicamente realizó exportaciones los años 2015 y 2020; Zinc Refinado, que únicamente realizó exportaciones los años 2016, 2017, 2018, 2019 y 2020; Gas Natural y Licuado, que únicamente realizó exportaciones los años 2017, 2018 y 2019; Petróleo y Derivados, que únicamente realizó exportaciones todos los años con excepción del 2014.

3.4.2.3. TOTAL DE EXPORTACIONES POR SECTORES ECONÓMICOS DE PRODUCTOS TRADICIONALES A REINO UNIDO PERIODO 2013-2020

Tabla 129 Total de Exportaciones Por Sectores Económicos de Productos Tradicionales a Reino Unido Periodo 2013-2020

	2013		2014			2015			2016		
Sector	Valor FOB USD	Part. %	Valor FOB USD	Part. %	Var % resp. 2013	Valor FOB USD	Part. %	Var % resp. 2014	Valor FOB USD	Part. %	Var % resp. 2015
Pesquero	19,786,792.03	5.22%	21,961,906.57	6.25%	10.99%	3,330,672.26	1.06%	-84.83%	4,531,568.75	1.27%	36.06%
Agrícola	19,631,373.84	5.18%	24,147,314.49	6.87%	23.00%	18,961,823.90	6.05%	-21.47%	25,804,363.04	7.21%	36.09%
Minero	339,873,506.83	89.60%	305,292,824.21	86.88%	-10.17%	291,144,154.38	92.82%	-4.63%	323,819,688.66	90.44%	11.22%
Petróleo y Gas natural	24,277.76	0.01%	0.00	0.00%	-100.00%	216,991.95	0.07%		3,899,583.43	1.09%	1697.11%
Tradicional	379,315,950.46	100.00%	351,402,045.27	100.00%	-7.36%	313,653,642.49	100.00%	-10.74%	358,055,203.88	100.00%	14.16%

Nota. Fuente: Promperú (2020). Elaboración. Propia

Tabla 130 Total de Exportaciones Por Sectores Económicos de Productos Tradicionales a Reino Unido Periodo 2013-2020 (Parte II)

	2017			2018			2019			2020		
Sector	Valor FOB USD	Part. %	Var % resp. 2016	Valor FOB USD	Part. %	Var % resp. 2017	Valor FOB USD	Part. %	Var % resp. 2018	Valor FOB USD	Part. %	Var % resp. 2019
Pesquero	2,942,814.55	0.74%	-35.06%	1,244,149.58	0.42%	-57.72%	3,249,738.17	4.93%	161.20%	1,658,464.83	3.77%	-48.97%
Agrícola	24,706,026.87	6.22%	-4.26%	31,507,529.52	10.58%	27.53%	23,570,187.49	35.79%	-25.19%	18,099,368.84	41.13%	-23.21%
Minero	350,380,890.82	88.24%	8.20%	200,902,013.55	67.48%	-42.66%	25,066,975.48	38.06%	-87.52%	23,103,587.25	52.50%	-7.83%
Petróleo y Gas natural	19,044,913.80	4.80%	388.38%	64,060,929.42	21.52%	236.37%	13,973,515.54	21.22%	-78.19%	1,148,751.79	2.61%	-91.78%
Tradicional	397,074,646.04	100.00%	10.90%	297,714,622.07	100.00%	-25.02%	65,860,416.68	100.00%	-77.88%	44,010,172.71	100.00%	-33.18%

Nota. Fuente: Promperú (2020). Elaboración. Propia

Como se observa en las tablas 129 y 130, son 04 sectores económicos los encargados de exportar productos tradicionales, el sector minero es el que tiene mayor participación del total de exportaciones tradicionales con destino a Reino Unido; ya que como se mencionó anteriormente la minería tiene un papel clave en el fortalecimiento de la economía. En la tabla también se aprecia que el siguiente sector que tiene una importante participación es el sector agrícola; y posteriormente tenemos al sector Petróleo y Gas natural y finalmente sector Pesquero.

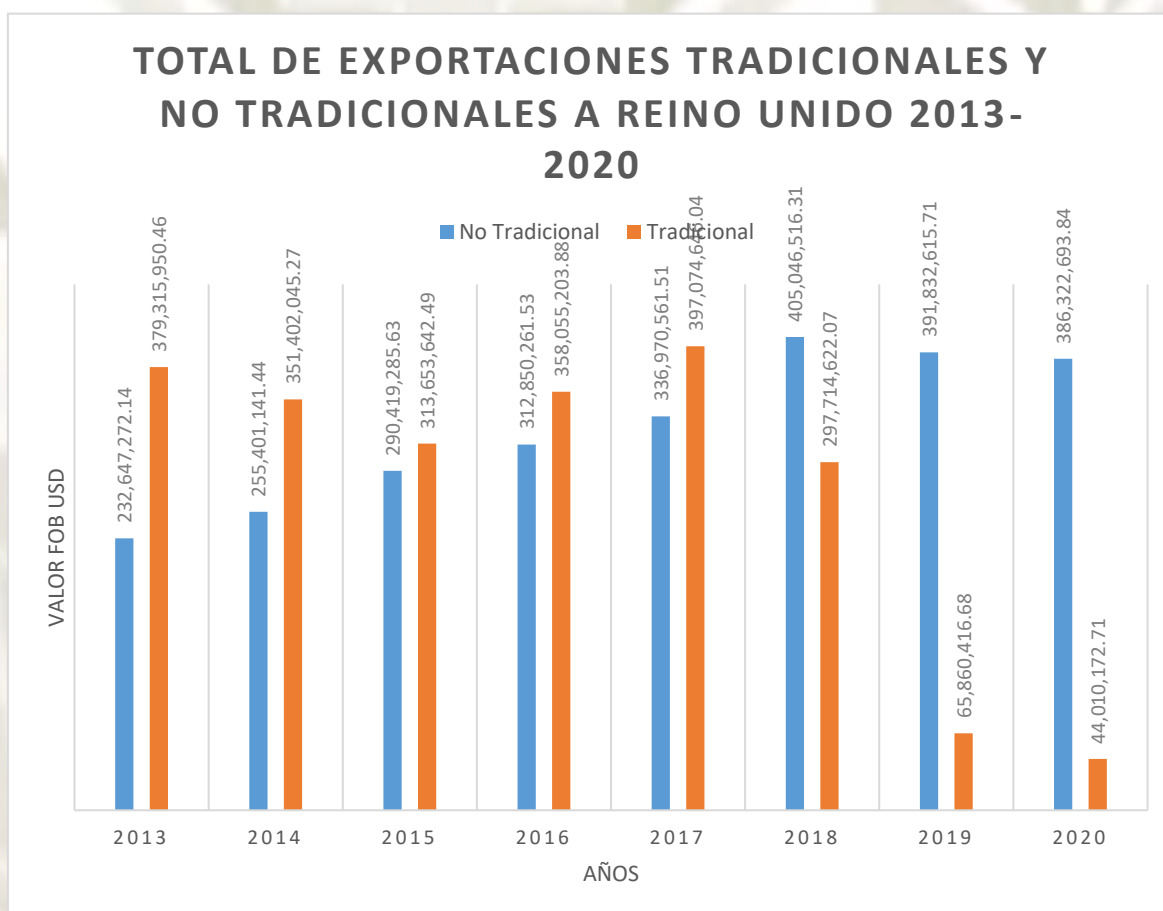
3.4.2.4.TOTAL DE EXPORTACIONES DE PRODUCTOS TRADICIONALES Y NO TRADICIONALES A REINO UNIDO PERIODO 2013-2020

Tabla 131 Total de Exportaciones de Productos Tradicionales y No Tradicionales a Reino Unido Periodo 2013-2020

Año	No Tradicional	Part % No Tradicional	Var. %	Tradicional	Part % Tradicional	Var. %	Total de Exportación	Var. %
2013	232,647,272.14	38.02%	-	379,315,950.46	61.98%	-	611,963,222.60	-
2014	255,401,141.44	42.09%	9.78%	351,402,045.27	57.91%	-7.36%	606,803,186.71	-0.84%
2015	290,419,285.63	48.08%	13.71%	313,653,642.49	51.92%	-10.74%	604,072,928.12	-0.45%
2016	312,850,261.53	46.63%	7.72%	358,055,203.88	53.37%	14.16%	670,905,465.41	11.06%
2017	336,970,561.51	45.91%	7.71%	397,074,646.04	54.09%	10.90%	734,045,207.55	9.41%
2018	405,046,516.31	57.64%	20.20%	297,714,622.07	42.36%	-25.02%	702,761,138.38	-4.26%
2019	391,832,615.71	85.61%	-3.26%	65,860,416.68	14.39%	-77.88%	457,693,032.39	-34.87%
2020	386,322,693.84	89.77%	-1.41%	44,010,172.71	10.23%	-33.18%	430,332,866.55	-5.98%

Nota. Fuente: Promperú (2020). Elaboración. Propia

Figura 13 Total de Exportaciones de Productos Tradicionales y No Tradicionales a Reino Unido Periodo 2013-2020



Nota. La figura muestra el valor total de exportaciones tradicionales y no tradicionales Perú-Reino Unido periodo 2013-2020. Fuente: Promperú (2020). Elaboración: Propia

En la tabla 131 y en la figura 13, se observa que, en el año 2013 del total de las exportaciones, el 38.02% fueron no tradicionales y el 61.98% fueron tradicionales.

Para el año 2014, del total de las exportaciones, el 42.09% fueron no tradicionales e incrementaron un 9.78% respecto al año anterior; y el 57.91% fueron tradicionales y cayeron un 7.36% respecto al año anterior. Asimismo, el valor total de las exportaciones cayó en un 0.84% respecto al año anterior.

Para el año 2015, del total de las exportaciones, el 48.08% fueron no tradicionales e incrementaron un 13.71% respecto al año anterior; y el 51.92% fueron tradicionales y cayeron un 10.74% respecto al año anterior. Asimismo, el valor total de las exportaciones cayó en un 0.45% respecto al año anterior.

Para el año 2016, del total de las exportaciones, el 46.63% fueron no tradicionales e incrementaron un 7.72% respecto al año anterior; y el 53.37% fueron tradicionales e incrementaron un 14.16% respecto al año anterior. Asimismo, el valor total de las exportaciones incremento en un 11.06% respecto al año anterior.

Para el año 2017, del total de las exportaciones, el 45.91% fueron no tradicionales e incrementaron un 7.71% respecto al año anterior; y el 54.09% fueron tradicionales e incrementaron un 10.90% respecto al año anterior. Asimismo, el valor total de las exportaciones incremento en un 9.41% respecto al año anterior.

Para el año 2018, del total de las exportaciones, el 57.64% fueron no tradicionales e incrementaron un 20.20% respecto al año anterior; y el 42.36% fueron tradicionales y cayeron un 25.02% respecto al año anterior. Asimismo, el valor total de las exportaciones cayó en un 4.26% respecto al año anterior.

Para el año 2019, del total de las exportaciones, el 85.61% fueron no tradicionales y cayeron un 3.26% respecto al año anterior; y el 14.39% fueron tradicionales y cayeron un 77.88% respecto al año anterior. Asimismo, el valor total de las exportaciones cayó en un 34.87% respecto al año anterior.

Para el año 2020, del total de las exportaciones, el 89.77% fueron no tradicionales y cayeron un 1.41% respecto al año anterior; y el 10.23% fueron tradicionales y cayeron un 33.18% respecto al año anterior. Asimismo, el valor total de las exportaciones cayó en un 5.98% respecto al año anterior.

Es importante destacar que los datos mostrados pertenecen a Promperú ya que como se mostró anteriormente existe una pequeña diferencia en comparación a los datos publicados por Sunat; asimismo se explicó que se tomaron datos de Promperú para la parte de exportaciones porque Promperú presenta sus datos más detallados.

3.4.2.5.TOTAL DE IMPORTACIONES DE REINO UNIDO PERIODO 2013-2020

Tabla 132 *Total de Importaciones de Reino Unido*
Periodo 2013-2020

Año	Importaciones de Reino Unido en Miles de US\$	Var. %
2013	343,045.4	-
2014	329,654.5	-3.90%
2015	303,876.2	-7.82%
2016	254,828.6	-16.14%
2017	264,428.5	3.77%
2018	253,026.0	-4.31%
2019	239,098.5	-5.50%
2020	188,495.3	-21.16%

Nota. Fuente: Sunat (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 132, se observa que hay una tendencia a disminuir las importaciones; ya que el año que se importó un mayor valor fue el 2013, año en que entra en vigencia el Acuerdo Comercial Perú - UE, a partir de entonces los siguientes años ha ido cayendo las importaciones con excepción del año 2017 que las importaciones aumentaron en un 3.77% respecto al año anterior; es importante mencionar que la caída más notoria fue el 2020 que disminuyó un 21.16% respecto al año anterior, esta última disminución es justificable ya que la pandemia afectó severamente al comercio europeo, y todos los países de la Unión Europea, por otro lado se tenía la situación del brexit lo que generaba inestabilidad en Reino Unido.

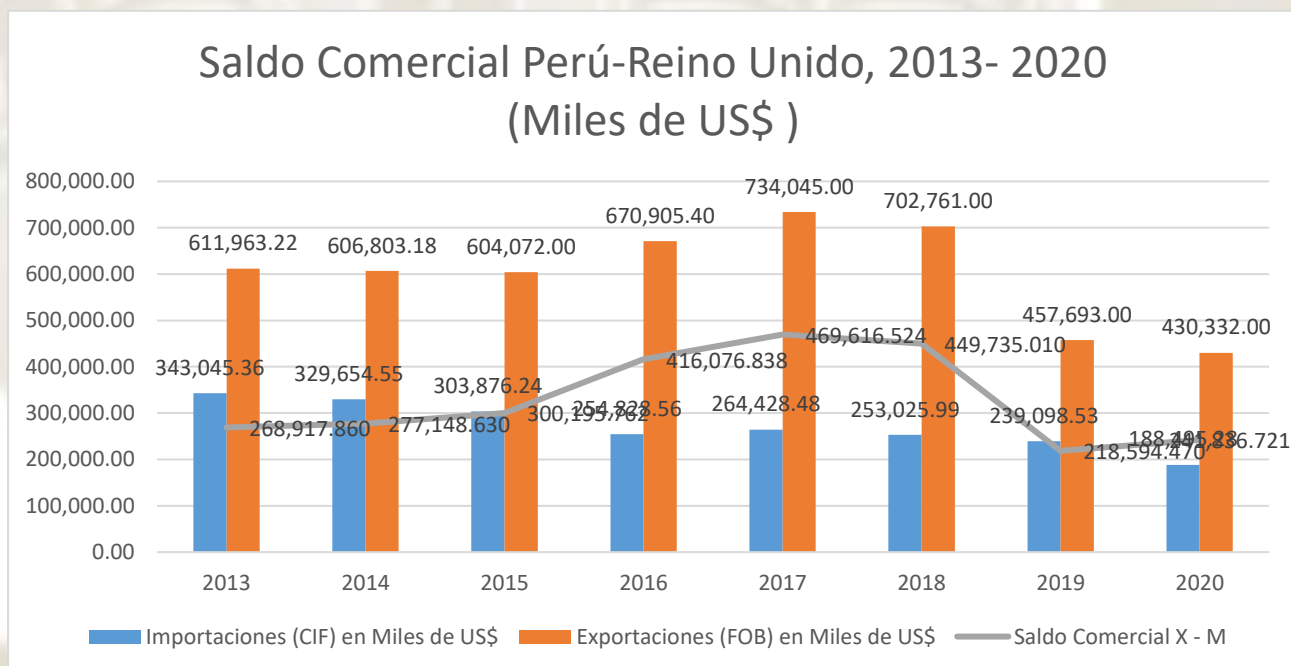
3.4.2.6. RESULTADO DEL SALDO COMERCIAL DE LA BALANZA COMERCIAL PERÚ – REINO UNIDO PERIODO 2013-2020

Tabla 133 Resultado del Saldo Comercial de la Balanza Comercial Perú – Reino Unido Periodo 2013-2020

Año	Importaciones (CIF) en Miles de US\$	Exportaciones (FOB) en Miles de US\$	Saldo Comercial X - M	Var. %
2013	343,045.36	611,963.22	268,917.860	-
2014	329,654.55	606,803.18	277,148.630	3.06%
2015	303,876.24	604,072.00	300,195.762	8.32%
2016	254,828.56	670,905.40	416,076.838	38.60%
2017	264,428.48	734,045.00	469,616.524	12.87%
2018	253,025.99	702,761.00	449,735.010	-4.23%
2019	239,098.53	457,693.00	218,594.470	-51.39%
2020	188,495.28	430,332.00	241,836.721	10.63%

Nota. Fuente: Sunat (2020); Promperú (2020). Elaboración. Propia

Figura 14 Resultado del Saldo Comercial de la Balanza Comercial Perú – Reino Unido Periodo 2013-2020



Nota. La figura muestra el valor de las exportaciones presentadas por Promperú, y el valor de importaciones Perú-Reino Unido presentadas por Sunat; y el Saldo Comercial. Fuente: Sunat (2020); Promperú (2020). Elaboración: Propia

Como se observa en la tabla 133 y en la figura 14, durante los 8 años del estudio, Perú mantuvo una balanza comercial positiva; por lo tanto, del 2013 al 2020 en la balanza comercial Perú – UE-28, hemos obtenido un superávit comercial, es decir se exportó más de lo que se importó, aunque dicho superávit ha tenido ligeras caídas en los años 2018 y 2019.

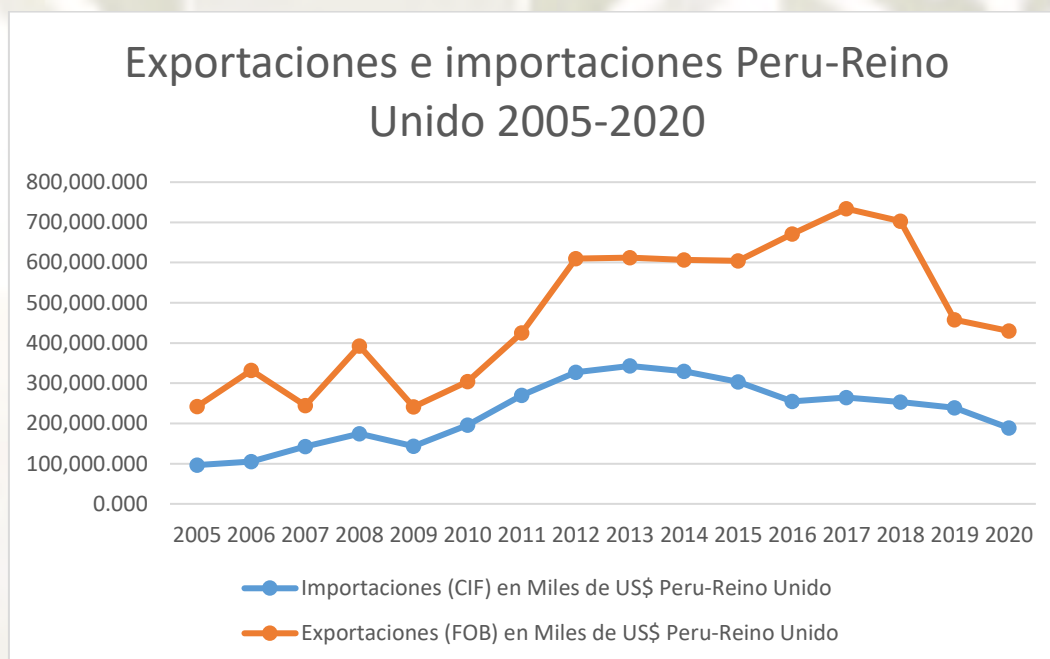
3.4.2.7. BALANZA COMERCIAL PERÚ – REINO UNIDO ANTES Y DESPUÉS DEL ACUERDO COMERCIAL

Tabla 134 *Balanza Comercial Perú – Reino Unido antes y después del Acuerdo Comercial*

Año	Importaciones (CIF) en Miles de US\$ Perú- Reino Unido	Var. % (M)	Exportaciones (FOB) en Miles de US\$ Perú- Reino Unido	Var. % (X)	Saldo Comercial X - M Peru-Reino Unido	Var. %
2005	96,537.654	-	241,839.18	-	145,301.52	-
2006	105,108.556	8.88%	331,848.43	37.22%	226,739.88	56.05%
2007	142,695.631	35.76%	244,283.37	-26.39%	101,587.73	-55.20%
2008	174,433.187	22.24%	392,419.38	60.64%	217,986.20	114.58%
2009	143,624.324	-17.66%	241,245.75	-38.52%	97,621.42	-55.22%
2010	196,041.985	36.50%	304,269.07	26.12%	108,227.09	10.86%
2011	269,978.452	37.71%	425,409.83	39.81%	155,431.37	43.62%
2012	327,024.546	21.13%	609,928.15	43.37%	282,903.60	82.01%
2013	343,045.36	4.90%	611,963.22	0.33%	268,917.860	-4.94%
2014	329,654.55	-3.90%	606,803.18	-0.84%	277,148.630	3.06%
2015	303,876.24	-7.82%	604,072.00	-0.45%	300,195.762	8.32%
2016	254,828.56	-16.14%	670,905.40	11.06%	416,076.838	38.60%
2017	264,428.48	3.77%	734,045.00	9.41%	469,616.524	12.87%
2018	253,025.99	-4.31%	702,761.00	-4.26%	449,735.010	-4.23%
2019	239,098.53	-5.50%	457,693.00	-34.87%	218,594.470	-51.39%
2020	188,495.28	-21.16%	430,332.00	-5.98%	241,836.721	10.63%

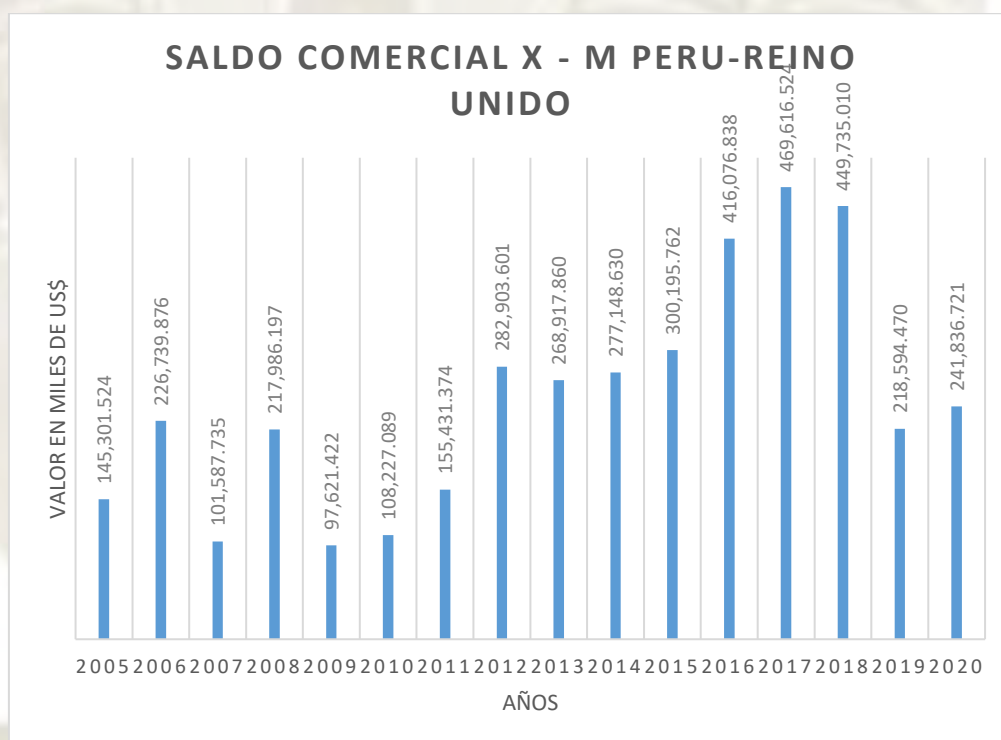
Nota. Fuente: Sunat (2020); Promperú (2020). Elaboración. Propia

Figura 15 Exportaciones e importaciones Perú-Reino Unido 2005-2020



Nota. La figura muestra el valor de las exportaciones e importaciones Perú-Reino Unido durante el periodo 2005-2020. Fuente: Sunat (2020); Promperú (2020).
Elaboración: Propia

Figura 16 Saldo Comercial Perú-Reino Unido 2005-2020



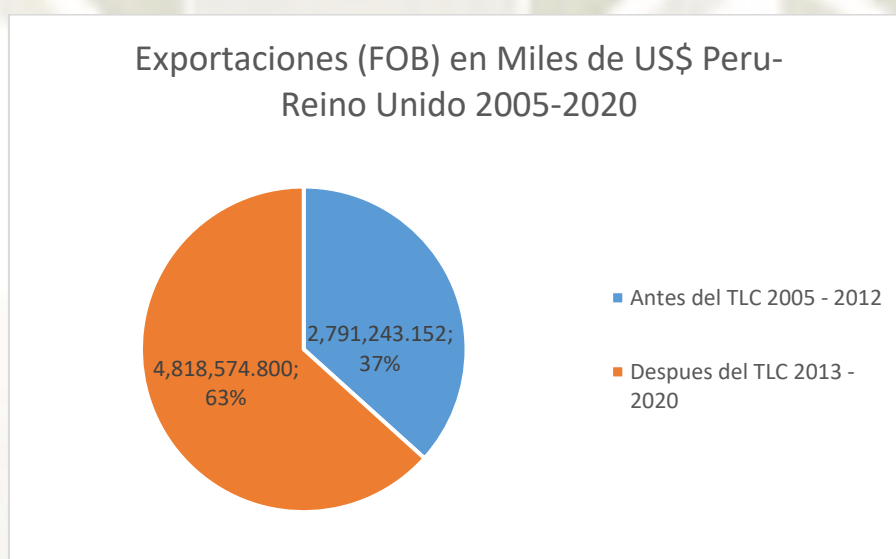
Nota. La figura muestra el Saldo Comercial Perú-Reino Unido durante el periodo 2005-2020. Fuente: Sunat (2020); Promperú (2020). Elaboración: Propia

En la tabla 134 se puede observar la evolución del valor de las exportaciones, importaciones y del saldo comercial Perú – Reino Unido 8 años antes del acuerdo (2005 – 2012) y los 8 años después a partir de entrar en vigencia el acuerdo (2013 – 2020).

En la figura 15 se observa la evolución de las exportaciones e importaciones; se puede ver durante los 16 años las exportaciones fueron mayores que las importaciones, lo que lleva a mantener un superávit comercial. Asimismo, se puede observar que las exportaciones de Perú a Reino Unido aumentaron significativamente a partir de la entrada en vigencia del TLC Perú-Unión Europea, ya que la UE ofrece desgravación total de sus aranceles (en un plazo determinado) al 95% de sus líneas arancelarias; por otro lado respecto a las importaciones desde Reino Unido se puede observar que estas también incrementaron a partir de la vigencia del TLC, pero la tabla muestra que la variación es pequeña en comparación a la variación de las exportaciones; por lo tanto podemos concluir que este incremento se debió a que a partir de la entrada en vigencia del TLC Perú-Unión Europea, el Perú otorgó a la UE acceso inmediato al 76% de su universo arancelario; y en tal sentido Perú aprovechó la relación comercial para realizar ingresar mayores volúmenes de sus productos a este país así como realizar mayores importaciones de productos de su interés,

La figura 16 muestra el saldo comercial producto de la relación comercial Perú – Reino Unido; primero se puede deducir que durante los 8 años antes del acuerdo y los 8 años después a partir de entrar en vigencia el acuerdo se mantuvo una balanza comercial positiva, es decir se exportó más de lo que se importó; el mayor superávit comercial se muestra en el año 2017 (después de entrar en vigencia) y el menor superávit comercial se muestra en el año 2009 (después de entrar en vigencia).

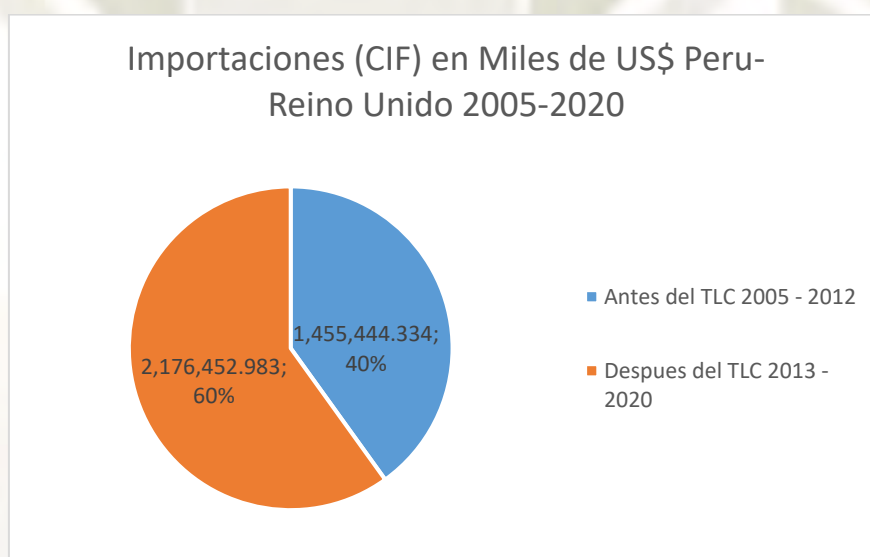
Figura 17 Exportaciones (FOB) en Miles de US\$ Perú-Reino Unido 2005-2020



Nota. La figura muestra las exportaciones Perú- Reino Unido durante el periodo 2005-2020. Fuente: Promperú (2020). Elaboración: Propia

La figura 17 muestra que durante los 8 años antes del TLC (2005-2012), se exportó 2 791 243.152 (en Miles de US\$), es decir un 37% del total de las exportaciones realizadas en los 16 años; y, durante los 8 años después del TLC (2013-2020), se exportó 4 818 574.800 (en Miles de US\$), es decir un 63% del total de las exportaciones realizadas en los 16 años. Se puede concluir que el valor total de exportaciones fue un 36% mayor a partir de entrar en vigencia el acuerdo comercial.

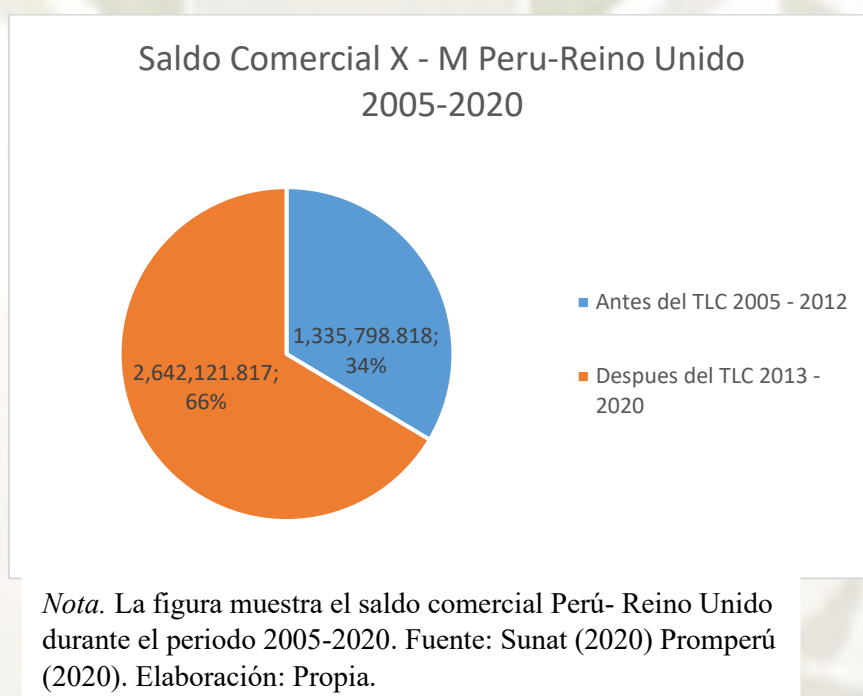
Figura 18 Importaciones (CIF) en Miles de US\$ Perú-Reino Unido 2005-2020



Nota. La figura muestra las importaciones Perú- Reino Unido durante el periodo 2005-2020. Fuente: Sunat (2020)). Elaboración: Propia

La figura 18 muestra que durante los 8 años antes del TLC (2005-2012), se importó 1 455 444.334 (en Miles de US\$), es decir un 40% del total de las importaciones realizadas en los 16 años; y, durante los 8 años después del TLC (2013-2020), se importó 2 176 452.983 (en Miles de US\$), es decir un 60% del total de las importaciones realizadas en los 16 años. Se puede concluir que el valor total de importaciones fue un 20% mayor a partir de entrar en vigencia el acuerdo comercial.

Figura 19 Saldo Comercial Perú-Reino Unido 2005-2020



La figura 19 muestra que durante los 8 años antes del TLC (2005-2012), el saldo comercial Perú- Reino Unido fue de 1 335 798.818 (en Miles de US\$), es decir un 34% del total del saldo comercial Perú-Reino Unido en los 16 años; y, durante los 8 años después del TLC (2013-2020), el saldo comercial Perú- Reino Unido fue de 2 642 121.817 (en Miles de US\$), es decir un 66% del total del saldo comercial Perú-Reino Unido en los 16 años. Se puede concluir que el valor total del saldo comercial Perú- Reino Unido fue un 32% mayor a partir de entrar en vigencia el acuerdo comercial, esto se debe a que a partir de la entrada en vigencia el TLC, Perú incremento tanto sus importaciones como exportaciones, pero se observa que las exportaciones incrementaron en mayor proporción.

3.4.3. SALDO COMERCIAL PERÚ – MUNDO

Tabla 135 *Saldo Comercial Perú – Mundo*

	Perú – Mundo			Perú - UE				Perú - Reino Unido					
Año	Exportaciones de Perú al mundo en Miles de US\$	Importaciones de Perú del mundo en Miles de US\$	Saldo Comercial X – M	Exportaciones de Perú a la UE-28 en Miles de US\$	Part.% Perú-UE respecto al mundo	Importaciones de Perú de la UE-28 en Miles de US\$	Part. % Perú-UE respecto al mundo	Exportaciones de Perú a Reino Unido en Miles de US\$	Part. % Perú-Reino Unido respecto a la UE-28	Part. % Perú-Reino Unido respecto al mundo	Importaciones de Perú de Reino Unido en Miles de US\$	Part. % Perú-Reino Unido respecto a la UE-28	Part. % Perú-Reino Unido respecto al mundo
2013	42,568,440.87	43,321,717.45	-753,276.59	7,023,984	16.50%	5,199,786.095	12.00%	611,963	8.71%	1.44%	343,045.40	6.60%	0.79%
2014	38,641,390.83	42,177,202.69	-3,535,811.86	6,460,767	16.72%	4,939,427.836	11.71%	606,803	9.39%	1.57%	329,654.50	6.67%	0.78%
2015	33,686,474.82	38,026,363.37	-4,339,888.56	5,480,193	16.27%	4,459,828.036	11.73%	604,072	11.02%	1.79%	303,876.20	6.81%	0.80%
2016	36,311,608.84	36,147,733.07	163,875.77	5,599,053	15.42%	4,354,152.061	12.05%	670,905	11.98%	1.85%	254,828.60	5.85%	0.70%
2017	44,384,959.95	39,780,755.60	4,604,204.35	6,531,396	14.72%	4,866,415.002	12.23%	734,045	11.24%	1.65%	264,428.50	5.43%	0.66%
2018	48,016,912.87	43,142,553.19	4,874,359.68	7,253,242	15.11%	4,721,039.900	10.94%	702,761	9.69%	1.46%	253,026.00	5.36%	0.59%
2019	46,442,823.63	42,395,422.10	4,047,401.53	6,185,306	13.32%	4,745,296.015	11.19%	457,693	7.40%	0.99%	239,098.50	5.04%	0.56%
2020	41,626,510.39	36,113,266.44	5,513,243.95	4,815,325	11.57%	3,974,982.265	11.01%	430,332	8.94%	1.03%	188,495.30	4.74%	0.52%

Nota. Fuente: Sunat (2020); Promperú (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 135 podemos observar que, la balanza comercial Perú – Mundo durante los años 2013,2014 y 2015 tuvo un déficit comercial es decir en esos tres periodos importamos del mundo más de lo que exportamos al mundo, por otra parte, del año 2016 al 2020 la balanza comercial fue positiva, hubo superávit lo que significa que exportamos más al mundo de lo que se importó.

Asimismo, se puede observar que, para el año 2013, del total de las exportaciones de Perú al mundo el 16.50% se destinaron a la UE-28, del cual un 8.71% se destinó a Reino Unido, además del total de las exportaciones de Perú al mundo el 1.44% corresponden a Reino Unido. Por otro lado, del total de las importaciones de Perú del mundo el 12.00% provinieron de la UE-28, del cual un 6.60% llegó de Reino Unido, además del total de las importaciones de Perú del mundo el 0.79% corresponden a Reino Unido.

Para el año 2014, del total de las exportaciones de Perú al mundo el 16.72% se destinaron a la UE-28, del cual un 9.39% se destinó a Reino Unido, además del total de las exportaciones de Perú al mundo el 1.57% corresponden a Reino Unido. Por otro lado, del total de las importaciones de Perú del mundo el 11.71% provinieron de la UE-28, del cual un 6.67% llegó de Reino Unido, además del total de las importaciones de Perú del mundo el 0.78% corresponden a Reino Unido.

Para el año 2015, del total de las exportaciones de Perú al mundo el 16.27% se destinaron a la UE-28, del cual un 11.02% se destinó a Reino Unido, además del total de las exportaciones de Perú al mundo el 1.79% corresponden a Reino Unido. Por otro lado, del total de las importaciones de Perú del mundo el 11.73% provinieron de la UE-28, del cual un 6.81% llegó de Reino Unido, además del total de las importaciones de Perú del mundo el 0.80% corresponden a Reino Unido.

Para el año 2016, del total de las exportaciones de Perú al mundo el 15.42% se destinaron a la UE-28, del cual un 11.98% se destinó a Reino Unido, además del total de las exportaciones de Perú al mundo el 1.85% corresponden a Reino Unido. Por otro lado, del total de las importaciones de Perú del mundo el 12.05% provinieron de la UE-28, del cual un 5.85% llegó de Reino Unido, además del total de las importaciones de Perú del mundo el 0.70% corresponden a Reino Unido.

Para el año 2017, del total de las exportaciones de Perú al mundo el 14.72% se destinaron a la UE-28, del cual un 11.24% se destinó a Reino Unido, además del total de las exportaciones de Perú al mundo el 1.65% corresponden a Reino Unido. Por otro lado, del total de las importaciones de Perú del mundo el 12.23% provinieron de la UE-28, del cual un 5.43% llegó de Reino Unido, además del total de las importaciones de Perú del mundo el 0.66% corresponden a Reino Unido.

Para el año 2018, del total de las exportaciones de Perú al mundo el 15.11% se destinaron a la UE-28, del cual un 9.69% se destinó a Reino Unido, además del total de las exportaciones de Perú al mundo el 1.46% corresponden a Reino Unido. Por otro lado, del total de las importaciones de Perú del mundo el 10.94% provinieron de la UE-28, del cual un 5.36% llegó de Reino Unido, además del total de las importaciones de Perú del mundo el 0.59% corresponden a Reino Unido.

Para el año 2019, del total de las exportaciones de Perú al mundo el 13.32% se destinaron a la UE-28, del cual un 7.40% se destinó a Reino Unido, además del total de las exportaciones de Perú al mundo el 0.99% corresponden a Reino Unido. Por otro lado, del total de las importaciones de Perú del mundo el 11.19% provinieron de la UE-28, del cual un 5.04% llegó de Reino Unido, además del total de las importaciones de Perú del mundo el 0.56% corresponden a Reino Unido.

Para el año 2020, del total de las exportaciones de Perú al mundo el 11.57% se destinaron a la UE-28, del cual un 8.94% se destinó a Reino Unido, además del total de las exportaciones de Perú al mundo el 1.03% corresponden a Reino Unido. Por otro lado, del total de las importaciones de Perú del mundo el 11.01% provinieron de la UE-28, del cual un 4.74% llegó de Reino Unido, además del total de las importaciones de Perú del mundo el 0.52% corresponden a Reino Unido.

3.5. INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA

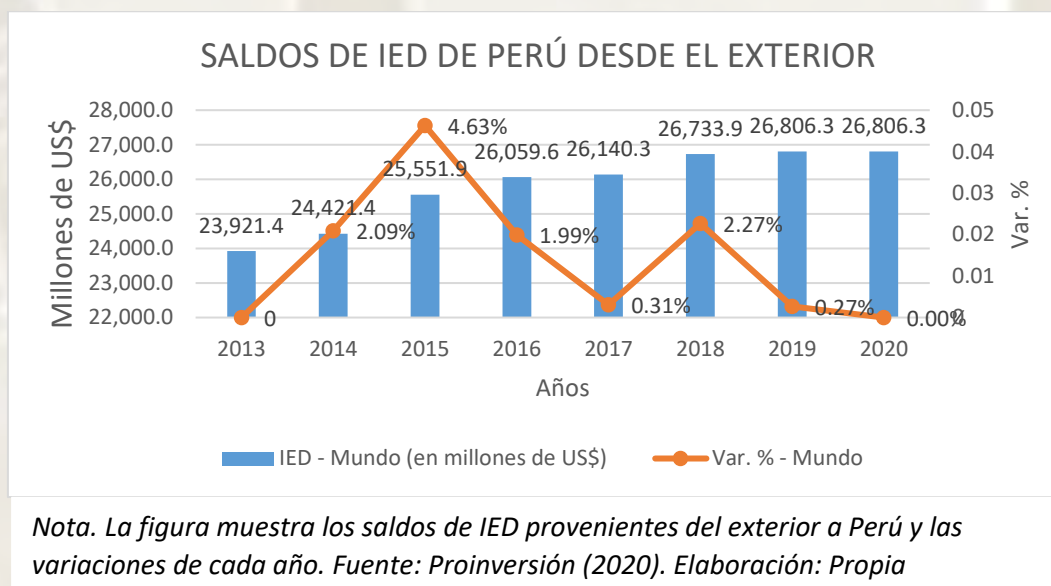
3.5.1. ANÁLISIS DEL SALDO DE IED DE PERÚ DESDE EL EXTERIOR 2013 – 2020

Tabla 136 *Análisis del saldo de IED De Perú desde el Exterior 2013 – 2020*

Año	IED – Mundo (en millones de US\$)	Var. % - Mundo	IED – UE (en millones de US\$)	Var. % UE	Part % UE
2013	23,921.4	-	11,485.2	-	48.01%
2014	24,421.4	2.09%	11,779.9	2.57%	48.24%
2015	25,551.9	4.63%	11,848.8	0.59%	46.37%
2016	26,059.6	1.99%	11,942.9	0.79%	45.83%
2017	26,140.3	0.31%	11,992.4	0.42%	45.88%
2018	26,733.9	2.27%	12,316.8	2.70%	46.07%
2019	26,806.3	0.27%	12,359.5	0.35%	46.11%
2020	26,806.3	0.00%	12,359.5	0.00%	46.11%

Nota. Fuente: Proinversión (2020). Elaboración. Propia

Figura 20 *Análisis de los saldos De IED De Perú desde el Exterior 2013 – 2020*



Como muestra la tabla 136 y la figura 20, durante el periodo 2013 – 2020 la Inversión Extranjera Directa en el Perú desde el exterior ha ido incrementando; se observa que del año 2013 al 2014 aumentó en un 2.09%, del año 2014 al 2015 aumentó en un 4.63%, del año 2015 al 2016 aumentó en un 1.99%, del año 2016 al 2017 aumentó en un 0.31%, del año 2017 al 2018 aumentó en un 2.27%, del año 2018 al 2019

aumentó en un 0.27% y del año 2019 al 2020 no se registró incremento, por lo que las cifras se mantienen.

Asimismo, durante este periodo de tiempo 40 países han invertido en el Perú, de los cuales 13 países son miembros del bloque económico UE-28.

3.5.1.1.SALDOS DE IED DE PERÚ DESDE EL EXTERIOR SEGÚN SECTORES 2013 – 2020

Tabla 137 *Saldos de IED de Perú desde el Exterior según Sectores 2013 – 2020*

Sector	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020
Minería	5,592.0	5,691.5	5,763.0	5,840.5	5,872.2	6,257.0	6,257.0	6,257.0
Part %	23.38%	23.31%	22.55%	22.41%	22.46%	23.40%	23.34%	23.34%
Var%	-	1.78%	1.26%	1.34%	0.54%	6.55%	0.00%	0.00%
Comunicaciones	4,569.2	4,569.2	5,119.2	5,324.2	5,327.4	5,480.1	5,480.1	5,480.1
Part %	19.10%	18.71%	20.03%	20.43%	20.38%	20.50%	20.44%	20.44%
Var%	-	0.00%	12.04%	4.00%	0.06%	2.87%	0.00%	0.00%
Finanzas	4,257.3	4,297.9	4,695.2	4,715.0	4,715.0	4,766.5	4,795.0	4,795.0
Part %	17.80%	17.60%	18.38%	18.09%	18.04%	17.83%	17.89%	17.89%
Var%	-	0.96%	9.24%	0.42%	0.00%	1.09%	0.60%	0.00%
Energía	3,078.5	3,287.1	3,377.3	3,449.8	3,451.1	3,453.7	3,496.4	3,496.4
Part %	12.87%	13.46%	13.22%	13.24%	13.20%	12.92%	13.04%	13.04%
Var%	-	6.78%	2.74%	2.15%	0.04%	0.08%	1.24%	0.00%
Industria	3,166.9	3,215.5	3,216.0	3,216.4	3,216.4	3,216.4	3,216.4	3,216.4
Part %	13.24%	13.17%	12.59%	12.34%	12.30%	12.03%	12.00%	12.00%
Var%	-	1.53%	0.02%	0.01%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%
Comercio	796.8	800.8	803.4	851.3	851.8	851.8	851.8	851.8
Part %	3.33%	3.28%	3.14%	3.27%	3.26%	3.19%	3.18%	3.18%
Var%	-	0.50%	0.32%	5.97%	0.06%	0.00%	0.00%	0.00%
Servicios	651.5	668.5	671.8	673.2	673.3	673.3	673.3	673.3
Part %	2.72%	2.74%	2.63%	2.58%	2.58%	2.52%	2.51%	2.51%
Var%	-	2.61%	0.49%	0.21%	0.01%	0.00%	0.00%	0.00%
Petróleo	701.6	701.6	701.6	701.6	701.6	701.6	701.6	701.6
Part %	2.93%	2.87%	2.75%	2.69%	2.68%	2.62%	2.62%	2.62%
Var%	-	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%
Transporte	409.3	457.9	457.9	522.6	522.6	522.6	522.6	522.6
Part %	1.71%	1.87%	1.79%	2.01%	2.00%	1.95%	1.95%	1.95%
Var%	-	11.88%	0.00%	14.14%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%
Construcción	372.6	381.5	382.5	387.7	396.6	398.5	399.8	399.8
Part %	1.56%	1.56%	1.50%	1.49%	1.52%	1.49%	1.49%	1.49%
Var%	-	2.38%	0.26%	1.36%	2.31%	0.48%	0.31%	0.00%
Pesca	163.0	163.0	163.0	163.0	163.0	163.0	163.0	163.0

Part %	0.68%	0.67%	0.64%	0.63%	0.62%	0.61%	0.61%	0.61%
Var%	-	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%
Turismo	83.1	83.1	83.1	83.1	83.4	83.4	83.4	83.4
Part %	0.35%	0.34%	0.33%	0.32%	0.32%	0.31%	0.31%	0.31%
Var%	-	0.00%	0.00%	0.00%	0.29%	0.00%	0.00%	0.00%
Agricultura	45.7	69.8	69.8	82.9	82.9	82.9	82.9	82.9
Part %	0.19%	0.29%	0.27%	0.32%	0.32%	0.31%	0.31%	0.31%
Var%	-	52.89%	0.00%	18.83%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%
Vivienda	32.7	32.7	46.9	46.9	81.6	81.6	81.6	81.6
Part %	0.14%	0.13%	0.18%	0.18%	0.31%	0.31%	0.30%	0.30%
Var%	-	0.00%	43.48%	0.00%	74.17%	0.00%	0.00%	0.00%
Silvicultura	1.2	1.2	1.2	1.2	1.2	1.2	1.2	1.2
Part %	0.01%	0.01%	0.005%	0.005%	0.005%	0.005%	0.005%	0.005%
Var%	-	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%
Total general	23,921.4	24,421.4	25,551.9	26,059.6	26,140.3	26,733.9	26,806.3	26,806.3
Part %	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%
Var%	-	2.09%	4.63%	1.99%	0.31%	2.27%	0.27%	0.00%

Nota. Fuente: Proinversión (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 137 se puede observar que, en el año 2013 del total de las IED de Perú desde el exterior el 23.38% de las IED provinieron del sector minero, el 19.10% de las IED provinieron del sector comunicaciones, el 17.80% de las IED provinieron del sector finanzas, el 12.38% de las IED provinieron del sector energía, el 13.24% de las IED provinieron del sector Industria, el 3.33% de las IED provinieron del sector comercio, el 2.72% de las IED provinieron del sector servicios, el 2.93% de las IED provinieron del sector petróleo, el 1.71% de las IED provinieron del sector transportes, el 1.56% de las IED provinieron del sector construcción, el 0.68% de las IED provinieron del sector pesca, el 0.35% de las IED provinieron del sector turismo, el 0.19% de las IED provinieron del sector agricultura, el 0.14% de las IED provinieron del sector vivienda y el 0.01% de las IED provinieron del sector silvicultura.

Para el año 2014, del total de las IED de Perú desde el exterior el 23.31% de las IED provinieron del sector minero, e incrementaron un 1.78% respecto al año anterior; el 18.71% de las IED provinieron del sector comunicaciones, y las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; el 17.60% de las IED provinieron del sector finanzas, e incrementaron un 0.96% respecto al año anterior; el 13.46% de las IED provinieron del sector energía, e incrementaron un 6.78% respecto al año anterior;

el 13.17% de las IED provinieron del sector Industria, e incrementaron un 1.53% respecto al año anterior; el 3.28% de las IED provinieron del sector comercio, e incrementaron un 0.50% respecto al año anterior; el 2.74% de las IED provinieron del sector servicios, e incrementaron un 2.61% respecto al año anterior; el 2.87% de las IED provinieron del sector petróleo, y las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; el 1.87% de las IED provinieron del sector transportes, e incrementaron un 11.88% respecto al año anterior; el 1.56% de las IED provinieron del sector construcción, e incrementaron un 2.38% respecto al año anterior; el 0.67% de las IED provinieron del sector pesca, y las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; el 0.34% de las IED provinieron del sector turismo, y las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; el 0.29% de las IED provinieron del sector agricultura, e incrementaron un 52.89% respecto al año anterior; el 0.13% de las IED provinieron del sector vivienda, y las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; el 0.01% de las IED provinieron del sector silvicultura, y las cifras se mantuvieron igual que el año anterior.

Para el año 2015, del total de las IED de Perú desde el exterior el 22.55% de las IED provinieron del sector minero, e incrementaron un 1.26% respecto al año anterior; el 20.03% de las IED provinieron del sector comunicaciones, e incrementaron un 12.04% respecto al año anterior; el 18.38% de las IED provinieron del sector finanzas, e incrementaron un 9.24% respecto al año anterior; el 13.22% de las IED provinieron del sector energía, e incrementaron un 2.74% respecto al año anterior; el 12.59% de las IED provinieron del sector Industria, e incrementaron un 0.02% respecto al año anterior; el 3.14% de las IED provinieron del sector comercio, e incrementaron un 0.32% respecto al año anterior; el 2.63% de las IED provinieron del sector servicios, e incrementaron un 0.49% respecto al año anterior; el 2.75% de las IED provinieron del sector petróleo, y las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; el 1.79% de las IED provinieron del sector transportes, y las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; el 1.50% de las IED provinieron del sector construcción, e incrementaron un 0.26% respecto al año anterior; el 0.64% de las IED provinieron del sector pesca, y las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; el 0.33% de las IED provinieron del sector turismo, y las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; el 0.27% de las IED provinieron del sector agricultura, y las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; el 0.18% de las IED

provinieron del sector vivienda, e incrementaron un 43.48% respecto al año anterior; y el 0.005% de las IED provinieron del sector silvicultura, y las cifras se mantuvieron igual que el año anterior.

Para el año 2016, del total de las IED de Perú desde el exterior el 22.41% de las IED provinieron del sector minero, e incrementaron un 1.34% respecto al año anterior; el 20.43% de las IED provinieron del sector comunicaciones, e incrementaron un 4.00% respecto al año anterior; el 18.09% de las IED provinieron del sector finanzas, e incrementaron un 0.42% respecto al año anterior; el 13.24% de las IED provinieron del sector energía, e incrementaron un 2.15% respecto al año anterior; el 12.34% de las IED provinieron del sector Industria, e incrementaron un 0.01% respecto al año anterior; el 3.27% de las IED provinieron del sector comercio, e incrementaron un 5.97% respecto al año anterior; el 2.58% de las IED provinieron del sector servicios, e incrementaron un 0.21% respecto al año anterior; el 2.69% de las IED provinieron del sector petróleo, y las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; el 2.01% de las IED provinieron del sector transportes, e incrementaron un 14.14% respecto al año anterior; el 1.49% de las IED provinieron del sector construcción, e incrementaron un 1.36% respecto al año anterior; el 0.63% de las IED provinieron del sector pesca, y las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; el 0.32% de las IED provinieron del sector turismo, y las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; el 0.32% de las IED provinieron del sector agricultura, e incrementaron un 18.83% respecto al año anterior; el 0.18% de las IED provinieron del sector vivienda, y las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; y el 0.005% de las IED provinieron del sector silvicultura, y las cifras se mantuvieron igual que el año anterior.

Para el año 2017, del total de las IED de Perú desde el exterior el 22.46% de las IED provinieron del sector minero, e incrementaron un 0.54% respecto al año anterior; el 20.38% de las IED provinieron del sector comunicaciones, e incrementaron un 0.06% respecto al año anterior; el 18.04% de las IED provinieron del sector finanzas, y las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; el 13.20% de las IED provinieron del sector energía, e incrementaron un 0.04% respecto al año anterior; el 12.30% de las IED provinieron del sector Industria, y las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; el 3.26% de las IED provinieron del sector comercio, e

incrementaron un 0.06% respecto al año anterior; el 2.58% de las IED provinieron del sector servicios, e incrementaron un 0.01% respecto al año anterior; el 2.68% de las IED provinieron del sector petróleo, y las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; el 2.00% de las IED provinieron del sector transportes, y las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; el 1.52% de las IED provinieron del sector construcción, e incrementaron un 2.31% respecto al año anterior; el 0.62% de las IED provinieron del sector pesca, y las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; el 0.32% de las IED provinieron del sector turismo, e incrementaron un 0.29% respecto al año anterior; el 0.32% de las IED provinieron del sector agricultura, y las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; el 0.31% de las IED provinieron del sector vivienda, e incrementaron un 74.17% respecto al año anterior; y el 0.005% de las IED provinieron del sector silvicultura, y las cifras se mantuvieron igual que el año anterior.

Para el año 2018, del total de las IED de Perú desde el exterior el 23.40% de las IED provinieron del sector minero, e incrementaron un 6.55% respecto al año anterior; el 20.50% de las IED provinieron del sector comunicaciones, e incrementaron un 2.87% respecto al año anterior; el 17.83% de las IED provinieron del sector finanzas, e incrementaron un 1.09% respecto al año anterior; el 12.92% de las IED provinieron del sector energía, e incrementaron un 0.08% respecto al año anterior; el 12.03% de las IED provinieron del sector Industria, y las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; el 3.19% de las IED provinieron del sector comercio, y las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; el 2.52% de las IED provinieron del sector servicios, y las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; el 2.62% de las IED provinieron del sector petróleo, y las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; el 1.95% de las IED provinieron del sector transportes, y las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; el 1.49% de las IED provinieron del sector construcción, e incrementaron un 0.48% respecto al año anterior; el 0.61% de las IED provinieron del sector pesca, y las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; el 0.31% de las IED provinieron del sector turismo, y las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; el 0.31% de las IED provinieron del sector agricultura, y las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; el 0.31% de las IED provinieron del sector vivienda, y las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; y el 0.005% de las

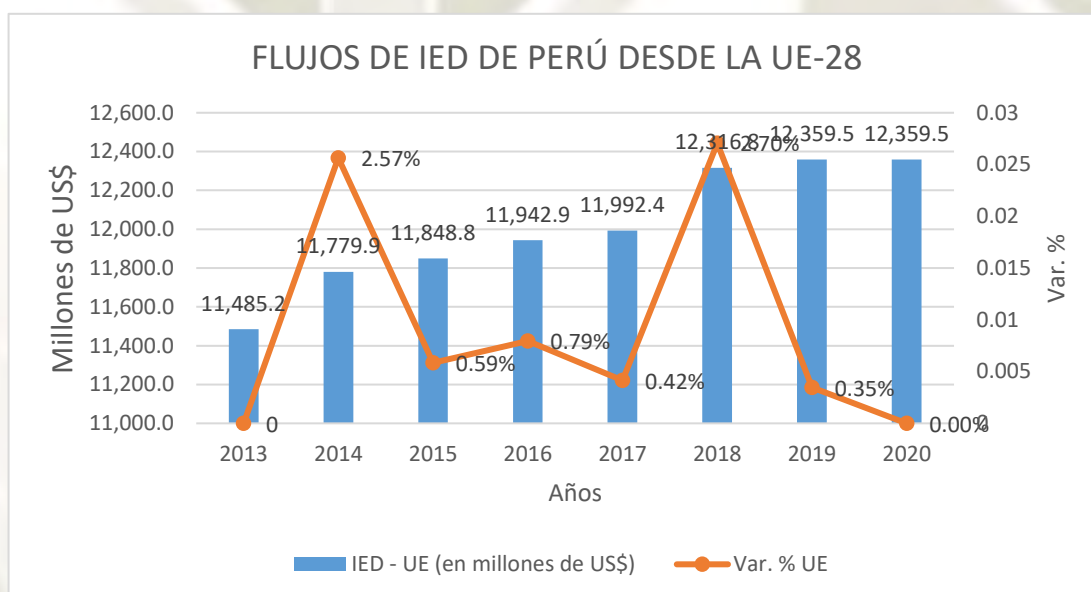
IED provinieron del sector silvicultura, y las cifras se mantuvieron igual que el año anterior.

Para el año 2019, del total de las IED de Perú desde el exterior el 23.34% de las IED provinieron del sector minero, y las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; el 20.44% de las IED provinieron del sector comunicaciones, y las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; el 17.89% de las IED provinieron del sector finanzas, e incrementaron un 0.60% respecto al año anterior; el 13.04% de las IED provinieron del sector energía, e incrementaron un 1.24% respecto al año anterior; el 12.00% de las IED provinieron del sector Industria, y las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; el 3.18% de las IED provinieron del sector comercio, y las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; el 2.51% de las IED provinieron del sector servicios, y las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; el 2.62% de las IED provinieron del sector petróleo, y las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; el 1.95% de las IED provinieron del sector transportes, y las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; el 1.49% de las IED provinieron del sector construcción, e incrementaron un 0.31% respecto al año anterior; el 0.61% de las IED provinieron del sector pesca, y las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; el 0.31% de las IED provinieron del sector turismo, y las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; el 0.31% de las IED provinieron del sector agricultura, y las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; el 0.30% de las IED provinieron del sector vivienda, y las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; y el 0.005% de las IED provinieron del sector silvicultura, y las cifras se mantuvieron igual que el año anterior.

Para el año 2020, según los reportes de Proinversión, las cifras en todos los sectores se mantuvieron igual que el año anterior.

3.5.2. ANÁLISIS DEL SALDO DE IED DE PERÚ DESDE LA UNIÓN EUROPEA 2013 – 2020

Figura 21 Saldo de IED de Perú desde la Unión Europea 2013 – 2020



Nota. La figura muestra los saldos de IED provenientes de la UE-28 a Perú y las variaciones de cada año. Fuente: Proinversión (2020). Elaboración: Propia

Como muestra la tabla 136 (punto 3.5.1) y figura 21 durante el periodo 2013 – 2020 al igual que la Inversión Extranjera Directa en el Perú desde el exterior ha ido incrementando; la Inversión Extranjera Directa en el Perú desde la UE-28 también ha tenido un crecimiento constante. Asimismo, se observa que las IED provenientes de la UE-28 tienen una gran cuota. Podemos observar que en el año 2013 las IED provenientes de la UE-28 representaron el 48.01% del total de las IED de Perú desde el Mundo; en el año 2014 las IED provenientes de la UE-28 representaron el 48.24% del total de las IED de Perú desde el Mundo, e incrementaron un 2.57% respecto al año anterior; en el año 2015 las IED provenientes de la UE-28 representaron el 46.37% del total de las IED de Perú desde el Mundo, e incrementaron un 0.59% respecto al año anterior; en el año 2016 las IED provenientes de la UE-28 representaron el 45.83% del total de las IED de Perú desde el Mundo, e incrementaron un 0.79% respecto al año anterior; en el año 2017 las IED provenientes de la UE-28 representaron el 45.88% del total de las IED de Perú desde el Mundo, e incrementaron un 0.42% respecto al año anterior; en el año 2018 las IED provenientes de la UE-28 representaron el 46.07% del total de las IED de Perú desde

el Mundo, e incrementaron un 2.70% respecto al año anterior; en el año 2019 las IED provenientes de la UE-28 representaron el 46.11% del total de las IED de Perú desde el Mundo, e incrementaron un 0.35% respecto al año anterior; y, en el año 2020 al igual que el año anterior las IED provenientes de la UE-28 representaron el 46.11% del total de las IED de Perú desde el Mundo, y no hubo incremento respecto al año anterior.

3.5.2.1.SALDOS DE IED DE PERÚ DESDE LA UNIÓN EUROPEA POR PAÍS MIEMBRO AÑO 2013

Tabla 138 *Saldos de IED De Perú desde la Unión Europea por País Miembro Año 2013*

País	IED - (en millones de US\$)	Part. % UE	Part. % Mundo
España	4,388.0	38.21%	18.34%
Reino Unido	4,273.8	37.21%	17.87%
Países Bajos	1,575.7	13.72%	6.59%
Luxemburgo	533.4	4.64%	2.23%
Francia	216.9	1.89%	0.91%
Alemania	181.7	1.58%	0.76%
Italia	117.8	1.03%	0.49%
Bélgica	88.7	0.77%	0.37%
Suecia	48.9	0.43%	0.20%
Portugal	38.4	0.33%	0.16%
Dinamarca	14.3	0.12%	0.06%
Austria	6.2	0.05%	0.03%
Malta	1.7	0.01%	0.01%
Total Países UE	11,485.2	100.00%	48.01%
Resto	12,436.1		51.99%
Total General	23,921.4		100.00%

Nota. Fuente: Proinversión (2020). Elaboración. Propia

Como observa en la tabla 138, para el año 2013, de España proviene el 38.21% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 18.34% del total de las IED de Perú desde el exterior; de Reino Unido proviene el 37.21% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 17.87% del total de las IED de Perú desde el exterior; de Países Bajos proviene el 13.72% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 6.59% del total de las IED de Perú desde el exterior; de Luxemburgo proviene el 4.64% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y

proviene el 2.23% del total de las IED de Perú desde el exterior; de Francia proviene el 1.89% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.91% del total de las IED de Perú desde el exterior; de Alemania proviene el 1.58% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.76% del total de las IED de Perú desde el exterior; de Italia proviene el 1.03% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.49% del total de las IED de Perú desde el exterior; de Bélgica proviene el 0.77% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.37% del total de las IED de Perú desde el exterior; de Suecia proviene el 0.43% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.20% del total de las IED de Perú desde el exterior; de Portugal proviene el 0.33% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.16% del total de las IED de Perú desde el exterior; de Dinamarca proviene el 0.12% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.06% del total de las IED de Perú desde el exterior; de Austria proviene el 0.05% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.03% del total de las IED de Perú desde el exterior; y de Malta proviene el 0.01% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.01% del total de las IED de Perú desde el exterior.

3.5.2.2.SALDOS DE IED DE PERÚ DESDE LA UNIÓN EUROPEA POR PAÍS MIEMBRO AÑO 2014

Tabla 139 *Saldos de IED De Perú desde la Unión Europea por País Miembro Año 2014*

País	IED - (en millones de US\$)	Part. % UE	Part. % Mundo	Var. %
España	4,528.7	38.44%	18.54%	3.21%
Reino Unido	4,294.6	36.46%	17.59%	0.49%
Países Bajos	1,575.7	13.38%	6.45%	0.00%
Luxemburgo	535.6	4.55%	2.19%	0.42%
Francia	216.9	1.84%	0.89%	0.00%
Alemania	181.7	1.54%	0.74%	0.00%
Bélgica	175.7	1.49%	0.72%	98.13%
Italia	156.8	1.33%	0.64%	33.11%
Suecia	48.9	0.41%	0.20%	0.00%
Portugal	38.4	0.33%	0.16%	0.00%
Dinamarca	14.3	0.12%	0.06%	0.00%
Malta	6.5	0.05%	0.03%	281.68%
Austria	6.2	0.05%	0.03%	0.00%
Total Países UE	11,779.9	100.00%	48.24%	2.57%

Resto	12,641.5		51.76%	1.65%
Total General	24,421.4		100.00%	2.09%

Nota. Fuente: Proinversión (2020). Elaboración. Propia

Como observa en la tabla 139, para el año 2014, de España proviene el 38.44% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 18.54% del total de las IED de Perú desde el exterior, además las cifras incrementaron en 3.21% respecto al año anterior; de Reino Unido proviene el 36.46% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 17.59% del total de las IED de Perú desde el exterior, además las cifras incrementaron en 0.49% respecto al año anterior; de Países Bajos proviene el 13.38% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 6.45% del total de las IED de Perú desde el exterior, además las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; de Luxemburgo proviene el 4.55% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 2.19% del total de las IED de Perú desde el exterior, además las cifras incrementaron en 0.42% respecto al año anterior; de Francia proviene el 1.84% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.89% del total de las IED de Perú desde el exterior, asimismo las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; de Alemania proviene el 1.54% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.74% del total de las IED de Perú desde el exterior, asimismo las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; de Bélgica proviene el 1.49% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.72% del total de las IED de Perú desde el exterior, además las cifras incrementaron en 98.13% respecto al año anterior; de Italia proviene el 1.33% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.64% del total de las IED de Perú desde el exterior, además las cifras incrementaron en 33.11% respecto al año anterior; de Suecia proviene el 0.41% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.20% del total de las IED de Perú desde el exterior, asimismo las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; de Portugal proviene el 0.33% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.16% del total de las IED de Perú desde el exterior, asimismo las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; de Dinamarca proviene el 0.12% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.06% del total de las IED de Perú desde el exterior, asimismo las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; de Malta proviene el 0.05% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.03% del total de las IED de Perú desde el exterior, además las cifras incrementaron

en 281.68% respecto al año anterior; y de Austria proviene el 0.05% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.03% del total de las IED de Perú desde el exterior, asimismo las cifras se mantuvieron igual que el año anterior.

3.5.2.3.SALDOS DE IED DE PERÚ DESDE LA UNIÓN EUROPEA POR PAÍS MIEMBRO AÑO 2015

Tabla 140 *Saldos de IED De Perú desde la Unión Europea por País Miembro Año 2015*

País	IED - (en millones de US\$)	Part. % UE	Part. % Mundo	Var. %
España	4,572.9	38.59%	17.90%	0.98%
Reino Unido	4,304.5	36.33%	16.85%	0.23%
Países Bajos	1,575.7	13.30%	6.17%	0.00%
Luxemburgo	549.8	4.64%	2.15%	2.65%
Francia	216.9	1.83%	0.85%	0.00%
Alemania	181.7	1.53%	0.71%	0.00%
Bélgica	175.7	1.48%	0.69%	0.00%
Italia	156.8	1.32%	0.61%	0.00%
Suecia	48.9	0.41%	0.19%	0.00%
Portugal	38.4	0.32%	0.15%	0.00%
Dinamarca	14.3	0.12%	0.06%	0.00%
Austria	6.9	0.06%	0.03%	11.24%
Malta	6.5	0.05%	0.03%	0.00%
Total Paises UE	11,848.8	100.00%	46.37%	0.59%
Resto	13,703.1		53.63%	8.40%
Total General	25,551.9		100.00%	4.63%

Nota. Fuente: Proinversión (2020). Elaboración. Propia

Como observa en la tabla 140, para el año 2015, de España proviene el 38.59% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 17.90% del total de las IED de Perú desde el exterior, además las cifras incrementaron en 0.98% respecto al año anterior; de Reino Unido proviene el 36.33% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 16.85% del total de las IED de Perú desde el exterior, además las cifras incrementaron en 0.23% respecto al año anterior; de Países Bajos proviene el 13.30% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 6.17% del total de las IED de Perú desde el exterior, además las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; de Luxemburgo proviene el 4.64% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 2.15% del total de las IED de Perú desde el exterior, además

las cifras incrementaron en 2.65% respecto al año anterior; de Francia proviene el 1.83% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.85% del total de las IED de Perú desde el exterior, asimismo las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; de Alemania proviene el 1.53% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.71% del total de las IED de Perú desde el exterior, asimismo las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; de Bélgica proviene el 1.48% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.69% del total de las IED de Perú desde el exterior, asimismo las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; de Italia proviene el 1.32% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.61% del total de las IED de Perú desde el exterior, asimismo las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; de Suecia proviene el 0.41% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.19% del total de las IED de Perú desde el exterior, asimismo las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; de Portugal proviene el 0.32% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.15% del total de las IED de Perú desde el exterior, asimismo las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; de Dinamarca proviene el 0.12% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.06% del total de las IED de Perú desde el exterior, asimismo las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; de Austria proviene el 0.06% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.03% del total de las IED de Perú desde el exterior, además las cifras incrementaron en 11.24% respecto al año anterior; y de Malta proviene el 0.05% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.03% del total de las IED de Perú desde el exterior, asimismo las cifras se mantuvieron igual que el año anterior.

3.5.2.4.SALDOS DE IED DE PERÚ DESDE LA UNIÓN EUROPEA POR PAÍS MIEMBRO AÑO 2016

Tabla 141 *SalDOS de IED De Perú desde la Unión Europea por País Miembro Año 2016*

País	IED - (en millones de US\$)	Part. % UE	Part. % Mundo	Var. %
España	4,633.4	38.80%	17.78%	1.32%
Reino Unido	4,312.8	36.11%	16.55%	0.19%
Países Bajos	1,575.7	13.19%	6.05%	0.00%
Luxemburgo	554.9	4.65%	2.13%	0.91%
Francia	216.9	1.82%	0.83%	0.00%

Alemania	181.7	1.52%	0.70%	0.00%
Bélgica	175.7	1.47%	0.67%	0.00%
Italia	173.9	1.46%	0.67%	10.91%
Suecia	48.9	0.41%	0.19%	0.00%
Portugal	38.4	0.32%	0.15%	0.00%
Dinamarca	14.3	0.12%	0.05%	0.00%
Austria	9.9	0.08%	0.04%	44.79%
Malta	6.5	0.05%	0.02%	0.00%
Total Países UE	11,942.9	100.00%	45.83%	0.79%
Resto	14,116.7		54.17%	3.02%
Total general	26,059.6		100.00%	1.99%

Nota. Fuente: Proinversión (2020). Elaboración. Propia

Como observa en la tabla 141, para el año 2016, de España proviene el 38.80% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 17.78% del total de las IED de Perú desde el exterior, además las cifras incrementaron en 1.32% respecto al año anterior; de Reino Unido proviene el 36.11% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 16.55% del total de las IED de Perú desde el exterior, además las cifras incrementaron en 0.19% respecto al año anterior; de Países Bajos proviene el 13.19% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 6.05% del total de las IED de Perú desde el exterior, además las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; de Luxemburgo proviene el 4.65% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 2.13% del total de las IED de Perú desde el exterior, además las cifras incrementaron en 0.91% respecto al año anterior; de Francia proviene el 1.82% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.83% del total de las IED de Perú desde el exterior, asimismo las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; de Alemania proviene el 1.52% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.70% del total de las IED de Perú desde el exterior, asimismo las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; de Bélgica proviene el 1.47% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.67% del total de las IED de Perú desde el exterior, asimismo las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; de Italia proviene el 1.46% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.67% del total de las IED de Perú desde el exterior, además las cifras incrementaron en 10.91% respecto al año anterior; de Suecia proviene el 0.41% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.19% del total de las IED de Perú desde el exterior, asimismo las cifras se mantuvieron igual que el año anterior;

de Portugal proviene el 0.32% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.15% del total de las IED de Perú desde el exterior, asimismo las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; de Dinamarca proviene el 0.12% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.05% del total de las IED de Perú desde el exterior, asimismo las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; de Austria proviene el 0.08% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.04% del total de las IED de Perú desde el exterior, además las cifras incrementaron en 44.79% respecto al año anterior; y de Malta proviene el 0.05% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.02% del total de las IED de Perú desde el exterior, asimismo las cifras se mantuvieron igual que el año anterior.

3.5.2.5.SALDO DE IED DE PERÚ DESDE LA UNIÓN EUROPEA POR PAÍS MIEMBRO AÑO 2017

Tabla 142 *Saldo de IED de Perú desde la Unión Europea por País Miembro Año 2017*

País	IED - (en millones de US\$)	Part. % UE	Part. % Mundo	Var. %
España	4,633.4	38.64%	17.73%	0.00%
Reino Unido	4,323.2	36.05%	16.54%	0.24%
Países Bajos	1,575.7	13.14%	6.03%	0.00%
Luxemburgo	562.0	4.69%	2.15%	1.28%
Francia	220.1	1.84%	0.84%	1.48%
Alemania	209.3	1.75%	0.80%	15.22%
Bélgica	175.7	1.47%	0.67%	0.00%
Italia	173.9	1.45%	0.67%	0.00%
Suecia	48.9	0.41%	0.19%	0.00%
Portugal	38.4	0.32%	0.15%	0.00%
Dinamarca	14.3	0.12%	0.05%	0.00%
Austria	11.2	0.09%	0.04%	12.79%
Malta	6.5	0.05%	0.02%	0.00%
Total Países UE	11,992.4	100.00%	45.88%	0.42%
Resto	14,147.8		54.12%	0.22%
Total general	26,140.3		100.00%	0.31%

Nota. Fuente: Proinversión (2020). Elaboración. Propia

Como observa en la tabla 142, para el año 2017, de España proviene el 38.64% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 17.73% del total de las IED de Perú desde el exterior, asimismo las cifras se mantuvieron igual que el año anterior;

de Reino Unido proviene el 36.05% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 16.54% del total de las IED de Perú desde el exterior, además las cifras incrementaron en 0.24% respecto al año anterior; de Países Bajos proviene el 13.14% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 6.03% del total de las IED de Perú desde el exterior, además las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; de Luxemburgo proviene el 4.69% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 2.15% del total de las IED de Perú desde el exterior, además las cifras incrementaron en 1.28% respecto al año anterior; de Francia proviene el 1.84% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.84% del total de las IED de Perú desde el exterior, además las cifras incrementaron en 1.48% respecto al año anterior; de Alemania proviene el 1.75% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.80% del total de las IED de Perú desde el exterior, además las cifras incrementaron en 15.22% respecto al año anterior; de Bélgica proviene el 1.47% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.67% del total de las IED de Perú desde el exterior, asimismo las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; de Italia proviene el 1.45% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.67% del total de las IED de Perú desde el exterior, asimismo las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; de Suecia proviene el 0.41% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.19% del total de las IED de Perú desde el exterior, asimismo las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; de Portugal proviene el 0.32% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.15% del total de las IED de Perú desde el exterior, asimismo las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; de Dinamarca proviene el 0.12% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.05% del total de las IED de Perú desde el exterior, asimismo las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; de Austria proviene el 0.09% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.04% del total de las IED de Perú desde el exterior, además las cifras incrementaron en 12.79% respecto al año anterior; y de Malta proviene el 0.05% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.02% del total de las IED de Perú desde el exterior, asimismo las cifras se mantuvieron igual que el año anterior.

3.5.2.6.SALDO DE IED DE PERÚ DESDE LA UNIÓN EUROPEA POR PAÍS MIEMBRO AÑO 2018

Tabla 143 *Saldo de IED de Perú desde la Unión Europea por País Miembro Año 2018*

País	IED - (en millones de US\$)	Part. % UE	Part. % Mundo	Var. %
Reino Unido	4,642.1	37.69%	17.36%	7.38%
España	4,636.1	37.64%	17.34%	0.06%
Países Bajos	1,575.7	12.79%	5.89%	0.00%
Luxemburgo	562.0	4.56%	2.10%	0.00%
Francia	222.8	1.81%	0.83%	1.25%
Alemania	209.3	1.70%	0.78%	0.00%
Bélgica	175.7	1.43%	0.66%	0.00%
Italia	173.9	1.41%	0.65%	0.00%
Suecia	48.9	0.40%	0.18%	0.00%
Portugal	38.4	0.31%	0.14%	0.00%
Dinamarca	14.3	0.12%	0.05%	0.00%
Austria	11.2	0.09%	0.04%	0.00%
Malta	6.5	0.05%	0.02%	0.00%
Total Paises UE	12,316.8	100.00%	46.07%	2.70%
Resto	14,417.1		53.93%	1.90%
Total general	26,733.9		100.00%	2.27%

Nota. Fuente: Proinversión (2020). Elaboración. Propia

Como observa en la tabla 143, para el año 2018, de Reino Unido proviene el 37.69% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 17.36% del total de las IED de Perú desde el exterior, además las cifras incrementaron en 7.38% respecto al año anterior; de España proviene el 37.64% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 17.34% del total de las IED de Perú desde el exterior, además las cifras incrementaron en 0.06% respecto al año anterior; de Países Bajos proviene el 12.79% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 5.89% del total de las IED de Perú desde el exterior, además las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; de Luxemburgo proviene el 4.56% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 2.10% del total de las IED de Perú desde el exterior, asimismo las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; de Francia proviene el 1.81% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.83% del total de las IED de Perú desde el exterior, además las cifras incrementaron en 1.25% respecto al año anterior; de Alemania proviene el 1.70% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y

proviene el 0.78% del total de las IED de Perú desde el exterior, asimismo las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; de Bélgica proviene el 1.43% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.66% del total de las IED de Perú desde el exterior, asimismo las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; de Italia proviene el 1.41% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.65% del total de las IED de Perú desde el exterior, asimismo las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; de Suecia proviene el 0.40% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.18% del total de las IED de Perú desde el exterior, asimismo las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; de Portugal proviene el 0.31% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.15% del total de las IED de Perú desde el exterior, asimismo las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; de Dinamarca proviene el 0.12% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.05% del total de las IED de Perú desde el exterior, asimismo las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; de Austria proviene el 0.09% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.04% del total de las IED de Perú desde el exterior, asimismo las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; y de Malta proviene el 0.05% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.02% del total de las IED de Perú desde el exterior, asimismo las cifras se mantuvieron igual que el año anterior.

3.5.2.7.SALDO DE IED DE PERÚ DESDE LA UNIÓN EUROPEA POR PAÍS MIEMBRO AÑO 2019

Tabla 144 *Saldo de IED de Perú desde la Unión Europea por País Miembro Año 2019*

País	IED - (en millones de US\$)	Part. % UE	Part. % Mundo	Var. %
España	4,678.8	37.86%	17.45%	0.92%
Reino Unido	4,642.1	37.56%	17.32%	0.00%
Países Bajos	1,575.7	12.75%	5.88%	0.00%
Luxemburgo	562.0	4.55%	2.10%	0.00%
Francia	222.8	1.80%	0.83%	0.00%
Alemania	209.3	1.69%	0.78%	0.00%
Belgica	175.7	1.42%	0.66%	0.00%
Italia	173.9	1.41%	0.65%	0.00%
Suecia	48.9	0.40%	0.18%	0.00%
Portugal	38.4	0.31%	0.14%	0.00%

Dinamarca	14.3	0.12%	0.05%	0.00%
Austria	11.2	0.09%	0.04%	0.00%
Malta	6.5	0.05%	0.02%	0.00%
Total Países UE	12,359.5	100.00%	46.11%	0.35%
Resto	14,446.8		53.89%	0.21%
Total general	26,806.3		100.00%	0.27%

Nota. Fuente: Proinversión (2020). Elaboración. Propia

Como observa en la tabla 144, para el año 2019, de España proviene el 37.86% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 17.45% del total de las IED de Perú desde el exterior, además las cifras incrementaron en 0.92% respecto al año anterior; de Reino Unido proviene el 37.56% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 17.32% del total de las IED de Perú desde el exterior, asimismo las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; de Países Bajos proviene el 12.75% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 5.88% del total de las IED de Perú desde el exterior, además las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; de Luxemburgo proviene el 4.55% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 2.10% del total de las IED de Perú desde el exterior, asimismo las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; de Francia proviene el 1.80% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.83% del total de las IED de Perú desde el exterior, asimismo las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; de Alemania proviene el 1.69% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.78% del total de las IED de Perú desde el exterior, asimismo las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; de Bélgica proviene el 1.42% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.66% del total de las IED de Perú desde el exterior, asimismo las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; de Italia proviene el 1.41% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.65% del total de las IED de Perú desde el exterior, asimismo las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; de Suecia proviene el 0.40% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.18% del total de las IED de Perú desde el exterior, asimismo las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; de Portugal proviene el 0.31% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.14% del total de las IED de Perú desde el exterior, asimismo las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; de Dinamarca proviene el 0.12% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.05% del total de las IED de Perú desde el

exterior, asimismo las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; de Austria proviene el 0.09% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.04% del total de las IED de Perú desde el exterior, asimismo las cifras se mantuvieron igual que el año anterior; y de Malta proviene el 0.05% del total de las IED de Perú desde la UE-28 y proviene el 0.02% del total de las IED de Perú desde el exterior, asimismo las cifras se mantuvieron igual que el año anterior.

3.5.2.8.SALDO DE IED DE PERÚ DESDE LA UNIÓN EUROPEA POR PAÍS MIEMBRO AÑO 2020

Tabla 145 *Saldo de IED de Perú desde la Unión Europea por País Miembro Año 2020*

País	IED - (en millones de US\$)	Part. % UE	Part. % Mundo	Var. %
España	4,678.8	37.86%	17.45%	0.00%
Reino Unido	4,642.1	37.56%	17.32%	0.00%
Países Bajos	1,575.7	12.75%	5.88%	0.00%
Luxemburgo	562.0	4.55%	2.10%	0.00%
Francia	222.8	1.80%	0.83%	0.00%
Alemania	209.3	1.69%	0.78%	0.00%
Bélgica	175.7	1.42%	0.66%	0.00%
Italia	173.9	1.41%	0.65%	0.00%
Suecia	48.9	0.40%	0.18%	0.00%
Portugal	38.4	0.31%	0.14%	0.00%
Dinamarca	14.3	0.12%	0.05%	0.00%
Austria	11.2	0.09%	0.04%	0.00%
Malta	6.5	0.05%	0.02%	0.00%
Total Países UE	12,359.5	100.00%	46.11%	0.00%
Resto	14,446.8		53.89%	0.00%
Total general	26,806.3		100.00%	0.00%

Nota. Fuente: Proinversión (2020). Elaboración. Propia

Como podemos observar en la tabla 145, para el año 2020 las cifras de IED de Perú desde la Unión Europea se mantuvieron exactamente igual al año 2019; por consiguiente, no hubo ninguna variación entre ambos años.

3.5.2.9.SALDO DE IED DE PERÚ DESDE LA UNIÓN EUROPEA SEGÚN SECTORES POR PAÍS MIEMBRO AÑO 2020

Tabla 146 *Saldo de IED de Perú Desde la Unión Europea según sectores por País Miembro año 2020*

SECTOR	Minería	Comunicaciones	Finanzas	Energía	Industria	Comercio	Servicios	Petróleo	Transporte	Construcción	Pesca	Turismo	Agricultura	Vivienda	Silvicultura	Total
REINO UNIDO	2,660.8	326.7	752.7	291.8	179.9	129.0	121.2	110.9	62.9	1.1	1.0	32.1	12.3	0.9	0.0	4,683.2
Part %	56.81%	6.98%	16.07%	6.23%	3.84%	2.75%	2.59%	2.37%	1.34%	0.02%	0.02%	0.69%	0.26%	0.02%	0.00%	100.00%
ESPAÑA	2.6	3,051.9	539.1	490.2	49.8	5.0	198.5	125.6	99.8	66.7	0.0	0.0	6.0	2.5	0.0	4,637.7
Part %	0.06%	65.81%	11.62%	10.57%	1.07%	0.11%	4.28%	2.71%	2.15%	1.44%	0.00%	0.00%	0.13%	0.05%	0.00%	100.00%
PAISES BAJOS	409.9	11.2	480.2	266.6	278.4	19.5	36.7	0.2	57.4	10.8	0.0	2.0	1.6	1.1	0.0	1,575.7
Part %	26.01%	0.71%	30.48%	16.92%	17.67%	1.24%	2.33%	0.01%	3.64%	0.69%	0.00%	0.13%	0.10%	0.07%	0.00%	100.00%
LUXEMBURGO	225.7	0.0	0.2	270.8	7.0	5.3	4.1	0.0	0.0	5.0	30.0	0.0	0.0	21.3	0.0	569.6
Part %	39.63%	0.00%	0.04%	47.55%	1.24%	0.94%	0.71%	0.00%	0.00%	0.88%	5.27%	0.00%	0.00%	3.74%	0.00%	100.00%
FRANCIA	19.2	6.0	29.8	0.0	3.6	11.6	0.7	148.0	7.0	0.6	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	226.4
Part %	8.48%	2.66%	13.16%	0.00%	1.58%	5.12%	0.30%	65.36%	3.08%	0.27%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	100.00%
ALEMANIA	2.5	0.0	39.7	17.1	42.8	31.9	0.0	0.0	47.0	10.5	0.0	0.0	0.0	27.7	0.0	219.2
Part %	1.13%	0.00%	18.12%	7.78%	19.54%	14.55%	0.02%	0.00%	21.45%	4.79%	0.00%	0.00%	0.00%	12.62%	0.00%	100.00%
BELGICA	0.0	0.0	0.0	155.3	5.1	0.0	0.0	0.0	16.8	0.0	0.0	0.3	0.0	0.0	0.0	177.6
Part %	0.00%	0.00%	0.01%	87.46%	2.89%	0.01%	0.00%	0.00%	9.46%	0.00%	0.00%	0.17%	0.00%	0.00%	0.00%	100.00%
ITALIA	11.7	0.0	87.7	9.0	5.3	0.1	4.7	0.0	56.1	0.1	0.0	0.2	0.0	0.8	0.0	175.6
Part %	6.67%	0.00%	49.92%	5.12%	3.02%	0.06%	2.68%	0.00%	31.95%	0.04%	0.00%	0.10%	0.00%	0.44%	0.00%	100.00%
SUECIA	0.0	0.0	0.1	9.0	18.9	36.0	2.7	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	66.6
Part %	0.00%	0.00%	0.17%	13.45%	28.33%	54.07%	3.98%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	100.00%
PORTUGAL	0.0	0.0	0.0	0.0	22.0	0.0	1.3	0.0	0.0	15.2	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	38.6
Part %	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	57.09%	0.00%	3.47%	0.00%	0.00%	39.44%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	100.00%
AUSTRIA	0.0	0.0	0.2	5.0	0.0	5.7	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	10.9
Part %	0.00%	0.00%	1.60%	46.03%	0.00%	52.33%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.04%	0.00%	0.00%	0.00%	100.00%

DINAMARCA	0.0	0.0	9.4	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.7	0.0	0.0	10.1
Part %	0.00%	0.00%	92.89%	0.00%	0.00%	0.00%	0.30%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	6.81%	0.00%	0.00%	100.00%
MALTA	4.8	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	4.8
Part %	100.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	100.00%
SUBTOTAL	3,337.1	3,395.9	1,939.2	1,514.8	612.9	244.2	369.9	384.6	346.9	110.1	31.0	34.6	20.7	54.3	0.0	12,396.0
Part %	26.92%	27.39%	15.64%	12.22%	4.94%	1.97%	2.98%	3.10%	2.80%	0.89%	0.25%	0.28%	0.17%	0.44%	0.00%	100.00%
Resto	2,919.8	2,084.3	2,855.8	1,981.7	2,603.5	607.7	325.4	295.1	175.8	289.7	132.0	48.8	62.3	27.3	1.2	14,410.3
Part %	20.26%	14.46%	19.82%	13.75%	18.07%	4.22%	2.26%	2.05%	1.22%	2.01%	0.92%	0.34%	0.43%	0.19%	0.01%	100.00%
Total general	6,257.0	5,480.1	4,795.0	3,496.4	3,216.4	851.8	695.3	679.7	522.6	399.8	163.0	83.4	82.9	81.6	1.2	26,806.3
Part %	23.34%	20.44%	17.89%	13.04%	12.00%	3.18%	2.59%	2.54%	1.95%	1.49%	0.61%	0.31%	0.31%	0.30%	0.00%	100.00%

Nota. Fuente: Proinversión (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 146 se puede observar que en el año 2020 del total de las IED de Perú desde la Reino Unido el 56.81% de las IED provinieron del sector minero, el 6.08% del sector comunicaciones, el 16.07% del sector finanzas, el 6.23% del sector energía, el 3.84% del sector industria, el 2.75% del sector comercio, el 2.59% del sector servicios, el 2.37% sector petróleo, el 1.34% del sector transportes, el 0.02% sector construcción, el 0.02% sector pesca, el 0.69% sector turismo, 0.26% sector agricultura, el 0.02% sector vivienda, el 0.0% silvicultura.

3.5.2.10. PRINCIPALES INVERSIONISTAS QUE HAN EFECTUADO APORTES DE CAPITAL, EN EL PERIODO 2011-2020

Tabla 147 Principales inversionistas que han efectuado aportes de capital, en el periodo 2011-2020

Inversionista	País	Empresa Receptora De Inversión	SECTOR
Patrizia Gewerbeinvest Kapitalverwaltungsgesellschaft MbH	Alemania	Gll Latam Miracorp S.A.C.	Vivienda
Carbon Latin America GmbH	Austria	Andean Power S.A.C.	Energía
International Power S.A. (Antes Suez - Tractebel S.A.)	Bélgica	Engie Energía Perú S.A. (Antes Enersur S.A.)	Energía
Capricorn Forest Fund K/S	Dinamarca	Bunyan Holdings Investment S.A.C.	Finanzas
Telefonica Latinoamerica Holding, S.L.	España	Telefonica Del Peru S.A.A.	Comunicaciones
Ecopetrol Global Energy S.L.U.	España	Ecopetrol Del Peru S.A.	Petróleo
Nii Mercosur Telecom, S.L.	España	Entel Perú S.A. (Antes Nextel del Perú S.A.)	Comunicaciones
Enagas Internacional S.L.	España	Transportadora De Gas Del Perú S.A.	Transporte
		Gasoducto Sur Peruano S.A.	Energía
Banco Santander S.A.	España	Banco Santander Perú S.A.	Finanzas
		Santander Consumo Perú S.A.	Finanzas
Red Electrica Internacional S.A.	España	Red Eléctrica Del Sur S.A.	Energía
		Transmisora Eléctrica Del Sur S.A.	Energía
		Transmisora Eléctrica Del Sur 2 S.A.	Energía
		Transmisora Eléctrica Del Sur 3 S.A.	Energía
		Transmisora Eléctrica Del Sur 4 S.A.C.	Energía
		Red Eléctrica Del Norte Perú S.A.C.	Energía
Cobra Concesiones S.L.	España	Parque Eólico Tres Hermanas S.A.C.	Energía
Iridium Concesiones De Infraestructuras S.A.	España	Metro De Lima Línea 2 S.A.	Transporte
Vialia Sociedad Gestora De Concesiones De Infraestructuras S	España	Metro De Lima Línea 2 S.A.	Transporte
Acs Servicios, Comunicaciones y Energia S.L.	España	Planta De Tratamiento De Aguas Residuales Taboada S.A.	Energía

Enagás Internacional S.L.U.	España	Gasoducto Sur Peruano S.A.	Energia
Grupo T-Solar Global S.A.	España	Gts Majes S.A.C	Energia
		GTS REPARTICION S.A.C	Energia
Stowe Invest S.L.	España	Peruana De Inversiones En Energías Renovables S.A.	Energia
Cartera De Inversiones Melca S.L.	España	Bk Gestión S.A.C.	Construccion
World Cement Group S.L.	España	Cementos Portland S.A.	Industria
Cobra Instalaciones Y Servicios S.A.	España	Planta De Reserva Fria De Generacion De Eten S.A.	Energia
		Concesionaria Linea De Transmisión Ccnm S.A.C.	Energia
Indra Sistemas S.A.	España	Indra Peru S.A.	Servicios
Pampul Holdco S.L.	España	Moquegua Fv S.A.C.	Energia
Cajamarca Lt Invest S.L.	España	Concesionaria Linea De Transmisión Ccnm S.A.C.	Energia
Acciona Agua S.A.U.	España	Concesionaria La Chira S.A.	Vivienda
Servinoga S.L.	España	Terminal Portuario Paracas S.A.	Transporte
Zero-E Dollar Assets S.L.	España	Concesionaria Linea De Transmisión Ccnm S.A.C.	Energia
Faense S.A.	España	Faense Peru S.A.C.	Industria
Francisco Javier Medran Pastor	España	Egs Perú S.A.C. (Antes Pasmed Inversiones S.A.C.)	Construccion
Juan Carlos Medran Pastor	España	Egs Perú S.A.C. (Antes Pasmed Inversiones S.A.C.)	Construccion
Maria Jesus Pastor Martin	España	Egs Perú S.A.C. (Antes Pasmed Inversiones S.A.C.)	Construccion
Miguel Angel Medran Pastor	España	Egs Perú S.A.C. (Antes Pasmed Inversiones S.A.C.)	Construccion
Maria Jesus Medran Pastor	España	Egs Perú S.A.C. (Antes Pasmed Inversiones S.A.C.)	Construccion
Rafael Medran Pastor	España	Egs Perú S.A.C. (Antes Pasmed Inversiones S.A.C.)	Construccion
Jesus Medran Pastor	España	Egs Perú S.A.C. (Antes Pasmed Inversiones S.A.C.)	Construccion
Antonio Marruecos Huete	España	Abertis S.A.C.	Industria
Administracion De Bancos Latinoamericanos Santander S.L.	España	Banco Santander Peru S.A.	Finanzas
Mecalux S.A.	España	Mecalux Perú S.A.C	Industria
Sogeosa, Sociedad General De Obras S.A.	España	Sogeosa Sociedad General De Obras Sucursal Del Perú	Construccion
Yara Holdings Spain S.A.	España	Yara Perú S.A.	Comercio
Grupo Fabrez Gestiriego International S.L.	España	Gfg International S.A.C.	Industria
Overlap Internacional S.A.	España	Overlap Peru S.A.C.	Servicios
J&A Garrigues S.L.P.	España	J&A Garrigues Peru S.C.R.L.	Servicios
Yara Iberian S.A.	España	Yara Perú S.A.	Comercio

Empresa Para La Gestion De Residuos Industriales S.A. España	España	Empresa Para La Gestion De Residuos Industriales S.A. Perú	Industria
Julio Sardaña De La Cita	España	Papyrus Nexus S.A.C.	Servicios
Mercedes Leyun Gonzalez	España	Papyrus Nexus S.A.C.	Servicios
Tecnicas De Desalinización De Aguas S.A.	España	Planta De Tratamiento De Aguas Residuales Taboada S.A.	Energia
Agustin Garcia Gasco Manzano	España	Overlap Peru S.A.C.	Servicios
Mecalux Servis S.A.	España	Mecalux Perú S.A.C	Industria
Telefonica S.A.	España	Telefonica Del Peru S.A.A.	Comunicaciones
Asa Iberoamerica S.L.	España	Abengoa Transmision Sur S.A.	Energia
Nii Mercosur Móviles S.L.	España	Entel Perú S.A. (Antes Nextel Del Peru S.A.)	Comunicaciones
Endesa Latinoamerica S.A. (Antes End Int Sa)	España	Generalima S.A.C.	Energia
Telefonica Internacional S.A.	España	Telefonica Del Peru S.A.A.	Comunicaciones
Rexel Developpement Sas	Francia	Rexel Perú Holding S.A.C.	Comercio
Teleperformance Se	Francia	Teleperformance Peru S.A.C.	Comunicaciones
Shire Pharmaceuticals Ireland Limited	Irlanda	Shire Peru S.A.C.	Comercio
Shire Pharmaceutical Holdings Ireland Limited	Irlanda	Shire Peru S.A.C.	Comercio
Salini Impregilo S.P.A.	Italia	Metro De Lima Línea 2 S.A.	Transporte
Ansaldo S.T.S. S.P.A	Italia	Metro De Lima Línea 2 S.A.	Transporte
Hitachi Rail Italy S.P.A.	Italia	Metro De Lima Línea 2 S.A.	Transporte
Ansaldobreda S.P.A.	Italia	Metro De Lima Línea 2 S.A.	Transporte
Odebrecht Latin Finance S.A.R.L.	Luxemburgo	Odebrecht Energia Del Peru S.A.	Energia
Gll Latin America Properties Fund Fcp-Fis	Luxemburgo	Gll Latam Fibra S.A.C.	Vivienda
Casa Abad S.A.	Luxemburgo	Machiels Peru S.A.C.	Construccion
Urion Holding Ltd	Malta	Castrovirreyna Compañia Minera S.A	Mineria
Apm Terminals B.V.	Países Bajos	Apm Terminals Callao S.A.	Transporte
Callao Port Holding B.V.	Países Bajos	Apm Terminals Callao S.A.	Transporte
Peru Copper Syndicate Ltd.	Reino Unido	Minera Chinalco Perú S.A.	Mineria
Anglo Quellaveco Limited	Reino Unido	Anglo American Quellaveco S.A.	Mineria
Fresnillo Plc	Reino Unido	Fresnillo Perú S.A.C.	Mineria
Fitesa Limited	Reino Unido	Fitesa Perú S.A.C.	Industria
Rio Tinto Mining And Exploration Limited	Reino Unido	Minera Irl S.A .	Mineria

Nota. Fuente: Proinversión (2020). Elaboración. Propia

En la tabla 147 se puede observar que del periodo 2011 al 2020 son 73 principales empresas provenientes de la UE-28 que invirtieron en Perú; de las cuales 1 es de Alemania, 01 de Austria, 01 de Bélgica, 01 de Dinamarca, 50 de España, 02 de Francia, 02 de Irlanda, 04 de Italia, 03 de Luxemburgo, 01 de Malta, 02 de Países Bajos, y 05 de Reino Unido.

Asimismo, Proinversión considera 194 las principales empresas inversionistas en Perú; entonces podríamos decir que del total de las principales empresas inversionistas en Perú el 37.6% pertenecen a la UE-28 y el 2.6% pertenecen a Reino Unido.

3.5.3. SALDO DE LA IED DE PERÚ DESDE LA UE-28 ANTES Y DESPUÉS DEL ACUERDO COMERCIAL.

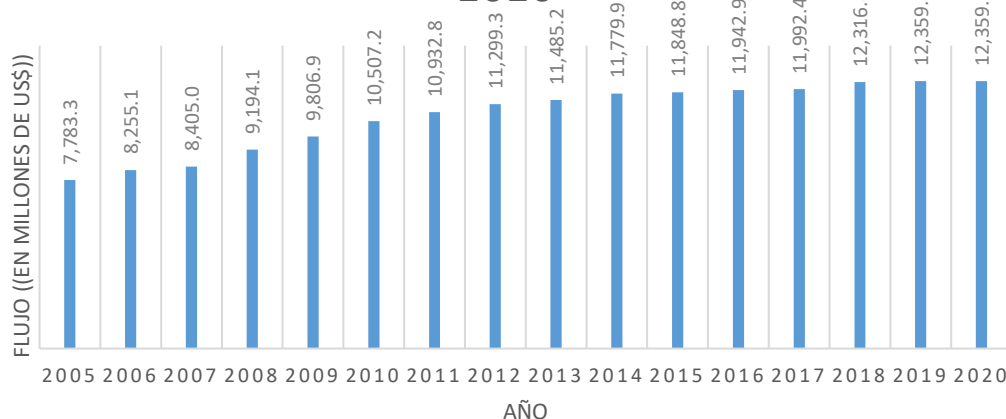
Tabla 148 *Saldo de la IED de Perú desde la UE-28 antes y después del Acuerdo Comercial.*

Año	IED - UE (en millones de US\$)	Var. % UE
2005	7,783.3	-
2006	8,255.1	6.06%
2007	8,405.0	1.82%
2008	9,194.1	9.39%
2009	9,806.9	6.66%
2010	10,507.2	7.14%
2011	10,932.8	4.05%
2012	11,299.3	3.35%
2013	11,485.2	1.65%
2014	11,779.9	2.57%
2015	11,848.8	0.59%
2016	11,942.9	0.79%
2017	11,992.4	0.42%
2018	12,316.8	2.70%
2019	12,359.5	0.35%
2020	12,359.5	0.00%

Nota. Fuente: Proinversión (2020). Elaboración. Propia

Figura 22 *Saldo de la IED de Perú desde la UE-28 antes y después del Acuerdo Comercial.*

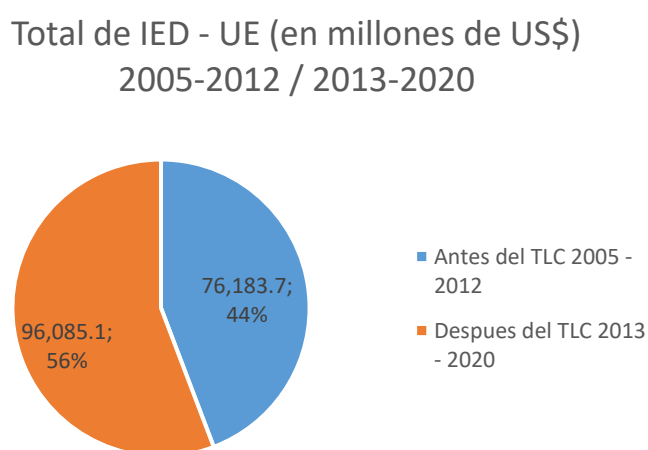
IED - UE (EN MILLONES DE US\$) 2005 - 2020



Nota. La figura muestra el saldo de IED de Perú desde la UE-28 durante el periodo 2005-2020. Fuente: Proinversión (2020). Elaboración: Propia

La tabla 148 y la figura 22 muestran la evolución del saldo de la IED de Perú desde la UE-28; se puede observar cómo dicho flujo de IED ha ido incrementando año tras año y los años en que ingreso al país mayores flujos fue a partir de la vigencia del acuerdo comercial Perú – UE.

Figura 23 Total de IED - UE (en millones de US\$) 2005 – 2012 / 2013 - 2020



Nota. La figura muestra el flujo de IED de Perú desde la UE-28 durante el periodo 2005-2012 y 2013-2020. Fuente: Proinversión (2020). Elaboración: Propia

La figura 23 muestra que durante los 8 años antes del TLC (2005-2012), ingreso 76 183.7 (en Miles de US\$) de IED desde la UE-28, es decir un 44% del total de los flujos ingresados en los 16 años; y, durante los 8 años después del TLC (2013-2020), se registró 96 085.1 (en Miles de US\$), es decir un 56% del total de los flujos ingresados en los 16 años. Se puede concluir que el valor total de los flujos de IED provenientes de la UE fue un 12% mayor a partir de entrar en vigencia el acuerdo comercial.

3.6.PROYECCIÓN PERIODO 2021 Y 2022

En este punto se presentarán las proyecciones de las variables estudiadas para el año 2021 y 2022.

3.6.1. PERSPECTIVAS DE LA ECONOMÍA GLOBAL

De acuerdo al Reporte de Inflación Panorama Actual y proyecciones macroeconómicas presentado por el BCRP (junio 2021), en los últimos meses la actividad económica mundial ha evolucionado mejor de lo esperado, lo que ha impulsado perspectivas optimistas de crecimiento para el segundo semestre del 2021.

El último informe de crecimiento de la economía mundial presentado por el BCRP en junio del 2020, estima un crecimiento mundial de 5,9 % para el 2021 y de 4,2 % para el 2022; estas expectativas positivas asumen la vacunación masiva de la población en el segundo semestre de este año, un ambiente de estabilidad política y social, un entorno favorable al desarrollo empresarial y creación de empleo productivo, el sostenimiento de impulsos monetarios y fiscales, la recuperación de la demanda externa y el mantenimiento de términos de intercambio altamente favorables; además, la proyección asume que no habrá nuevas olas de contagios por COVID-19 de alto impacto. Con ello, se espera que la actividad económica alcance los niveles previos a la pandemia en el primer semestre de 2022.

Por su parte, luego del decrecimiento mundial de las economías desarrolladas registrando en el 2020 un -4.7%, se proyecta un crecimiento de 5.4% para el 2021 y un 3.9% para el 2022; al bloque de las economías desarrolladas pertenece la

Eurozona, la cual luego de decrecer el 2020 un -6.6%, se estima que crecerá un 4.7% para el 2021 y 4.3% para el 2022; respecto a Reino Unido considerado economía desarrollada, luego de decrecer el 2020 un -9.9%, se estima que crecerá un 6.0% para el 2021 y 4.9% para el 2022; dicha alza proyectada se explica principalmente por el levantamiento de las medidas de restricción a la movilidad y por los avances significativos en el proceso de vacunación. En caso de las economías en desarrollo, que para el 2020 registraron un decrecimiento de -2-2%, se estima un crecimiento de 6.2% para el 2021 y 4.5% para el 2022; Asimismo, Perú que es una economía en desarrollo luego de registrar un decrecimiento de -11.1% en el 2020, se estima que crecerá un 10.7% para el 2021 y un 4.5% para el 2022. (Reporte de Inflación Panorama Actual y proyecciones macroeconómicas presentado por el BCRP, junio 2021)

3.6.2. PROYECCIÓN DE LA BALANZA COMERCIAL

De acuerdo al Reporte de Inflación Panorama Actual y proyecciones macroeconómicas presentado por el BCRP (junio 2021), se proyecta que para el año 2021 y 2022 la balanza comercial del Perú será positiva; como se observa en la tabla 149 para el año 2021 se espera que las exportaciones sean por un valor de 60,254.00 (Millones de US\$) y las importaciones por un valor 43,625.00 (Millones de US\$), teniendo una balanza comercial de 16,629.00 (Millones de US\$); así mismo para el año 2021 se espera que estos valores sigan incrementando, esperando que las exportaciones sean por un valor de 64,143.00 (Millones de US\$) y las importaciones por un valor 44,401.00 (Millones de US\$); teniendo una balanza comercial de 19,742.00 (Millones de US\$).

Tabla 149 *Proyección de la Balanza Comercial años 2021 y 2022*

	Proyección 2021 (Millones de US\$)	Proyección 2022 (Millones de US\$)
Exportaciones	60,254.00	64,143.00
Importaciones	43,625.00	44,401.00
Balanza comercial (X-M)	16,629.00	19,742.00

Nota. Fuente: Reporte de Inflación (2021); Gestión (2021). Elaboración. Propia

A la fecha se ha logrado obtener los datos de exportaciones importaciones y resultado de la balanza comercial del I semestre del año (enero a junio), y como se observa en la tabla 150, las exportaciones durante el primer semestre del 2021 fueron por un valor de 24,439.00 (Millones de US\$), es decir el 40.56% de lo proyectado para el 2021; las importaciones por un valor 23,786.00 (Millones de US\$), es decir el 54.52% de lo proyectado para el 2021; se obtuvo una balanza comercial de 653.00 (Millones de US\$); es decir un 3.93% de lo proyectado para el 2021. Por otro lado, para lograr obtener las proyecciones para el 2021, se espera que en el II semestre del año las exportaciones aumenten un 46.55% es decir se exporte por un valor de 35,815.00 (Millones de US\$), lo cual representaría el 59.44% del total de lo proyectado; respecto a las importaciones se espera que reduzcan en 16.59% respecto al año anterior, es decir se importe por un valor de 19,839.00 (Millones de US\$), lo cual representaría el 45.48% del total de lo proyectado; finalmente se espera que la balanza comercial aumente en 2346.55% es decir se obtenga un valor de 15,976.00 (Millones de US\$), lo cual representaría el 96.07% del total de lo proyectado.

Cabe mencionar que también se obtuvieron los datos de la balanza comercial de la UE y de Reino Unido; en la tabla se aprecia que en el I semestre de 2021, del total de las exportaciones realizadas al exterior el 12.08% corresponde a la UE y el 0.71% a Reino Unido; asimismo, del total de las importaciones realizadas desde exterior el 10.39% proviene de la UE y el 0.48% de Reino Unido; en ambos casos en el I semestre del 2021 se obtuvo una balanza comercial positiva.

Es importante destacar que dichas proyecciones las hace el BCRP teniendo en cuenta la gradual normalización de las actividades económicas, esperando también la recuperación de la economía de nuestros principales socios comerciales, como es el caso de la UE.

Tabla 150 *Proyección 2021 y datos actuales del I semestre del año 2021*

	Proyección 2021 (Millones de US\$)	Datos actuales I semestre 2021 (a junio)	Part. %	Se espera obtener II semestre	Part. %	Var%	Datos actuales I semestre 2021 Perú-UE	Part. %	Datos actuales I semestre 2021 Perú-Reino Unido	Part. %
Exportaciones	60,254.00	24,439.00	40.56%	35,815.00	59.44%	46.55%	2,952.00	12.08%	173.00	0.71%
Importaciones	43,625.00	23,786.00	54.52%	19,839.00	45.48%	-16.59%	2,471.00	10.39%	114.00	0.48%
Balanza comercial (X- M)	16,629.00	653.00	3.93%	15,976.00	96.07%	2346.55%	481.00	73.66%	59.00	9.04%

Nota. Fuente: Reporte de Inflación (2021); Gestión (2021); Sunat (2021). Elaboración. Propia

3.6.3. PROYECCIÓN DEL TIPO DE CAMBIO

Según el informe de BBVA Research (2021), el tipo de cambio enfrentará dos fuerzas contrapuestas; por un lado, un significativo superávit comercial que inducirá una tendencia a la baja sobre esta variable, ya que dicho superávit permitirá que ingresen más dólares al país; por otro lado, se debe considerar que el entorno de incertidumbre por el escenario político actual, por lo menos en un corto plazo, inducirá a los inversionistas a mantener posiciones defensivas en moneda extranjera.

Ante este escenario, el BBVA Research estima que la cotización local del dólar cerrará este año y el próximo entre 4,0 y 4,1 soles por USD (Figura 24). Cabe mencionar que una mejora en el contexto político podría inducir una rápida revaloración de la moneda local.

Figura 24 Proyección del tipo de cambio (S/. a USD)



Nota. La figura muestra la proyección del tipo de cambio local periodo 2021 y 2022. Fuente: BBVA Research (2021).
Elaboración: BBVA Research (2021).

3.6.4. PROYECCIÓN DEL FLUJO DE LA IED

Respecto a la proyección del saldo de IED en Perú para los años 2021 y 2022 no se encontró información; sin embargo, existen proyecciones respecto al flujo de IED y se muestran a continuación. En la tabla 151 y figura 25, según datos de Proinversion (s.f.), podemos ver como el flujo de IED ha ido variando año tras año, en el 2016 2017 y 2018 se observan ligeras caídas, pero en el 2020 se observa que el flujo de IED cayó en un 89.0%; dicha caída se debe principalmente a la suspensión de grandes proyectos por la crisis sanitaria y la cuarentena; asimismo según la Conferencia de las Naciones Unidas para el Comercio y el Desarrollo (Unctad), el Perú fue el país más afectado de la región al registrar una significativa caída en los flujos de inversión extranjera directa (IED) que recibió en el 2020. (Córdova, 2021)

Por otro lado, de acuerdo a las proyecciones realizadas por Proinversion, Para el 2021 se estima cerrar con un flujo estimado de US\$ 5 236 millones reflejando una recuperación para el presente periodo y para el 2022 con una proyección de US\$ 4 162 millones de inversión extranjera directa.

Tabla 151 *Proyección del flujo de la IED*

AÑO	Flujo IED	Var. % Flujo IED
2013	9,298.1	-
2014	7,885.5	-15.2%
2015	8,272.0	4.9%
2016	6,863.0	-17.0%
2017	6,769.0	-1.4%
2018	6,488.0	-4.2%
2019	8,892.0	37.1%
2020	982.0	-89.0%
2021*	5,236.0	433.2%
2022*	4,162.0	-20.5%

Nota. Fuente: Proinversión (2020). Elaboración. Propia

Figura 25 *Proyección del flujo de la IED*



Nota. La figura muestra la proyección del flujo de IED periodo 2021 y 2022. Fuente y elaboración: Proinversion (2021).

CONCLUSIONES

Primera conclusión

La hipótesis que se planteó al inicio de la investigación la cual fue: “Dado que un Tratado de Libre Comercio permite la integración económica entre los países firmantes con preferencias arancelarias y reducción de barreras al comercio de bienes y servicios; es probable, que el Tratado de Libre Comercio entre Perú y la Unión Europea impacte favorablemente sobre la inversión extranjera directa y la balanza comercial de Perú”; ha sido aceptada; ya que respecto a la balanza comercial, de acuerdo a los resultados obtenidos cuando se hace la comparación de los 8 años antes y después del acuerdo comercial, se puede observar claramente que en los 8 años posteriores a la entrada en vigencia del acuerdo comercial las exportaciones incrementaron en un 4% y las importaciones incrementaron en 22% en comparación a los 8 años anteriores (2005-2012). Respecto al flujo de IED, también se observa que a partir de la entrada en vigencia del acuerdo comercial (2013-2020), el flujo de IED incrementó en un 12% en comparación a los 8 años anteriores (2005-2012).

Segunda conclusión

El acuerdo comercial entre Perú y la UE-28 benefició a ambas partes, pues permitió que haya un significativo intercambio de productos y por consecuencia mayor flujo de divisas; asimismo durante los 08 años de estudio la balanza comercial Perú – Unión Europea fue superavitaria, ya que Perú exportó 49,349,266.000 Miles de US\$, e importó 37,260,927.211 Miles de US\$, obteniendo un saldo comercial de 12,088,338.789; en tal sentido se concluye que Perú fue el socio comercial más beneficiado ya que al tener una balanza comercial positiva significa que exportó más de lo que importó, e ingresaron mayor flujo de divisas en comparación a las que salieron.

Tercera conclusión

El año que realizó mayor exportación a la UE, fue el año 2018, dicho año las exportaciones fueron por un valor de 7,253,242,872.10, y el año que se realizó menor exportación fue el 2020, dicho año las exportaciones fueron por un valor de 4,815,325,123.02. Asimismo, el

sector que realizó mayores exportaciones durante el periodo 2013-2020 fue el sector tradicional exportando un total de 27,934,769,535.70, es decir un 57% del total de las exportaciones tradicionales durante los 8 años de estudio, por su parte el sector no tradicional exportó un total de 21,414,499,972.27, es decir un 43% del total de las exportaciones no tradicionales durante los 8 años de estudio. En general, se puede ver claramente que del total de exportaciones realizadas durante los 8 años de estudio el valor de las exportaciones tradicionales fue mayor en 6,520,269,563.43 o en un 14% respecto a las exportaciones no tradicionales.

Cuarta conclusión

Respecto a las importaciones, estas empezaron a incrementar a partir de la entrada en vigencia el acuerdo comercial, el año que más se importó fue el 2013, registrando sus importaciones por un valor de 5,199,786.095; sin embargo, los años posteriores el valor de las importaciones fue decreciendo.

Quinta conclusión

Reino Unido como miembro de la UE-28 tiene una participación significativa; por el lado de las importaciones Reino Unido figura entre el 5°, 6° y 7° lugar como proveedor a Perú, representado en promedio un 5.81% del total de las importaciones desde la UE-28; por otro lado, respecto a las exportaciones Reino Unido figura entre el 4°, 5° y 6° lugar como destino de las exportaciones de Perú, representado en promedio un 8.19% del total de las exportaciones con destino a la UE-28. Asimismo, en el análisis de la relación comercial individual entre Perú y Reino Unido, podemos observar que la balanza comercial es superavitaria, respecto a las exportaciones estas fueron incrementando desde el año 2013, siendo año 2017 el año que se registraron las mayores exportaciones por el valor de 734,045.00 Miles de US\$; y, los años 2019 y 2020 se registraron las menores importaciones por un valor de 457,693.00 Miles de US\$ y 430,332.00 Miles de US\$ respectivamente.

Sexta conclusión

Sobre el impacto del tipo de cambio entre Perú y la UE-28 en la balanza comercial se

concluye que la apreciación del sol o caída del precio del dólar que se dio en los años 2013, 2014 favoreció principalmente a los importadores, considero este un factor influyente para que en dichos años haya mayores importaciones en comparación a los años siguientes; por otro lado a partir del año 2015 hay una tendencia a depreciarse el sol o subir el dólar, consecuentemente esta situación es favorable para los exportadores ya que sus ganancias en moneda nacional será mayor, dicha situación también influye ya que en los resultados podemos observar que en dichos años las exportaciones incrementan pero las importaciones disminuyeron.

Séptima conclusión

A partir de la vigencia de TLC Perú – UE-28, el flujo de IED de la UE-28 incremento, siendo Reino Unido, España y Países Bajos los principales aportantes al capital; además, los sectores que tuvieron mayor participación durante los 8 años de estudio fueron la minería, comunicaciones y finanzas.

RECOMENDACIONES

Primera recomendación

Ante una positiva relación comercial entre Perú y la UE, es recomendable que Perú aproveche dicha apertura comercial para impulsar las exportaciones potenciando las plataformas de promoción comercial a favor de las empresas exportadoras en especial las micro, pequeñas y medianas empresas. Asimismo, se debe dar énfasis en la promoción de exportaciones de productos con valor agregado y buscar la forma de mejorar los procesos productivos para, así, incrementar el valor agregado de los productos, la calidad y la eficiencia en su producción; pues no debemos olvidar que para la economía de cualquier país, lo ideal es que existan más industrias avanzadas y desarrolladas capaces de transformar las materias primas para generar más valor agregado; y si un país se dedica únicamente a vender materias primas, generará un valor reducido o no creará valor en su industria, desaprovechando las infinitas oportunidades que ofrecen los diferentes mercados de hoy, lo que afectará gravemente su capacidad de mejorar la productividad del país; con esta recomendación lograremos que, además de exportar productos con valor agregado, se generara mayor empleo para dicho desarrollo.

Segunda recomendación

Frente a la situación actual de Perú, respecto al alza del dólar, se debe promover con mayor ímpetu las exportaciones, ya que las empresas exportadoras al tener ventas en dólares y costos de producción en soles se ven “beneficiadas” pues naturalmente van a tener una ganancia por el tipo de cambio; cabe mencionar que dicho incremento de las ganancias no significará el fortalecimiento de las exportaciones, ya que será solo un efecto de la coyuntura.

Tercera recomendación

Se sabe que con el TLC Perú-UE, cada vez que un producto peruano era demandado por un país miembro de la UE había una gran posibilidad que dicho producto circulara por cualquier

consumidor del bloque económico; ante el brexit y el nuevo acuerdo comercial es recomendable que Perú presente a Reino Unido su cartera de productos y oferta exportable.

Cuarta recomendación

Ante un reciente acuerdo comercial entre Perú y Reino Unido, y teniendo como antecedente un fluido intercambio comercial entre ambos países, además del significativo flujo de IED provenientes de dicho país; a futuro se debe realizar un estudio de aprovechamiento de dicho acuerdo comercial.

REFERENCIAS BIBLIOGRAFICAS

- Aburto, T. (2020, 24 de diciembre). Cronología del Brexit: del referéndum en 1975 al divorcio final con la UE. *El Mundo*.
<https://www.elmundo.es/internacional/2020/12/15/5fc4dea2fdddf78138b457e.html>
- Actis, E., Boisier G., Bonaldo, D., Bueno, M., Fajardo, C., Fernández, J., Fuders, F., Macaúcé, R., Marini, G., Max-Neef, M., Moncada, C., Paredes, R., Sinisterra, y M., Zelicovich, J. (2014). *Economía Internacional. Claves teóricas – prácticas sobre la inserción de Latinoamérica en el mundo*. Proyecto Latín Iniciativa Latinoamericana de libros de texto abiertos.
- Agencia de Promoción de la Inversión Privada Perú [PROINVERSION]. (s.f.). Estadísticas de Inversión Extranjera.
<https://www.investinperu.pe/modulos/JER/PlantillaStandard.aspx?arc=0&prf=0&jer=5652&sec=1>
- Alarco Tosoni, G y Castillo García, C (2018). Análisis y propuestas sobre el TLC de Perú con la Unión Europea ¿Dónde estamos cinco años después y hacia dónde vamos? Lima: Red Peruana de Globalización con Equidad.
<https://www.fdcl.org/wp1content/uploads/2018/08/An%C3%A1lisis-y-propuestas-sobre-el-TLC-de-Per%C3%BA-con-la-Uni%C3%B3n-Europea.pdf>
- Banco Central de Reserva del Perú [BCRP]. (s.f.). *Estadísticas*
<https://www.bcrp.gob.pe/estadisticas.htm>
- Banco Central de Reserva del Perú [BCRP]. (s.f.). *Guía Metodológica de la nota semanal: XII Balanza de pagos*. <https://www.bcrp.gob.pe/docs/Publicaciones/Guia-Metodologica/Guia-Metodologica-12.pdf>
- Banco Central de Reserva del Perú [BCRP]. (2021, junio). *Reporte de inflación. Panorama actual y proyecciones macroeconómicas 2021 – 2022*.
<https://www.bcrp.gob.pe/docs/Publicaciones/Reporte-Inflacion/2021/junio/reporte-de-inflacion-junio-2021.pdf>
- Banco Santander (s.f.). *¿Qué es la balanza comercial?*
<https://www.bancosantander.es/glosario/balanza-comercial>

Centro de Documentación Europea y Europe Direct de la Comunidad de Madrid. (2017, septiembre). *Origen y evolución de la Unión Europea*.
<http://www.madrid.org/cs/Satellite?blobcol=urldata&blobheader=application%2Fpdf&blobheadername1=Content-disposition&blobheadername2=cadena&blobheadervalue1=filename%3DOrigen+y+Evoluci%C3%B3n+de+la+UE.pdf&blobheadervalue2=language%3Des%26site%3DMPDE&blobkey=id&blobtable=MungoBlobs&blobwhere=1352939833870&ssbinary=true>

Comisión de Promoción del Perú para la Exportación y el Turismo [PROMPERU]. (s.f.). Ranking de partidas filtrado por bloque económico.
https://exportemos.pe/promperustat/frmRanking_x_Partida.aspx

Como invertir en Paraguay (s.f.). *¿Qué es la Inversión Extranjera Directa y para qué sirve?*
<https://comoinvertirenparaguay.com/inversion-extranjera-directa/>

Comunicado de prensa: Sesión N.º 3170 del Consejo de Asuntos Exteriores. (2012, 31 de mayo). Consejo de la Unión Europea.
http://www.acuerdoscomerciales.gob.pe/images/stories/union_europea/sesion_3170_consejo_wr.pdf

Confederación Nacional de Instituciones Empresariales Privadas [COFIEP]. (2019, 16 de febrero). *Brexit: ¿Cómo afecta al Perú la salida del Reino Unido de la Unión Europea?* <https://www.confiep.org.pe/noticias/actualidad/brexit-como-afecta-al-peru-la-salida-del-reino-unido-de-la-union-europea/>

Decisión 667: Marco general para las negociaciones del Acuerdo de Asociación entre la Comunidad Andina y la Unión Europea (2007, 08 de junio). Ministerio de Comercio Exterior y Turismo.
http://www.acuerdoscomerciales.gob.pe/images/stories/union_europea/decision_667_wr.pdf

Declaración de Conclusión de las Negociación de un Acuerdo Comercial entre la República de Perú, la República de Colombia y la Unión Europea (2010, 19 de mayo). Ministerio de Comercio Exterior y Turismo.
http://www.acuerdoscomerciales.gob.pe/images/stories/union_europea/declaracion_madrid_wr.pdf

Decreto Legislativo N°662: Ley de promoción de las inversiones extranjeras (29 de agosto de 1991). Congreso de la República.
<http://www.sice.oas.org/investment/NatLeg/Per/dl662.pdf>

- Decreto Supremo N° 011-2020-MINCETUR (2020, 31 de diciembre) Diario oficial El Peruano. <https://busquedas.elperuano.pe/download/url/decreto-supremo-que-dispone-la-puesta-en-ejecucion-del-acue-decreto-supremo-n-011-2020-mincetur-1916567-7>
- France 24 Español. (2020, 31 de diciembre). *Brexit: Reino Unido abandona oficialmente la Unión Europea*. [Video]. YouTube. <https://www.youtube.com/watch?v=TwSA5hTGSFk>
- García, P., & López A. (2020). *La Inversión Extranjera Directa*. Banco Interamericano de Desarrollo. <https://publications.iadb.org/publications/spanish/document/La-inversion-extranjera-directa-Definiciones-determinantes-impactos-y-politicas-publicas.pdf>
- Garvan, M. (2019, 27 de junio). ¿Qué es y cómo funciona la balanza comercial en el Perú? El comercio. <https://elcomercio.pe/economia/peru/funciona-balanza-comercial-peru-noticia-ecpm-649245-noticia/?ref=ecr>
- Gil, A. (2020, 28 de enero). La cronología del brexit. *El Orden Mundial*. <https://elordenmundial.com/mapas/cronologia-del-brexit/>
- Hernández Sampieri, R., Fernández Collado, C., Baptista Lucio, P. (2010). Metodología de la investigación (5ta ed.). McGraw-Hill.
- Informe Conjunto: Reunión de alto nivel Comisión Europea -Comunidad Andina (2007, 17 de julio). Ministerio de Comercio Exterior y Turismo. http://www.acuerdoscomerciales.gob.pe/images/stories/union_europea/comunicado_conjunto_wr.pdf
- Investing.com (s.f.). *Cotizaciones de cruces de divisas*. <https://es.investing.com/currencies/single-currency-crosses>
- Karim Hallal Pêche. (2020, 30 de diciembre). *Brexit: Historia de Reino Unido en la Unión Europea*. [Video]. YouTube. <https://www.youtube.com/watch?v=QiF9TqMgGag>
- La Cámara, Revista digital de la Cámara de Comercio de Lima. (2021, 05 de abril). *Hacia una nueva clasificación para las exportaciones*. <https://lacamara.pe/hacia-una-nueva-clasificacion-para-las-exportaciones/>
- Ministerio de Asuntos Exteriores, Unión Europea y Cooperación. (2021). *Brexit*. <http://www.exteriores.gob.es/Portal/ca/PoliticaExteriorCooperacion/Paginas/Brexit.aspx>

Ministerio de Comercio Exterior y Turismo. [MINCETUR]. (s.f.). *Acuerdos Comerciales*.

[http://www.acuerdoscomerciales.gob.pe/index.php?option=com_content&view=article&id=48:lo-que-debemos-saber-de-los-tlc&catid=44:lo-que-debemos-saber-de-los-tlc#:~:text=Un%20tratado%20de%20libre%20comercio%20\(TLC\)%20es%20un%20acuerdo%20comercial,comercio%20de%20bienes%20y%20servicios.](http://www.acuerdoscomerciales.gob.pe/index.php?option=com_content&view=article&id=48:lo-que-debemos-saber-de-los-tlc&catid=44:lo-que-debemos-saber-de-los-tlc#:~:text=Un%20tratado%20de%20libre%20comercio%20(TLC)%20es%20un%20acuerdo%20comercial,comercio%20de%20bienes%20y%20servicios.)

Ministerio de Comercio Exterior y Turismo. [MINCETUR]. (s.f.). *Lo que debemos saber de los Acuerdos Comerciales*.

http://www.acuerdoscomerciales.gob.pe/index.php?option=com_content&view=article&id=48%3Alo-que-debemos-saber-de-los-tlc&catid=44%3Alo-que-debemos-saber-de-los-tlc&Itemid=78

Modalidades de las Negociaciones del Acuerdo de Asociación Comunidad Andina – Unión Europea (2007, 17 de julio). Ministerio de Comercio Exterior y Turismo. http://www.acuerdoscomerciales.gob.pe/images/stories/union_europea/modalidades_de_negociacion_1_wr.pdf

Parodi, C. (2017, agosto 18). ¿Cómo se determina el tipo de cambio en el Perú? *Gestión*. <https://gestion.pe/blog/economiaparatodos/2017/08/como-se-determina-el-tipo-de-cambio-en-el-peru.html/?ref=gesr>

Pruitt, S. (2019). La historia detrás del Brexit. *History*. <https://www.history.com/news/the-history-behind-brexite>

Reglamento SGP Plus (2011, 10 de mayo). Comisión Europea. http://www.acuerdoscomerciales.gob.pe/images/stories/union_europea/reglamento_SGP_plus_2011_wr.pdf

Resolución Legislativa N.º 29974 (2012, 28 de diciembre). Diario oficial El Peruano. http://www.acuerdoscomerciales.gob.pe/images/stories/union_europea/RL_29974_22_01_2013.pdf

Sistema de Información sobre Comercio Exterior [SICE]. (s.f.). *Sistema Generalizado de Preferencias (SGP)*. http://www.sice.oas.org/tpd/gsp/gsp_schemes_s.asp

Superintendencia Nacional de Aduanas y de Administración Tributaria [SUNAT]. (2020). *Información Aduanera – Importaciones*. <https://www.sunat.gob.pe/estadisticasestudios/importaciones.html>

Superintendencia Nacional de Aduanas y de Administración Tributaria [SUNAT].

(2020). *Información Aduanera – Exportaciones.*

<https://www.sunat.gob.pe/estadisticasestudios/exportaciones.html>

Trade statistics for international business development [TRADE MAP]. *Lista de los*

mercados importadores para un producto exportado por Perú.

https://www.trademap.org/Country_SelProductCountry_Graph.aspx?nvpm=1%7c604%7c%7c%7cTOTAL%7c%7c%7c2%7c1%7c1%7c1%7c1%7c%7c2%7c1%7c%7c2

Trade statistics for international business development [TRADE MAP]. *Lista de los*

mercados proveedores para un producto importado por Perú.

https://www.trademap.org/Country_SelProductCountry_TS.aspx?nvpm=3%7c604%7c%7c%7c%7c081040%7c%7c%7c6%7c1%7c1%7c2%7c2%7c1%7c2%7c1%7c1%7c1

Tratados Consolidados Carta de los Derechos Fundamentales Tratado de Lisboa, 26 de

junio, 2010, <https://op.europa.eu/es/publication-detail/-/publication/3c32722f-0136-4d8f-a03e-bfaf70d16349>

Unión europea [UE]. (2019, 13 de marzo). *Mercado único.*

https://europa.eu/european-union/topics/single-market_es

Unión europea [UE]. (2019, 24 de noviembre). *Comercio Exterior.*

https://eurlex.europa.eu/summary/chapter/external_trade.html?root_default=SUM_1_CODED%3D07&locale=cs

Unión europea [UE]. (2020, 04 de noviembre). *Países que utilizan el euro.*

https://europa.eu/european-union/about-eu/euro/which-countries-use-euro_es

Unión europea [UE]. (2020, 10 de agosto). *El euro, moneda oficial de la zona del euro.*

https://europa.eu/european-union/about-eu/euro/euro-official-currency-euro-area_es

Unión europea [UE]. (2020, 28 de julio). *El euro.*

https://europa.eu/european-union/about-eu/euro_es

ANEXOS

Anexo 1: Plan de tesis

Universidad Católica de Santa María

Facultad de Ciencias Económico Administrativas

Escuela Profesional de Ingeniería Comercial



ANÁLISIS DEL IMPACTO DEL TLC PERÚ – UNIÓN EUROPEA EN LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA Y EN LA BALANZA COMERCIAL DE PERÚ EN EL PERIODO 2013 AL 2022.

Plan de Tesis presentada por la
Bachiller:

Ugarte Villena, Carol Alfonsina,
para optar el Título Profesional de
Ingeniera Comercial

Arequipa- Perú

2020

ESTRUCTURA DEL PROYECTO O PLAN DE INVESTIGACION

1. PLANTEAMIENTO TEORICO

1.1.Problema:

Análisis del Impacto del TLC Perú – Unión Europea en la Inversión Extranjera Directa y en la Balanza Comercial de Perú en el Periodo 2013 Al 2022.

¿Cuál es el impacto del TLC Perú – Unión Europea en la Inversión Extranjera Directa y en la Balanza Comercial de Perú en el periodo 2013 al 2019? ¿Qué expectativas se tiene sobre la inversión extranjera directa y la balanza comercial de Perú para el periodo 2020 al 2022?

1.2.Descripción

Desde el año 2006, nuestro país sigue la estrategia de celebrar acuerdos internacionales; a la fecha Perú tiene 22 acuerdos comerciales vigentes. Precisamente, uno de los socios comerciales más importantes de Perú es la Unión Europea (UE), ya que este es uno de los principales destinos de nuestras exportaciones.

El Acuerdo Comercial Perú-Unión Europea entró en vigencia el 1° de marzo de 2013. Las disciplinas que se incluyeron en la negociación fueron: Acceso a Mercados; Reglas de Origen; Asuntos Aduaneros y Facilitación del Comercio; Obstáculos Técnicos al Comercio; Medidas Sanitarias y Fitosanitarias; Defensa Comercial; Servicios, Establecimiento y Movimiento de Capitales; Compras Públicas; Propiedad Intelectual; Competencia; Solución de Diferencias, Asuntos Horizontales e Institucionales; Comercio y Desarrollo Sostenible y Asistencia Técnica y Fortalecimiento de Capacidades. (Acuerdos Comerciales del Perú, 2011)

Cuando se negoció este acuerdo comercial, los negociadores peruanos, políticos y empresarios auguraban que este acuerdo comercial traería grandes oportunidades al Perú debido al tamaño del mercado de la Unión Europea, también se dijo que sería una oportunidad de acceso a inversiones y acceso a tecnología lo que nos permitiría mejorar los procesos de producción.

Por otro lado, la negociación del TLC Perú-Unión Europea tuvo también detractores, que más que oponerse a una apertura comercial apostaban por un comercio con justicia y consideraban que un acuerdo de esa dimensión no sólo consistía en una liberalización de aranceles de ambas partes, sino que la asimetría entre el Perú y las grandes potencias, como lo es la Unión Europea, supuestamente, solo podríamos obtener resultados desventajosos.

Transcurrido siete años desde la vigencia de este acuerdo, nace la idea de analizar el impacto del TLC Perú – Unión Europea en la Inversión Extranjera Directa y en la Balanza Comercial de Perú. Se pretende analizar la evolución de la balanza comercial durante este periodo (2013 – 2019), así como identificar nuestra oferta exportable y cuáles son los productos más demandados de la Unión Europea por Perú, asimismo se analizara los flujos de inversión extranjera directa en el Perú; de esta manera se determinara si el Acuerdo Comercial entre Perú y la UE fue desventajosa por la asimetría existente entre nuestro país y el mencionado bloque económico o si nos trajo mayores oportunidades debido a tamaño de su mercado. Finalmente se realizará una proyección a futuro (2020 – 2022) de cómo será la relación comercial entre Perú y la Unión Europea considerando el Brexit (Salida del Reino Unido de la Unión Europea) y como estos cambios políticos afectaran la inversión extranjera directa y la balanza comercial de Perú respecto a la Unión Europea; paralelamente se investigará y analizara sobre la relación comercial y/o un nuevo posible acuerdo comercial entre Perú y Reino unido.

1.2.1. Campo y área de investigación:

A continuación, se presenta el campo, área y línea de la investigación, que son los siguientes:

Campo: Ciencias Económico - Administrativas

Área: Ingeniería Comercial

Línea: Negocios Internacionales

1.2.2. Tipo de problema

La investigación a realizar es cuantitativa, de alcance descriptivo, correlacional. Tiene carácter no experimental de tipo no longitudinal:

Es investigación cuantitativa, ya que como lo plantean Hernández, Fernández y Baptista (2010):

En el enfoque cuantitativo se usa la recolección de datos para probar la hipótesis, con base en la medición numérica y el análisis estadístico, para establecer patrones de comportamiento y probar teorías.

- Es de alcance descriptivo, porque nos permitirá conocer a fondo el acuerdo comercial entre Perú y la Unión Europea, sus objetivos, las reglas de origen. Asimismo, se describirá la situación actual del Brexit (Salida del Reino Unido de la Unión Europea).
- Es de alcance correlacional ya que se pretende analizar la relación o grado de asociación existente entre las variables.

La investigación es de carácter no experimental de tipo no longitudinal:

- Es no experimental, porque el estudio se realiza sin la manipulación deliberada de variables y en los que sólo se observan los fenómenos en su ambiente natural para después analizarlos.

- Es no longitudinal, porque el estudio recaba datos en diferentes puntos del tiempo, para realizar inferencias acerca de la evolución.

1.2.3. Variables

a) Análisis de variables

- **Variable Independiente:**
Tratado de Libre Comercio Perú – Unión Europea
- **Variables Dependientes:**
Inversión Extranjera Directa
Balanza Comercial

b) Operacionalización de variables

Tipo de Variable	Variables	Indicadores
Variable Independiente	Variable 1: Tratado de Libre Comercio Perú – UE	– Medidas Arancelarias – Medidas no Arancelarias – Variación porcentual del tipo de cambio de Perú (Soles) y la Unión Europea (Euro) frente al dólar.
Variable Dependiente	Variable 2: Inversión Extranjera Directa	– Flujos de Inversión Extranjera Directa (Millones -de US\$) – Número de empresas de la UE que invierten en Perú.
Variable Dependiente	Variable 3: Balanza Comercial	– Valor (\$) de exportaciones de Perú a UE. – Valor (\$) de importaciones de Perú de UE. – Saldo de la balanza comercial (\$) Perú – UE.

1.2.4. Interrogantes básicas

1.2.4.1. Interrogante general

- ¿Cuál fue el impacto del TLC Perú – Unión europea en la Inversión Extranjera Directa y en la Balanza Comercial de Perú en el periodo 2013 al 2019?

1.2.4.2. Interrogantes específicas

- ¿Cuáles son las facilidades que ofrece el TLC entre Perú y la Unión Europea?
- ¿Cómo fue la evolución del tipo de cambio de las divisas de Perú (Soles) y la UE (Euro) frente al dólar?
- ¿Cómo fueron las exportaciones de Perú a la Unión Europea en la balanza comercial en el periodo 2013 al 2019?
- ¿Cómo fueron las importaciones de Perú, de la Unión Europea en la balanza comercial en el periodo 2013 al 2019?
- ¿Cómo fue el impacto del TLC entre Perú y UE en el saldo de la balanza comercial en el periodo 2013 al 2019?
- ¿Cómo fue la Inversión Extranjera Directa de la Unión Europea en Perú en el periodo 2013 al 2019?
- ¿Cuáles son las empresas que invierten en Perú y cuál es su cuota de mercado?
- ¿Qué expectativas se tiene sobre la inversión extranjera directa y la balanza comercial de Perú para el periodo 2020 al 2022?

1.3. Justificación

Justificación teórica; la presente investigación tiene una justificación teórica, ya que se podrá comprobar la hipótesis, conocer el comportamiento de las variables y se podrá generar recomendaciones; también nuestro aporte servirá para quienes estén interesados en el tema y deseen realizar estudios similares sobre el TLC de Perú y la Unión Europea y se pueda tomar esta investigación como antecedentes investigativos para futuras investigaciones. Asimismo, también se menciona el tema del impacto del Brexit en el TLC de Perú y la Unión Europea, lo cual considero importante ya que no hay muchas investigaciones sobre el tema y puede dar pie a realizar investigaciones más profundas sobre el tema.

Justificación académica; la presente investigación tiene una justificación académica, ya que me permitirá aplicar lo aprendido durante los 5 años de formación académica y permitirá la obtención de título profesional.

1.4. Objetivos

1.4.1. Objetivo general

- Analizar el impacto del TLC entre Perú y Unión Europea en la inversión extranjera directa y la balanza comercial de Perú en el periodo 2013 – 2019. Además se determinaran las perspectivas de lo que se espera en los próximos 3 años del TLC entre Perú y UE considerando el Brexit.

1.4.2. Objetivos específicos

- Analizar el TLC Perú – UE.
- Analizar el impacto del tipo de cambio entre Perú y la UE en la balanza comercial en el periodo 2013 al 2019.
- Analizar el impacto del TLC entre Perú y la UE en las importaciones en el periodo 2013 al 2019.
- Analizar el impacto del TLC entre Perú y la UE en las exportaciones en el periodo 2013 al 2019.
- Analizar el impacto del TLC entre Perú y la UE en el saldo de la balanza comercial en el periodo 2013 al 2019.
- Analizar el impacto del TLC entre Perú y la UE en la Inversión Extranjera Directa.
- Analizar las variaciones de los flujos de Inversión Extranjera Directa.
- Identificar cuáles son las empresas inversoras de la UE en Peru.

1.5.Marco teórico

1.5.1. Terminología

- **Balanza comercial:** Es el registro de las importaciones y exportaciones de un país en un periodo determinado. También es llamada balanza de mercancías. Por medio de la balanza comercial, se registran y comparan los ingresos por la venta de bienes nacionales al exterior y los egresos por la compra de bienes extranjeros. En otras palabras, la balanza comercial permite registrar el valor de las exportaciones y las importaciones de un país. (Glosario de Términos Económicos BCRP)
- **Comercio equilibrado:** Ocurre cuando la diferencia entre exportaciones e importaciones es igual o semejante a cero. Por lo tanto, no se registran pérdidas ni ganancias, de modo que la balanza comercial está en equilibrio. (Glosario de Términos Económicos BCRP)
- **Déficit comercial:** Es cuando el valor de todas las importaciones excede el valor de las exportaciones. Significa que las compras han sido mayores que las ventas. Un país con una balanza comercial negativa es considerado un país importador. (Glosario de Términos Económicos BCRP)

- **Exportación:** Registro de la venta al exterior de bienes o servicios realizada por una empresa residente dando lugar a una transferencia de la propiedad de los mismos (efectiva o imputada). (Glosario de Términos Económicos BCRP)
- **Exportaciones No Tradicionales:** Productos de exportación que tienen cierto grado de transformación o aumento de su valor agregado, y que históricamente no se transaban con el exterior en montos significativos. Legalmente, son todos los productos no incluidos en la lista de exportaciones tradicionales del Decreto Supremo 076-92-EF. (Glosario de Términos Económicos BCRP)
- **Exportaciones Tradicionales:** Productos de exportación que históricamente han constituido la mayor parte del valor de nuestras exportaciones. Generalmente tienen un valor agregado menor que el de los productos no tradicionales. Están definidos en la lista de exportaciones tradicionales del Decreto Supremo 076-92-EF. Con excepción del gas natural que, a pesar de no aparecer en dicha lista, se considera como un producto tradicional. (Glosario de Términos Económicos BCRP)
- **Importación:** Adquisición de bienes o servicios procedentes de otro país. El registro puede aplicar también a capitales o mano de obra, etc. Registro de la compra del exterior de bienes o servicios realizada por una empresa residente que da lugar a una transferencia de la propiedad de los mismos (efectiva o imputada). En los cuadros de la Nota Semanal, las importaciones se clasifican según su uso o destino económico en bienes de consumo, insumos, bienes de capital e importaciones de otros bienes. (Glosario de Términos Económicos BCRP)
- **Inversión:** En términos macroeconómicos, es el flujo de producto de un período dado que se destina al mantenimiento o ampliación del stock de capital de la economía. El gasto en inversión da lugar a un aumento de la capacidad productiva. En finanzas, es la colocación de fondos en un proyecto (de explotación, financiero, etc.) con la intención de obtener un beneficio en el futuro. (Glosario de Términos Económicos BCRP)
- **Inversión Extranjera Directa (IED):** Inversión realizada en la economía residente por un inversionista no residente con un interés económico de largo plazo, otorgándole influencia en la dirección de la empresa. En balanza de pagos, como norma general, se considera

empresa de inversión directa cuando un inversionista no residente posee 10 por ciento o más del patrimonio de la empresa. (Glosario de Términos Económicos BCRP)

- **Medidas Arancelarias:** Gravámenes aplicados a la importación de mercancías, que tienen por objetivos modificar los precios relativos para proteger las actividades nacionales, influir en la asignación de recursos, en la distribución del ingreso e incrementar la recaudación impositiva. La recaudación impositiva por razones fiscales, en la actualidad ha perdido importancia pues los gravámenes arancelarios han sido sustituidos por impuestos de distinta naturaleza, por ejemplo los impuestos al consumo. Los gravámenes arancelarios, generalmente se aplican en la fecha del registro de la respectiva solicitud de destinación de importación para consumo. (Glosario de Términos Aduaneros ALADI).
- **Organización Mundial de Comercio (OMC):** Es el foro de negociación en el que se discuten las normas que rigen el comercio en los países de todo el mundo. La OMC es esencialmente el lugar al que acuden los estados miembros para tratar de arreglar los problemas comerciales que pueda haber entre sí. El Perú es miembro de la OMC desde su conformación en 1995. (Glosario de Términos Económicos BCRP)
- **Saldo de la balanza comercial:** Es el resultado de restar las importaciones a las exportaciones realizadas dentro del país y describe el equilibrio de este tipo de transacciones. (Glosario de Términos Económicos BCRP)
- **Superávit comercial:** Es cuando el valor total de las exportaciones de un país es superior al valor de las importaciones. Esto quiere decir que las ventas han sido mayores que las compras. Un país de balanza comercial positiva es considerado un país principalmente exportador. (Glosario de Términos Económicos BCRP)

1.5.2. Marco conceptual

1.5.2.1. Tratado de libre comercio

El ministerio de Economía y Finanzas define el tratado de libre comercio (TLC) como: Un acuerdo comercial vinculante que suscriben dos o más países para acordar la concesión de preferencias arancelarias mutuas y la reducción de barreras no arancelarias al comercio de bienes y servicios. A fin de profundizar la integración

económica de los países firmantes, un TLC incorpora además de los temas de acceso a nuevos mercados, otros aspectos normativos relacionados al comercio, tales como propiedad intelectual, inversiones, políticas de competencia, servicios financieros, telecomunicaciones, comercio electrónico, asuntos laborales, disposiciones medioambientales y mecanismos de defensa comercial y de solución de controversias. Los TLC tienen un plazo indefinido, es decir, permanecen vigentes a lo largo del tiempo por lo que tienen carácter de perpetuidad.

1.5.2.2. Tratado de libre comercio Perú – Unión Europea

Las negociaciones para un Acuerdo Comercial entre Perú y la Unión Europea culminaron el 28 de febrero de 2010 en la ciudad de Bruselas, luego de Nueve Rondas de Negociación; con miras a lograr la suscripción un Acuerdo Comercial que sea equilibrado, ambicioso, exhaustivo y compatible con la normativa de la OMC.

El Acuerdo Comercial entre la Unión Europea y Perú y Colombia se suscribió el 26 de junio de 2012 en Bruselas, Bélgica. El Acuerdo Comercial Perú-Unión Europea entró en vigencia el 1° de marzo de 2013.

Las disciplinas que se incluyeron en la negociación fueron: Acceso a Mercados; Reglas de Origen; Asuntos Aduaneros y Facilitación del Comercio; Obstáculos Técnicos al Comercio; Medidas Sanitarias y Fitosanitarias; Defensa Comercial; Servicios, Establecimiento y Movimiento de Capitales; Compras Públicas; Propiedad Intelectual; Competencia; Solución de Diferencias, Asuntos Horizontales e Institucionales; Comercio y Desarrollo Sostenible y Asistencia Técnica y Fortalecimiento de Capacidades.

Este Acuerdo Comercial forma parte de una estrategia comercial integral que busca convertir al Perú en un país exportador, consolidando más mercados para sus productos, desarrollando una oferta exportable competitiva y promoviendo el comercio y la inversión, para brindar mayores oportunidades económicas y mejores niveles de vida, así como certidumbre, estabilidad y seguridad jurídica para el comercio y las inversiones.

Con este Acuerdo Comercial se ha obtenido un acceso preferencial para el 99.3% de nuestros productos agrícolas y para el 100% de nuestros productos industriales. Los productos de interés de Perú como espárragos, paltas, café, frutos del género capsicum, alcachofas, entre otros ingresarán al mercado europeo libre de aranceles a la entrada en vigencia del Acuerdo.

La UE es uno de los principales destinos de nuestras exportaciones, con una participación del 18% al 2011; asimismo, en ese mismo año, dicha región ocupó el 1° lugar entre los países con inversión

extranjera directa en el Perú con un 51.8% de participación debido a capitales de España, Reino Unido, Holanda y Francia, principalmente. La UE representa un mercado de grandes oportunidades, con más de 500 millones de habitantes con niveles de ingreso per cápita entre los más altos del mundo.

1.5.2.3. Brexit

Según el BBC News, el Brexit es una abreviatura de las palabras inglesas Britain (Gran Bretaña) y exit (salida), y es el término acuñado para referirse a la salida de Reino Unido de la Unión Europea (UE). Reino Unido se sumó al bloque continental, actualmente conformado por 28 países, el 1 de enero de 1973, pero en junio de 2016 los británicos decidieron abandonar la UE y poner fin a una relación de más de cuatro décadas.

La celebración de un referendo para decidir si Reino Unido debía continuar o no en la UE fue una de las promesas de campaña con las que el entonces primer ministro David Cameron logró la reelección en 2015. Y en la votación, que tuvo lugar el 23 de junio de 2016, un 48,1% de los británicos votó a favor de quedarse en el bloque, pero un 51,8% se pronunció a favor de abandonar la UE.

Según Kate Harrison, Embajadora Británica en Lima, las negociaciones de un acuerdo comercial entre el Perú y el Reino Unido van en avance, una buena noticia, pues garantizaría la continuidad en la relación comercial bilateral una vez concretado el *brexit*, y de esta manera no haya cambios para las empresas peruanas y británicas en su comercio. Posiblemente, algunos pequeños cambios, y este acuerdo sería un tratado de libre comercio (TLC). A su vez, dicho país confirmó su interés en el Tratado Integral y Progresista de Asociación Transpacífico (CPTPP), así como en respaldar al Perú en su candidatura para formar parte de la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE).

1.6. Referencia bibliográfica

- Hernández Sampieri, R., Fernández Collado, C., Baptista Lucio, P. (2010). *Metodología de la investigación* (5ta ed.). McGraw-Hill.
- Acuerdos Comerciales del Perú. (2011). *Acuerdo Comercial entre Perú y la Unión Europea*. http://www.acuerdoscomerciales.gob.pe/index.php?option=com_content&view=category&layout=blog&id=50&Itemid=73

- Rath Cueva, M.; Zambrano Sarco, C. (2017) *Estudio de los efectos del TLC Perú – Canadá en la balanza comercial y la inversión extranjera directa, periodo 2006 al 2018*. [Tesis de pregrado, Universidad Católica de Santa María]. Recuperado de <http://tesis.ucsm.edu.pe/repositorio/bitstream/handle/UCSM/6335/40.1053.CE.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Polar Zárate, C. (2019). *Impacto del TLC entre Perú y Chile en la balanza comercial de Perú en el periodo 2011 al 2017*. [Tesis de pregrado, Universidad Católica de Santa María]. Recuperado de <http://tesis.ucsm.edu.pe/repositorio/bitstream/handle/UCSM/9798/40.1121.CE.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Qué es el Brexit y otras 5 preguntas básicas para entender la salida de Reino Unido de la Unión Europea (2020, enero 31). *BBC News Mundo*. <https://www.bbc.com/mundo/noticias-internacional-46521624>
- Ministerio de Economía y Finanzas. [MEF]. (s.f.). *Acuerdos Comerciales*. <https://www.mef.gob.pe/es/acuerdos-comerciales/acuerdos-comerciales>
- Alarco Tosoni, G y Castillo García, C (2018). Análisis y propuestas sobre el TLC de Perú con la Unión Europea ¿Dónde estamos cinco años después y hacia dónde vamos? Lima: Red Peruana de Globalización con Equidad. <https://www.fdcl.org/wp-content/uploads/2018/08/An%C3%A1lisis-y-propuestas-sobre-el-TLC-de-Per%C3%BA-con-la-Uni%C3%B3n-Europea.pdf>
- Organización Mundial de Comercio [OMC]. (s.f.). *Temas comerciales de la OMC*. https://www.wto.org/spanish/tratop_s/tratop_s.htm
- Agencia de Promoción de la Inversión Privada Perú [PROINVERSION]. (s.f.). *Estadísticas de Inversión Extranjera*. <https://www.investinperu.pe/modulos/JER/PlantillaStandard.aspx?are=0&prf=0&jer=5652&sec=1>
- Banco Central de Reserva del Perú [BCRP]. (s.f.). *Estadísticas* <https://www.bcrp.gob.pe/estadisticas.html>
- Banco Central de Reserva del Perú [BCRP]. (s.f.). *Glosario de términos económicos* <https://www.bcrp.gob.pe/estadisticas.html>

1.7. Antecedentes investigativos

Estudio: Análisis y propuestas sobre el TLC de Perú con la Unión Europea ¿Dónde estamos cinco años después y hacia dónde vamos?

Autor (es): Alarco Tosoni, Germán; Castillo García, César

Conclusiones:

En dicho estudio los autores concluyen que; a cinco años desde la entrada en vigencia del TLC con la Unión Europea, se puede observar que los cronogramas establecidos para la desgravación arancelaria se mantienen, sin embargo en lo negativo, tanto las exportaciones como las importaciones no han crecido de manera continua, y hasta han decrecido en algunos de los últimos años. El menor crecimiento económico del Perú y el bajo crecimiento de las economías europeas pueden ser la razón principal para estos resultados. En la misma dirección, los acontecimientos del Brexit y la elección de Trump reflejan el incremento de los sentimientos nacionales (nacionalismos) que parece afectarían al comercio internacional a cambio de una mirada más hacia adentro de sus propias economías.

A diferencia de los TLC con EE.UU. y China, el de la Unión Europea muestra una balanza comercial positiva a favor del Perú, aunque esta se está reduciendo. En lo positivo, las exportaciones no tradicionales, en particular las de bienes del sector agropecuario, han crecido. Por otra parte, las exportaciones tradicionales se han reducido a la par que se reduce su procesamiento. También estos estudios muestran que la diversificación de productos es pequeña y no ha sido sostenible en el tiempo. Asimismo, sólo un 25% de las empresas que exportaron en 2013 lo continúan haciendo en 2016.

Es innegable que los TLC abren oportunidades a los exportadores peruanos. Sin embargo, a la luz de la distancia el total de las exportaciones del Perú a China, EE.UU. y la Unión Europea son insignificantes, ya que representan entre 0.06% y 0.55% de las importaciones totales de dichas economías. Asimismo, no hay que olvidar de acuerdo a información del Banco Mundial el Perú sólo representa un poco más del 0.2% del PBI y comercio mundial. En orden de importancia destaca la pendiente positiva de las exportaciones hacia China. En segundo lugar están las exportaciones hacia los EE.UU. y en tercer lugar se observa que la penetración de las exportaciones peruanas a la Unión Europea recién ha adquirido una tendencia creciente a partir de 2015. Hay que esperar más tiempo para evaluar si esta se mantiene.

En las exportaciones del Perú a la Unión Europea destacan en primer lugar las materias primas y productos intermedios, seguidas por los bienes de consumo no duradero. Con una participación mínima están los bienes de capital, materiales de construcción y los bienes de consumo duradero. El comercio asimétrico de Perú y la Unión Europea es irrefutable. Las exportaciones del Perú hacia la Unión Europea son básicamente de materias primas y de manufactura basada en recursos naturales. Los productos de baja, mediana y alta tecnología son minoritarios. En cambio, la mayor parte de las exportaciones europeas hacia el

Perú corresponden a manufactura de mediana tecnología, seguida de la manufactura de alta tecnología. Debe señalarse que también nos exportan manufactura basada en recursos naturales y algo de materias primas.

Nadie puede negar la importancia del comercio exterior para una economía cualquiera, los TLC no pueden ir solos como políticas aisladas, ya que esto sólo sería garantía de resultados mediocres. Necesitan acompañarse tanto de una política cambiaria que evite la apreciación de las monedas nacionales como de planeamiento estratégico alineado con señales de mercado para establecer el rumbo, las estrategias e incentivos. Se requieren de políticas complementarias para que puedan tener éxito.

Sin embargo, no hay que desechar los ajustes y cambios que se deban hacer en los TLC vigentes. Aunque sea algo tarde se puede actuar en términos de una política industrial; de ciencia tecnología e innovación, de promover alianzas con la inversión extranjera, de inversión en capital humano, etc. No son acuerdos, ni capítulos cerrados. En primer lugar, hay que hacer un seguimiento riguroso y continuo para detectar desviaciones o tendencias peligrosas. En segundo lugar, identificar y plantear alternativas en perspectiva amplia. En tercer lugar, realizar análisis beneficio / costo a valor presente neto. En cuarto lugar, definir los contenidos precisos y la estrategia para renegociar. El Brexit y el virtual rompimiento del Tratado de Libre Comercio de América del Norte deben impulsarnos a sustituir la actual política comercial por una política comercial estratégica basada en la diversificación productiva, la política industrial y otras políticas.

Tesis: Estudio de los efectos del TLC Perú – Canadá en la balanza comercial y la inversión extranjera directa, periodo 2006 al 2018.

Autor (es): Rath Cueva, María Fernanda; Zambrano Sarco, Christ Zarela

Resumen:

El comercio se originó junto con el desarrollo de las comunidades; el cual ha sido fundamental para poder satisfacer las necesidades que una población posee. Y es mediante el trueque, primera forma de comercio, que las poblaciones intercambiaban sus bienes para acceder a otros que no poseían y así obtener más riqueza. En la actualidad, el comercio entre países, se conoce como comercio internacional y a lo largo de los últimos años ha logrado evolucionar de manera que los países optan por integrarse a un único mercado global y obtener beneficios como la minimización de trabas al comercio. Es así que, el dinamismo experimentado por la economía peruana en el último siglo ha sido la base para la favorable apertura comercial con nuevos mercados y la consolidación de negociaciones para obtener acuerdos que beneficien al comercio de Perú con el mundo y desarrollen una oferta exportable competitiva del país. De tal manera, la presente tesis evalúa los efectos que se dan en el comercio entre Perú y Canadá con la puesta en marcha del Tratado de Libre Comercio en el año 2009, que es un acuerdo vinculante que se suscribe para acordar preferencias arancelarias mutuas y la reducción de barreras no arancelarias al comercio de bienes. Y que

además, profundiza la integración económica, incorporando acceso a nuevos mercados, normas de propiedad intelectual, inversión, políticas de competencia, comercio electrónico, asuntos laborales, disposiciones medioambientales y mecanismos de solución de controversias (MEF s.f) La negociación del TLC con Canadá inicio en el año 2002, pero recién en el 2007 el Gobierno de Canadá anuncia formalmente la negociación de libre comercio entre Perú, Colombia y Canadá. No obstante, el TLC entre Perú y Canadá entra en vigor el primer día del mes de agosto de 2009, determinándose como objetivos el fortalecer los lazos de amistad y la cooperación entre las naciones con el fin de contribuir al desarrollo y expansión del comercio mundial. El TLC elimina casi todos los aranceles y cuotas para los productos, exceptuando productos lácteos, avícolas o azúcar. Dentro de los principales productos exportados, por ejemplo los pimientos frescos, mandarinas, clementinas, paltas frescas, limas y limones frescos, frutas en conserva, camisas, guantes, chaquetas de lana, partes de vehículos, artículos de grifería, neumáticos nuevos, entre otros, tienen arancel cero. Asimismo, el TLC exige regulaciones sobre todo para prevenir el ingreso de plagas a Canadá, así como también licencias sobre etiquetado, productos aditivos o preservantes, ya que el Gobierno de Canadá solicita productos seguros, saludables y aptos para el consumo humano, que reflejen una alta calidad. En cuanto a inversión, el TLC otorga trato nacional al inversionista, debiéndose respetar las regulaciones del país en el que opera la empresa. Tras la firma del acuerdo, se observa una evolución con tendencia creciente del intercambio comercial entre Perú y Canadá, y que en adición está reflejada en el comportamiento de la balanza comercial entre ambos países. Sin embargo, la recesión que comienza en el año 2008 y afecta a nivel mundial, crea dificultades para ambas economías para recuperarse, tiene además repercusiones sobre el desarrollo al alza del comercio, impactando de manera negativa sobre ésta y en menor magnitud en los flujos de IED. Los principales factores que reducen el comercio bilateral entre Perú y Canadá son la reducción de los precios de las materias primas a nivel global y la menor demanda y crecimiento de los países. No obstante, en los últimos años, la balanza comercial bilateral también ha disminuido porque han tomado predominancia las importaciones de bienes canadienses. Otro componente de evaluación es el tipo de cambio, ya que la depreciación del dólar canadiense frente a la moneda nacional, es una razón también por la cual las importaciones se han vuelto más atractivas para el mercado peruano, viéndose afectadas las exportaciones. Las exportaciones han demostrado poco desarrollo de la industria peruana para producir y exportar bienes con valor agregado, ya que al mercado canadiense se exporta en su mayoría productos tradicionales, representados principalmente por productos mineros. Aunque dentro de los productos no tradicionales, los productos agropecuarios son los que más avance han mostrado. Y son sobre todo, las grandes empresas las que exportan mayor cantidad de bienes a Canadá. En cuanto a importaciones, es la importación de insumos la que ha desarrollado una tendencia creciente en el comercio bilateral, comprándose el 90% de insumos de

Canadá, para su uso en la industria. Sin embargo, mucho de los bienes importados han tenido poco éxito en el mercado peruano, ya que se importan menos cantidad de partidas arancelarias al año 2015. Por otro lado, los flujos de IED, otro componente que se ve impactado por las negociaciones del TLC, es que se analiza que el acuerdo ha sido un propulsor de los aportes canadienses en empresas peruanas, pero que han crecido en menor proporción durante los últimos años debido a la inestabilidad que se presenta a nivel mundial, y las dificultades que enfrentan todas las economías para superar las consecuencias de la última recesión. No obstante, los flujos de IED de Canadá hacia Perú, han tenido su mayor porcentaje en empresas del sector de empresas mineras, que representan el 95% del capital canadiense en Perú. Finalmente, el estudio culmina presentando las perspectivas del comercio del año 2016 al 2018, considerando las variables macroeconómicas globales y locales y la visión de futuro del comercio exterior para el Perú. Entre lo cual, se proyectan menores tasas de crecimiento económico global, débil ritmo de la inversión, disminución del comercio internacional, y un lento crecimiento de la productividad. Así también, se mantienen las perspectivas a la baja de los precios de las materias primas, con tendencia a una estabilización al igual que los tipos de cambio. Y dentro del comercio de Perú con el mundo, se busca mejorar la competitividad de los sectores exportadores, incrementar las exportaciones no tradicionales e internacionalizar las empresas peruanas. Palabras clave: TLC Perú - Canadá, balanza comercial, IED, exportaciones, importaciones.

Tesis: Impacto del TLC entre Perú y Chile en la balanza comercial de Perú en el periodo 2011 al 2017.

Autor (es): Polar Zárate, Carlos Alfredo

Resumen:

La presente investigación tuvo como objetivo conocer si el tratado de libre comercio entre Perú y Chile tuvo un impacto en la balanza comercial de Perú en el periodo de tiempo del 2011 al 2017. El presente estudio tuvo una metodología de diseño no experimental de corte longitudinal, porque no se interviene en los procesos de las variables y longitudinal por que se levantó la información de cada año del 2011 al 2017. Con un alcance descriptivo, debido a que se buscar conocer como es el comportamiento de las variables de estudio en un periodo de tiempo, se usó la técnica de la observación y como instrumento fichas de observación y fichas documentales que te permitan obtener información de cada año de las variables de investigación y el uso de tablas estadísticas Asimismo, el instrumento empleado es documental, de información secundaria, es decir que se revisara información, usando la metodología de investigación secundaria. Al analizar los resultados se llegó a la conclusión de que el TLC entre Perú y Chile tuvo un impacto positivo en la balanza comercial de Perú, ya que se tuvo un superávit de 1,533,102 US\$ miles de dólares (balanza comercial positiva), gracias a que Perú exporto un total de 10,286,079 US\$ miles de dólares y de Chile importamos un total de 8,752,977 US\$ miles de dólares.

1.8.Hipótesis

Dado que un Tratado de Libre Comercio permite la integración económica entre los países firmantes con preferencias arancelarias y reducción de barreras al comercio de bienes y servicios; es probable, que el Tratado de Libre Comercio entre Perú y la Unión Europea impacte favorablemente sobre la inversión extranjera directa y la balanza comercial de Perú.

2. PLANTEAMIENTO OPERACIONAL

2.1.Técnicas

En el presente trabajo se realizará en base a información secundaria:

- **Información secundaria:** Se recopilará información y datos de diferentes fuentes, asimismo los datos recopilados serán estudiados.

Las técnicas a utilizar serán la observación:

- **Técnica de observación:**
Para obtener este tipo de información, utilizaremos datos obtenidos de fuentes oficiales como: el Instituto Nacional de Estadística e Informática (INEI), Superintendencia Nacional de Aduanas y de Administración Tributaria (SUNAT), Sistema Integrado de Información de Comercio Exterior (SIICEX), PromperuStat, Trade Map, Pro-inversión, Banco Central de Reserva del Perú (BCRP), Ministerio de Comercio Exterior y Turismo (MINCETUR). Esta información se recopilará de los portales web. También, obtendremos información de libros, tesis, monografías, diarios y otras publicaciones sobre el tema.

2.2.Instrumentos

Después de haber seleccionado la técnica a utilizar en este estudio, los instrumentos que utilizaremos para recopilar información serán instrumentos documentales.

Usaremos instrumentos documentales:

- Fichas hemerográficas, para extraer los datos relevantes de artículos.
- Fichas de resumen, para sintetizar los conceptos relevantes.
- Fichas textuales, para extraer información de importancia señalada por distintos autores.

2.3.Campo de verificación

2.3.1. Ámbito

Perú - UE

2.3.2. Temporalidad

Periodo 2013 – 2022

2.3.3. Unidad de estudio

- **Unidad:** Acuerdos Comerciales del Perú
- **Muestra:** TLC Perú – Unión Europea

2.4. Estrategia de recolección de datos

Para obtener la información secundaria, recurriremos a investigar vía web para fuentes oficiales como el Instituto Nacional de Estadística e Informática (INEI), Superintendencia Nacional de Aduanas y de Administración Tributaria (SUNAT), Sistema Integrado de Información de Comercio Exterior (SIICEX), PromperuStat, Trade Map, Pro-inversión, Banco Central de Reserva del Perú (BCRP), Ministerio de Comercio Exterior y Turismo (MINCETUR).

Asimismo, obtendremos información de libros, tesis, monografías, diarios, boletines informativos y otras publicaciones sobre el tema.

2.5. Recursos necesarios

- **Recursos económicos:** Disponibilidad económica para solventar los gastos durante la investigación.
- **Recursos humanos:**
Alumna: Carol Ugarte Villena
- **Recursos tecnológicos:** Es indispensable contar con una computadora y servicio de internet para que estos nos permitan obtener información.

- **Materiales**

Para el presente estudio se requerirá de ciertos materiales que permitan la realización del mismo, dentro de estos:

- Computadora,
- Libros,
- Internet,
- Impresora,
- Fotocopiadora,
- Material de escritorio, entre otros.

CONCEPTO	GASTOS

Gastos Personales		S/150.00
Energía Eléctrica Conexión A Internet	Y	S/150.00
Útiles De Escritorio		S/50.00
Impresiones		S/100.00
Fotocopias		S/50.00
Otros		S/50.00
TOTAL		S/550.00

2.6.Cronograma

ACTIVIDADES	2020												2021																			
	OCTUBRE				NOVIEMBRE				DICIEMBRE				ENERO				FEBRERO				MARZO				ABRIL				MAYO			
	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4
IDENTIFICACION DEL TEMA																																
ELABORACION DEL PLAN DE TESIS																																
PRESENTACION Y APROBACION DEL PLAN																																
RECOPIACION DE INFORMACION Y DATOS																																
ELABORACION DEL BORRADOR DE TESIS																																
PRESENTACION DEL BORRADOR DE TESIS																																
APROBACION DEL BORRADOR POR LOS JURADOS Y N LA PLATAFORMA TURNITIN																																
PRESENTACION FINAL Y SUSTENTACION DE LA TESIS																																